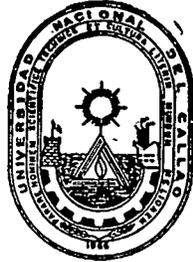


T/330/ B31 EC

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO

Facultad de Ciencias Económicas
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMIA



« Incidencia del Sector Informal en la Economía Nacional, años 1970 – 1980 »

TESIS

Para Optar el Título de:
ECONOMISTA

Presentada por:
José Becerra Pacherras

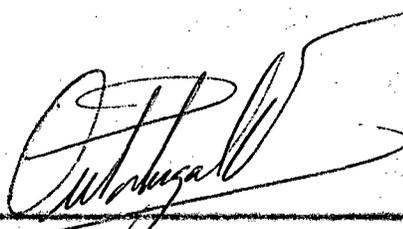
764

Callao – Perú

1986

MIEMBROS DEL JURADO

PRESIDENTE :



ECO. ANTOLIN PORTUGAL VERA

VOCAL :



ECO. CARLOS LA ROSA LAMA

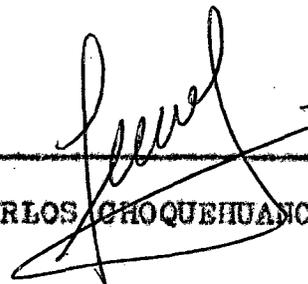
SECRETARIO :



ECO. LUIS WONG VALDIVIEZO

ASESOR

PATROCINADOR :



ECO. CARLOS CHOQUEHUANCA S.

A mis padres, por su abnegado esfuerzo
para mi superación; con el más profundo
cariño.

I N D I C E

INTRODUCCION

CAPITULO I

- 1.0 MARCO TEORICO Y METODOLOGICO.
- 1.1 GENERALIDADES
- 1.2 ASPECTOS TEORICOS
 - 1.2.1 Definición de economía formal
 - 1.2.2 Definición de economía informal
 - 1.2.3 Definición de ambulantes
 - 1.2.4 Definición de otros conceptos
- 1.3 CRECIMIENTO DE LA POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA
 - 1.3.1 Población empleada
 - 1.3.2 Población sub-empleada
 - 1.3.3 Población desocupada

CAPITULO II

- 2.0 DESCRIPCION Y ANALISIS DE LA ECONOMIA FORMAL
- 2.1 ANTECEDENTES HISTORICOS Y CARACTERISTICAS DE LA INDUSTRIA NACIONAL
 - 2.1.1 Evolución y características de la industria nacional
 - 2.1.2 Principales sectores productivos de la industria nacional
- 2.2 EVOLUCION ECONOMICA POR SECTORES PRODUCTIVOS
 - 2.2.1 Evolución del sector agropecuario
 - 2.2.2 Evolución del sector pesquería
 - 2.2.3 Evolución del sector minería
 - 2.2.4 Evolución del sector manufacturero
 - 2.2.5 Evolución del sector comercio

CAPITULO III

- 3.0 DESCRIPCIÓN Y ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA INFORMAL
 - 3.1 FACTORES QUE HAN INFLUIDO EN LA APARICIÓN DEL SECTOR INFORMAL
 - 3.1.1 Política económica de los gobiernos
 - 3.1.2 Sistema tributario
 - 3.1.3 Inmigración a las ciudades
 - 3.1.4 Crecimiento inorgánico de los sectores productivos
 - 3.2 EFECTOS DEL SECTOR INFORMAL EN LA ECONOMÍA NACIONAL
 - 3.2.1 Evasión tributaria
 - 3.2.2 Aumento del empleo oculto
 - 3.2.3 Desorganización y competencia de los sectores productivos

CAPITULO IV

- 4.0 RESUMEN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES
 - 4.1 RESUMEN
 - 4.2 CONCLUSIONES
 - 4.3 RECOMENDACIONES

CUADROS Y ANEXOS ESTADÍSTICOS

BIBLIOGRAFÍA

C U A D R O S P R I N C I P A L E S

- CUADRO Nº 1 Tasa de desempleados, subempleados y adecuadamente empleados (1975 - 1983). Cifras absolutas
- CUADRO Nº 2 Tasa de desempleados, subempleados y adecuadamente empleados (1975 - 1983). Cifras relativas
- CUADRO Nº 3 Pérd; Estructura y evolución de la PEA por sectores económicos. 1975 - 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 4 Producto bruto interno del sector agricultura
- CUADRO Nº 5 Evaluación de la producción agropecuaria (volumen: miles T.M.)
- CUADRO Nº 6 Evaluación de la producción agropecuaria (valor: millones de soles)
- CUADRO Nº 7 Producción pesquera para consumo humano indirecta
- CUADRO Nº 8 Producción pesquera para consumo humano directa
- CUADRO Nº 9 Desembarque total de las principales especies marítimas para consumo humano indirecto y directo
- CUADRO Nº 10 Volumen y valor de la producción pesquera
- CUADRO Nº 11 Valor de la exportación de minerales (1975 - 1977)
- CUADRO Nº 12 Producción minera con contenido fino
- CUADRO Nº 13 Sector industrial
- CUADRO Nº 14 Inversión privada autorizada 1971 - 1980. (Constitución Total, Variación relativa)
- CUADRO Nº 15 Inversión privada autorizada 1971 - 1980. (Monto en soles, Reinversión)
- CUADRO Nº 16 Variación anual (%) del índice de volumen físico de producción 1971 - 1980
- CUADRO Nº 17 Principales causas que afectan la producción industrial
- CUADRO Nº 18 Producto Bruto Interno del sector comercio. (a precios

constantes de 1973)

- CUADRO Nº 19 Índice de empleo del sector comercio en Lima Metropolitana
- CUADRO Nº 20 Población económicamente activa por niveles de empleo en el sector comercio de Lima Metropolitana. (estructura porcentual)
- CUADRO Nº 21 Variación anual de precios al consumidor por grupos
- CUADRO Nº 22 Variación anual del índice general de precios al consumidor
- CUADRO Nº 23 Variación de las ventas por principales empresas (a precios constantes de 1983)
- CUADRO Nº 24 Enfoques y políticas económicas alternativas
- CUADRO Nº 25 Política económica y modalidades de acumulación
- CUADRO Nº 26 Principales indicadores de la crisis económica
- CUADRO Nº 27 Estructura de las unidades productivas del sector informal según ramas de actividad, Lima Metropolitana
- CUADRO Nº 28 Distribución de las unidades productivas del sector informal según fuente de financiamiento y actividad económica
- CUADRO Nº 29 Lima Metropolitana; PEA según categoría ocupacional. 1981. (cifras relativas)
- CUADRO Nº 30 Lima Metropolitana; PEA ocupada en el sector informal - por categoría de ocupación y sexo 1981. (cifras relativas)
- CUADRO Nº 31 Lima Metropolitana; PEA ocupada en el sector informal por rama de actividad (1981)
- CUADRO Nº 32 Lima Metropolitana: establecimientos comerciales del sector informal urbano según tamaño, de proveedores. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 33 Lima Metropolitana: unidades productivas del sector in-

- formal urbano según tamaño de proveedores. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 34 Lima Metropolitana: unidades de producción del sector informal según forma de pagos de insumos. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 35 Lima Metropolitana: ramas de actividad del sector informal según fuente de crédito. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 36 Lima Metropolitana: horas de trabajo semanal según ramas de actividad informal. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 37 Lima Metropolitana: ingresos mensuales según rama de actividad informal. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 38 Lima Metropolitana: tenencia del local según tamaño de la unidad productiva informal. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 39 Lima Metropolitana: tenencia del local según tamaño del establecimiento comercial. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 40 Lima Metropolitana: tenencia del local según actividad de servicios. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 41 Lima Metropolitana: nivel de ingresos según el tamaño de empresa por rama de actividad informal. 1983 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 42 Perú: población total, nominalmente censada, omitida y selvícola estimada. (censos nacionales 1961, 1972, 1981)
- CUADRO Nº 43 Perú: población económicamente activa 1970 - 1983. (en miles de personas)
- CUADRO Nº 44 Perú: evolución del desempleo y subempleo. 1970 - 1983
- CUADRO Nº 45 Lima Metropolitana: estructura de empresas del sector informal urbano por ramas de actividad. 1982 (cifras relativas)

- CUADRO Nº 46 Tamaño de las unidades productivas del sector informal por ramas de actividad económica. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 47 Lima Metropolitana: tiempo de funcionamiento de las empresas informales por ramas de actividad económica. 1982
- CUADRO Nº 48 Localización de residencias de trabajadores informales en Lima Metropolitana. 1981
- CUADRO Nº 49 Lima Metropolitana: ubicación de los establecimientos informales por ramas de actividad económica. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 50 Composición técnica del capital de las empresas informales. 1982
- CUADRO Nº 51 Lima Metropolitana: composición técnica del capital según ramas de actividad económica. 1982
- CUADRO Nº 52 Lima Metropolitana: fuentes y usos del crédito de las empresas informales. 1982
- CUADRO Nº 53 Lima Metropolitana: PEA ocupada en el sector informal por ramas de actividad y sexo. 1982 (cifras relativas)
- CUADRO Nº 54 Lima Metropolitana: PEA ocupada en el sector informal por grupos de edad. 1982 (cifras porcentuales)
- CUADRO Nº 55 Lima Metropolitana: PEA ocupada en el sector informal según modalidad de inversión y ramas de actividad económica. 1982

CUADROS SECUNDARIOS

- CUADRO Nº 1 Los industriales peruanos por antecedente social y tamaño de la firma
- CUADRO Nº 2 Población Urbano-Rural
- CUADRO Nº 3 Perú: población del país/ población en edad de trabajar y PEA 1980 - 1983
- CUADRO Nº 4 Lima Metropolitana. Relación demanda-oferta de mano de obra 1975 - 1982 (tasa por cien)
- CUADRO Nº 5 Lima Metropolitana. Índice mensual de empleos en la Industria Manufacturera
- CUADRO Nº 6 Principales indicadores macroeconómicos 1975 - 1978
- CUADRO Nº 7 Indicadores básicos de la economía peruana
- CUADRO Nº 8 Evolución de los conflictos laborales en el sector manufacturero 1972 - 1980
- CUADRO Nº 9 Producto Bruto Interno Real por sectores productivos - (% aumento anual)
- CUADRO Nº 10 Perú: Variación porcentual del Producto Bruto Interno a precios constantes 1973
- CUADRO Nº 11 Aumentos del promedio anual del exceso de liquidez monetaria y su efecto sobre el índice de precios
- CUADRO Nº 12 Índice VFP/ Sector industrial 1970 - 1980. (1973; 100)
- CUADRO Nº 13 Cambio porcentual VFP.(Volumen físico de producción) - Sector industrial 1971 - 1980

INTRODUCCION

La aparición del sector informal dentro de la economía nacional ; ha sido motivo de un creciente interés de parte de los organismos estatales y privados, que han tratado de precisar sus causas y efectos en los diferentes sectores productivos de la industria nacional.

Las diferentes políticas económicas implantadas por los gobiernos de turno de la década 1970 - 1980, van motivando el crecimiento sin planificación de la industria nacional, la reducción del poder adquisitivo de nuestra moneda, el aumento incontrolable del desempleo, un sistema tributario inadecuado y otros factores que determinarán la aparición del llamado sector informal, cuyas bases se sustentan en el comercio ambulatorio, este sector informal afecta grandemente a las empresas legalmente constituidas.

La elaboración del presente trabajo, si bien es cierto se ha visto en cierto modo limitada, debido a la falta de estadística confiable sobre el sector informal, pretende a través de un análisis retrospectivo enfocar las causas y efectos del sector informal en la economía nacional.

Dada la complejidad del tema y de la diversidad de criterios para enfocar el problema; nos formulamos las siguientes hipótesis:

1ra. La política económica de los gobiernos de la década 1970 - 1980, ha sido desacertada, iniciandose en 1975 una aguda crisis económica que afecta seriamente todos los sectores productivos de la industria nacional.

2da. Aumento del desempleo, lo que ha traído consigo que una gran parte de esta masa laboral incurriere en la producción clandestina y en el comercio ambulatorio.

3ra. Complejidad burocrática para la legalización de las empresas

que se constituyen; muchos empresarios prefieren trabajar en forma clandestina, evitando gastos excesivos en su instalación y eludiendo el pago de impuestos.

4ta. Inmigración del campo a la ciudad, la gran cantidad de inmigrantes provenientes del interior del país, sin oportunidad de trabajo, forman un porcentaje bastante importante dentro del comercio ambulato-rio del área urbana y también en la producción ilegal.

En lo que respecta a la metodología, el presente trabajo será tratado desde el punto de vista macroeconómico, encuadrando el fenómeno de la aparición del sector informal como un problema propio de un proceso de política económica desarrollada durante la década 1970 - 1980, señalando los factores o causas.

El método de análisis será deductivo, derivando las características, tendencias y evoluciones de la industria nacional en los diferentes sectores productivos, para luego relacionarlos con la aparición del sector informal, basándonos en la revisión bibliográfica y estadística de organismos estatales, instituciones privadas y trabajos teóricos.

Al terminar, quiero expresar mi profundo agradecimiento a las personas que contribuyeron a que el presente trabajo sea una realidad, En primer lugar al profesor Carlos Choquehuanca Saldarriaga, por su eficiente y constante asesoría, así como su aporte crítico y metodológico; asimismo al profesor Luis Wong por su valioso aporte en la delineación del tema; igualmente a todas las personas que de una u otra forma participaron en este trabajo.

" EL SECTOR INFORMAL EN LA ECONOMIA NACIONAL "

CAPITULO I

1.0 MARCO TEORICO Y METODOLOGICO

1.1 GENERALIDADES

El año 1975 significa el inicio de un periodo inflacionario-recesivo, donde practicamente todos los sectores productivos muestran desaceleración en su ritmo de crecimiento e incluso tasas negativas. El P.B.I. creció en 3.3% en 1975, 3.0% en 1976, -1.2% en 1977 y -1.6 en 1978.

El sector de manufacturas muestra tasas negativas a partir de 1977, siendo mayormente las industrias productoras de bienes de consumo duradero; donde se da la mayor depresión.

Asi mismo a partir de 1975, se produce una contracción de la producción del sector secundario debido a que los empresarios prefieren disminuir sus niveles de producción antes que los precios a pesar de que el mercado interno se encuentra deprimido. Así el poder adquisitivo de los asalariados se contrae (iniciado este fenómeno a partir de 1970). Además la variación del tipo de cambio, la contracción del crédito interno, la falta de dólares, la variación de los tipos de interés (activos) afectan los costos de las empresas así como el nivel de capital de trabajo necesario para seguir produciendo. El conjunto de estos hechos determina menores niveles de importaciones y de empleo en el sector secundario. Es más la aparición de capacidad ociosa en este sector; disminuye los niveles de rentabilidad. Ello induce a los empresarios a disminuir sus niveles de inversión y, por extensión los niveles de importación de maquinarias y equipos. De otro lado una política tributaria caracterizada por su excesiva burocratización e inefi-

ciencia; se van conjugando también para determinar la aparición de uno de los fenómenos más resaltantes de la economía nacional

La crisis económica recrudece a partir de 1980, ocasionando la quiebra de muchas empresas pequeñas, medianas e incluso grandes, originando una gran masa laboral sin empleo, y muchos de los dueños de estas empresas comienzan a trabajar en forma fraccionada dando origen a la economía informal o sea centros de producción sin registro industrial, sin identificación comercial, o con diferentes razones sociales para eludir el sistema tributario del país, fabricando grandes cantidades de bienes para ser distribuido y vendido por miles de ambulantes captados mayoritariamente de la población sub-empleada y desempleada oculta; la venta de tales artículos, la mayoría de las veces a precios más cómodos que los artículos semejantes producidos por el sector formal de la industria; obtiene con el transcurso del tiempo y debido a la baja del poder adquisitivo de los salarios, gran aceptación por parte del público consumidor, originando grandes ingresos libres de impuestos al sector informal, por varios miles de millones de soles.

1.2 ASPECTOS TEORICOS

1.2.1 Definición de economía formal : Se encuentra constituida por todas aquellas actividades económicas provenientes de las empresas, que se encuentran legalmente establecidas. Pagan impuestos, planillas, beneficios sociales, alquileres, gabelas, tributos municipales, aportes al FONAVI, SENATI, etc.

1.2.2 Definición de economía informal : Se encuentra constituida por todas aquellas actividades económicas provenientes de las empresas que se encuentran ilegalmente establecidas.

Contrariamente al sector formal de nuestra economía estas empresas eluden el pago de todo tipo de carga tributaria.

1.2.3. Definición de ambulantes : Se refiere a todas aquellas personas que se dedican al comercio de bienes sin contar con un lugar fijo o establecido.

Constituyen el eje principal de la proliferación de las industrias clandestinas que son precisamente las que surten de mercaderías a los vendedores ambulantes. Estas personas vienen a constituir el llamado sistema económico informal, ya que se encuentran ilegalmente establecidos.

1.2.4 Definición de otros conceptos : Dentro del trabajo se encuentran conceptos igualmente importantes como:

a) Población Económicamente Activa (PEA) : Es la fuerza laboral de un país; es el concepto más general sobre la problemática del empleo.

Este concepto tiene dos significados: PEA potencial y PEA efectiva.

i) PEA Potencial : Se refiere al conjunto de hombres y mujeres que potencialmente pueden trabajar.

ii) PEA Efectiva : Es un concepto más restrictivo, se refiere a la fuerza laboral que tiene un país entendiéndose por ésta, a los trabajadores empleados, subempleados y desocupados (sólo a los que se encuentran activamente buscando trabajo).

b) Población sub-empleada : Está constituida por todas aquellas personas que tienen una ocupación inadecuada; o sea que tienen un empleo de duración inferior a lo normal, buscan un trabajo complementario y reciben ingresos por debajo del salario mínimo.

- c) Población desempleada : Esta constituida por las personas que al momento del cálculo estadístico no tienen empleo.
- d) Desempleo abierto : Esta constituido por las personas - desocupadas que se encuentran buscando activamente trabajo.
- e) Desempleo oculto : Formado por las personas desocupadas que no están buscando activamente trabajo.

1.3 CRECIMIENTO DE LA POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA

1.3.1 Población empleada

La fuerza laboral de un país se encuentra estadísticamente conceptualizada como PEA. La definición de PEA asumida a lo largo de los últimos años, en los documentos y en las estadísticas gubernamentales, corresponde en términos generales a lo que se entiende por PEA efectiva "todas las personas de 14 años y más que se encuentran trabajando en la semana de referencia, de vacaciones o licencia de un empleo o que estando desocupados desean conseguir una ocupación y han hecho algo por conseguirla" (14). De esta manera al asumirse este significado se deja de lado, en el registro estadístico a todas las personas desocupadas que no se encuentran en el momento de la medición, buscando activamente trabajo. La PEA se calcula mediante dos instrumentos de empadronamiento de la población: los censos y las encuestas.

Al sector de la fuerza laboral que tiene empleo en condiciones normales se le conceptualiza como población adecuadamente empleada. La definición señala que se encuentra en esta situación "aquellas personas que trabajando 35 horas o más a la semana reciben ingresos iguales o mayores -

al límite señalado, no desean trabajar más horas" (14). En otras palabras un trabajador se encuentra adecuadamente empleado sólo si recibe por su trabajo un ingreso igual o mayor al salario mínimo y no desea trabajar más horas. Esto es bastante relativo, ya que una familia necesita en promedio más del sueldo mínimo vital para poder subsistir. Ver CUADROS Nº 1, 2 y 3.

1.3.2 Población sub-empleada

El concepto de subempleo a nivel general, se refiere a la ocupación inadecuada - cualitativa y cuantitativa - de una persona respecto a determinadas normas. La inadecua---ción cuantitativa se asume cuando una persona tiene un empleo de duración inferior a lo normal y se haya buscando o aceptaría un trabajo complementario (subempleo visible). - La inadecuación cualitativa se produce cuando una persona por su trabajo, percibe un ingreso por debajo del salario mínimo o cuando independientemente desarrolla sus capacidades o cuando su productividad es inferior al promedio (subempleo disfrazado).

En el Perú, los primeros intentos de medición del subempleo se dan a inicios de la década del 60 (14) . En este - trabajo se calculó por primera vez el subempleo en tres - sectores económicos: agricultura, comercio y servicios; - aunque recién a partir de 1970 se desarrolla mediante en--cuestas, un seguimiento estadístico regular. El concepto - de subempleo que en el país se utiliza es destinado al am-bito urbano y rural. Son considerados subempleados urbanos "todas las personas que trabajando 35 horas o más a la se-mana reciben ingresos por debajo del salario mínimo legal de Enero de 1967, incrementado por el índice de precios al

consumidor a la fecha de la encuesta, o trabajando menos de 35 horas a la semana, recibe ingresos por debajo del límite señalado, o quieren trabajar más horas" (13).

