

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD



**“LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS Y LOS
RESULTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DEL
SECTOR TEXTIL, CASO: INDUSTRIAL WALON S.A.C PERIODO
2017-2021”**

**TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PÚBLICO**

AUTORES:

**JEAN PAUL MEJÍA GONZALES
LEONARDO MENA PRIETO
YENER TITO VALDERRAMA RUIZ**



Leonardo Mena Prieto



Jean Paul
Mejía Gonzales



Yener Tito
Tito

ASESOR

WILMER ARTURO VILELA JIMENEZ



LÍNEA DE INVESTIGACIÓN: 56 CONTABILIDAD FINANCIERA

Callao, 2022

PERÚ

INFORMACIÓN BÁSICA

FACULTAD

Facultad de Ciencias Contables

UNIDAD DE INVESTIGACIÓN

Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables

TÍTULO

“LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS Y LOS RESULTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DE CONFECCION TEXTIL, CASO: INDUSTRIAL WALON S.A.C PERIODO 2017-2021”

AUTOR (es)

JEAN PAUL MEJÍA GONZALES DNI: 75048637

LEONARDO MENA PRIETO DNI: 75359427

YENER TITO VALDERRAMA RUIZ DNI: 71842983

ASESOR

MG. WILMER ARTURO VILELA JIMENEZ DNI: 25614820

CÓDIGO ORCID:

LUGAR DE EJECUCIÓN

Av. Héroes del Alto Cenepa 493 Lima - Lima – Comas

UNIDAD DE ANÁLISIS

Empresa INDUSTRIAL WALON SAC

TIPO/ ENFOQUE/ DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

Descriptiva - correlacional / cuantitativo / no experimental

TEMA OCDE: 5.09.02 -- Otras ciencias sociales

HOJA DE REFERENCIA DEL JURADO

Dra. Presidente: Rosa Victoria Mesias Ratto

Mg. Secretario: Walter Victor Huertas Niquen

Mag. Vocal: Rogelio Cesar Caceda Ayllon

Dr. Miembro suplente: Cesar Augusto Ruiz Rivera

Asesor: Mg. Wilmer Arturo Vilela Jiménez

N° Libro: 1 Folio N°75

N° de acta: 004-2022-07

Fecha de aprobación: 22/12/2022

Resolución de sustentación: N° 723-2022-CFCC/TR-DS.

DEDICATORIA

Dedicamos esta tesis a nuestros padres, hermanos y a todos aquellos amigos que hicieron posible llevar a cabo esta investigación.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a Dios por darnos la fuerza para levantarnos cada día y poder hacer nuestro trabajo, a nuestros profesores y asesor Mag. C.P.C Wilmer Arturo Vilela Jimenez por habernos compartido sus conocimientos a lo largo de la carrera universitaria.

ÍNDICE

ABREVIATURAS	6
ÍNDICE DE TABLAS	7
ÍNDICE DE FIGURAS	10
RESUMEN	12
ABSTRACT	13
INTRODUCCIÓN	14
I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	16
1.1. DESCRIPCIÓN DE LA REALIDAD PROBLEMÁTICA.....	16
1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	19
1.2.1. PROBLEMA GENERAL.....	19
1.2.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS	19
1.3. OBJETIVOS.....	20
1.3.1. OBJETIVO GENERAL.....	20
1.3.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS.....	20
1.4. JUSTIFICACIÓN	20
1.4.1. JUSTIFICACIÓN TEÓRICA.....	20
1.4.2. JUSTIFICACIÓN PRÁCTICA.....	21
1.4.3. JUSTIFICACIÓN ECONÓMICA.....	21
1.5. DELIMITANTES DE LA INVESTIGACIÓN	21
1.5.1. TEÓRICO:.....	21

1.5.2.	TEMPORAL:.....	22
1.5.3.	ESPACIAL:.....	22
II.	MARCO TEORICO	23
2.1.	ANTECEDENTES	23
2.1.1.	INTERNACIONAL	23
2.1.2.	NACIONALES	32
2.2.	BASES TEÓRICAS.....	38
2.2.1.	CRÉDITOS Y COBRANZAS.....	38
2.2.2.	RESULTADOS FINANCIEROS	54
2.3.	MARCO CONCEPTUAL	72
2.3.1.	CRÉDITOS Y COBRANZAS.....	72
2.3.2.	RESULTADOS FINANCIEROS	77
2.4.	DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS	85
2.4.1.	ACTIVOS.....	85
2.4.2.	BIENES ECONÓMICOS.....	85
2.4.3.	RENTABILIDAD	86
2.4.4.	UTILIDAD OPERACIONAL.....	86
2.4.5.	CLIENTES.....	86
2.4.6.	POLÍTICAS DE CRÉDITO	86
2.4.7.	SOLVENCIA.....	87
2.4.8.	RESULTADO CONTABLE	87
2.4.9.	PERIODO DE CRÉDITO	87

2.4.10.	PRINCIPIOS DE CONTABILIDAD GENERALMENTE ACEPTADOS.	87
2.4.11.	LIQUIDEZ.....	87
2.4.12.	INGRESOS	87
2.4.13.	DECISIONES DE FINANCIACIÓN	88
2.4.14.	MERCADERÍAS	88
2.4.15.	EMPRESA.....	88
2.4.16.	CICLO ECONÓMICO	89
III.	HIPÓTESIS Y VARIABLES.....	90
3.1.	HIPÓTESIS.....	90
3.1.1.	HIPÓTESIS GENERAL	90
3.1.2.	HIPÓTESIS ESPECÍFICOS.....	90
IV.	METODOLOGÍA DEL PROYECTO.....	92
4.1.	DISEÑO METODOLÓGICO	92
4.2.	MÉTODO DE INVESTIGACIÓN.....	93
4.3.	POBLACIÓN Y MUESTRA	94
4.4.	LUGAR DE ESTUDIO.....	94
4.5.	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS PARA LA RECOLECCIÓN DE LA INFORMACIÓN.....	94
4.6.	ANÁLISIS Y PROCESAMIENTO DE DATOS	96
4.7.	ASPECTOS ÉTICOS EN INVESTIGACIÓN.....	96
4.7.1.	UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO	96
4.7.2.	COLEGIO DE CONTADORES PÚBLICOS DE LIMA	97

V.	RESULTADOS.....	98
5.1.	RESULTADOS DESCRIPTIVOS	98
5.1.1.	HIPÓTESIS ESPECIFICA 1	98
5.1.2.	HIPÓTESIS ESPECÍFICA 2	106
5.1.3.	HIPÓTESIS GENERAL	113
5.2.	RESULTADOS INFERENCIALES.....	120
5.3.	OTROS RESULTADOS ESTADÍSTICOS	133
VI.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	138
6.1.	CONTRASTACIÓN Y DEMOSTRACIÓN DE LA HIPÓTESIS CON LOS RESULTADOS.....	138
6.1.1.	<i>HIPÓTESIS ESPECÍFICA 1</i>	138
6.1.2.	<i>HIPÓTESIS ESPECÍFICA 2</i>	139
6.1.3.	<i>HIPÓTESIS GENERAL</i>	141
6.2.	CONTRASTACIÓN Y DEMOSTRACIÓN DE LA HIPÓTESIS CON OTROS ESTUDIOS	142
6.2.1.	RESULTADO DE HIPÓTESIS ESPECÍFICA 1	142
6.2.2.	RESULTADO DE HIPÓTESIS ESPECÍFICA 2.....	143
6.2.3.	RESULTADO DE HIPÓTESIS GENERAL.....	144
6.3.	RESPONSABILIDAD ÉTICA DE ACUERDO A LOS REGLAMENTOS VIGENTES	145
VII.	CONCLUSIONES	148
VIII.	RECOMENDACIONES	150

IX.	BIBLIOGRAFIA	151
X.	ANEXOS	165
	ANEXO A. MATRIZ DE CONSISTENCIA.....	165
	ANEXO B. ESTADOS FINANCIEROS SEMESTRALES INDUSTRIAL WALON S.A.C. 2017-2021	168
	ANEXO C. CARTA DE AUTORIZACIÓN	198
	ANEXO D. CONSULTA REGISTRO ÚNICO DE CONTRIBUYENTE	199
	ANEXO E. MODELO DE PROPUESTA DE CONTRATO DE VENTA A CRÉDITO INDUSTRIAL WALON S.A.C.....	201
	ANEXO F. ESTADOS FINANCIEROS SIMULADOS.....	204
	ANEXO G. ANEXO DE LA CUENTA 12 CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES TERCEROS	214
	ANEXO H. INDICADORES FINANCIEROS REALES	220
	ANEXO I. INDICADORES FINANCIEROS SIMULADOS	221
	ANEXO J. PERIODO PROMEDIO DE COBRO REALES.....	222
	ANEXO K. PERIODO PROMEDIO DE COBRO SIMULADO	223
	ANEXO L. PRESUPUESTO	226
	ANEXO M. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES 2022	227
	ANEXO N. VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS POR JUICIO DE EXPERTOS	230

ABREVIATURAS

ROA: RETURN ON ASSETS (Rentabilidad de los activos)

ROE: RETURN ON EQUITY (Rentabilidad patrimonial)

ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1.....	91
<i>OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES</i>	91
TABLA 2.....	99
<i>RATIOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE Y PRUEBA ÁCIDA SIMULADO</i>	99
TABLA 3.....	102
<i>RATIOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE</i>	102
TABLA 4.....	104
<i>INDICADORES DE PRUEBA ÁCIDA</i>	104
TABLA 5.....	107
<i>CUENTAS POR COBRAR Y ROA</i>	107
TABLA 6.....	109
<i>CUENTAS POR COBRAR</i>	109
TABLA 7.....	111
<i>INDICADORES DE ROA</i>	111
TABLA 8.....	114
<i>INDICADORES DE LIQUIDEZ CORRIENTE Y PRUEBA DEFENSIVA</i>	114
TABLA 9.....	116
<i>PROMEDIO DE CUENTAS POR COBRAR</i>	116
TABLA 10.....	118
<i>INDICADORES DE PRUEBA DEFENSIVA</i>	118

TABLA 11.....	121
<i>PRUEBA DE NORMALIDAD.....</i>	<i>121</i>
TABLA 12.....	122
<i>CORRELACIÓN DE SPEARMAN</i>	<i>122</i>
TABLA 13.....	123
<i>COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN.....</i>	<i>123</i>
TABLA 14.....	123
<i>ANÁLISIS DE VARIANZA (ANOVA).....</i>	<i>123</i>
TABLA 15.....	125
<i>PRUEBA DE NORMALIDAD.....</i>	<i>125</i>
TABLA 16.....	126
<i>CORRELACIÓN DE PEARSON.....</i>	<i>126</i>
TABLA 17.....	127
<i>COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN.....</i>	<i>127</i>
TABLA 18.....	127
<i>ANÁLISIS DE VARIANZA</i>	<i>127</i>
TABLA 19.....	130
<i>PRUEBA DE NORMALIDAD.....</i>	<i>130</i>
TABLA 20.....	131
<i>CORRELACIÓN DE SPEARMAN</i>	<i>131</i>
TABLA 21.....	132
<i>COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN.....</i>	<i>132</i>

TABLA 22.....	132
<i>ANÁLISIS DE VARIANZA (ANOVA).....</i>	<i>132</i>
TABLA 23.....	134
<i>DETALLE DE CUENTAS POR COBRAR.....</i>	<i>134</i>
TABLA 24.....	135
<i>CUADRO COMPARATIVO DE CUENTAS POR COBRAR.....</i>	<i>135</i>
TABLA 25.....	136
<i>CUADRO RESUMEN CUENTAS POR COBRAR REAL VS SIMULADO.....</i>	<i>136</i>

ÍNDICE DE FIGURAS

FIGURA 1	43
EL CRÉDITO EN LA HISTORIA.....	43
FIGURA 2	100
RATIOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE Y PRUEBA ÁCIDA	100
FIGURA 3	103
RATIOS DE LIQUIDACIÓN CORRIENTE	103
FIGURA 4	105
RATIOS DE PRUEBA ÁCIDA	105
FIGURA 5	108
CUENTAS POR COBRAR Y ROA	108
FIGURA 6	110
CUENTAS POR COBRAR	110
FIGURA 7	112
COMPARACIÓN DE ROA REAL VS ROA SIMULADO.....	112
FIGURA 8	115
INDICADORES DE LIQUIDEZ CORRIENTE Y PRUEBA DEFENSIVA.....	115
FIGURA 9	117
PERIODO PROMEDIO DE COBRO	117
FIGURA 10	119
INDICADORES DE PRUEBA DEFENSIVA	119

FIGURA 11	137
COMPARACIÓN REAL VS CUENTAS POR COBRAR SIMULADO	137

RESUMEN

La presente investigación se llevó a cabo con el objetivo de poder demostrar la influencia positiva de la aplicación de una política de créditos y cobranzas simulado sobre los resultados financieros de la empresa Industrial Walon S.A.C., la cual es una empresa del sector textil dedicada a la fabricación de indumentaria deportiva y otras prendas de vestir; el presente trabajo reúne las características de una investigación de tipo descriptivo - correlacional de corte transversal con enfoque cuantitativo y diseño no experimental.

La simulación se realizó a través del uso de la información histórica de la empresa sustentada en un contrato de venta al crédito a 90 días, con lo cual se aplicó una política de cobro al vencimiento de los comprobantes de pago emitidos, esto generó una alteración en las partidas del estado de situación financiera trayendo como consecuencia mejores resultados.

A nivel descriptivo este resultado permitió establecer comparaciones a través de indicadores financieros entre los resultados reales y los resultados simulados; asimismo, en la parte inferencial, los resultados mostraron que existía correlación entre los indicadores de cada variable. Finalmente, se demostró que luego de la aplicación de las mencionadas “políticas” los resultados financieros mejoraron de manera sustancial en cada periodo contable analizado, con lo cual se comprobó las hipótesis planteadas.

Palabras Clave: Gestión de Cobranzas, Estados Financieros, Estado de Resultado, Resultado a corto plazo, Resultado a largo plazo.

ABSTRACT

The present investigation was carried out with the objective of being able to demonstrate the positive influence of the application of a policy of credits and simulated collections on the financial results of the company Industrial Walon S.A.C., which is a company in the textile sector dedicated to the manufacture sportswear and other clothing; This work meets the characteristics of a descriptive-correlational research with a quantitative approach, non-experimental and cross-sectional design.

The simulation was carried out through the use of the historical information of the company supported by a 90-day credit sale contract, with which a collection policy was applied at the expiration of the issued payment vouchers, this obtained a production in items in the statement of financial position, resulting in better results.

At a descriptive level, this result allowed to establish comparisons through financial indicators between the real results and the simulated results; As, in the inferential part, the results showed that there were disturbances between the indicators of each variable. Finally, it was broken that after the application of the aforementioned "policies" the financial results improved substantially in each period analyzed, with which the proposed hypotheses were verified.

Keywords: Collection Management, Financial Statements, Income Statement, Short-term result, Long-term result.

INTRODUCCIÓN

El avance de la ciencia en los últimos 20 años ha revolucionado las formas de producción de las empresas de tal manera que, para mantenerse en el mercado, estas deben ser capaces de adecuarse acorde con las tecnologías y estar en constante actualización con nuevas herramientas que le permitan competir y perdurar en el tiempo.

Las empresas que se encuentran inmersas en la confección y diseño de prendas constituyen un sector importante en la producción y generación de empleo a nivel mundial, por lo que requiere un óptimo control en las áreas de producción y abastecimiento de la unidad económica; en ese sentido, los miembros de la alta dirección desempeñan un rol fundamental en el desarrollo de las actividades orientadas a la obtención de mejores resultados; no obstante, la falta de cumplimiento en la aplicación de los procedimientos y/o la inexistencia de estos puede traer como consecuencia resultados deficientes. De esta manera, por ejemplo, la mala aplicación de las "políticas" de "créditos" y cobranzas podría repercutir en la rentabilidad financiera o la falta de liquidez de la empresa para afrontar las obligaciones a corto y mediano plazo.

Es preciso señalar que la información contable es fundamental en el desempeño de las entidades dado que las decisiones dependen muchas veces de los resultados que se reflejan en los estados financieros; pues toda organización altamente competitiva necesariamente requiere de esta información que combinada con otros mecanismos de control sirven para encaminar a la empresa hacia sus objetivos; no obstante, la ausencia de estos mecanismos no es ajeno en algunas empresas.

Es por eso que en la presente investigación la finalidad fue demostrar que la existencia de un mecanismo que permita controlar la gestión de las cobranzas influye de manera sustancial en los resultados financieros de la empresa Industrial Walon S.A.C, una entidad en la que se verificó la inexistencia de un control adecuado de la partida cuentas por cobrar del estado de situación financiera.

Como medida de solución se presentó un conjunto de “políticas” diseñadas de acuerdo al rubro de la entidad, basadas en los valores fundamentales, la misión, visión y la comprensión de los valores de cada cliente.

Como resultados de esta investigación, se presentaron los nuevos resultados financieros que surgieron a raíz de la aplicación de una política de “créditos” y cobranzas, los cuales permitieron mostrar una mejora sustancial en los resultados financieros de la entidad en comparación a los resultados históricos.

El trabajo reúne las características de una investigación descriptiva - correlacional de corte transversal con enfoque cuantitativo y diseño no experimental. La población y muestra por conveniencia, estuvo conformada por la empresa Industrial Walon S.A.C. la cual se encuentra ubicada en la Av. Héroes del Alto Cenepa 493 Lima – Lima – Comas; las técnicas empleadas fueron las siguientes: observación y análisis documental, por otro lado, los instrumentos empleados fueron las fichas bibliográficas, tablas y gráficos.

Esta investigación fue un estudio de caso y la importancia radica en que los nuevos resultados financieros permitirán tomar decisiones en referencia a la

gestión de las cuentas por cobrar de la empresa Industrail Walon S.A.C. y que a su vez podrían ser de utilidad para entidades del mismo rubro con dificultades similares.

I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción de la Realidad Problemática

Vivimos en un contexto en el que se requiere de empresas altamente competitivas para poder satisfacer los niveles de demanda de las poblaciones en crecimiento permanente; en ese sentido, cada sector empresarial es fundamental en la producción de bienes y prestación de servicios para la satisfacción necesidades.

El rubro textil constituye un sector de vital importancia para el abastecimiento de prendas de vestir, el nivel de producción de estas prendas depende de las herramientas adecuadas que se implementen y de los niveles de demanda que existan. Es más, Carrera, (2017) lo describe de la siguiente manera “el impacto de la actividad humana depende de la población existente en el territorio, de los bienes y servicios consumidos y de la tecnología utilizada” (p.22).

Pero sucede que, en algunos países, las empresas del sector textil, así como entidades de otros rubros, presentan múltiples inconvenientes para mantenerse en el mercado, algunos de estos inconvenientes surgen por la competencia desleal o la ausencia de mecanismos implementados que ayuden en el control de las operaciones y permitan minimizar los riesgos.

Por ello, permanentemente las empresas buscan ser competitivas

apoyándose en herramientas de gestión, tales como “políticas” y otros mecanismos que hacen posible mantenerse en el mercado en búsqueda de cumplir con sus fines; no obstante, muchas empresas no cuentan con estos mecanismos de apoyo, y como consecuencia desempeñan sus operaciones sin lineamientos ni estrategias claras.

Una de las prácticas comerciales que requiere de un adecuado control permanente son las ventas al crédito. En el contexto global, las ventas al “crédito” son operaciones comunes que permiten comercializar entre empresa – cliente, las empresas hacen uso de esta alternativa con el objetivo de otorgar facilidades de pago a determinados clientes que no cuentan con liquidez en un momento dado, también pueden ser aplicadas con fines estratégicos de tomar ventaja e incrementar las ventas en comparación con aquellas entidades que no comprenden esta forma de venta; no obstante, existe un nivel de riesgo al otorgar estos “créditos” si no se cuenta con una política definida y detallada para la evaluación del cliente que lo solicita.

En ese sentido la implementación de mecanismos de control tales como la aplicación de las “políticas” de cobranzas resulta importante que enlace a las “políticas” crediticias, ya que favorecerá de manera sustancial a la obtención de mejores resultados y la ejecución de nuevas normas como la capacitación al personal de “crédito”, medios de pago, cruce de información de los estados de cuenta y medidas a tomar en cuenta con la estimación de cuentas de cobranza dudosa, Chiriani, Alegre y Chung. (2020).

El Peru no es ajeno a estas situaciones, las empresas dedicadas a la fabricación de prendas de vestir realizan la mayor parte de sus ventas al

“crédito”, cuya gestión de cobros se encuentra redactado dentro del apartado de las “políticas” de “crédito” y cobranza; sin embargo, si la empresa no cuenta con esos lineamientos, los resultados financieros podrían verse afectados. Una forma de cómo se materializa este problema sería quizás a través de la falta de liquidez para la adquisición de activos y desempeño normal de sus operaciones.

Las “políticas” de “crédito” y cobranza dentro de una organización son una parte fundamental dentro del Activo exigible, habitualmente se genera con el objetivo de establecer alianzas estratégicas y fidelizar a los clientes sustanciales del mercado, sin embargo, a falta de una implementación o mala aplicación del control interno o “políticas” de cobranza y “crédito”, las entidades pueden verse afectadas en la reducción o falta de liquidez u otras repercusiones que pueden ser negativas. Saavedra (2020).

En el caso de la empresa industrial Walon S.A.C. el problema principal reside en que los principales clientes son empresas vinculadas y no existe mayor presión en las cobranzas, tampoco hay evidencia que haya existido un procedimiento para el seguimiento de las mismas; pese a que se brinda facilidades para que estas empresas puedan cumplir con las cancelaciones de los bienes entregados al “crédito”; algunos clientes hacen caso omiso a la fecha de vencimiento fijada para los comprobantes emitidos. Esto ha generado en ocasiones dificultades financieras en el corto plazo, tales como pagos a talleres textiles, el pago de remuneraciones, entre otros.

Si bien es cierto, la empresa podría operar y ejecutar sus cobranzas de manera empírica, es decir, sin aplicar un mecanismo estratégico que permita

llevarlas a cabo de manera eficiente, ha resultado difícil gestionarlos a un nivel exitoso, posiblemente la ausencia de un procedimiento implementado por la empresa sea el causal de todas las dificultades financieras que ha presentado en los últimos cinco años; lo cual nos llevó a plantearnos los problemas de nuestra investigación.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema General

¿Cómo la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C periodo 2017-2021?

1.2.2. Problemas Específicos

¿Cómo la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C periodo 2017-2021?

¿Cuál es el efecto de una simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas en el estado de resultados respecto al rendimiento de los activos de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C periodo 2017-2021?

1.3. Objetivos

1.3.1. Objetivo General

Mostrar como la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S. A.C periodo 2017-2021.

1.3.2. Objetivos Específicos

Determinar como la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S. A.C periodo 2017-2021.

Determinar cual es el efecto de una simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas en el estado de resultados respecto al rendimiento de los activos de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S. A.C periodo 2017-2021.

1.4. Justificación

El trabajo de investigación se justifica por lo siguiente:

1.4.1. Justificación teórica

Desde el punto de vista teórico, la investigación es importante porque a través de este estudio se profundizan los conceptos teóricos vigentes de la variable independiente: "políticas" de "créditos" y cobranzas, y la variable dependiente resultados financieros, buscando fortalecer las fuentes de información que darán lugar a nuevos aportes al conocimiento.

1.4.2. Justificación práctica

La justificación práctica está sustentada a través de los resultados obtenidos en el estudio, en los cuales se puede evidenciar la importancia de la investigación la cual permite establecer parámetros de control; es decir, contribuye a que las empresas establezcan lineamientos respecto a la administración de las cuentas por cobrar y puedan implementar medidas correctivas a través de soluciones prácticas enfocadas al crecimiento de la organización.

1.4.3. Justificación económica

La presente investigación tiene justificación económica porque, si la empresa establece “políticas” de “créditos” y cobranzas podría aumentar la liquidez para invertir en nuevos activos, pagar las obligaciones corrientes e incrementar la rentabilidad, asimismo para el Estado sería beneficioso porque recaudaría mayores impuestos, generaría nuevos puestos de trabajo y como consecuencia un incremento en la producción.

1.5. Delimitantes de la investigación

1.5.1. Teórico:

La delimitación teórica del estudio se centra en nuestras variables: “políticas” de “créditos” y cobranzas y resultados financieros. Se revisó la información teórica que se encuentran en los libros, revistas especializadas, artículos científicos, tesis de grado y normas contables y tributarias vigentes a la fecha de la presente investigación, con la finalidad de documentar nuestro trabajo de investigación.

1.5.2. Temporal:

El periodo en el que se desarrolló la investigación de la empresa Industrial Walon S.A.C. comprende los periodos 2017-2021.

1.5.3. Espacial:

La investigación se llevó a cabo en la empresa Industrial Walon SAC, ubicado en Av. Héroes del Alto Cenepa 493 Lima – Lima - Comas.

II. MARCO TEORICO

2.1. Antecedentes

2.1.1. Internacional

En el artículo científico desarrollada por Gutiérrez, Peralta y Mayrena (2021), sobre “Incidencia de la aplicación de las “políticas” de crédito y cobranza en la recuperación de cartera del Súper Las Segovias, S.A. de la ciudad de Estelí, Nicaragua, durante el primer semestre del año 2020”, en este caso, la investigación fue “aplicada con enfoque cualitativo” (p.149).

El objetivo planteado fue el siguiente:

Aplicar flujogramas de procesos de créditos es mejorar la aplicación de las “políticas” y así la calidad de la cartera de crédito, evitando los clientes morosos, mejorando la gestión de la cartera y el óptimo análisis de los créditos para que la empresa no tenga que recurrir a gastos legales en donde asume las pérdidas y desperdician recursos valiosos para la empresa. (p.151)

Los autores manifiestan que el éxito de una gestión de cartera depende de la aplicación de políticas y el entendimiento de las posibilidades del cliente al asumir una obligación con su empresa.

Asimismo, luego de realizar los estudios correspondientes a la entidad objeto de estudio, los autores concluyeron lo siguiente:

Las políticas se aplican de manera implícita sin una guía de un manual específico para el área de “crédito” y cobro, muchas de estas

políticas no son correctamente implementadas lo que puede incrementar la posibilidad de otorgar un “crédito” que no se podrá recuperar, ocasionando que ciertos “créditos” por pequeños montos no se puedan gestionar por vía judicial porque generan más gastos administrativos que de utilidad para la empresa.

Con respecto al análisis de los efectos de la falta de utilización y actualización de las políticas de “crédito” y cobranza en la recuperación de cartera, se logró identificar que las políticas de “crédito” y cobranza afectan a la morosidad al no analizar de manera correcta a los sujetos de “crédito” y no determinar los límites y responsabilidades del deudor en el contrato de forma clara. (p.164)

Con esta conclusión se puede decir que las entidades deben mantener actualizadas sus “políticas de cobranza”, ya que estas permitirán mantener una base de datos actualizadas, y demás “herramientas” que permitan establecer una diferenciación entre los clientes que cumplan los perfiles para ser sujetos de crédito.

También señala que “es indispensable implementar políticas estructuradas que vayan encaminadas a mejorar los procesos que aplica el personal del departamento de crédito y cobranza, tanto para el otorgamiento de crédito como para la gestión de recuperación de cartera” (p.164).

En consecuencia, en esta investigación manifiesta la aplicación de políticas garantiza una evaluación previa al otorgar un “crédito” a un determinado cliente, y reduce el riesgo en caso este no pueda cumplir con su

obligación al vencimiento de la deuda; también permite conocer de antemano los alcances que se tiene para poder hacer efectivos los cobros en caso surjan imprevistos; por otro lado, una correcta aplicación de estas políticas mejora la cartera y liquidez de la empresa.

Por otra parte, Catota (2022) en su investigación previa a la obtención del título de magister en administración de empresas, sobre “estrategias de cobranzas para la recuperación de cartera en la Jefatura de Cartera y Agencias de la Empresa Eléctrica Provincial Cotopaxi S.A”., cuyo objetivo fue “proponer un plan de estrategias de cobranza que aporten en la recuperación de cartera y hagan más eficiente la gestión de cobro en la Jefatura de Cartera y Agencias de la Empresa Eléctrica Provincial de Cotopaxi S.A.” (p.3).

La investigación utilizó un “enfoque inductivo deductivo para conocer el objeto de estudio, analítico sintético para identificar la problemática de estudio y el método histórico lógico para determinar la trayectoria de los acontecimientos y su funcionamiento” (p.4).

El autor manifiesta que una mala gestión de “créditos” pone en riesgo la relación con el cliente y la ausencia de un departamento exclusivo encargado de cobranzas repercute en una disminución significativa de las utilidades.

Con la investigación el autor llegó a las siguientes conclusiones:

Se debe crear un órgano funcional para el área de cobranzas en donde cada funcionario tenga claras sus actividades, mantener un cronograma de llamadas, seguimientos claros con calendarios específicos para los deudores, lineamientos de forma de cobranza para evitar que las deudas

se transformen en cartera incobrable.

Se debe establecer un modelo de gestión de cobranza de cartera vencida que permita a los asesores de cobranzas, jefes, personal del área judicial y ejecutivos de recuperación conocer cuándo deben actuar cada uno y la forma cómo deben llevar los procedimientos de recuperación de cartera, de tal manera que se pueda establecer negociaciones que permitan presentar acuerdos cumplibles de pago.
(p.61)

La investigación permite indicar la importancia de distinguir un área exclusiva que se encargue de la gestión de los controles en la aplicación de “créditos” y cobranzas, la cual debe permanecer en capacitación permanente al personal encargado.

Por otro lado, García, Maldonado, Galarza y Grijalva (2019), en su artículo de investigación sobre “Control interno a la gestión de créditos y cobranzas en empresas comerciales minoristas en el Ecuador”, establecieron como objetivo central de su investigación, “evaluar el sistema de control y mejorar los procesos de concesión de créditos y recuperación de cartera de la empresa Multillanta Ramírez en el período 2017” (p.18), para el cual se aplicó un “tipo de investigación descriptiva y explicativa” (p.19).

Manifiestan lo siguiente:

(...) se pudo determinar que la persona encargada no lleva archivo de documentos de clientes deudores de la empresa, lo que ocasiona que no exista un respaldo necesario que permita acceder a los datos del

cliente. Se recomienda que el encargado de los créditos y cobranzas lleve un archivo de los documentos y solicite no solo la presentación de documentos sino también una copia de los mismos para que exista mayor facilidad al momento de cobrar (p.12).

Asimismo, como resultado de la investigación se concluyó:

La empresa lleva a cabo sus actividades de manera empírica, ya que no tiene establecido documentalmente su estructura organizacional, políticas y procedimientos para realizar las actividades de concesión de créditos y recuperación de cartera, además de que existe duplicidad de funciones lo que impide que las actividades se realicen de manera eficiente (p.16).

El párrafo anterior destaca la debilidad que presentan muchas entidades en lo que se refiere al control de sus actividades, lo que se resalta con esta investigación que documentos como el manual de funciones, el organigrama y políticas que tenga la empresa, permiten llevar a cabo un trabajo ordenado, de tal manera que no haya intromisiones en cuanto al desenvolvimiento de estas.

Como políticas de recuperación de cartera se propone que el analista de créditos se encargue de llamar al cliente en caso de atraso en el pago, y que le realice una visita a él y al garante para recordarle que se acerque a cancelar y luego de un tiempo considerable de retraso se tome acciones legales con la utilización de la letra de cambio (p.17).

En esta conclusión, el autor plantea los procedimientos que se debe seguir para la recuperación de la cartera vencida, asimismo, resalta la

importancia de hacer visitas presenciales si la gestión a través de llamadas no motiva al deudor a cancelar su deuda.

También Pérez y Tinoco (2017), en su artículo de investigación sobre “Importancia de las políticas de crédito y control financiero administrativo de los inventarios en el procesamiento de la información contable de la empresa Los Lirios S.A, durante el primer semestre del año 2017”, cuyo objeto de estudio fue analizar “la importancia de la aplicación de las políticas de crédito, los procedimientos que se utilizan para el otorgamiento de crédito en la empresa La acopiadora de café Los Lirios S.A” (p.9), para la cual se aplicó una investigación “aplicada de enfoque cualitativo” (p.2).

Se evaluó a la empresa en base a la problemática de poca efectividad en la gestión de sus “créditos” otorgados, la ausencia de un procedimiento establecido para el seguimiento de las cuentas por cobrar, traía como consecuencia algunas situaciones de discusión entre cliente y empresa que finalmente perjudicaban a la imagen y relación entre ambos; el autor señala que al no existir un control eficiente, no se efectuaban controles diarios de la caja; una persona es la responsable de ejecutar varias actividades por lo que el factor tiempo para cumplir cabalmente con sus funciones es algo que usualmente falta.

Señala también que esta empresa no contaba con políticas de “crédito”, ni con sistemas de registro de inventarios, por lo que se planteó la propuesta al gerente de establecer políticas de “crédito”, crear una junta directiva para la toma de decisiones, un manual de control financiero administrativo, así como

un reglamento de “crédito” y formatos adecuados para el registro de los inventarios.

Las técnicas que siguen en el proceso de otorgamiento de crédito son riesgosas ya que no cuentan con pasos predeterminados para lograr resultados eficientes, no tienen establecidas políticas de crédito y cobranza, lo que conlleva al incumplimiento de contratos porque no utilizan estrategias para que el cliente sea confiable y no hay personal adecuado para el análisis y seguimiento de los créditos (p.11).

Esta investigación menciona las dificultades administrativas en el departamento de “crédito” e inventario, las secuencias que determinan el ofrecimiento de “crédito”, tales como los formatos que deberían aplicar para un correcto registro de los inventarios y lo sustancial de contar con una guía de control financiero en dicha entidad.

En el caso del estudio que se realiza a través de la empresa Industrial Walon S.A.C, la problemática bajo la cual la entidad se encuentra inmersa es similar al del estudio planteado, por lo que se puede decir que la problemática se estaría dando precisamente por la falta de un procedimiento claro sobre el seguimiento a la cartera vencida.

Por otra parte, Vásquez, Terry, Huaman y Cerna (2021), en su artículo de revista científica sobre “ratios de liquidez y cuentas por cobrar: análisis comparativo de las empresas del sector lácteo que cotizan en la bolsa de valores de Lima” cuya finalidad fue “realizar el análisis de las cuentas por

cobrar y la liquidez de las empresas del sector lácteo que cotizan en la BVL y de ese modo comparar los resultados y factores determinantes”.

“La metodología empleada fue de tipo descriptiva – comparativa, de diseño no experimental con corte transversal” (p.195).

Este estudio permitió determinar que una empresa superaba en tres veces el periodo promedio anual de sus cuentas por cobrar debido a un buen manejo de sus políticas. Además, se determinó que la mejora del resultado en la realización de cobranzas de la entidad, se debe a que entienden las gestiones que se deben hacer en las ejecuciones de cobro de “crédito”.

Algunas de las sugerencias del autor se detallan de la siguiente manera:

Revaluar los otorgamientos de créditos a los clientes de acuerdo a la antigüedad de la morosidad, coordinando con los clientes deudores para establecer plazos de pago acompañado de una carta de compromiso, con la finalidad de minimizar el riesgo crediticio de las empresas, la pérdida de dinero y ventas, además se puede optar por la implementación de descuentos a las facturas vencidas, esto podría ayudar a incrementar el efectivo líquido en menor tiempo para solventar el nivel de las obligaciones financieras (p.10).

Con esta investigación, el autor demuestra que la gestión de cobranzas es importante en la liquidez de la empresa; lo que busca determinar es el nivel de implicancia que puede tener una empresa con otra a partir de una óptima aplicación de sus políticas de “crédito” y cobranzas, de esta manera, los beneficiados por la realización de este estudio son las partes interesadas en

conocer los resultados financieros de la empresa y la misma empresa en sí, ya que en base a estos estudios se pueden aplicar medidas de corrección que permitan frenar situaciones que puedan conllevar a una posible situación desfavorable para la entidad.

Del mismo modo, este estudio se enfoca en implementar un mecanismo de control y cobranzas que se pueda ofrecer como alternativa de solución para hacer frente a la poca efectividad en la gestión de los derechos exigibles; para ello, se parte evaluando características propias de la empresa, tales como, el giro del negocio, personal administrativo, la misión, y visión de la entidad. Se refiere a otros autores que han desarrollado investigaciones similares, pues las síntesis de estos estudios nos permitirán tomar algunos elementos como guía; y, a partir de allí construir una nueva política de “crédito” y cobranza.

Finalmente, Izar y Cortés (2017), en su artículo de investigación sobre “el impacto del crédito y cobranzas en la utilidades” desarrollado con fines de “definir la política de crédito y cobranza que le permitan a una pequeña empresa maximizar sus utilidades” para el cual se utilizó un análisis a través de indicadores financieros, el autor luego de citar a Michalski (2008) y Kontus (2013) concluyó lo siguiente:

Una política de crédito que incluya el análisis de los clientes para determinar si son susceptibles de crédito y dar el seguimiento a las cuentas por cobrar para no tener un monto elevado de cuentas incobrables imprescindible para optimizar los resultados financieros de la empresa bajo análisis (p.59).

