

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD



**“LA GESTIÓN FINANCIERA Y LA LIQUIDEZ DE LA
EMPRESA MEDINET SAC, PERIODO 2015-2019”**

**TESIS PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO**

MELANNY OLENKA YOLANDA PEREZ SALDIVAR

WINDER ALONSO MONTOYA TORRES

Callao, 2021
PERÚ

Asesor: Mg Gladys Espinoza Vásquez

LA GESTIÓN FINANCIERA Y LA LIQUIDEZ DE LA
EMPRESA MEDINET SAC, PERIODO 2015 - 2019

MELANNY OLENKA YOLANDA PEREZ SALDIVAR
WINDER ALONSO MONTOYA TORRES

HOJA DE REFERENCIA DEL JURADO

MIEMBROS DEL JURADO:

- PRESIDENTE: Dr. César Augusto Ruiz Rivera
- SECRETARIO: Mg. Liliana Ruth Huamán Rondón
- VOCAL: Dr. Humberto Rubén Huanca Callasaca
- MIEMBRO SUPLENTE: Mg. Walter Víctor Huertas Niquen

ASESOR: MG. GLADYS ESPINOZA VÁSQUEZ

Nº de Libro: 1 folio N°54

Nº de Acta: 013-2021-2

Fecha de Aprobación: 29 de abril del 2021

DEDICATORIA

A Dios por darme salud para lograr esta meta, a mis padres Raúl y Yolanda por su apoyo incondicional e invaluable, a mis ángeles Donatila, Pablo y Alberto que guían mis pasos y a mis hermanas por ser mi motivo de superación.

Melanny Olenka Yolanda Perez Saldivar

Agradezco ante todo a Dios, por permitirme culminar de manera satisfactoria mi vida profesional.

Agradezco también a mi familia por estar conmigo durante mi carrera y su apoyo absoluto.

Winder Alonso Montoya Torres

AGRADECIMIENTO

A los profesores que contribuyeron en nuestro desarrollo profesional en la Facultad de Ciencias Contables; así también a los profesores del curso de tesis, por la guía en la elaboración de nuestra investigación y consejos de mejora. También, a nuestra asesora Mg. Gladys Espinoza Vásquez por su paciencia y apoyo incondicional.

ÍNDICE

ÍNDICE	1
ÍNDICE DE TABLAS DE CONTENIDO	4
ÍNDICE DE TABLAS DE GRÁFICO	7
RESUMEN	9
ABSTRACT	10
INTRODUCCIÓN	11
I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	12
1.1 Descripción de la realidad problemática	12
1.2 Formulación del problema.....	14
1.2.1 Problema general:	14
1.2.2 Problemas específicos	14
1.3 Objetivos	15
1.3.1 Objetivo general	15
1.3.2 Objetivos específicos.....	15
1.4 Limitantes de la investigación	15
1.4.1 Teórico	15
1.4.2 Temporal	15
1.4.3 Espacial.....	15
II. MARCO TEÓRICO.....	16
2.1 Antecedentes	16
2.1.1 Internacional.....	16
2.1.2 Nacional	20
2.2 Bases teóricas	26
2.2.1 Gestión financiera.....	26
2.2.2 Liquidez	34
2.2.3 Marco legal.....	38
2.3 Conceptual.....	40
2.3.1 La Gestión Financiera	40
2.3.2 Liquidez	59
2.4 Definición de términos básicos	69

III.	HIPÓTESIS Y VARIABLES	73
3.1	Hipótesis	73
	3.1.1 Hipótesis general.....	73
	3.1.2 Hipótesis específicas.....	73
3.2	Definición conceptual de las variables	73
	3.2.1 Operacionalización de las variables	74
IV.	DISEÑO METODOLÓGICO	76
4.1	Tipo y diseño de la investigación	76
	4.1.1 Tipo de investigación.....	76
	4.1.2 Diseño de la investigación.....	76
4.2	Método de investigación	77
4.3	Población y muestra.....	78
	4.3.1 Población.....	78
	4.3.2 Muestra	78
4.4	Lugar de estudio	78
4.5	Técnicas e instrumentos para la recolección de la información	78
	4.5.1 Técnicas para la recolección de la información	78
	4.5.2 Instrumentos para la recolección de la información.....	79
4.6	Análisis y procesamiento de datos.....	80
V.	RESULTADOS	81
5.1	Resultados descriptivos	81
	5.1.1. Hipótesis específica N°1	81
	5.1.2. Hipótesis específica N° 2.....	89
	5.1.3. Hipótesis general:.....	99
5.2	Resultados inferenciales	103
	5.2.1 Hipótesis específica N° 1.....	103
	5.2.2 Hipótesis específica N° 2.....	105
	5.2.3 Hipótesis general.....	108
5.3	Otro tipo de resultados, de acuerdo a la naturaleza del problema y la Hipótesis. 110	
	5.3.1 Hipótesis específica N° 1.....	110
	5.3.2 Hipótesis específica N° 2.....	112

5.3.3	Hipótesis general.....	113
VI.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	114
6.1	Contrastación y demostración de la hipótesis con los resultados	114
6.2	Contrastación de los resultados con otros estudios similares	117
6.3	Responsabilidad ética de acuerdo a los reglamentos vigentes.....	119
	CONCLUSIONES	119
	RECOMENDACIONES	122
	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	122
	ANEXOS	134
	Anexo 1: Matriz de consistencia.....	134
	Anexo 2: Consentimiento informado	135
	Anexo 3: Base de datos para la demostración de la hipótesis específica 1	136
	Anexo 4: Base de datos para la demostración de la hipótesis específica 2	144
	Anexo 5: Estados Financieros de MEDINET SAC del periodo 2015-2019.....	187
	Anexo 6: Estados financieros consolidados históricos y simulados de MEDINET SAC periodo 2015 – 2019.....	202
	Anexo 7: Indicadores financieros de MEDINET SAC periodo 2015 - 2019	206