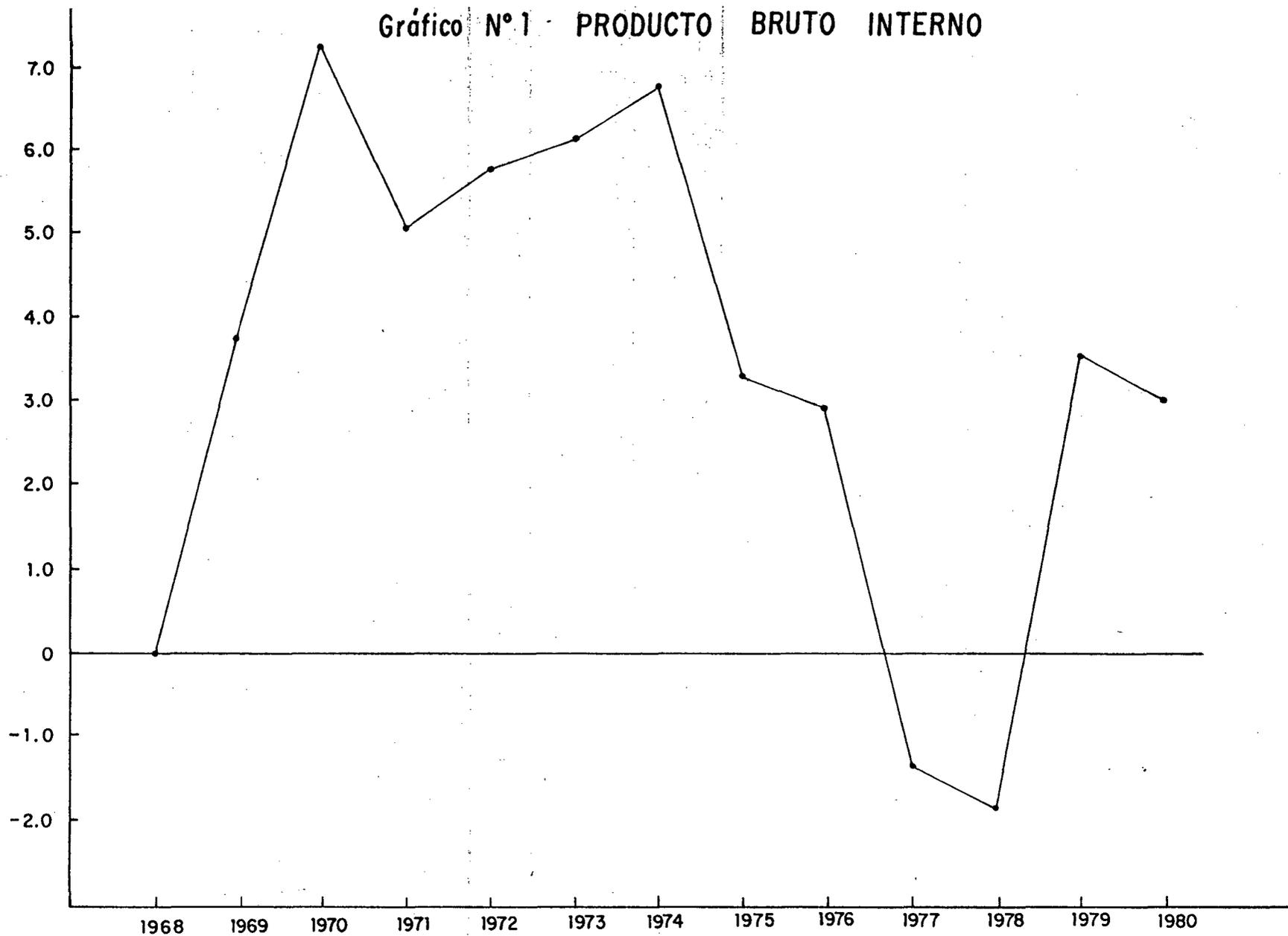
Con este concepto se mide en el ámbito urbano, de una parte, el subempleo visible (personas que trabajan involuntariamente menos de 35 horas semanales) y de otra, sólo una forma de subempleo disfrazado a través del criterio de bajos ingresos (personas que ganan menos del salario mínimo); según (14). De esta forma se deja de lado criterios como el de las calificaciones mal aprovechadas. Por ejemplo abogados que trabajan como promotores de ventas. De otra parte, en el ámbito rural, el concepto de subempleo se basa en la noción de excedente de mano de obra. Es decir que puede retirarse de una unidad económica determinada (Parcela, Cooperativa, SAIS, etc.), recursos de trabajo disponibles (por lo general horas-hombre o un número de trabajadores), sin provocar disminución en la producción. La medición del subempleo agrícola se realiza de la siguiente manera: de un lado se toman las proyecciones de la PEA agraria elaborada por el Ministerio de Trabajo y de otro lado se calcula los requerimientos anuales de mano de obra por hectárea de tierra cultivada en el país (El cálculo se hace en base a los coeficientes de Thorbecke y Stoutjesdijk. Employment and output: A methodology applied to Perú and Guatemala. París 1970) y a estimados que sobre la superficie cultivada en el país tiene la oficina de estadística agraria del Ministerio de Agricultura y Alimentación. Revisar los CUADROS Nº 1, 2 y 3.

1.3.3 Población desocupada

El concepto de desempleo que se utiliza en las estadís-

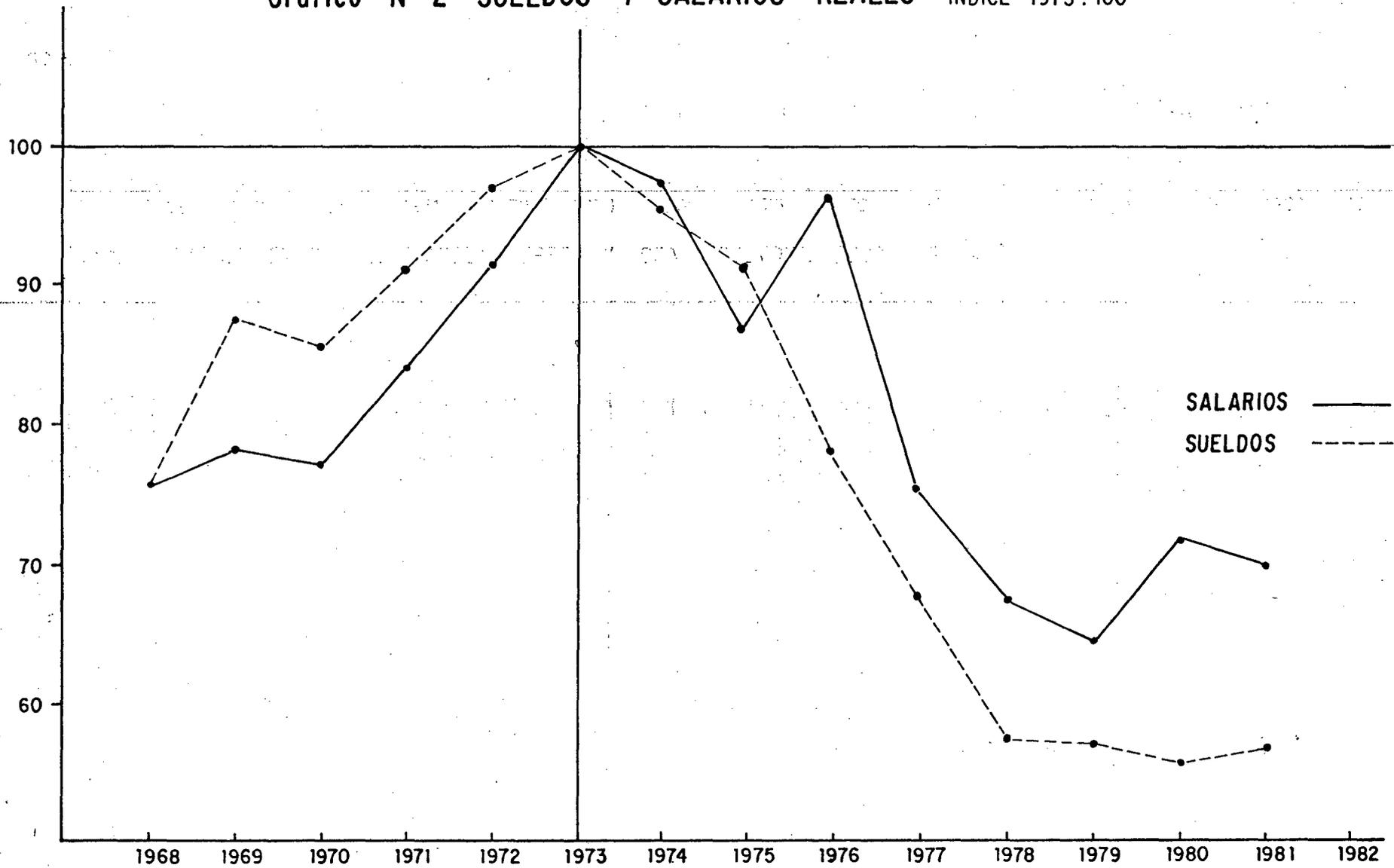
ticas oficiales, se refiere a las personas que no tienen em
pleo al momento de la recopilación estadística, considera -
al desempleo abierto pero no al oculto. En tal sentido el
concepto tiene un alcance restrictivo y sus estadísticas, al
medir sólo la parte activa del desempleo, son engañosas y -
no reflejan el real volumen de éste. Las cifras se pueden a
preciar en los CUADROS Nº 1 y 2.

Gráfico N°1 PRODUCTO BRUTO INTERNO



Fuente : INFORME ECONOMICO 1980 JAVIER SILVA RUETE

Gráfico N° 2 SUELDOS Y SALARIOS REALES INDICE 1973:100



Fuente: TRABAJO EN CIFRAS. ISABEL YEPEZ Y DENIS SULMONT. PUCP. 1983

C A P I T U L O I I

2.0 DESCRIPCION Y ANALISIS DE LA ECONOMIA FORMAL

2.1 ANTECEDENTES HISTORICOS Y CARACTERISTICAS DE LA INDUSTRIA NACIONAL

2.1.1 Evolución y características de la industria nacional

La evolución del capitalismo o producción bajo el capitalismo ha mostrado tener un comportamiento cíclico. Los ciclos tienen dos características: prosperidad o depresión, como puntos superior e inferior de cambio entre ellos. Muchos economistas dividen el ciclo en cuatro fases. Las cuatro fases se repiten continuamente. Cada fase del ciclo pasa a la siguiente, caracterizada por distintas condiciones económicas, por ejemplo durante la expansión crecen normalmente la producción, el empleo, los precios, el dinero, los salarios, los tipos de interés y los beneficios, ocurriendo lo contrario en la depresión. En Anexos, ver GRAFICO Nº 1.

La duración de los ciclos es variable, existen ciclos de larga duración, de 20 a 30 años, llamados Kondrantieff; ciclos de duración menor de 5 a 10 años llamados Juglar y ciclos de corta duración de 1 a 5 años. La duración de las fases expansivas y recesivas es variable y está en función de la estructura de las economías nacionales por lo tanto difieren de país a país.

El sistema capitalista mundial ha conocido después de la Segunda Guerra Mundial un largo periodo expansivo que llegó a su término a fines de la década de 1960. A partir de 1970 ha entrado en un periodo de recesión, que se prevé

en 20 a 25 años, si es que se cumple como un ciclo de lar
ga duración.

Es justamente en los años de inflexión del ciclo cuando los militares en 1968 dan el golpe de estado al gobierno de Belaúnde, que dicho sea de paso había llegado al poder durante los años de expansión capitalista. La evolución de la economía peruana sigue, grosso modo, el ciclo de expan
sión capitalista general aunque con especificidades pro
pias a su desarrollo interno. Es así que durante los años 1940-1968 conoció crisis cada 10 años, 1948-51, 1957-58 y 1967-68. Es decir, dentro de un largo ciclo de expansión se conocieron recesiones periódicas. Este parece ser el pa
trón cíclico de desarrollo capitalista en el Perú. A partir de 1976, se presenta nuevamente un periodo de recesión, que por integrarse dentro de un ciclo recesivo de larga dura -
ción dió lugar a la más aguda crisis que haya conocido la economía peruana en el siglo XX.

Los comienzos de la industria nacional se remontan a los talleres artesanales y fábricas instaladas por los inmigrantes
italianos, ingleses y franceses a partir de 1890 aproximadamente, una gran parte de los inmigrantes se dedicaba al comercio en tiendas y bazares; destacando también el a
porte de los inmigrantes chinos dedicados en su totalidad al comercio. Según Alejandro Garland (referencia de Bertram y Thorp) existían 256 empresas que podrían por aquel entonces
ser consideradas como fábricas o talleres (no especifica criterios). Thorp y Bertram (7) agregan 8 empresas más dando un total de 264 empresas, de las cuales 83 eran ex
portadoras (algodón, maíz, guano, azúcar, entre otras.)

Se puede notar que los principales banqueros de la época eran accionistas de las empresas más sólidas del país; así tenemos que Luis Nicolini dueño de la fábrica de fideos, llegó a ser Presidente del Banco Italiano; Gio Batta Isola, harinero, también formó parte del Directorio del Banco Italiano; Manuel Prado y Ugarteche, dueño de la fábrica de tejidos "Santa Catalina", fue Presidente del Directorio del Banco Popular, también llegaría a ser Presidente del Perú; José Pardo, dueño de plantaciones de caña de azúcar, estableció la fábrica de tejidos "La Victoria" en 1897, asimismo José Pardo llegó a ser Presidente del Perú en 1903. La familia Pardo tuvo acceso a los bancos y compañías más importantes de Lima, apreciándose desde aquel entonces la formación de la burguesía nacional que domina las principales unidades productivas de la industria nacional.

De otro lado, debemos referir que la migración de aquellos años procede en su mayor parte de la inmigración interna, la externa está sólo representada por el 0.7 % (19). Habían 32 empresas rurales que procesaban algodón y arroz, siendo necesario destacar que Garland omite que de las 264 fábricas, 149 son claramente identificables en la manufactura urbana. En 1905 Garland conduce una encuesta en la cual se verifica que el número de manufacturas urbanas ha aumentado a 173.

A través de los años esta incipiente industria fue creciendo siempre con las mismas características de concentración urbana y de carácter eminentemente exportador; agravado por una creciente inmigración interna que se con-

centra alrededor de las principales ciudades, tales como - Lima y Callao.

Después de la guerra con Chile (1879), surgen nuevas industrias ubicadas en el radio urbano, cuya localización se ha mantenido hasta 1940, proyectándose hasta nuestros días con algunas variantes.

En 1967, Lima y Callao aportaron las dos terceras partes de la producción industrial y en 1967 el 67 % del empleo industrial; las tres cuartas partes del ingreso del - del sector (73 %) prácticamente se pagó en esta región. Las industrias situadas en provincias, estaban vinculadas principalmente al sector externo y se encontraban cerca de la fuente de recursos que procesaban materia prima. Desde el punto de vista de la orientación de la producción, la industria tenía una estructura claramente dualista, es decir era para el mercado interno y para la exportación. La gran mayoría (92 %) de los establecimientos eran artesanales - (1 - 4 personas), la mayoría de tipo tradicional y productoras de bienes ligeros. Este enorme sector proporcionaba alrededor de las dos terceras partes del total del empleo agregado industrial, sin embargo generaba sólo el 1,8 % de la producción total de la industria; de allí que con frecuencia implicó baja productividad. Las fábricas medianas y grandes (de más de 4 personas) citadas a menudo como el sector moderno de la industria constitufan sólo el 6 % de todas las unidades, pero producian el 92 % del producto industrial (a pesar que el empleo de la industria sobrepaso el aumento del total y aún de la fuerza laboral urbana); aborviendo el 9.5 % de las personas ocupadas en la manufac-

tura durante el periodo de 1958 a 1967. Las empresas grandes desplazaron a los artesanos apenas si hizo algo más que dar empleo a los desplazados, y a un limitado número adicional.

Basta por ahora anotar que el 37 % de todas las industrias de Lima y Callao medianas y grandes pertenecían en más de un 51 % a extranjeros. Ello llegaba al 54 % en el caso de las compañías industriales más grandes del Perú, en las que el tamaño se definió por el valor bruto de producción. Dadas las limitaciones en la demanda de un mercado reducido y el nivel incipiente en la industrialización, no resulta sorprendente constatar que cerca de las dos terceras partes de la industria producía bienes de consumo para la demanda final, por lo tanto el papel de los bienes de producción e industrias básicas siguió siendo limitado. Pero había gran preocupación sobre el porque se importaban muchos insumos para la industria de bienes de consumo, tales como confecciones, productos alimenticios y cueros. Como una característica adicional es que a su vez, estaba muy vinculado al estancamiento de la agricultura, es decir hay una desvinculación y se tiende a una dependencia .

Hasta 1959 el único instrumento del Perú para promover la industria consistía en un Decreto de 1940, que otorgaba a la industria algunas concesiones tributarias. Una ley de promoción industrial que preparada bajo los auspicios de una misión de CEPAL, fue promulgada en 1959 bajo un gobierno conservador (Prado 1956 - 1962). Aunque aparentemente consecuente ; tuvo poca influencia en la realidad, especialmente en lo relacionado a incentivos tributarios (crucia--

les). Esto se debe en parte al débil marco institucional y al contexto general de otras políticas que socaban la importancia de esta y de otras legislaciones.

2.1.2 Principales sectores productivos de la industria nacional

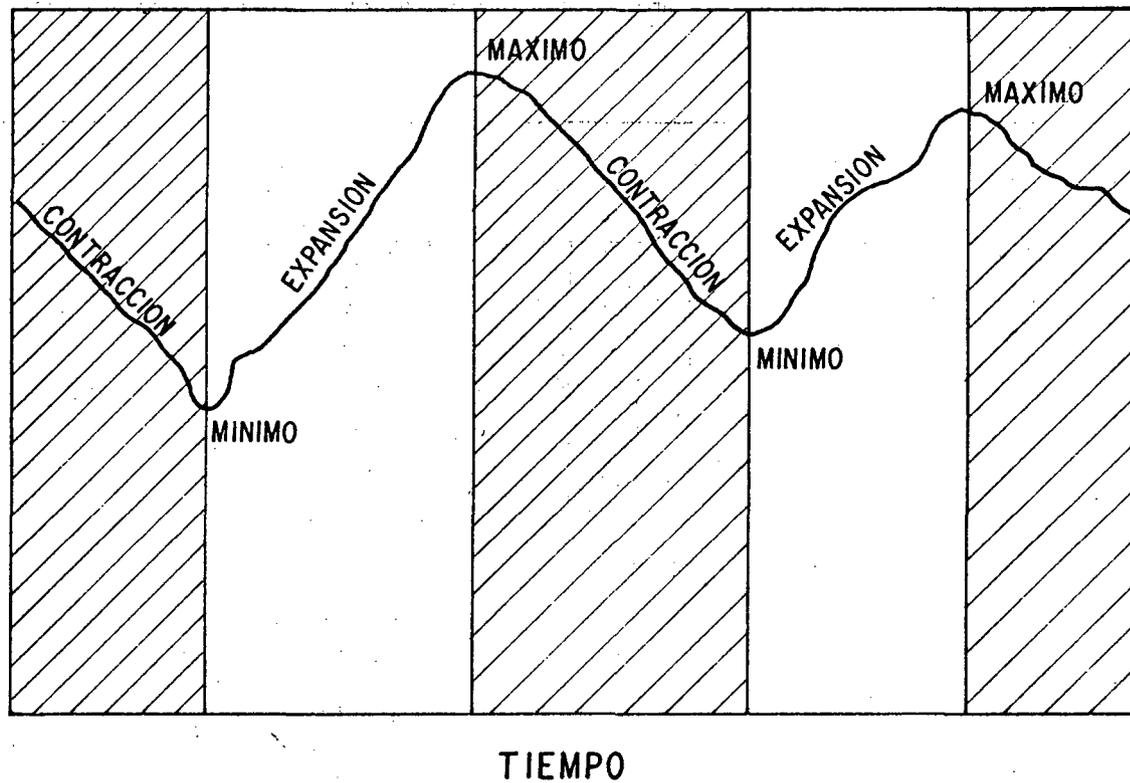
El Perú es un país afortunado por la variedad y cantidad de sus materias primas, tenemos grandes reservas de minerales y petróleo a la vez que un potencial hidroeléctrico considerable. Por otra parte, más de la mitad del país está cubierto por bosques naturales y muchas regiones son bien conocidas por su riqueza agrícola. Nuestros mares están entre las mejores zonas pesqueras del mundo. No hay en realidad, razón alguna para que el país sea un país pobre. Sin embargo, al igual que muchos otros países de Latinoamérica, África y Asia, hemos sido involucrados en el conocido síndrome de la dependencia tecnológica y financiera de Europa y Norteamérica, cuyos países tiempo atrás lograron su transformación a una economía industrial.

El resultado de todo esto es que el Perú forma parte aún de los dos tercios del mundo que sólo producen una décima parte de la producción industrial mundial; siendo los principales sectores productivos el agropecuario, pesquero, minero, manufacturero, comercio y construcción que contribuyen a la formación del Producto Bruto Interno del país.

En las últimas décadas los cambios que sobresalen de la estructura de producción son: la decadencia de las actividades agrícolas en relación con el resto de la economía y la participación creciente de las manufacturas (excepción hecha en los últimos tres años donde ocurre un significativo descenso), también el auge y caída de las exportaciones de

Gráfico N° 1 LAS CUATRO FASES DEL CICLO

COYUNTURA
ECONOMICA



Fuente: CURSO DE ECONOMIA MODERNA: Paul A. Samuelson 1978

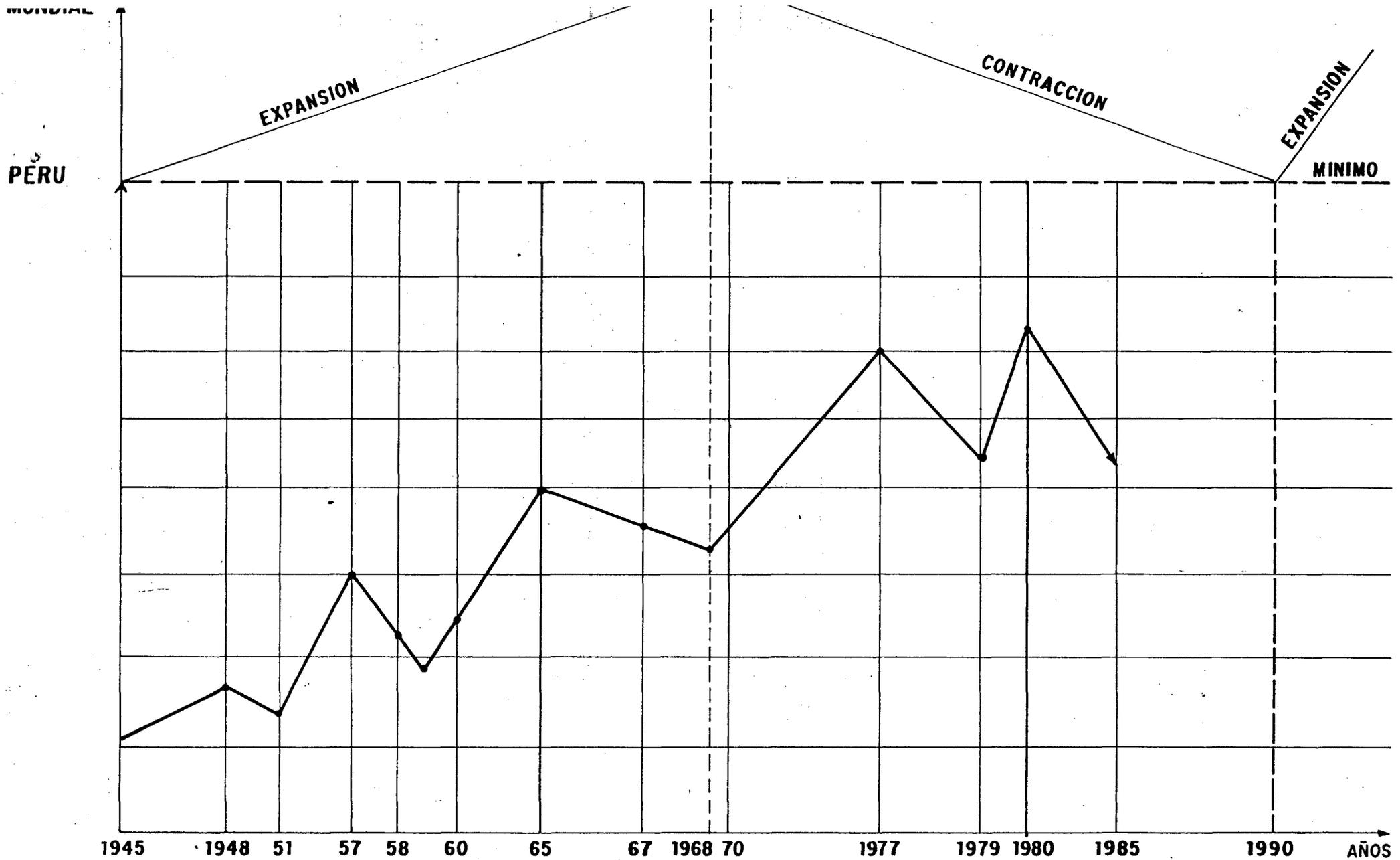


Gráfico N° 2. EVOLUCION DE LOS CICLOS ECONOMICOS EN LA INDUSTRIA NACIONAL

pesca y en años posteriores, de la minería, fenómenos ambos de importancia económica en el patrón de exportaciones y en el equilibrio económico del país. Estos cambios se han dado a lo largo de 3 ciclos de desarrollo:

- a) Rápido crecimiento económico durante 1950 - 57, seguido de una crisis en 1958 - 59.
- b) Rápida expansión durante 1960 - 65 y crisis en 1966 -67
- c) Un nuevo período de expansión 1968 - 75 con una nueva y profunda crisis, que continúa hasta nuestros días (1984). Ver GRAFICOS Nº 1 y 2; donde apreciaremos el Producto Bruto Interno con sus fluctuaciones y las variaciones del Ingreso de la PEA.