2.1.2. Nacionales

Entre los antecedentes nacionales, Porras (2020) en su tesis sobre “Los procesos de créditos y cobranzas y su influencia en la situación económica financiera de un centro médico, año 2018”, desarrollado con fines de obtención del grado de Contador público, se planteó como objetivo general “determinar en qué medida los procesos de créditos y cobranzas influyen en la situación económica financiera de un centro médico, año 2018” (p. 21), para el cual, se aplicó una “metodología de investigación de diseño no experimental y corte transversal” (p. 22).

El autor llegó a la siguiente conclusión:

La asignación de responsabilidades en el área comercial y área de cobranzas no es la adecuada porque no contribuye a que el personal realice sus funciones eficientemente la cual puede traer problema de liquidez, es por eso que al momento de tomar decisiones con determinadas cuentas no sea veraz y efectiva ya que existen facturas vencidas de años anteriores de clientes que aun trabajan con el centro médico a quienes se les sigue otorgando créditos ya que no se encuentran presionados a la cancelación de las deudas pendientes (p.143).

La conclusión del párrafo anterior a la que el autor llegó, describe la deficiencia que puede existir en una “organización” sobre las responsabilidades de cada colaborador, el rol que cumple cada elemento se refleja en los resultados de la empresa, y si las responsabilidades no están bien definidas, el

personal puede ejecutar procedimientos ineficientes como los da entender el autor.

Arias y Rodriguez (2020), en su tesis titulado “Las políticas de créditos y cobranza y su incidencia en la liquidez de la CAC San José Cartavio, Trujillo 2019”. Tesis para optar el título profesional de Contador público.

Este trabajo tuvo como objetivo “determinar la incidencia del control de las políticas de crédito y cobranza en liquidez de la CAC San José Cartavio, Trujillo 2019” (p. 26), para el presente trabajo se empleó una “investigación de tipo descriptivo” (p.27).

Los autores llegaron a la siguiente conclusión:

Las políticas de crédito y cobranza si inciden en la liquidez de la Cooperativa de Ahorro y Crédito San José Cartavio en el año 2019, se llega a esta conclusión al estudiar dos de sus agencias, la de Cartavio y la de Casagrande, similares en cantidad de personal y cartera de créditos (p.71).

Finalmente podemos concluir que mientras mejor se respeten las políticas de crédito se tendrá mayor liquidez, esto se ve reflejado en los índices de liquidez absoluta, donde la agencia Cartavio tiene un indicador de 0.48, y la agencia Casagrande muestra un indicador de 0.09, originado por el retraso de pago de sus créditos (pp. 71-72).

Cahuaza (2020), en su tesis titulado “Políticas de gestión de crédito y cobranzas y su relación con la clasificación del deudor crediticio en la Asociación Dignidad Perú – 2020”, con el fin de obtener el título profesional de

licenciada en Administración.

Cuyo objetivo fue “determinar la relación entre el cumplimiento de la política de créditos y cobranzas con la clasificación del deudor crediticio en la Asociación Dignidad Perú, 2020” (p.17).

En el presente trabajo se utilizó “el estudio descriptivo de tipo cuantitativo, con diseño no experimental de tipo correlacional” (p. 66), el autor llegó a la siguiente conclusión:

Se concluye que se relaciona el cumplimiento eficiente de la política de gestión de créditos y cobranza cuando la calificación del deudor crediticio es normal en 54,4%, siendo la dimensión de gestión de cobranza en muestra ineficiencia. La relación entre el cumplimiento de la política de gestión de créditos y cobranzas con la clasificación del deudor crediticio en la Asociación Dignidad Perú, 2020, presenta estadística significativa (p.107).

Saavedra (2020), en su tesis sobre “La influencia de las políticas de crédito y cobranza en la liquidez de la empresa Mega Conversiones Gas del Norte S.A.C. Trujillo 2018”, este trabajo se realizó con fines de obtención del título profesional de Contador Público.

Su objetivo se centró en “determinar la influencia de las políticas de crédito y cobranza en la liquidez de la Empresa Mega Conversiones Gas del Norte durante el periodo 2018” (p.19). La metodología empleada para la presente investigación fue de “enfoque cualitativo y diseño no experimental” (p.20).

El autor llego a la siguiente conclusión:

Las políticas de crédito y cobranzas en la liquidez de la empresa si influye en la liquidez de la compañía, dependiente de las ventas al crédito aplazadas por cobrar, lo que trajo como consecuencia que la compañía atravesara por una situación de austeridad durante el periodo 2018 (pp.58-59).

Cotrina, Vicente y Magno (2020), en su artículo científico sobre “administración del capital de trabajo y la rentabilidad de los activos de las empresas agrarias azucareras del Perú”, cuyo objetivo se centró en “determinar la relación entre la administración del capital de trabajo y la rentabilidad de activos (...)”, para lo cual se aplicó una investigación de tipo cuantitativa en base a medición numérica (p.2).

Se determinó lo siguiente:

Existe una relación inversa significativa entre el periodo promedio de inventario y la rentabilidad sobre activos ($p < 0.05$). Significa que cuanto menor sean los días o el periodo promedio de inventarios, mayor es la rentabilidad sobre activos; las empresas del sector agrario azucarero venden cada 49 días sus inventarios y lo más adecuado sería que estos días sean menores, por el motivo que los inventarios al venderse en menos tiempo generan efectivo disponible para la empresa y permiten nuevo ingreso de inventarios.

En este caso el autor hace referencia al periodo promedio en que se venden las mercaderías en almacén y resalta la importancia de esta rotación

para optimizar la rentabilidad de los activos, en el estudio caso, es importante señalar que los inventarios deben tener un periodo de rotación definido a fin de poder controlar el periodo promedio de pago y cobro.

Vences (2022), en su tesis “Diagnóstico y plan de mejora de procesos del área de cobranzas en una empresa aseguradora”, presentado con fines de obtención del título de licenciada en Administración en la Universidad del Pacífico.

El autor llegó a la siguiente conclusión:

La pandemia sanitaria a nivel mundial de COVID-19, trajo consigo cambios en los hábitos y consumos de los clientes del sector asegurador; asimismo, aceleró la digitalización de los procesos de este. Bajo este contexto, resulta fundamental que las mejoras de procesos incluyan la digitalización dentro de estos. Sobre todo, en el área de cobranzas donde el nivel de digitalización es inferior al de otras áreas (p.47).

Carbajal y Ulloa (2019), en su tesis “Análisis y propuesta de política de crédito y cobranza en el área financiera de la empresa Nisira Systems S.A.C., Trujillo 2018”. Tesis para optar el título profesional de Contador público.

Tuvo como objetivo principal “analizar y proponer políticas de crédito y cobranza en el área financiera empresa Nisira Systems S.A.C., Trujillo 2018” (p.20). La metodología de investigación fue de “enfoque cualitativo y tipo de investigación no experimental” (p.22).

Los autores llegaron a la siguiente conclusión:

Al realizar el análisis de la política de crédito y cobranza de la empresa Nisira Systems S.A.C. se concluye que presenta serias inconsistencias en la gestión de procesos de crédito y cobranza. La entrevista al gerente comercial y las encuestas al personal del área financiera nos confirma de reportes contables donde evidencian deficiencias afectando en los pagos atrasados por cobranzas a destiempo. Por ello es necesario tener información permanentemente actualizada de las cuentas por cobrar. (p.64).

Por otro lado, Mogollón (2021), en su tesis sobre “Análisis financiero de la gestión de cobranza y su impacto en la gerencia financiera de Petroperú S.A: período 2014-2016”, investigación realizada con fines de obtención de “el Grado Académico de Magíster en Banca y Finanzas”

Tuvo como objetivo “evaluar de qué manera la gestión de cobranza impacta en la Gerencia Financiera de PETROPERÚ S.A” (p.7). La investigación tuvo un “enfoque cuantitativo (...) de diseño no experimental” (pp.75-76).

Se llegó a las siguientes conclusiones:

“El problema de la gerencia finanzas es la gestión de cobranza no realizada oportunamente, que impacta de manera negativa en los resultados de la empresa, pues las deudas exceden los plazos de venta concedidos”.

“No se aplican indicadores financieros de gestión que midan los índices de morosidad, recuperación de las cuentas por cobrar y contactabilidad con los clientes” (p.112).

El autor destaca la importancia de la gestión de las cuentas por cobrar y

la aplicación de indicadores financieros que permitan medir los resultados obtenidos en los estados financieros de la entidad al final de un periodo contable, por consiguiente, es importante que la recuperación de la cartera sea de manera eficiente y esto se podría lograr a partir de un análisis y diseño de procedimientos de cobranza.

2.2. Bases Teóricas

2.2.1. Créditos y cobranzas

Castillo (2021) nos dice que:

Son actividades relacionadas que descienden de un negocio, que, en parámetros normales, debe seguir la regla ganar-ganar (en inglés, win to win). La idea es cerrar el diseño de compraventa, con las contraprestaciones que de ello derivan y ocasionan un beneficio para los negociantes” (p.1).

Según lo mencionado anteriormente, se puede decir que los créditos y cobranzas son un sistema que abarca el proceso de la realización de una operación o transacción pactada entre el cliente y empresa, los cuales llegan a un consenso a través de un acuerdo.

Historia del crédito. Si miramos la historia a través de las antiguas civilizaciones, podremos ver como los créditos han aparecido y evolucionado a través del comercio en las culturas; en Grecia, en Roma, en Egipto y en muchas otras culturas, los créditos han sido un medio para ejecutar mandatos a través de los cuales las civilizaciones adquirirían derechos y responsabilidades.

En Mesopotamia por ejemplo, en los años 1792 a 1750, antes de cristo había promulgado un código llamado Hammurabi, este era básicamente un compendio de mandatos jurídicos que sirvió a los reyes para expandir su poder, constituye uno de los primeros registros en donde se puede apreciar sobre castigos a aquellos que obraban en contra de los mandatos; estas leyes contenían un conjunto de sanciones sobre deudores y acreedores, se otorgaban algunas facilidades de pago a los campesinos y los súbditos en general, Morales y Morales (2014). (p.2)

El código "Hammurabi" tiene conceptos sobre la usura, el cual era un mandato jurídico dirigido a las personas que abusaban de los intereses con sus deudores, según las regulaciones indicaba que aquellas personas que superaban el límite de intereses perdían el derecho a la recuperación del crédito otorgado.

El crédito en la Grecia clásica. El surgimiento de los créditos en esta cultura se dió aproximadamente en los años 687 A.C. cuando Grecia introduce la moneda como medio de intercambio de bienes y le da un valor que permitió llevar la economía mercantil a un nivel nunca antes visto, en este contexto, no existían regulaciones ni autoridades que puedan poner parámetros de control sobre las ganancias por créditos otorgados, por lo que se autorizó las primeras operaciones de préstamo a unas tasas de interés sin límite, estas medidas permitieron a algunas ciudades como Atenas convertirse en la capital de un imperio en auge, surgieron en ese contexto las primeras operaciones de banca que luego darían lugar a contratos y clausulas como las conocemos actualmente.

Morales en su libro “crédito y cobranza” (2014), detalla algunos castigos en la historia por deudas impagas.

Si el prestatario no devolvía el crédito perdía sus tierras; incluso, él, su mujer y sus hijos quedaban bajo la autoridad del acreedor y podían ser vendidos como esclavos. Y cuando les permitía usar la tierra, el acreedor se apropiaba de los productos (p.4).

Actualmente este concepto de castigo sobre un incumplimiento de pago, se sigue ejecutando a través de cobro de intereses, y acciones legales, se pretende que estos castigos garanticen los acuerdos a fin de poder evitar riesgos.

El crédito desde la perspectiva de Marx. Marx (1879) en su tomo III de su libro “El capital”, señala que el crédito se empieza a desarrollar a partir de la circulación de mercancías y de la función que cumple el dinero como medio de pago.

“En general, el dinero sólo funciona aquí como medio de pago, es decir, las mercancías se venden recibiendo a cambio, no dinero, sino una promesa escrita de pago que deberá hacerse efectiva al cabo de determinado tiempo” (p.262).

El crédito comercial. El crédito comercial se desarrolla entre los que producen bienes y quienes los venden, este se desarrolla a partir de la circulación de mercancías y del cumplimiento de la moneda como medio de pago, pero en este desarrollo comercial basado en un modelo capitalista, el

concepto de crédito significa que no todas las mercancías se venden por dinero sino por una promesa de pago a futuro. (p.19)

Este tipo de crédito es uno de los más utilizados entre vendedores y compradores, aquí se encuentran inmersas las operaciones de venta de mercaderías, la práctica de este tipo de créditos constituye la mayor cantidad de salida de bienes por parte de ciertas entidades como es el caso de la empresa Industrial Walon S.A.C.

El crédito bancario. En este punto se habla de que el dinero sólo funciona como medio de pago, es decir, las mercancías se venden recibiendo a cambio una promesa escrita de pago que deberá hacerse efectiva al cabo de determinado tiempo.

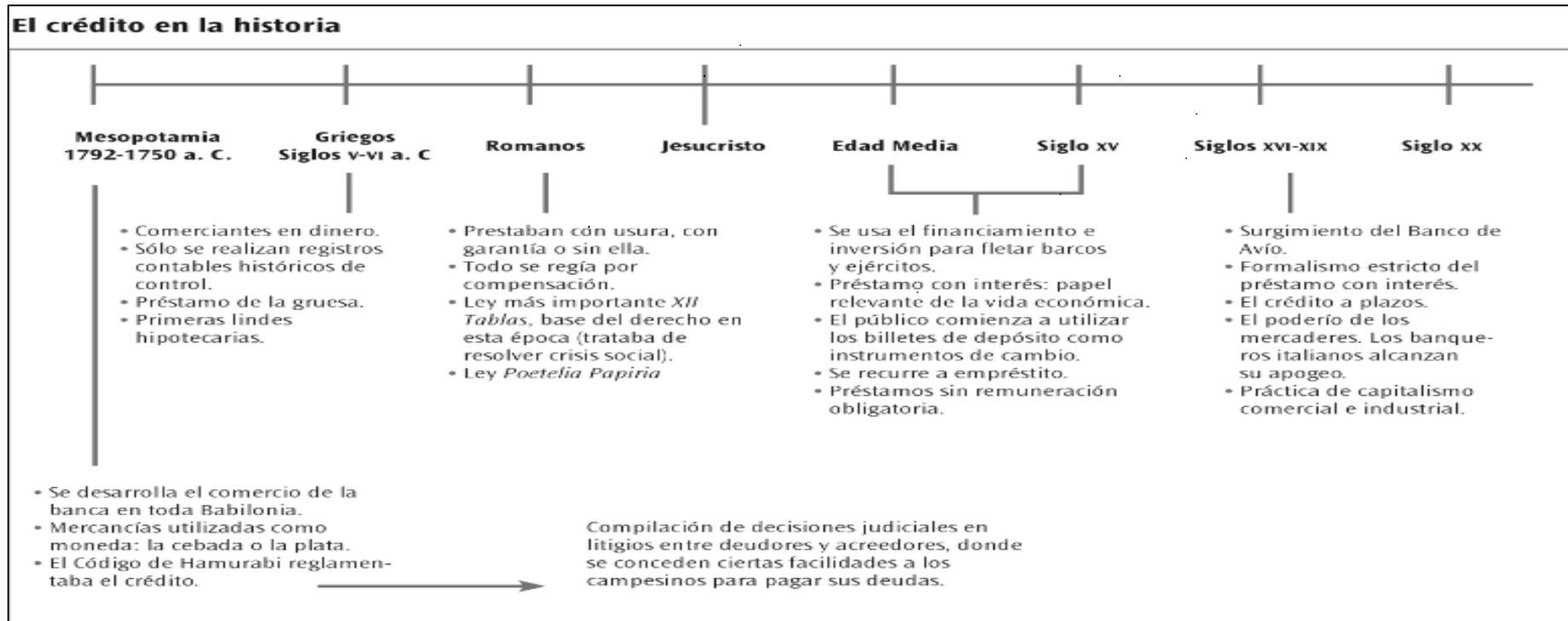
Para simplificar el problema, podemos resumir estas promesas de pago en su conjunto dentro de la categoría general de letras de cambio. Hasta el día de su vencimiento, en que han de hacerse efectivas, las letras de cambio circulan, a su vez, como medios de pago; constituyen el dinero comercial en sentido estricto. (p.262)

Teoría del crédito desde la perspectiva de Schumpeter. Schumpeter, citado por Limachi (2007), parte del análisis al empresario y de la importancia que tiene el dinero y sus funciones como medio de pago. Según el autor, el dinero otorga potestad de adquisición para poder acceder a los servicios o productos del usufructuó de la tierra y el trabajo. Bajo este contexto un empresario debe tener dominio de medios de producción; de lo contrario no puede ser calificado como prestatario porque existe un factor de riesgo y que

no puede acceder al dinero, ni a los medios de pago. El poder de compra creada por el dinero al empresario le da acceso a la corriente social de bienes antes de adquirir derechos normales a dicha corriente, en ese sentido el otorgamiento del “crédito” ejerce una influencia dentro del sistema económico de acomodarse a las exigencias del empresario sobre los bienes que quiere obtener o deja a su cuidado bienes productivos. (p.27)

Figura 1

El crédito en la historia



Nota: Imagen ilustrativa sobre la historia del crédito en el libro crédito y cobranzas. Tomado de Morales y Morales (2014)

Definición de créditos. Del Valle (2005), lo define de la siguiente manera, “la entrega de un valor actual, sea dinero, mercancía o servicio, sobre la base de confianza, a cambio de un valor equivalente esperado en un futuro, pudiendo existir adicionalmente un interés pactado” (p.7).

Por otra parte, Ordoñez (2017) en referencia a los créditos comenta:

La cartera de crédito es la documentación que soporta a las operaciones de ventas realizadas entre la empresa y el cliente, documento que sirve para que las cobranzas puedan realizarse y el cliente tenga conocimiento de las obligaciones que ha contraído (p.10).

De las definiciones anteriores podemos interpretar que los créditos, abarcan un conjunto de operaciones que pueden ser a través de bienes tangibles o intangibles que le son entregado por parte de un individuo hacia a un tercero, teniendo como condición que este último se compromete a entregar un beneficio a futuro ya sea en el corto o largo plazo.

Asimismo, basados en ambos conceptos citados con antelación, podemos decir que las unidades empresariales que prescindan de los documentos para el seguimiento de su cartera de créditos no están gestionando de manera adecuada las cuentas por cobrar.

Para el caso de las operaciones de venta al crédito, han ido perfeccionando las bases que les permitan operar al crédito de tal manera que estos sean recuperados en el plazo pactado; por ejemplo, en las empresas que operan con bienes económicos, la entrega de los bienes que producen al

crédito hacia los clientes, está basado en la confianza y en la metodología que aplican para determinar quiénes pueden ser sujetos de crédito.

Ventajas del crédito. Del Valle (2005) En la actualidad, el “crédito” es de vital importancia para la economía, ya que su utilización adecuada produce los siguientes beneficios:

- Aumento de los volúmenes de venta.
- Incremento de la producción de bienes y servicios
- Da flexibilidad a la oferta y la demanda.
- Elevación del consumo, ya que permite a determinados sectores socioeconómicos adquirir bienes y servicios que no podrían pagar de contado.
- Permite hacer más productivo el Capital.
- Acelera la producción y la distribución.
- Creación de fuentes de empleo, mediante nuevas empresas y ampliación de las ya existentes.
- Aumenta el volumen de los negocios.
- Desarrollo tecnológico, favorecido indirectamente por el incremento de los volúmenes de venta.
- Ampliación y apertura de nuevos mercados.
- Facilita la transferencia de dinero.
- Sirve para elevar el nivel de manejo de los negocios.

Ante lo mencionado podemos decir que el crédito brindará facilidades y será de gran ayuda en lo que concierne a la disponibilidad de recursos para generar ingresos ya que brinda una ayuda sustancial para poder

financiar la actividad productiva y así continuar con la actividad a la que se dedica la organización. En el caso de Industrial Walon S.A.C., brinda una facilidad de créditos a sus clientes para que de esta manera el volumen y la rapidez que tiene con respecto a sus ventas sea mayor, siendo esta una manera eficiente de mantenerse vigente y con una ventaja competitiva con empresas similares.

Documentos que permiten hacer el seguimiento y gestión de las cobranzas. Según Superintendencia Nacional de Aduanas y administración tributarias (2022) en su el artículo 2 del reglamento de comprobantes de pago:

Sólo se consideran comprobantes de pago, siempre que cumplan con todas las características y requisitos mínimos establecidos en el presente reglamento, los siguientes:

- a) Facturas.
- b) Recibos por honorarios.
- c) Boletas de venta.
- d) Liquidaciones de compra.
- e) Tickets o cintas emitidos por máquinas registradoras.
- f) Los documentos autorizados en el numeral 6 del artículo 4º.
- g) Otros documentos que por su contenido y sistema de emisión permitan un adecuado control tributario y se encuentren expresamente autorizados, de manera previa, por la SUNAT. (p.1)

Después de lo mencionado según el reglamento, comprendimos que luego de realizada la transacción comercial, debe emitirse la documentación que garantizará la exigibilidad de la obligación y posteriormente hacer efectivo el cobro.

Periodo promedio de cobro.

Higuerey (2007), acerca del periodo promedio de cobro menciona que “Si la empresa hace más flexible sus políticas de crédito, el nivel promedio de cuentas por cobrar aumentará, trayendo como consecuencia un mayor costo en el mantenimiento de las cuentas por cobrar” (p.6).

Se interpreta el periodo promedio de cobros como el intervalo de tiempo expresado en días calendarios, que le toma al cliente cancelar la obligación generada a partir de la transacción pactada.

Detalle de “créditos” por antigüedad. Higuerey (2007), dice que:

El monto de las cuentas por cobrar, así como la antigüedad de las mismas, va a depender de la política de cobro establecida por la Empresa. La Política de Cobro no es mas que los diferentes procedimientos que va a utilizar el Departamento de Crédito y Cobranza para agilizar el período promedio de cobro, así como disminuir el período de morosidad y las pérdidas por incobrables. (p.19)

Este indicador reflejará el detalle otorgado a los clientes pendientes de cobro por antigüedad de vencimiento, para analizar las variaciones en el cumplimiento de pago de los clientes y tomar las decisiones pertinentes en el área contable.

Detalle de “créditos” Incobrables. Higuerey (2007) menciona que “La probabilidad (o riesgo) de adquirir una cuenta incobrable aumenta a medida que se suaviza las normas de crédito y se reduce cuando estas se vuelven mas estrictas” (p. 6).

Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria, (2020) en el reglamento de la Ley del impuesto a la renta, capítulo VI, artículo 21, inciso f, menciona acerca de la provisión de cuentas incobrables requiere lo siguiente:

Que la deuda se encuentre vencida y se demuestre la existencia de dificultades financieras del deudor que hagan previsible el riesgo de incobrabilidad, mediante análisis periódicos de los créditos concedidos o por otros medios, o se demuestre la morosidad del deudor mediante la documentación que evidencie las gestiones de cobro luego del vencimiento de la deuda, o el protesto de documentos, o el inicio de procedimientos judiciales de cobranza, o que hayan transcurrido más de doce (12) meses desde la fecha de vencimiento de la obligación sin que ésta haya sido satisfecha. (p.6)

Se indicará la relación de clientes cuya deuda se hace incobrable a pesar de que se le hayan enviado notificaciones previas además de cartas inductivas, detalle de conciliaciones de cobranza, refinanciación de deuda, cartas notariales e incluso juicios.

Formas de medir los créditos. Del Valle (2005) Los créditos pueden ser medidos de diversas maneras a través de la utilización de análisis estadísticos y operaciones matemáticas, sin embargo, la forma más frecuente

de hacer mediciones sobre cómo se están gestionando y los acontecimientos que estos están acarreado con la entidad, son los indicadores financieros; estos indicadores permiten hacer una evaluación a nivel de estados financieros, y muestran como la empresa se está desempeñando bajos las condiciones que se están ejecutando los procesos de cobranza, los pagos entre otros. (p.5)

Un análisis a mayor profundidad sobre los créditos en general se evalúa a través de las cuentas por cobrar y los indicadores financieros que permiten hacer la medición de la empresa objeto de estudio.

Cuentas por cobrar. Lizárraga (2010), señala lo siguiente:

Las cuentas por cobrar constituyen el crédito que la empresa concede a sus clientes a través de una cuenta abierta en el curso ordinario de un negocio, como resultado de la entrega de artículos o servicios. Con el objetivo de conservar los clientes actuales y atraer nuevos clientes, la mayoría de las empresas recurren al ofrecimiento de crédito. (p.5)

Higuerey (2007) nos dice que:

Las Cuentas por Cobrar no es más que la extensión de un crédito comercial a los clientes por un tiempo prudencial; en la mayoría de los casos, es un instrumento utilizado por la mercadotecnia para promover las ventas y por ende las utilidades. (p.3)

El autor considera que las ventas al crédito son parte de una estrategia para conservar a los clientes que ya son parte de la cartera y atraer el interés de aquellos que aún son desconocidos, el control de las cuentas por cobrar

permite conocer la relación existente entre los derechos exigibles y las ventas realizadas al contado; este elemento constituye una partida del estado de situación financiera de la empresa y su análisis a nivel de ratios permite la toma de decisiones sobre los plazos otorgados a los clientes para el pago, asimismo, permite establecer una comparación con los días de demora en recuperación de cartera y los días de plazo para cancelar las deudas.

El endeudamiento. Contreras y Díaz, (2015) El autor señala:

“El endeudamiento a corto plazo tiene relación con los fondos ajenos, pasivo corriente, cuando las obligaciones son menor de un año”, mientras que “el endeudamiento a largo plazo tiene relación con los fondos ajenos, pasivo no corriente, en el cual las obligaciones son mayores de un año” (p.40).

Andrade (2017) nos dice que “El nivel de apalancamiento o endeudamiento de la empresa puede ser expresado de distintas formas y trata de evidenciar el nivel al cual la empresa ha tomado recursos de terceros para financiar sus actividades o realizar sus inversiones” (p.16).

Los conceptos a los que hace referencia el autor, son ampliamente conocidos en contabilidad, por un lado, el endeudamiento a corto plazo, el cual hace referencia a la deudas que deben ser canceladas en un plazo de 12 meses como máximo, es una obligación que se va cubrir con los activos corrientes; y por la otra parte el endeudamiento a largo plazo, está conformado generalmente con los préstamos que obtiene la empresa de alguna entidad financiera para ser cancelado a lo largo de varios años.

Este concepto se refleja en el estado de situación financiera de la empresa Industrial Walon SAC, donde a través del nivel de endeudamiento se determina la capacidad que cuenta la entidad para cancelarlos, a través del cual se evalúa las políticas de créditos y cobranzas.

Ratio de endeudamiento. Ayón, Pluas y Ortega (2020), Cuando se habla de formas de medir en el endeudamiento, se hace mención a su indicador por excelencia, “el indicador de endeudamiento”, el cual permite determinar el nivel de apalancamiento que tiene una empresa en función de los capitales prestados por terceros, asimismo permite utilizar activos de corto y largo plazo para determinar la capacidad de la empresa de hacer frente a las obligaciones a futuro. (p.127)

Andrade (2017) nos dice que “El nivel de apalancamiento o endeudamiento de la empresa puede ser expresado de distintas formas y trata de evidenciar el nivel al cual la empresa ha tomado recursos de terceros para financiar sus actividades o realizar sus inversiones” (p.16).

Con la información de los autores podemos decir que esta ratio evaluará la proporción en la inversión o financiamiento de un tercero puede estar frente a un capital propio.

Cobranza. Diaz y Flores (2020), señalan definen las cobranzas como “(...) procesos y procedimientos que una empresa puntualiza con la finalidad de cobrar sus servicios prestados a sus clientes para recuperar su liquidez del crédito concedido y al mismo tiempo mantener una buena relación productiva con el cliente” (p.63).

Castillo (2021) menciona que “La cobranza es el mecanismo para hacer cumplir los compromisos asumidos, bien sea en función de un crédito otorgado o simplemente en el pago de facturas” (p.3).

Con lo anterior podemos decir que las cobranzas son los métodos y acciones que tomará la compañía para hacer efectivos los derechos que tienen sobre otras entidades por la venta de bienes o prestación de algún servicio, previo acuerdo de las dos partes.

Políticas o sistemas de cobranza. Higuerey (2007) indica, que “la política de cobro no es más que los diferentes procedimientos que va a utilizar el área de “crédito” y cobranzas para optimizar el periodo promedio de cobro y disminuir el periodo de morosidad y las pérdidas incobrables” (p. 20).

Indicadores de medición de cobranzas. Los indicadores que se utilizaron para medir esta dimensión se presentan a continuación:

Rotación de cuentas por cobrar. Aching (2006) dice que Miden la frecuencia de recuperación de las cuentas por cobrar. El propósito de este ratio es medir el plazo promedio de créditos otorgados a los clientes y, evaluar la política de crédito y cobranza. El saldo en cuentas por cobrar no debe superar el volumen de ventas. Cuando este saldo es mayor que las ventas se produce la inmovilización total de fondos en cuentas por cobrar, restando a la empresa, capacidad de pago y pérdida de poder adquisitivo. (p.8)

Herz (2018) “Es útil para evaluar las políticas de créditos y cobranzas, midiendo el periodo promedio de cobranza de la empresa con el del sector” (p.300).

Con lo anterior podemos decir que la rotación de cuentas por cobrar es un indicador que nos mostrara la eficacia de la compañía para realizar los cobros de los documentos que sus clientes aún tienen pendientes, siendo un monto expresado en días naturales, y que nos ayudó en la investigación para llegar a conclusiones más certeras con respecto de los días promedio y vencimientos para hacer efectivas las transacciones comerciales con terceros.

Ratios de liquidez corriente. Aching (2006), el ratio de liquidez general lo obtenemos dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente. El activo corriente incluye básicamente las cuentas de caja, bancos, cuentas y letras por cobrar, valores de fácil negociación e inventarios. Este ratio es la principal medida de liquidez, muestra qué proporción de deudas de corto plazo son cubiertas por elementos del activo, cuya conversión en dinero corresponde aproximadamente al vencimiento de las deudas. (p.6)

Herz (2018) La liquidez de una empresa se mide por la capacidad que tiene para cubrir sus deudas a corto plazo. Dado que una liquidez baja o «en bajada» se relaciona con quiebras y problemas de flujo de efectivo, esta razón proporciona un indicador para detectar dichos problemas con cierta anticipación. (p.297)

Con las definiciones anteriores podemos decir que los ratios de liquidez corriente son importantes, cuya finalidad será determinar si la compañía tendrá la capacidad suficiente para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

Rotación de cuentas por pagar. Herz (2018) “Con este ratio se puede evaluar la capacidad de la empresa para pagar sus compras al crédito en un periodo determinado. También examinar las políticas de pago que esta mantiene” (p.301).

2.2.2. Resultados financieros

Definición. Wild, Subramanyan, Halsey (2007) nos define a la rentabilidad como:

Las mediciones del ingreso de operación a ventas y el ingreso de operación a activos identificables por segmento son útiles en el análisis de la rentabilidad. Debido a las limitaciones de los datos de ingresos por segmento, el análisis debe centrarse en las tendencias y no en los niveles absolutos. (p.443)

Con lo mencionado anteriormente podemos decir que el resultado financiero representa el importe de la diferencia de los ingresos y gastos de las operaciones que se realizaron a lo largo del año, proporcionando una información fidedigna y especialmente útil para los fines financieros.

Estados Financieros. Ministerio de Economía y Finanzas (2005), “Los estados financieros constituyen una representación estructurada de la situación financiera y del rendimiento financiero de una entidad (...)” (p.3).

Franco (1998) “Este término hace referencia, en el mundo empresarial, a uno de los más importantes medios de información de la situación económica financiera de las empresas (...)” (p.50).

De lo mencionado anteriormente, se desprende que los estados financieros son sumamente importantes para conocer en qué situación económica financiera se encuentra la entidad, con la finalidad de presentarlos a terceros, socios o accionistas y contribuir a la toma de decisiones de las partes involucradas.

Norma Internacional de contabilidad I. El Ministerio de Economía y Finanzas (2005):

Esta Norma establece las bases para la presentación de los estados financieros de propósito general, para asegurar que los mismos sean comparables, tanto con los estados financieros de la misma entidad correspondientes a periodos anteriores, como con los de otras empresas. Esta norma establece requerimientos generales para la presentación de los estados financieros, guías para determinar su estructura y requisitos mínimos sobre su contenido. (p. 1)

Con el párrafo anterior la norma señala que los estados financieros deben tener ciertas características que sean similares a las de hechos anteriores que puedan interpretarse de manera igual y establecerá puntos en base a requerimientos determinados en anteriores publicaciones de las entidades correspondientes.

Por otro lado, acerca de la razonabilidad y cumplimiento de los requerimientos, el Ministerio de Economía y Finanzas (2005) afirma:

Los estados financieros deberán presentar razonablemente la situación y el rendimiento financiero, así como los flujos de efectivo de una entidad. Esta presentación razonable requiere la presentación fidedigna de los efectos de las transacciones, así como de otros sucesos y condiciones, de acuerdo con las definiciones y los criterios de reconocimiento de activos, pasivos, ingresos y gastos establecidos en el Marco Conceptual (...) (p. 5).

En otras palabras, la información presentada debe esencialmente ser fidedigna a las operaciones y registros o dicho de otra forma estar basada en hechos verificables que en su conjunto le darán la cualidad de razonable a la situación financiera que se requiera justificar en los mencionados estados, además de cumplir con requerimientos previos, justificados en mencionadas NIIF para que de esta forma los estados financieros tengan validez y puedan interpretarse.

Marco Conceptual para la Preparación y Presentación de los Estados Financieros. Por otro lado, luego de realizar la revisión bibliográfica referente a los resultados encontramos al Marco Conceptual para la Preparación y Presentación de los Estados Financieros, que el Ministerio de Economía y Finanzas (2010) sostiene:

El Marco Conceptual se refiere a los estados financieros elaborados con propósitos de información general (en adelante “estados financieros”), incluyendo en este término los estados financieros consolidados. Tales estados financieros se preparan y presentan al menos anualmente, y se dirigen a cubrir las necesidades comunes de información de una amplia

gama de usuarios. (p.7)

Del párrafo anterior, inferimos que los estados financieros se realizarán con propósito de contener información que sea útil y se logre la obtención de respuestas de la situación de la empresa, con la finalidad que se tomen las decisiones correspondientes; además mencionan que el periodo de información tendrá que ser al menos una vez al año, dependiendo de las políticas de cada organización.

Estado de situación financiera. Franco (1998) lo define como “Es el estado financiero que muestra la situación económica-financiera de una empresa en un momento puntual del tiempo. Presenta un inventario de saldos de los derechos y las obligaciones que tiene la empresa a un momento específico” (p.57).

Pérez-Carballo (2013) nos menciona que “Resume las propiedades que mantiene la empresa y sus obligaciones monetarias con los propietarios y los acreedores de todo tipo” (p.17).

Por otro lado, Perdomo (2000) nos dice que es el “Estado financiero que muestra la situación económica y capacidad de pago de una empresa a una fecha fija, pasada, presente o futura” (p. 7).

Siendo el estado de situación financiera uno de los más importantes dentro de una organización para la toma de decisiones, es imprescindible destacar dentro de la presente investigación ya que a partir del análisis que se le haga a cada partida que compone el activo, el pasivo y patrimonio, se determinó como han variado los resultados. Este estado financiero es uno de

las partes fundamentales que permite medir las variaciones encontradas en cada periodo semestral y a partir de allí poder demostrar las hipótesis planteadas y plantear recomendaciones.

Importancia. La Academia de Contabilidad Financiera (2014) nos manifiesta lo siguiente:

Que el balance general presenta la situación financiera de un negocio, porque muestra en forma clara, y detallada por un lado el valor de cada uno de los bienes y derechos, y por el otro las deudas y obligaciones, así como el capital con que cuenta un negocio. (p.8)

Archel, Lizarraga, Sánchez y Cano (2015) Nos indica mencionan que el estado de situación financiera es importante porque:

Representa la situación patrimonial de la compañía y muestra las partidas, junto con sus correspondientes importes monetarios, que informan de las diferentes formas que tiene la empresa para obtener los recursos financieros con los que poder financiar la estructura económica, es decir, las inversiones.

De los anteriores párrafos se pueden inferir que la importancia del estado de situación financiera radica en reflejar las partidas económicas de los derechos y obligaciones que posee la entidad, las obligaciones a corto y largo plazo, el capital y la utilidad neta o pérdida del ejercicio.

Estructura. Franco (1998) nos menciona que:

La estructura de los estados financieros brinda información mediante sus cuentas: deudas por pagar, deudas por cobrar, aportes de los socios, acciones laborales, entre otras, que son útiles para determinar las

necesidades futuras de financiamiento, para definir los programas de amortización de deudas o establecer la forma en que las utilidades generadas y los flujos de efectivo serán distribuidos entre las actividades de operación, inversión y financiamiento. (p.52)

Del párrafo anterior se infiere que: Las personas interesadas en conocer la estructura de una empresa deben analizar e interpretar los estados financieros, realizar un diagnóstico de las cuentas significativas y plantear las mejores propuestas para ser una organización competitiva en el mercado, así como también atractiva desde el punto de vista financiero.