ÍNDICE DE TABLAS DE CONTENIDO

Tabla 1	81
Rotación de las cuentas por cobrar en veces del periodo 2015 al 2019	81
Tabla 2	82
Periodo promedio de cobro en días del periodo 2015 al 2019	82
Tabla 3	83
Antigüedad de las cuentas por cobrar en soles del periodo 2015 al 2019	83
Tabla 4	84
Ciclo de conversión de efectivo en días del periodo 2015 al 2019.....	84
Tabla 5	85
Razón corriente del periodo 2015 al 2019.....	85
Tabla 6	86
Rotación de cuenta por cobrar y ciclo de conversión de efectivo del periodo 2015 al 2019	86
Tabla 7	87
Rotación de cuentas por cobrar y razón corriente del periodo 2015 al 2019.....	87
Tabla 8	88
Periodo promedio de cobro y la razón corriente del periodo 2015 al 2019.....	88
Tabla 9	90
Valor monetario de stock muerto	90
Tabla 10	91
Valor monetario de sobre stock.....	91
Tabla 11	92
Valor en veces de rotación de inventario	92
Tabla 12	93
Valor en días del periodo de rotación de inventario del periodo 2015 al 2019.	93
Tabla 13	94
Ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	94
Tabla 14	95
Ratio de prueba defensiva del periodo 2015 al 2019	95
Tabla 15	96

Valor monetario de stock muerto (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	96
Tabla 16	97
Valor monetario de sobre stock (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	97
Tabla 17	98
Ratio de rotación de inventario y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	98
Tabla 18	99
Rotación de cuentas por cobrar en veces y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.....	99
Tabla 19	100
Periodo promedio de cobro en días y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019	100
Tabla 20	101
Rotación de inventario en veces y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019	101
Tabla 21	102
Periodo de rotación de inventario en días y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.....	102
Tabla 22	103
Prueba de normalidad de la rotación de cuentas por cobrar y razón corriente	103
Tabla 23	104
Correlación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente	104
Tabla 24	106
Prueba de normalidad de la rotación de inventario y prueba ácida.....	106
Tabla 25	106
Correlación de la rotación de inventario y la prueba ácida.....	106
Tabla 26	108
Prueba de normalidad de rotación de cuentas por cobrar y prueba defensiva.....	108
Tabla 27	109

Correlación de la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva.....	109
Tabla 28	111
Variación del ratio de Rotación de cuentas por cobrar y razón corriente histórico y simulado.....	111
Tabla 29	112
Variación del ratio de Rotación de inventario y la prueba ácida histórico y simulado.....	112
Tabla 30	113
Variación del ratio de prueba defensiva histórico y simulado.....	113

ÍNDICE DE TABLAS DE GRÁFICO

Gráfico 1: Variación de la rotación de cuentas por cobrar del periodo 2015 al 2019.....	82
Gráfico 2: Variación del periodo promedio de cobro del 2015 al 2019	83
Gráfico 3: Variación de las cuentas por cobrar vencidas del 2015 al 2019	84
Gráfico 4: Variación del ciclo de conversión de efectivo del 2015 al 2019	85
Gráfico 5: Variación de la razón corriente del 2015 al 2019.....	86
Gráfico 6: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y el ciclo de conversión del efectivo del periodo 2015 al 2019.....	87
Gráfico 7: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente del periodo 2015 al 2019.....	88
Gráfico 8: Variación del periodo promedio de cobro y la razón corriente del periodo 2015 al 2019.....	89
Gráfico 9: Variación del stock muerto del periodo 2015 al 2019	90
Gráfico 10: Variación del sobre stock del periodo 2015 al 2019.....	91
Gráfico 11: Variación de la rotación de inventario del periodo 2015 al 2019	92
Gráfico 12: Variación del periodo de rotación de inventario del periodo 2015 al 2019	93
Gráfico 13: Variación del ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	94
Gráfico 14: Variación del ratio de prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.	95
Gráfico 15: Variación del valor monetario de stock muerto (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	96
Gráfico 16: Variación del valor monetario de sobrestock (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019	97
Gráfico 17: Variación ratio de rotación de inventario y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019.....	98
Gráfico 18: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.....	99
Gráfico 19: Variación del periodo promedio de cobro y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.....	100
Gráfico 20: Variación la rotación de inventario y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.....	101

Gráfico 21: Variación del periodo de rotación de inventario y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019	102
Gráfico 22: Relación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC.....	105
Gráfico 23: Relación de la rotación de inventario y el ratio de la prueba ácida, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC.....	107
Gráfico 24: Relación de la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC.....	110

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo determinar el efecto de la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC. Para ello se realizó una investigación de tipo aplicada con corte longitudinal. El método de investigación utilizado fue el analítico de nivel correlacional - explicativo. Nuestro objeto de estudio fue la empresa Medinet SAC, la cual se dedica a la compra y venta al por menor de equipos médicos. Está dividida en 5 líneas de negocios: equipos oftálmicos, insumos quirúrgicos, equipos dermatológicos, monturas y lentes de contacto. La población de estudio fue todos los Estados Financieros de la empresa Medinet SAC, se consideró como muestra los Estados Financieros de los últimos 5 años, del 2015 al 2019.

Se procesaron los indicadores, estos fueron los ratios financieros obtenidos de los Estados Financieros de la empresa Medinet SAC, periodo 2015 – 2019; se usó tablas y gráficos para los resultados descriptivos, y el método de correlación de Pearson para los resultados inferenciales.

Finalmente, se determinó que la deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015 – 2019; a raíz de que la deficiente gestión de inventario y de cobranzas tuvieron un efecto significativo sobre la liquidez.

Palabras claves: Gestión financiera, liquidez, gestión de inventario y cobranzas

ABSTRACT

The objective of this research work was to determine the effect of financial management on the liquidity of the company Medinet SAC. For this, an applied-type investigation with longitudinal cut was carried out. The research method used was the analytical correlational - explanatory level. Our object of study was the company Medinet SAC, which is dedicated to the purchase and sale of medical equipment. It is divided into 5 business lines: ophthalmic equipment, surgical supplies, derma-aesthetic equipment, frames and contact lenses. The study population was all the Financial Statements of the company Medinet SAC, the Financial Statements of the last 5 years, from 2015 to 2019, were considered as a sample.