EVOLUCION ECONOMICA POR SECTORES PRODUCTIVOS

2.2.1 Evolución del sector agropecuario

Desde 1960 el PBI del sector agropecuario ha venido creciendo a tasas positivas, excepto en muy pocos años, en 1968 hubo un descenso de 3.4 % y en 1972 y 1975 la tasa apenas superó el cero. De hecho se observa una tendencia al estancamiento en los últimos años: las tasas promedio de cada lustro han sido las siguientes:

1960 - 64	2.93 %
1965 - 69	2.89 %
1970 - 74	3.26 %
1975 - 77	1.40 %

En 1977 el crecimiento del sector agropecuario estaba en concordancia con el crecimiento del conjunto de la economía. Las estimaciones oficiales para el producto bruto de la agricultura arroja una tasa de incremento minúscula del 0.1 %, con respecto al año 1970 en que fue de 7.8 %, en

general el sector agropecuario en su conjunto exhibe un panorama de estancamiento en la generación del valor agregado. La caída de la producción agrícola se debió a diversas causas, las más importantes fueron las sequías, escasez de semillas, la falta de crédito suficiente y oportuno e inclusive en algunas zonas la escasez de mano de obra.

Los costos de producción sufren un proceso inflacionario; el crédito: hay falta de liquidez de la economía, lo que se manifiesta en la retracción que otorga el Banco Agrario, fertilizantes, mano de obra concretamente para 1977 los informes sobre coyuntura agropecuaria producidos por las autoridades (Ministerio de Agricultura) señalan escasez de mano de obra en diversas zonas del país; maquinaria agrícola: la equivocada creencia de que el agro peruano tiene un gigantesco excedente de mano de obra ha conducido a la preferencia exagerada de técnicas altamente intensivas en el trabajo; de hecho, la falta de una adecuada política de mecanización ha llevado a que el stock operativo de tractores (y probablemente, aunque en menor escala, el de otras máquinas) haya comenzado a decrecer en términos absolutos: la nueva producción e importaciones es inferior a las necesidades de mantenimiento y reposición.

La producción agropecuaria mostró durante 1979 un crecimiento del 3 % respecto al año anterior mientras que en 1980 decreció un 5 %, dandonos una tasa de crecimiento para el bienio de - 1.0 % que está muy por debajo de la meta programada en el Plan Bienal 1979 - 1980 estimada en 2.4 %. La fuerte caída de la producción agropecuaria en 1980 se debió a la gran disminución del subsector agrícola progra-

mado (15.6 %). Disminución que se explica por la agudización de la sequía que vive el país de e 1978. Ver CUADROS Nº 4, 5 y 6.

2.2.2 Evolución del sector pesquería

Durante el año 1970 hubo una situación bastante expectante debido a la extracción de abundante materia prima para la fabricación de harina y aceite de pescado, en cambio la situación durante el año 1977 ha sido bastante pobre en razón fundamentalmente a la reducción que sufrió la biomasa al situarse a niveles similares a 1972, la reducción se debió a la renovación de la población de anchoveta debido a la tropicalización (Niño de carácter moderado), del ambiente y que las aguas de afloramiento no fueron las mejores para la producción biológica que redujo la cantidad de plancton. Los productores nacionales están tomando conciencia del efecto negativo que la pesca de sardina y otras especies para la elaboración de harina tiene sobre su sector. Además una tonelada de harina produce 600 dólares y requiere de 5 toneladas de sardina, estas mismas 5 toneladas permitirán fabricar 100 cajas de conservas que rinden más de 1,500 dólares y tienen igual o quizá mayor efecto multiplicador en nuestra economía.

La extracción marítima en 1979 fue de 3,639.4 miles de T.M. En 1980 esta se redujo en 25.8 % habiendo sido el volumen extraído de 2,699 miles de T.M. El valor en soles constantes de 1973, de estos volúmenes es de: 5,747 millones en 1979 y de 5,672 millones en 1980. Esta reducción en valor de - 1.3 % pequeña en comparación al -25.8 % de la habida en volumen se explica por un incremento en los pre-

cios reales de las especies marítimas. La extracción continental siguió una tendencia similar a la marítima. El volumen extraído en 1979 fue de 15.2 miles de T.M. mientras que en 1980 llegó a sólo 11.3 miles de T.M. El valor de dicha producción asciende a 412.2 millones en 1979 y a 306.3 millones en 1980.

Uno de los factores que más ha incidido en la baja de la producción pesquera en los últimos años ha sido la aparición, desde 1980, del fenómeno del Niño que comenzó a tropicalizar nuestro mar causando la desaparición de muchas especies bases de nuestra economía marina; estos desastrosos efectos también se manifestaron en el sector agrario, mermando aún más nuestra débil economía.

En los CUADROS Nº 7 y 8, podemos apreciar la producción pesquera para consumo humano indirecto y la producción pesquera para consumo humano directo; en cuanto al carácter de esta actividad económica, podremos apreciarlo viendo a tres de las especies más importantes para consumo humano indirecto y directo en los CUADROS Nº 9 y 10.

2.2.3 Evolución del sector minería

A lo largo de la última década la producción minera no ha mostrado una evolución muy favorable. Excepcionalmente la producción de la minería constituyó en 1977 la única porción de la economía nacional en que se advierte un marcado dinamismo. Si bien el sector padece una situación desfavorable de los precios internacionales de productos metálicos, que empaña levemente los logros alcanzados en el volumen, su panorama global está lejos de ser negativo, ya que si bien es cierto que los precios eran desfavorables, el

volumen para la exportación era favorable.

El cobre y el zinc tuvieron bajas en los precios internacionales, obtenidos por el Perú, los aumentos de volumen exportado compensaron la caída de precios: la entrada en producción de nuevas unidades productivas (como Cuajone) o de nuevas infraestructuras de transporte (como el oleoducto), así como ciertos tipos de promoción para otros tipos de metales, contribuyeron y seguirán contribuyendo a un aumento sostenido de la producción exportable de minerales, contrarrestando el descenso de los precios internacionales.

A pesar que en el año 1979 alcanzó sus máximos niveles históricos, la tendencia evidencia que el valor de la producción minera, en términos globales, se encuentra en una situación prácticamente estacionaria. Aparte de los proyectos cupríferos de Cerro Verde I, Cuajone y más recientemente Mina El Aguila, y la producción de zinc se verifica que la producción de plata se halla casi estancada, habiendo crecido sólo a una tasa anual ligeramente superior al 1 %. En el caso del hierro la tendencia es crítica mostrando un decremento de 41.7 %. En 1970 la producción fue de 9,559.9 mil TLS (toneladas largas secas) y en 1980 se obtuvo solamente 5,614.6 mil TLS. La producción de este mineral ha decaído fuertemente, debido en gran parte a los problemas de mercado y transporte ocasionados a partir de la nacionalización de la Marcona Mining Company y a la contracción de la demanda debido a la difícil situación que atravieza la industria siderúrgica en el mundo. El volumen de plomo tampoco ha mostrado un crecimiento significativo, manteniéndose dentro de un rango de producción. La producción de co-



bre es la más dinámica debido a la entrada en operación, bajo regímenes especiales de las minas Cuajone, Cerro Verde y Mina El Aguila. En la década la producción total de cobre pasó de 2,183 mil TMF (toneladas métricas finas) a 3,066 mil TMF. En 1979 no obstante la tendencia de la producción minera, el sector minero, incluido petróleo se constituyó en el más dinámico de la economía peruana alcanzando una tasa de crecimiento de 10.3 % en términos reales - respecto al año precedente. A diferencia del crecimiento - logrado en 1974, en 1980 el sector mostró un decremento de 3 %. En 1979, el crecimiento minero se atribuye principalmente al mayor volumen de producción de petróleo y a la evolución favorable de los precios de los productos del sector, destacando el incremento del precio del cobre, del plomo y de la plata. En relación al año precedente el descenso en el volumen producido en 1980 tiene sustento, entre otros factores en la coyuntura política previa al cambio de gobierno que incidió en una retracción de la inversión principalmente por parte del sector privado. Sin embargo en el plano laboral el año 1980 muestra un repunte - de los conflictos laborales en el sector. Así mientras que en 1979 en relación a 1978 el volumen de huelgas y de trabajadores afectados disminuye de 53 a 40 y de 4,859 a 25,342, en 1980 se producen 95 huelgas (40 en el estrato de la gran minería y 55 en el estrato de la mediana minería) afectando a 52,577 trabajadores.

3.2.4 Evolución del sector manufacturero

El sector manufacturero que logró significativas tasas de crecimiento en el período 1971 - 1973, experimentó a par

tir del 3º trimestre de 1974 una paulatina reducción del ritmo de actividad; tendencia que ha desembocado en una situación de crisis aguda durante 1977. De 11.5 % de promedio de crecimiento anual para el periodo 1971 - 1973 la tasa descendió a 6.1 % en 1974 y a 4.7 % y 3.0 % en 1975 y 1976 respectivamente. A su vez a partir de 1976 las solicitudes de reducción de personal, paralización de labores y cierre de empresas presentadas al Ministerio de Trabajo aumentaron considerablemente. Se observa que en la producción de bienes de consumo, se da un mayor estancamiento. Las industrias productoras de bienes intermedios han mostrado un significativo incremento en el ritmo de actividad desde el año 1974. El comportamiento general del sector se ve influenciado en gran medida por la producción de harina de pescado y la alta tasa de crecimiento de 1970 se debe a la relativa tasa de crecimiento del sector pesquero; también se desarrollan las industrias químicas, de caucho y metales básicos. Las industrias típicamente productoras de bienes de capital y de consumo duradero muestran en líneas generales, ritmos crecientes de producción hasta 1975 cuando el sector alcanzó una tasa de crecimiento de 16.0 %. En el año 1976 la tasa de crecimiento del sector disminuye a 3.2 %. Esta disminución se debió a la contracción de las ramas de transporte y mecánica simple que tuvieron tasas negativas de crecimiento. En 1977, debido a la profundización de la crisis, la rama automotriz en este sector industrial sufrió una reducción del volumen físico de producción del - 4.7 %.

Los factores que han generado esta situación de recesión

en el sector industrial son diversos. En primer lugar la industria afronta una significativa contracción de la demanda a partir de 1975. El poder adquisitivo viene sufriendo una paulatina reducción a partir de esa fecha lo cual ha impactado fundamentalmente en las industrias productoras de bienes de consumo. Se puede observar que es en este sector de la industria donde se han manifestado los primeros síntomas de la crisis, otra causa de la contracción de la demanda ha consistido en la reducción de compras estatales como parte de la política de austeridad fiscal. Este elemento ha tenido una repercusión bastante significativa en la industria de la construcción, de materiales y de transporte. Finalmente la contracción del sector construcción ha significado una reducción muy marcada de la demanda para ciertos subsectores industriales cuya producción fundamentalmente es colgada en este sector; tales como las industrias básicas del hierro y el acero, de vidrio y minerales no metálicos. La contracción de la demanda interna ha sido superada en algunos sectores mediante la colocación de la producción en el mercado externo, este ha sido el caso de la industria textil, metalmeccánica y conservera fundamentalmente.

La dificultad de lograr un adecuado abastecimiento de insumos es otro factor que ha determinado una fuerte incidencia sobre el comportamiento del sector industrial, debido a la escasez de divisas que impone en 1977 a las ramas industriales que dependen de insumos importados, viéndose en dificultades para asegurar un abastecimiento adecuado. Asimismo debido a la devaluación de la moneda se han pro-

ducido marcados incrementos del costo de los insumos impor
tados; lo cual ha sido agravado por la imposición de lo-
grar financiamiento de las importaciones a 180 días. Aque-
llas empresas que tienen un alto componente de insumos im
portados se ven imposibilitadas de traspasar el incremento
de costos a un mercado depresivo, en otros casos han exis-
tido controles legales que mantienen los precios congela--
dos. La dificultad de conseguir divisas necesarias, ha re-
percutido también sobre la disponibilidad de repuestos pa-
ra el sector industrial lo que se convirtió en un obstácu-
lo adicional a la producción industrial. Durante 1977 la -
industria se vió sometida a un estrangulamiento financiero
y por otro lado la liquidez del sector se vió fuertemente
restringida como consecuencia de la política económica de
estabilización impuesta por el gobierno. La falta de liqui-
dez se agravó por la extensión de los períodos de cobranza
y por la desviación por parte del consumidor hacia opera--
ciones al crédito las cuales han sido incentivadas por la
tasa de interés negativa que impera en el mercado. Por o-
tro lado el capital de trabajo necesario en términos mone-
tarios se ha incrementado por el alza del costo de los in-
sumos y la mano de obra, creando fuerte depresión financia-
ra sobre las empresas. La posición financiera de las empre-
sas se ha visto agravada en algunos casos por el súbito in-
cremento de los pasivos en moneda extranjera y la carga -
que significa la amortización e interés de la deuda al nue-
vo cambio.

El incremento del conflicto laboral constituyó en mu-
chos casos el golpe final sobre la estructura debilitada

por la crisis económica. Con respecto a la situación ocupacional del sector, la tendencia a desmejorar desde 1976 se acentuó aumentando el desempleo abierto de un 6.3 % a 8.2 % en 1977. En el mismo periodo el subempleo aumento de 13.5 % a 25.1 %. La situación ocupacional empeoró como consecuencia de los despidos autorizados por el gobierno y por la acentuación de la recesión en el sector. Asimismo la capacidad de absorción de mano de obra se presenta fundamentalmente en la industria productora de bienes intermedios y de capital; en cambio el subempleo se incrementó en las industrias productoras de bienes de consumo final. La rigidez impuesta en el mercado de trabajo por la ley de estabilidad laboral y la reticencia de la autoridad de trabajo a solucionar peticiones de cierre o reducción o paralización de labores han evitado que la situación ocupacional del sector se deteriore a límites críticos.

La producción industrial durante el bienio 79/80 registro una relativa recuperación de actividad alcanzando tasas positivas de crecimiento de 4.6 % y 5.4 % en 1979 y 1980 respectivamente. Este comportamiento significa una moderación de la tendencia recesiva observada durante el periodo 1970/1973, durante el cual el sector experimentó una aguda crisis de producción. En 1979 la recuperación del volumen de producción respondió fundamentalmente al repunte de las actividades manufactureras ligadas al sector primario exportador (refinación de metales y petróleo y derivados) mientras que el sector manufacturero propiamente dicho (sector MITI) mantuvo la tendencia recesiva alcanzando un crecimiento de 0.9 % con respecto al año anterior. Las

encuestas que realiza periódicamente el Ministerio de Industrias respecto a las principales razones que afectan la producción de las empresas industriales indican que la falta de demanda continuó siendo el mayor impedimento para el incremento de la producción, aunque en 1980 se observa una significativa reducción en la importancia de esta causa.

La dificultad en el abastecimiento de materias primas continúa siendo el segundo factor en importancia afectando el desenvolvimiento del sector, en este rubro se observa una marcada disminución en la incidencia para el cuarto trimestre de 1980; lo que puede corresponder a la reciente apertura de la economía. El mismo efecto se observa en lo concerniente a la falta de repuestos y accesorios. La restricción financiera a la producción redujo su incidencia en 1979, manteniéndose en 1980. Dentro de este rubro en lo referido a otros conviene señalar la incidencia de huelgas y paralizaciones laborales sobre la producción, las cuales - incrementan su incidencia durante 1980 alcanzando en Diciembre el 20.1%.

El monto invertido en el sector experimentó en 1980 un crecimiento del 12% (en términos constantes) alcanzando la cifra de 12,226 millones en 1973. Hasta 1979 se observó una contracción en el volumen de inversión (- 17.4 % en 1978 y - 03.6 % en 1979). La composición de la inversión ha sufrido una sustantiva modificación. Desde 1978 los montos invertidos en la constitución de nuevas empresas ha sufrido una progresiva contracción, lo que ha determinado que el grueso del monto invertido en el sector lo constituya las reinversiones de las empresas establecidas. De re-

presentar un 24.3 % del total invertido la constitución de nuevas empresas en 1980 significó el 9.1 % de la inversión. En cambio el monto reinvertido después de experimentar una contracción de -17.3 % en 1978, logra una tasa de crecimiento positivo del 10.3 % en 1979 y 17.2 % en 1980. Ver CUADRO Nº 14. Es significativo el hecho que el número de empresas que han reinvertido ha declinado, pasando de 1,055 en 1979 a 972 en 1980, fenómeno similar se observa en el número de nuevas empresas constituidas, en cambio el monto promedio de reinversión y constitución se ha incrementado.

La inversión industrial ha estado concentrada fundamentalmente en Lima y Callao alcanzando el 98.6 % del total de lo invertido en esta región. Esto significa el porcentaje mayor de la década y una reversión de la tendencia manifestada durante la década pasada, cuando progresivamente la inversión en el resto del país fue alcanzando una proporción significativa del total de la inversión. Esto se debe fundamentalmente al hecho que la reinversión se ha constituido nuevamente en el monto dinámico de la inversión, lo que ha tendido a reproducir el esquema de concentración industrial preexistente. Asimismo la contracción de la inversión pública en el sector ha restado dinamismo a la inversión regional ya que esta era un componente significativo del total invertido fuera del radio de Lima y Callao. Ver CUADROS Nº 15, 16 y 17.

2.2.5 Evolución del sector comercio

El producto sectorial de la actividad comercial nacional representa según el comportamiento histórico observado a partir de 1970 -aproximadamente el 12 % del PBI Global-. La

evolución y tendencias de los precios, ventas y empleo, variables de mayor significación del comercio interno, reflejan en realidad la situación económica global y sus manifestaciones coyunturales. En el CUADRO Nº 18, podemos apreciar la evolución del PBI del sector comercio en la década 1970-1980 y una tendencia hacia 1981.

En el cuadro arriba indicado, las cifras muestran hasta tres subperíodos con características definidas, en efecto entre 1970 y 1975 se notan tasas anuales de crecimiento relativamente alto, a excepción de 1972. En dicho subperíodo el crecimiento promedio anual fue de 7.0 % muy superior al incremento que registró en el mismo periodo el PBI global cuya tasa promedio anual fue de 4.6 %. Un segundo subperíodo es el que comprende los años 1976-1978 en los cuales la tasa de crecimiento fueron negativas, coincidentes con el proceso recesivo que mostró la economía del país en el mismo lapso. Los últimos tres años de la serie (1979-1981), corresponden a un subperíodo más bien irregular con tasas positivas en el sector comercio que reflejan la recuperación de nuestra economía. Durante los últimos años (1981-1984), el sector comercio ha desempeñado un rol importante en la captación de mano de obra, compensando, aunque con ciertas limitaciones, la menor captación de los sectores productivos. La población económicamente activa que comprende al comercio mayorista, minorista, restaurantes y hoteles representa un 14 % de la PEA global del país. Esta participación es mucho más alta en el caso de Lima Metropolitana en que la PEA del sector comercio (comercio al por mayor y al por menor) representa aproximadamente el 23 %

de la PEA total de la capital del país. Lo que confirma la importancia de este sector en la generación de empleo, sobre todo en los principales centros urbanos. El índice de empleo del sector comercio de Lima Metropolitana; tal como se observa en el CUADRO Nº 19, ha tenido una evolución ligeramente creciente, a excepción de 1979, cuyo índice fue 115.9.

De otro lado al referirnos a la distribución de la PEA del sector comercio de Lima Metropolitana, según se muestra en el CUADRO Nº 20, en 1980 el 4.0 % se encontraban desempleados y alrededor del 36.7 % sub-empleados, dentro de este grupo, el comercio ambulatorio alcanzó una proporción significativa, pues una encuesta realizada en 1976 para estudiar la problemática del comercio ambulatorio detectó sólo en Lima Metropolitana, 75 mil vendedores ambulantes. Cabe señalar, que la PEA de comercio se concentra en más del 90 % en la actividad comercial minorista, especialmente en el comercio de menos de 4 empleados por establecimiento; así como en kioskos y puestos de mercado de abasto.

El incremento sustancial de ingreso de divisas generado por la favorable situación de nuestro comercio exterior, particularmente en 1979 que ocasionó un nivel de contracción mayor al previsto, ha ocasionado entre otros factores persistencia de presiones inflacionarias, las que se manifiestan en la evolución de los índices de precios al consumidor. La rigidez de la oferta agropecuaria de productos alimenticios: arroz, trigo, maíz, sorgo, lácteos, etc. así como el impacto del alza de los combustibles en los costos de transporte, son también factores que explican la persisis

tencia de las presiones inflacionarias. Asimismo en las ramas de la actividad industrial con alto componente importado, la incidencia de la inflación internacional, así como el mayor costo en moneda nacional de dichas importaciones, han tenido relativa influencia en la evolución de los precios de este sector. Finalmente, cabe señalar la incidencia que tiene el factor especulativo, que lleva a las empresas a procurar el mayor precio posible a efecto de resarcirse de posibles pérdidas futuras derivadas del proceso infla--cionario. Si analizamos los componentes de índice general de precios al consumidor CUADRO Nº. 21 y 22, apreciaremos - que los muebles y artículos para el hogar, indumentaria, cristalería y vajilla y diversos tuvieron los más elevados incrementos de precios superando al incremento que regis--tra el índice general de precios.