Activo. Archel et al. (2015) nos menciona que el activo: “Son los bienes, derechos y otros recursos controlados económicamente por la empresa, resultantes de sucesos pasados, de los que se espera que la empresa obtenga beneficios o rendimientos económicos en el futuro” (p.42).

Ministerio de Economía y Finanzas (2015) nos define al activo: “Es un recurso controlado por la entidad como resultado de sucesos pasados, del que la entidad espera obtener, en el futuro, beneficios económicos” (p.5).

Según lo mencionado por los autores, se concluye que el activo son los recursos controlados por el ente económico como consecuencia de hechos pasados, por la cual se desea obtener resultados que benefician a la empresa.

Activo corriente. Franco (1998) Nos menciona que el activo corriente:

Está conformado por aquellas cuentas relacionadas directamente con el giro del negocio y que, por su naturaleza, presentan una alta rotación en

el corto plazo. El criterio utilizado para la clasificación de estas cuentas es la disponibilidad o convertibilidad en efectivo (pp.58-59).

Ministerio de Economía y Finanzas (2015) nos clasifica al activo corriente cuando:

- a) espera realizar el activo, o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación.
- b) mantiene el activo principalmente con fines de negociación.
- c) espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del periodo sobre el que se informa (p.11).

De los párrafos anteriores se concluye que un activo corriente son todas las adquisiciones y derechos que posee la empresa del cual se esperan obtener beneficios dentro del próximo ejercicio que se presenta dicha información.

Activo no corriente. Academia de Contabilidad Financiera (2014) nos define el activo no corriente como:

Son aquellos cuya disposición se llevará a cabo después del próximo año natural a partir de la fecha del balance general. El activo no circulante está integrado por todas las partidas que en forma razonable se conviertan en efectivo, los bienes o recursos que se espera brinden un beneficio económico, fundadamente esperado, ya sea para su uso, consumo o servicio dentro de un plazo mayor a un año. (p.10)

Franco (1998) nos menciona que el activo no corriente: "Son todos los bienes y derechos que representan la infraestructura e instalaciones que la

empresa utiliza para desarrollar normalmente sus operaciones. Se espera que la permanencia de dichos activos como propiedad de la empresa se mantenga en el largo plazo” (p.60).

Los activos no corrientes son los bienes y recursos económicos que esperan ser utilizados o generen beneficios en un plazo superior a 12 meses, por lo que la empresa tiene la intención de mantenerlos.

Pasivo. Ministerio de Economía y Finanzas (2010) nos define como: “Un pasivo es una obligación presente de la empresa, surgida a raíz de sucesos pasados, al vencimiento de la cual, y para cancelarla, la entidad espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos” (p.67).

Mientras que Franco (1998) nos indica que “el pasivo está conformado por las obligaciones vigentes que la empresa mantiene con sus acreedores a la fecha de elaboración del balance general. Estas obligaciones representan futuras transferencias de recursos de la firma a sus acreedores” (p.61).

El pasivo es el conjunto de obligaciones comerciales y financieras a corto y largo plazo reflejado en el estado de situación financiera como consecuencia de hechos ocurridos en el pasado.

Pasivo corriente. Franco (1998) Nos indica que “el pasivo corriente reúne las cuentas que representan obligaciones cuya fecha de vencimiento es menor a un año o al período normal de operación de la empresa, en el caso que éste supere el año calendario” (p.61).

Para Amat (2000) nos menciona que:

El pasivo corriente conforma las deudas cuyo plazo de vencimiento no supera los doce meses. A efectos de profundización del análisis, puede ser de interés dividir las deudas a corto plazo entre las que tienen un coste financiero emisiones de obligaciones y deudas con entidades de crédito, por ejemplo y las que no tienen coste financiero como son normalmente las deudas con administraciones públicas, remuneraciones pendientes de pago, ajustes por periodificación, etc. (p.41)

El pasivo corriente son deudas u obligaciones de la empresa cuyo vencimiento son menores a 12 meses, mientras menos obligaciones se encuentren a corto plazo significa que la empresa cuenta con flujo de efectivo, lo cual permitirá ser vista de una mejor manera para futuros financiamientos.

Pasivo no corriente. Franco (1998) Nos define como pasivos corrientes: “aquellas obligaciones adquiridas por las empresas que vencen en un plazo superior a un año. Las cuentas más recurrentes son: hipotecas por pagar, provisión para beneficios sociales, bonos por pagar y deudas a largo plazo” (p.62).

Mientras que Amat (2000) nos indica que “está integrado por todas las deudas con un plazo de vencimiento superior a los doce meses como las provisiones para riesgos y gastos y los acreedores a largo plazo” (p.40).

De los párrafos anteriores se desprende que el pasivo no corriente son deudas u obligaciones de la empresa cuyo vencimiento son mayores a 12 meses o a largo plazo, estas obligaciones en el estado de situación financiera muestran que la empresa tiene liquidez ante nuevos financiamientos.

El patrimonio neto. Franco (1998) Nos indica que “el patrimonio neto está conformado por los derechos de los propietarios sobre la empresa, entre quienes se encuentran los socios fundadores y los accionistas, internos y externos”.

Las cuentas del patrimonio neto se clasifican de acuerdo con el tiempo de permanencia en el balance, de mayor a menor (p.62).

Asimismo, Archel et al. (2015) nos definen:

Al patrimonio neto como la parte residual de los activos de la empresa, una vez deducidos todos sus pasivos. Incluye las aportaciones realizadas, ya sea en el momento de su constitución o en otros posteriores, por sus socios o propietarios, que no tengan la consideración de pasivos, así como los resultados acumulados u otras variaciones que les afecten. (p.99)

De los párrafos anteriores se desprende que, el patrimonio neto son los derechos de los accionistas o socios de la empresa en el cual se refleja el capital, reserva legal, así como los resultados correspondientes al ejercicio y los resultados acumulados provenientes de periodos anteriores.

Indicadores de medición. Los indicadores que tendremos en cuenta para la realización de nuestra investigación son los siguientes.

Prueba ácida. Franco (1998) nos define a la prueba ácida como:

Para obtener este ratio, del activo circulante se deducen los inventarios y el neto se divide entre el pasivo circulante. Es decir, se divide el activo de rápida realización entre el pasivo circulante. Este método tiene por

objeto medir, de una manera más rigurosa, la liquidez o capacidad de pago de la empresa. (p.157)

Archel et al. (2015) “El ratio de liquidez inmediata, también denominado prueba ácida, trata de medir la capacidad de la firma para cancelar el pasivo corriente utilizando únicamente elementos que no precisan su transformación o venta para su conversión en efectivo” (p.405).

Se concluye de los párrafos anteriores que, la prueba ácida representa el activo más líquido que posee la entidad, es decir, suma las partidas correspondientes al activo corriente, sin tomar en consideración los inventarios para dividirlo entre el pasivo corriente.

Prueba defensiva. Andrade (2017) nos indica que este ratio “muestra la relación entre las cuentas más liquidas del activo corriente, como son efectivo y equivalentes de efectivo y las inversiones disponibles para la venta, con el pasivo corriente” (p.14).

Aching (2006) nos menciona que la prueba defensiva:

Permite medir la capacidad efectiva de la empresa en el corto plazo; considera únicamente los activos mantenidos en Caja-Bancos y los valores negociables, descartando la influencia de la variable tiempo y la incertidumbre de los precios de las demás cuentas del activo corriente.

Nos indica la capacidad de la empresa para operar con sus activos más líquidos, sin recurrir a sus flujos de venta. (p.18)

De los párrafos anteriores se infiere que la prueba defensiva es un indicador que muestra la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo con los activos mas líquidos.

Análisis horizontal. Archel et al. (2015) nos menciona que el análisis horizontal: “En otras ocasiones, la información contable se analiza de forma horizontal comparando el valor de cada elemento con el correspondiente a un año que se toma como referencia o base”.

En este caso, el importe de cada partida se transforma en un índice que toma el valor 100 en el año base para ir aumentando o disminuyendo a lo largo de la serie de años considerada en función de los valores que adopten las correspondientes partidas (p.309).

En otro párrafo el autor refiere que “el balance comparativo facilita el estudio de los cambios que, de período a período, se han operado en la posición financiera de una empresa (...)”.

“Una vez concluido el balance comparativo es necesario seleccionar aquellas partidas que muestran cambios importantes, con el objeto de determinar las causas de las variaciones y derivar las conclusiones pertinentes” (p.152).

Según Willd, Subramanyam y Halsey (2007) nos dice que:

Al análisis de estados financieros comparativos también se le conoce como análisis horizontal, debido a que el análisis de los saldos de las cuentas se efectúa de izquierda a derecha (o de derecha a izquierda) cuando se examinan los estados comparativos” (p.24).

Coello (2015), menciona que “Este análisis permite comparar cuentas de estados financieros de varios periodos contables, permitiendo calificar la gestión de un periodo respecto a otro mostrando los incrementos y decrementos de las cuentas de los estados financieros comparativos” (p.1).

Con los conceptos anteriores podemos decir que este análisis permitirá la identificación de variaciones parciales de un rubro específico de los estados financieros en comparación con un periodo anterior, razones indispensables para poder llevar a cabo nuestra investigación y en consecuencia interpretar las razones de dichos cambios.

Según lo mencionado por los autores se desprende que el análisis horizontal consiste en la comparación y análisis de las cuentas contables en diferentes periodos estudiados, por la que se muestra la variabilidad de las partidas en los distintos ejercicios.

Análisis vertical. Archel et al. (2015) Nos define al análisis vertical como:

Los porcentajes verticales nos permiten comprobar el peso relativo que una partida, epígrafe o masa patrimonial tiene respecto de otra de nivel superior al que pertenece dentro de un determinado estado contable.

Cuando se dispone de varios estados contables consecutivos, se podrá comprobar si el citado peso específico se mantiene, o, por el contrario, se ha modificado en relación a distintos momentos de tiempo.

De esta forma, se está recibiendo evidencia, no solamente de la importancia de cada elemento en el conjunto total, sino también de los cambios estructurales producidos en ellos. Asimismo, los valores

porcentuales facilitan el análisis comparativo cuando, por ejemplo, se dispone de información sobre la composición patrimonial media del sector y/o rama de actividad a la que pertenece la empresa objeto de análisis (p.308)

Franco (1998) nos menciona que:

El análisis vertical permite obtener una visión general de la estructura financiera de la empresa y de la productividad de sus operaciones.

Asimismo, facilita hacer comparaciones con empresas similares y con presupuestos establecidos por la misma empresa.

Este método considera el total que se desea analizar como el 100% y luego compara cada una de sus partes integrantes, para determinar el porcentaje que representa respecto del total y la importancia relativa de sus componentes. Es usualmente utilizado para estudiar el balance general. En este caso se considera como el 100% al total del activo, por un lado; y por el otro, al total del pasivo y capital. Luego, se obtienen los porcentajes correspondientes a cada uno de los componentes integrantes de los totales mencionados. (p.151)

De los párrafos anteriores podemos señalar que el análisis vertical permite mostrar los coeficientes entre las cuentas correspondiente a un periodo, por el cual se pretende analizar cuales factores fueron significativos en el ejercicio y las medidas a tomar en cuenta para obtener mejores beneficios en la empresa.

Ratios de morosidad. Andrade (2017) nos menciona que:

Muestra el resultado de la paridad entre los “créditos” dudosos y el total de los “créditos”, debiéndose especificar en la redacción de las políticas de “crédito” las características de la denominación “dudoso”; teniendo como formula lo siguiente: “créditos” Dudosos/ Total de “créditos” totales, (p.54).

Aguilar y Camargo (2004) mencionan que “El indicador de cartera atrasada se define como la ratio entre las colocaciones vencidas y en cobranza judicial sobre las colocaciones totales” (p.15).

Ante lo mencionado decimos que este ratio nos permitirá identificar los documentos pendientes por cobrar y determinar el nivel de efectividad de las políticas redactadas, es así que podremos analizar los montos por clientes además del tratamiento contable con el que se debe proceder.

Estado de resultados. Tello, Vaca, Estupiñan y Herrera (2017) nos menciona que “Es un informe que mide la utilidad de la gestión a partir de la información obtenida del Estado de costos producción y ventas que se complementa con las ventas y los gastos del período” (p.40).

Muñoz (2008) nos define como

La cuenta de pérdidas y ganancias completa la información ofrecida por el balance. Este estado contable muestra el resultado del ejercicio detallando los ingresos y gastos que se produjeron en el mismo.

Presenta los ingresos y gastos clasificados según su naturaleza. (p.620)

Según lo mencionado por los autores en los párrafos anteriores, se desprende que el “estado de resultados” refleja los ingresos y gastos

operacionales que se incurrieron para la venta de bienes o prestación de servicios, por lo que refleja la ganancia o pérdida al cierre del ejercicio elaborado.

Importancia. El autor Alcarria (2009) nos menciona la importancia del estado de resultados:

La Cuenta de Pérdidas y Ganancias muestra los ingresos obtenidos por una unidad económica y los gastos necesarios realizados para la obtención de aquellos durante un periodo de tiempo determinado, resultando por diferencia el resultado neto del ejercicio. Si los ingresos superan a los gastos, el resultado será positivo (ganancias o beneficios) y si los ingresos son inferiores a los gastos, el resultado es negativo (pérdidas). (p.42)

Del párrafo anterior se desprende que la importancia del estado de resultado, ya que es un elemento fundamental de los estados financieros, lo cual permite dar a conocer a los socios o accionistas y terceros interesados de los ingresos totales y gastos según su clasificación (gastos administrativos y de ventas) y el resultado del ejercicio.

Estructura. Muñoz (2008) con respecto a la estructura del estado de resultados menciona lo siguiente:

Una vez finalizado el ejercicio contable y realizados todos los ajustes pertinentes en la fase de regularización, se ha de proceder al cálculo del resultado del ejercicio económico mediante la liquidación de los ingresos y gastos. Para ello se realiza un asiento de pérdidas y ganancias. Los saldos de

las cuentas de gestión se trasladan a este asiento de manera que quedarán cerradas. La diferencia existente entre los ingresos y los gastos del ejercicio constituye el resultado de la empresa, el cual se recoge en una cuenta de neto denominada Pérdidas y ganancias. (p.211)

Por otro lado, Franco (1998) nos indica que:

El estado de ganancias y pérdidas está conformado por los ingresos y por los gastos realizados por la empresa en un período determinado. Sin embargo, se debe recordar que estos ingresos y gastos no implican necesariamente la entrada y salida efectiva de dinero. Existen cuentas ajenas a este estado financiero cuya función es reconocer las entradas y salidas de dinero futuras o pasadas, así como los ingresos y gastos ajenos al período. (p.66)

Indicadores de medición. Los indicadores que permiten hacer la medición financiera del estado de resultados se presentan a continuación:

ROA. Aching (2006) define al ratio ROA de la siguiente manera:

Lo obtenemos dividiendo la utilidad neta entre los activos totales de la empresa, para establecer la efectividad total de la administración y producir utilidades sobre los activos totales disponibles. Es una medida de la rentabilidad del negocio como proyecto independiente de los accionistas. (p.14)

Chu (2014) menciona:

Con esta ratio se puede mostrar la capacidad que tuvo la gerencia de la empresa para generar beneficios a partir de los fondos que obtuvo. Esta

es la tasa de rendimiento sobre los activos. Para el caso de esta ratio debemos utilizar la utilidad operativa, porque no considera los gastos de intereses ni el impuesto a las ganancias, los cuales no tienen incidencia en el uso eficiente de los recursos. (p.86)

Bajo lo anterior, podemos decir que el ROA es un indicador que nos mostrara cuan rentable son los activos que posee una empresa, siendo esencial en nuestra investigación para determinar la cuantía de este ratio y demostrar la mejoría que logramos con las políticas por aplicar.

ROE. Por otra parte, Aching (2006) define al indicador ROE “Esta razón lo obtenemos dividiendo la utilidad neta entre el patrimonio neto de la empresa. Mide la rentabilidad de los fondos aportados por el inversionista” (p.14).

Herz (2018) menciona que “Mide cuántas unidades monetarias por unidad monetaria invertida genera la operación de la empresa” (p.306).

De lo anterior podemos decir que este indicador nos indicara la capacidad con la que cuenta la empresa para poder retribuir un beneficio económico a un agente inversor en funcion del importe aportado, sera de suma importancia para la toma de desiciones orientados a la mejora de los resultados.

Margen de utilidad neta. Herz (2018) “Mide qué porcentaje de ganancia queda de cada unidad monetaria vendida, después de haberse cubierto los costos y gastos de la empresa. También suele medirse la utilidad operativa o bruta sobre ventas netas” (p.306).

Andrade (2017) lo define así:

El cual nos mostrara cuanto representan las utilidades netas comparadas con el nivel de ventas en un periodo de tiempo dado, el resultado es expresado en tasa (%) y nos acerca a entender la rentabilidad neta que se obtiene por unidad de ventas en cada periodo” (p. 4).

El margen de utilidad neta comprende el resultado final del ejercicio en una empresa, es el monto final que ha obtenido la empresa como utilidad luego de hacer todas las deducciones; en el estudio que se realizó, este indicador permitió medir la rentabilidad para probar la hipótesis específica número 2.

Margen operativo. Franco (1998) nos define al ratio operativo:

El cálculo de este ratio muestra la productividad de las ventas. La utilidad de operación es una de las partes más importantes del estado de ganancias y pérdidas, siendo varios los factores que la afectan, ya que cualquier variación en las ventas, costo de ventas o gastos de operación se reflejan en ella. (p.163)

Este indicador de rentabilidad se consideró en la presente investigación dada su relación con la búsqueda de los objetivos planteados, su aplicación permite conocer si el negocio que estamos realizando es viable; para el presente estudio, este indicador permitió hacer una evaluación sobre la rentabilidad real y la rentabilidad simulada.

2.3. Marco Conceptual

2.3.1. Créditos y Cobranzas

Bustios y Chacon (2018) menciono que:

Son los procedimientos, condiciones y seguimiento del cobro de las deudas y cuentas por cobrar. En base a criterios como procedimientos y calidad del crédito, que implica control de calidad de las cuentas y criterios para tramitar las solicitudes de créditos. (p.16)

Con el concepto anterior decimos que el crédito y las cobranzas forman parte de un proceso global que abarcara el otorgamiento de ciertos bienes o servicios a fin de ser cancelados bajo ciertas condiciones, cuyo objetivo es el de generar un beneficio económico para ambas partes.

Crédito. Del Valle (2005) “El crédito puede definirse como la entrega de un valor actual, sea dinero, mercancías o servicio, sobre la base de confianza, a cambio de un valor equivalente esperado en un futuro, pudiendo existir adicionalmente un interés pactado” (p.7).

Castillo (2021) dice que “Un crédito se traduce en la credibilidad otorgada a una persona o entidad para cumplir con las obligaciones y compromisos adquiridos ante una persona u organización” (p.3).

Podemos decir que el crédito es la entrega de algún beneficio a las entidades de diversa índole, bajo el compromiso de devolver el monto completo más intereses y/o condiciones pactadas previamente en un acuerdo aceptado por ambas partes.

Cuentas por cobrar. Van Horne y Wachowicz (2010) menciona que “Cantidades de dinero que deben a una empresa los clientes que han comprado bienes o servicios a crédito. Las cuentas por cobrar son un activo corriente” (p.250).

Araiza (2005) menciona que “Es un activo circulante que en un plazo corto se convertirá en efectivo o inversión. El tesorero lo considera como un recurso económico propiedad de una empresa que en un futuro generará beneficios” (p.2).

Teniendo en cuenta los conceptos anteriores decimos que las cuentas por cobrar serán las cantidades de dinero que se presentan como exigibles a un tercero por la venta de un bien o prestación de algún servicio que fue requerido.

Ratios de endeudamiento. Gitman y Zutter (2012) dice que “La posición de endeudamiento de una empresa indica el monto del dinero de otras personas que se usa para generar utilidades” (p.70).

Fontalvo, Vergara, y De la Hoz (2012) menciona que

Los indicadores de endeudamiento tienen por objeto medir en qué grado y de que forman participan los acreedores dentro del financiamiento de la empresa. De la misma manera se trata de establecer el riesgo que corren tales acreedores, el riesgo de los dueños y la conveniencia o inconveniencia de un determinado nivel de endeudamiento para la empresa. (p.126)

Bajo los conceptos anteriores podemos decir que el ratio de endeudamiento apoyara en nuestra investigación para identificar la situación con respecto al financiamiento otorgado por terceros con nuestra capacidad de generar ingresos a corto y largo plazo.

Cobranzas. Del Valle (2005) “La cobranza es el proceso formal de presentar al girado un instrumento o documentos para que los pague a acepte: pagare, letras de cambio, facturas, otros” (p.60).

El cobro es de suma importancia para la correcta administración y continuidad en el mercado local y/o internacional para cualquier tipo de compañía del sector privado de distinto rubro que se encuentre. Las cuentas por cobrar son el principal índice de que el bien o servicio tiene una obligación trascendental en el mercado a través de las operaciones de ventas al “crédito”, para la compañía sería esencial debido a que se convertiría en el principal aporte para respaldar la solvencia y liquidez de la entidad. El crecimiento de la administración de cobranzas con miras a la rentabilidad en la compañía se posiciona como prioridad en la gestión empresarial, sería recomendable para la organización desarrollar un óptimo control en la gestión de cobranza.

Rotación de cuentas por cobrar. Araiza (2005) nos dice que: “La razón de la rotación de cuentas por cobrar indica el número de veces en que el total de las cuentas son cobradas totalmente en un tiempo determinado” (p.4).

Nava Rosillón (2009) “La rotación de las cuentas por cobrar proporciona información acerca de la cantidad de veces que, en promedio, las ventas a crédito son cobradas, durante un período de tiempo específico, convirtiendo su saldo en efectivo” (p.616).

Rotación de cuentas por cobrar	=	$\frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Ventas diarias promedio a crédito}}$
--------------------------------	---	--

La rotación de cuentas por cobrar es un indicador que permite conocer la cantidad de veces en que una empresa realiza el cobro de las cuentas pendientes durante un periodo contable.

Ratios de liquidez corriente. Gutierrez y Tapia (2016) La razón corriente es un indicador que determina la capacidad de la empresa de liquidar sus compromisos en caso se le exigiere el pago inmediato de todas sus obligaciones corrientes y como aquel que muestra la proporción o grado de cobertura de las deudas a corto plazo que pueden ser cubiertas por elementos del activo en el mismo periodo, indispensable para estimar la continuidad o fracaso de la empresa. (p.11)

Gitman y Zutter (2012) menciona que “La liquidez corriente, una de las razones financieras citadas con mayor frecuencia, mide la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones de corto plazo” (p. 65).

Ratio de liquidez Corriente	=	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$
--------------------------------	---	---

Del párrafo anterior, se concluye que el indicador razón o liquidez corrientes es importante para conocer si la empresa puede hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo, y en nuestro trabajo de investigación nos sirvió para analizar la capacidad de generar bienes para el área de tesorería a través de la aplicación de las políticas planteadas.

Rotación de cuentas por pagar. Por otra parte, Aching (2006) nos brinda el siguiente concepto: “este es otro indicador que permite obtener indicios del comportamiento del capital de trabajo. Mide específicamente el

número de días que la firma, tarda en pagar los créditos que los proveedores le han otorgado” (p.23).

De lo mencionado anteriormente, se deduce que el indicador rotación de cuentas por pagar permite analizar la cantidad de días que la empresa hace efectiva las obligaciones a corto plazo, por lo que resulta fundamental aplicarla en nuestro trabajo de investigación.

2.3.2. Resultados financieros

De Jaime (2010) menciona que “Está compuesto por la diferencia entre los ingresos y gastos financieros que se registran en la empresa” (p.62).

Con el concepto anterior decimos que el presente término para fines de nuestra investigación se referirá al resultado de la actividad económica de la compañía durante un periodo determinado de tiempo, obtenidos a través de la comparación de los ingresos y salidas que se presenten en el año.

Estado de situación financiera. Van Horne & Wachowicz (2010) lo define como “Resumen de la posición financiera de una empresa en una fecha dada que muestra que activos totales = pasivos totales + capital de accionistas” (p.128).

Peréz-Carballo (2013) sostiene que “El balance que resume las propiedades que mantiene la empresa y sus obligaciones monetarias con los propietarios y los acreedores de todo tipo” (p.17).

Se pudo utilizar el concepto de estado de situación financiera para analizar el rubro pertinente a nuestra investigación, ya que nos indica la

posición monetaria de la empresa con respecto a un tipo de información en específico en un momento determinado del tiempo.

Prueba ácida. Agudelo (2021) dice que “Este indicador es muy similar al de liquidez, porque está compuesto por los mismos elementos, excepto porque se excluyen los inventarios, y es de gran importancia para las compañías que manejan grandes volúmenes de inventarios” (p.163).

Robles (2012) menciona que “Esta razón muestra el número de veces que la empresa cuenta con el recurso monetario con mayor grado de disponibilidad con relación a las deudas y obligaciones a corto plazo” (p.34).

Podemos decir que de los conceptos anteriormente mencionados el indicador prueba ácida hace referencia a la capacidad que tiene una entidad para afrontar sus deudas en un periodo corto de tiempo sin tomar en consideración sus inventarios.

Prueba Ácida	=	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$
--------------	---	---

Prueba defensiva. Franco (1998) nos menciona que:

Mide la capacidad efectiva de pago en el muy corto plazo. Se consideran únicamente los activos mantenidos en caja-banco y los valores negociables, descartando la influencia de la variable tiempo y la incertidumbre de precios de las demás cuentas del activo corriente. La prueba nos indica el período durante el cual la empresa puede operar con sus activos muy líquidos. (p.157)

Aching (2006) nos menciona que la prueba defensiva:

Permite medir la capacidad efectiva de la empresa en el corto plazo; considera únicamente los activos mantenidos en Caja-Bancos y los valores negociables, descartando la influencia de la variable tiempo y la incertidumbre de los precios de las demás cuentas del activo corriente. Nos indica la capacidad de la empresa para operar con sus activos más líquidos, sin recurrir a sus flujos de venta. Calculamos este ratio dividiendo el total de los saldos de caja y bancos entre el pasivo corriente (p.18).

De los párrafos anteriores se infiere que la prueba defensiva es un indicador que permite medir la relación entre los activos mas liquidos de la empresa y el pasivo corriente.

Prueba Defensiva	=	$\frac{\text{Caja y Bancos + Inversiones Disponibles}}{\text{Pasivo Corriente}}$
------------------	---	--

Análisis vertical. Según Wild et al. (2007) “(..) Se conoce como análisis vertical, debido a la evaluación de arriba-abajo (o de abajo hacia arriba) de las cuentas en los estados financieros porcentuales” (p.27).

Coello (2015) menciona que “El análisis vertical consiste en determinar la participación de cada una de las cuentas del estado financiero, con referencia sobre el total de los activos o total de pasivos y patrimonio para el balance” (p.1).

Estos conceptos nos ayudarán a determinar el porcentaje de participación de cada rubro del total del activo o pasivo y así poder identificar su significancia para la información financiera, en consecuencia, podremos tomar decisiones acertadas con el objetivo de mejorar los resultados.

Análisis horizontal. Coello (2015), menciona que “Este análisis permite comparar cuentas de estados financieros de varios periodos contables, permitiendo calificar la gestión de un periodo respecto a otro mostrando los incrementos y decrementos de las cuentas de los estados financieros comparativos” (p.1).

Alarcón y Ulloa (2012) Este análisis es de gran importancia para la empresa, porque mediante él se informa si los cambios en las actividades y los resultados han sido positivos o negativos; también permite definir cuáles merecen mayor atención por ser cambios significativos en la marcha de la empresa. Los porcentajes o las razones del análisis horizontal ponen de manifiesto el cumplimiento de los planes económicos cuando se establecen comparaciones entre lo real y lo planificado. (p.20)

Según lo mencionado por los autores se desprende que el análisis horizontal consiste en la comparación y análisis de las cuentas contables en diferentes periodos estudiados, por la que se muestra la variabilidad de las partidas en los distintos ejercicios.

Estado de resultados. Wild et al. (2007) Un estado de resultados mide el desempeño financiero de una compañía durante las fechas del

balance. Es una representación de las actividades de operación de una compañía. El estado de resultados proporciona detalles de entradas, gastos, ganancias y pérdidas de una compañía durante un periodo (p.19).

Por otra parte, Roman (2017) dice que el estado de resultados “es el estado financiero básico que muestra la utilidad o pérdida resultante en un periodo contable, a través del enfrentamiento entre los ingresos y los costos y gastos que le son relativos” (p.91).

Cabe mencionar que el estado de resultados es fundamental para la toma de decisiones, tal como lo señala el autor, este documento muestra al final de un periodo si la empresa ha sido rentable o por lo contrario ha tenido pérdidas.

La utilización de este estado financiero en el presente estudio, permite establecer las diferencias en los resultados originales que la empresa industrial Walon S.A.C. ha tenido en los años pasados y los resultados obtenidos a partir de una aplicación de procesos de cobranzas, esta comparación a su vez permitirá tomar decisiones de mejora y aplicación en el futuro para dicha entidad.

Los indicadores de medición del estado de resultados se detallan a continuación.

ROA. Andrade (2017) nos menciona que

Es un indicador de rentabilidad que muestra un nivel de eficiencia con el cual se manejan los activos promedio de la empresa, pues compara el

nivel de utilidad obtenido por la empresa en el ejercicio contra el promedio de los activos totales de la empresa en los últimos periodos.

(p.1)

Contreras y Díaz (2015) nos dice que “La rentabilidad económica muestra la eficacia en el uso de los activos, se mide dividiendo el beneficio operativo después de impuestos entre el activo neto promedio”

(p.40).

En este trabajo de investigación el ROA (rendimiento del total de activos) es un indicador que permitió hacer el cálculo de la rentabilidad que la entidad “objeto de estudio” ha tenido en cada uno de sus ejercicios, con este indicador se determina si la rentabilidad es aceptable en relación al total de activos; dicho de otra manera, la importancia de este indicador radica en que se hace uso para conocer el grado de retorno en utilidades por todos los activos de la empresa que a su vez sirvió para hacer las comparaciones a partir de las políticas aplicadas a la cartera de créditos vencida.

Su cálculo se efectúa de la siguiente manera:

Rendimiento Total de Activo (ROA)	=	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo Total}}$
--------------------------------------	---	--

ROE. Contreras (2006) “Esta razón estima el rendimiento obtenido de la inversión de los propietarios de la empresa” (p.22).

Andrade (2017) menciona que es un indicador de rentabilidad que muestra un nivel de eficiencia con el cual se han manejado los recursos propios

que componen el patrimonio de la empresa, pues compara el nivel de utilidad obtenido por la empresa en el ejercicio contra el patrimonio promedio de la empresa en los últimos periodos. (p.2)

De los conceptos antes citados, mencionaremos que este indicador muestra la eficiencia de la rentabilidad de la empresa, y a su vez conociendo el grado de retorno sobre el capital invertido, los inversores pueden tomar decisiones de inversión usando como base el resultado de este indicador.

Esta razón se determina a través de la siguiente fórmula

Rendimiento Patrimonio (ROE)	=	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio}}$
------------------------------	---	--

La aplicación de este indicador estadístico permite a la entidad conocer el rendimiento de la entidad en base sus propios recursos, es decir, permite determinar el grado de rentabilidad que se esta obteniendo en base al capital; para este estudio de caso en específico, este indicador nos muestra la rentabilidad a través de los 5 últimos años que se ha generado y a su vez sirve para determinar el grado de variación comparado con el resultado simulado.

Margen de utilidad neta. Aliaga (2018) menciona que es la tasa de utilidad neta que mide lo que queda después de haber incluido todos los ingresos y deducido los gastos por todo concepto, inclusive los impuestos; indica la eficiencia lograda por la gerencia de la empresa en sus áreas de producción, ventas y administración. (p.72)

Lizarzaburu, Gómez, y Beltrán (2016) nos mencionan que:

Se mide el porcentaje de cada unidad de dinero que se tiene luego de deducir los costos, gastos, además de incluir los intereses, impuestos y dividendos. Este valor se suele representar en porcentajes, y el considerar su valor como adecuado depende de la industria en que se encuentra. (p.22)

El concepto de indicador ratio ha servido como sustento para determinar si la entidad “objeto de estudio” ha sido rentable pese a las representativas cantidades de cuentas por cobrar que se reflejaban en el estado de situación financiera, este cálculo al igual que los demás permitió establecer un análisis comparativo para determinar las utilidades luego de deducir todos los gastos en los que la empresa ha incurrido en cada ejercicio tanto para el caso de la información histórica como simulada.

Margen de Utilidad Neta	=	$\frac{\text{Utilidad Bruta} - \text{Gastos e Impuestos} \times 100}{\text{Ventas}}$
----------------------------	---	--

Margen de utilidad operativa. Aliaga (2018) nos dice que representa lo que la empresa gana por las ventas realizadas en sus actividades de operación, excluye los ingresos y egresos de otros tipos de actividades (intereses e impuestos). Mide en términos relativos la rentabilidad de las operaciones de una empresa antes de considerar las decisiones de financiamiento. (p.72)

Andrade (2017) nos menciona que el margen de utilidad operativa “Indica el nivel de eficiencia con que se están administrando los recursos en

términos operativos, sobre todo al compararlos con empresas similares o el sector” (p.16).

Como se menciona en el párrafo anterior, el indicador refleja la utilidad sin considerar los impuestos e intereses, con este indicador también se determina los gastos que necesariamente se deben hacer con el fin de poder hacer que la empresa siga operando.

Su cálculo se efectúa a través de la siguiente aplicación de fórmula:

$$\text{EBIT} = \text{Utilidad Bruta} - \text{Gastos Administrativo} - \text{Gastos Administrativos}$$

$$\text{Margen Operativo} = \frac{\text{EBIT} \times 100}{\text{Ventas totales}}$$

2.4. Definición de términos básicos

2.4.1. Activos

Wild et al.(2007) los define como “Los activos son recursos controlados por una compañía con el propósito de generar utilidades. Se clasifican en dos grupos, circulantes y no circulantes” (p.195).

2.4.2. Bienes económicos

Franco (1998) los defino “Bienes materiales e inmateriales que posean valor económico y, por lo tanto, son susceptibles de ser valuados en términos monetarios” (p.39).

2.4.3. Rentabilidad

Aguiar (1989) la define como “El concepto genérico de rentabilidad, como relación entre resultado obtenido y recursos empleados en su consecución, es ampliamente aceptado” (p.22).

2.4.4. Utilidad Operacional

Aguirre y Romero (2016) “Es la utilidad bruta menos los gastos generales. Esta utilidad puede ser antes (EBITDA) o después (EBIT) de descontar gastos que no requieren desembolsos de efectivo, como las depreciaciones, amortizaciones y provisiones contables” (p.18).

2.4.5. Clientes

Guajardo y Andrade (2008) los define como “Este segmento de usuarios está interesado en la información financiera de una organización económica especialmente cuando por motivos de las relaciones comerciales se genera una relación de dependencia comercial” (p.15).

2.4.6. Políticas de crédito

Higuerey (2007) la define como:

Son las normas que establecen los lineamientos para determinar si se otorga un crédito a un cliente y por cuanto se le debe conceder; es importante destacar que, una aplicación errónea de una buena política de crédito, o la adecuada instrumentación de una deficiente política no produce nunca resultados óptimos. (p.4)

2.4.7. Solvencia

Willd, et al. (2007) lo define como “Solvencia se refiere a la viabilidad financiera a largo plazo de una compañía y su capacidad de cubrir sus obligaciones en el largo plazo” (p.500).

2.4.8. Resultado Contable

Aguiar (1989) lo define como “El resultado contable es un indicador económico de primera magnitud, su cuantía permite conocer en términos globales la eficacia lograda” (p.24).

2.4.9. Periodo de Crédito

Van Horne y Wachowicz (2010) los define como “Tiempo total durante el cual se extiende el crédito a un cliente para que pague una factura” (p.252).

2.4.10. Principios de contabilidad generalmente aceptados

Franco (1998) los define como “El conjunto de conceptos básicos que condicionan la validez técnica del proceso contable y tienen como expresión final a los estados financieros” (p.36).

2.4.11. Liquidez

Willd, et al. (2007) la define como “Liquidez se refiere a la disponibilidad de los recursos de una compañía para satisfacer necesidades de efectivo a corto plazo” (p.499).

2.4.12. Ingresos

Alcarria (2009) los define como:

Los ingresos son incrementos del patrimonio neto, distintos de las aportaciones de fondos a la entidad por parte de los propietarios, como consecuencia de las actividades económicas de venta de bienes o prestación de servicios o como consecuencia de las variaciones en el valor de activos y pasivos que deben reconocerse contablemente. (p.29)

2.4.13. Decisiones de financiación

Alcarria (2009) los define como:

Se trata de decisiones relacionadas con la obtención de fondos por parte de terceros. Los informes contables deben proporcionar la información necesaria para contestar a preguntas tales como: ¿debo pedir prestado o no?, ¿qué importe solicitar?, ¿a qué entidad financiera?, ¿qué modalidad de deuda es más adecuada?, ¿tengo capacidad para endeudarme?, ¿podré pagar los intereses correspondientes y devolver el importe principal solicitado?, etc. (p.15)

2.4.14. Mercaderías

Omeñaca (2016) “Representa los géneros que hay en existencia en el almacén y que son objeto de compra-venta, sin transformación, por parte de la empresa” (p.29).