The indicators were processed, these were the financial ratios obtained from the Financial Statements of the company Medinet SAC, period 2015 - 2019; by using tables and graphs for descriptive results, and Pearson's correlation method for inferential results.

Finally, it was determined that poor financial management has a pernicious effect on the liquidity of the company Medinet SAC, period 2015 - 2019; as poor inventory and collections management had a significant effect on liquidity.

Keywords: Financial management, liquidity, inventory management and collections

INTRODUCCIÓN

El presente informe de tesis titulado “La gestión financiera y la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019”, tuvo como objetivo determinar el efecto de la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

La gestión financiera y el efecto que tiene en la liquidez, determinó la importancia de una eficiente gestión financiera basada en el análisis financiero y la toma de decisiones de la gerencia, y como el uso correcto de estas herramientas favorecen a la liquidez de Medinet SAC. Al no mejorar las deficiencias de la gestión financiera, los recursos propios de Medinet SAC no pueden hacer frente a las obligaciones a corto plazo; solicitando constantemente préstamos a terceros y entidades bancarias.

Los resultados determinaron que la deficiente gestión financiera tuvo un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. Así también, en la gestión de inventarios y la gestión de cobranzas.

El informe de tesis, se realizó según lo establece la Directiva 013-2018 Protocolos de Proyecto e Informe Final de Investigación de Pregrado, Posgrado, Docentes, Equipos, Centros e Institutos de Investigación.

I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Descripción de la realidad problemática

Para el mundo empresarial es muy importante conocer el significado de gestión financiera, ya que su aplicación está relacionada con la toma de decisiones de la gerencia o el director financiero buscando siempre mejorar la situación económico-financiera de las empresas. La gestión financiera debe aplicarse desde las más pequeñas hasta las más grandes empresas multinacionales teniendo como objetivo principal la maximización de los beneficios y riqueza.

Según Fajardo & Soto (2018):

[...] la gestión es el conjunto de acciones que una persona efectúa con el fin de administrar un negocio o una empresa hacia un fin. Y a su vez, la gestión da lugar a las actividades que se realizan en las empresas luego del planeamiento, convirtiendo en realidad los propósitos consignados en dichas organizaciones. (Pág. 45)

La gestión financiera ha alcanzado gran importancia en el mundo, tanta que hoy en día se celebra “El Día Mundial de la Planificación Financiera” (Chao, 2019).

Si bien la planificación financiera nos habla de la elaboración de un plan a futuro con un objetivo trazado al cual se espera llegar, y sobre, que decisiones se deben tomar en base al análisis de la información financiera de la empresa; al final la planificación financiera es la etapa inicial de la gestión financiera. Con la creación y celebración del “Día mundial de la planificación financiera” notamos la importancia que ha logrado tener la gestión financiera a nivel mundial.

La gestión financiera no sólo abarca al sector privado. También es aplicado por el sector público. En América Latina para lograr alcanzar un desarrollo sostenible económico adecuado es necesario manejar una gestión financiera pública basada en las necesidades de cada gobierno y en la correcta administración de sus recursos. (Pimenta & Pessoa, 2015)

En el Perú, la gestión financiera de nuestros recursos muchas veces no se realiza de una manera eficaz y eficiente. Influyen muchos factores en estos resultados, por ejemplo: la alta rotación de personal. (Casas Tragodara, 2012)

Según Andrade (2012):

El nivel de liquidez de un activo está relacionado con la rapidez con la que el activo puede ser convertido en dinero [...], de ahí que los activos corrientes se agrupan de acuerdo a su nivel de liquidez, desde el más líquido al menos líquido. (Párr. 4)

La liquidez es un indicador financiero que señala la capacidad de los activos de convertirse en dinero de una manera inmediata sin que pierda su valor. Así también, es la capacidad del activo corriente de poder cubrir sus deudas a corto plazo.

En el Perú, Sánchez (2019) intendente de riesgos de mercado de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS), explicó que el sector financiero del Perú difícilmente podría sufrir un shock por liquidez, esto debido a que el sistema financiero cuenta con un respaldo en sus activos líquidos. Se refiere a activos líquidos al efectivo y a todos aquellos activos que a corto plazo se convertirán en efectivo. En general, es aconsejable tener una buena gestión sobre la liquidez de cualquier entidad, porque el exceso o deficiencia del mismo puede ser perjudicial.

El presente informe de tesis tiene como objeto de estudio a Medinet SAC, la cual lleva en el mercado 20 años aproximadamente, pertenece al rubro comercial ya que se dedica a la compra y venta al por menor de equipos médicos. Medinet SAC está dividida en 5 líneas de negocios: equipos oftálmicos, insumos quirúrgicos, equipos dermatológicos, monturas y lentes de contacto. El objetivo de nuestra investigación es determinar el efecto de la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Medinet SAC en el periodo 2015-2019 presentó un problema constante: la baja liquidez. La principal causa de la baja liquidez fue la deficiente gestión financiera

de la empresa, ya que el gerente no estuvo analizando de manera adecuada la información financiera, por lo que no se realizó una correcta toma de decisiones respecto a la gestión financiera. Las principales causas de la deficiente gestión financiera fueron la gestión de cobranzas y gestión de inventario.

El área de cobranzas de Medinet SAC no tiene un procedimiento de cobranzas definido y por ello no permite al personal tener un mayor control sobre las cuentas próximas a vencer y las cuentas vencidas. Al no realizarse un adecuado seguimiento a las cuentas vencidas, en su mayoría, representaron cuentas incobrables y esto trajo como consecuencia la baja liquidez en Medinet SAC.

En la gestión de inventario, los involucrados no conocen la cantidad de stock necesaria para la gestión, lo que generó la presencia de sobre stock y stock muerto. La presencia de estos provocó que la rotación de inventarios sea muy baja, surgiendo un efecto negativo sobre la liquidez de Medinet SAC.