En lo concerniente al rubro de aparatos domésticos, si bien han crecido los precios en términos porcentuales por debajo del índice general de precios, registran un incre--mento de 57.2 % que es superior en 11.5 % respecto a la variación del año anterior. Por el contrario el rubro alimentos y bebidas, registró un crecimiento de 57.4 % inferior al de 1979 que fue de 75.1 %. El menor crecimiento de los precios del rubro alimentos y bebidas es atribuible a los subsidios y controles de precios de algunos productos básicos que el gobierno realiza a fin de facilitar el acceso - de estos productos a la población de menores ingresos.

La evolución de las ventas reales al por menor durante el lapso 1976-1979 ha mostrado una tendencia decreciente, alcanzando en 1979 el nivel más bajo de dicho periodo. Es-

ta persistente contracción de las ventas son atribuibles a factores de carácter recesivo derivados de la pérdida del poder adquisitivo de la población por efectos del proceso inflacionario.

Para 1980 se observa un incremento de 12.2 % (a precios constantes de 1973) respecto a 1979, habiéndose invertido en este año, la tendencia que se mantenía decreciente desde 1977. Dicho crecimiento se sustentan en el incremento que muestran los rubros que tienen mayor incidencia en la canasta de consumo familiar: Alimentos y bebidas 14.5 %, Indumentaria 5.8 % y Diversos 13.9 %. El rubro aparatos domésticos que creció en 46.6 % puede atribuirse al aumento relativo del ingreso de algunos sectores de la población a así como a la tendencia de ciertos grupos a protegerse de la inflación mediante la adquisición de bienes durables. Ver el CUADRO Nº 23.

La actividad comercial como se ha indicado constituye u na alternativa de empleo para los sectores de medianos y bajos ingresos por no requerir calificación especial, ni inversión elevada para su iniciación. Esto se ve reflejado en la constitución de nuevos establecimientos comerciales que en los últimos años ha sido muy significativa. Así entre 1977-1979 se han inscrito 245,699 establecimientos comerciales de bienes y servicios que en su mayor parte se refiere a pequeños establecimientos con menos de cuatro - personas ocupadas. Estos establecimientos se ubican: en Lima Metropolitana 34.6 %, Puno 6.8 %, Piura 6.5 %, La Libertad 5.2 %, Ancash 4.9 %, Arequipa 4.8 % y Tacna 4.3 %. Cabe señalar que el proceso de contracción que ha mostrado -

la economía del país en los últimos años, también se manifiesta en lo referente a la constitución de establecimientos comerciales mostrando una tendencia igualmente decreciente.

C A P I T U L O I I I

DESCRIPCION Y ANALISIS DE LA ECONOMIA INFORMAL

FACTORES QUE HAN INFLUIDO EN LA APARICION DEL SECTOR INFORMAL

3.1.1 Política económica de los gobiernos

Dada la tradicional estructura agro-minera peruana, la industria nacional en las décadas pasadas estuvo circunscrita a la textil de consumo interno, vinculada en la mayoría de los casos a las actividades productoras y exportadoras de algodón y lanas. La industria peruana estuvo orientada a la elaboración primaria de productos alimenticios y farmacéuticos, a las actividades vinculadas a la industria de la pesca para exportación, a la industria de papel de bagazo de caña, dependiente de la industria exportadora de azúcar, y a algunas otras industrias adicionales. La actividad principal peruana estuvo orientado así a la exportación de materias primas tales como: algodón, azúcar, minerales, harina de pescado, etc. Con las implicancias que ello tenía en la orientación de la política económica y social. Mientras el Perú continuaba manteniendo su posición típicamente exportadora de materias primas, su desarrollo industrial se retrasaba frente a los avances logrados por otros países de América Latina los que en su etapa inicial, avanzaron en la producción para sustituir sus importaciones industriales.

En estas condiciones la producción industrial peruana se vio limitada a un reducido mercado interno de consumo agobiado por los impuestos y las devaluaciones. Hasta fines de la década del 60, el productor industrial peruano, intima-

mente vinculado a la exportación agropecuaria y minera de materias primas, en su limitado mercado interno protegido, en el que el alto precio sustituyó al mayor volumen de ventas, no tuvo preocupación de desarrollar el mercado interno para desarrollar la industria del país, ni de procurar el desarrollo del poder de compra del mercado interno para que el productor industrial pudiese ampliar su capacidad -- instalada; aumentar el volumen de sus ventas internas y estar en condiciones de perfeccionar la calidad de sus productos con nuevas inversiones, que permitiese a la vez colocar en el exterior el excedente de su producción. Al aplicarse a comienzos de la década del 70 la política de desarrollo con estabilidad que elevó la producción de bienes y servicios de 1969 a 1974 a una tasa anual promedio de más de 7% en valores constantes, el ingreso real de los factores de la producción aumentó en forma creciente en ese período. Revela desconocimiento de la realidad afirmar que, de 1970 a 1974 se siguió una política de sustitución de importaciones y no de promoción de las exportaciones no tradicionales, lo exacto es que en ese período precisamente -- es en el que se establecieron los mecanismos de promoción de exportaciones; y que tan magníficos resultados dieron -- de 1971 a 1974. Exportaciones no tradicionales que se vieron bruscamente afectadas por los efectos de la inflación acelerada y las devaluaciones sucesivas de 1975 - 76 período en el que bajaron considerablemente y que han comenzado a repuntar en 1977 - 78 cuando las nuevas inversiones en -- la industria textil y la reactivación de la actividad pesquera privada, comenzaron a rendir sus frutos. El ejemplo

más claro y objetivo de los resultados de la política de inflación acelerada con devaluaciones sucesivas, es lo que sucede en la producción industrial para consumo interno, que no goza del beneficio compensado del CERTEX. En este caso - la política de inflación acelerada con devaluaciones sucesivas y desempleo ha arruinado la industria nacional para el mercado interno, salvo muy pocas excepciones. Así lo revela el análisis del incremento de la producción industrial de 1970 a 1974, en que se siguió la política de desarrollo con estabilidad, y la profunda baja producida en 1975 a 1978 en que se siguió la política de inflación acelerada con devaluaciones sucesivas, recesión y desempleo. Al acelerarse de 1975 a 1979 el proceso inflacionario auto-alimentado por las devaluaciones sucesivas y convertirse la inflación de demanda en inflación de costos, el poder real de compra de la población fue reduciéndose en la medida que subieron los precios de venta y se contrajeron las ventas de la pujante producción industrial, lo que obligó al productor industrial ante el aumento real de sus costos y la disminución de las ventas, a reducir el uso de la capacidad instalada aumentando progresivamente la desocupación. Lo que a su vez incrementó aún más los costos industriales y la reducción del poder de compra de la población.

El régimen militar que presidió el General Juan Velazco Alvarado se inscribe dentro de los gobiernos de corte "populista". La política económica implementada durante su gobierno tendió a consolidar el proceso de industrialización interno, así como a beneficiar a través de la distribución del ingreso y la propiedad, a aquellos grupos sociales desliga-

dos del poder tradicional; pero que son compatibles con la modalidad de acumulación que pretendió consolidar.

Por ello y para ello, expide la ley de reforma agraria, la ley de comunidades laborales, así como fija los precios fundamentales de la economía como son el tipo de cambio, las tasa de interés, el precio de los bienes agrícolas esenciales, los alquileres y las tarifas y precios que cobran las empresas públicas. Por otro lado se incrementan los salarios por encima de los incrementos de la productividad y se protege al mercado nacional a través de los aranceles.

Primerísima responsabilidad en el decrecimiento de la productividad manufacturera y por ende de la ocupación fabril, tiene el gobierno del arquitecto Fernando Belaúnde Terry (1980 - 1983). La responsabilidad surge de la orientación de la política económica que se ha establecido para superar la crisis, la política económica ha buscado incentivar la economía peruana dando una serie de facilidades a las empresas manufactureras orientadas al mercado externo.

Las facilidades son un programa de reducción de aranceles e incentivos tributarios para la exportación. Al mismo tiempo ha desalentado la producción industrial dedicada al mercado interno, al abrir nuestra economía al capital imperialista facilitando las importaciones extranjeras. De esta forma los incentivos en la manufactura han estado dirigidos a buscar un crecimiento en el producto y una mayor captación de divisas, y no del empleo. El gobierno no se ha preocupado por propiciar una mayor captación de mano de obra de la manufactura; todo lo contrario, la situación ocupacional ha empeorado por la paralización y casi quiebra de la pequeña

y mediana industria nacional (textil, metalmecánica, etc). De otro lado a partir de 1980 el comercio y los servicios se han constituido en los sectores económicos que muestran un mayor dinamismo en su actividad económica y ocupacional. El comercio, por ejemplo, concentra el 13.7 % de la fuerza laboral del país y el 25 % de la PEA metropolitana. La mayor parte de esta fuerza laboral se encuentra en la categoría de independiente y está realizando actividades de comercio al por menor. Este sector es considerado como refugio para la fuerza laboral que en momentos de crisis no tiene posibilidades de incorporarse a las actividades productivas de la economía nacional. Ver CUADROS Nº 24, 25, y 26.

3.1.2 Sistema Tributario

Se habla mucho sobre lo recargado del sistema TRIBUTARIO y las obligaciones que tienen los empresarios para la instalación de establecimientos comerciales e industriales; esto en gran parte retrae a la persona o personas que desean instalar unidades productivas ya que esta serie de requisitos demanda una inversión monetaria muchas veces fuera del alcance de tales personas; aparte de lo que significa una administración corrupta y burocrática que retarda tales requisitos o trámites para la integración de las unidades productivas a instalarse al llamado sector formal de la economía.

Mencionaremos algunos de estos requisitos para tener un panorama amplio sobre el problema; estos son:

1. Autorización de funcionamiento de establecimientos comerciales o industriales.
2. Registro comercial.

3. Registro industrial
4. Registro de la pequeña empresa.
5. Registro de exportadores.
6. Registro en el Capítulo Especial de Empresas Exportadoras de Productos no Tradicionales.
7. Autorización para exportar.
8. Impuestos y/o gravámenes a la formación de sociedades.
9. Inscripción en el Instituto Peruano de Seguridad Social.
10. Impuestos a las remuneraciones por servicios personales.
11. Senati.
12. Impuesto al patrimonio empresarial.
13. Fonavi.
14. Aportes a Sencico.
15. Impuestos a los bienes y servicios.
16. Impuesto a la renta.

El decreto legislativo Nº 297 modifica al decreto legislativo Nº 190 sobre impuesto general a las ventas. En principio la rebaja de la tasa del 18 % al 8 %, no significa otra cosa que el reconocimiento del fenómeno de saturación de la presión tributaria llevada del 11.5 % en 1983 a 13.4% en 1984, y que todo impuesto excesivo se anula asimismo. Este lo ha visto claramente la entidad fiscal, cuando a la sombra de la actividad informal, ha ido creciendo incontenible la evasión del pago del impuesto a las ventas, la proliferación de la empresa clandestina, y en muchos casos, la quiebra de prósperos negocios.

El ministro de Industria, Turismo e Integración Alvaro Becerra reveló que existen 1,146 empresas que vienen operando en situación ilegal porque jamás cumplieron con los dispositivos de la ley de sociedades mercantiles. (tomada de Síntesis Semanal CONACO Nº 1429. 1984).

3.1.3 Inmigración a las ciudades

El problema de la inmigración a las grandes ciudades es uno de los factores que causan su estrangulación paulatina de servicios y capacidad receptora de empleo adecuado; en nuestro país esta inmigración procede en su mayor parte del interior del país, generalmente de las zonas agrícolas deprimidas que comienzan a juntar un excedente de mano de obra.

Otro de los motivos es la excesiva centralización de la industria nacional en el área de Lima y Callao, lo que da una idea falsa al inmigrante de poder contar rápidamente con un trabajo que le permita sostener a su familia; así hemos visto que en 1967, Lima y Callao aportaban las dos terceras partes de la producción industrial, y en el año 1963 el 67 % del empleo industrial.

La manifestación más saltante de la inmigración provinciana a la capital se da precisamente en el sector del comercio ambulatorio, lo que puede apreciarse mediante un análisis de su origen territorial, el problema es bastante grave por las implicancias políticas y sociales que se manifiestan a través del tiempo, sin embargo no se cuenta con un estudio estadístico técnico que nos permita conocer con exactitud la magnitud del problema.

3.1.4 Crecimiento inorgánico de los sectores productivos

Esto es una manifestación de las erradas políticas económicas de los diferentes gobiernos de las últimas décadas, el desarrollo industrial de nuestro país nunca ha sido seriamente planificado y priorizado por sectores lo que ha causado un desarrollo industrial que no refleja la realidad del potencial de recursos naturales con los que cuenta el país, esto debido a un modelo de desarrollo exportador de materias primas y estabilidad monetaria sólo ante la urgencia del cambio social y la incorporación de las clases medias en la dirigencia nacional, especialmente en la década del 60, el proceso de industrialización irrumpió hasta lograr constituirse a partir de 1967 como el primer aportante del Producto Bruto Nacional.

3.2 EFFECTOS DEL SECTOR INFORMAL EN LA ECONOMIA NACIONAL

3.2.1 Evasión Tributaria

Dado el volumen que año a año ha venido alcanzando el comercio ambulante se ha formado un sector económico informal cuyo eje principal está en la proliferación de las industrias clandestinas que son las que precisamente dotan de mercaderías a los vendedores ambulantes haciendo difícil la detección del pago de impuestos que son diariamente burlados; esta se ve aumentada por el contrabando o el ingreso ilegal de productos de manufactura extranjera, facilitado por la presencia de vendedores ambulantes, lo que ha causado un incremento incontrolado de estas modalidades de comercio y producción que origina perjuicios al comercio legalmente establecido, a la industria nacional, al Fisco y a los traba-

jadores peruanos en general.

El comercio ambulatorio cuyos pilares básicos se encuentran en la industria informal constituye una práctica ilegal y de competencia desleal al sector formal dado que: no paga impuestos, planillas, beneficios sociales, alquileres, gabelas, tributos municipales, aportes al Fonavi, Senati, etc.

Dada la complejidad de este gigantesco sistema el Fisco no ha podido determinar hasta el momento un medio adecuado para averiguar los montos de ingresos que deja de percibir el Estado por tales evasiones tributarias, esto principalmente porque no se ha conseguido empadronar, censar o medir estadísticamente la cantidad de personas o industrias que laboran dentro del llamado sector informal, todos los resultados hasta ahora obtenidos se basan en muestreos que no reflejan la realidad del sector informal.

En un Simposio, denominado "Democracia y Economía de Mercado" en 1979, con la participación de connotados líderes políticos y destacados profesionales de diversas especialidades entre los que destacan las opiniones de Luis Bedoya Reyes, Alfonso Grados Bertorini, Richard Weeb, Hernando de Soto; se han dado algunas cifras al respecto, calculándose la evasión tributaria de este sector aproximadamente en unos 10 mil millones de soles.

3.2.2 Aumento del empleo oculto

Como hemos visto en las definiciones de población subempleada, el empleo disfrazado o oculto es aquel que se fija como tal a las personas que por su trabajo recibe ingresos por debajo del salario mínimo o su productividad es reducida, tal como ocurre con una gran mayoría de los comercian--

tes ambulantes que sólo son vendedores de mercaderías de otros industriales que los utilizan para colocar su producción en el mercado mediante el sistema de "hormigqueo" o sea la venta de los productos en pequeñas cantidades hasta sumar volúmenes importantes de mercadería, tales como: pantalones, camisas, galletas, caramelos y diversos; muchos de ellos de marcas dudosas, una parte pequeña de los vendedores ambulantes es sin embargo productor o mayorista lo que le permite competir con las industrias y comercio establecidos. Es entonces, el sector ambulatorio el que observa porcentajes importantes de mano de obra, en la producción un 40.6 % en las viviendas, en el comercio 30.2 % en un local cualquiera, 35.1 % en los servicios y en un local, y 87.9 % en el transporte, en la calle; según el GRAFICO Nº 2 en Anexos.

Dentro de esta clasificación también se considera a los trabajadores que laboran en la industria informal establecida en las viviendas que generalmente trabajan realizando producción al destajo y a los cobradores de micros o de buses de transporte. Esta permite a una gran masa laboral refugiarse en este sector para tratar de sobrevivir con pequeños recursos en medio de una grave crisis económica acentuada en los últimos años.

3.2.3 Desorganización y competencia de los sectores productivos

Es indudable que el llamado sector informal de la economía causa graves perjuicios al país, debido a que compete con excesiva ventaja con respecto al sector formal, ya que sus productos resultan más baratos debido a la ausencia de cargas tributarias, este mismo hace que las empresas establecidas normalmente tiendan a comenzar a producir en for-

ma ilegal con la finalidad de competir por el mercado, causando desorganización en el sector productivo.

La economía informal abarca diversos sectores. De estos la industrial, con el 25 % y la comercial con el 52 %; concentra la mayoría de establecimientos. Las pequeñas empresas emplean poca mano de obra, siendo las unipersonales más numerosas en el sector comercio (71 %) y transportes (85 %) dada la gran cantidad de vendedores ambulantes y de taxis. En el sector industrial, también hay un porcentaje alto de unidades productivas (un 65 %) y concentrándose en ramas como confecciones, cueros, muebles y metalmecánica. La producción de la fuerza de trabajo familiar se convierte así en una característica principal de la economía informal, permitiendo la utilización del trabajo de la mujer y de los hijos, abaratando costos. Esta base familiar se manifiesta también en cuanto al financiamiento. La gran mayoría de los pequeños empresarios han partido de un capital propio, aportado por padres, hermanos, primos, que formará el negocio. Como se ve, la relación con el sistema bancario es mínimo (1.81 %) siendo superado ampliamente por un circuito financiero informal, a cargo de prestamistas y agiotistas (que suman un 16.4 %). Dada la característica productiva de estos empresarios; la mayor parte de su capital es empleado para gastos corrientes y compra de insumos y en menor medida para invertir en capital fijo. Otra forma de generar excedente es la sobre-explotación de la propia fuerza de trabajo. Cerca de un 80 % de unidades informales laboran hasta 48 y 60 horas semanales (contra las 40 y 46 horas que tiene una empresa mayor). Todas las empresas de este tipo, trabajan con nive-

les de inversión bastante bajos, laboran con métodos semi-artesanales; usan intensivamente la mano de obra e invierten unos 426 dólares por trabajador (en empresas de 4 a 5 operarios) contra los 10,000 dólares por trabajador de una industria grande. En las empresas unipersonales esta relación es aún menor, 80 dólares. La productividad es reducida, si la comparamos con las unidades grandes, pero dada su gran difusión y baratura de los costos de inversión, - constituyen una forma importante de solucionar los déficit de producción y de empleos existentes y una alternativa de creciente empleo.

Cerca de un 33 % de la PEA industrial de Lima trabaja bajo esta forma. El sector informal observa también un 47 % de la PEA comercial, un 13 % de la empleada en servicios y un 5 % de la vinculada al transporte. De este total de mano de obra subempleada, cerca de un 69 % es de sexo femenino, en el sector comercio por ejemplo.

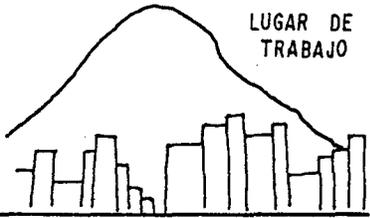
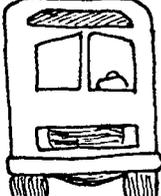
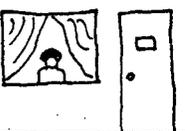
El sector informal, por tanto, aparece como una respuesta estructural de la gran producción y de la población de menores recursos para solucionar los problemas que la crisis ha agravado: recesión, desempleo, caída en la capacidad adquisitiva, etc. Por tanto la política oficial debería preocuparse más en su promoción y apoyo debido a la importancia que tiene en la generación de empleos con baja inversión, por ejemplo, es una alternativa bastante importante en un país como el nuestro y debe ser apoyada ante las limitaciones de la gran empresa para generar fuentes de trabajo.

En cuanto al poder económico del sector informal lo po

demos apreciar de la siguiente manera: el sector bancario aporta sólo el 0.7 % del total del crédito demandado por el sector productivo informal. Del 100 % de la producción informal el 86.3% se realiza con capital propio. La producción informal es financiada en un 119 % con recursos de fuentes informales y 0.9 % de la producción no necesita financiamiento alguno. El sector ligado al comercio informal es financiado básicamente con recursos propios. Estos comerciantes aportan el 77.3 % del total del financiamiento requerido por este sector, los bancos sólo financian el 1.7 % de las necesidades crediticias de los comerciantes informales. En este sector es significativa la presencia del crédito proveniente de fuentes informales que aportan el 20.3 % del total de recursos demandados por este sector. Del 100 % de las necesidades crediticias del sector informal de transportes, un 79.6 % proviene de capital propio. Los bancos sólo financian el 2.2 % de sus necesidades crediticias. Las fuentes informales de financiamiento para el sector informal de transportes representan el 12.9 %. El 5.1 % que participa en el sector no necesita de financiamiento alguno.

En los CUADROS Nº 27 y 28 podemos apreciar interesantes aspectos del comercio informal de Lima Metropolitana.

¿DONDE SE ENCUENTRAN LOS INFORMALES?

LIMA METROPOLITANA TODOS LOS SECTORES	PRODUCCION	COMERCIO	SERVICIOS	TRANSPORTE
 <p>LUGAR DE TRABAJO</p>				
 <p>EN UN LOCAL 25.9</p>	24.5	30.2	35.1	0.0
 <p>VIVIENDA 22.4</p>	40.6	18.4	28.0	0.6
 <p>CALLE, LUGAR FIJO 16.2</p>	0.0	28.2	2.8	9.0
 <p>CALLE, LUGAR MOVIL 24.6</p>	5.8	21.6	14.4	87.9
 <p>A DOMICILIO 10.5</p>	29.1	1.6	19.7	2.5
OTROS : 0.4				
TOTAL 100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

Fuente: Ministerio de Trabajo y Proyección Social. Tomado de Daniel Carbonetto "CONDICIONES DE TRABAJO Y CALIDAD DE VIDA EN EL SECTOR INFORMAL URBANO" CIAT, Lima 1984.

CAPITULO IV

4.9 RESUMEN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

4.9.1 RESUMEN

Las deficiencias políticas económicas de los gobiernos de la década 1970 - 1980; que planifican las actividades de los diferentes sectores productivos de la economía nacional sin tener en cuenta el crecimiento de la población; en 1972 de 13'538,208 y en 1981 de 17'051,221, de habitantes respectivamente. Lo que significa - que en el año de 1975: 2'538,600 personas estaban adecuadamente empleadas, 2'042,700 personas subempleadas y 236,200 personas desempleadas, y para el año de 1980: 2'341,400 personas adecuadamente empleadas, 2'869,300 personas subempleadas y 394,500 personas desempleadas; significando una baja de los adecuadamente empleados y un aumento creciente del subempleo y desempleo.