2.4.15. Empresa

Wals (2000) la define como “Entidad integrada por el capital y el trabajo, como factores de producción y dedicada a actividades industriales, mercantiles o de prestación de servicios con fines lucrativos” (p.17).

2.4.16. Ciclo Económico

Wals (2000) lo define como:

Periodo transcurrido entre varias actividades y en este caso se inicia con la adquisición a crédito de mercancías y su almacenaje, venta a crédito, posteriormente cobro a clientes y depósito en cuenta bancaria y así sucesivamente se va repitiendo este ciclo conforme se compran y venden mercancías. (p.21)

III. HIPÓTESIS Y VARIABLES

3.1. Hipótesis

3.1.1. Hipótesis General

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

3.1.2. Hipótesis Específicos

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Tabla 1

Operacionalización de Variables

Variables	Definición	Dimensiones	Indicadores	Métodos	Técnica	índices
Variable independiente: Créditos y Cobranzas	Son políticas o regulaciones que sirven de base en la relación contractual que se pacte previo al inicio de la operación financiera, ayudan a evitar conflictos u omisiones de forma que cada parte cumpla con las obligaciones.	Créditos	X1: Cuentas por cobrar X2: Ratio de endeudamiento	Método de investigación: cuantitativa de tipo correlacional y no experimental	Observación directa	Porcentual y Ordinal
		Cobranzas	X3: Rotación de cuentas por cobrar X4: Ratios de liquidez corriente		Análisis documental	Porcentual y Ordinal
Variable dependiente: Resultados Financieros	Reflejará la situación en la que se encuentra la empresa para poder ejercer decisiones de mejoramiento progresivo en materia económico financiera.	Estado de situación financiera	Y1: Prueba ácida Y2: Prueba defensiva	Método de investigación: cuantitativa de tipo correlacional y no experimental	Observación directa	Porcentual y Ordinal
		Estado de resultados	Y3: ROA Y5: Margen de utilidad neta Y6: Margen operativo		Análisis documental	Porcentual y Ordinal

IV. METODOLOGÍA DEL PROYECTO

4.1. Diseño Metodológico

Hernández, Fernández, y Baptista (2014) nos mencionan que “Podría definirse como la investigación que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, se trata de estudios en los que no hacemos variar en forma intencional las variables independientes para ver su efecto sobre otras variables” (p 152).

El diseño de la investigación es No - experimental porque nuestras variables no son manipuladas, ya que basamos nuestra revisión en la observación datos estadísticos en un contexto determinado.

Investigación de corte transversal, Hernández, Fernández, y Baptista (2014) “su propósito es describir variables y analizar su incidencia e interrelación en un momento dado”. (p.154)

Esta investigación fue de corte transversal porque se recopiló la información de la empresa en un momento único de tiempo.

Hernández, Fernández, y Baptista (2014) mencionan que “el enfoque cuantitativo utiliza la recolección de datos para probar hipótesis con base en la medición numérica y el análisis estadístico, con el fin establecer pautas de comportamiento y probar teorías” (p.37).

La investigación fue de enfoque cuantitativo ya que se trabajó con datos numéricos medibles con la finalidad de demostrar las posibles soluciones utilizando programas estadísticos, además de seguir de manera objetiva un

proceso estructurado.

4.2. Método de investigación

Hernández, Fernández, y Baptista (2014) definen “Con los estudios descriptivos se busca especificar las propiedades, las características y los perfiles de personas, grupos, comunidades, procesos, objetos o cualquier otro fenómeno que se someta a un análisis” (p.92).

La investigación fue descriptiva por que buscó ahondar en las cualidades que presenten los datos que son el punto de análisis para poder establecer conclusiones que aporten al objetivo de la misma.

Investigación correlacional

García y Martínez (2012) nos dicen que este tipo de investigación informa en qué medida un cambio en una variable es debido a la modificación experimentada en otra u otras variables. La intensidad y dirección de la relación se mide mediante el denominado coeficiente de correlación cuyo estadístico depende de la naturaleza de las variables estudiadas. (p. 104)

El método de investigación fue correlacional, ya que se midió el grado de relación existente entre dos variables y los cambios que puede traer como consecuencia la alteración de la variable independiente sobre la dependiente.

4.3. Población y muestra

Población:

Hernández et al. (2014) Población o universo “Conjunto de todos los casos que concuerdan con determinadas especificaciones” (p.174)

La población se encuentra conformada por la empresa Industrial Walon S.A.C., cuyas oficinas administrativas y planta industrial se encuentran ubicada en el departamento de Lima, distrito de Comas.

Muestra:

Otzen y Manterola (2017) nos dice que: “permite seleccionar aquellos casos accesibles que acepten ser incluidos. Esto, fundamentado en la conveniente accesibilidad y proximidad de los sujetos para el investigador” (p.230).

La muestra se encuentra conformada por los estados financieros de la empresa Industrial Walon S.A.C. Por ser un estudio de caso, la población y la muestra son las mismas para un mejor desarrollo de la investigación por conveniencia.

4.4. Lugar de estudio

Instalaciones de la empresa Industrial Walon S.A.C., ubicada en el departamento de Lima, distrito de Comas.

4.5. Técnicas e instrumentos para la recolección de la información

Técnicas:

Parra y Vásquez (2017) nos define:

El muestreo no probabilístico se emplea cuando es difícil obtener la muestra por el método de muestreo probabilístico. Este método una técnica de muestreo que no realiza procedimientos de selección al azar, sino que se basan en el juicio personal del investigador para realizar la selección de los elementos que pertenecerán a la muestra. En esta técnica no se conoce la probabilidad de seleccionar a cada elemento de la población y también no todos cuentan con las mismas probabilidades de ser seleccionados para la muestra. (p.9)

Análisis de información documentaria: Se analizará la información documentaria y los Estados Financieros de la empresa

Observación: Verificar mediante la observación la información financiera.

Instrumentos:

Hernández et al. (2014), Los instrumentos, sirve para recoger los datos de la investigación. De la misma manera, el autor manifiesta que un instrumento de medición adecuada es el que registra los datos observables, de forma que representen verdaderamente a las variables que el investigador tiene por objeto. (p.199)

Fichas bibliográficas: Elaboración de fichas bibliográficas las mismas que servirán para sustentar con documentos nuestra investigación.

Guías de Observación: Producto de la verificación de los estados financieros.

Tablas y gráficos: Producto del análisis de la información financiera.

4.6. Análisis y procesamiento de datos

Para el análisis y procedimientos de datos, se utilizó la estadística descriptiva ya que vamos a recolectar, analizar los datos de los estados financieros de los años 2017-2021 con el objetivo de describir lo registrado y que está en los estados financieros, el mismo que se presentará mediante tablas estadísticas, gráficos y figuras respectivas.

Se evaluó la información obtenida de libros, tesis de autores nacionales e internacionales, artículos científicos, revistas especializadas, doctrina y normativa contables, tributaria y otras normas vigentes, con la finalidad de recoger teorías que apoyen nuestra investigación.

Se utilizó el sistema estadístico SPSS versión 25 y hojas de Excel para la preparación de las tablas y gráficos que ayudaran a presentar de manera didáctica el resultado de nuestras investigaciones.

4.7. Aspectos Éticos en Investigación

Se tomó en cuenta el reglamento la Universidad Nacional del Callao y el Código de Ética profesional del Colegio de Contadores Públicos de Lima, a saber:

4.7.1. Universidad Nacional del Callao

Según el Código de ética de Investigación de la Universidad Nacional del Callao aprobado por la Resolución del Consejo Universitario N° 260-2019-CU del 16 de julio del 2019, en el artículo 4° señala lo siguiente:

El cumplimiento del presente código es obligatorio por todos los docentes, estudiantes, graduados, investigadores en general, autoridades y personal administrativo de la UNAC; así como, de sus diferentes unidades, institutos y centros de investigación.

Los principios éticos de investigador de la UNAC son: 1) Probidad, 2) El profesionalismo, 3) La transparencia, 4) La objetividad, 5) La igualdad, 6) El compromiso, 7) La honestidad, 8) La confidencialidad, 9) Independencia, 10) Diligencia, 11) Dedicación.

4.7.2. Colegio de Contadores Públicos de Lima

Según el Código de Ética Profesional del Colegio de Contadores menciona que: El Contador Público colegiado, deberá cumplir obligatoriamente los Principios Fundamentales siguientes: Integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional.

Asimismo, en el artículo 4° se indica lo siguiente:

“En el ejercicio profesional, El Contador Público Colegiado actuará con probidad y buena fe, manteniendo el honor, dignidad y capacidad profesional, observando las normas del Código de ética en todos sus actos”.

Finalmente se citó a los autores incluidos en el trabajo, así como se realizarán las referencias bibliográficas respectiva.

V. RESULTADOS

5.1. Resultados Descriptivos

A partir de la aplicación de la política de crédito y cobro sustentadas en un contrato de venta al crédito, se ha obtenido nuevos resultados (véase Anexo F, pág.201) con los cuales se trabajó la parte descriptiva.

5.1.1. Hipótesis específica 1

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021”.

Para poder demostrar la hipótesis 1, se realizó el cálculo de los indicadores financieros de ratios de liquidez corriente y prueba ácida a los datos de los estados financieros simulados en S/.

Tabla 2*Ratios de liquidez corriente y prueba ácida simulado*

Periodo	Liquidez Corriente Simulado (coeficiente)	Prueba Ácida Simulado (coeficiente)
2017 – I	1.152	1.020
2017- II	1.220	1.126
2018 – I	1.262	1.144
2018 – II	1.264	1.110
2019 – I	1.982	1.860
2019 - II	1.920	1.708
2020 – I	1.881	0.725
2020 – II	3.867	2.712
2021 – I	2.618	1.445
2021- II	4.210	3.210

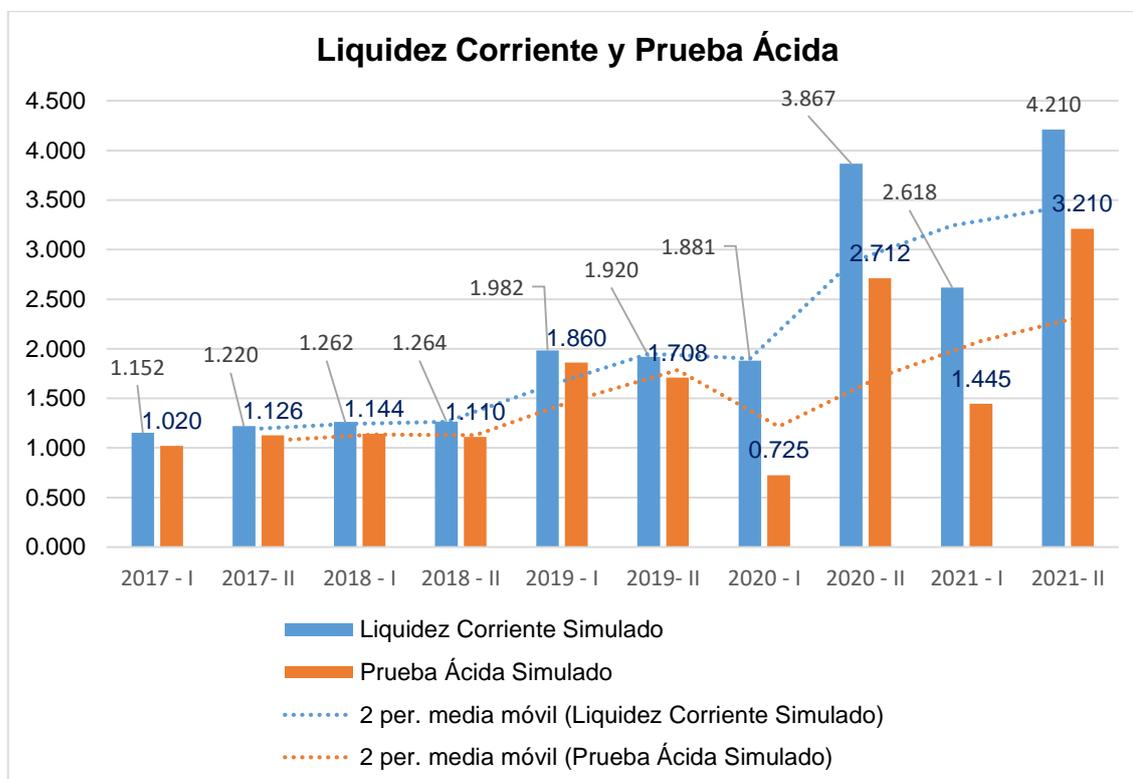
Nota. Los cálculos fueron efectuados tomando como base los Estados Financieros – Industrial Walon SAC, periodo 2017-2021.

En la tabla 2, los indicadores de liquidez corriente y prueba ácida muestran la solvencia que tiene la empresa para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo, es preciso señalar que para el indicador de prueba ácida se excluyen los inventarios del activo corriente mientras que para el indicador de liquidez corriente se considera el total del activo corriente.

Para una visión global de estos indicadores se realizó una gráfica de barras comparativa la cual se muestra en la figura 2.

Figura 2

Ratios de liquidez corriente y prueba ácida



Nota. La figura muestra los indicadores financieros simulados a partir de la información tomada de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C del periodo 2017 – 2021.

En la tabla 2 y figura 2, se puede observar la comparación entre los indicadores de liquidez corriente y prueba ácida luego de haber realizado la simulación de una aplicación de política de cobro en el estado de situación financiera, los Importes de los ratios de liquidez corriente han tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021 con tendencia ascendente, verificándose el menor importe en el primer semestre del año 2017 con un valor de 1.152 y un valor máximo en el segundo semestre del

año 2021 con un indicador de 4.210.

En cuanto a la prueba ácida, se observa que, haciendo la simulación de aplicar políticas de cobro, en el primer semestre del año 2027 ha tenido índice más bajo con 1.020, y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido un porcentaje significativamente alto en el segundo semestre del año 2021 con un valor de 3.210; en el gráfico se verifica que ambos resultados están directamente relacionado y en todos los casos el ratio es superior a 1 lo cual nos indica que con la aplicación de políticas de cobro la empresa financieramente es solvente en el corto plazo.

¿Cuál es el nivel de variación entre el indicador de liquidez corriente real y simulado?, para responder a esta interrogante se trasladó los datos de los resultados reales y simulados a la siguiente tabla (véase Anexo I, pág. 221).

Tabla 3*Ratios de liquidez corriente*

Periodo	Ratios de liquidez corriente Real	Ratios de liquidez corriente Simulado	Variación %
2017 - I	1.115	1.152	3.70%
2017- II	1.165	1.220	5.50%
2018 - I	1.191	1.262	7.10%
2018 - II	1.161	1.264	10.30%
2019 - I	1.575	1.982	40.69%
2019- II	1.396	1.920	52.40%
2020 - I	1.776	2.022	24.60%
2020 - II	2.833	3.867	103.40%
2021 - I	2.164	2.618	45.40%
2021- II	2.917	4.210	129.30%
PROMEDIO	1.7293	2.15169	42%

Nota. La tabla muestra una comparación entre ratios de liquidez corriente real y simulado efectuados a partir del análisis de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

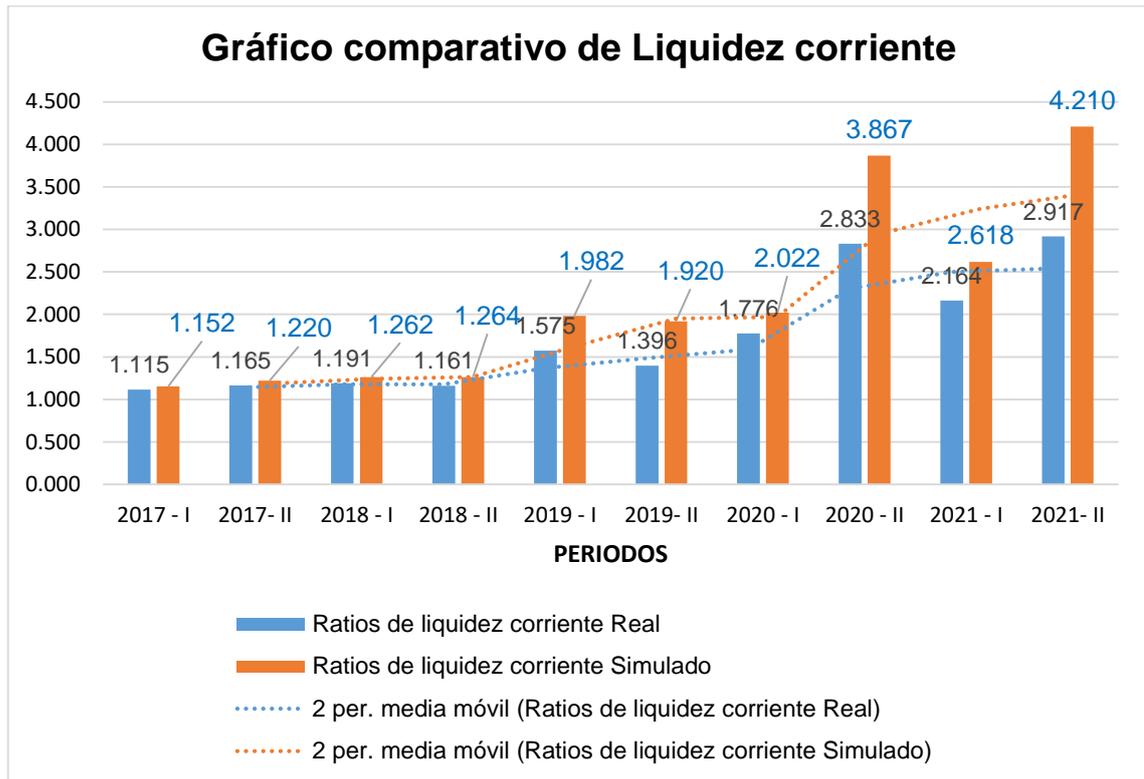
En la tabla anterior se presenta una comparación de los ratios de liquidez corriente real y simulado, tal como se verificó haciendo la división entre el activo corriente y pasivo corriente, el resultado indica que la empresa mostró buena salud financiera para ambos casos; sin embargo, en el primer caso el importe de la cuentas por cobrar vencidas representaron el 49% del total del activo corriente (véase el Anexo G, Figura G4, pág. 217).

Por otra parte, el indicador de liquidez corriente simulado, en la parte corriente solo muestra las facturas pendientes de vencimiento y serán realizadas en cuanto los plazos del contrato se cumplan, lo cual hace que este

segundo indicador sea mas eficiente; la variación positiva porcentual promedio por todos los semestres fue de 42 % luego de aplicar las políticas de crédito.

Figura 3

Ratios de liquidación corriente



Nota. La figura muestra la comparación de los indicadores de liquidez corriente real y simulado calculados a partir de la información tomada de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C del periodo 2017 – 2021.

En la tabla 3 y figura 3, se puede observar que el importe de los ratios de liquidez corriente real han tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el primer semestre del año 2017 con un valor de 1.115 y en el segundo semestre del año 2021 su importe máximo de S/. 2.917. Por otro lado, en lo que concierne a los ratios de liquidez corriente simulado, se observa que en el primer semestre del año 2017

ha tenido un índice más bajo con 1.115, y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido un porcentaje significativamente alto en el segundo semestre del año 2021 con un valor de 4.210.

¿Cómo ha sido la variación del indicador de prueba ácida real respecto del indicador prueba ácida simulado?, en la tabla siguiente se muestra el detalle de los coeficientes, la fórmula para el cálculo efectuado (véase en el Anexo I, pág. 221).

Tabla 4

Indicadores de prueba Ácida

Periodo	Prueba Ácida Real (coeficiente)	Prueba Ácida Simulado (coeficiente)	Variación %
2017 - I	1.010	1.020	1.00%
2017- II	1.096	1.126	3.00%
2018 - I	1.105	1.144	3.90%
2018 - II	1.068	1.110	4.20%
2019 - I	1.504	1.860	35.60%
2019- II	1.304	1.708	40.40%
2020 - I	1.001	1.074	7.30%
2020 - II	2.094	2.712	61.80%
2021 - I	1.368	1.445	7.70%
2021- II	2.428	3.210	78.20%
PROMEDIO	1.3978	1.6409	24%

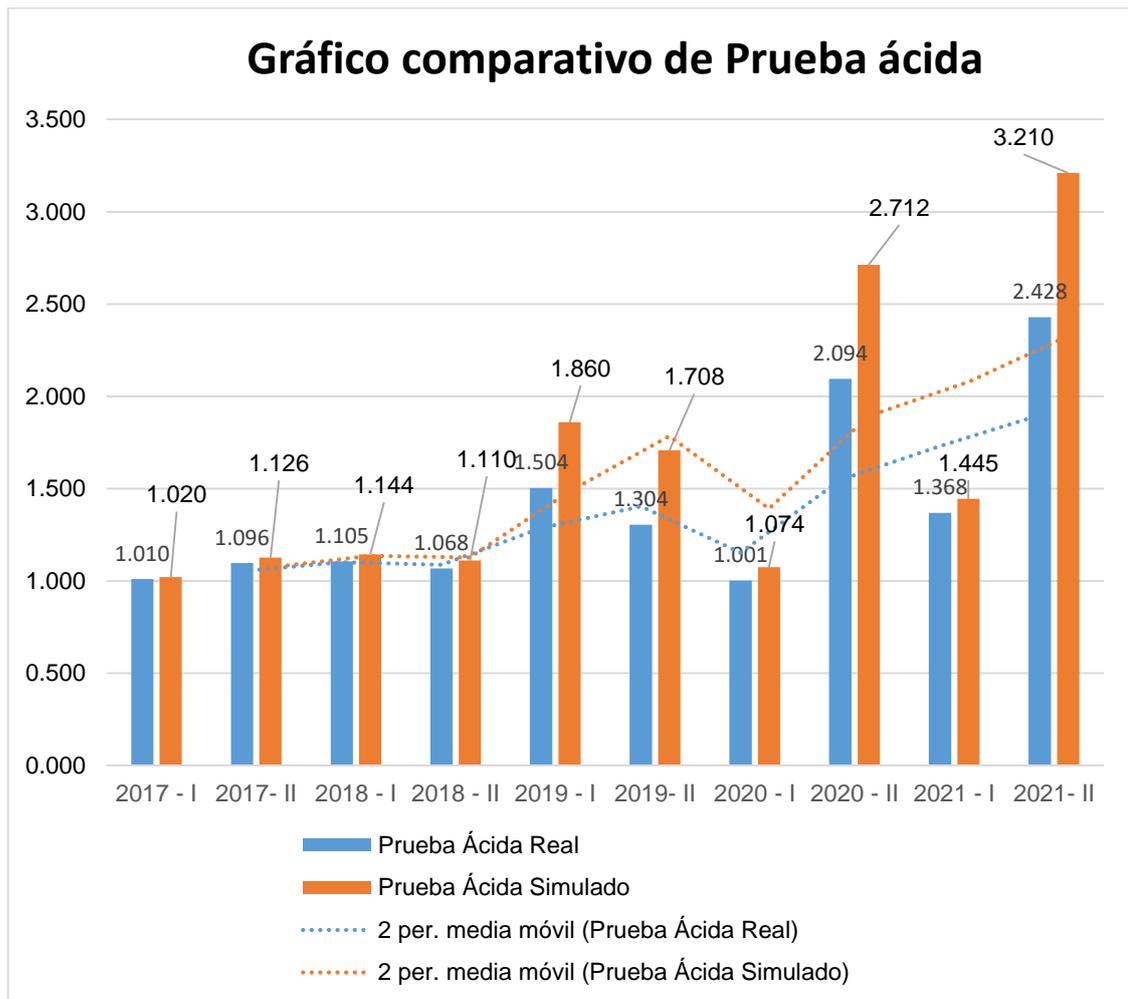
Nota. La tabla muestra una comparación entre los indicadores de prueba ácida real y simulado a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

La tabla 4 muestra que la variación positiva entre la comparación de indicadores de prueba ácida es de 24%, este indicador muestra la capacidad de solvencia de la empresa para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo

sin considerar los inventarios; y nos dice que cantidad de la deuda de corto plazo puede ser cancelada con la parte más corriente.

Figura 4

Ratios de prueba ácida



Nota. La figura muestra una comparación entre los indicadores financieros prueba ácida real vs simulado desarrollado a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 4 y figura 4, se puede observar el importe de la prueba ácida real y simulado, los mencionados montos reales han tenido un comportamiento

variado con tendencia ascendente entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando el menor importe en el primer semestre del año 2020 con un indicador de 1.001 y el importe máximo de 2.428 en el segundo semestre de 2021. Por otra parte, en lo que concierne a la prueba ácida simulado, se observa que en el primer semestre del año 2017 ha tenido el índice más bajo con 1.020, y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido un porcentaje significativamente alto en el segundo semestre del año 2021 con un valor de 3.210.

5.1.2. Hipótesis Específica 2

La hipótesis específica número 2 se planteó de la siguiente manera:

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021”.

Para la demostración de esta hipótesis se analizó el indicador que mide el rendimiento de los activos ROA presentado en la siguiente tabla.

Tabla 5*Cuentas por cobrar y ROA*

Periodo	Cuentas por cobrar simulado	ROA Simulado (coeficiente)
2017 - I	S/. 1,159,156.56	0.065
2017- II	S/. 2,499,885.77	0.142
2018 - I	S/. 4,479,551.24	0.188
2018 - II	S/. 3,342,027.91	0.185
2019 - I	S/. 4,401,492.03	0.225
2019- II	S/. 3,148,577.43	0.201
2020 - I	S/. 2,090,905.11	0.141
2020 - II	S/. 3,133,367.93	0.058
2021 - I	S/. 2,089,206.43	0.046
2021- II	S/. 3,374,336.67	0.091

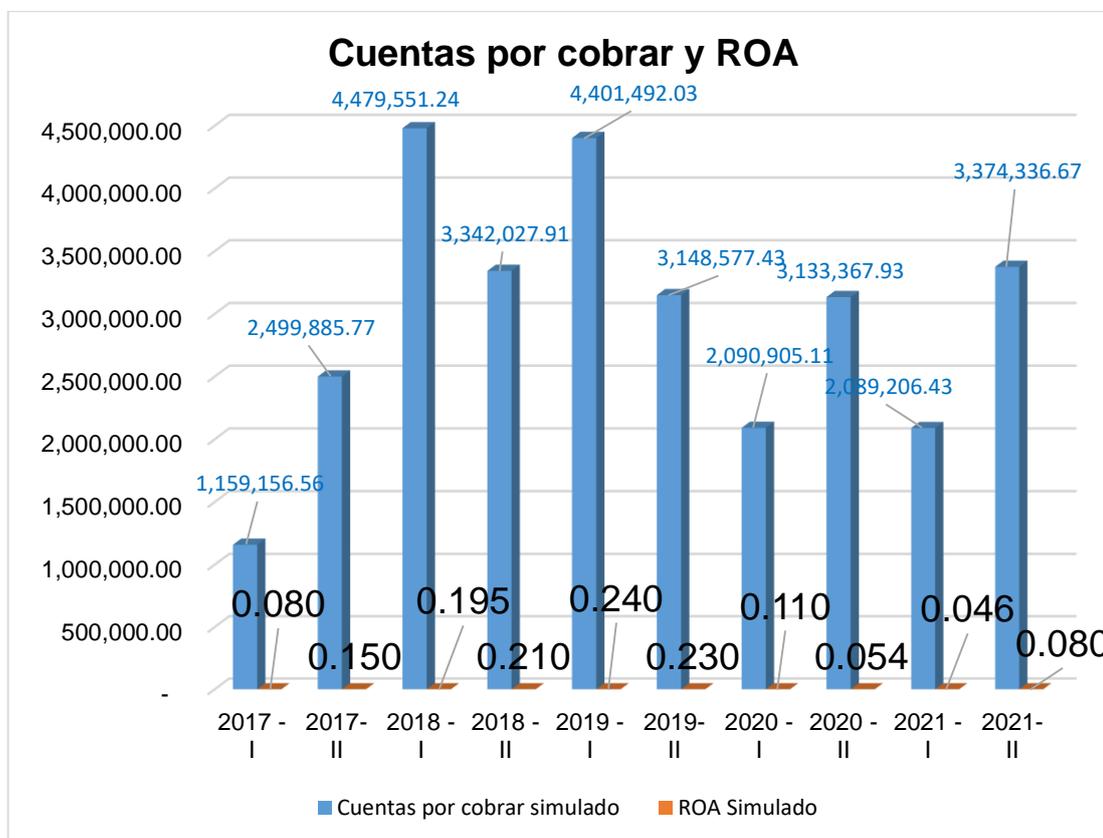
Nota. La tabla muestra la partida cuentas por cobrar y ROA obtenidos a partir de la aplicación de la aplicación de políticas de crédito y cobro a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

La tabla 5 detalla el importe de las cuentas por cobrar restantes luego de aplicar las políticas de crédito y cobro, estas cuentas por cobrar están representadas en un 95% por deudas que aún no han vencido por lo que se harán efectivas a medida que caduquen.

Respecto al ROA, el factor mostrado en cada periodo semestral representa el rendimiento de los activos totales tal como se aprecia en la tabla 7, los resultados fueron sustancialmente favorable en cada periodo aplicando las políticas de crédito.

Figura 5

Cuentas por cobrar y ROA



Nota. Los datos de la figura muestran los nuevos importes de las cuentas por cobrar y ROA a partir de la aplicación de las políticas de crédito y cobro a Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017-2021.

En la tabla 5 y figura 5, se puede observar que el detalle cuentas por cobrar simulado tienen un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el primer semestre del año 2017 con un valor de S/.1,159,156.56 y en el primer semestre del año 2018 con un importe máximo de S/.4,479,551.24. Por otra parte, en lo que concierne al ROA, se observa que en el primer semestre del año 2021 ha tenido el índice más bajo con 0.046, y a su vez se puede observar que la empresa ha

conseguido su máximo valor en el primer semestre del año 2019 con un valor de 0.240 dentro de los periodos analizados.

¿Cómo varía el total de cuentas por cobrar luego de aplicar las políticas de crédito y cobro respecto del total de cuentas por cobrar reales?, la siguiente tabla muestra la variación de esta partida del estado de situación financiero, el detalle de como se ha discriminado las cuentas por cobrar vencidas de las no vencidas (Véase Anexo G, Figura G5 y G6 pág. 218-219).

Tabla 6

Cuentas por cobrar

Periodo	Cuentas por cobrar Real	Cuentas por cobrar Simulado	Diferencias
2017 – I	S/. 1,900,438.30	S/. 1,159,156.56	S/. 741,281.74
2017- II	S/. 3,801,433.00	S/. 2,499,885.77	S/. 1,301,547.23
2018 – I	S/. 6,991,789.56	S/. 4,479,551.24	S/. 2,512,238.32
2018 – II	S/. 6,765,331.00	S/. 3,342,027.91	S/. 3,423,303.09
2019 – I	S/. 7,360,850.25	S/. 4,401,492.03	S/. 2,959,358.22
2019- II	S/. 8,528,165.00	S/. 3,148,577.43	S/. 5,379,587.57
2020 – I	S/. 4,273,722.18	S/. 2,090,905.11	S/. 2,182,817.07
2020 – II	S/. 4,426,993.00	S/. 3,133,367.93	S/. 1,293,625.07
2021 – I	S/. 4,661,323.10	S/. 2,089,206.43	S/. 2,572,116.67
2021- II	S/. 5,053,949.18	S/. 3,374,336.67	S/. 1,679,612.51
Promedio	S/. 5,376,399.46	S/. 2,971,850.71	S/. 2,404,548.75

Nota. Las diferencias mostradas en la tabla representan los importes cobrados de la cartera vencida luego de aplicar las políticas de crédito a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017 – 2021.

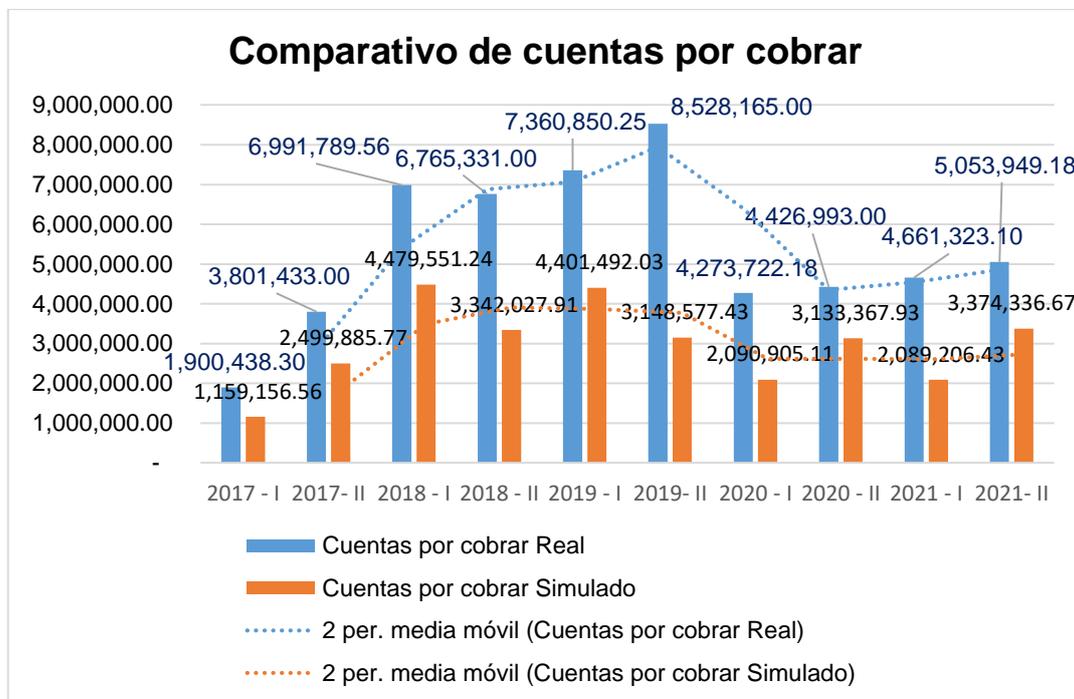
En la tabla 6 se muestra la disminución de las cuentas por cobrar luego de aplicar las políticas de crédito y cobro, luego de hacer la simulación se determinó que estas redujeron en casi un 50% respecto de las cuentas por cobrar originales dando un promedio total de 2,971,850.71 de 5,376,399.46 que

correspondía al importe original, la tabla muestra en otra columna la diferencia en cada semestre verificándose en algunos casos como en el segundo semestre del año 2017 una disminución de más del 50% del total de deudas.

La visión gráfica de esta disminución en la cartera de cuentas por cobrar se muestra en la figura 6.

Figura 6

Cuentas por cobrar



Nota. La figura muestra las cuentas por cobrar reflejados en los estados financieros de la empresa y las cuentas por cobrar simulados luego de aplicar las políticas de crédito y cobro a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 6 y figura 6, se puede observar que las cuentas por cobrar real han tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el primer semestre del año 2017 con un valor

de S/.1,900,438.30 y en el segundo semestre del año 2019 un importe máximo de S/.8,528,165.00. Por otra parte, en lo que concierne a las cuentas por cobrar simulado, se observa que en el segundo semestre del año 2021 ha tenido el menor monto con S/.1,159,156.56 y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido su máximo valor en el segundo semestre del año 2018 con un valor de S/. 4,479,551.24 dentro de los periodos analizados.

¿Cómo se ha verificado el incremento del rendimiento de los activos luego de simular la aplicación de las políticas de crédito y cobranza?, (véase Anexo H y Anexo I, pág. 220-221)

Tabla 7

Indicadores de ROA

Periodo	ROA Real (coeficiente)	ROA Simulado (coeficiente)	Variación
2017 – I	0.065	0.080	23.08%
2017- II	0.120	0.150	25.00%
2018 – I	0.155	0.195	25.81%
2018 – II	0.147	0.210	42.86%
2019 – I	0.179	0.240	33.85%
2019- II	0.146	0.230	57.53%
2020 – I	0.100	0.110	10.00%
2020 – II	0.048	0.054	11.57%
2021 – I	0.039	0.046	18.86%
2021- II	0.072	0.080	11.11%
PROMEDIO	0.10714	0.1395	25.97%

Nota. El cuadro muestra los datos comparados de ROA real y simulado, los datos se trabajaron a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017 – 2021.