La baja liquidez llevó a Medinet SAC a solicitar constantemente préstamos bancarios en el periodo 2015-2019 para que pudiese cumplir con los diversos pagos administrativos, a proveedores y a terceros.

De lo explicado, el problema de nuestra investigación fue ¿Qué efecto tiene la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015 al 2019?

Lo que probó esta investigación fue que la deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

1.2 Formulación del problema

1.2.1 Problema general:

- ✓ ¿Qué efecto tiene la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015 al 2019?

1.2.2 Problemas específicos:

- ✓ ¿Qué efecto tiene la gestión de cobranzas en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019?

- ✓ ¿Qué efecto tiene la gestión de inventario en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019?

1.3 Objetivos

1.3.1 Objetivo general

- ✓ Determinar el efecto de la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

1.3.2 Objetivos específicos

- ✓ Determinar el efecto de la gestión de cobranzas en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.
- ✓ Determinar el efecto de la gestión de inventario en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

1.4 Limitantes de la investigación:

1.4.1 Teórico

No se halló ninguna limitante teórica para nuestra variable independiente (la gestión financiera), ni para nuestra variable dependiente (la liquidez), ni en sus dimensiones e indicadores. Hay diversidad de información sobre nuestras variables y el rubro elegido, tanto en forma digital como física.

1.4.2 Temporal

El presente trabajo de investigación corresponde al periodo 2015 - 2019.

1.4.3 Espacial

El presente trabajo de investigación se refiere sólo a la empresa Medinet SAC con domicilio fiscal Av. Dionisio Derteano Nro. 184 Int. 903 Lima, Lima, San Isidro.

II. MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes:

2.1.1 Internacional

- En Ecuador, Ojeda (2016) tiene un trabajo de investigación titulada “La gestión financiera y la liquidez de la Estación de Servicios “San Miguel” de la parroquia Huambaló del cantón Pelileo en el año 2015”. Esta investigación tuvo como objetivo general “Determinar si la gestión financiera incide en la liquidez de la Estación de Servicios San Miguel en el año 2015”. (Pág. 12)

La investigación empleó un enfoque cualitativo y cuantitativo de nivel correlacional y descriptivo.

Se concluyó que:

La Estación de Servicios “San Miguel”, presenta un inadecuado modelo de gestión financiera, que está incidiendo en la liquidez de la empresa [...], cabe destacar que los ratios reflejan una situación favorable, al verse influenciados por valores que incrementan el activo corriente [...], mientras que la realidad de la Estación en cuanto a liquidez es considerable, en lo referente a mecanismos de gestión que se adoptan en la entidad con la finalidad de ayudar a la liquidez, se observa y comprueba que son ambiguos, ya que los mismos se basan en criterios del gerente, el mismo que no considera una amplia gama de opciones que mejoran la situación financiera de la organización, en cuanto a manejo de efectivo. (Pág. 85)

Ojeda nos dio a entender la importancia de aplicar correctamente los indicadores financieros. Ya que en esa empresa había una aparente liquidez, debido a que se consideraban como activos corrientes,

instrumentos que no son activos líquidos. Además, comentó la importancia de la aplicación de políticas y métodos dentro de la gestión financiera tomando como principal consideración la necesidad que muestra la empresa a través del análisis de la información financiera.

- En Ecuador, Mera (2017), tiene una investigación titulada “Cartera de créditos y cobranzas y su impacto en la liquidez y la rentabilidad de la empresa Medic&services SA”. El objetivo de la investigación fue “examinar la morosidad de la cartera de créditos y cobranzas, aplicando tratamiento de la información de antigüedad de clientes e indicadores financieros, con el fin de medir la liquidez y rentabilidad de la empresa Medic&Services S.A.” (Pág. 6)

El enfoque que utilizó el autor para su investigación fue el cualitativo.

Dicha investigación concluyó que “el nivel de antigüedad de las cuentas por cobrar a clientes afecta la liquidez y rentabilidad de la compañía Medic&Services S.A.” (Pág. 71)

El trabajo de investigación nos guio a identificar uno de nuestros indicadores, la antigüedad de las cuentas por cobrar. Nuestros resultados nos ayudaron a comprobar que efectivamente, las cuentas por cobrar vencidas perjudican a la liquidez de la empresa Medinet SAC.

- En Ecuador, la investigación titulada “La gestión del inventario y su impacto en la rentabilidad y liquidez de Imporfarma SA”. Según Ortega y Torres (2018) el objetivo de esta investigación fue “Determinar el impacto de la Gestión del Inventario en los indicadores de rentabilidad y liquidez de IMPORFARMA S.A. en el año 2016.”

La metodología que se utilizó en esta investigación fue “los métodos inductivos, descriptivos, analítico”.

Dicho trabajo de investigación concluyó en que:

Se determinó que, si se aplica la propuesta, se podría reducir la caducidad y minimizar el riesgo de la falta de stock de mercadería, indicando un impacto positivo en el caso de

que se fortalezca la gestión del inventario, lo que a su vez influirá en el mejoramiento de la transparencia de los indicadores de rentabilidad y liquidez de IMPORFARMA S.A. (Pág. 73)

La correcta gestión de inventario refleja una mejora en la liquidez y la rentabilidad de la empresa Imporfarma SA. La aplicación de un sistema de control de inventario es una buena opción a considerar en la mejora de la gestión de inventario.

- En Colombia, Cardona y Cano (2017) señalaron en su investigación “Análisis del ciclo de liquidez, ciclo de caja y el capital de trabajo neto operativo en el Hospital Marco Fidel Suárez de Bello”, el cual tuvo como objetivo:

Dar a conocer la importancia del análisis del ciclo de liquidez, ciclo de caja y el capital de trabajo neto operativo (KTNO) en la empresa social del estado Hospital Marco Fidel Suárez, para evaluar el desempeño financiero y la eficiencia en el manejo de los recursos económicos en la operación de la entidad, medir el equilibrio de sus finanzas y la protección del patrimonio público, alcanzar una mayor inversión social y un retorno social a las comunidades más desfavorecidas. Así mismo, se pretende facilitar a los administradores de la entidad una mejor gestión, administración y control de los recursos públicos en beneficio de la sociedad y la mejora continua de la entidad pública. (Pág. 57)

El diseño de la investigación fue no experimental y longitudinal por los periodos 2014 – 2015, de tipo descriptiva y documental.