Una industria nacional de tipo exportador, modernizada en los últimos años que no tiene la capacidad adecuada para generar empleo en sus diferentes sectores productivos, de tendencias decrecientes, salvo en el sector comercio; el decrecimiento del Producto Bruto Interno, el Consumo Total, la Inversión Bruta Interna, el número de huelgas y conflictos laborales en constante aumento, la pérdida del poder adquisitivo de nuestra moneda reflejada en los sueldos de los sectores públicos y privados, la creciente inmigración provinciana a las principales zonas urbanas y un sistema tributario complejo, burocrático e ineficiente; van creando las condiciones necesarias para que un sector de nuestra población económicamente activa que no tiene trabajo adecuado, comience a formar una economía informal basada en la operación de industrias -

clandestinas que no tributan, dando a su vez mayor auge al establecimiento del comercio ambulatorio, actividad que se enseñorea a pasos agigantados debido a la recesión económica.

El llamado sector informal opera desde hace mucho tiempo como la contrapartida indispensable para el funcionamiento de ciertos sectores productivos. Una gran cantidad de pequeñas fábricas y talleres familiares abastecen de insumos baratos a determinadas empresas formalmente establecidas. Otra gran cantidad de pequeños comerciantes ambulantes, obtienen una venta rápida, que soluciona problemas de iliquidez. El financiamiento de estos sectores informales proviene en gran medida de aquellas industrias legalmente establecidas. Es muy difícil definir el problema del sector informal en términos estrictamente legales o de tributación, como pareciera ser el punto de vista de algunas dependencias estatales.

Todo lo anteriormente mencionado genera una evasión tributaria sumamente difícil de medir, pero que es evidente dentro de la economía nacional.

Hernando de Soto, en los debates de 1979 "Democracia y Economía de Mercado", dice: "...los marginados que están concientes hace ya varios años y que no han sido absorbidos por el sistema regular, están viviendo una economía de mercado primitiva, y si no lo estuvieran, hoy viviríamos un estado de violencia urbana devastadora. Lo importante es saber como ustedes, señores ambulantes, van a ser asimilados, porque cada día ustedes son mayor número y nosotros, los que de una manera u otra vivimos privilegios, escondidos, o están asociados con las rentas, somos menos...Ustedes quieren entrar dentro de la ley. La ley actual es una ley restringida y es una ley que conlleva trámites, reglamentos y decretos sin fin y, por ende, los llevará a enfrentarse a un laberinto

burocrático demasiado oneroso y complicado para sus escasos recursos. La ley actual significa papeles y eso es lo que ustedes han estado evitando ... el concepto que tenemos del orden social, sino dejamos nacer legítimamente una economía de mercado moderna en el Perú y más bien tratamos de integrarlos al sistema de leyes actuales, me temo que serán más bien ustedes, señores ambulantes, señores marginados los que comenzarán a integrarnos a nosotros ya que aunque primitivo, su sistema está creciendo".

4.2 CONCLUSIONES

- 1.- La incidencia del sector informal en nuestra economía es indudable, 52 % en el sector comercio y 25 % en la industria. En la rama de productos alimenticios y bebidas con 1.0 %, en la industria textil y calzados 8.0 %, en la industria de muebles 4.0 %, en la imprenta 1.0 %, y otras industrias 5.0 %. En la rama de transportes 12 %, servicios de reparaciones mecánicas 7.0 % y servicios personales 4.0 %.
- 2.- Los porcentajes de empleo en el sector informal son bastante elevados, un 47 % de la PEA comercial, 13 % en servicios y un 5 % en el transporte. El porcentaje de capitales propios también es significativa, ya que del 100 % de la producción informal el 86.3 % se realiza con financiamiento de capital propio.
- 3.- Según la capacidad de defensa del ingreso por sectores, el sector informal urbano participa con un 22.5 %, su tendencia de ingreso continua ampliando su volumen con la PEA ingresante lo cual atenta contra la mejora de sus reducidos niveles de ingresos. Esta se defiende merced a su libertad de iniciativa y al ahorro de costos con respecto al sector formal.

- 4.- La aparición del sector informal ha traído consigo una serie de implicancias económicas y sociales que han derivado en un desequilibrio del sector productivo desorganizando el sistema industrial establecido, ya que hasta el mes de Marzo de 1984 existían 1,146 empresas operando en forma ilegal.
- 5.- El problema del comercio ambulatorio reviste raíces sociales que obligan a un estudio serio para determinar las medidas que tiendan a erradicar este comercio que efectúa competencia desleal al comercio formal, originándoles grave daño económico.
- 6.- El contrabando o el ingreso ilegal de productos de manufactura extranjera, tiene en los vendedores ambulantes el pilar de su sustento e incremento incontrolado.
- 7.- El comercio ambulante constituye una práctica ilegal y de competencia al comercio formalmente establecido dado que no tiene cargas tributarias, lo que coloca al comercio ambulante en excelentes condiciones para ofertar sus mercaderías a precios bajos, restando ventas importantes e ingresos sustanciales al comercio legalmente establecido.
- 8.- Según los ciclos manifestados en la década 1970 a 1980; en 1975, coincidiendo con la caída del PBI y de los sueldos y salarios reales de la PEA (área urbana de Lima y Callao), en 1976 se censan 75,000 vendedores ambulantes, calculándose para 1980 unos 120,000 vendedores ambulantes.

4.3 RECOMENDACIONES

- 1.- Realizar estudios sobre los orígenes del sector informal, con la finalidad de reunir datos estadísticos que permitan evaluar

- en forma técnica el desenvolvimiento del sector informal.
- 2.- Diseñar un programa de censos con la finalidad de captar factores que sean susceptibles de evaluación estadística.
 - 3.- El Gobierno mediante el Instituto Nacional de Planificación debe proporcionar los mecanismos adecuados para la normalización de las actividades del sector informal; permitiendo su integración paulatina al sector formal.
 - 4.- Detener la corriente migratoria a la capital, mediante un fuerte y decidido respaldo a toda actividad agrícola descentralizada, creando nuevas tierras de cultivo, brindando apoyo a pequeño y mediano agricultor, alentando la incorporación a trabajo a la gran masa de jóvenes provincianos que forman en estas zonas la población potencialmente activa.
 - 5.- Control de la mercadería que expidan los comerciantes ambulantes con el fin de detectar posibles evasiones tributarias, exigiendo factura de la venta de los productos comerciales.
 - 6.- Creación de una comisión de ancha base, con la participación de todas las instituciones y organismos que tengan que ver con el problema, con el objeto de coordinar y evacuar un Reglamento General de Comercio Ambulatorio con el objetivo fundamental de integrar al ambulante al sistema económico nacional.

B I B L I O G R A F I A

- 1.- AMAT Y LEON CHAVEZ, CARLOS. "Ideales centrales sobre la relación entre sistema económico y el empleo" DESCO. Lima. Capít. II y III. 1980.
- 2.- ANAYA FRANCO, EDUARDO. Imperialismo, industrialización y transferencia de tecnología en el Perú" DESCO. Lima. Capít. I y III. 1982
- 3.- BARRETO, EMILIO. "Perú: los desarrollos económicos y financieros - 1970-1980". Edit. Andina. Lima-Perú. 1980
- 4.- BARRETO, EMILIO. "Crisis de la economía peruana". Edit. Andina. Lima-Perú. 1983.
- 5.- BASADRE, JORGE. "Las bases geográficas y económicas de la República del Perú". Edit. Progreso. Lima-Perú. Capít. IV. 1980.
- 6.- BASOMBRIO ZENDER, IGNACIO. "La industria en el Perú 1960-1970". Revista "Apuntes". Lima-Perú. 1983.
- 7.- BERTRAM, GEOFFREY Y THORP, ROSEMARY. "Growth and policy in an open economy". Edit. Mc. Millan Press. London. Inglaterra. Capít. III. 1978.
- 8.- DURAND, FRANCISCO. "La industria en el Perú : bibliografía". Revista Estudios Andinos. 1981.
- 9.- GRADDS BERTORINI, ALFONSO. "Democracia y solidaridad en un país en desarrollo, política laboral y concertación social frente a la crisis". Lima-Perú. Ministerio de Trabajo. 1982.
- 10.- GONZALES DE OLARTE, EFRAIN. "La economía peruana frente a la década de 1980". En Crisis Económica y Democracia. Lima-Perú. Pag. 49-58. 1980.
- 11.- HENRIQUEZ, NARDA. "Empleo : mercado de trabajo y niveles de empleo" DESCO. Lima-Perú. Capít. III. 1982.
- 12.- LAJO LAZO, MANUEL. "Industria agroalimentaria y transnacionales". Informe en la Universidad del Pacífico.

- 13.- MALETTA, HECTOR. "El subempleo en el Perú : una visión crítica". DESCO. Lima-Perú. 1980.
- 14.- MINISTERIO DE TRABAJO. Dirección General de Empleo. Servicio de Empleo y Recursos Humanos. "Encuesta de Hogares Lima Metropolitana 1981" y "La población, el empleo y los recursos humanos en el Perú". Lima-Perú.
- 15.- PERU, BANCO CENTRAL DE RESERVA. "Apuntes sobre las cuentas monetarias y financieras". Lima-Perú. Departamento de análisis y Programación Financiera. 1980.
- 16.- PERU, BANCO CENTRAL DE RESERVA. "Mapa de la pobreza del Perú" (indicadores provinciales) Lima-Perú. Centro popular de asesoría y estudios. 1980.
- 17.- PERU, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA. "Análisis del ingreso y gasto familiar de la encuesta nacional de propósitos múltiples, - metodología empleada en el cálculo del índice de precios al consumidor". Lima-Perú. 1981.
- 18.- PERU, INSTITUTO NACIONAL DE PLANIFICACION. "Indicadores económicos y sociales para la planificación global y sectorial". Lima-Perú. 1977.
- 19.- REVILLA VERGARA, JULIO ERNESTO. "La industria en el Perú : 1980-1910" Tesis. Universidad del Pacífico. Capít. I y II. 1980.
- 20.- TORRES TRUJILLO, RAUL. "La información macroeconómica en el Perú". Lima-Perú. DESCO. Serie Estudios. 1982.
- 21.- UNIVERSIDAD DEL PACIFICO, CENTRO DE INVESTIGACION. "La economía peruana, análisis de coyuntura, años 1977-1980". 1980. Lima-Perú.
- 22.- VERDERA, FRANCISCO. "El empleo en el Perú : un nuevo enfoque". Ediciones IEP. Lima-Perú. 1983.
- 23.- WILS, FRITZ. "Los industriales, la industrialización y el estado nación en el Perú" Pontificia Universidad Católica del Perú. Fon-

do Editorial. Capít. II y IV. 1979.

x Además de la bibliografía consultada, se efectuaron entrevistas a Hernando de Soto y Luis Bedoya Reyes en el INSTITUTO LIBERTAD Y DEMOCRACIA, sito en Camino Real 111 - 7º Piso San Isidro. Perú; en la Confederación Nacional de Comerciantes a Herles Buzio Zamora y funcionarios del Ministerio de Economía, Finanzas y Comercio de la Dirección General de Contribuciones.

CUADROS PRINCIPALES

CUADRO Nº 1

TASA DE DESEMPLEADOS, SUBEMPLEADOS Y ADECUADAMENTE

EMPLEADOS 1975 - 1983

(cifras absolutas)

AÑO	PEA total	Adecuadamente empleado	Subempleado	Desempleado
1975	4'817,500	2'538,600	2'042,700	236,200
1976	4'968,000	2'508,900	2'200,800	258,300
1977	5'124,700	2'361,500	2'965,300	297,900
1978	5'283,400	2'195,000	2'745,000	343,400
1979	5'411,900	2'257,200	2'797,100	387,600
1980	5'605,200	2'341,400	2'869,300	394,500
1981 (1)	5'779,000	2'617,100	2'769,900	392,000
1982 (2)	5'958,000	2'567,400	2'973,500	417,100
1983 (3)	6'117,300	2'501,900	3'107,700	507,700

(1) Las cifras aparecen rectificadas en relación a "Perú 1982".

(2) Las cifras publicadas en "Perú 1982" eran previsiones, estas son cifras preliminares.

(3) Previsiones de la Dirección General de Empleo. 1983.

Fuente : Ministerio de Trabajo/Dirección General de Empleo. 1983.

CUADRO Nº 2

TASA DE DESEMPLEADOS, SUBEMPLEADOS Y ADECUADAMENTE

EMPLEADOS 1975 - 1983

(cifras relativas)

AÑO	PEA total	Adecuadamente empleado	Subempleado	Desempleado
1975	100	52.7	42.4	4.9
1976	100	50.5	44.3	5.2
1977	100	46.0	48.2	5.8
1978	100	41.5	52.0	6.5
1979	100	41.5	51.4	7.1
1980	100	41.8	51.2	7.0
1981 (1)	100	45.3	47.9	6.8
1982 (2)	100	43.1	49.9	7.0
1983 (3)	100	40.9	50.8	8.3

(1) Las cifras aparecen rectificadas con relación a "Perú 1982".

(2) Las cifras publicadas en "Perú 1982" eran previsiones, estas cifras son preliminares.

(3) Previsiones de la Dirección General de Empleo.

Fuente : Ministerio de Trabajo/Dirección General de Empleo.

PERU: ESTRUCTURA Y EVOLUCION DE LA PEA POR
SECTORES ECONOMICOS 1975-1982
(cifras relativas)

AÑO	AGRICULTURA	MINERIA	INDUSTRIA	CONSTRUCCION	COMERCIO	SERVICIOS	NO DETERMINADO	TOTAL
1975	40.6	1.8	16.0	4.0	11.7	22.7	3.4	100.0
1976	39.8	1.8	15.6	4.0	12.0	23.2	3.6	100.0
1977	39.1	1.9	15.5	3.6	12.3	23.9	3.7	100.0
1978	38.3	2.0	15.6	3.6	12.6	24.0	3.9	100.0
1979	37.5	2.0	15.6	3.5	12.6	24.6	4.0	100.0
1980	37.2	2.0	15.4	3.5	14.0	23.3	4.1	100.0
1981	35.9	1.9	15.1	3.7	13.9	25.0	4.9	100.0
1982	35.2	1.8	12.8	3.7	13.8	25.5	7.1	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo/ Dirección General de Empleo. 1983

CUADRO Nº 4

PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL SECTOR AGRICULTURA

AÑO	Millones de soles de 1970	tasa de crecimiento	índice 1960 : 100
1970	35,247	7.80	139.16
1971	37,334	3.00	143.33
1972	37,633	0.80	144.48
1973	38,536	2.40	147.95
1974	39,422	2.30	151.35
1975	39,772	0.89	152.69
1976	41,087	3.31	157.74
1977	41,128	0.10	157.90

Fuente : La economía peruana análisis de coyuntura. Centro de Investi-
gación de la Universidad del Pacífico. 1980.

CUADRO Nº 5

EVALUACION DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA

Producto	Volumen (miles T.M.)		
	1978	1979	1980
Algodón Rama	187.2	243.2	256.4
Azúcar	467.8	557.5	420.4
Café	82.9	103.8	95.0
Caña de Azúcar	7,970.2	7,034.2	5,598.1
Frijol	42.2	42.3	39.3
Mafz Amiláceo	255.7	216.9	141.9
Mafz Duro	367.5	430.0	300.8
Maíz	1,713.0	1,715.6	1,379.6
Mango	52.0	53.9	35.0
Mora	44.5	7.1	10.7
Naranja	112.5	104.4	77.1
Carne de Ave	118.6	118.4	143.5
Carne de Porcino	53.0	52.7	55.9
Carne de Ovino	22.5	22.7	20.7
Carne de Vacuno	89.0	86.6	83.8
Huevos	58.0	55.3	60.0
Leche Fresca	827.0	824.0	780.0

Fuente : Oficina Sectorial de Planificación. Ministerio de Agricultura y Alimentación.

CUADRO Nº 6

EVALUACION DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA
(Precios chacra 1973)

Producto	Valor (millones de soles)			Variación %	
	1978	1979	1980	79/78	80/79
TOTAL	57,720.3	59,428.5	56,464.9	3.0	-5.0
AGRICULTURA	38,813.8	40,704.2	37,033.7	4.4	-9.0
PROGRAMADO	20,633.0	22,444.5	18,938.4	8.6	-15.6
Algodón Rama	3,630.2	4,715.9	4,972.0	29.9	5.4
Ayroz	2,450.3	2,920.1	2,202.0	19.2	-24.6
Café	1,688.8	2,089.4	1,912.3	25.2	-8.5
Caña	2,583.1	2,279.7	1,814.3	-11.7	-20.4
Cajol	465.7	466.9	433.8	0.2	-7.1
Maíz Amiláceo	1,291.9	1,092.8	717.0	-15.4	-34.4
Maíz Duro	1,856.8	2,171.5	1,520.3	17.0	-30.0
Papa	5,862.5	5,871.3	4,721.3	0.2	-19.6
Sorgo	190.5	187.2	121.5	3.7	-35.1
Soya	37.0	58.3	87.9	57.6	50.8
Trigo	636.2	590.4	436.0	-7.2	-26.2
OTROS	18,150.8	18,259.7	18,095.3	0.6	-0.9
PASTORIO	18,906.5	18,724.3	19,431.2	-1.0	3.8
PROGRAMADO	15,821.4	15,654.6	16,380.7	-1.0	4.6
Carne de Ave	4,289.0	4,281.9	5,189.6	-0.2	21.2
Carne de Ovino	623.4	628.9	573.5	0.9	-8.8
Carne de Porcino	1,600.3	1,585.3	1,660.8	-0.9	4.8
Carne de Vacuno	3,037.7	2,955.7	2,860.2	-2.7	-3.2
Huevos	1,704.0	1,624.7	1,762.9	-4.6	8.5
Leche Fresca	4,567.0	4,578.1	4,333.7	0.2	-5.3
OTROS	3,085.1	3,069.7	3,050.5	-0.5	-0.6

Fuente : OSE. Ministerio de Agricultura y Alimentación.

PRODUCCION PESQUERA PARA CONSUMO HUMANO INDIRECTO

(miles de T.M.B.)

Consumo Humano Indirecto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Anchoveta	12,277	10,277	4,497	1,513	3,583	3,079	3,863	792	1,187	1,363	850
Otras especies	19	22	15	482	218	38	141	1,225	1,524	1,480	1,450

Fuente : Ministerio de Pesquería. Anuarios Estadísticos.

CUADRO Nº 8

PRODUCCION PESQUERA PARA CONSUMO HUMANO DIRECTO

(miles de T.M.)

Consumo Humano Directo	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Fresco	108	119	127	160	140	125	131	170	176	178	140
Congelado	24	24	11	58	80	74	92	128	141	209	220
Conserva	34	53	66	65	83	74	98	160	238	314	450
Seco-salado	19	9	8	11	15	17	12	16	14	32	35
Esbudido	-	1	1	1	1	1	1	5	-	-	-

Fuente : Ministerio de Pesquería. Anuarios Estadísticos.

CUADRO Nº 9
 DESEMBARQUE TOTAL DE LAS PRINCIPALES ESPECIES MARITIMAS
 PARA CONSUMO HUMANO DIRECTO E INDIRECTO
 (T.M.B.)

ESPECIES	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
CABALLA	10,113	8,707	64,966	63,270	23,588	40,172	46,071	131,505	1'960,141	59,062
JUREL	9,191	18,782	42,781	129,211	37,899	54,154	504,992	386,793	1'994,755	123,380
SARDINA	6,051	6,338	132,252	72,605	62,851	174,701	870,903	1'257,948	10'287,789	1'480,396

Fuente : Anuarios Estadísticos del Ministerio de Pesquería.

CUADRO Nº 10
 VOLUMEN Y VALOR DE LA PRODUCCION PESQUERA

PRODUCCION PESQUERA	1979 Mil/TMB	1980 mil/TMB	1979 Mill. \$	%	1980 Mill. \$	%
TOTAL PESCA M/	3,639.4	2,999.0	5,747.0	100.0	5,672.0	100.0
Cons.Hum.Direc.	-	-	5,334.8	92.4	5,365.7	94.6
Cons.Hum.Indir.	2,881.7	1,706.9	1,768.4	30.6	1,040.2	18.3
Pesca Cont.	15.3	11.3	412.2	7.4	306.3	5.4
Cons.Hum.Direc.	15.3	11.3	412.2	7.4	306.3	5.4

Fuente : OSE. Ministerio de Pesquería.

CUADRO Nº 11

VALOR DE LA EXPORTACION DE MINERALES
1975 - 1977

PRODUCTO	1975	1976	1977
Cobre	161.2	220.2	374.7
Plata	140.2	142.1	164.7
Plomo	40.8	50.0	68.3
Zinc	149.4	155.3	141.7
Hierro	51.9	60.0	90.5

Fuente : La economía peruana, análisis de coyuntura. Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico.

PRODUCCION MINERA CON CONTENIDO FINO
(miles de unidades)

PRODUCTO	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Cobre (TMF)	213.0	225.8	215.1	222.4	175.7	232.5	329.4	366.4	397.2	366.3
Plata (KF)	1,264.4	1,269.2	1,286.7	1,215.4	1,201.4	1,245.7	1,238.6	1,242.9	1,364.9	1,391.6
Plomo (TMF)	172.1	190.1	197.7	178.5	168.1	177.8	181.2	182.9	184.0	189.1
Zinc (TMF)	386.1	448.1	459.0	449.7	433.1	462.1	475.5	457.5	490.8	487.6
Hierro (TLS)	8,710.1	9,266.0	8,822.5	9,379.1	7,630.1	4,701.1	4,841.7	4,841.7	5,347.3	5,614.6

Fuente : Ministerio de Energía y Minas.

CUADRO Nº 13
SECTOR INDUSTRIAL

TIPOS DE BIENES	1972/71	1973/72	1974/73	1975/74	1976/75
Ind. macr. product. de bienes de consumo	5.7	6.8	5.2	0.7	3.1
Ind. Prod. de bienes intermedios	7.5	5.0	11.1	5.6	8.5
Ind.prod. de bienes de cap. y consumo durad.	23.7	18.9	6.2	16.0	3.2
Sector fabril	8.1	7.5	7.1	4.5	3.0*

* Las cifras discrepan con las del Banco Central de Reserva y del FMI, que presentan tasas menores de crecimiento.

Fuente : Ministerio de Industrias, Turismo e Integración.