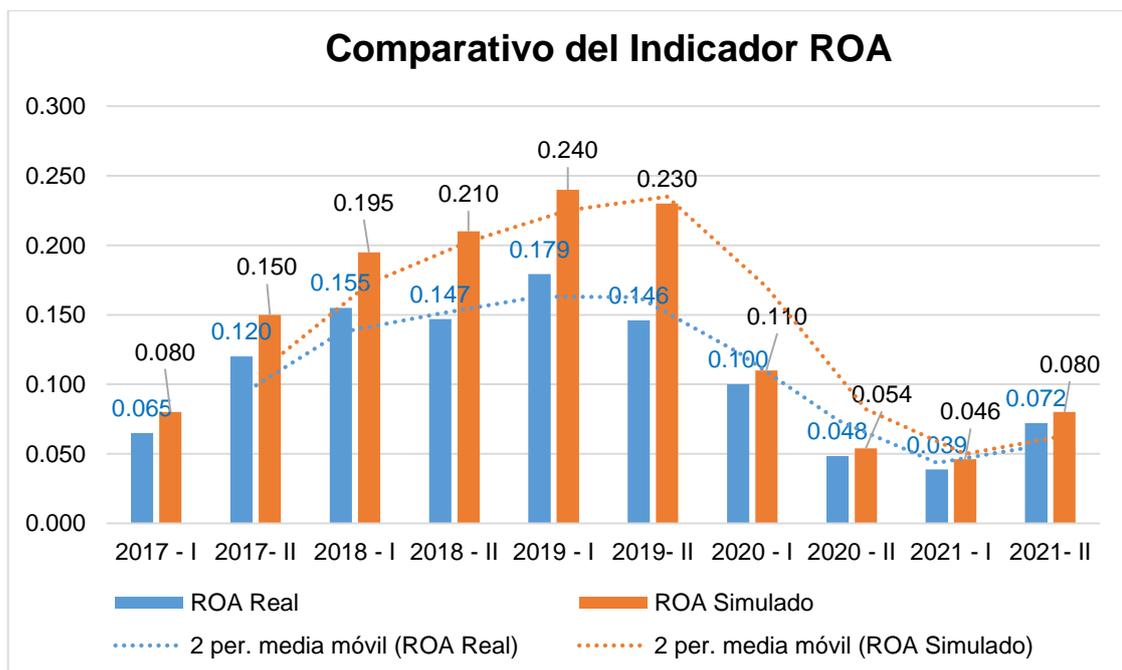
La tabla 7 mostró una comparación entre el indicador de rendimiento de los activos real y el indicador simulado, se determinó con la simulación luego

de aplicar una política de crédito y cobranza a 90 días de plazo de vencimiento, los activo rindieron en promedio 23% el primer semestre del año 2017, 42.86% para el cierre del mes de diciembre del 2018, 57% en diciembre 2019, de manera similar para los demás periodos; en promedio se identificó una diferencia positiva del 25.97% en todos los periodos analizados.

Para un entendimiento a nivel visual, este resultado se presentó a través de la figura 7 en donde se hizo un comparativo de barras trazando una línea de tendencia que mostró el comportamiento en todos los periodos analizados.

Figura 7

Comparación de ROA real vs ROA Simulado



Nota. La figura muestra la comparación entre el ROA real y ROA simulado obtenido luego de aplicar las políticas de crédito y cobro a la partida cuentas por cobrar de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017-2021.

En la tabla 7 y figura 7, se pudo observar que el ROA real ha tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el primer semestre del año 2021 con un valor de 0.039 y en el primer semestre del año 2019 con un importe máximo de 0.179. Por otra parte, en lo que concierne al ROA simulado, se observa que en el primer semestre del año 2021 ha tenido el menor monto con 0.046 y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido su máximo valor en el primer semestre del año 2019 con un valor de 0.240 dentro de los periodos analizados.

5.1.3. Hipótesis General

La hipótesis general está planteada de la siguiente manera:

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021”.

¿Qué indicadores permiten establecer que una empresa presenta resultados financieros positivos?

Tabla 8*Indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva*

Periodo	Liquidez Corriente (coeficiente)	Prueba Defensiva (coeficiente)
2017 – I	1.152	0.270
2017- II	1.220	0.260
2018 – I	1.262	0.264
2018 – II	1.264	0.280
2019 – I	1.982	0.498
2019- II	1.920	0.663
2020 – I	2.022	0.394
2020 – II	3.867	0.608
2021 – I	2.618	0.780
2021- II	4.210	1.180

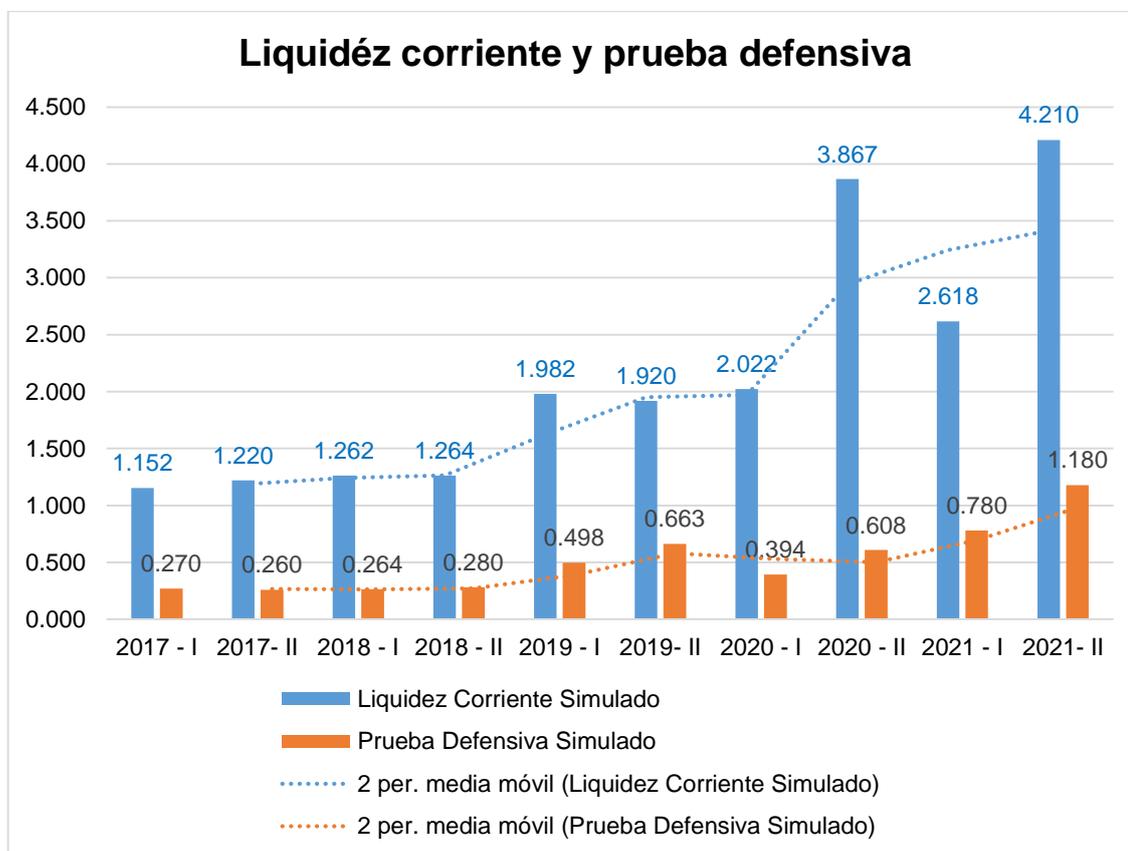
Nota. La tabla muestra los indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva obtenidos luego de simular la aplicación de una política de crédito y cobro a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 8 se presentó un resumen comparativo luego haber realizado los análisis de los indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva, en ambos casos los ratios indican la capacidad de pago que tiene la empresa en el corto plazo; sin embargo, el indicador de prueba defensiva presenta un nivel de exigencia mayor en cuanto a liquidez ya que considera exclusivamente los activos mas líquidos de la empresa, es decir, el indicador de prueba defensiva muestra que cantidad del pasivo corriente puede pagar la empresa en un momento determinado; y para todos los casos analizados la empresa es financieramente muy solvente tal como se muestra en la tabla.

Los datos cálculos realizados para la obtención de los datos en la figura y tabla (véase en el Anexo I, pág. 221).

Figura 8

Indicadores de liquidez corriente y Prueba defensiva



Nota. La figura muestra los indicadores financieros de liquidez corriente y prueba defensiva obtenidos luego de aplicar las políticas de crédito y cobro a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 8 y figura 8, se puede observar que la liquidez corriente ha tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el primer semestre del año 2017 con un valor de 1.152 y en el segundo semestre del año 2021 con un importe máximo de 4.210. Por otra parte, en lo que concierne a la prueba defensiva, se observa que en el segundo semestre del año 2017 ha tenido un índice más bajo con 0.260, y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido su máximo

valor en el segundo semestre del año 2021 con un valor de 1.118 dentro de los periodos analizados.

Además, para comprobar la hipótesis general, se planteó analizar lo siguiente:

¿Cuál es la variación del periodo promedio de cobro y del periodo promedio de pago?

En la tabla 9 se muestra estas diferencias encontradas, Véase (Anexo J y Anexo K, pág. 222-223)

Tabla 9

Promedio de cuentas por cobrar

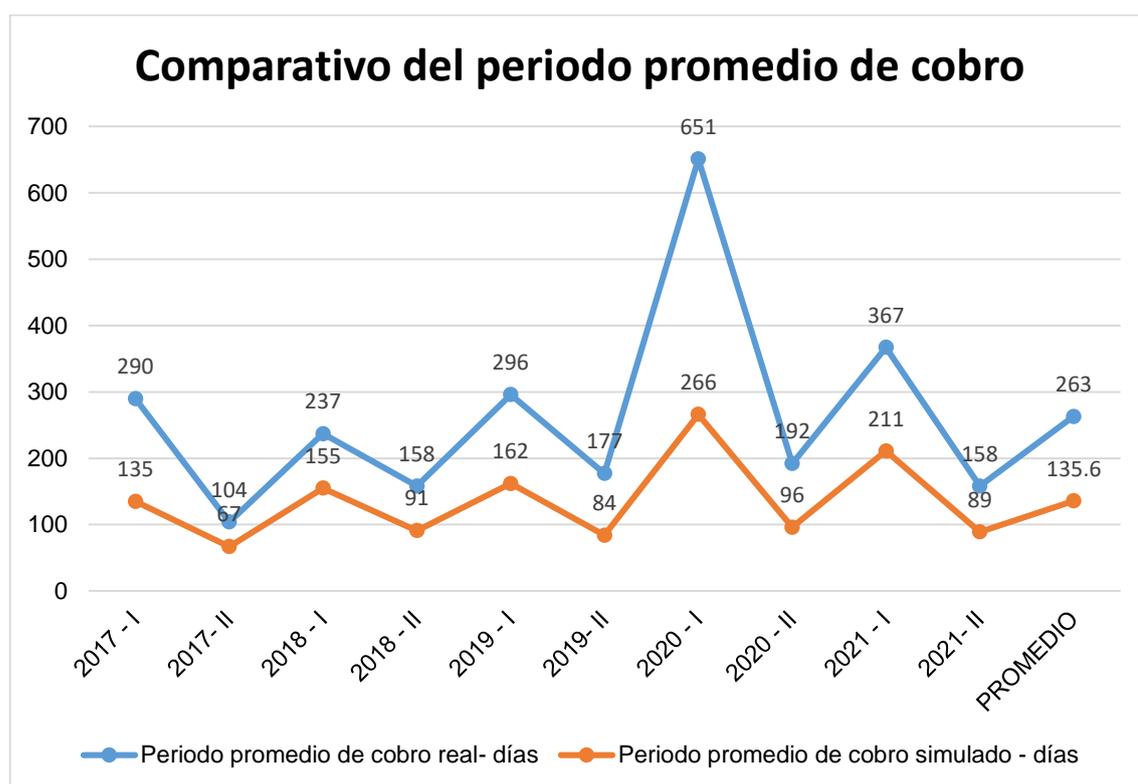
Periodo	Periodo promedio de cobro real - días	Rotación de cuentas por cobrar Real (coeficiente)	Periodo promedio de cobro simulado - días	Rotación de cuentas por cobrar Simulado (coeficiente)
2017 – I	290	1.26	135	2.70
2017- II	104	3.51	67	5.45
2018 – I	236	1.55	155	2.35
2018 – II	158	2.31	91	4.01
2019 – I	296	1.23	162	2.25
2019- II	177	2.06	84	4.35
2020 – I	651	0.56	266	1.37
2020 – II	192	1.90	96	3.80
2021 – I	367	0.99	211	1.73
2021- II	158	2.31	89	4.10
PROMEDIO	263	1.77	136	3.21

Nota. La tabla muestra el periodo promedio de cobro de las cuentas por cobrar real y simulado Industrial Walon S.A.C.

A través de la tabla 9 se presentó un análisis comparativo entre el promedio de días que la empresa se tarda en cobrar sus deudas real y simulado, en la parte simulada se aprecia una efectividad de cobro sustancial, ya que se verificó una disminución en promedio a 136 días de 263 que era originalmente, esta disminución se aprecia de manera variada en cada periodo analizado, y, en términos generales demuestra que la aplicación de una política de créditos y cobro surte un efecto significativo en la rotación de cuentas por cobrar.

Figura 9

Periodo promedio de cobro



Nota. La figura muestra la comparación del periodo promedio de cobro en días entre el resultado simulado y real- Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

La gráfica muestra una línea curvada para el análisis real y para el simulado, la línea inferior nos indica que la parte simulada es sustancialmente más efectiva en cuanto a la realización de las cuentas por cobrar.

Tabla 10

Indicadores de prueba defensiva

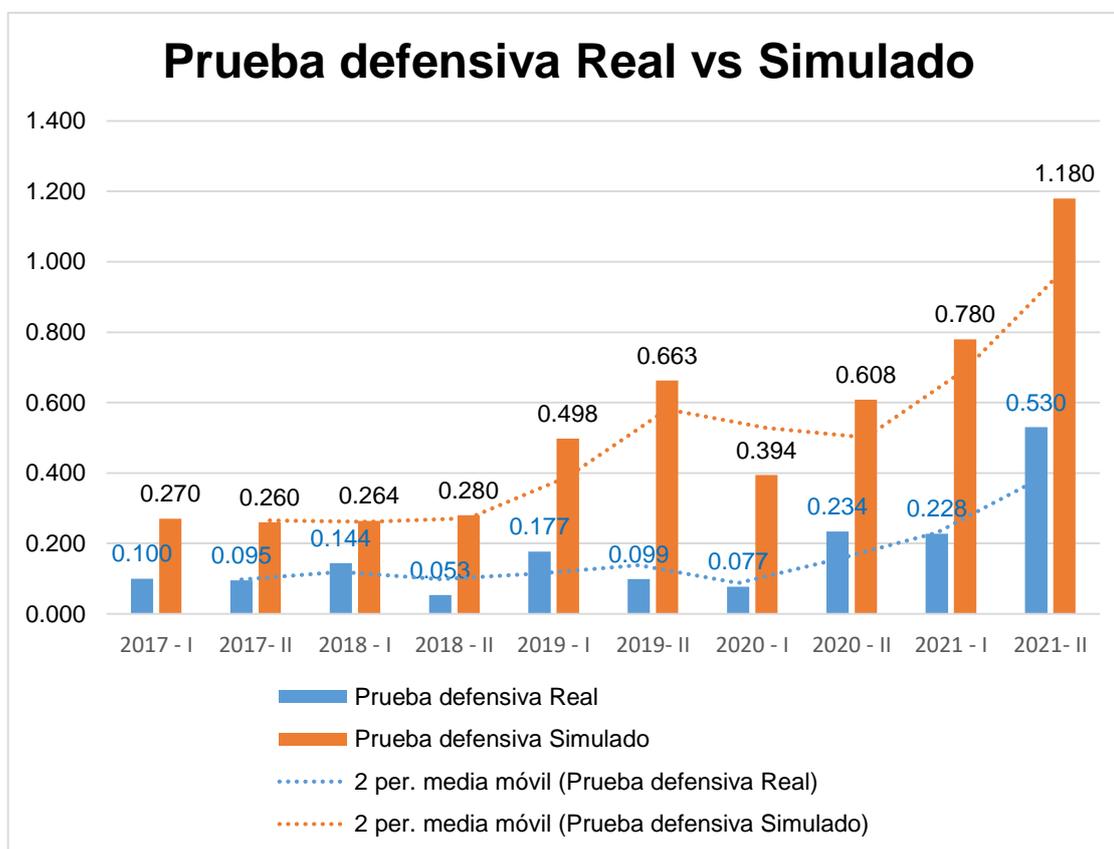
Periodo	Prueba defensiva Real	Prueba defensiva Simulado	Variación %
2017 - I	0.100	0.270	17.00%
2017- II	0.095	0.260	16.50%
2018 - I	0.144	0.264	12.00%
2018 - II	0.053	0.280	22.67%
2019 - I	0.177	0.498	32.10%
2019- II	0.099	0.663	56.40%
2020 - I	0.077	0.394	31.70%
2020 - II	0.234	0.608	37.40%
2021 - I	0.228	0.780	55.20%
2021- II	0.530	1.180	65.00%
PROMEDIO	0.17373	0.5197	35%

Nota. La tabla muestra los indicadores de prueba defensiva real y simulado, la variación representa el incremento en la capacidad de pago de la empresa luego de aplicar las políticas a los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 11 se presentó el incremento de la capacidad de pago de la empresa teniendo en cuenta solo la parte más líquida, en la tabla también se aprecia que con la aplicación de las políticas de crédito y cobranzas, este indicador obtuvo una mejoría de la capacidad de pago de un 35%, en promedio de todos los periodos analizados.

Figura 10

Indicadores de prueba defensiva



Nota. La figura muestra una comparación del indicador prueba defensiva real y simulado obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C, periodo 2017- 2021.

En la tabla 10 y figura 10, se puede observar que la prueba defensiva real ha tenido un comportamiento variado entre los periodos del 2017 al 2021, alcanzando su menor importe en el segundo semestre del año 2018 con un valor de 0.053 y en el segundo semestre del año 2021 con un importe máximo de 0.530. Por otra parte, en lo que concierne a la prueba defensiva simulado, se observa que en el segundo semestre del año 2017 ha tenido el índice más

bajo con 0.260, y a su vez se puede observar que la empresa ha conseguido su máximo valor en el segundo semestre del año 2021 con un valor de 1.180 dentro de los periodos analizados.

5.2. Resultados Inferenciales

5.2.1. Hipótesis específica 1

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Procedimiento de contraste. A continuación, se procedió a aplicar el procedimiento de contraste de la hipótesis específica 1.

Formulación de la hipótesis estadística. Se planteó la hipótesis nula y la hipótesis alterna de la siguiente manera.

Hipótesis nula: H_0

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas no contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Hipótesis alternativa: H_1

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de

situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Nivel de significancia. El nivel de significancia es de 5% ($\alpha = 0.05$) y un nivel de confianza del 95% ($1 - \alpha = 0.95$).

Determinación de la prueba estadística. Se realizó la prueba de normalidad para determinar la prueba estadística a utilizar.

Tabla 11

Prueba de normalidad

	Kolmogorov - Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	Gl	Sig.	Estadístico	Gl	Sig.
Ratios de liquidez corriente	,323	10	,004	,727	10	,002
Prueba acida	,338	10	,002*	,699	10	,001

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota. La tabla muestra la prueba de normalidad a los indicadores de ratios de liquidez corriente y prueba ácida – empresa Industrial Walon S.A.C.

Dado que los datos analizados son numéricos y el tamaño de la muestra es menor que 30 (10 datos) se procedió a trabajar con la prueba estadística Shapiro-Wilk para analizar la normalidad, y según la tabla 11, el indicador ratios de liquidez corriente tiene una distribución no normal ya que P - valor = 0.002 < 0.05 y el indicador prueba ácida también tienen una distribución no normal cuyo P – valor = 0.001 < 0.05.

En consecuencia, la prueba estadística a utilizar es la prueba no paramétrica correlación de Spearman.

Criterios de decisión. A continuación, se presenta la tabla de correlación entre ambos indicadores de la variable dependiente.

Tabla 12

Correlación de Spearman

		Ratio de liquidez corriente	Prueba ácida
	Correlación de Spearman	1	0,855
Ratio de liquidez corriente	Sig. (bilateral)		0,002
	N	10	10
Prueba ácida	Correlación de Spearman	0,855	1
	Sig. (bilateral)	0,002	
	N	10	10

Nota. La tabla muestra la correlación de Spearman entre el indicador de liquidez corriente y prueba ácida, Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C operativo, periodo 2017- 2021.

En la tabla 12 se observa que el coeficiente de correlación entre los ratios de liquidez corriente y la prueba ácida es de 0.855 lo que indica que existe una relación directa entre las dos variables de estudio, es decir a medida que aumenta indicador del ratio de liquidez corriente se incrementa el indicador de prueba ácida; se evidencia una correlación positiva alta.

Tabla 13*Coeficiente de determinación*

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,975 ^a	,951	,944	,342299

a. Predictores: (Constante), Ratio de liquidez corriente

Nota. La tabla muestra el coeficiente de determinación entre el indicador de liquidez corriente y prueba ácida, datos obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C Operativo, periodo 2017- 2021.

En la Tabla 13, se observa un coeficiente de determinación (R²) de 0.951 lo que significa que la variable independiente ratios de liquidez corriente explica la variabilidad de la variable dependiente prueba ácida en un 95.1%.

Tabla 14*Análisis de varianza (ANOVA)*

ANOVA ^a					
Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
1					
Regresión	18,029	1	18,029	153,876	,002 ^b
Residuo	,937	8	,117		
Total	18,967	9			

a. Variable dependiente: Prueba ácida

b. Predictores: (Constante), Ratio de liquidez corriente

Nota. La tabla muestra el análisis de varianza ANOVA de los indicadores de liquidez corriente y prueba ácida, datos obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C Operativo, periodo 2017- 2021.

En la Tabla 14, análisis de varianza (ANOVA) se observa un p-valor de 0.002 que es menor al nivel de significancia planteada ($0.002 < 0.05$), lo que significa que se debe de rechazar la hipótesis nula (H_0), y, por consiguiente, aceptar la hipótesis alterna (H_1), con lo que se prueba la hipótesis específica 1, Es decir:

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021”.

5.2.1.Hipótesis Específica 2

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Procedimiento de contraste. A continuación, se procedió a aplicar el procedimiento de contraste de la hipótesis específica 2.

Formulación de la hipótesis estadística. Se planteó la hipótesis nula y la hipótesis alterna de la siguiente manera.

Hipótesis nula: H_0

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas no tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Hipótesis alternativa: H1

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Nivel de significancia. El nivel de significancia es de 5% ($\alpha = 0.05$) y un nivel de confianza del 95% ($1 - \alpha = 0.95$).

Determinación de la prueba estadística. Se realizó la prueba de normalidad para determinar la prueba estadística a utilizar.

Tabla 15

Prueba de normalidad

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Cuentas por cobrar simulado	,165	10	,200*	,915	10	,319
ROA	,211	10	,200*	,903	10	,239

*. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota. La tabla muestra la prueba de normalidad a la partida de cuentas por cobrar y el indicador ROA – empresa Industrial Walon S.A.C.

Dado que los datos analizados son numéricos y el tamaño de la muestra es menor que 30 (10 datos) se procedió a analizar con la prueba estadística Shapiro-Wilk, y según la tabla 15, el indicador cuentas por cobrar simulado tiene una distribución normal ya que el nivel de significancia es mayor a 0.05, P - valor = 0.319 > 0.05 y el indicador ROA también tienen una distribución normal cuyo P – valor = 0.239 > 0.05.

En consecuencia, la prueba estadística a utilizar es la prueba paramétrica “R de Pearson”.

Criterios de decisión. A continuación, se presenta la tabla de correlación entre ambos indicadores de la variable dependiente.

Tabla 16

Correlación de Pearson

		Detalle de créditos vigentes	ROA
Cuentas por cobrar simulado	Correlación de Pearson	1	0,820
	Sig. (bilateral)		0,004
	N	10	10
ROA	Correlación de Pearson	0,820"	1
	Sig. (bilateral)	0,004	
	N	10	10

Nota. La tabla muestra la correlación de Pearson entre la partida cuentas por cobrar y el indicador ROA simulados, datos de Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C operativo, periodo 2017- 2021.

En la tabla 16 se observa que el coeficiente de correlación entre cuentas por cobrar simulado y ROA es de 0.820 lo que indica que existe una relación directa entre las dos variables de estudio, es decir a medida que se optimiza el control de las cuentas por cobrar se incrementa el indicador ROA, asimismo, se evidencia una correlación positiva alta.

Tabla 17

Coeficiente de determinación

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,820 ^a	,672	,631	0,38664

a. Predictores: (Constante), Detalle de créditos simulados

Nota. La tabla muestra el coeficiente de determinación entre cuentas por cobrar y ROA, datos obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon SAC, periodo 2017- 2021.

En la Tabla 17, se observa el coeficiente de determinación (R²) es 0.672 lo que significa que la variable independiente cuentas por cobrar explica la variabilidad de la variable dependiente ROA en un 67.2%.

Tabla 18

Análisis de varianza

ANOVA^a					
Modelo	Suma de cuadrados	GL	Media cuadrática	F	Sig.

Regresión	0,025	1	0,025	16,392	,004 ^b
1 Residuo	0,012	8	0,001		
Total	0,036	9			

a. Variable dependiente: ROA

b. Predictores: (Constante), Cuentas por cobrar simulado

Nota. La tabla muestra el análisis de varianza ANOVA de la partida cuentas por cobrar y el indicador ROA, datos obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial WALON SAC, periodo 2017- 2021.

En la Tabla 18, análisis de varianza (ANOVA) se observa un p-valor de 0.004 que es menor al nivel de significancia planteada ($0.004 < 0.05$), lo que significa que se debe de rechazar la hipótesis nula (H_0), y, por consiguiente, aceptar la hipótesis alterna (H_1), con lo que se prueba la hipótesis específica 2. Es decir:

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021”.

5.2.2.Hipótesis General

La simulación de la aplicación de una política de “créditos” y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Procedimiento de contraste. A continuación, se procedió a aplicar el procedimiento de contraste de la hipótesis general.

Formulación de la hipótesis estadística. Se planteó la hipótesis nula y la hipótesis alterna de la siguiente manera.

Hipótesis Nula: H0

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas no contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Hipótesis Alternativa: H1

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Nivel de significancia. El nivel de significancia es de 5% ($\alpha = 0.05$) y un nivel de confianza del 95% ($1 - \alpha = 0.95$).

Determinación de la prueba estadística. Se realizó la prueba de normalidad para determinar la prueba estadística a utilizar.

Tabla 19*Prueba de normalidad*

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Ratio de liquidez corriente	,323	10	,004	,727	10	,002
Prueba defensiva	,289	10	,018	,761	10	,005

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota. La tabla muestra la prueba de normalidad a los indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva – datos empresa Industrial Walon S.A.C.

Dado que los datos analizados son numéricos y el tamaño de la muestra es menor que 30 (10 datos) se procedió a analizar con la prueba estadística Shapiro-Wilk, y según la tabla 18 el indicador ratio de liquidez corriente tiene una distribución no normal dado que P - valor = 0.002 y el indicador prueba defensiva también tienen una distribución no normal cuyo P – valor = 0.005

En consecuencia, la prueba estadística a utilizar es la prueba no paramétrica correlación de Spearman.

Criterios de decisión. A continuación, se presenta la tabla de correlación entre ambos indicadores de la variable dependiente.

Tabla 20*Correlación de Spearman*

		Ratio de liquidez corriente	Prueba defensiva
	Correlación de Spearman	1	0,879
Ratio de liquidez corriente	Sig. (bilateral)		0,001
	N	10	10
	Correlación de Spearman	0,879	1
Prueba defensiva	Sig. (bilateral)	0,001	
	N	10	10

Nota. La tabla muestra la correlación de Spearman entre los indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva, información obtenida de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C operativo, periodo 2017- 2021.

En la tabla 20 se observa que el coeficiente de correlación entre el indicador de liquidez corriente y prueba defensiva es de 0.879 lo que indica que existe una relación directa entre las dos variables de estudio, es decir a medida que aumenta el indicador ratios de liquidez corriente también aumenta la prueba defensiva; se evidencia una correlación positiva alta.

Tabla 21*Coeficiente de determinación*

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,972 ^a	,946	,939	,141231

a. Predictores: (Constante), Ratios de liquidez corriente

Nota. La tabla muestra el coeficiente de determinación entre el indicador de liquidez corriente y prueba defensiva, datos obtenidos a partir de los Estados Financieros – Industrial Walon S.A.C Operativo, periodo 2017- 2021.

En la Tabla 21, se observa un coeficiente de determinación (R²) de 0.946 lo que significa que la variable independiente ratios de liquidez corriente explica la variabilidad de la variable prueba defensiva 94.6 %

Tabla 22*Análisis de varianza (ANOVA)*

ANOVA ^a						
Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.	
1	Regresión	2,777	1	2,777	139,222	,001 ^b
	Residuo	,160	8	,020		
	Total	2,937	9			

a. Variable dependiente: Prueba defensiva

b. Predictores: (Constante), Ratios de liquidez corriente

Nota. la tabla muestra el análisis de varianza ANOVA entre los indicadores de liquidez corriente y prueba defensiva, los datos fueron analizados a partir de los Estados Financieros - Industrial Walon S.A.C Operativo, periodo 2017- 2021

En la Tabla 22, análisis de varianza (ANOVA) se observa un p-valor de 0.001 que es menor al nivel de significancia planteada ($0.001 < 0.05$), lo que significa que se debe de rechazar la hipótesis nula (H_0), y, por consiguiente, aceptar la hipótesis alterna (H_1), con lo que se prueba la hipótesis general, Es decir:

“La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021”.

5.3. Otros resultados estadísticos

A continuación, se presentan cuadros resumen que muestran la partida cuentas por cobrar semestrales de la empresa Industrial Walon S.A.C. y los porcentajes que representa la cartera vencida y no vencida durante los últimos 5 años anteriores al 2022, para ver el detalle del procedimiento de los cálculos efectuados véase el anexo G (figura G2, detalle anexo cta. 12 cuentas por cobrar comerciales, Pág. 215).

Tabla 23*Detalle de cuentas por cobrar*

Periodo	Cuentas por cobrar Vencidas				Cuentas por cobrar no Vencidas	
	Total, Cuentas por cobrar S/.	Importe S/.	Promedio Días vencidos	Vencidas %	Importe S/.	No Vencidas %
2017 - I	1,900,438.30	741,281.74	83	39%	1,159,156.56	61%
2017 - II	3,801,433.00	1,301,547.23	134	34%	2,499,885.77	66%
2018 - I	6,991,789.56	2,416,017.68	220	35%	4,575,771.88	65%
2018 - II	6,765,331.00	3,423,303.09	134	51%	3,342,027.91	49%
2019 - I	7,360,850.25	2,959,358.22	99	40%	4,401,492.03	60%
2019 - II	8,528,165.00	5,379,587.57	73	63%	3,148,577.43	37%
2020 - I	4,273,722.18	3,039,295.07	53	71%	1,234,427.11	29%
2020 - II	4,426,993.00	2,314,745.15	48	52%	2,112,247.85	48%
2021 - I	4,661,323.10	2,572,116.67	51	55%	2,089,206.43	45%
2021 - II	5,053,949.18	2,391,276.21	46	47%	2,662,672.97	53%
TOTAL	53,763,994.57	26,538,528.63	94	49%	2,722,546.59	51%

Nota. El cuadro muestra el porcentaje de la cartera vencida y no vencida de la partida cuentas por cobrar de los estados de situación financiera reales – Industrial WALON SAC, periodo 2017- 2021.

La tabla anterior muestra el detalle semestral de la partida cuentas por cobrar reflejado en el estado de situación financiera, este cuadro a su vez refleja el porcentaje que representa del total, la cartera vencida y no vencida y el promedio de días vencidos de los comprobantes por cobrar en cada periodo analizado.

En este análisis, se determinó que la cartera vencida representó en promedio el 49% respecto del total de créditos durante los últimos 5 años, es decir, casi la mitad de las ventas realizadas al crédito no habían sido pagadas dentro del plazo pactado presentando un promedio de 94 días de retraso.

¿Qué porcentaje representa las cuentas por cobrar simulado, respecto del total de cuentas por cobrar simulado?, para responder a esta interrogante se presenta el detalle en la tabla 24 (ver Anexo G, detalle del anexo cuentas por cobrar, pág. 214).

Tabla 24

Cuadro comparativo de cuentas por cobrar

Periodo	Total, Cuentas por cobrar Real S/.	Cuentas por cobrar Simulado S/.	Importe %	% de cobros Efectuados
2017 - I	1,900,438.30	1,159,156.56	61%	39%
2017- II	3,801,433.00	2,499,885.77	66%	34%
2018 - I	6,991,789.56	4,479,551.24	64%	36%
2018 - II	6,765,331.00	3,342,027.91	49%	51%
2019 - I	7,360,850.25	4,401,492.03	60%	40%
2019- II	8,528,165.00	3,148,577.43	37%	63%
2020 - I	4,273,722.18	2,090,905.11	49%	51%
2020 - II	4,426,993.00	3,133,367.93	71%	29%
2021 - I	4,661,323.10	2,089,206.43	45%	55%
2021- II	5,053,949.18	3,374,336.67	67%	33%
Promedio	5,376,399.46	2,971,850.71	57%	43%

Nota. El cuadro muestra una comparación entre el nivel de cuentas por cobrar real y simulado y el porcentaje de cobros efectuados con la aplicación de una política de créditos y cobranzas.

Tal como se muestra en la tabla anterior, los resultados simulados reflejan un porcentaje de cobros efectuados que oscilan entre 29% y 63% dentro del periodo analizado, estos porcentajes representan los cobros que se hubiesen realizado aplicando una política de créditos y cobranzas; en promedio representan un 43% durante los últimos 5 años adicional a los cobros ya realizados; es decir con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas, el

importe total de las cuentas por cobrar disminuyen en un 39% para el primer semestre del año 2017, un 63 % para el segundo semestre del año 2019 y un 47% para el cierre del ejercicio del año 2021.

Tabla 25

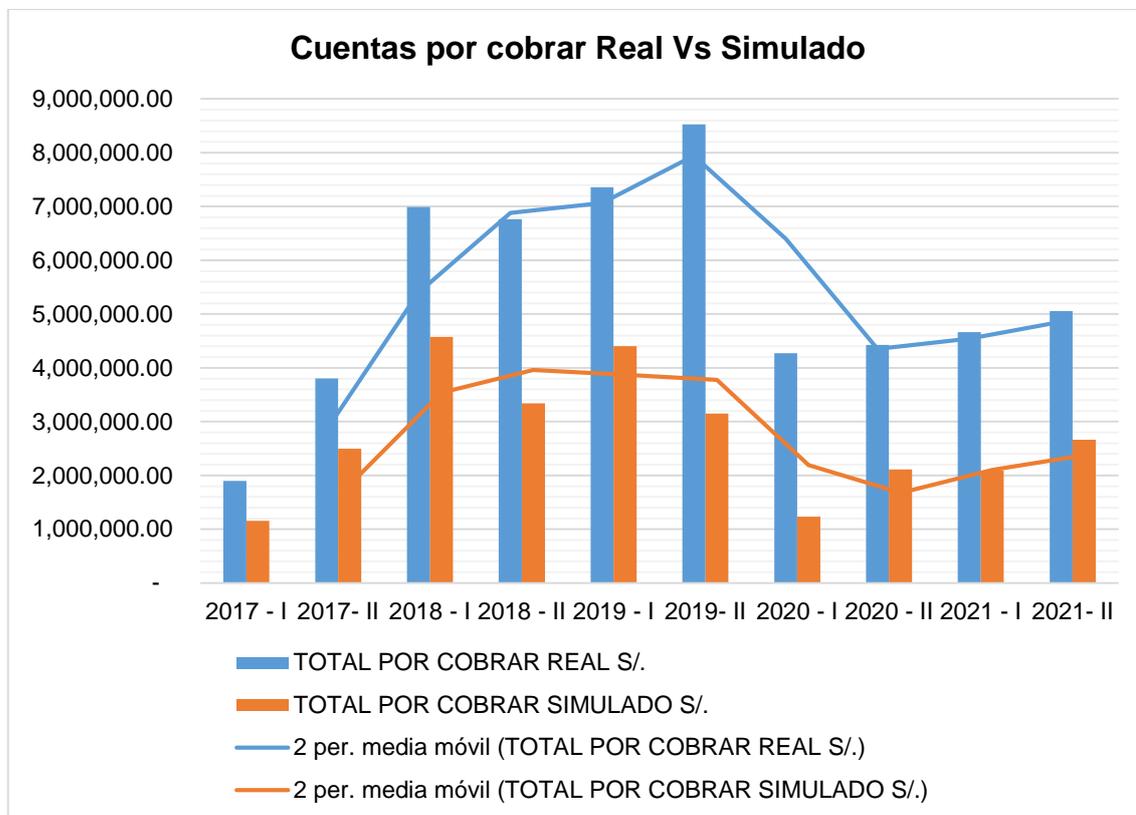
Cuadro resumen cuentas por cobrar real vs simulado

Periodo	Total, Cuentas por Cobrar Real S/.	Total, Cuentas por Cobrar Simulado S/.
2017 - I	1,900,438.30	1,159,156.56
2017- II	3,801,433.00	2,499,885.77
2018 - I	6,991,789.56	4,479,551.24
2018 - II	6,765,331.00	3,342,027.91
2019 - I	7,360,850.25	4,401,492.03
2019- II	8,528,165.00	3,148,577.43
2020 - I	4,273,722.18	2,090,905.11
2020 - II	4,426,993.00	3,133,367.93
2021 - I	4,661,323.10	2,089,206.43
2021- II	5,053,949.18	3,374,336.67
PROMEDIO	5,376,399.46	2,971,850.71

Nota. La siguiente tabla muestra un resumen de las cuentas por cobrar reales y las cuentas por cobrar simuladas luego de aplicar políticas de crédito y cobro, Industrial Walon SAC, periodo 2017- 2021

Figura 11

Comparación real vs cuentas por cobrar simulado



Nota. La siguiente figura muestra el comportamiento tendencial de las cuentas por cobrar real comparado con las cuentas por cobrar simulado, Estados Financieros – Industrial Walon SAC, periodo 2017- 2021

En la gráfica anterior se muestra un comportamiento tendencial variable de las cuentas por cobrar a lo largo de los periodos analizados, se verificó una disminución sustancial de las cuentas por cobrar en el análisis simulado, estos cambios se reflejaron en las barras y la tendencia mostró una proporcionalidad entre la partida real y la simulada ya que a medida que se incrementan las cuentas por cobrar retrasadas, aumenta el volumen de cobros realizados aplicando las políticas de cobro.