Sus conclusiones fueron:

De acuerdo con los resultados obtenidos, el Hospital Marco Fidel Suárez debería reestructurar su planeación estratégica porque no están generando impactos positivos en la sociedad y estos pueden desfavorecer a muchos de sus usuarios (esto es, tanto usuarios del Hospital, como los usuarios de la información financiera). Es importante realizar un correcto análisis de la información encontrada, pues de esta manera se puede prevenir y, así, resaltar la cualidad de la contabilidad como herramienta predictiva que ayuda a la toma de decisiones en la administración; por esto es necesario tener presente la información arrojada por los indicadores y, más aún, poner en práctica los inductores de valor para dar mayor rentabilidad en la entidad pública. (Pág. 63)

Cardona y Cano resaltan la importancia de un correcto análisis de la información financiera, la principal función de la contabilidad. Gracias al correcto análisis de la información se puede prevenir o buscar mejoras en los problemas económicos y/o financieros. La importancia de la información financiera es orientar a la empresa a una acertada toma de decisiones. Como lo muestra esta investigación, en la cual los indicadores financieros señalaron que no se está realizando una buena gestión financiera por la que se debería pensar en reestructurar la gestión.

- En Colombia, Gallardo, Villamar y Paredes (2018) en su investigación “La Contabilidad y su contribución a la Gestión Financiera Empresarial” señalaron como objetivo: “evaluar el desempeño que tiene la empresa y mejorar su situación de la mejor manera, ya que nos ayudará a relacionar la Contabilidad y la Gestión Financiera”. (Pág. 23)

La investigación tuvo un enfoque cualitativo y cuantitativo. Cualitativo para observar e interpretar las variables dependientes de las independientes. Cuantitativa porque al medir las variables les permitió interpretar las estadísticas.

Gallardo, Villamar y Paredes (2018) concluyeron que:

La contabilidad está verdaderamente relacionada con la gestión financiera empresarial ya que por medio de esta los especialistas contables pueden reflejar y analizar los resultados que se alcanzan en cada periodo fiscal y verificar si ha crecido la empresa o no. Mediante las razones de liquidez podemos percibir si la entidad está generando rentabilidad o que año fue con el que estuvo en auge y así tomar decisiones acertadas para mantenerse estable y no decrecer, este método sirve de ayuda para pequeñas y medianas empresas ya que permitirá conocer a fondo en qué situación se encontró y se encuentra la empresa así como su capacidad de solventar deudas a corto plazo y a largo plazo, la cantidad de dólares en activos y que cuenta la empresa para así mejorar el funcionamiento normal de la misma. (Pág. 29)

Esta investigación concluyó que efectivamente la información contable presentada en los Estados Financieros, permitió a la empresa conocer sobre la situación económica – financiera del periodo. Lo que es de ayuda para la gerencia en la toma de decisiones a futuro apoyándose en la información financiera histórica de la compañía. También ayudó en pronosticar el comportamiento de la compañía ante posibles cambios en alguna mejora en la gestión.

2.1.2 Nacional

- En la investigación “Análisis de los resultados de la gestión financiera y su incidencia en la liquidez de la empresa Blue Group Proyectos SAC periodo 2015”, según Cerna y Palma (2016) encontramos como objetivo general: “Determinar de qué manera los resultados de la gestión financiera inciden en la liquidez de la empresa Blue Group Proyectos SAC”. (Pág. 11)

El diseño de investigación según la finalidad fue aplicada – activa, según los medios utilizados fueron observación – documental y según nivel de conocimiento fue descriptiva – correlacional.

Este trabajo de investigación concluyó que:

De acuerdo a los resultados obtenidos en los análisis de los índices financieros [...], damos por cierta la hipótesis planteada, es decir que la gestión financiera que desarrolla la empresa Blue Group Proyectos SAC no es la adecuada y por ende está afectando la liquidez de la empresa. A pesar que este es un factor clave para las constructoras no se está tomando en cuenta el debido control tanto en los ingresos y las salidas de efectivo. (Pág. 69)

Y es que no podemos arriesgar que se cual sea la empresa, se vea afectada en un tiempo determinado; cuando uno con las herramientas contables – financieras puede determinar el futuro sin necesidad de que se afronte a un porvenir incierto. La mayoría de veces pensamos que todo está bien a simple vista y con el movimiento diario de la empresa, pero si no analizamos y no usamos los indicadores claves para verificar cual es la falla, para resolverlo, o la virtud, para fortalecer; nunca sabremos si cada paso que damos ayudará o hundirá a la empresa.

- Según Boulanger, Mora y Lauriano (2017) en su tesis mencionó como su objetivo principal: “Evaluar el impacto de la gestión financiera del activo corriente en la liquidez de la empresa Elektra del Perú SA en el periodo 2014-2016” (Pág. 16)

El tipo de investigación fue cuantitativo, siendo su nivel descriptivo, explicativo y correlacional – causal. El diseño de la investigación fue del tipo no experimental – longitudinal.

Al final de su investigación concluyeron que:

Para poder probar la hipótesis principal en la presente investigación, se determinó que la empresa ELEKTRA DEL PERU S.A no aplica una adecuada gestión del activo corriente, lo cual impacta directamente en la liquidez de dicha empresa; [...], donde se evidencia que existe un mal manejo del activo corriente teniendo sustento en el balance general, siendo las existencias, parte el activo corriente representando el 80% para el 2014, 77% para el 2015 y 78% en el 2016 , demostrando mayor proporción con relación a la demás cuentas del activo corriente; esto determinado por el sobre stock debido a la mala gestión del inventario de ELEKTRA DEL PERU SA; debido a que ha tenido problemas para la valuación de su inventario y previsión de la demanda Viéndose afectada la liquidez corriente en el periodo 2014 - 2015 de 1.20 a 1.15 y del periodo 2015 - 2016 de 1.15 a 1.13 indicando que la empresa con la liquidez corriente disminuido periodo tras periodo.