CUADRO Nº 14

INVERSION PRIVADA AUTORIZADA

1971 - 1980

(millones de soles de 1973:100.0)

Años	Constitución		Total	Variación relativa	
	Monto	%		Reinvert.	Constit.
1971	4,529	43.6	-	-	-
1972	1,588	17.3	-11.4	30.2	-65.0
1973	2,740	23.0	29.2	20.1	72.5
1974	4,212	33.8	5.1	-9.5	53.7
1975	2,407	18.0	6.7	32.0	-42.8
1976	1,482	14.8	-24.7	-21.6	-38.4
1977	3,339	24.3	37.0	21.7	125.3
1978	2,755	24.3	-17.4	-17.3	-17.3
1979	1,462	13.4	-3.6	10.3	-47.0
1980	1,112	9.1	12.0	17.2	-23.9

Fuente : Oficina Sectorial de Planificación, Ministerio de Industria, Turismo e Integración, Instituto Nacional de Planificación.

CUADRO Nº 15

INVERSION PRIVADA AUTORIZADA

1971 - 1980

(millones de soles de 1973)

(1973:100.0)

AÑOS	MONTO	TOTAL		REINVERSION	
	(sol. corr.)	Monto *	%	Monto	%
1971	8,837	10,372	100.0	5,843	56.3
1972	9,986	9,194	100.0	7,606	82.7
1973	11,878	11,878	100.0	9,138	77.0
1974	14,289	12,478	100.0	8,266	66.2
1975	18,651	13,311	100.0	10,904	82.0
1976	19,631	10,029	100.0	8,547	85.2
1977	40,451	13,741	100.0	10,402	75.7
1978	55,544	11,354	100.0	8,599	75.7
1979	88,982	10,944	100.0	9,482	86.6
1980	107,402	12,226	100.0	11,114	90.9

* Con valores deflactados con índices tomados de cuentas nacionales 1950 - 1978. DNE.

Fuente : Oficina Sectorial de Planificación, Ministerio de Industria Turismo e Integración.
Instituto Nacional de Planificación.

CUADRO Nº 16

VARIACION ANUAL (%) DEL INDICE DE VOLUMEN FISICO DE
PRODUCCION 1971-1980

	1971/ 1970	1972/ 1971	1973/ 1972	1974/ 1973	1975/ 1974	1976/ 1975	1977/ 1976	1978/ 1977	1979/ 1978	1979/ 1979
Sector fabril total	10.0	8.1	7.4	11.8	5.2	4.6	-3.9	-4.2	4.6	5.4
Sector MITI *	15.0	12.8	10.3	9.2	7.6	3.3	-8.0	-5.6	0.9	0.9
Bienes de Consumo	13.1	5.7	6.5	8.2	3.7	2.9	-8.5	-4.4	2.4	5.0
Bienes Intermedios	3.3	19.2	3.1	9.4	4.8	8.9	10.6	-1.2	4.6	11.6
Bienes cons durad. y cap.	15.4	23.4	17.6	8.7	18.5	-1.7	-12.2	-17.6	-1.2	19.6

* Excluye del sector fabril a la industria pesquera, refinac. de metales y petróleo y derivados.

Fuente : Ministerio de Industria, Turismo e Integración.

CUADRO Nº 17

PRINCIPALES CAUSAS QUE AFECTAN LA PRODUCCION
INDUSTRIAL

CAUSAS	1978	1979	1980	1980 (Trimestres)			
				I	II	III	IV
Dificultad en abast. de materia prima	23.1	25.9	24.4	22.6	28.1	28.1	20.4
Falta de demanda	30.7	38.9	31.6	29.7	33.5	29.2	33.0
Falta de capital de trabajo	7.4	4.1	4.6	4.7	4.4	4.8	4.7
Falta de crédito	6.1	4.9	5.5	5.1	6.6	3.7	4.7
Falta de recursos y insumos	5.7	3.9	3.7	4.0	4.6	3.9	2.5
Otros	27.0	22.4	29.8	33.9	22.8	30.3	34.7

Fuente : Ministerio de Industria, Turismo e Integración.

CUADRO Nº 18

PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL SECTOR COMERCIO
(a precios constantes de 1973)

Año	PBI sector (mill. soles)	Participación en PBI global	Variación porcentual
1970	42,427	12.0	-
1971	46,757	12.6	10.0
1972	48,849	13.0	4.5
1973	51,918	13.2	6.3
1974	57,525	13.6	10.8
1975	63,054	14.3	9.6
1976	60,686	13.5	-3.7
1977	58,236	12.9	-4.0
1978	56,414	12.6	-3.1
1979	58,122	12.6	3.0
1980	61,784*	13.0	6.3
1981	63,702**	13.0	3.1

* Eliminar

** Proyectado

Fuente : Instituto Nacional de Estadística.

CUADRO Nº 19

INDICE DE EMPLEO DEL SECTOR COMERCIO EN
LIMA METROPOLITANA
(1973: 100)

Año	Indice
1976	114.0
1977	116.4
1978	116.8
1979	115.9
1980	117.3

Fuente : Ministerio de Trabajo.

Dirección General de Empleos.

CUADRO Nº 20

POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA POR NIVELES DE
EMPLEO EN EL SECTOR COMERCIO* DE LIMA METROPOLITANA
(estructura porcentual)

Niveles	1979	1980
Desempleo global	9.5	4.0
Subempleo	46.2	36.7
Regularmente empleado	50.3	59.3
TOTAL	100.0	100.0
Casos ponderados	302,514	301,595
Número de casos	1,008	668

* Comprende el comercio mayorista y minorista.

Fuente : Ministerio de Trabajo.

Dirección General de Empleo.

CUADRO Nº 21

VARIACION ANUAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
POR GRUPOS
(Lima Metropolitana)

Rubros	1979	1980
Indice general	66.7	60.8
Alimentos y bebidas	75.1	57.4
Indumentaria	78.8	81.2
Aparatos domésticos	45.7	57.2
Cristalería y vajilla	74.6	71.7
Muebles y artefactos para el hogar	72.8	89.0
Diversos	78.1	71.2

Fuente : Instituto Nacional de Estadística.

CUADRO Nº 22

VARIACION ANUAL DEL INDICE GENERAL DE PRECIOS
AL CONSUMIDOR
(Lima Metropolitana)

Año	Variación Porcentual
1980	60.8
1979	66.7
1978	73.7
1977	32.4
1976	44.7
1975	24.0

Fuente : Instituto Nacional de Estadística.

CUADRO Nº 23

VARIACION DE LAS VENTAS POR PRINCIPALES

EMPRESAS EN LIMA *

(a precios constantes de 1973)

GRUPOS	Variación Enero - Noviembre	
	1980/79	1980/78
ALIMENTOS Y BEBIDAS	14.5	-0.8
INDUMENTARIA	5.8	10.2
APARATOS DOMESTICOS	46.6	-0.2
CRISTALERIA Y VAJILLA	-35.8	-56.7
MUEBLES	9.3	-22.5
OTROS	13.9	-7.2
T O T A L	12.2	-6.4

* 18 empresas de Lima Metropolitana (85 supermercados y tiendas de departamentos).

Fuente : Dirección General de Empleo. Oficina Sectorial de Planificación. Dirección Superior de Comercio.

CUADRO N° 24

ENFOQUES Y POLITICAS ECONOMICAS ALTERNATIVAS

Escuela	Neo-liberalismo monetarista (PPC)	Pragmatismo (Ulloa)	Intervencionismo Ultrakeynesiano APRA y fracciones medias de AP).
Tipo de medidas (período de auge coyunt.)			
1. Política cambiaria	Tipo de cambio libre o minidevaluaciones manteniendo la moneda nacional levemente subvaluada.	Minidevaluaciones con leve sobrevaluación de la M/N (5-15%)	Tipo de cambio fijo y crecientemente sobrevaluado.
2. Política arancel. y de imp.	Homogeneización inmediata y reducción - acelerada al 10% en un quinquenio.	Gradual homogeneización y reducción - al 30% en el quinquenio.	Mantenimiento de diversos niveles arancelarios y alza en algunos casos.
	Liberación tot.	Cuasi-liber.	Prohibición general de bienes de consumo y parcial de bienes interm.
3. Política de foment. de export.	A través del tipo de cambios y liberalización de insumos y bienes de capital.	Certex-reducción de imp. a exportaciones tradicionales.	Ninguna contundente.
4. Política de prec.	Libertad total: ajuste al precio internacional de bienes y servicios.	Liberación - grad.: reduc. subsidios y eliminando - cont. pero - sin llegar a sus equiv. internacionales.	Control y regulación de precios, subsidios crecientes.

Escuela	Neo-liberalismo monetarista (PPC)	Pragmatismo (Ulloa)	Intervencionismo ultrakeynesiano (APRA y fraccio- nes medias de - AP)
Tipo de me- didas (pe- riodo de - auge cuyen- tural)			
5. Políti- ca de - remune- racio- nes.	Oferta y demanda	Ajuste al costo de vi- da, aunque manteniénd <u>o</u> las a nivel absoluto.	Salarios mínimos e incremento de remuneraciones - públicas y priva- das por encima de la productividad.
6. Políti- ca mone- taria	Expansión const. de liquidez a 4,5% mes a mes año a año.	Al servicio de exigencias del capital- privado.	Respuesta a cré- dito público (prioritariamen- te) y privado.
7. Políti- ca tasas de intor- rés y - credit.	Libre y real po- sitiva; finan- cias privadas.	Tendencia a ser levemen- te negativa reprivatiza- ción y ex- tranjeriza- ción selec- tivo parcial- mente (cons- trucción y agricultu- ra).	Crédito selectivo y tasas negativas control nacional- estatal.
8. Políti- ca redis- tribu- ción del ingreso.	A partir del - trickle down.	Aumento de eficiencia y pondera- ción de ca- pas medias.	Política de remune- raciones y políti- ca de precios.

Fuente : Jürgen Schuldt. Instituto de Estudios Peruano 1980.

POLITICA ECONOMICA Y MODALIDADES DE ACUMULACION

Tipo de política económica.	Neo-liberal (PPC)	Ecléctica (Ulloa)	Ultrakeynesiana (Velazco)
1. Tipo de Estado.	Burocrático autoritario	Formal democrático- <u>asociado</u> .	Nacional-populista
2. Reformas estructurales.	Reprivatización <u>acelerada</u> y radical.	Lenta reprivatización.	Nacionalización, estatizaciones, redistribución de la <u>propiedad</u> , socialización.
3. Origen político del Proyecto y fracciones hegemónicas.	Imposibilidad de domesticar a las capas populares.	Intento de evitar autoritarismo político y crisis económica: "par social" y acumulación.	Destrucción de oligarquía y gamonalismo.
4. Enfoque de la sociedad y sustento teórico.	Economicista Friedman.	Psicologizante. Smuelson CEPAL actual y Banco Mundial.	Politicista Estructuralismo - "cepalino" (década 50-60).
5. Consejos.	Desnacionalización radical y reprivatización de la <u>economía</u> .	Preponderancia de inserción internacional, con expansión <u>gradual</u> y contenida de la <u>demanda interna</u> .	Sustitución de importaciones y <u>ce</u> rrazón selectiva - al Mercado Mundial.
	Economía <u>privatizante</u> .	Economía mixta; predominio del gran capital <u>privado</u> .	Economía mixta: con predominio del capital estatal y de las Transnacionales en Sector <u>secundario</u> .

Tipo de po Lítica eco nómica.	Neo-liberal (PPC)	Ecléctica (Ulloa)	Ultrakeynesiana
	Concentración eco nómica y reduc - ción del salario- real.	Concentración del capital , con atisbos - de redistribu cionismo.	Creciente redistri bucionismo selecti vo.
	Crecimiento sin in flación en dependen cias del Mercado - Mundial.	Crecimiento o inflación.	Déficit en la ba - lanza de pagos e inflación.

Fuente : Jürgen Schuldt. Instituto de Estudios Peruanos 1980.

PRINCIPALES INDICADORES DE LA CRISIS ECONOMICA

1970 - 1980

Indicadores	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
1. PBI (tasa de crecimiento %)	7.3	5.1	5.8	6.2	6.9	3.3	3.0	-1.2	-1.8	3.8	3.1
2. Tasa de inflac. %	5.6	7.7	4.3	3.8	19.2	24.0	44.7	32.4	73.7	66.8	60.8
3. Balanza cuenta - corriente (mill. \$)	185	-34	-32	-192	-807	-1,538	-1,192	-926	-192	741	-85
4. Saldo RIN (mill. \$)	423	347	397	411	693	116	-752	-1,101	-1,025	554	1,285
5. Déf. econ. gobierno central (mill. \$)	-3.3	-8.1	-10.9	-4.0	-14.1	-30.6	-48.4	-79.1	-85.0	-42.3	-11.9
6. Servicio deuda/ exp.	16.2	23.9	22.3	27.4	22.6	36.7	35.7	36.1	49.0	33.0	34.0
7. Tasa de desempleo (%)	4.7	6.4	4.2	4.2	4.0	4.9	5.2	5.8	6.5	7.1	7.0
8. Tasa de subempleo (%)	46.0	44.4	44.2	41.3	41.8	42.4	44.3	48.1	52.0	51.4	51.7
9. Número de huelgas	345	377	409	788	570	775	440	234	364	653	739

Fuente : Banco Central de Reserva del Perú, Instituto Nacional de Estadística, Instituto Nacional de Planificación, Ministerio de Trabajo, Sociedad de Industrias

CUADRO Nº 27

ESTRUCTURA DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL
SEGUN RAMAS DE ACTIVIDAD
(Lima Metropolitana)

Ramas	%
Productos alimenticios, bebidas	1.0
Industria textil, calzados	8.0
Industria de muebles	4.0
Imprenta	1.0
Otras industrias	5.0
Industria de la construcción	6.0
Total industrias	25.0
Comercio	52.0
Transporte	12.0
Servicios de Reparaciones Mecánicas	7.0
Servicios personales	4.0
Total servicios	11.0
TOTAL	100.0
Número de casos	4,293

Cuente : Ministerio de Trabajo y Proyección social, Dirección
General de Empleo. Encuesta a estratos no marginales
en Lima Metropolitana 1982.

CUADRO Nº 28

LIMA METROPOLITANA: DISTRIBUCION DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS
DEL SECTOR INFORMAL SEGUN FUENTE DE FINANCIAMIENTO
Y ACTIVIDAD ECONOMICA

FUENTE DE FINANCIAMIENTO	ACTIVIDAD ECONOMICA				
	Total	Industria	Comercio	Transporte	Servicios
Capital propio	80.5	86.6	79.0	78.2	79.4
Bancos y Financieras	1.8	1.0	1.6	3.2	2.4
Crédito Informal	16.4	11.2	18.3	15.4	18.2
No cuenta con capital	1.3	1.2	1.1	3.2	-
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Numero de casos	3,761	775	2,195	406	385

Fuente : Ministerio de Trabajo y Proyección Social, Dirección General de Empleo.

Encuesta de Estratos no organizados, 1982.

CUADRO Nº 29

LIMA METROPOLITANA: PEA SEGUN CATEGORIA OCUPACIONAL

1981

(cifras relativas)

CATEGORIA OCUPACIONAL	SECTOR INFORMAL	SECTOR MODERNO	EMPLEO DE HOGAR	TOTAL
PATRONO	74.6	25.4	-	100.0
EMPLEADO PRIVADO	9.8	90.2	-	100.0
EMPLEADO PUBLICO	-	100.0	-	100.0
OBRERO PRIVADO	21.3	78.7	-	100.0
OBRERO PUBLICO	-	100.0	-	100.0
INDEPENDIENTE	93.7	6.3	-	100.0
FAMILIAR NO REMUNER.	80.3	19.7	-	100.0
TRABAJADORA DEL HOGAR	-	-	100.0	100.0
INACTIVANTE	43.3	56.7	-	100.0

Fuente : Dirección General de Empleo/ Ministerio de Trabajo y Promoción Social. 1983

CUADRO Nº 30

LIMA METROPOLITANA : PEA OCUPADA EN EL SECTOR INFORMAL

POR CATEGORIA DE OCUPACION Y SEXO 1981

(cifras relativas)

CATEGORIA OCUPACIONAL	HOMBRES	MUJERES	COMO % DEL TOTAL	PEA (cifras absolutas)
TOTAL	65.2	34.8	100.0	438,540
PATRONO	81.0	19.0	10.9	47,930
EMPLEADO PRIVADO	59.1	40.9	7.9	34,631
INDEPENDIENTE	60.8	39.2	57.9	253,873
FAMILIAR NO REMU NERADO	42.6	57.4	7.0	30,630
PRACTICANTE	85.9	14.1	0.7	2,991
OBRAERO PRIVADO	83.1	16.9	15.6	68,485

fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo. Encuesta
de Niveles de Ingreso, 1981. DGE. 1983.



LIMA METROPOLITANA : PEA OCUPADA EN EL SECTOR
INFORMAL POR RAMA DE ACTIVIDAD
(1981)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	PEA OCUPADA	COMO % DEL TOTAL
TOTAL	439,420	100.0
Industria de Bienes de Consumo	78,147	17.8
Industria de Bienes de Capital o Intermedio	12,899	2.9
Construcción	30,902	7.0
Comercio al por mayor y menor	203,176	46.2
Servicios No Personales	40,362	9.2
Servicios Personales	69,557	15.8
Empleo de Hogar	4,377	1.0

Fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promo--
ción Social, 1983.



LIMA METROPOLITANA : ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES

DEL SECTOR INFORMAL URBANO SEGUN TAMAÑO DE

PROVEEDORES 1982

(cifras relativas)

TAMAÑO DE PROVEEDORES DE BIENES	TAMAÑO DE ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES		
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas
Gran Empresa	57.2	60.6	68.0
Tienda Pequeña	16.0	13.6	16.0
Varias Personas	19.9	24.6	12.0
Unipersonal	4.9	0.5	-
No compra	0.5	0.5	4.0
Otro	1.1	-	-
TOTAL	99.6	99.8	100.0

Fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social. Encuesta a Estratos no organizados 1982.

LIMA METROPOLITANA: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR
 INFORMAL URBANO SEGUN TAMAÑO DE PROVEEDORES

1982
 (cifras relativas)

TIPO DE PROVEEDOR	TAMAÑO DE UNIDADES PRODUCTIVAS			
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas	Más de 6 personas
GRAN EMPRESA	28.1	56.8	65.1	76.7
TIENDA PEQUEÑA	23.9	24.4	14.0	6.6
OTRAS PERSONAS	8.4	5.1	9.6	7.6
UNIPERSONAL	1.4	-	3.7	-
NO COMPRA	38.0	12.5	7.4	8.9
OTROS	-	-	-	-
TOTAL	99.8	98.8	99.8	98.8

Fuente : Dirección General de Empleo/ Ministerio de Trabajo y Promoción Social.

Encuesta a Estratos no organizados, 1982.

CUADRO Nº 34 (S)

LIMA METROPOLITANA : UNIDADES DE PRODUCCION DEL
SECTOR INFORMAL SEGUN FORMA DE PAGO DE INSUMOS

1982

(cifras relativas)

FORMA DE PAGO DE INSUMOS	TAMAÑO DE UNIDADES DE PRODUCCION			
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas	Más de 6 personas
CONTADO	97.7	84.4	66.4	81.7
CREDITO	-	7.1	16.0	18.2
CONSIGNACION	2.2	8.4	17.6	-
TOTAL	99.9	99.9	100.0	99.9

Fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social. Encuesta a Estratos no organizados 1982.

CUADRO Nº 35 

LIMA METROPOLITANA : RAMAS DE ACTIVIDAD DEL SECTOR

INFORMAL SEGUN FUENTE DE CREDITO 1982

(cifras relativas)

FUENTE DE CREDITO	RAMAS DE ACTIVIDAD INFORMAL			
	Producción	Comercio /	Transporte	Servicios
Capital propio	86.3	77.3	79.6	78.5
Préstamos	0.7	1.7	2.2	1.1
Credito Informal	11.9	20.3	12.9	20.2
Por necesidad	0.9	0.5	5.1	-
TOTAL	99.8	99.8	99.8	99.8

fuente: Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social, Encuesta a Estratos no organizados. 1982.



LIMA METROPOLITANA : HORAS DE TRABAJO SEMANAL

SEGUN RAMAS DE ACTIVIDAD INFORMAL

1982

(cifras relativas)

HORAS DE TRABAJO SEMANAL	RAMAS DE ACTIVIDAD INFORMAL			
	Producción /	Comercio /	Transporte	Servicios
HASTA 24 HORAS	8.2	10.5	7.3	9.9
25 - 35 HORAS	4.5	10.2	7.3	14.4
36 - 48 HORAS	53.0	31.7	23.9	43.6
49 - 60 HORAS	16.9	21.9	30.5	20.2
61 DE HORAS	17.2	25.4	30.8	11.5
TOTAL	99.8	99.7	99.8	99.6

Elaborado por: Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social. Encuesta a Estratos no organizados, 1982.

LIMA METROPOLITANA : INGRESOS MENSUALES SEGUN

RAMAS DE ACTIVIDAD INFORMAL 1982

(cifras relativas)

NIVEL DE INGRESOS	TOTAL	RAMAS DE ACTIVIDAD			
		Producción / Comercio /	Transporte	Servicios	
Hasta (1 smv)					
49,000	99.8	21.3	69.4	3.7	5.4
50,000 a 99,000 (hasta 2 smv)	99.8	24.4	57.9	5.3	12.2
100,000 a 149,000 (hasta 3 smv)	99.8	28.1	42.9	18.5	10.2
150,000 a 249,000 (hasta 6 smv)	99.8	20.7	42.4	20.8	15.9
250,000 a 499,000 (hasta 10 smv)	99.8	19.5	45.8	20.1	14.4
Desde (10 smv)					
500,000	99.8	18.9	53.3	24.9	2.7

Fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social. Encuesta a Estratos no organizados 1982.

CUADRO Nº 38

LIMA METROPOLITANA : TENENCIA DEL LOCAL

SEGUN TAMAÑO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA

INFORMAL 1982

(cifras relativas)

CONDICION DE TENENCIA	TAMAÑO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA			
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas	Más de 6 personas
Propio	47.5	33.3	33.3	16.6
Alquilado	42.5	62.5	66.6	83.3
Prestado	5.0	2.1	-	-
En concesión	2.5	-	-	-
Compartido	2.5	2.1	-	-
TOTAL	100.0	100.0	99.9	99.9

Fuente : Dirección General de Empleo/Ministerio de Trabajo y Promoción Social. Encuesta a Estratos no organizados 1982.

CUADRO Nº 39

LIMA METROPOLITANA; TENENCIA DEL LOCAL SEGUN

TAMAÑO DEL ESTABLECIMIENTO COMERCIAL

1982

(cifras relativas)

CONDICION DE TENENCIA	TAMAÑO DEL ESTABLECIMIENTO COMERCIAL		
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas
PROPIO	61.1	41.6	30.4
ALQUILADO	30.5	51.8	69.5
PRESTADO	5.5	2.2	-
EN CONCESION	-	2.9	-
COMPARTIDO	2.7	1.1	-

Fuente : Dirección General de Empleo/ Ministerio de Trabajo y Promoción Social.

Encuesta a Estratos no organizados, 1982.