VI. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

6.1. Contrastación y demostración de la hipótesis con los resultados

6.1.1. Hipótesis específica 1

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

A través de los resultados descriptivos se aplicó un procedimiento de comparación entre los resultados de los datos reales y datos simulados de la empresa, luego de aplicar las políticas de crédito y cobranza, se observó que el indicador de liquidez corriente (véase la Tabla 3 de la págs. 102-103) se incrementó en un promedio de 42% durante todos los periodos analizados, este indicador se optimiza dado que al realizarse las cobranzas dentro de los plazos pactados en el contrato, se obtienen mayor liquidez para cancelar las deudas de corto plazo generando una mejor presentación dentro de la partida cuentas por cobrar del estado de situación financiera.

Asimismo, se determinó que los resultados simulados comparados con los reales del indicador de prueba ácida también reflejaron un incremento sustancial del 24 % (Véase la Tabla 4 de la pág. 104-105), generando una clara solvencia de la empresa para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo. Este resultado se refleja a través de una aplicación de una política de crédito y cobranza, la empresa puede mantener el control de sus inventarios de tal

manera que le permita abastecerse en la medida que sea necesario evitando el exceso de mercadería en el almacén.

Por otro lado, en los resultados inferenciales a través del Software SPSS, se determinó que existía una correlación positiva alta de 0.855 entre los indicadores de liquidez corriente y prueba ácida (véase la Tabla 12 de la pág. 122), a su vez se observó un nivel de significancia de 0.002 menor al nivel planteado de 0.05 lo que permitió rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis de los investigadores.

Con estos resultados, queda demostrado que la aplicación de una política de crédito y cobro influye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera.

6.1.2. Hipótesis específica 2

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Se realizó un análisis comparativo del indicador ROA real y simulado en el que a partir de la aplicación de las políticas de crédito y cobranzas se obtuvieron nuevos coeficientes, (Tabla 7, pág. 111), estos resultados comparativos de la información mostraron el rendimiento de los activos totales y permitió establecer comparaciones, el incremento obtenido fue del 25.97% luego de realizar la simulación de cobro para los periodos analizados; en este caso el rendimiento de los activos se incrementa luego de aplicar las políticas

de cobro dado que la empresa originalmente muestra las cuentas por cobrar vencidas que se arrastran de ejercicios anteriores, (ver la figura 7, pág. 112).

Asimismo, se realizó un proceso de cobranza de los comprobantes vencidos en la que se determinó una diferencia sustancial en la parte descriptiva en la (Tabla 6, pág. 109) se muestra que las cuentas por cobrar de la empresa sin aplicar política de cobro representaron en promedio total 5,376,399.46 durante los 5 años analizados, mientras que con la simulación realizada solo se encontró un total de 2,971,850.71, este resultado representó en total una efectividad de cobro de casi el 50% con las políticas de crédito y cobro, (véase Figura 6, págs. 110) la gráfica de barras.

Por otro lado, a través de los resultados inferenciales se evidenció que existía correlación positiva alta de 0.82 entre el indicador ROA y cuentas por cobrar (véase las tabla 17 y 18 de la pág. 127) lo que indica la optimización del control de las cuentas por cobrar genera un impacto positivo en el rendimiento de los activos, el coeficiente de determinación entre ambos indicadores fue de 67.2% lo que muestra el nivel de influencia que tienen las cuentas por cobrar sobre el rendimiento de los activos, y un grado de significancia de $0.004 < 0.05$, con lo que nos permitió aceptar la hipótesis planteada.

Finalmente, se puede decir que se comprobó que la utilidad del estado de resultados se ve influenciado en el rendimiento de los activos cuando se realiza una aplicación de políticas de crédito y cobro en el estudio caso Industrial Walon S.A.C.

6.1.3. Hipótesis General

La simulación de la aplicación de una política de "créditos" y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Se aplicó un análisis estadístico para la obtención de nuevos indicadores financieros a partir de la aplicación de políticas de crédito redactadas en un contrato de venta al crédito y los resultados descriptivos de la (Tabla 10, Figura 10, de las págs. 118 y 119) se evidenció una variabilidad positiva de 35% en el indicador de prueba defensiva, un porcentaje representativo respecto del indicador original, esta variabilidad favorable se sustenta bajo el supuesto de que los comprobantes emitidos al crédito son cancelados al vencimiento en función del cumplimiento de las cláusulas expuestas en el contrato.

Para continuar con la demostración de esta hipótesis (véase la Tabla 9, pág. 116), con la información financiera de la empresa se evidenció que la empresa tardaba en promedio en promedio 263 días en cobrar sus deudas, este plazo de rotación fue demasiado lento comparado con los resultados verificados luego de hacer la simulación, el cual nos mostró que el promedio de cobro fue de 136 días, dando una rotación de 3.21 veces respecto con la rotación real que fue de 1.77.

Por otro lado, a través del software SPSS se obtuvieron resultados inferenciales (Tabla 19, pág. 119), se planteó un nivel de significancia menor a 0.05 para analizar los indicadores ratios de liquidez corriente y prueba defensiva, en donde se utilizó la prueba estadística de Spearman, se verificó

una correlación positiva alta de 0.879 (véase la Tabla 20, pág. 130) y el p-valor de $0.001 < 0.05$ obtenido a través del análisis de varianza (ANOVA), por consiguiente, se puede establecer como conclusión que la implementación de una política de créditos y cobranzas impacta de manera positiva en los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodos 2017-2021.

Estos resultados permiten reafirmar la hipótesis planteada.

6.2. Contrastación y demostración de la hipótesis con otros estudios

6.2.1. Resultado de Hipótesis específica 1

Con la investigación se demostró que “La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021”, al lograr una mejora en las ratios de liquidez y rentabilidad, lo que significa que impacto de forma positiva luego de la aplicación de las mencionadas políticas. Este resultado se valida y fortalece con la investigación de Catota (2022) quien dentro de sus conclusiones mencionó que al establecer un sistema de gestión de cobranza donde se especifiquen clara y detalladamente las funciones de cada persona para hacer efectivos los mencionados cobros, se logró mejoras en las negociaciones, demostrados en los patrones de pagos y la rentabilidad de los contratos posteriores a la aplicación de dicho sistema (Ver Pag 25).

Vásques et al, (2021) Revaluar los otorgamientos de créditos a los clientes de acuerdo a la antigüedad de la morosidad, coordinando con los clientes

deudores para establecer plazos de pago acompañado de una carta de compromiso, con la finalidad de minimizar el riesgo crediticio de las empresas, la pérdida de dinero y ventas, además se puede optar por la implementación de descuentos a las facturas vencidas, esto podría ayudar a incrementar el efectivo líquido en menor tiempo para solventar el nivel de las obligaciones financieras (ver pág. 29-30).

Estamos de acuerdo con el autor ya que afirma que las políticas de crédito correctamente redactadas y aplicadas nos traerá como consecuencia la reducción de los días de retrasos en los pagos, mejorando la efectividad en los cobros y los consensos a los que podamos llegar con los clientes, cumpliendo adecuadamente los puntos pactados en los acuerdos previamente firmados.

6.2.2. Resultado de Hipótesis específica 2

La simulación la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Cotrina, et al (2020), en su artículo de revista sostiene que:

Existe una relación inversa significativa entre el periodo promedio de inventario y la rentabilidad sobre activos ($p < 0.05$). Significa que cuanto menor sean los días o el periodo promedio de inventarios, mayor es la rentabilidad sobre activos; las empresas del sector agrario azucarero venden cada 49 días sus inventarios y lo más adecuado sería que estos días sean menores, por el motivo que los inventarios al venderse en

menos tiempo generan efectivo disponible para la empresa y permiten nuevo ingreso de inventarios (pág.35).

Pérez y Tinoco (2017), Las técnicas que siguen en el proceso de otorgamiento de crédito son riesgosas ya que no cuentan con pasos predeterminados para lograr resultados eficientes, no tienen establecidas políticas de crédito y cobranza, lo que conlleva al incumplimiento de contratos porque no utilizan estrategias para que el cliente sea confiable y no hay personal adecuado para el análisis y seguimiento de los créditos (pág.28-29).

Respecto al autor anteriormente mencionado, estamos de acuerdo con lo que concluye, ya que se determina que las ventas al crédito son fuente primordial de los ingresos que puede generar la compañía, por ende, es necesario tener un plan redactado con políticas de crédito y cobranzas para hacer efectivos los ingresos de dinero con los menores índices de morosidad posible.

Estos resultados permiten reafirmar la hipótesis planteada.

6.2.3. Resultado de Hipótesis General

La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial Walon S.A.C. periodo 2017-2021.

Izar y Cortés (2017) Una política de crédito que incluya el análisis de los clientes para determinar si son susceptibles de crédito y dar el seguimiento a las cuentas por cobrar para no tener un monto elevado de

cuentas incobrables imprescindible para optimizar los resultados financieros de la empresa bajo análisis (pág. 31).

Arias y Rodriguez (2020), Las políticas de crédito y cobranza si inciden en la liquidez de la Cooperativa de Ahorro y Crédito San José Cartavio en el año 2019, se llega a esta conclusión al estudiar dos de sus agencias, la de Cartavio y la de Casagrande, similares en cantidad de personal y cartera de créditos (pág. 31).

En ambos casos los autores hacen referencia a la aplicación de políticas de crédito, que deben estar definidas según los términos que le den ventaja a la empresa de poder operar sin riesgos, guarda relación con nuestra investigación por lo que podemos afirmar que la aplicación de una política de crédito y cobro si influye de manera sustancial en los resultados financieros de las empresas del sector textil.

Estos resultados permiten reafirmar la hipótesis planteada.

6.3. Responsabilidad ética de acuerdo a los reglamentos vigentes

Los datos utilizados para realizar el análisis requerido para la presente investigación fueron autorizados por la empresa Industrial Walon S.A.C. ubicada en Comas, provincia de Lima, departamento de Lima.

La autenticidad, transparencia y a la vez por ser un trabajo inédito, esta investigación está fundamentada en que no ha sido un plagio de otro autor. Si bien es cierto, existen tesis referente a nuestras variables, este análisis esta direccionado a la simulación de la aplicación de las políticas de créditos y

cobranzas para mejorar los resultados financieros de la empresa tanto en rentabilidad como en utilidades.

En la presente investigación, las citas bibliográficas incluidas, fueron citados los respectivos autores, con total honestidad, transparencia y legalidad.

Se ha tomado como base teórica la doctrina de los diferentes autores que tocan el tema de Créditos, Cobranzas y Resultados financieros tanto de autores nacionales e internacionales.

Nuestra responsabilidad ética está comprometida para la presente investigación, que servirá de material de consulta para los interesados en temas educativos, estudiantes y público en general.

Asimismo, se ha cumplido Según el Código de ética de Investigación de la Universidad Nacional del Callao aprobado por la Resolución del Consejo Universitario N° 260-2019-CU del 16 de julio del 2019, realizando una investigación para fines académicos, respetando cada inciso de la Resolución antes mencionada, en el artículo 4° señala que: “El cumplimiento del presente código es obligatorio por todos los docentes, estudiantes, graduados, investigadores en general, autoridades y personal administrativo de la UNAC; así como, de sus diferentes unidades, institutos y centros de investigación”.

Adicionalmente, en su artículo 8° menciona lo siguiente: “Los principios éticos de investigador de la UNAC, son: 1) Probidad, 2) El profesionalismo, 3) La transparencia, 4) La objetividad, 5) La igualdad, 6) El compromiso, 7) La honestidad, 8) La confidencialidad, 9) Independencia, 10) Diligencia, 11) Dedicación”.

Nuestra investigación se ha realizado respetando el Código de Ética Profesional del Colegio de Contadores.

Que dice: El Contador Público colegiado, deberá cumplir obligatoriamente los Principios Fundamentales siguientes: Integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional.

Asimismo, en el artículo 4° se indica lo siguiente: “En el ejercicio profesional, El Contador Público Colegiado actuará con probidad y buena fe, manteniendo el honor, dignidad y capacidad profesional, observando las normas del Código de ética en todos sus actos”.

VII. CONCLUSIONES

- A.** Con la presente investigación, se llegó a la conclusión de que con la aplicación de una política de créditos y cobranzas soportado en un contrato de venta al crédito, que le da fuerza de obligación de pago al vencimiento pactado, mejoran los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso Industrial Walon S.A.C., ya que a partir de la simulación realizada se llegó a determinar que los indicadores financieros mostraron una variación positiva en las cobranzas, los cuales se reflejan en los resultados descriptivos e inferenciales.
- B.** Se concluyó que a través de la aplicación de una política de créditos y cobranzas, mejora de manera sustancial la presentación del estado de situación financiera en las empresas del sector textil, caso Industrial Walon S.A.C., ya que los resultados mostraron una disminución sustancial en la cartera de créditos vencidos en cada ejercicio luego de aplicar un procedimiento de cobranza simulado; este resultado permitió a la empresa obtener mayor liquidez y mejorar la presentación financiera reflejada con verificación de indicadores financieros.
- C.** Se concluyó que, a partir de la aplicación de la una política de créditos y cobranzas en las empresas del sector textil, caso Industrial Walon S.A.C, tiene un efecto positivo el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado de resultados; estos resultados mejoran debido a que la administración de estos son más eficiente con las políticas propuestas, es decir, que a medida que el importe de la partida

cuentas por cobrar del estado de situación financiera son gestionadas de manera adecuada, la liquidez se incrementa permitiéndole pagar las obligaciones con lo cual se genera una variación positiva en el indicador de rendimiento de los activos, .

VIII. RECOMENDACIONES

- A.** Se recomienda aplicar una política de créditos y cobranzas a través de un contrato de ventas al crédito con el cliente que lo obliga sustancialmente a respetar el pacto de obligación de pago en la fecha de vencimiento, así como también se recomienda que la empresa Industrial Walon S.A.C. se comprometa a realizar un control estricto individualizado de las cuentas por cobrar de los clientes y el aviso oportuno del vencimiento de sus obligaciones.
- B.** Se recomienda hacer un proceso de seguimiento a los comprobantes emitidos al crédito para efectuar los cobros dentro de los plazos correspondientes y elaborar el estado de situación financiera reflejando los importes de cada partida que lo compone de manera detallada, esta recomendación debe aplicarse con el apoyo de una persona designada exclusivamente para cumplir labor de seguimiento y control de las cuentas por cobrar, quien a su vez de manera responsable debe enviar los reportes al área de contabilidad de todos los comprobantes que se encuentren con fecha mayor a un año de vencimiento, para efectuar los asiento contables correspondientes.
- C.** Asimismo, para mejorar el rendimiento de los activos de la empresa y lograr mejores resultados, se recomienda la participación del contador general y el gerente financiero en la gestión financiera de la empresa ya que son los que conocen con mayor amplitud la cuenta riesgo “cuentas por cobrar”, y son los idóneos para combatir la morosidad de pago.

IX. BIBLIOGRAFIA

Academia de Contabilidad Financiera. (2014). *Antología para curso de fundamentos de Contabilidad*. Veracruz, México. Obtenido de <https://www.uv.mx/personal/alsalas/files/2013/08/INFORMACION-FINANCIERA.pdf>

Aching Guzmán, C. (2006). *Ratios Financieros y matematicas de la mercadotecnia*. Lima, Perú: ESAN. Recuperado el 22 de Octubre de 2022, de <https://puntodevistaypropuesta.files.wordpress.com/2015/03/ratios-financieros-y-matematicas-de-la-mercadotecnia.pdf>

Agudelo Aguirre, A. A. (2021). *Análisis financiero corporativo*. Bogotá: Universidad Nacional de Colombia. Obtenido de http://www.fadmon.unal.edu.co/fileadmin/user_upload/investigacion/centro_editorial/libros/libros2021/analisis_financiero_corporativo-comprimido.pdf

Aguiar Díaz, I. (1989). *Rentabilidad y riesgo en el comportamiento financiero de la empresa*. Las Palmas de Gran Canaria, España: Las Palmas de Gran Canaria : Centro de Investigación Económica y Social de Canarias de la Caja Insular de Ahorros de Canarias. Recuperado el 22 de Octubre de 2022, de <https://mdc.ulpgc.es/utills/getfile/collection/MDC/id/1513/filename/1519.pdf>

Aguilar Andía, G., & Camargo Cárdenas, G. (2004). *Análisis de la morosidad de las instituciones microfinancieras (IMF) en el Perú*. Lima, Perú: Instituto de Estudios Peruanos, IEP. Recuperado el 12 de Setiembre de 2022, de <http://bibliotecavirtual.clacso.org.ar/ar/libros/peru/iep/aguiar.pdf>

Aguirre Gómez, L., & Romero Morán, F. (2016). *Manual de financiamiento para empresas* (2 ed.). Guayaquil, Ecuador: Ediciones Holguín S.A. Recuperado el 14 de Setiembre de 2022, de <https://v.fastcdn.co/u/c63da2a1/36445872-0-TRIAL-Manual-de-Fina.pdf>

Alarcón Armenteros, A. D., & Ulloa Paz, E. I. (2012). *El análisis de los estados financieros: papel en la toma de decisiones gerenciales*. Observatorio de la economía Latinoamericana. Obtenido de https://www.researchgate.net/profile/Adelfa-Alarcon-Armenteros/publication/239950588_EL_ANALISIS_DE_LOS_ESTADOS_FINANCIEROS_PAPEL_EN_LA_TOMA_DE_DECISIONES_GERENCIALES/links/5af46a380f7e9b026bcd7d78/EL-ANALISIS-DE-LOS-ESTADOS-FINANCIEROS-PAPEL-EN-LA-TOMA-D

Alcarria Jaime, J. J. (2009). *Contabilidad Financiera I*. Castellón de la Plana, España: Universitat Jaume. Recuperado el 10 de Octubre de 2022, de <http://repositori.uji.es/xmlui/bitstream/handle/10234/24002/s1.pdf?sequence=6&isAllowed=y>

Aliaga Valdez, C. R. (2018). *Indicadores Financieros*. Obtenido de <http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/4420/aliaga%20valdez%20adminstracion%202019.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Amat, O. (2000). *Análisis de estados financieros: fundamentos y aplicaciones*. Barcelona: Gestión 2000. Obtenido de <https://docs.google.com/viewer?a=v&pid=sites&srcid=ZGVmYXVsdGRvbWVpbm9uYXV5YXVwdGFhYnBuZmFkbXxneDo0MmE0ZGExNDBjYWE4Nzcz>

Andrade Pinelo, A. M. (2017). Ratios o razones financieras. *Contadores & Empresas*. doi:<http://hdl.handle.net/10757/622323>

Araiza Martínez, V. (2005). *Administración de las cuentas por cobrar*. Recuperado el 15 de Octubre de 2022, de https://www.imef.org.mx/publicaciones/boletines tecnicosorig/BOL_20_05_CTN_TE.PDF

Archel Domench, P., Lizarraga Dallo, F., Sánchez Alegría, S., & Cano Rodríguez, M. (2015). *Estados Contables: Elaboración, análisis e interpretación* (5 ed.). Madrid, España: Ediciones Pirámide. Obtenido de <http://up-rid2.up.ac.pa:8080/xmlui/bitstream/handle/123456789/1439/Estados%20contables.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Arias Maqui, Y. P., & Rodriguez Roldan, M. E. (2020). Las políticas de crédito y cobranza y su incidencia en la liquidez de la CAC San José Cartavio, Trujillo 2019. *Las políticas de crédito y cobranza y su incidencia en la liquidez de la CAC San José Cartavio, Trujillo 2019*. Universidad Privada del Norte, Trujillo, Perú. Obtenido de <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/25776/Arias%20Maqui%2c%20Yelka%20Paulina%20-Rodriguez%20Roldan%2c%20Milagros%20Elizabeth.pdf?sequence=18&isAllowed=y>

Ayón Ponce, G. I., Pluas Barcia, J. J., & Ortega Macías, W. R. (2020). El apalancamiento financiero y su impacto en el nivel de endeudamiento de las empresas. *Ciencias económicas y empresariales*, 5(17), 117-136. Obtenido de <https://fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/188/302>

Bustios Terres, J., & Chacon Valer, M. S. (2018). *El impacto de la gestión del área de créditos y cobranzas en la rentabilidad de una empresa del sector de combustibles en Lima. Caso GLG Inversiones SAC*. Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas, Lima, Lima, Perú. Recuperado el 11 de Octubre de 2022, de

https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/624987/Chacon_VM.pdf?sequence=4&isAllowed=y

Cahuaza Ramos, A. I. (2020). Políticas de gestión de crédito y cobranzas y su relación con la clasificación del deudor crediticio en la Asociación Dignidad Perú – 2020. *Tesis para obtener el título profesional de Licenciada en Administración*. Universidad Privada de la Selva Peruana, Iquitos, Perú. Obtenido de Tesis de pregrado. Universidad Privada de la Selva: <http://repositorio.ups.edu.pe/handle/UPS/82>

Carbajal Avila, L. L., & Ulloa Blas, I. P. (2019). Análisis y propuesta de política de crédito y cobranza en el área financiera de la empresa Nisira Systems S.A.C., Trujillo 2018. *Análisis y propuesta de política de crédito y cobranza en el área financiera de la empresa Nisira Systems S.A.C., Trujillo 2018*. Universidad Privada del Norte, Trujillo, Perú. Obtenido de https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/23316/Carbajal%20Avila%20Lourdes_Ulloa%20Blas%20Iris_total.pdf?sequence=8&isAllowed=y

Cárdenas, M., & Velasco, B. (2014). Incidencia de la morosidad de las cuentas por cobrar en la contabilidad y la liquidez: Estudio de caso de una empresa social del estado prestadora de servicios de salud. *Revista Facultad Nacional de salud publica*, 1(32), 16-25. doi:http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-386X2014000100003&lng=en&tlng=es.

Carrera Gallissà, E. (2017). Los retos sostenibilistas del sector textil. *revista de química e industria textil*, 22. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/316473112_Articulos_cientificos_Resumen_Los_retos_sostenibilistas_del_sector_textil

- Castillo, G. (2021). *Créditos y cobranzas* (1 ed.). Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina: EPUB. Recuperado el 17 de Octubre de 2022, de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=a3wcEAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT22&dq=que+son+los+cr%C3%A9ditos+cobranzas&ots=546x6c8toT&sig=cN_stz3XTQanm3Hlda_LhzdHRt4#v=onepage&q=que%20son%20los%20cr%C3%A9ditos%20cobranzas&f=false
- Catota Oleas, V. E. (2022). Estrategias de cobranzas para la recuperación de cartera en la Jefatura de Cartera y Agencias de la Empresa Eléctrica Provincial Cotopaxi S.A. *Estrategias de cobranzas para la recuperación de cartera en la Jefatura de Cartera y Agencias de la Empresa Eléctrica Provincial Cotopaxi S.A.* Universidad Técnica de Cotopaxi, Latacunga, Ecuador. Obtenido de Tesis de grado. Universidad Técnica de Cotopaxi: <http://repositorio.utc.edu.ec/handle/27000/8390>
- Chiriani Cabello, E. J., Alegre Brítez, M. A., & Chung, C. (2020). Gestión de las políticas de crédito y cobranza de las MIPYMES para su sustentabilidad financiera, Asunción, 2017. *Scielo*, 23-30. Obtenido de <https://isidore.science/document/10670/1.576cry>
- Chu Rubio, M. (2014). *Finanzas para no financieros* (4 ed.). Lima, Perú: Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas. Recuperado el 16 de Setiembre de 2022, de <http://190.57.147.202:90/xmlui/bitstream/handle/123456789/512/Finanzas%20para%20No%20Financieros%20Chu%20Rubios.pdf?sequence=1>
- Coello Martinez, A. M. (2015). Análisis horizontal y vertical de estados. *Actualidad Empresarial*, 326, VII-1-VII-2. Recuperado el 15 de Noviembre de 2022, de https://www.formacioncca.com/wp-content/uploads/2020/10/Modulo-I_Gestion-Financiera-II_Lectura_Analisis-horizontal-y-vertical-de-estados-financieros.pdf

- Contreras Salluca, N. P., & Díaz Correa, E. D. (2015). Estructura financiera y rentabilidad: origen, teorías y definiciones. *Valor Contable Revista científica de contabilidad*, 2, 35-44. Obtenido de https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/824
- Contreras, I. (2006). Análisis de la rentabilidad económica (ROI) y financiera (ROE) en empresas comerciales y en un contexto inflacionario. *REDALYC*, 13-28. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/4655/465545874003.pdf>
- Cotrina Slavatierra, B., Vicente Ramos, W., & Magno Atencio, A. (2020). Administración del capital de trabajo y la rentabilidad de activos de empresas agrarias azucareras del Perú. *Revista Espacios*, 7. Obtenido de <http://bdigital2.ula.ve:8080/xmlui/bitstream/handle/654321/9241/a20v41n14p26.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- De Jaime Eslava, J. (2010). *Las claves del análisis económico-financiero de la empresa* (2 ed.). Madrid, España: ESIC Editorial. Recuperado el 21 de Octubre de 2022, de <https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=04l0fgwMCD0C&oi=fnd&pg=PA89&dq=Est%C3%A1+compuesto+por+la+diferencia+entre+los+ingresos+y+gastos+financieros+que+se+registran+en+la+empresa&ots=K9Fp7L1nag&sig=naXJVV1fcGh6WgOjRdWOK2iFRpY#v=onepage&q=Est%C3%A1%20c>
- Del Valle Córdova, E. E. (2005). *Creditos y cobranzas*. Ciudad de México, México: Universidad Nacional Autónoma de México. Obtenido de http://fcasua.contad.unam.mx/apuntes/interiores/docs/98/opt/credito_cobranza.pdf
- Díaz Vargas, L., & Flores Enríquez, D. (2020). *Gestión de Cobranza: un abordaje teórico desde el ámbito financiero*. Universidad Peruana Unión, Lima, Perú. Obtenido de

https://repositorio.upeu.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12840/3540/Leydy_Trabajo_Bachiller_2020.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Fontalvo, T. J., Vergara, J. C., & de la Hoz, E. (2012). Evaluación del mejoramiento de los indicadores financieros en las empresas del sector almacenamiento y actividades conexas en Colombia por medio de análisis de discriminante. *Prospectiva: Una nueva visión para la ingeniería*, 10(1), 124-131. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=496250733014>

Franco Concha, P. (1998). *Evaluación de Estados Financieros: Ajustes por efecto de la Inflación y Análisis Financiero* (1 ed.). Lima, Lima, Perú: Centro de Investigación Universidad El Pacifico. Recuperado el 13 de Junio de 2022, de <https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/1607/FrancoPedro1998.pdf?sequence=1>

García Sanz, M. P., & Martínez Clares, P. (2012). *Guía práctica para la realización de trabajos fin de grado y trabajos fin de máster* (Primera ed.). Murcia, España: Universidad de Murcia. Obtenido de <https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-135806/12%20metodologc3ada-1-garcia-y-martinez.pdf>

García Zambrano, X. L., Maldonado Pazmiño, H. O., Galarza Morales, C. E., & Grijalva Guerrero, G. G. (2019). Control interno a la gestión de créditos y cobranzas en empresas comerciales minoristas en el Ecuador. *Espirales*. Recuperado el Septiembre de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/5732/573263325002/>

García Zambrano, X. L., Maldonado Pazmiño, H. O., Galarza Morales, C. E., & Grijalva Guerrero, G. G. (2019). Control interno a la gestión de créditos y cobranzas en empresas comerciales minoristas en el Ecuador. *Espirales*. doi:5732/573263325002/573263325002

- Gitman, L. J., & Zutter, C. J. (2012). *Principios de administración financiera* (12 ed.). México DF, México: Pearson Educación. Recuperado el 11 de Agosto de 2022, de https://economicas.unsa.edu.ar/afinan/informacion_general/book/pcipios-adm-finan-12edi-gitman.pdf
- Guajardo Cantú, G., & Andrade de Guajardo, N. E. (2008). *Contabilidad Financiera* (5ta edición ed.). México DF: Mc Graw-Hill/Interamericana editores SA de CV. Recuperado el 20 de Setiembre de 2022, de https://gc.scalahed.com/recursos/files/r161r/w24855w/Contabilidad_Financiera_20.pdf
- Gutierrez Janampa, J. A., & Tapia Reyes, J. P. (2016). *Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones*. Lima: Universidad Peruana Unión. Obtenido de https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/1229
- Gutiérrez Peralta, S. D., Peralta Castillo, A. L., & Mayrena Bellorín, M. U. (2021). Incidencia de la aplicación de las políticas de crédito y cobranza en la recuperación de cartera del Súper Las Segovias, S.A. de la ciudad de Estelí, Nicaragua, durante el primer semestre del año 2020. *Revista Científica de FAREM-Estelí*(38), 149-165. doi:<https://doi.org/10.5377/farem.v0i38.11949>
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014). *Metodología de la investigación 6ta. Edicion* (Sexta edición ed.). México D.F., México: Mc Graw Hill / Interamericana Editores, S.A. de C.V. Obtenido de <https://www.uca.ac.cr/wp-content/uploads/2017/10/Investigacion.pdf>
- Herz Guersi, J. (2018). *Apuntes de contabilidad financiera* (3 ed.). Lima, Perú: Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas. Obtenido de https://www.academia.edu/42299696/Apuntes_de_Contabilidad_Financiera_Jeannette_Herz_ghersi

- Higuerey Gómez, A. (2007). *Administración de cuentas por cobrar*. Trujillo, Venezuela: Nucleo Universitario Rafael Rangel. Obtenido de http://webdelprofesor.ula.ve/nucleotrujillo/anahigo/guias_finanzas1_pdf/tema5.pdf
- Izar Landeta, J. M., & Ynzunza Cortés, C. (2017). El impacto del crédito y la cobranza en las utilidades. 59. Obtenido de <https://journal.poligran.edu.co/index.php/poliantea/article/view/701/786>
- Limachi Quispe, L. V. (2007). *Programas solidarios de "Pro Mujer" para fomentar la generación de actividades productivas eficientes y competitivas*. La Paz, Bolivia: Universidad Mayor de San Andrés. Obtenido de <https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/2217/TD-1921.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Lizárraga Vergaray, K. E. (2010). *Gestión de las cuentas por cobrar en la administración del capital de trabajo de las empresas de fabricación de plástico del distrito de Ate*. Universidad San Martín de Porres, Lima, Perú. Obtenido de https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/360/lizarraga_ke.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Lizarzaburu Bolaños, E., Gómez Jacinto, L. G., & Beltrán, B. L. (2016). *Ratios Financieros. Guía de uso*. Obtenido de https://www.researchgate.net/profile/Gerardo-Gomez-4/publication/307930856_RATIOS_FINANCIEROS_GUIA_DE_USO/links/6008a655a6fdcccb86baabb/RATIOS-FINANCIEROS-GUIA-DE-USO.pdf
- Marx, K. (1879). *El capital*. Hamburgo, Alemania. Obtenido de https://www.academia.edu/44185622/El_Capital_Tomo_3_Vol_6

- Mera Rivera, J. M. (2017). *Cartera de créditos y cobranzas y su impacto en la liquidez y rentabilidad de la empresa Medic&Services S.A.* Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador. Obtenido de <http://200.24.193.135/bitstream/44000/1948/1/T-ULVR-1754.pdf>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2005). *Norma Internacional de Contabilidad: Presentación de estados Financieros*. Lima, Perú. Obtenido de <https://n9.cl/xs48>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2010). *Marco Conceptual para la presentación de los estados financieros*. Lima, Perú. Obtenido de <https://bit.ly/3l6aEDU>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2015). *Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades*. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/niif_pymes/NIIF_PYME_2015_RES_003_2020EF30.pdf
- Mogollón Gómez, J. (2021). La Gestión de la cobranza y su Impacto en la Gerencia Financiera de la empresa PETROPERÚ: Periodo 2014-2016. *Revista UNAH - Purique*, 3(1), 151-162. doi:<https://doi.org/10.37073/purique.3.1.121>
- Morales Castro, A., & Morales Castro, J. A. (2014). *Crédito y Cobranza*. México D.F., México: Grupo editorial patria. Obtenido de <https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=gtXhBAAAQBAJ&oi=fnd&pg=PP1&dq=CLASIFICACION+DEL+CR%C3%89DITO&ots=p1gVNeimSd&sig=OdyBqghWBor7WdHH6xgQe2a4Jfk#v=onepage&q&f=false>
- Muñoz Jiménez, J. (2008). *Contabilidad Financiera* (12 ed.). Madrid, España: Pearson Educación. Recuperado el 20 de Setiembre de 2022, de <http://190.57.147.202:90/jspui/bitstream/123456789/529/1/Contabilidad%20Financiera%20Mu%C3%B1oz%20Jimenez.pdf>

- Nava Rosillón, M. A. (2009). Análisis financiero: una herramienta clave para una gestión financiera eficiente. *Revista Venezolana de Gerencia*, 14(48), 606-628. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/290/29012059009.pdf>
- Omeñaca García, J. (2016). *Contabilidad Gerencial*. Barcelona, España: Ediciones Deusto. Obtenido de <https://www.marcialpons.es/media/pdf/9788423427574.pdf>
- Otzen, T., & Manterola, C. (2017). Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio. *International Journal of Morphology*, 227-232. Obtenido de https://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0717-95022017000100037&script=sci_arttext&tlng=pt
- Parra Velasco, L. Y., & Vásquez Martínez, M. G. (2017). *Muestreo probabilístico y no probabilístico*. Ixtepec, México. Obtenido de <https://www.gestiopolis.com/wp-content/uploads/2017/02/muestreo-probabilistico-no-probabilistico-guadalupe.pdf>
- Perdomo Moreno, A. (2000). *Análisis de Interpretación de Estados Financieros*. Ciudad de México, México: International Thomson Editores. Recuperado el 20 de Setiembre de 2022, de <http://librodigital.sangregorio.edu.ec/librosusgp/12411.pdf>
- Pérez Sevilla, E. D., & Tinoco Palacios, H. D. (2017). Importancia de las políticas de créditos y control financiero administrativo de los inventarios en el procesamiento de la información contable de la empresa Los Lirios S.A. *Importancia de las políticas de crédito y control financiero administrativo de los inventarios en el procesamiento de la información contable de la empresa Los Lirios S.A. durante el primer semestre del año 2017*. Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua, Managua, Estelí, Nicaragua. Recuperado el 1 de Octubre de 2022, de <https://repositoriosiidca.csuca.org/Record/RepoUNANM9546>

- Pérez-Carballo Veiga, J. (2013). *Finanzas*. Madrid, España: ESIC Editorial. Recuperado el 20 de Setiembre de 2022, de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=DPF-MNMv4IIC&oi=fnd&pg=PA9&dq=estados+financieros&ots=e9jZ31mjQZ&sig=PIe6lGwdMnj65_uJtCYi89ot4Sw#v=onepage&q&f=false
- Porrás Rojas, B. (2020). Los procesos de créditos y cobranzas y su influencia en la situación económica financiera de un centro médico, año 2018. *Los procesos de créditos y cobranzas y su influencia en la situación económica financiera de un centro médico, año 2018*. Universidad Peruana de Ciencias e Informática, Lima, Perú. Obtenido de http://repositorio.upci.edu.pe/bitstream/handle/upci/192/T-PORRAS_ROJAS_BERTHA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Robles Roman, C. L. (2012). *Fundamentos de administración financiera* (1 ed.). Tlalnepantla, México: RED TERCER MILENIO S.C. Recuperado el 11 de Octubre de 2022, de <https://www.upg.mx/wp-content/uploads/2015/10/LIBRO-49-Fundamentos-de-administracion-Financiera.pdf>
- Roman Fuentes, J. C. (2017). *Estados financieros básicos*. México D.F.: Ediciones fiscales ISEF S.A. Obtenido de <https://www.yumpu.com/es/document/read/63809194/estados-financieros-basicos-cp-juan-carlos-roman-fuentes/191>
- Saavedra Rodríguez, S. I. (2020). La influencia de las políticas de créditos y cobranzas en la liquidez de la empresa Mega Conversiones Gas del Norte SAC Trujillo 2018. *Tesis para optar el título profesional de Contador Público*. Universidad Privada del Norte, Trujillo, Perú. Obtenido de Tesis de pregrado. Universidad Privada del Norte:

<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/25316/Saavedra%20Rodriguez%20Silvia%20Ivette.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Superintendencia Nacional de Aduanas y administración tributarias. (2022). *Superintendencia Nacional de Aduanas y administración tributarias*. Recuperado el 12 de Octubre de 2022, de <https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superin/1999/007.pdf>

Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria. (2020). *SUNAT*. Recuperado el 22 de Octubre de 2022, de <https://www.sunat.gob.pe/legislacion/renta/regla/cap6.pdf>

Tello Ayala, I. A., Vaca Zarate, A. G., Estupiñan Espinosa, C. M., & Herrera Diaz, E. V. (2017). *Costos de producción y procesos* (1 ed.). Guayaquil, Ecuador: Ediciones Grupo Compás. Obtenido de <http://142.93.18.15:8080/jspui/bitstream/123456789/502/3/costos%20de%20producci%C3%B3n.%20.pdf>

Van Horne, J., & Wachowicz, Jr, J. (2010). *Fundamentos de Administración Financiera* (12 ed.). Mexico DF: Pearson Educación. Recuperado el 14 de Octubre de 2022, de <https://fad.unsa.edu.pe/bancayseguros/wp-content/uploads/sites/4/2019/03/fundamentos-de-administracion-financiera-13-van-horne.pdf>

Vásquez Villanueva, C. A., Terry Ponte, O. F., Huaman Tito, M. J., & Cerna Carrazco, C. S. (2021). Ratios de Liquidez y Cuentas por cobrar: Análisis comparativo de las empresas del sector lácteo que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima. *Visión de futuro*, 15. doi:<https://doi.org/10.36995/j.visiondefuturo.2021.25.02R.006.es>

Vences Zapata, M. E. (2022). Diagnóstico y plan de mejora de procesos del área de cobranzas en una empresa aseguradora. *Presentado para optar al Título*

Profesional de Licenciada en Administración. Universidad del Pacífico, Lima, Perú. Obtenido de https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/3406/Vences%2c%20Mariana_Trabajo%20de%20Suficiencia%20Profesional_Administracion_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Wals, S. (2000). *Contabilidad I*. Ciudad de México, México: Wals Plasencia Sergio Ramón. Recuperado el 21 de Octubre de 2022, de <https://recursos.salonesvirtuales.com/assets/bloques/contabilidad.pdf>

Wild, J., Subramanyan, K., & Halsey, R. (2007). *Análisis de Estados Financieros* (9 ed.). Mexico D.F, Mexico: Mc Graw Hill Interamericana. Recuperado el 1 de Noviembre de 2022, de <http://fullseguridad.net/wp-content/uploads/2016/11/An%C3%A1lisis-de-estados-financieros-9na-Edici%C3%B3n-John-J.-Wild.pdf>

X. ANEXOS

Anexo A. Matriz de consistencia

LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS Y LOS RESULTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR TEXTIL, CASO: INDUSTRIAL WALON S.A.C PERIODOS 2017-2021

PROBLEMAS DE INVESTIGACIÓN	PROBLEMAS DE INVESTIGACIÓN	HIPÓTESIS	VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	METODOLOGÍA
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Independiente			1.- Tipo de investigación será:
¿Cómo la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S. A.C periodo 2017-2021?	Mostrar como la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S. A.C periodo 2017-2021.	La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de los resultados financieros de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021.	CRÉDITOS Y COBRANZAS	Créditos	X1: Cuentas por cobrar X2: Ratio de endeudamiento	de Aplicada, de enfoque cuantitativo. Método de investigación: Descriptivo - longitudinal Diseño: No - experimental; 2.-Población: Industrial WALON S.A.C. Muestra: Industrial WALON S.A.C. Lugar de estudio: Instalaciones de la empresa.
				Cobranzas	X3: Rotación de cuentas por cobrar X4: Ratios de liquidez corriente	

Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específica	Dependiente			Técnicas e Instrumentos
¿Cómo la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S. A.C periodo 2017-2021?	Determinar cómo la simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas puede ayudar en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S. A.C periodo 2017-2021.	La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas contribuye de manera sustancial en la mejora de la presentación del estado de situación financiera de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021.	RESULTADOS FINANCIEROS	Estado de situación financiera	Y1: Prueba acida Y2: Prueba defensiva	Técnica: Observación y Análisis documental. Instrumento: Fichas bibliográficas y guías de análisis. Análisis y procesamientos de datos: Excel y SPSS 25
¿Cuál es el efecto de una simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas en el	Determinar cuál es el efecto de una simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas en el	La simulación de la aplicación de una política de créditos y cobranzas tiene un efecto positivo		Estados de resultados	Y3: ROA Y5: Margen de utilidad neta	

<p>estado de resultados respecto al rendimiento de los activos de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S. A.C periodo 2017-2021?</p>	<p>estado de resultados respecto al rendimiento de los activos de las empresas del sector textil, caso: INDUSTRIAL WALON S.A.C. periodo 2017-2021.</p>	<p>en el rendimiento de los activos respecto de la utilidad neta del estado del resultado de las empresas del sector textil, caso: Industrial WALON S.A.C. periodo 2017-2021.</p>			<p>Y6: Margen operativo</p>	
--	--	---	--	--	-----------------------------	--

Anexo B. Estados financieros semestrales Industrial Walon S.A.C. 2017-2021

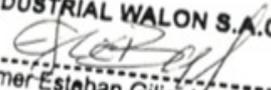
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 30 de junio del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: **2017**
RUC: **20601187389**

DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: **INDUSTRIAL WALON S.A.C.**

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	215,149.00	Tributos por pagar	105,121.00
Valores Negociables		Remuneraciones por pagar	12,954.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	1,900,438.00	Cuentas por Pagar Comerciales	1,254,217.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	532,952.00
Otras Cuentas por Cobrar	26,357.00	Cuentas por pagar a accionistas	250,000.00
Existencias	221,230.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	2,155,244.00
Gastos Pagados por Anticipado	41,949.00		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	2,405,123.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	262,341.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	262,341.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de	396,903.00		
Activos Intangibles (neto de amortización		TOTAL PASIVO	2,417,585.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos			
Otros Activos		Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	396,903.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	284,441.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	384,441.00
TOTAL ACTIVO	2,802,026.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	2,802,026.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: **2017**
RUC: **20601187389**

DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: **INDUSTRIAL WALON S.A.C.**

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	364,473.00	Sobregiros y Pagars Bancarios	
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	2,653,822.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	3,801,433.00	Cuentas por Pagar a Vinculadas	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	578,557.00
Otras Cuentas por Cobrar	4,136.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	321,697.00
Existencias	263,359.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00
Gastos Pagados por Anticipado			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	4,433,401.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	360,607.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	360,607.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de	505,725.00		
Activos Intangibles (neto de amortización		TOTAL PASIVO	4,164,683.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos		Contingencias	
Otros Activos	16,464.00	Interés minoritario	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	522,189.00		
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	690,907.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	790,907.00
TOTAL ACTIVO	4,955,590.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	4,955,590.00

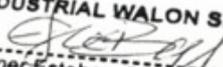
INDUSTRIAL WALON S.A.C.
[Firma]
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 30 de junio del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2017
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	2,437,800.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	2,437,800.00
Costo de ventas	2,168,942.00
Utilidad Bruta	268,858.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	(130,568.00)
Gastos de Venta	
Utilidad Operativa	138,290.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	32,086.00
Gastos Financieros	(13,884.00)
Otros Ingresos	130,964.00
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	287,446.00
Participaciones	(28,745.00)
Impuesto a la Renta	(76,320.00)
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	182,391.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	182,391.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	182,391.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

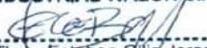
ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2017
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	9,988,844.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	9,988,844.00
Costo de ventas	8,781,878.00
Utilidad Bruta	1,206,966.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	278,901.00
Gastos de Venta	
Utilidad Operativa	928,065.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	
Gastos Financieros	
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones,	928,065.00
Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	
Participaciones	92,807.00
Impuesto a la Renta	246,401.00
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	588,857.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	588,857.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	588,857.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.



 Wilmer Esteban Gilig Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
Al 30 de junio del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2017
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

CUENTAS PATRIMONIALES	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
	SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2017	100,000	0	0	0	0	0	102,050
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							588,857	588,857
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017								790,907

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
Al 31 de diciembre del 2017 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2017
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

CUENTAS PATRIMONIALES	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2017	100,000	0	0	0	0	0	102,050	202,050
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							588,857	588,857
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017								790,997

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 30 de junio del 2018 (expresado en soles)



EJERCICIO: **2018**
RUC: **20601187389**
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: **INDUSTRIAL WALON S.A.C.**

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	1,097,688.00	Tributos por pagar	331,237.00
Valores Negociables		Remuneraciones por pagar	123,464.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	6,991,790.00	Cuentas por Pagar Comerciales	4,583,146.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas	70,269.00	Cuentas por pagar a accionistas	940,000.00
Otras Cuentas por Cobrar		Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	1,598,034.00
Existencias	652,435.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	7,575,881.00
Gastos Pagados por Anticipado	216,637.00		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	9,028,818.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Pasivo	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,179,864.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	7,825,881.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo			
Otros Activos		Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,179,864.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	2,282,801.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	2,382,801.00
TOTAL ACTIVO	10,208,682.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	10,208,682.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2018 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2018
RUC: 20601187389
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	359,925.00	Sobregiros y Pagars Bancarios	
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	4,566,166.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	6,765,331.00	Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	435,629.00
Otras Cuentas por Cobrar	81,251.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	1,739,607.00
Existencias	621,807.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	6,741,402.00
Gastos Pagados por Anticipado			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,828,314.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Pasivo	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,022,050.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	6,991,402.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo		Contingencias	
Otros Activos	275,083.00	Interés minoritario	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,297,133.00	PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	2,034,045.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	2,134,045.00
TOTAL ACTIVO	9,125,447.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	9,125,447.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 30 de junio del 2018 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2018
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	8,312,709.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	8,312,709.00
Costo de ventas	4,312,503.00
Utilidad Bruta	3,526,883.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	730,919.00
Gastos de Venta	512,354.00
Utilidad Operativa	2,756,932.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	18,350.00
Gastos Financieros	(9,175.00)
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones,	2,766,107.00
Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	
Participaciones	(250,890.00)
Impuesto a la Renta	(666,112.00)
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	1,343,138.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	(257,211.00)
Resultado Antes de Interés Minoritario	1,343,138.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	1,343,138.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
[Firma]
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

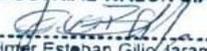
ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2018 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2018
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (Ingresos operacionales)	15,869,648.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	15,869,648.00
Costo de ventas	12,342,765.00
Utilidad Bruta	3,526,883.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	439,645.00
Gastos de Venta	961,219.00
Utilidad Operativa	2,126,019.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	
Gastos Financieros	9,175.00
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	2,116,844.00
Participaciones	211,684.00
Impuesto a la Renta	562,022.00
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	1,343,138.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	1,343,138.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	1,343,138.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.



 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
 Al 30 de junio del 2018 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2018
 RUC: 20601187389
 RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Cuentas Patrimoniales	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2018	100,000	0	0	0	0	0	690,907	790,907
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							1,343,138	1,343,138
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018								2,134,045

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

Al 31 de diciembre del 2018 (expresado en Soles)



EJERCICIO: 2018

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Cuentas Patrimoniales	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2018	100,000	0	0	0	0	0	690,907	790,907
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							1,343,138	1,343,138
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018								2,134,045

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Wilfrido Esteban Gómez Jaramillo
 Wilfrido Esteban Gómez Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 30 de junio del 2019 (expresado en soles)



EJERCICIO: **2019**
RUC: **20601187389**
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: **INDUSTRIAL WALON S.A.C.**

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	983,144.00	Tributos por pagar	300,206.00
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	3,728,637.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	7,360,850.00	Cuentas por pagar diversas	302,116.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	
Otras Cuentas por Cobrar	8,805.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	1,196,176.00
Existencias	393,501.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	5,527,135.00
Gastos Pagados por Anticipado			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,707,660.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Pasivo	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	932,253.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	5,777,135.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo		Contingencias	
Otros Activos		Interés minoritario	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	932,253.00	PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	3,762,779.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	3,862,779.00
TOTAL ACTIVO	9,639,913.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	9,639,913.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2019 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2019
RUC: 20601187389
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	704,853.00	Sobregiros y Pagarés Bancarios	
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	4,698,954.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	8,528,165.00	Cuentas por Pagar a Vinculadas	-
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	554,357.00
Otras Cuentas por Cobrar	41,681.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	1,858,706.00
Existencias	655,450.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	7,112,017.00
Gastos Pagados por Anticipado			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	9,930,149.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Pasivo	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,126,965.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	7,362,017.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo			
Otros Activos	70,140.00	Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,197,105.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	3,665,237.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	3,765,237.00
TOTAL ACTIVO	11,127,254.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	11,127,254.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


 Wilmer Esteban Giliu Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE RESULTADOS

Al 30 de junio del 2019 (expresado en soles)

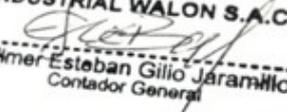


EJERCICIO: 2019

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	8,718,012.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	8,718,012.00
Costo de ventas	5,402,967.00
Utilidad Bruta	3,315,045.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	155,453.00
Gastos de Venta	435,031.00
Utilidad Operativa	2,724,561.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	
Gastos Financieros	
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones,	2,724,561.00
Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	
Participaciones	(272,456.00)
Impuesto a la Renta	(723,371.00)
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	1,728,734.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	1,728,734.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	1,728,734.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2019 (expresado en soles)

EJERCICIO: 2019
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.



DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	16,314,871.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	16,314,871.00
Costo de ventas	12,619,533.00
Utilidad Bruta	3,695,338.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	325,466.00
Gastos de Venta	799,042.00
Utilidad Operativa	2,570,830.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	
Gastos Financieros	
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones,	2,570,830.00
Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	
Participaciones	257,083.00
Impuesto a la Renta	682,555.00
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	1,631,192.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	1,631,192.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	1,631,192.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

Al 30 de junio del 2019 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2019

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

CUENTAS PATRIMONIALES		Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2019		100,000	0	0	0	0	0	2,034,045	2,134,045
1.	Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2.	Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el periodo								0
3.	Dividendos y participaciones acordados durante el periodo								0
4.	Nuevos aportes de accionistas								0
5.	Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6.	Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7.	Revaluación de activos								0
8.	Capitalización de partidas patrimoniales								0
9.	Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10.	Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							1,631,192	1,631,192
11.	Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019									3,765,237

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

Al 31 de diciembre del 2019 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2019

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Cuentas Patrimoniales	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2019	100,000	0	0	0	0	0	2,034,045	2,134,045
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (perdida) Neta del ejercicio							1,631,192	1,631,192
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019								3,765,237

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Wilmer Esteban Giljo Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 30 de junio del 2020 (expresado en soles)



EJERCICIO: **2020**
RUC: **20601187389**
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: **INDUSTRIAL WALON S.A.C.**

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	390,872.00	Tributos por pagar	1,887.00
Valores Negociables		Remuneraciones por pagar	506,045.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	4,273,722.00	Cuentas por Pagar Comerciales	2,355,109.00
Cuentas por Cobrar a personal, acc. y gerentes	89,274.00	Otras Cuentas por Pagar	2,452,240.00
Otras Cuentas por Cobrar	320,712.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	
Existencias	2,651,336.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	5,515,281.00
Gastos Pagados por Anticipado			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,725,916.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	0.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,086,383.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	5,515,281.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo			
Otros Activos		Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,086,383.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	3,397,018.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	3,497,018.00
TOTAL ACTIVO	8,812,298.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	8,812,298.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
[Firma]
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

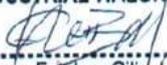
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
 Al 31 de diciembre del 2020 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2020
 RUC: 20601187389
 DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	588,859.00	Sobregiros y Pagars Bancarios	
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	1,256,340.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	4,426,993.00	Cuentas por Pagar a Vinculadas	-
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Otras Cuentas por Pagar	127,528.00
Otras Cuentas por Cobrar	57,476.00	Parte Corriente de las Deudas a Largo Plazo	1,126,986.00
Existencias	1,853,946.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	2,510,854.00
Gastos Pagados por Anticipado	186,359.00		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,113,633.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	1,510,636.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	970,988.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	4,271,490.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo			
Otros Activos	361,403.00	Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,332,392.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	4,074,535.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	4,174,535.00
TOTAL ACTIVO	8,446,025.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	8,446,025.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

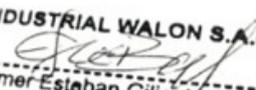

 Wilmer Esteban Gilid Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 30 de junio del 2020 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2020
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	3,588,559.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	3,588,559.00
Costo de ventas	1,855,781.00
Utilidad Bruta	1,732,779.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	(65,457.00)
Gastos de Venta	(37,755.00)
Utilidad Operativa	1,629,567.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	22,768.00
Gastos Financieros	(68,041.00)
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	1,584,294.00
Participaciones	(158,429.00)
Impuesto a la Renta	(420,630.00)
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	1,005,234.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	1,005,234.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	1,005,234.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2020 (expresado en soles)

EJERCICIO: 2020

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.



DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	8,261,562.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	8,261,562.00
Costo de ventas	7,134,824.00
Utilidad Bruta	1,126,738.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	105,419.00
Gastos de Venta	412,451.00
Utilidad Operativa	608,868.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	
Gastos Financieros	
Otros Ingresos	1,481.00
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	610,349.00
Participaciones	64,507.00
Impuesto a la Renta	171,266.00
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	374,576.00
Ingresos Extraordinarios	34,722.00
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	409,298.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	409,298.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.



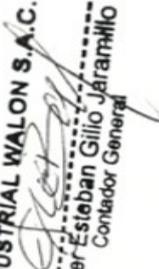
Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
Al 30 de junio del 2020 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2020
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

CUENTAS PATRIMONIALES	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2020	100,000	0	0	0	0	0	3,665,237	3,765,237
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							409,298	409,298
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020								4,174,535

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

 Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
Al 31 de diciembre del 2020 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2020

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Cuentas Patrimoniales	Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
	SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2020	100,000	0	0	0	0	0	3,665,237
1. Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2. Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3. Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4. Nuevos aportes de accionistas								0
5. Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6. Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7. Revaluación de activos								0
8. Capitalización de partidas patrimoniales								0
9. Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10. Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							409,298	409,298
11. Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020								4,174,535

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Esteban Gillo Jaramillo
Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 30 de junio del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021
RUC: 20601187389
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	1,040,088.00	Tributos y Remuneraciones por pagar	109,832.00
Valores Negociables		Remuneraciones por pagar	31,410.00
Cuentas por Cobrar Comerciales	4,661,323.00	Cuentas por Pagar comerciales	1,477,098.00
Cuentas por Cobrar al personal, acc. Y directores	57,102.00	Cuentas por pagar a accionistas	1,760,636.00
Otras Cuentas por Cobrar	288,584.00	Otras Cuentas por Pagar	1,170,845.00
Existencias	3,808,062.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	4,549,822.00
Gastos Pagados por Anticipado	-		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	9,855,058.00	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	0.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,055,268.00		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	4,549,822.00
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo			
Otros Activos		Contingencias	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,055,268.00	Interés minoritario	
		PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	6,260,505.00
		TOTAL PATRIMONIO NETO	6,360,505.00
TOTAL ACTIVO	10,910,326.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	10,910,326.00

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021
RUC: 20601187389
DENOMINACIÓN O RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO	DESCRIPCION DE LAS CUENTAS	EJERCICIO O PERIODO
ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
Caja y Bancos	1,543,453.36	Sobregiros y Pagarés Bancarios	
Valores Negociables		Cuentas por Pagar Comerciales	1,478,593.43
Cuentas por Cobrar Comerciales	5,053,949.18	Cuentas por Pagar a Vinculadas	-
Cuentas por Cobrar a Vinculadas		Tributos y Remuneraciones por pagar	317,291.85
Otras Cuentas por Cobrar	154,557.80	Otras Cuentas por Pagar	1,114,302.91
Existencias	1,737,608.30	TOTAL PASIVO CORRIENTE	2,910,188.19
Gastos Pagados por Anticipado	-		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,489,568.64	PASIVO NO CORRIENTE	
ACTIVO NO CORRIENTE		Deudas a Largo Plazo	1,510,636.00
Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Cuentas por Pagar a Vinculadas	250,000.00
Cuentas por Cobrar a Vinculadas a Largo Plazo		Ingresos Diferidos	
Otras Cuentas por Cobrar a Largo Plazo		Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	
Inversiones Permanentes		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto de depreciación)	1,008,847.86		
Activos Intangibles (neto de amortización acumulada)		TOTAL PASIVO	4,670,824.19
Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos Activo		Contingencias	
Otros Activos	31,896.00	Interés minoritario	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,040,743.86	PATRIMONIO NETO	
		Capital	100,000.00
		Capital Adicional	
		Acciones de Inversión	
		Excedentes de Revaluación	
		Reservas Legales	
		Otras Reservas	
		Resultados Acumulados	4,759,488.31
		TOTAL PATRIMONIO NETO	4,859,488.31
TOTAL ACTIVO	9,530,312.50	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	9,530,312.50

INDUSTRIAL WALON S.A.C.



 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 30 de junio del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	4,509,140.00
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	4,509,140.00
Costo de ventas	(3,300,149.00)
Utilidad Bruta	1,208,991.00
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	(98,234.00)
Gastos de Venta	(365,421.00)
Utilidad Operativa	745,336.00
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	40,928.00
Gastos Financieros	(51,021.00)
Otros Ingresos	
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	735,243.00
Participaciones	(735,24.00)
Impuesto a la Renta	(238,586.00)
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	423,132.00
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	423,132.00
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	423,132.00
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

DESCRIPCIÓN	EJERCICIO O PERIODO
Ventas Netas (ingresos operacionales)	11,187,445.36
Otros Ingresos Operacionales	
Total de Ingresos Brutos	11,187,445.36
Costo de ventas	9,135,253.89
Utilidad Bruta	2,052,191.47
Gastos Operacionales	
Gastos de Administración	196,729.99
Gastos de Venta	741,109.23
Utilidad Operativa	1,114,352.25
Otros Ingresos (gastos)	
Ingresos Financieros	115,652.23
Gastos Financieros	152,834.07
Otros Ingresos	2,964.88
Otros Gastos	
Resultados por Exposición a la Inflación	
Resultados antes de Participaciones, Impuesto a la Renta y Partidas Extraordinarias	1,080,135.29
Participaciones	108,120.93
Impuesto a la Renta	287,061.00
Resultados antes de Partidas Extraordinarias	684,953.36
Ingresos Extraordinarios	
Gastos Extraordinarios	
Resultado Antes de Interés Minoritario	684,953.36
Interés Minoritario	
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	684,953.36
Dividendos de Acciones Preferentes	
Utilidad (pérdida) Neta atribuible a los Accionistas	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Básica por Acción de Inversión	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción Común	
Utilidad (pérdida) Diluida por Acción de Inversión	

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


 Wilmer Esteban Gijo Jaramillo
 Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
Al 30 de junio del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021
RUC: 20601187389
RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

CUENTAS PATRIMONIALES		Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2021		100,000	0	0	0	0	0	4,074,535	4,174,535
1.	Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2.	Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3.	Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4.	Nuevos aportes de accionistas								0
5.	Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6.	Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7.	Revaluación de activos								0
8.	Capitalización de partidas patrimoniales								0
9.	Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10.	Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							684,953	684,953
11.	Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021									4,859,488

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Wilmer Esteban Gillo Jaramillo
Contador General

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

Al 31 de diciembre del 2021 (expresado en soles)



EJERCICIO: 2021

RUC: 20601187389

RAZÓN SOCIAL: INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Cuentas Patrimoniales		Capital	Capital Adicional	Acciones de Inversión	Excedente de Revaluación	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados Acumulados	TOTAL
SALDOS AL 01 DE ENERO DE 2021		100,000	0	0	0	0	0	4,074,535	4,174,535
1.	Efecto acumulado de los cambios en las políticas contables y la corrección de errores sustanciales								0
2.	Distribuciones o asignaciones de utilidades efectuadas en el período								0
3.	Dividendos y participaciones acordados durante el período								0
4.	Nuevos aportes de accionistas								0
5.	Movimiento de prima en la colocación de aportes y donaciones								0
6.	Incrementos o disminuciones por fusiones o escisiones								0
7.	Revaluación de activos								0
8.	Capitalización de partidas patrimoniales								0
9.	Redención de Acciones de Inversión o reducción de capital								0
10.	Utilidad (pérdida) Neta del ejercicio							684,953	684,953
11.	Otros incrementos o disminuciones de las partidas patrimoniales								0
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021									4,859,488

INDUSTRIAL WALON S.A.C.


 Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
 Contador General

Anexo C. Carta de autorización



Carta de autorización Proyecto de Tesis

Lima, 17 de junio del 2022

Por el presente documento, yo Gilio Jaramillo Wilmer Esteban, identificado con DNI N° 41049895, en mi calidad de Contador General de la empresa Industrial Walon S.A.C con RUC 20601187389, autorizo a: Mejia Gonzales Jean Paul, Mena Prieto Leonardo, Valderrama Ruiz Yener Tito, bachilleres en Contabilidad de la Facultad Ciencias Contables de la Universidad Nacional del Callao a utilizar el nombre e información confidencial de la empresa, para el desarrollo de su Tesis de Pregrado.

La empresa precisa que toda la información proporcionada será para uso exclusivamente académico; caso contrario, los bachilleres mencionados quedaran sujeto a la responsabilidad civil por daños y perjuicios que cause; así como, a las sanciones de carácter penal o legal a que hubiere lugar.

Atentamente

Contador General

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

Wilmer Esteban Gilio Jaramillo
Contador General

Nota. La figura anterior es una copia de la autorización proporcionado por Gerencia de Industrial Walon S.A.C. para realizar el presente estudio de investigación.

Anexo D. Consulta Registro Único de Contribuyente

4/12/22, 0:33

SUNAT - Consulta RUC

Consulta RUC

Resultado de la Búsqueda
Número de RUC: 20601187389 - INDUSTRIAL WALON SOCIEDAD ANONIMA CERRADA - INDUSTRIAL WALON S.A.C.
Tipo Contribuyente: SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
Nombre Comercial: -
Fecha de Inscripción: 28/04/2016 Fecha de Inicio de Actividades: 01/05/2016
Estado del Contribuyente: ACTIVO
Condición del Contribuyente: HABIDO
Domicilio Fiscal: AV. HEROES DEL ALTO CENEPA NRO. 493 --- LIMA - LIMA - COMAS
Sistema Emisión de Comprobante: MANUAL/COMPUTARIZADO Actividad Comercio Exterior: IMPORTADOR/EXPORTADOR
Sistema Contabilidad: COMPUTARIZADO
Actividad(es) Económica(s): Principal - 1410 - FABRICACIÓN DE PRENDAS DE VESTIR, EXCEPTO PRENDAS DE PIEL
Comprobantes de Pago c/aut. de impresión (F. 806 u 816): FACTURA NOTA DE CREDITO NOTA DE DEBITO

<https://e-consultaruc.sunat.gob.pe/cl-ti-itmrconsruc/jcrS00Alias>

1/2

Nota. Consulta RUC de la empresa Industrial Walon SAC en el portal Web SUNAT

GUIA DE REMISION - REMITENTE
Sistema de Emisión Electrónica: FACTURA PORTAL DESDE 04/11/2022 DESDE LOS SISTEMAS DEL CONTRIBUYENTE. AUTORIZ DESDE 10/07/2018 GUIA DE REMISION DESDE 11/04/2019
Emisor electrónico desde: 10/07/2018
Comprobantes Electrónicos: BOLETA (desde 10/07/2018),FACTURA (desde 10/07/2018),GUIA (desde 11/04/2019)
Afiliado al PLE desde: -
Padrones: NINGUNO
Fecha consulta: 04/12/2022 0:33

Nota. Consulta RUC de la empresa Industrial Walon SAC en el portal Web SUNAT

**Anexo E. Modelo de Propuesta De Contrato De Venta A Crédito Industrial
Walon S.A.C**

En el distrito Comas, provincia de Lima, el día del mes.....del año.....POR UNA PARTE LA EMPRESA INDUSTRIAL WALON S.A.C. en adelante “LA EMPRESA” IDENTIFICADO CON RUC 20601187389, con domicilio en Av. Héroes del Alto Cenepa 493, representada por su gerente general SRA. ERY PERPETUA CAMONES DEPAZ identificado con DNI, y por la otra parte el (la) Sr(a).....”, con RUC..... Representado(a) por. identificado(a) con DNI, domicilio fiscal en, en adelante “EL CLIENTE” convienen en celebrar el siguiente contrato el cual se regirá bajo los términos y condiciones siguientes:

PRIMERA: “LA EMPRESA” es una persona jurídica cuya actividad principal es la fabricación de prendas de vestir, especializada en indumentaria deportiva, que tiene la firme intención de efectuar venta al crédito a determinados clientes.

SEGUNDA: “EL CLIENTE”, requiere comprar y la EMPRESA, está en disposición de atender y cumplir el requerimiento del cliente.

TERCERA: Queda establecido que la mercadería vendida al “CLIENTE” será recogida por este en los almacenes y/o depósitos de la empresa Walon Sport S.A. ubicada en la Av. Carlos Izaguirre 199 – Independencia – Lima, quien previa constatación o verificación de la mercadería que cumpla con las especificaciones de la ficha técnica según la orden de pedido, será retirada a su entera satisfacción.

CUARTA: Queda establecido que el traslado de la mercadería será por cuenta y riesgo del “CLIENTE”.

QUINTA: La condición de venta es al crédito 90 días como plazo máximo de aceptación, contado a partir de la fecha de emisión de la factura.

SEXTA: “EL CLIENTE” se obliga a cancelar la mercadería adquirida mediante transferencia bancaria en las fechas pactadas, en moneda nacional o moneda extranjera.

SÉPTIMA: DE LA GARANTÍA, en la venta al crédito, EL CLIENTE se compromete a aceptar una letra de cambio por el importe total de lo facturado, con 10 días de gracia adicionales a la fecha de vencimiento de pago sin cobro de penalidades. La letra se mantendrá en cartera.

OCTAVA: En un escenario en donde el “CLIENTE” no cumpla con la cancelación de las facturas luego de transcurrido el periodo de gracia, se procederá a adicionar sobre el monto total de la deuda un porcentaje progresivo dependiendo el número de días vencido, tal como se detalla en los siguientes apartados:

De 1 a 7 días de retraso, se procederá a adicionar el 3% sobre el monto total de la factura.

De 8 a 15 días de retraso, se procederá a adicionar el 6% sobre el monto total de la factura.

De 16 a 30 días de retraso, se procederá a aumentar el 10% sobre el monto total de la factura.

De 31 días a más, la empresa se encuentra facultada para acudir a otras instancias para llevar a cabo un proceso de cobranza usando los medios a su alcance.

El cobro de los intereses moratorios se efectuará a través de la emisión de notas de débito, las mismas que deben ser aceptadas y admitidas por “EL CLIENTE”

NOVENA: El presente instrumento es de naturaleza civil por lo tanto “LA EMPRESA” como “EL CLIENTE” declaran y aceptan las condiciones señaladas.

DÉCIMA: En todo lo no previsto en el presente contrato queda dispuesto según el Código civil aprobado por el Decreto Legislativo N°295.

DÉCIMO PRIMERA: Las partes declaran sus respectivos domicilios en el primer párrafo, por lo que se considerarán válidas todas las comunicaciones y notificaciones dirigidas a las mismas con motivo de la ejecución del presente contrato, el cambio de domicilio de cualquiera de las partes surtirá efecto desde la fecha de su comunicación a la contraparte por cualquier medio escrito.

Manifestando los contratantes plenamente estar de acuerdo con cada uno de las cláusulas antes detalladas y mostrando su voluntad de cumplir con cada una de ellas, en señal de conformidad suscriben el presente contrato se firman los ejemplares de ley en este acto en la Ciudad de Lima el día

LA EMPRESA

EL CLIENTE

Anexo F. Estados financieros simulados

Figura F1

Estado de situación financiera al 30 de junio del 2017

INDUSTRIAL WALON S.A.C.
RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 30 DE JUNIO DEL 2021 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	2,566,557.89	<u>Tributos por Pagar</u>	109,832.11
<u>Cientes</u>	2,089,206.43	<u>Remuneraciones por Pagar</u>	220,285.26
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	78,545.00	—	
<u>Mercaderías</u>	676,254.00	<u>Proveedores</u>	2,650,143.75
<u>Productos Terminados</u>	250,000.00	<u>Ctas por Pagar a Accionistas</u>	250,000.00
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	2,315,683.76	<u>Dividendos por Pagar</u>	45,777.00
<u>Envases y Embalajes</u>	569,125.50		
<u>Suministros Diversos</u>	33,700.67		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,579,073.25	TOTAL PASIVO CORRIENTE	3,276,038.12
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1,851,142.31	—	
<u>Depreciación</u>	(795,874.10)	<u>Deudas a Largo plazo</u>	250,000.00
		<u>Cuentas por pagar a vinculadas</u>	1,510,636.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,055,268.21	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
TOTAL ACTIVO	9,634,341.46	TOTAL PASIVO	5,036,674.12
		PATRIMONIO	
		<u>Capital Social</u>	100,000.00
		<u>Utilidades No Distribuidas</u>	4,074,534.95
		<u>Resultado del Ejercicio</u>	423,132.39
		TOTAL PATRIMONIO	4,597,667.34
		TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	9,634,341.46

Nota. Elaboración de los estados financieros para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F2

Estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2017

INDUSTRIAL WALON S.A.C

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>caja y bancos</u>	364,473.00	<u>Tributos por Pagar</u>	
<u>Clientes</u>		<u>cuentas por pagar comerciales</u>	2,653,822.00
<u>cuenta por cobrar comerciales</u>	3,801,433.00	<u>cuentas por pagar a vinculadas</u>	250,000.00
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>		<u>otras cuentas por pagar</u>	578,557.00
<u>otras cuentas por cobrar</u>	4,136.00	<u>parte corriente de la deuda a largo plazo</u>	321,697.00
<u>existencias</u>	263,359.00		
<u>Gastos Pagados por Anticipado</u>			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	4,433,401.00	TOTAL PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00
		PASIVO NO CORRIENTE	
		<u>Deudas a Largo Plazo</u>	360,607.00
		<u>Cuentas por Pagar a Vinculadas</u>	
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	360,607.00
		TOTAL PASIVO	4,164,683.00
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	505,725.00	<u>capital</u>	100,000.00
<u>Depreciación</u>		<u>Capital Adicional</u>	
		<u>Acciones de Inversión</u>	
<u>otros activos</u>	16,464.00	<u>Utilidades No Distribuidas</u>	
		<u>Resultado del Ejercicio</u>	690,907.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	522,189.00	TOTAL PATRIMONIO	790,907.00
TOTAL ACTIVO	4,955,590.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	4,955,590.00

Nota. Elaboración de los estados para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F3

Estado de situación financiera al 30 de junio del 2018

INDUSTRIAL WALON S.A.C

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 30 DE JUNIO DEL 2018 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	1,463,205.76	<u>Tributos por Pagar</u>	-
<u>Clientes</u>	4,579,551.24	<u>Remuneraciones por Pagar</u>	-
<u>Ctas. por Cobrar a Accionistas y Personal</u>	53,075.67	<u>Proveedores</u>	2,991,125.92
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	17,193.32	<u>Ctas por Pagar a Accionistas</u>	940,000.00
<u>Servicios contratados por Adelantado</u>	216,637.00	<u>Parte corriente de las deudas a largo plazo</u>	1,598,034.31
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	499,049.71		
<u>Envases y Embalajes</u>	141,098.70		
<u>Suministros Diversos</u>	12,286.32		

TOTAL ACTIVO CORRIENTE	6,982,097.72	TOTAL PASIVO CORRIENTE	5,529,160.23

		PASIVO NO CORRIENTE	
		<u>Deudas a largo plazo</u>	250000
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
		
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1,330,190.79	<u>Capital Social</u>	100,000.00
<u>Depreciación</u>	(150,327.29)	<u>Utilidades No Distribuidas</u>	690,906.19
		<u>Resultado del Ejercicio</u>	1,591,894.79

TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,179,863.50	TOTAL PATRIMONIO	2,382,800.98

TOTAL ACTIVO	8,161,961.22	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	8,161,961.22
	=====		=====

Nota. Elaboración de los estados financieros para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F4

Estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2018

INDUSTRIAL WALON S.A.C

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	1,155,183.18	<u>Sobregiros y Préstamos Bancarios</u>	
<u>Clientes</u>	3,342,027.91	<u>Tributos por Pagar</u>	
<u>Ctas. por Cobrar a Accionistas y Personal</u>		<u>Remuneraciones por Pagar</u>	
<u>Otras cuentas por cobrar</u>	81,251.00	<u>Proveedores</u>	1,938,121.09
<u>Servicios contratados por Adelantado</u>		<u>Ctas por Pagar a Accionistas</u>	
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	371,213.00	<u>Dividendos por Pagar</u>	
<u>Envases y Embalajes</u>	130,320.00	<u>Otras cuentas por pagar</u>	435,629.00
<u>Suministros Diversos</u>	120,274.00	<u>Parte corriente de la deuda a corto plazo</u>	1,739,607.00

TOTAL ACTIVO CORRIENTE	5,200,269.09	TOTAL PASIVO CORRIENTE	4,113,357.09

		PASIVO NO CORRIENTE	
		<u>Deudas a largo plazo</u>	250,000.00
		
		TOTAL PASIVO	4,363,357.09
		
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1340449.26	<u>Capital Social</u>	100,000.00
<u>depreciacion</u>	(318,399.26)		
<u>Otros activos</u>	275083.00	<u>Utilidades No Distribuidas</u>	
	<u>Resultado del Ejercicio</u>	2,034,045.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,297,133.00	TOTAL PATRIMONIO	2,134,045.00