Aplicando los ratios de prueba acida y liquidez absoluta [...] los resultados de prueba acida un aumento del periodo 2014 - 2015 de 0.24 a 0.25 y en el periodo 2015 - 2016 disminuyó de 0.25 a 0.23 mediante estos resultados obtenidos por el ratio de prueba acida se evidencia al ser menor a 1 que Elektra del Perú SA presenta el riesgo de no cumplir con sus obligaciones a corto plazo. (Pág. 81)

Con la ayuda de una Gestión Financiera, vemos la deficiencia que tuvo la empresa Elektra del Perú SA, y gracias a ello recomendó que se implemente un área, dentro del organigrama de la empresa, que sólo se dedique a la supervisión de la fluctuación de la liquidez, porque aquí nos damos cuenta que tan importante es mantener un nivel de liquidez correcta, que beneficie a la empresa, no solo se trata del movimiento diario de la empresa que si ayer vendí “x” al día siguiente venderé “x+1” y eso

es todo; no, eso es completamente absurdo para poder crecer como tal, debemos tener un buen manejo de gestión financiera, ya que notamos que esta impacta en forma perjudicial o beneficiosa (según sea el caso de cómo se maneje en la empresa).

En la empresa Elektra del Perú SA notamos que inclusive la buena gestión de inventarios, no es un tema muy aparte sin importancia, todo lo contrario; vemos claramente que se recomienda para generar mayor beneficio una correcta administración de los ciclos de los inventarios, como es una empresa del rubro comercial es lógico que se deba implementar la correcta gestión de inventarios, pero también nos damos cuenta que a falta de ella, la empresa podría ir de a pocos a una baja indeterminada.

También mencionan Boulangger, Mora y Lauriano (2017):

[...] después del efectivo las cuentas por cobrar son el activo más líquido de cualquier entidad, además son un factor crucial para mantener un flujo de efectivo sano para las operaciones de la empresa teniendo en cuenta que la inversión en cuentas por cobrar representa una inversión muy importante para las aplicaciones de los recursos que se transformarán en efectivo para terminar el ciclo financiero a corto plazo. (Pág. 94)

Si nos damos cuenta ambos rubros del Estado de situación financiera, tanto Efectivo y equivalente de efectivo como cuentas por cobrar comerciales, son los activos más líquidos que ayudan a solventar las obligaciones a corto plazo sin necesidad de financiamiento con otras entidades, por ello la importancia de tener una gestión de cobranzas.

- En el trabajo de investigación “El control interno y la gestión de inventarios en las empresas comerciales de ferretería naval”, según Verástegui (2020) fue una investigación bajo un enfoque cuantitativo de nivel descriptivo y correlacional; también menciona que su investigación está

basada en un diseño metodológico no experimental y de cortes transversal. La conclusión que encontramos en referencia a su hipótesis general fue la siguiente:

[...] Se llegó a la conclusión que la falta de control interno no contribuye en la gestión de inventarios en las Empresas Comerciales de Ferretería Naval. Lo cual significa que, en la medida que exista un nivel bajo de control interno, la gestión de inventarios también tendrá un nivel bajo, es decir, el control interno no contribuye tampoco garantiza el cumplimiento de los objetivos de la gerencia en el área de logística de las Empresas Comerciales de Ferretería Naval, la cual se encuentra afectada por una serie de deficiencias que trae como consecuencia una mala toma de decisiones en los procesos a realizar sin lograr los objetivos establecidos y propuestos en un determinado periodo. (Pág. 84)

A medida que el autor narra la conclusión nos damos cuenta que sus dos variables tienen una correlación directa que tanto al ser afectada una variable la otra también termina siendo afectada, en este caso nos referimos al control interno y la gestión de inventarios, en donde mientras exista un deficiente control interno, la gestión de inventarios también es deficiente, es por ello que bajo una mala toma de decisiones de los altos mando de las empresas ferreteras de la Naval, el nivel de gestión de inventarios es paupérrima e ineficiente.

- En el trabajo de investigación “Gestión Financiera” según Vega (2018) fue una investigación descriptiva, no experimental y cualitativa y dio como conclusión lo siguiente: “Uno de los principales retos está centrado en la implementación de procesos para mejorar la gestión financiera y que estos sean adaptados a las distintas organizaciones con el objetivo que incremente su liquidez en el tiempo.” (Pág. 29)

Esto es cierto, no es fácil manejar ni implementar procesos ni políticas ni gestiones de la noche a la mañana, es un trabajo arduo y muy metódico diferenciado para cada empresa en particular, pero todos llevan a la generalidad de generar mayores beneficios a la empresa, porque eso es lo que se buscaría al fin y al cabo son las intenciones que se necesita para lograr los objetivos empresariales. Para ello la liquidez se debe incrementar ya que es un factor importante cual sea el rubro de cada entidad.

- En el trabajo de investigación “Gestión de cobranzas y la liquidez en la empresa Servicios Generales Saturno S.A., distrito Pucusana, lima 2018” de Puente (2018) menciona que bajo un diseño de investigación no experimental y transversal de tipo aplicada y nivel descriptivo correlacional se enfoca en sus resultados y menciona que:

[...] determinar la relación que existe entre la Gestión de Cobranza y la Liquidez [...] corroborando así la existencia de una correlación positiva moderada entre las dos variables. Así mismo, se infiere que al desarrollar actividades y estrategias optimizaran el cobro de las deudas y por ende se obtendrá rápidamente liquidez en una empresa. [...] Así mismo, se deduce que la gestión de cobranzas, para que sea efectiva, debe tomar en cuenta el contacto, la comunicación con el cliente y el entorno de negocio; de tal forma, que incrementara el efectivo de una empresa y afronte sus deudas, de esta diferencia se estimara el flujo de efectivo de una empresa. (Pág. 64-65)

En el caso de la investigación de Puente, menciona que existe una relación moderada entre Gestión de cobranza y la liquidez, porque las actividades que se está desarrollando en el área no son las adecuadas y esto ha generado que la empresa al no cobrar a sus clientes y no tener información exacta de la cobrabilidad o comprobantes vencidos por cobrar la empresa no está contando con liquidez; en cambio si se llegase a

implementar estrategias óptimas, a tener una visión clara, sería distinta la realidad; ya que, incrementaría el nivel de liquidez y la empresa sería capaz de afrontar sus deudas sin la presión que siente al no tener los recursos por falta de una mejora en la gestión.