CUADRO Nº 40

LIMA METROPOLITANA: TENENCIA DEL LOCAL SEGUN

ACTIVIDAD DE SERVICIOS 1982

(cifras relativas)

CONDICION DE TENENCIA	TAMAÑO DE LA UNIDAD DE SERVICIOS		
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas
Propio	30.3	28.5	50.0
Alquilado	60.6	65.9	50.0
Prestado	6.0	3.2	-
Compartido	3.0	2.1	-
TOTAL	99.9	99.7	100.0

Fuente : Dirección General de Empleo/ Ministerio de Trabajo y Promoción Social

Encuesta a Estratos no organizados. 1982.

CUADRO Nº 41

LIMA METROPOLITANA: NIVEL DE INGRESOS SEGUN EL
TAMAÑO DE EMPRESA POR RAMA DE ACTIVIDAD INFORMAL

1983

(cifras relativas)

TAMAÑO DE EMPRESA POR ACTIVIDAD ECONOM.	NIVEL DE INGRESOS					
	Hasta 49,000	50,000 99,000	100,000 149,000	150,000 249,000	250,000 499,000	Más de 500,000
INDUSTRIA						
TOTAL	21.3	24.4	28.1	20.7	19.5	18.9
. 1 persona	91.5	75.0	63.8	42.7	17.6	-
. 2-3 personas	8.4	21.9	28.3	47.2	29.4	65.6
. 4-5 personas	-	2.9	5.9	7.4	41.5	19.7
. más de 6 pers.	-	-	1.7	2.5	10.3	14.5
COMERCIO						
TOTAL	69.4	57.9	42.9	42.4	45.8	53.3
. 1 persona	82.8	77.3	72.5	62.7	30.1	31.1
. 2-3 personas	17.1	21.7	24.6	31.3	64.1	49.3
. 4-5 personas	-	0.8	2.7	5.8	5.6	19.4
. más de 6 pers.	-	-	-	-	-	-
TRANSPORTE						
TOTAL	3.7	5.3	18.5	20.8	20.1	24.9
. 1 persona	85.7	94.1	96.7	80.0	68.5	66.6
. 2-3 personas	14.2	3.8	3.2	18.6	31.4	33.3
. 4-5 personas	-	-	-	1.3	-	-
. más de 6 pers.	-	-	-	-	-	-
SERVICIOS						
TOTAL	5.4	12.2	10.2	15.9	14.4	2.7
. 1 persona	80.0	80.1	69.9	41.6	48.0	-
. 2-3 personas	20.0	19.8	27.1	51.1	52.0	100.0
. 4-5 personas	-	-	2.9	6.9	-	-
. más de 6 pers.	-	-	-	-	-	-

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social.

CUADRO N° 42

PERU: POBLACION TOTAL NOMINALMENTE CENSADA
 OMITIDA Y SELVICOLA ESTIMADA
 (Censos Nacionales 1961, 1972, 1981)

POBLACION	CENSOS NACIONALES		
	2 Julio 1961	4 Junio 1972	12 Julio 1981
TOTAL GENERAL	10'420,357	14'121,564	17'762,231
NOMINALMENTE CENSADA	9'906,746	13'538,208	17'005,210
OMITIDA	412,781	543,556	727,021
SELVICOLA ESTIMADA	100,830	39,800	30,000

Fuente : Instituto Nacional de Estadística 1983



PERU: POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA

1970 - 1983

(en miles de personas)

	POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA
1970	4'167.3
1971	4'281.0
1972	4'401.7
1973	4'334.3
1974	4'672.9
1975	4'817.5
1976	4'968.0
1977	5'124.7
1978	5'283.4
1979	5'441.9
1980	5'605.2
1981	5'779.0
1982	5'958.0
1983	6'117.3

Fuente : Instituto Nacional de Estadística

Ministerio de Trabajo/ Dirección General de Empleo.

CUADRO Nº 44.

PERU, EVOLUCION DEL DESEMPLEO Y SUBEMPLEO

1970 - 1983

AÑO	DESEMPLEO		SUBEMPLEO	
	Como % de la PEA	Absoluto (miles)	Como % de la PEA	Absoluto (miles)
1970	4.7	195.8	46.0	1'917.0
1971	4.4	188.4	44.0	1'883.6
1972	4.2	184.8	44.2	1'945.5
1973	4.2	174.2	41.3	1'744.6
1974	4.0	186.9	41.8	1'953.3
1975	4.9	236.2	42.4	2'042.7
1976	5.2	258.3	44.3	2'200.8
1977	5.8	297.9	48.1	2'465.3
1978	6.5	343.4	52.0	2'745.0
1979	7.1	387.6	51.4	2'797.1
1980	7.0	394.5	51.2	2'869.3
1981	6.0	392.0	47.9	2'769.9
1982	7.0	417.1	49.9	2'973.5
1983	8.5	507.7	50.8	3'107.7

Fuente ; Instituto Nacional de Estadística

Ministerio de Trabajo/ Dirección General de Empleo.

CUADRO Nº 45

LIMA METROPOLITANA : ESTRUCTURA DE EMPRESAS

DEL SECTOR INFORMAL URBANO

POR RAMAS DE ACTIVIDAD (1982)

(cifras relativas)

RAMA DE ACTIVIDAD	% DEL TOTAL
INDUSTRIA	25.0
. Producción de alimentos y bebidas	1.0
. Industria textil, cuero y calzado	8.0
. Industria del mueble	4.0
. Imprenta	1.0
. Otras industrias	5.0
. Industria de la construcción	6.0
COMERCIO	52.0
TRANSPORTE	12.0
SERVICIOS	11.0
. Servicios de reparación	7.0
. Servicio personal	4.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección General de Empleo. Encuesta a Estratos no organizados 1982

CUADRO Nº 46

LIMA METROPOLITANA : TAMAÑO DE LAS UNIDADES
PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL POR RAMAS
DE ACTIVIDAD ECONOMICA

RAMAS DE ACTIVIDAD	TAMAÑO DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS				TOTAL
	1 persona	2 - 3 personas	4 - 5 personas	Más de 6 personas	
PRODUCCION	65.0	26.0	6.0	3.0	100.0
COMERCIO	71.0	26.0	3.0	-	100.0
TRANSPORTE	85.0	14.0	1.0	-	100.0
SERVICIOS	64.0	33.0	3.0	-	100.0
TOTAL	71.0	25.0	3.0	1.0	100.0

fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección General de Empleo. Encuesta a Estratos no organizados 1982.

CUADRO Nº 47

LIMA METROPOLITANA: TIEMPO DE FUNCIONAMIENTO
DE LAS EMPRESAS INFORMALES POR RAMAS
DE ACTIVIDAD ECONOMICA

1982

RAMAS DE ACTIVIDAD ECONOMICA	TIEMPO DE FUNCIONAMIENTO					TOTAL
	Menos de 1 año	1 -2 años	2 - 5 años	5 - 12 años	12 años a más	
TOTAL	5.0	10.0	34.0	23.0	28.0	100.0
PRODUCCION	7.0	7.0	28.0	19.0	39.0	100.0
COMERCIO	4.0	11.0	39.0	26.0	20.0	100.0
TRANSPORTE	2.0	12.0	29.0	28.0	29.0	100.0
SERVICIOS	5.0	4.0	23.0	23.0	37.0	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/

Dirección General de Empleo

Encuesta a Estratos no organizados, 1982.

CUADRO Nº 48

LOCALIZACION DE RESIDENCIAS DE
TRABAJADORES INFORMALES EN
LIMA METROPOLITANA 1981

AREAS DE RESIDENCIA	%
Distrito de Lima	9.6
Distritos centrales y medios	10.2
Distritos centrales populares	26.0
Distritos residenciales	2.1
Distritos antiguos del sur	10.2
Distritos del cono sur	14.5
Distritos del cono norte	13.6
Callao	9.5
Periferia de Lima	4.3

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección
General de Empleo.

CUADRO Nº 49

LIMA METROPOLITANA: UBICACION DEL LOCAL DE LOS
ESTABLECIMIENTOS INFORMALES POR RAMAS DE
ACTIVIDAD ECONOMICA
1982
(cifras relativas)

UBICACION DEL LUGAR	RAMAS DE ACTIVIDAD				
	Producción	Comercio	Transporte	Servicios	Total
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Centro de trabajo	25.0	30.0	0.0	36.0	26.0
Vivienda	40.0	19.0	0.0	28.0	22.0
Calle, lugar fijo	0.0	28.0	10.0	3.0	17.0
Calle, lugar móvil	6.0	23.0	90.0	14.0	25.0
Domicilio	29.0	0.0	0.0	19.0	10.0
Nº de casos	980	2261	496	466	4203

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/

Dirección General de Empleo

Encuesta a estratos no organizados.

CUADRO Nº 50

COMPOSICION TECNICA DEL CAPITAL DE LAS
EMPRESAS INFORMALES
1982

RELACION K/L (en soles)	DISTRIBUCION DE LAS EMPRESAS %
0	27.0
1 - 49,000	26.0
50,000 - 99,000	10.0
100,000 - 199,000	9.0
200,000 - 499,000	11.0
500,000 - 999,000	6.0
1'000,000 - a más	11.0
T O T A L	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/
Dirección General de Empleo
Encuesta a estratos no organizados

CUADRO Nº 51.

LIMA METROPOLITANA: COMPOSICION TECNICA DEL CAPITAL

SEGUN RAMAS DE ACTIVIDAD ECONOMICA

1982

(cifras relativas)

RELACION. (en soles)	K/L	RAMAS DE ACTIVIDAD			
		Producción	Comercio	Transporte	Servicios
0		4.0	40.0	29.0	11.0
1	- 49,000	26.0	31.0	7.0	19.0
	50,000 - 99,000	19.0	7.0	4.0	14.0
	100,000 - 199,000	10.0	8.0	0.0	14.0
	200,000 - 499,000	21.0	7.0	5.0	22.0
	500,000 - 999,000	10.0	3.0	8.0	13.0
	1'000,000 - a más	10.0	4.0	47.0	7.0

fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/

Dirección General de Empleo

Encuesta ha establecimientos no organizados.

CUADRO Nº 52

LIMA METROPOLITANA: FUENTES Y USOS DEL CREDITO

DE LAS EMPRESAS INFORMALES/ 1982

(cifras relativas)

USO DEL CREDITO	FUENTES DE CREDITO					TOTAL
	Banco	Cooperati va	Proveedo- res	Pariente amigo	Prestamis ta	
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Compra de materiales	88.5	80.4	83.0	61.8		79.1
Compra de activos fijos	11.4	19.6	17.0	24.8		18.5
divos	0.0	0.0	0.0	13.4		2.4
Participación de las fuentes en el crédito de informales	7.2	23.3	56.0	10.5		100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/ Dirección General de Empleo.

Encuesta de Estratos no organizados.

CUADRO Nº 53

LIMA METROPOLITANA : PEA OCUPADA EN EL SECTOR
INFORMAL POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y

SEXO 1982

(cifras relativas)

RAMAS DE ACTIVIDAD	Cifras Absolutas	TOTAL GRAL.	HOMBRE	MUJER
INDUSTRIA	153,797	35.0	41.9	21.9
COMERCIO	206,528	47.0	35.0	69.9
TRANSPORTE	21,971	5.0	7.9	-
SERVICIOS	57,124	13.0	15.2	8.2
TOTAL	439,420	100.0	100.0	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección General de Empleo. Encuesta a Estratos no organizados.

CUADRO Nº 54

LIMA METROPOLITANA : PEA OCUPADA EN EL
SECTOR INFORMAL POR GRUPOS DE EDAD 1982
 (cifras porcentuales)

RANGO DE EDAD	PORCENTAJE
- 14	2.4
15 - 19	15.8
20 - 24	23.2
25 - 34	28.9
35 - 44	16.2
45 a más	13.5
TOTAL	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección General de Empleo.

Encuesta de Hogares 1982 y Encuesta a Estratos no organizados 1982.

CUADRO Nº 55

LIMA METROPOLITANA : PEA OCUPADA EN EL SECTOR
INFORMAL SEGUN MODALIDAD DE INVERSION Y
RAMAS DE ACTIVIDAD ECONOMICA 1982

MODALIDAD DE INVERSION	RAMAS DE ACTIVIDAD			
	Producción	Comercio	Transportes	Servicios
SOLO	3.2	2.3	-	2.9
FAMILIA NO REMUNE RADO	10.2	43.1	13.3	24.1
ASALARIADO	86.6	49.6	86.7	73.0
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente : Ministerio de Trabajo y Promoción Social/Dirección General
de Empleo.

Encuesta de Hogares 1982. Encuesta a Estratos no organiza
dos 1982.

CUADROS SECUNDARIOS

CUADRO Nº 1

LOS INDUSTRIALES PERUANOS POR ANTECEDENTE SOCIAL Y TAMAÑO DE LA FIRMA (%)

FIRMAS	Familias Oligarq.	Medio Super.	Medio y med.baja	S.D.	Total	N
Más grandes del Perú	31	57	12	-	100	(23)
Más grandes de Lima y Callao	13	56	26	5	100	(43)
De tamaño medio de Lima y Callao	4	50	46	-	100	(68)
Total de Lima y Callao (pend.)	6	51	42	1	100	(111)

Fuente : Fritz Wills. Los industriales, la industrialización y el estado nación en el Perú. Pontificia Universidad Católica del Perú. Fondo Editorial. 1979.

CUADRO Nº 2

POBLACION URBANO - RURAL

AÑO	POBLACION URBANA	%	POBLACION RURAL	%	TOTAL	TASA DE CRECIMIENTO INTERCENSAL (por cien)	
						Urbana	Rural
1940	2'197,133	35.4	4'010,839	64.6	6'207,967	3.7	-
1961	4'689,178	47.4	5'208,508	52.6	9'906,746	3.7	1.2
1972	8'058,495	59.5	5'479,713	40.5	13'538,208	5.1	0.5
1981	11'085 892	65.0	5'945,320	35.0	17'031,221	3.6	0.9

Fuente : Censos Nacionales 1940, 1961, 1972 y resultados preliminares del censo de 1981.

CUADRO Nº 3

PERU: POBLACION DEL PAIS/POBLACION EN EDAD DE TRABAJAR Y

PEA: 1980/1983 (en miles)

rubro	1980	1981	1982	1983
Población total del país	16,624.2	17,005.2	17,447.3	17,901.0
PA "potencial" (1)	9,077.0	9,282.6	9,526.3	9,774.0
PEA real (2)	5,605.2	5,779.0	5,958.0	6,117.3

(1) Hombres y Mujeres en edad y condiciones de trabajar (15 - 64 años)

(2) Para 1982 y 1983 se han empleado respectivamente los resultados preliminares y las previsiones realizadas por la Dirección General de Empleo del Ministerio de Trabajo.

Fuente : Censo Nacional de Población 1981/Dirección General de empleo del Ministerio de Trabajo 1973.

CUADRO Nº 4

LIMA METROPOLITANA: RELACION DEMANDA= OFERTA DE MANO DE OBRA (I)
1975 - 1982 (tasa por cien)

TRIMESTRES	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
TOTAL	55.3	43.1	34.3	27.7	36.9	37.8	46.5	-
I trimestre	50.1	41.1	30.4	25.9	30.2	34.1	27.5	52.4
II trimestre	55.7	54.4	32.4	24.4	23.4	38.7	43.2	-
III trimestre	53.8	34.8	34.6	28.4	42.3	43.7	56.9	-
IV trimestre	62.7	42.3	41.1	33.9	43.6	35.2	65.7	-

Fuente : Ministerio de Trabajo y Proyección Social, Dirección General de Empleo en base a información proporcionada por la Dirección de Servicios del Empleo.

(I) Excluye trabajadores del hogar.

LIMA METROPOLITANA: INDICE MENSUAL DE EMPLEO EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA
(Julio 1973=100% - 1971 - 1980)

MES	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Enero	85.1	92.4	98.0	103.6	108.1	114.4	118.4	116.6	116.1	117.5
Febrero	85.7	93.0	97.9	104.2	109.1	114.8	118.7	116.5	116.1	118.2
Marzo	85.7	93.7	98.4	104.7	109.9	116.0	119.0	116.5	116.2	118.4
Abril	85.5	93.9	98.7	104.9	110.3	116.3	118.4	116.4	116.4	118.5
Mayo	86.4	94.9	99.3	105.3	110.6	116.4	117.9	116.6	116.4	118.6
Junio	87.1	95.2	99.6	105.7	111.0	116.6	117.1	116.4	116.5	118.6
Julio	87.9	95.1	100.0	106.1	111.5	116.9	116.8	116.3	116.5	118.8
Agosto	88.6	95.3	100.3	106.4	111.8	116.8	116.3	116.4	116.3	119.0
Setiembre	89.0	96.1	100.6	106.6	113.0	117.1	116.4	116.5	116.3	119.0
Octubre	90.0	96.4	101.7	107.1	113.6	117.3	116.5	117.2	117.3	119.4
Noviembre	90.9	97.3	102.6	107.8	114.4	117.9	116.8	117.3	118.2	120.5
Diciembre	92.0	97.6	103.1	108.5	115.1	118.5	116.7	117.1	118.6	121.6
Porcentaje anual	87.8	95.1	100.0	105.9	111.5	116.6	117.4	116.6	116.7	119.0
Volumen porcen.	-	8.3	13.8	5.9	5.2	4.5	0.6	-0.7	0.1	2.0

Fuente : Ministerio de Trabajo. Dirección General de Empleo.

CUADRO Nº 6
 PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS
 1975 - 1978
 (miles de millones de soles 1970)

INDICADORES	Promedio 1970 - 74	1975	1976	1977	1978	Promedio 1975 - 78	Diferencia
1.- P.B.I. % aumento anual	8.3	3.3	3.0	-1.2	-1.8	0.8	-5.5
2.- Cons. total % aumen. anual	8.0	4.8	2.3	-0.3	-5.8	0.0	-8.0
a) Cons. sector privado % aumento anual	8.0	1.0	2.0	-2.0	-3.0	-0.5	-7.5
b) Cons. sector público % aumento anual	7.2	10.0	3.0	9.0	-18.0	3.5	-3.7
3.- Invers. Bruta Interna % aumento anual	16.5	10.0	-13.0	-29.0	-13.0	-11.2	-27.7
a) Inv. Fija sec. privado % aumento anual	12.3	8.0	-6.0	-36.0	-15.0	-12.2	-24.5
b) Inv. Fija sec. público % aumento anual	23.7	29.0	-10.0	-14.0	-9.0	4.7	-19.0

Fuente : Perú: los desarrollos económicos y financieros 1970 - 1980. Emilio Barreto

INDICADORES BASICOS DE LA ECONOMIA PERUANA

RUBRO	1980	1981	1982	1983	1984 (oficial)	(1/2 de cam bio)
A <u>Oferta y Demanda (%)</u>						
Consumo	4.5	2.4	-1.2	-9.6	6.7	6.8
Inversión	27.2	18.8	-3.9	-34.6	-3.0	-7.2
Prod. Total	3.0	3.1	0.7	-12.9	4.0	3.8
Manufactura	5.3	-0.1	-2.7	-15.0	4.5	3.3
Construcción	18.8	11.0	2.3	-25.0	2.5	10.3
B <u>Precios (inrem,% anual)</u>						
Inflación	60.8	72.7	72.9	125.1	70.0	98.0
Devaluación	35.8	47.7	90.7	135.5	70.0	104.0
Precios control.	33.8	99.3	77.8	160.8	*	93.0
Combustible	22.0	130.6	118.4	213.8	*	102.0
C <u>Finanzas Públicas (% PBI)</u>						
Déficit sector público	-6.4	-8.4	-8.5	-10.3	-3.8	-6.1
D <u>Liquidez (soles reales)</u>						
Crédito a sector privado	11.9	27.2	1.9	-14.3	-2.5	3.2
E <u>Sector Externo (mill. \$)</u>						
Exportación	3,916	3,249	3,230	2,970	3,131	3,168
Importación	3,090	3,802	3,787	2,670	2,562	2,819
Rec. Cen.	1,276	772	904	846	846	168

Fuente : Banco Central de Reserva del Perú, Ministerio de Economía, Finanzas y Comercio.

* No se contabiliza oficialmente.

CUANTIA Y EVOLUCION DE LOS CONFLICTOS LABORALES EN EL SECTOR MANUFACTURERO
1972 - 1980

RUBRO	1972	1973	1974	1975	1980
Número de huelgas	253	409	315	401	237
. Bienes de consumo	145	241	---	---	---
. Bienes intermedios	47	75	---	---	---
. bienes de capital	60	93	---	---	---
Trabajadores afectados	63,639	80,442	80,558	102,719	62,245
. Bienes de consumo	43,455	47,746	48,220	52,082	---
. Bienes intermedios	7,033	20,276	9,762	28,257	---
. Bienes de capital	15,151	12,420	22,575	22,330	---
Horas hombre perdidas	3,949.609	4,268.783	3,652.084	3,906.211	2,714.175
. Bienes de consumo	2,763.514	2,468.988	2,360.183	1,834.363	---
. Bienes intermedios	556,849	1,094.061	599.670	1,088.807	---
. Bienes de capital	629,246	705,734	692,231	983,636	---

--- sin información

Fuente : Indicadores Económicos y Sociales para la planificación global y sectorial. Instituto Nacional de Planificación

CUADRO Nº 9

PRODUCTO BRUTO INTERNO REAL POR SECTORES PRODUCTIVOS

(% aumento anual)

SECTOR	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978
Agricultivo	0.8	2.4	2.3	1.0	3.3	0.1	-2.8
Minería	-47.9	-23.1	35.9	-15.2	19.9	-7.9	23.4
Industria	7.1	-0.6	3.7	-10.9	8.9	29.9	14.4
Manufactura	7.3	7.4	7.5	4.7	4.2	-6.1	-2.1
Construcción	12.4	5.0	22.0	16.8	-2.0	-7.7	-16.1
Gobierno	7.0	2.2	2.3	4.5	2.0	2.8	-0.5
Otros	8.8	9.9	7.1	4.2	2.1	-2.9	-3.7
P.B.I. TOTAL	5.8	6.2	6.9	3.3	3.0	-1.2	-1.8

Fuente : Perú: los desarrollos económicos y financieros 1970 - 1980.

Emilio Barreto.

CUADRO Nº 10

PERU: VARIACION PORCENTUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
A PRECIOS CONSTANTES. 1973

SECTOR	1950	1963	1968	1975	1979 *	Dif. entre 1950-1963	Dif. entre 1962-1979	Dif. entre 1963-1968
Agricultura	23.5	15.3	14.0	12.2	12.7	-8.2	-2.6	-1.3
Pesca	0.3	1.7	2.0	0.7	1.2	1.4	-0.5	0.3
Minería	5.6	7.2	7.3	5.7	10.1	1.6	2.9	0.1
Manufactura **	18.6	24.0	25.2	26.9	24.6	5.5	0.6	1.2
Construcción	3.6	3.3	2.7	3.9	4.5	-0.3	1.2	-0.6
Servicios	48.5	48.5	48.8	50.6	46.9	-3.0	-1.6	0.3
Totales	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-	-	-

* Estimados por el CIEPA: Informe de la economía peruana 1979.