TOTAL ACTIVO	6,497,402.09	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	6,497,402.09
	=====		=====

Nota. Elaboración de los estados para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F5

Estado de situación financiera al 30 de junio del 2019

INDUSTRIAL WALON S.A.C

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 30 DE JUNIO DEL 2019			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	1,615,797.72	<u>Tributos por Pagar</u>	-
<u>Clientes</u>	4,401,492.03	<u>Proveedores</u>	1,740,778.13
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	8,805.32	<u>Cuentas por Pagar Diversas</u>	302,115.74
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	326,540.00	<u>Parte corriente de la deuda a largo plazo</u>	1,196,175.89
<u>Envases y Embalajes</u>	28,320.50		
<u>Suministros Diversos</u>	38,640.00		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	6,419,595.57	TOTAL PASIVO CORRIENTE	3,239,069.76
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo (NETO)</u>	1,236,592.79	<u>Deudas a largo plazo</u>	250,000.00
<u>depreciacion</u>	-304339.79	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	932,253.00	TOTAL PASIVO	3,489,069.76
PATRIMONIO			
		<u>Capital</u>	100,000.00
		<u>Utilidades No Distribuidas</u>	2,034,045.00
		<u>Resultado del Ejercicio</u>	1,728,733.81
TOTAL ACTIVO	7,351,848.57	TOTAL PATRIMONIO	3,862,778.81
		TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	7,351,848.57

Nota. Elaboración de los estados para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F6

Estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2019

INDUSTRIAL WALON S.A.C
RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	3,042,220.29	<u>Remuneraciones por Pagar</u>	
<u>Cuentas por cobrar comerciales</u>	3,148,577.43	<u>Proveedores</u>	1,656,733.71
<u>Ctas. por Cobrar a Accionistas y Personal</u>		<u>Cuentas por Pagar Diversas</u>	554,357.00
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	41,681.00	<u>Parte corriente de la deuda a largo plazo</u>	185,8706.00
<u>Servicios contratados por Adelantado</u>			
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	272,921.14		
<u>Envases y Embalajes</u>	345,972.50		
<u>Suministros Diversos</u>	36,556.36		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	6,887,928.72	TOTAL PASIVO CORRIENTE	4,069,796.71
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo (Neto)</u>	1,126,965.00	<u>Deudas a largo plazo</u>	250,000.00
<u>Otros activos</u>	70,140.00	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,197,105.00	PATRIMONIO	
TOTAL ACTIVO	8,085,033.72	<u>Capital</u>	100,000.00
		<u>Resultados acumulados</u>	3,665,237.00
		TOTAL PATRIMONIO	3,765,237.00
		TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	8,085,033.71

Nota. Elaboración de los estados financieros para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F7

Estado de situación financiera al 30 de junio del 2020

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 30 DE JUNIO DEL 2020 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	1,630,709.41	<u>Proveedores</u>	1,683,195.84
<u>Clientes</u>	2,090,905.11	<u>cuentas por pagar a diversas</u>	2,452,239.63
<u>Cuentas por Cobrar Pers., Accion.(soc.) y Direct.</u>	89,273.51	<u>Tributos por Pagar</u>	-
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	320,711.50		
<u>Mercaderías</u>	1,260,252.74		
<u>Materias Primas</u>	1,549,798.52		
<u>Materiales auxiliares sum. Y reuostos</u>	706,163.13		
<u>Envases y embalajes</u>	408,584.65		
<u>Otros gastos pagados por anticipado</u>	309,579.47		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,365,978.04	TOTAL PASIVO CORRIENTE	4,135,435.47
	3,924,799.04		
	3924790.04	PASIVO NO CORRIENTE	
	9.00	<u>cuentas por pagar a vinculadas</u>	250,000.00
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	250,000.00
		TOTAL PASIVO	4,385,435.47
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1,121,850.79	<u>Capital</u>	100,000.00
<u>Depreciación</u>	(331,921.93)	<u>Resultados acumulados</u>	3,665,237.00
		<u>Resultados del ejercicio</u>	1,005,234.43
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	789,928.86	TOTAL PATRIMONIO	4,770,471.43
TOTAL ACTIVO	9,155,906.90	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	9,155,906.90

Nota. Elaboración de los testistas para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F8

Estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2020

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	976,946.52	<u>Cuentas por pagar comerciales</u>	350,802.45
<u>Cuentas por cobrar comerciales</u>	3,133,367.93	<u>Otras cuentas por pagar</u>	127,528.00
<u>Cuentas por Cobrar Pers., Accion.(soc.) y Direct.</u>		<u>Parte corriente de las deudas a largo plazo</u>	1,126,986.00
<u>Otras cuentas por cobrar</u>	57,476.00		
<u>Existencias</u>	1,853,946.00		
<u>Gastos pagados por anticipados</u>	186,359.00		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	6,208,095.45	TOTAL PASIVO CORRIENTE	1,605,316.45
		PASIVO NO CORRIENTE	
		<u>Deudas a Largo plazo</u>	1510636.00
		<u>Cuentas por pagar a vinculadas</u>	250000.00
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
		TOTAL PASIVO	3,365,952.45
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	970,989.00	<u>Capital</u>	100000.00
<u>Otros activos</u>	361,403.00	<u>Resultados acumuladas</u>	4,074,535.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,332,392.00	TOTAL PATRIMONIO	4,174,535.00
TOTAL ACTIVO	7,540,487.45	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	7,540,487.45

Nota. Elaboración de los estados financieros para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F9

Estado de situación financiera al 30 de junio del 2021

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
AL 30 DE JUNIO DEL 2021 (EN SOLES)			
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>	2,566,557.89	<u>Tributos por Pagar</u>	109,832.11
<u>Clientes</u>	2,089,206.43	<u>Remuneraciones por Pagar</u>	220,285.26
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	78,545.00	—	
<u>Mercaderías</u>	676,254.00	<u>Proveedores</u>	2,650,143.75
<u>Productos Terminados</u>	250,000.00	<u>Ctas por Pagar a Accionistas</u>	250,000.00
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	2,315,683.76	<u>Dividendos por Pagar</u>	45,777.00
<u>Envases y Embalajes</u>	569,125.50		
<u>Suministros Diversos</u>	33,700.67		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,579,073.25	TOTAL PASIVO CORRIENTE	3,276,038.12
		PASIVO NO CORRIENTE	
		—	
		<u>Deudas a Largo plazo</u>	250,000.00
		<u>Cuentas por pagar a vinculadas</u>	1,510,636.00
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
		TOTAL PASIVO	5,036,674.12
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1,851,142.31	<u>Capital Social</u>	100,000.00
<u>Depreciación</u>	(795,874.10)	<u>Utilidades No Distribuidas</u>	4,074,534.95
		<u>Resultado del Ejercicio</u>	423,132.39
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,055,268.21	TOTAL PATRIMONIO	4,597,667.34
TOTAL ACTIVO	9,634,341.46	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	9,634,341.46 -

Nota. Elaboración de los estados para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Figura F10

Estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2021

INDUSTRIAL WALON S.A.C.

RUC:20601187389

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2021 (EN SOLES)	
MONEDA NACIONAL			
ACTIVO		PASIVO	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
<u>Caja y bancos</u>	2,047,337.11	<u>cuentas por pagar comerciales</u>	620,156.53
<u>cuentas por cobrar comerciales</u>	3,374,336.67	<u>tributos y remuneraciones por pagar</u>	0
<u>Cuentas por Cobrar Pers., Accion.(soc.) y Direct.</u>	69,489.43	<u>Cuentas por Pagar Diversas</u>	1114302.91
<u>Cuentas por Cobrar Diversas</u>	85,068.37		
<u>Productos Terminados</u>	299,564.31		
<u>Materias Primas y Auxiliares</u>	1,050,450.00		
<u>Envases y Embalajes</u>	387,594.00		
<u>Existencias por Recibir</u>			
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,313,839.89	TOTAL PASIVO CORRIENTE	1,734,459.44
		PASIVO NO CORRIENTE	
		<u>deudas a largo plazo</u>	1,510,636.00
		<u>cuentas por pagar vinculadas</u>	250,000.00
		TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	1,760,636.00
		TOTAL PASIVO	3,495,095.44
ACTIVO NO CORRIENTE		PATRIMONIO	
<u>Inmuebles, Maquinaria y Equipo</u>	1,916,830.05	<u>Capital Social</u>	100,000.00
<u>Depreciación</u>	(907,982.19)	<u>Utilidades No Distribuidas</u>	4,759,488.31
<u>otros activos</u>	31,896.00	<u>Resultado del Ejercicio</u>	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,040,743.86	TOTAL PATRIMONIO	4,859,488.31
TOTAL ACTIVO	8,354,583.75	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	8,354,583.75

Nota. Elaboración de los estados para la demostración de resultados en la investigación (Estados financieros con la aplicación de las políticas de créditos y cobranzas)

Anexo G. Anexo de la cuenta 12 cuentas por cobrar comerciales terceros

Figura G1

Anexo de la cuenta 12 cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2021

INDUSTRIAL WALON S.A.C. RUC: 20601187389										
ANEXO DE LA CTA. 12 Cuentas por Cobrar Comerciales-Terceros AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2021										
Anexo	Nombre o Razón Soci	Sub.	Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha Doc.	PLAZO DE V	FECHA DE VENC	FECHA ACTUAL	DIAS VENCI
20297809785	WALON SPORT S.A.	00	0002	00745	1/1/2021	9/11/2020	90.00	7/2/2021	31/12/2021	327.00
20601346941	JEEP SPORT S.A.C.	00	0002	01148	1/1/2021	6/11/2020	90.00	4/2/2021	31/12/2021	330.00
20601346941	JEEP SPORT S.A.C.	00	0002	01149	1/1/2021	6/11/2020	90.00	4/2/2021	31/12/2021	330.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	00	0002	00735	1/1/2021	3/11/2020	90.00	1/2/2021	31/12/2021	333.00
20601346941	JEEP SPORT S.A.C.	00	0002	01125	1/1/2021	3/9/2020	90.00	2/12/2020	31/12/2021	394.00
20549560700	G & C SPORT E.I.R.L.	00	0002	00920	1/1/2021	24/8/2020	90.00	22/11/2020	31/12/2021	404.00
20293847038	TEXTILES CAMONES S	00	0002	01574	1/1/2021	24/8/2020	90.00	22/11/2020	31/12/2021	404.00
20293847038	TEXTILES CAMONES S	00	0002	01575	1/1/2021	24/8/2020	90.00	22/11/2020	31/12/2021	404.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01553	1/1/2021	14/8/2020	90.00	12/11/2020	31/12/2021	414.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01551	1/1/2021	12/8/2020	90.00	10/11/2020	31/12/2021	416.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01552	1/1/2021	12/8/2020	90.00	10/11/2020	31/12/2021	416.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01550	1/1/2021	11/8/2020	90.00	9/11/2020	31/12/2021	417.00
25773796	PANTA HOLGUIN JOS	09	0012	00002	1/1/2021	10/8/2020	90.00	8/11/2020	31/12/2021	418.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01546	1/1/2021	7/8/2020	90.00	5/11/2020	31/12/2021	421.00
20601833302	C & D SPORT E.I.R.L.	00	0002	01547	1/1/2021	7/8/2020	90.00	5/11/2020	31/12/2021	421.00

Nota. La figura muestra el detalle del anexo de la cuenta 12 - cuentas por cobrar comerciales terceros, en donde se verifica la fecha de emisión de los comprobantes y el número de días de vencimiento de los mismos.

Figura G2

Anexo de la cuenta 12 cuentas por cobrar al 30 de junio del 2017

INDUSTRIAL WALON S.A.C
RUC: 20601187389

Ver Estado de Situación

ANEXO DE LA CTA. 12 CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES – TERCEROS													
AL 30 DE JUNIO DEL 2017													
Anexo	Nombre o Razón Social	Sub.	Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha emision	plazo de vencim	fecha de venc.	fecha actual	días vencidos	Número Doc.	SALDO ME	SALDO MN
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00227	1/1/2017	1/9/2016	90.00	30/11/2016	30/6/2017	212.00	FT0003000002	52.54	170.90
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00228	1/1/2017	1/9/2016	90.00	30/11/2016	30/6/2017	212.00	FT0003000003	73.04	237.60
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00197	1/1/2017	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2017	231.00	FT0002000011	7,080.01	23,031.24
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00198	1/1/2017	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2017	231.00	FT0002000012	10,751.69	34,975.20
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00199	1/1/2017	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2017	231.00	FT0002000013	22,140.72	72,023.66
20493088093	CORPORACION WALON S.A.C	00	0003	00196	1/1/2017	1/8/2016	90.00	30/10/2016	30/6/2017	243.00	FT0002000010	16,248.75	52,296.06
20297809785	WALON SPORT S.A.	00	0003	00003	1/1/2017	18/7/2016	90.00	16/10/2016	30/6/2017	257.00	FT0001000448	19.72	64.15
										17856.00			
1212111	EMITIDAS EN CARTERA MN					SALDO CUENTA						584,384.28	1,900,438.30
SALDO SEGÚN BALANCE AL 30 DE JUNIO DEL 2017												584,384.28	1,900,438.30

SUMA TOTAL DÍAS	17,856.00
NÚMERO DE COMPROBANTES VENCIDOS	216
PROMEDIOS DE DÍAS VENCIDOS	83

SUMA TOT. VENCIDAS	39%	741,281.74
SUMA NO VENCIDAS	61%	1,159,156.56

\diamond SUMA TOTAL DE DÍAS VENCIDOS/NÚMERO DE COMPROBANTES VENCIDOS

Nota. La figura anterior muestra el procedimiento de cálculo del promedio de días de retraso de las facturas vencidas de la empresa Industrial Walon S.A.C.

Figura G3

Anexo de la cuenta 12 cuentas por cobrar al 30 de junio del 2018

INDUSTRIAL WALON S.A.C
RUC: 20601187389

[Ver Estado de Situación](#)

ANEXO DE LA CTA. 12 CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES – TERCEROS
AL 30 DE JUNIO DEL 2018

Anexo	Nombre o Razón Social	Sub.	Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha emis.	PLAZO DE VENCIMIENTO	FECHA DE VENCIMIENTO	FECHA ACTUAL	DIAS VENCIDOS	Número Doc.	SALDO ME	SALDO MN
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00466	1/1/2018	6/9/2016	90.00	5/12/2016	30/6/2018	572.00	FT0003000013	105.32	344.60	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00465	1/1/2018	5/9/2016	90.00	4/12/2016	30/6/2018	573.00	FT0003000012	89.85	294.00	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00464	1/1/2018	3/9/2016	90.00	2/12/2016	30/6/2018	575.00	FT0003000008	51.83	169.60	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00462	1/1/2018	2/9/2016	90.00	1/12/2016	30/6/2018	576.00	FT0003000004	310.57	1,016.20	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00463	1/1/2018	2/9/2016	90.00	1/12/2016	30/6/2018	576.00	FT0003000005	66.63	218.00	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00459	1/1/2018	1/9/2016	90.00	30/11/2016	30/6/2018	577.00	FT0003000001	165.59	541.80	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00460	1/1/2018	1/9/2016	90.00	30/11/2016	30/6/2018	577.00	FT0003000002	52.23	170.90	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00461	1/1/2018	1/9/2016	90.00	30/11/2016	30/6/2018	577.00	FT0003000003	72.62	237.60	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00432	1/1/2018	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2018	596.00	FT0002000011	7,038.88	23,031.24	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00433	1/1/2018	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2018	596.00	FT0002000012	10,689.23	34,975.20	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00434	1/1/2018	13/8/2016	90.00	11/11/2016	30/6/2018	596.00	FT0002000013	22,012.09	72,023.66	
20493088093	CORPORACION WA 00	0005	00431	1/1/2018	1/8/2016	90.00	30/10/2016	30/6/2018	608.00	FT0002000010	16,154.35	52,857.11	
20297809785	WALON SPORT S.A 00	0005	00005	1/1/2018	18/7/2016	90.00	16/10/2016	30/6/2018	622.00	FT0001000448	19.61	64.15	
SALDO CUENTA												2,138,006.77	6,995,568.92
SALDO SEGÚN BALANCE AL 30 DE JUNIO DEL 2018												2,136,861.11	6,991,789.56

SUMA TOTAL DÍAS VENCIDOS	220,062.00
NÚMERO DE COMPROBANTES VENCIDOS	999
PROMEDIOS DE DÍAS VENCIDOS	220

SUMA TOT. VENCIDAS	35%	2,416,017.68
SUMA NO VENCIDAS	65%	4,579,551.24

◁ SUMA TOTAL DE DIAS VENCIDOS/NÚMERO DE COMPROBANTES VENCIDOS

Nota. La figura anterior muestra el procedimiento de cálculo del promedio de días de retraso de las facturas vencidas de la empresa Industrial Walon S.A.C.

Figura G4

Cuentas por cobrar estados de situación financiera 2017-2021 Industrial Walon S.A.C.

	Total Cuentas por cobrar	Cuentas por cobrar Vencidas		Cuentas por cobrar no Vencidas	
2017 -I	1,900,438.30	741,281.74	39%	1,159,156.56	61%
2017 -II	3,801,433.00	1,301,547.23	34%	2,499,885.77	66%
2018 -I	6,991,789.56	2,416,017.68	35%	4,575,771.88	65%
2018 -II	6,765,331.00	3,423,303.09	51%	3,342,027.91	49%
2019 -I	7,360,850.25	2,959,358.22	40%	4,401,492.03	60%
2019 -II	8,528,165.00	5,379,587.57	63%	3,148,577.43	37%
2020 -I	4,273,722.18	3,039,295.07	71%	1,234,427.11	29%
2020 -II	4,426,993.00	2,314,745.15	52%	2,112,247.85	48%
2021 -I	4,661,323.10	2,572,116.67	55%	2,089,206.43	45%
2021 -II	5,053,949.18	2,391,276.21	47%	2,662,672.97	53%
PROMEDIO	5,376,399.46	2,653,852.86	49%	2,722,546.59	51%

% de cuentas por cobrara vencidas = suma vencidas / total cuentas por cobrar

Nota. La figura anterior muestra promedio de cuentas por cobrar vencidas y no vencidas respecto del total de cuentas por cobrar de la empresa Industrial Walon S.A.C.

Figura G5

Cuentas por cobrar no vencidas en soles

ANEXO DE LA CTA. 12 Cuentas por Cobrar Comerciales-Terceros													
AL 30 DE JUNIO DEL 2021													
Anexo	Nombre o Razón Social	Sub.	Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha Doc.	PLAZO DE VENCIMIENTO	FECHA DE VENCIMIENTO	FECHA ACTUAL	DIAS VENCIDOS	Número Doc.	SALDO ME	SALDO MN
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0039	00001	6/04/2021	6/04/2021	90.00	5/07/2021	30/06/2021	-5.00	FTF00200038	1,119.75	4,320.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0040	00001	6/04/2021	6/04/2021	90.00	5/07/2021	30/06/2021	-5.00	FTF00200038	256.14	988.20
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0041	00001	6/04/2021	6/04/2021	90.00	5/07/2021	30/06/2021	-5.00	FTF00200038	219.03	845.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0043	00001	6/04/2021	6/04/2021	90.00	5/07/2021	30/06/2021	-5.00	FTF00200038	63.50	245.00
20600094727	ALUCINA PRODUCC	03	0011	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	90.72	350.00
20549560700	G & C SPORT E.I.R.L	03	0008	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	227.32	877.00
20549560700	G & C SPORT E.I.R.L	03	0012	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	48.99	189.00
20601346941	JEEP SPORT S.A.C.	03	0006	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	319.34	1,232.00
20601346941	JEEP SPORT S.A.C.	03	0007	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	153.45	592.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0007	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	CCF00100000	(27.22)	(105.00)
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0008	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	CCF00100000	(85.54)	(330.00)
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0391	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	292.12	1,127.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0392	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	131.78	508.40
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0395	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	95.65	369.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0400	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	258.17	996.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0401	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	41.47	160.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0404	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	272.16	1,050.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0385	00001	30/03/2021	30/03/2021	90.00	28/06/2021	30/06/2021	2.00	FTF00200037	583.20	2,250.00
20297809785	WALON SPORT S.A.	03	0387	00001	30/03/2021	30/03/2021	90.00	28/06/2021	30/06/2021	2.00	FTF00200037	402.54	1,553.00

Nota. En la figura se muestra las facturas pendientes de vencimiento contenidas en las notas a los EEFF Industrial Walon S.A.C.

ANEXO DE LA CTA. 12 Cuentas por Cobrar Comerciales-Terceros													
AL 30 DE JUNIO DEL 2021													
Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha Doc.	PLAZO DE VENCIMIENTO	FECHA DE VENCIMIENTO	FECHA ACTUAL	DIAS VENCIDOS	Número Doc.	SALDO ME	SALDO MN			
0043	00001	6/04/2021	6/04/2021	90.00	5/07/2021	30/06/2021	-5.00	FTF00200038	63.50	245.00			
0011	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	90.72	350.00			
0008	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	227.32	877.00			
0012	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	48.99	189.00			
0006	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	319.34	1,232.00			
0007	00001	5/04/2021	5/04/2021	90.00	4/07/2021	30/06/2021	-4.00	FTF00200037	153.45	592.00			
0007	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	CCF00100000	(27.22)	(105.00)			
0008	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	CCF00100000	(85.54)	(330.00)			
0391	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	292.12	1,127.00			
0392	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	131.78	508.40			
0395	00001	31/03/2021	31/03/2021	90.00	29/06/2021	30/06/2021	1.00	FTF00200037	95.65	369.00			

Figura G6

Cuentas por cobrar vencidas

Sub.	Comp.	Sec.	Fecha Reg.	Fecha Doc.	PLAZO DE VENCIMIENTO	FECHA DE VENCIMIENTO	FECHA ACTUAL	DÍAS VENCIDOS	Número Doc.	SALDO ME
03	0052	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001758	465.34
03	0053	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001759	436.34
03	0054	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001760	498.21
03	0055	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001761	182.27
03	0058	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001764	203.12
03	0056	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001762	314.55
03	0062	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001768	394.64
03	0064	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001770	436.90
03	0065	00001	5/10/2020	5/10/2020	90.00	3/1/2021	31/12/2020	-3.00	FTF0020001771	126.21
03	0051	00001	2/10/2020	2/10/2020	90.00	31/12/2020	31/12/2020	0.00	FTF0020001757	785.70
03	0028	00001	1/10/2020	1/10/2020	90.00	30/12/2020	31/12/2020	1.00	FTF0020001734	347.78
03	0015	00001	1/10/2020	1/10/2020	90.00	30/12/2020	31/12/2020	1.00	FTF0020001721	186.41
03	0016	00001	1/10/2020	1/10/2020	90.00	30/12/2020	31/12/2020	1.00	FTF0020001722	676.33
03	0019	00001	1/10/2020	1/10/2020	90.00	30/12/2020	31/12/2020	1.00	FTF0020001725	819.66
03	0322	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001707	528.72
03	0323	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001708	1,255.18
03	0324	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001709	485.92
03	0325	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001710	285.00
03	0326	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001711	245.65
03	0327	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001712	388.98
03	0328	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001713	311.79
03	0329	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001714	508.92
03	0330	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	FTF0020001715	233.08
03	0331	00001	30/9/2020	30/9/2020	90.00	29/12/2020	31/12/2020	2.00	0020001716	99.42

Nota. La figura anterior muestra promedio de cuentas por cobrar vencidas contenidas en los anexos de los EEFF Industrial Walon S.A.C.

Anexo H. Indicadores financieros reales

INDICADORES FINANCIEROS INDUSTRIAL WALON S.A.C. SEMESTRALES, 2017-2021		PERIODOS SEMESTRALES										
		207-II	2017-I	2017-II	2018-I	2018-II	2019-I	2019-II	2020-I	2020-II	2021-I	2021-II
ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR =	VENTAS	9,988,844.00	= 290	104	237	158	296	177	651	192	367	158
	PROMEDIO DE CTAS POR COBRAR	2,850,935.65										
DÍAS = 365/ Resultado												
RATIOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE =	ACTIVO CORRIENTE	4,433,401.00	= 1.115	1.165	1.191	1.161	1.575	1.396	1.776	2.833	2.164	2.917
	PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00										
PRUEBA ACIDA =	ACTIVO CORRIENTE - EXISTENCIAS	(4,433,401.00 - 263059)	= 1.010	1.096	1.105	1.068	1.504	1.304	1.001	2.094	1.369	2.428
	PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00										
PRUEBA DEFENSIVA =	EFFECTIVO + INVERSIONES DISPONIBLES	364,473.00	= 0.100	0.095	0.144	0.053	0.177	0.099	0.077	0.234	0.228	0.53
	PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00										
ROA =	UTILIDAD NETA	588,857.29	= 0.065	0.120	0.155	0.147	0.179	0.146	0.114	0.048	0.039	0.072
	ACTIVO TOTAL	4,955,590.00										
MARGEN DE UTILIDAD NETA =	UTILIDAD NETA	588,857.29	= 0.074	0.058	0.191	0.084	0.198	0.099	0.28	0.049	0.093	0.061
	VENTAS	9,988,844.00										
MARGEN OPERATIVO =	UTILIDAD OPERATIVA	928,875.00	= 0.056	0.092	0.331	0.133	0.312	0.157	0.454	0.073	0.165	0.099
	VENTAS	9,988,844.00										
RATIO DE ENDEUDAMIENTO TOTAL =	PASIVO CORRIENTE + PASIVO NO CORRIENTE	3,331,672.88	= 6.289	5.265	3.284	3.28	1.495	1.955	1.114	1.023	1.373	0.961
	PATRIMONIO	790,907.00										

Nota. Los resultados de los indicadores de la figura anterior corresponden a los datos reales de la empresa Industrial Walon SAC.

Anexo I. Indicadores financieros simulados

INDICADORES FINANCIEROS INDUSTRIAL WALON S.A.C. SEMESTRALES, 2017-2021		PERIODOS SEMESTRALES										
		207-II	2017-I	2017-II	2018-I	2018-II	2019-I	2019-II	2020-I	2020-II	2021-I	2021-II
ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR =	VENTAS	9,988,844.00	= 135	67	155	91	162	84	266	96	211	89
	PROMEDIO DE CTAS POR COBRAR	2,200,162.04										
		DÍAS = 365/ Resultado										
RATIOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE =	ACTIVO CORRIENTE	3,600,390.89	= 1.152	1.220	1.262	1.264	1.982	1.92	2.022	3.867	2.618	4.21
	PASIVO CORRIENTE	2,971,065.88										
PRUEBA ACIDA =	ACTIVO CORRIENTE - EXISTENCIAS	(3,600,390.89 - 263059)	= 1.020	1.126	1.144	1.11	1.86	1.708	1.074	2.712	1.445	3.21
	PASIVO CORRIENTE	3,804,076.00										
PRUEBA DEFENSIVA =	EFFECTIVO + INVERSIONES DISPONIBLES	833,010.00	= 0.270	0.260	0.264	0.280	0.498	0.663	0.394	0.608	0.78	1.18
	PASIVO CORRIENTE	2,971,065.88										
ROA =	UTILIDAD NETA	588,857.29	= 0.080	0.150	0.195	0.185	0.225	0.201	0.141	0.058	0.046	0.091
	ACTIVO TOTAL	4,122,579.89										
MARGEN DE UTILIDAD NETA =	UTILIDAD NETA	588,857.29	= 0.074	0.050	0.191	0.084	0.2	0.099	0.28	0.049	0.093	0.06
	VENTAS	9,988,844.00										
MARGEN OPERATIVO =	UTILIDAD OPERATIVA	928,875.00	= 0.056	0.092	0.331	0.133	0.312	0.157	0.454	0.073	0.165	0.099
	VENTAS	9,988,844.00										
RATIO DE ENDEUDAMIENTO TOTAL =	PASIVO CORRIENTE + PASIVO NO CORRIENTE	3,331,672.88	= 4.940	4.110	4.425	2.044	0.900	0.877	0.920	0.810	1.095	0.719
	PATRIMONIO	790,907.00										

Nota. Los resultados de los indicadores de la figura anterior corresponden a los datos simulados de la empresa Industrial Walon SAC.

Anexo J. Periodo promedio de cobro reales

Industrial Walon S.A.C.

PERIODO PROMEDIO DE COBRO DÍAS	=	$\frac{365}{\# \text{ VECES DE ROTACIÓN}}$
--------------------------------------	---	--

Nota. La figura muestra la fórmula aplicada para el cálculo del número de días en que la empresa se tarda en cobrar y pagar sus deudas.

2017-I	2017-II	2018-I	2018-II	2019-I	2019-II	2020-I	2020-II	2021-I	2021-II
290	104	236	158	296	177	651	192	367	158

Nota. La figura muestra el promedio de días que la empresa tardó en cobrar sus derechos y pagar sus deudas sin la aplicación de las políticas de crédito y cobro.

Anexo K. Periodo promedio de cobro simulado

FIGURA K1

Fórmulas

Industrial Walon S.A.C.

PERIODO PROMEDIO DE COBRO DÍAS	=	$\frac{365}{\# \text{ VECES DE ROTACIÓN}}$
--------------------------------------	---	--

Nota. La figura muestra la fórmula aplicada para el cálculo del número de días en que la empresa se tarda en cobrar y pagar sus deudas.

FIGURA K2

Periodo promedio de cobro

2017-I	2017-II	2018-I	2018-II	2019-I	2019-II	2020-I	2020-II	2021-I	2021-II
135	67	155	91	162	84	266	96	211	89

Nota. La figura muestra el promedio de días que la empresa tardó en cobrar sus derechos y pagar sus deudas con la aplicación de las políticas de crédito y cobro.

FIGURA K3

Ratios de endeudamiento

Periodo	Ratio de Endeudamiento Real	Ratio de Endeudamiento Simulado	Variación %
2017 - I	6.289	4.940	-134.90%
2017 - II	5.265	4.110	-115.50%
2018 - I	3.284	2.425	-85.90%
2018 - II	3.28	2.044	-123.60%
2019 - I	1.495	0.900	-59.50%
2019 - II	1.955	0.877	-107.80%
2020 - I	1.114	0.920	-19.40%
2020 - II	1.023	0.810	-21.30%
2021 - I	1.373	1.095	-27.80%
2021 - II	0.961	0.719	-24.20%
PROMEDIC	2.8941	2.026	-72%

Nota. La tabla muestra una comparación del nivel de endeudamiento real y simulado, la variación porcentual representa la disminución de endeudamiento luego de aplicar las políticas de crédito y cobro a los Estados Financieros – Industrial WALON SAC, periodo 2017- 2021.

FIGURA K4

Asientos contables para la provisión de cobranza dudosa

PROCEDIMIENTO A APLICAR PARA LAS CUENTAS CLASIFICADAS COMO DE COBRANZA DUDOSA INDUSTRIAL WALON S.A.C.

68 Valuación Y Deterioro De Activos Y Provisiones.....	X	
19 Estimación De Cuentas De Cobranza Dudosa		X

Por el reconocimiento de la cuenta de cobranza dudosa

94 Gastos De Administración	X	
79 Cargas Imputables A Cuentas De Costos Y Gastos		X

Por el destino del gasto de la provisión de la cobranza dudosa.

19 Estimación De Cuentas De Cobranza Dudosa	X	
12 Cuentas Por Cobrar Comerciales – Terceros		X

Por el castigo de la cuenta por cobrar

Anexo L. Presupuesto

Presupuesto para Sustentación de Tesis – Por 3 alumnos	
Bienes	Soles
Hojas para impresión	35.00
Anillado del proyecto	220.00
Libros	170.00
Lapiceros	40.00
Empastado de tesis	580.00
Anillado de tesis	250.00
Total, Bienes	1,295.00
Servicios	soles
Movilidad	150.00
Internet	110.00
Refrigerios	150.00
Tramite documentario	320.00
Pagos y derechos de sustentación de Tesis	13,800.00
Total, Servicios	14,530.00
Total general	15,825.00

ANEXO M. Cronograma de actividades 2022

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES		2022					
		PRIMER TRIMESTRE			SEGUNDO TRIMESTRE		
ETAPA	ACTIVIDAD	JUL	AGO	SET	OCT	NOV	DIC
PLAN DE TESIS	Elección y análisis del tema	X					
	Problematización	X					
	Justificación y delimitación	X					
	Marco teórico		X				
	Hipótesis		X				
	Metodología		X				
	Presentación del anteproyecto				X		
	Corrección del anteproyecto				X		

	Aprobación del anteproyecto			X			
INVESTIGACIÓN CICLO DE TESIS	Recolección de datos e información				X		
	Elaboración del capítulo I				X		
	Elaboración de capítulo II				X		
	Elaboración de capítulo III				X		
	Elaboración de capítulo IV				X		
	Elaboración de guías de observación				X		
	Elaboración de Análisis documental				X		
	Análisis e interpretación de resultados				X		
INFORME	Preliminar (Revisión por parte de los asesores, los capítulos I, II, III y IV, bibliografía. Elaboración del capítulo V y VI de la tesis.					X	
						X	
						X	
							X

	Revisión, correcciones y recomendaciones de la tesis						X
	Redacción de la tesis						X
	Presentación y sustentación						X

ANEXO N. Validación de instrumentos por juicio de expertos

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO POR JUICIO DE EXPERTO

TITULO DE LA INVESTIGACIÓN: LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS Y LOS RESULTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR TEXTIL, CASO: INDUSTRIAL WALON S.A.C. PERIODO 2017-2021.

I. DATOS GENERALES

- Informante: Huertas Niquen Walter Víctor
- Grado académico del informante: Magister en Contabilidad
- Cargo e Institución donde labora: Universidad Nacional del Callao
- Nombre del instrumento sujeto a validación: Ficha Bibliográfica, tablas y gráficos
- Autores del Instrumento:
 1. Mejía Gonzales, Jean Paul
 2. Mena Prieto, Leonardo
 3. Valderrama Ruiz, Yener Tito

4. OPINION DE APLICABILIDAD

INDICADORES	CRITERIOS	DEFICIENTE 0-20%				BAJA 21-40%				REGULAR 41-60%				BUENA 61-80%				MUY BUENA 81-100%			
		5	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75	80	85	90	95	100
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado																			X	
2. OBJETIVIDAD	Esta expresado en conductas observables																			X	
3. ACTUALIDAD	Esta adecuada al avance de ciencia y tecnología																			X	
4. ORGANIZACIÓN	Esta organizada en forma lógica																			X	
5. SUFICIENCIA	Comprende aspectos cuantitativos y cualitativos																			X	
6. INTENCIONALIDAD	Es adecuado para valorar la imparcialidad																			X	
7. CONSISTENCIA	Esta basado en los aspectos teóricos y científicos																			X	
8. COHERENCIA	Evidencia coherencia entre variables, dimensiones e indicadores																			X	
9. METODOLOGIA	Responde el propósito de la investigación sobre los objetivos a evaluar																			X	
10. PERTINENCIA	El instrumento es pertinente de ser aplicado																			X	

5. PROMEDIO DE VALORACION

Validación cuantitativa: 90%

Validación cualitativa: Muy buena

6. RECOMENDACIÓN:

Lima, 17 de diciembre 2022



Firma del experto informante

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO POR JUICIO DE EXPERTO

TITULO DE LA INVESTIGACIÓN: LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS Y LOS RESULTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR TEXTIL, CASO: INDUSTRIAL WALON S.A.C. PERIODO 2017-2021.

I. DATOS GENERALES

- Informante: Romero Dueñez, Luis Eduardo
- Grado académico del informante: Magister
- Cargo e Institución donde labora: Universidad Nacional del Callao
- Nombre del instrumento sujeto a validación: Ficha Bibliográfica, tablas y gráficos
- Autores del Instrumento:
 1. Mejía Gonzales, Jean Paul
 2. Mena Prieto, Leonardo
 3. Valderrama Ruiz, Yener Tito

4. OPINION DE APLICABILIDAD

INDICADORES	CRITERIOS	DEFICIENTE 0-20%					BAJA 21-40%					REGULAR 41-60%					BUENA 61-80%					MUY BUENA 81-100%				
		5	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75	80	85	90	95	100					
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado																				X					
2. OBJETIVIDAD	Esta expresado en conductas observables																				X					
3. ACTUALIDAD	Esta adecuada al avance de ciencia y tecnología																				X					
4. ORGANIZACIÓN	Esta organizada en forma lógica																				X					
5. SUFICIENCIA	Comprende aspectos cuantitativos y cualitativos																				X					
6. INTENCIONALIDAD	Es adecuado para valorar la imparcialidad																				X					
7. CONSISTENCIA	Esta basado en los aspectos teóricos y científicos																				X					
8. COHERENCIA	Evidencia coherencia entre variables, dimensiones e indicadores																				X					
9. METODOLOGIA	Responde el propósito de la investigación sobre los objetivos a evaluar																				X					
10. PERTINENCIA	El instrumento es pertinente de ser aplicado																				X					

5. PROMEDIO DE VALORACION

Validación cuantitativa: 90%

Validación cualitativa: Muy buena

6. RECOMENDACIÓN:

Lima, 17 de diciembre 2022



Firma del experto informante