2.2 Bases teóricas

2.2.1 Gestión financiera

- Marco histórico

Córdoba (2012) dividió la evolución de la gestión financiera en tres momentos:

a. Hasta la Segunda Guerra Mundial

Córdoba (2012) mencionó a la economía como una disciplina pionera de la gestión financiera. Comentó acerca del libro “La riqueza de las naciones” de Adam Smith:

Analizó el modo en que los mercados organizaban la vida económica y conseguían un rápido crecimiento económico, mostrando y proponiendo un sistema de precios y de mercados, capaz de coordinar los individuos y a las empresas sin la presencia de una dirección central (Pág.18).

Adam Smith señaló en su libro que la gestión del mercado en el pasado, se realizaba de forma empírica. El mismo mercado fijaba sus precios, acorde a diversos factores económicos como la demanda, sin la necesidad de tener una dirección central que se encargue de tomar esas decisiones.

Córdoba (2012) también comentó en su libro sobre la revolución industrial y el avance que trajo consigo a la gestión financiera. Esa revolución hizo que muchas empresas crecieran, se expandieran y

también que algunas empresas se fusionen. Así también, hizo que el mercado de valores creciera, incrementó la compra y venta de acciones y la emisión de empréstitos. Además, comentó sobre la depresión de la economía mundial de 1929 a 1936 y como los problemas de financiación, quiebras y liquidaciones hicieron que las empresas pongan mayor atención a la supervivencia empresarial, a la preservación de la liquidez, a evitar las quiebras y las liquidaciones.

Córdova (2012) también comentó:

La época de los años cuarenta [...] Las finanzas siguieron un enfoque tradicional que se había desarrollado durante las décadas anteriores, no ocurriendo cambios considerables. Se analizaba la empresa desde el punto de vista de alguien ajeno a ella, como pudiera ser un inversionista, pero sin poner énfasis en la toma de decisiones. El gerente continúa con su labor, predomina una política poco arriesgada, lo que suponía un endeudamiento y se prima la liquidez y la solvencia. Sin embargo, en este periodo comienzan a germinar los brotes de la moderna concepción financiera de la empresa. (Pág. 19)

En este periodo las gestiones de las empresas seguían un enfoque conservador, se medían por la liquidez y en el cómo hacer frente a sus obligaciones. Las empresas eran medidas por agentes externos que quisiera invertir en ellas. Empezó a surgir las primeras ideas sobre gestión financiera.

b. Córdova (2012) dividió a la segunda etapa como:

Desde mediados de la década de los cuarenta hasta la cimentación de la moderna teoría de las finanzas empresariales [...] A mediados de la década de los

cincuenta adquirieron importancia la planificación y control, y con ello, la implantación de presupuestos y controles de capital y tesorería. Nuevos métodos y técnicas para seleccionar los proyectos de inversión de capital condujeron a un marco para la distribución eficiente del capital dentro de la empresa. (Pág. 19)

Se muestran los primeros cimientos de la gestión financiera, a través de la planificación y el control, que se verán canalizados en los presupuestos y controles de capital y tesorería.

“Fue un periodo de prosperidad para las empresas, primando como objetivos: la rentabilidad, el crecimiento y la diversificación internacional; frente a los objetivos de solvencia y liquidez del periodo anterior”. (Pág. 19)

En la década de los setenta empezaron a aplicar el Modelo de fijación de precios de los activos de capital de Sharpe para evaluar los activos financieros. El modelo insinuaba que parte del riesgo de la empresa no tenía importancia para los inversionistas, ya que se podía diluir en los portafolios de las acciones en su poder. También provocó que se centrara aún más, la atención sobre las imperfecciones del mercado cuando se juzgaba la selección de los activos realizada por la empresa, el financiamiento y los dividendos. (Pág. 20)

Se habla de una gestión más sofisticada, con conocimientos en activos financieros, inversiones en capital como acciones. Centrándose en maximizar el valor de mercado de la empresa.

c. Expansión y profundización de las finanzas hasta nuestros días

Córdova (2012) cita “En los ochentas se presentaron importantes avances en la valuación de las empresas, en un mundo donde reina

la incertidumbre, fijándose especial atención, al efecto que las imperfecciones del mercado tienen sobre el valor". (Pág. 20)

Antes se gestionaba en cuestión a si la empresa era atractiva para inversores, después de los ochenta, se dan cuenta que el mundo de las inversiones es un mundo de incertidumbre y empiezan a tener una visión más allá de ella.

Para la década de los noventa, las finanzas tuvieron una función vital y estratégica en las empresas. El gerente de finanzas se convirtió en parte activa para la generación de la riqueza. [...] Otra realidad de los noventa fue la globalización de las finanzas. A medida que se integran los mercados financieros mundiales en forma creciente, el administrador de finanzas debe buscar el mejor precio de las fronteras nacionales y a menudo, con divisas y otras barreras. Los factores externos influyen cada día más en el administrador financiero. (Pág. 20)

Se habla de una gestión vital para el correcto funcionamiento de la empresa y de una correcta estrategia para alcanzar las metas. Se entiende sobre la deuda y el endeudamiento correcto, ya que una mala decisión sobre dichos indicadores pone en riesgo a la empresa.