** Comprende energía

Fuente : Centro de Investigación. Universidad del Pacífico.

AUMENTOS DEL PROMEDIO ANUAL DEL EXCESO DE LIQUIDEZ
MONETARIA Y SU EFECTO SOBRE EL INDICE DE
PRECIOS

RUBRO	1960-74	1970-74	1975-77	1978-80	1980	1981
1 Liquidez(1)						
.Miles millones soles	12	14	28	368	652	1,080
.Promedio anual de au- mento %	15	16	37	86	94	80
2 P.B.I. (real 1970:100)						
aumento de prom. anual	5.8	6.3	1.7	1.9	3.1	3.9
3 Exceso de liquidez(2)						
.Miles de mill. soles	1.1	1.3	10.1	303.0	592.6	821.9
.Promedio anual au- mentado %	9.2	9.3	35.7	84.1	90.9	76.1
4 Indices de precios						
(prom. anual aumenta)	9.1	9.2	33.7	71.0	60.8	72.7

(1) Promedio anual ajustado con la velocidad de la circulación

(2) Exceso de liquidez monetaria sobre el incremento de la producción real de bienes y servicios
Fuente: Informe de la Comisión Económica 1980 - 1981. Emilio Barreto

I N D I C E V F P

SECTOR INDUSTRIAL: 1970 - 1980.

(1973 = 100)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1
PRODUCTO ALIMENTICIOS.											
311-312	78.3	88.9	95.4	100	106.1	107.2	105.8	105.5	101.2	101.3	10
3111	77.7	97.9	94.9	100	100.8	100.5	91.2	94.4	97.7	102.1	
3112	75.9	85.1	95.8	100	104.2	105.2	110.2	108.6	102.8	99.2	
3113	91.3	103.7	88.6	100	120.8	133.3	98.9	123.2	102.9	113.1	
3114	36.6	47.0	76.7	100	105.6	103.5	110.6	146.4	229.7	288.2	
3115	90.5	109.5	100.6	100	116.0	123.4	116.0	126.1	117.0	111.1	
3116	80.8	86.2	93.5	100	92.2	96.0	92.5	89.5	91.9	97.9	
3117	78.9	84.8	95.0	100	110.4	118.9	116.5	110.9	96.2	106.2	
3118	84.9	93.4	101.0	100	110.8	104.4	100.7	98.2	91.0	70.4	
3119	78.8	94.0	93.5	100	93.8	101.1	90.3	75.3	64.4	64.3	
3120	73.9	84.5	92.7	100	103.8	102.5	108.5	115.8	113.0	128.8	
3121					101.3	115.8	120.6	102.1	67.5	53.9	
INDUSTRIAS DE BEBIDAS.											
313	70.9	83.6	88.7	100	121.3	132.9	147.6	135.2			10
3131	96.2	106.5	97.2	100	135.2	132.9	131.7	120.6	148.5	148.0	
3133	59.2	69.6	78.1	100	111.2	124.4	146.8	135.5	114.7	135.0	
3134	69.3	85.5	97.1	100	129.3	149.2	162.3	146.6	105.6	108.9	
INDUSTRIA TABACO											
314	75.7	81.9	92.0	100	116.5	117.9	117.2	116.3	106.1	116.7	
INDUSTRIA TEXTIL											
321	88.7	101.5	98.5	100	101.1	102.5	110.3	97.8	106.4	113.4	10
3211	84.5	98.7	95.9	100	102.3	101.8	113.3	103.2	117.5	125.4	
3213	101.7	105.2	107.7	100	98.3	105.4	96.5	75.8	59.6	61.2	
3215	260.3	242.0	181.3	100	67.5	108.9	111.8	60.7	52.6	81.2	
INDUSTRIA PRENDAS DE VESTIR											
322	78.4	90.1	101.1	100	111.7	110.8	102.5	92.2	73.4	68.2	
INDUSTRIA CUEROS Y PIELS											
323	98.5	106.4	102.8	100	102.1	120.3	120.0	91.1	88.9	85.1	
3231					102.1	120.3	120.0	91.1	88.9	85.1	
INDUSTRIA CALZADO DE CUERO											
324	96.1	95.6	99.3	100	100.4	101.4	126.7	81.0	76.0	72.0	8
INDUSTRIA MADERERA Y MUEBLERIA											
331	77.8	97.7	109.7	100	103.1	97.9	152.2	140.7	138.4	133.2	
3311					103.1	97.9	152.2	140.7	138.4	133.2	
3320	73.9	77.9	70.4	100	104.7	129.7	89.0	72.1	61.4	57.7	
INDUSTRIA DE PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIAL											
341	89.4	100.9	99.7	100	124.1	103.7	117.4	124.1	105.4	99.6	8
3411	111.4	116.1	109.7	100	126.8	107.8	108.2	108.2	107.9	111.7	
INDUSTRIA DE PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIAL											
341	89.4	100.9	99.7	100	124.1	103.7	117.4	124.1	105.4	99.6	8
3411	111.4	116.1	109.7	100	126.8	107.8	108.2	108.2	107.9	111.7	
3412	69.6	88.0	91.1	100	120.2	97.9	130.6	146.6	101.8	82.3	
342	75.8	75.5	89.4	100	99.5	95.1	92.5	68.7	54.7	62.7	
INDUSTRIAS DERIVADAS DEL PETROLEO Y OTROS											
351	53.3	62.0	86.6	100	115.4	130.9	143.2	156.0	167.8	175.5	10
3511					117.5	126.2	119.3	165.3	181.9	192.3	
3512					72.2	125.4	152.1	166.6	160.8	151.8	
3513					124.0	138.5	173.5	140.9	150.5	158.4	
352	48.1	55.3	87.3	100	106.7	126.1	137.6	123.1	126.7	113.8	10
3521	55.3	69.7	79.8	100	98.5	116.0	99.9	98.2	80.7	87.2	
3522	68.2	79.3	98.3	100	110.4	126.7	159.7	132.5	132.1	117.2	
3523					101.2	130.4	133.6	130.5	162.5	128.2	
3529					113.4	125.1	112.9	108.7	93.9	103.6	
353	69.9	83.9	92.0	100	108.4	114.9	115.0	115.9	114.0	132.2	10
355	79.7	80.0	91.3	100	102.1	112.8	140.0	116.8	101.4	139.5	10
3551					102.9	107.9	126.8	117.2	103.4	101.7	
3559					100.7	121.2	162.4	116.1	93.0	122.9	
356	61.1	74.9	94.9	100	113.5	123.3	121.0	109.2	99.6	114.2	
INDUSTRIA MINERALES NO METALICOS											
361	67.5	58.2	86.8	100	110.8	116.7	133.6	148.0	140.3	121.9	
362	59.1	85.8	98.4	100	105.0	121.8	134.4	120.6	196.2	114.0	10
369	70.4	87.1	93.1	100	121.4	129.0	127.9	117.4	113.7	114.3	10
3691	80.3	77.5	77.7	100	167.2	196.2	182.1	185.5	174.9	156.6	
3692	69.3	87.6	94.6	100	111.1	113.2	113.9	114.1	118.6	140.7	
3699	74.4	96.0	97.0	100	103.2	93.2	105.6	68.9	62.6	56.2	
INDUSTRIA METALES BASICOS											
371	27.1	38.8	73.2	100	122.4	124.7	104.4	128.3	131.2	138.9	14
372	124.6	96.5	113.8	100	98.7	92.8	104.2	185.1	182.0	212.8	20
INDUSTRIA METALICAS Y MAQUINARIAS											
381	76.9	90.6	92.7	100	108.2	115.3	109.2	103.6	97.0	92.0	8
3811					139.8	146.1	121.5	132.6	119.3	112.0	
3812					108.1	110.2	98.7	56.3	39.8	38.9	
3819					101.6	110.2	109.0	108.1	104.9	99.5	
382	54.9	65.1	92.4	100	118.9	150.6	151.7	142.1	122.3	134.5	10
3822					118.6	194.1	211.2	146.8	82.1	114.0	
3829					118.9	145.8	145.2	141.6	126.7	136.9	
383	56.7	62.7	80.8	100	123.9	149.7	145.7	140.9	125.7	115.1	10
3831					137.9	183.4	153.6	115.3	165.3	152.8	
3832					117.5	149.5	149.4	143.8	116.5	83.5	

CAMBIO PORCENTUAL VFP
(VOLUMEN FISICO DE PRODUCCION)
SECTOR INDUSTRIAL: 1971 - 1980

	1971/ 1970	1972/ 1971	1973/ 1972	1984/ 1973	1975/ 1974	1976/ 1975	1977/ 1976	1978/ 1977	1979/ 1978	1980/ 1979
PRODUCTOS ALIMENTICIOS										
311-212	13.5	7.2	4.8	4.7	1.0	-1.31	-0.29	-4.0	0.0	0.0
3111	25.9	-3.0	5.4	-2.4	-0.3	-9.3	3.5	3.5	4.5	
3112	12.0	12.6	4.4	3.8	0.9	4.6	-1.3	-5.3	-3.5	
3113	13.5	-14.5	12.8	15.1	10.3	-25.9	24.57	-16.2	9.9	
3114	28.3	63.1	30.3	8.5	-1.9	6.8	32.36	56.9	25.46	
3115					6.4	-5.4	8.0	-7.2	-5.0	
3116	6.7	8.3	6.9	-7.5	4.12	-3.6	-3.2	2.6	6.5	
3117	7.4	12.0	5.3	-10.3	7.7	-2.0	-4.8	-13.2	10.3	
3118	10.0	8.2	-1.3	11.6	-5.8	-3.5	-2.4	-7.1	-22.6	
3119	19.4	-0.5	6.9	-12.3	7.8	-10.6	-16.62	-14.4	0.0	
3121	14.3	9.6	7.9	14.3	-1.2	5.8	6.72	-2.4	13.9	
3122					14.3	4.1	-15.34	-33.8	-20.1	
INDUSTRIAS DE BEBIDAS										
313	18	6.1	12.7	17.0	9.5	11.0	-8.4	-21.7	4.3	15.0
3131	10.7	-8.7	2.8	23.2	-1.2	-0.8	-8.6	23.13	-0.1	
3133	17.6	12.0	28.1	12.5	11.8	-1.0	-7.7	-15.3	17.7	
3134	23.3	13.6	2.9	22.4	15.3	18.0	-9.7	-27.9	3.1	
INDUSTRIA TABACO										
314	8.2	12.3	8.7	16.2	1.2	-0.6	-0.8	-8.8	9.9	
INDUSTRIA TEXTIL										
321	14.3	2.9	1.48	1.23	1.38	7.6	-11.3	8.8	6.5	0.0
3211	16.8	-2.8	4.2	3.9	-0.5	11.3	-9.0	13.8	6.7	
3213	3.4	2.4	-7.7	-13.3	7.2	-8.5	-21.4	-21.4	2.6	
3215	-7.0	-25.0	-44.8	-32.4	61.3	2.6	-45.7	-13.3	54.3	
3219	67.8	-11.5	-13.3	58.5						
INDUSTRIA PRENDAS DE VESTIR										
322	14.8	12.2	-1.1	-11.8	-0.8	-7.5	-10.0	-2.0	-7.0	
INDUSTRIA CUEROS Y PIELS										
323	10.5	-9.3	5.2	-4.4						
3231	7.9	-3.3	-2.7	1.5	17.8	-0.3	-19.8	-7.5	-4.2	
INDUSTRIA CALZADO DE CUERO										
324	0.6	3.87	0.7	-2.5	0.9	24.9	-40.3	-6.2	-5.1	10.0
INDUSTRIA MADERERA Y MUEBLERIA										
331	25.5	12.2	-8.5	8.1	-5.0	55.4	-7.5	-1.6	11.3	
3311	4.5	-8.8	41.9	-8.7	23.8	42.7	-19.0	-14.9	-6.0	
INDUSTRIA DE PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIAL										
341	12.7	-1.2	0.2	10.1	-16.4	13.2	5.7	-15.1	-5.6	-2.0
3411	4.2	-5.5	-8.8	37.3	-15.0	0.3	0.0	-0.3	3.5	
3311	25.5	12.2	-8.5	8.1	-5.0	55.4	-7.5	1.6	-11.3	
3320	4.5	-8.8	41.9	-8.7	23.8	-42.7	-19.0	-14.9	-6.0	
INDUSTRIA DE PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIAL										
341	12.7	-1.2	0.2	20.1	-16.4	13.2	5.7	-15.1	-5.6	-2.0
3411	4.2	-5.5	-8.8	37.3	-15.0	0.3	0.0	-0.3	3.5	
3412	26.5	3.5	9.7	10.1	-18.6	33.4	12.25	-30.5	-19.2	
342	-0.3	18.3	11.9	-3.0	-4.4	-3.3	-19.5	-7.8	-20.3	14.0
INDUSTRIAS DERIVADAS DEL PETROLEO Y OTROS										
351	16.2	39.8	15.4	14.0	13.4	9.4	8.93	7.56	4.5	6.0
3511					7.4	-5.5	38.55	10.0	5.7	
3512					73.7	21.2	9.53	-4.5	-5.6	
3513					11.6	25.3	-18.8	6.8	5.2	
352					18.1	9.11	-10.6	2.9	-10.2	17.0
3521	14.8	57.9	14.5	-10.0	17.7	-13.8	-1.7	-23.8	8.0	
3522	26.0	14.5	25.2	10.0	14.7	26.0	-17.0	-0.4	-11.3	
3523	16.3	23.9	1.7	1.9	28.8	0.1	-2.3	24.5	-21.1	
3529					10.3	-9.7	-6.0	-13.6	10.3	
353	9.0	9.6	8.7	6.5	6.0	0.0	0.7	-1.6	15.9	1.0
355	0.8	14.1	9.6	2.1	10.4	24.1	-16.5	-13.1	7.9	16.0
3531					4.8	17.5	-7.6	-11.7	-1.6	
3539					20.3	34.0	-45.0	-19.8	-32.1	
356	27.7	27.7	23.2	13.0	8.6	-1.8	-9.8	-20.5	14.6	
INDUSTRIA MINERALES NO METALES										
361	13.7	49.0	15.1	10.2	5.3	14.5	10.8	-5.2	13.1	17.0
362	45.1	14.5	1.6	6.9	16.0	10.3	-10.3	-20.2	18.5	3.0
369					6.3	-0.9	-8.2	-3.2	0.5	21.0
3691	-3.5	0.2	28.6	24.9	17.3	-7.2	1.9	-5.7	-10.5	
3692	26.5	7.9	5.7	4.7	1.9	0.6	0.2	3.9	18.6	
3699	28.9	10.1	1.0	11.3	-9.7	13.3	-34.8	-9.1	-10.1	
INDUSTRIA METALES BASICOS										
371	-7.4	43.2	13.4	8.8	-46.4	3.1	61.9	-0.2	14.7	
372	43.1	88.6	36.6	15.7	1.9	-16.3	18.1	6.4	5.9	6.0
372	-22.5	17.9	-12.1	5.6	-6.0	12.3	77.6	-1.7	16.9	
INDUSTRIA METALICAS Y MAQUINARIAS										
381	17.8	-2.2	7.9	18.5	6.6	-5.3	-5.1	-6.4	-5.2	7.0
3811					4.5	-16.8	9.1	-10.0	-6.1	
3812					1.9	-10.4	-43.0	-29.3	-2.3	
3819					8.5	-1.1	-0.8	-3.0	-5.1	
382	18.6	41.9	8.2	3.5	26.7	0.7	-6.3	-14.0	10.3	19.0
3822					63.7	8.8	-30.5	-44.1	38.9	
3820					22.6	-0.5	-2.4	-10.5	8.1	
383	10.5	28.8	23.7	12.8	20.8	-2.7	-3.3	-10.8	-8.4	11.0
3830					33.0	-16.2	2.4	5.1	-7.6	
3832					27.2	-0.1	-3.7	-19.0	-28.3	
3833					34.5	-7.2	-6.4	-14.3	-26.4	

A N E X O S

ANEXO Nº 1

POBLACION NACIONAL
(miles de personas)

Grupos de edad	1970	1979	1980	1985	1990	1995
0 - 4	2,536	2,818	2,885	3,230	3,567	3,852
5 - 14	3,658	4,614	4,723	5,274	5,952	6,652
15 - 64	6,960	9,266	9,561	11,191	12,972	14,994
65 y más	473	594	610	706	832	982
TOTAL	13,447	17,293	17,779	20,401	23,323	26,481

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 2

POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA
(miles de personas)

Grupos de edad	1979			1980		
	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres
15 - 24	1,445	968	774	1,497	1,001	497
25 - 64	3,783	2,768	1,015	3,918	2,869	1,049
65 y más	212	164	48	214	167	48
TOTAL	5,440	3,900	1,540	5,630	4,036	1,594

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 3

EVOLUCION DEL EMPLEO
(% de la P E A)

	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Empleo total	4.7	4.9	5.2	5.8	6.5	7.1	7.0
Empleo total	50.0	42.3	45.6	48.1	52.0	51.4	51.2
Empleo total	45.3	52.8	49.2	46.1	41.5	41.5	41.8
P E A total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 4

CONFLICTOS LABORALES

Ítem	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Nº de huelgas	345	779	440	234	364	653	739
Trabaj. afect. (miles)	111	617	258	406	1,398	841	481
Horas- hombr pérdidas (millon.)	5.8	20.3	6.8	6.5	36.1	13.4	17.8

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980, Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 5

ALGUNOS INDICADORES SOCIALES

RUBROS	1972	1976	1977	1978	1979
PBI por habit. (\$ de 1970)	478	542	463	357	394
Poblac. Urbana (en %)	61.3	64.5	65.2	66.0	66.7
Cons. calcul. por hab. al día	2,031	1,671	1,635	1,491	1,538
Cons. protot. por hab. al día	58.1	51.8	52.3	44.5	44.7

Fuente : Informe de la Economía Nacional. 1980. Grupo Vulcano

ANEXO Nº 6

 PRINCIPALES PRODUCTOS AGRO-INDUSTRIALES
 (miles de T.M.)

RUBRO	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Caña de azúcar	8,050	8,792	8,816	7,970	7,034	5,600
Algodón	248	165	176	187	243	256
Café	65	65	65	66	104	98

Fuente : Informe de la Economía Nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 7

PRODUCTO BRUTO REAL INTERNO POR SECTORES

(millones de soles a precios
de 1970)

TOTAL	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Agropec.	36,247	41,130	41,130	39,896	41,125	38,534
Pesca	6,576	3,145	2,972	3,867	4,235	4,129
Minería	19,840	20,401	25,952	29,456	33,873	31,932
Man. fac.	57,223	83,966	78,508	75,682	78,634	83,352
Construc.	18,010	18,082	16,690	14,003	14,521	16,844
Servicios	110,770	156,835	154,477	151,079	154,450	161,128
P.B.I.	240,666	323,559	319,729	313,983	325,838	335,939

Fuente : Informe de la Economía Nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 8

PRODUCTO BRUTO INTERNO REAL POR SECTORES
(tasas de crecimiento anual)

SECTOR	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Agropecuar.	7.8	3.3	0.0	-3.0	3.1	-6.3
Pesca	33.1	19.9	-5.5	30.1	9.5	-2.5
Minería	5.9	9.6	26.4	13.5	11.6	-2.8
Manufactura	10.9	4.2	-6.5	-3.6	3.9	6.0
Construc.	13.6	-2.8	-7.7	-16.1	3.7	16.0
Servicios	4.0	2.0	-1.4	-2.2	2.2	4.3
P. B. I.	7.3	3.0	-1.2	-1.8	3.8	3.1

Fuente : Informe de la economía nacional, 1980. Grupo Vulcano.

CONSUMO TOTAL REAL
(millones de soles a precios de 1970)

RUBRO	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Consumo privado	170,813	238,786	234,629	221,634	223,471	228,532
Consumo público	28,974	42,838	47,036	39,651	37,391	48,807
Consumo total	199,792	281,624	281,665	261,285	260,862	277,339

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 10
CONSUMO TOTAL REAL
(tasas de crecimiento anual)

RUBRO	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Consumo privado	8.7	1.8	-1.7	-5.5	0.8	2.3
Consumo público	4.9	3.4	9.8	-15.7	-5.7	30.5
Consumo total	8.1	2.1	0.0	-7.2	-0.2	6.3

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

PRINCIPALES PRODUCTOS AGRICOLAS
(miles de T.M.)

PRODUCTO	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Papa	1,930	1,667	1,580	1,713	1,716	1,400
Arroz	587	570	587	468	558	430
Mafz	615	726	749	623	646	444
Trigo	125	128	120	113	104	80

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 12

PRODUCCION PECUARIA
(miles de T.M.)

PRODUCTO (carnes)	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Ave	48	140	143	119	118	140
Porcino	47	55	54	53	53	55
Vacuno	85	88	87	89	87	80
Huevos	28	55	56	58	55	59
Leche (vacuno)	825	821	828	822	824	780

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

PRODUCCION PESQUERA INDUSTRIAL
(miles de T.M.)

PRODUCTO	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Anchoveta	12,277	3.863	792.1	1,187	1,362.7	721
Otras Especies	18.7	141	1,225.3	1,624	1,519	986

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 14

PRODUCCION PESQUERA PARA CONSUMO HUMANO
(miles de T.M.B.)

PRODUCTO	1973	1976	1977	1978	1979	1980
Pescado fresco	107.1	130.6	169.6	176.0	177.0	180.0
Pescado congelado	24.2	92.5	127.6	190.7	200.0	218.0
Pescado seco-salado	18.9	11.6	16.5	14.3	35.0	28.0
Pescado en conserva	34.4	98.2	160.3	237.8	345.0	565.0

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Juiceno.

ANEXO Nº 15

PRODUCCION MINERA
(en miles de unidades)

METALES/Unid.	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Cobre/TMF	218	222	333	336	392	361
Plata/KGF	1,217	1,226	1,207	1,244	1,325	1,337
Plomo/TMF	164	169	176	183	187	184
Zinc/TMF	360	445	471	457	494	477
Hierro/TMF	6,249	3,089	4,107	4,844	5,050	5,663

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.

ANEXO Nº 16

PRODUCCION PETROLERA
(miles de barriles)

PRODUCCION	1970	1976	1977	1978	1979	1980
Petróleo crudo	26,269	27,936	37,266	55,071	69,973	71,597
Indice	100	106	142	210	266	272

Fuente : Informe de la economía nacional. 1980. Grupo Vulcano.