Al iniciar el siglo XXI, la metodología basada en el descuento de los flujos de caja parece indiscutible y es la más congruente y sólida en cuanto a sus fundamentos teóricos. Respecto al tema de las empresas con economía virtual relacionada con el Internet, parecen escapar a la lógica de los modelos hasta ahora desarrollados de valoración. [...] Hemos de tener en cuenta el creciente valor que adquieren las tecnologías de información y comunicación dentro de la empresa,

factores que permiten a las organizaciones crear valor a través de la gestión integrada de la cadena de valor física y virtual. (Pág. 20)

Se comienza a utilizar la herramienta de los flujos de caja, lo que resulta positivo para la gestión del dinero en las empresas. Se da inicio a la gestión financiera con apoyo de la tecnología. El internet y la tecnología son factores que agregan valor a las empresas.

Verdezoto, Ramón y Soto (2018) dividen la evolución de las finanzas en cinco etapas:

a. Primera etapa de 1900 hasta 1929: se caracterizó por una investigación del alemán Irving Fischer, obteniendo de una publicación en 1897 que prácticamente hablaba sobre la nueva disciplina que era las finanzas.

b. Segunda etapa de 1929 hasta 1945: época marcada por la caída de la bolsa en 1929, creando una crisis financiera, teniendo como resultado la quiebra de algunas empresas, lo cual dio origen a un alto nivel de desempleo y pobreza. Por otra parte, en esta época las finanzas se basaron en la conservación del interés de los acreedores permitiendo a algunos la recuperación de los fondos.

c. Tercera etapa de 1945 hasta 1975: época que se caracterizó por los 30 años de prosperidad económica mundial, dando origen a la aparición de grandes entidades financieras y bancarias, como por ejemplo la de CITIBANK entre otras, llevando a las finanzas a tener el objetivo de la optimización de las inversiones, por medio de la eficiencia estadística y cálculos

matemáticas, dando a este periodo el nombre de la etapa de oro de las finanzas.

d. Cuarta etapa de 1975 hasta 1990: el crecimiento económico logrado en el periodo anterior concluye, debido a la crisis petrolera del año 1973, el cual tuvo como resultado el incremento al costo de producción exageradamente, dando lugar a que las finanzas tenga como función principal la optimización la relación riesgo-rentabilidad de las empresas.

e. Quinta etapa, Globalización de las finanzas (de 1990 hasta la actualidad): esta etapa se caracteriza por la globalización de las finanzas, con excesos especulativos como la volatilidad en las tasas de interés, teniendo como resultado la incertidumbre económica mundial, y además dentro de esta etapa las finanzas se enfocaron en la creación de valor. (Pág. 44)

En la primera etapa se empieza a conocer y publicar en libros los cimientos de las finanzas.

En la segunda etapa de la evolución de las finanzas, luego de la caída de la bolsa de valores de Nueva York en 1929, tuvo como consecuencia la quiebra de muchas empresas. En esta época, importaba mucho la opinión de los usuarios externos de la información financiera, los inversores.

Esta tercera etapa significó el auge de las inversiones. La gestión se basada en la optimización de las inversiones, apoyándose en fórmulas y métodos matemáticos que ayudaron a pronosticar la rentabilidad futura.

El auge en las finanzas de la etapa anterior, llegaría a su final por la crisis petrolera. La gestión financiera dejó de sólo enfocarse en las

inversiones, y empezó a poner mayor enfoque a los riesgos financieros y a como mantener la rentabilidad de las empresas.

En la quinta y última etapa, se habla de las finanzas desde una perspectiva globalizada. La gestión financiera tendría como primer objetivo la creación de valor, dentro de un mercado donde existe la incertidumbre de cómo será la economía del mañana.

- Marco Teórico

Flórez (2008) después de mencionar la evolución histórica de las finanzas, considera dividir la teoría moderna financiera en dos grandes ramas: la primera con orientación al mercado y la segunda a las finanzas corporativas. De acuerdo a nuestro trabajo de investigación, consideraremos mencionar teorías existentes relacionadas a las finanzas corporativas.

a. Finanzas corporativas

Flórez (2008) menciona:

Modelo de Modigliani – Miller [...] Se fundamenta en proposiciones que tienen directa relación con la estructura financiera de la firma y su costo de capital. La proposición I sostiene que, el valor de mercado de la firma es independiente de su estructura de capital y viene dado por el valor esperado de sus retornos descontados a la tasa apropiada. (Pág. 157)

Flórez (2008) comentó sobre esta primera proposición del modelo de Modigliani – Miller, que el riesgo operativo y el riesgo financiero, no se altera en el cambio de la estructura del capital, es indiferente a la combinación del financiamiento.

La proposición II por su parte, dice que la rentabilidad esperada de las acciones ordinarias de una empresa

endeudada, aumenta proporcionalmente a la tasa de endeudamiento a valores de mercado, además sostiene que el costo promedio ponderado de capital permanece constante debido al mayor riesgo que corre el inversionista al momento de reclamar su remuneración, haciendo el patrimonio más costoso, lo suficiente para mantener el CPC constante. Flórez (2008) (Pág. 157)

Flórez (2008) comenta de esta segunda proposición del modelo de Modigliani – Miller que la rentabilidad aumentará en proporción a la tasa de endeudamiento. Este cálculo de la rentabilidad no consideró los impuestos.

Flórez (2008) también comenta sobre distintas formas en que los accionistas reparten las utilidades en dividendos. Esto de manera secundaria, ya que lo primordial es buscar la forma que genere más utilidad sobre las acciones y no cómo realizar la distribución de las mismas. Por otro lado, Myron Gordon (1962) comentó que repartir los dividendos era más favorable que retenerlas, ya que afecta el valor de las acciones de la empresa.

Flórez (2008) menciona:

Teoría de Agencia (Stakeholder Theory) por M. C. Jensen y W. H. Meckling (1976) [...] Esta teoría considera que, en ocasiones, los objetivos del agente no están perfectamente alineados con los del principal; en ocasiones el agente aun teniendo acciones de la empresa, percibe beneficios en forma de prestaciones que no contribuyen a maximizar el valor de la empresa. La teoría propone elementos estratégicos para disminuir la tensión entre ambos. (Pág. 158)

El objetivo de incrementar el valor de la empresa tiene que ser evaluado con esta teoría, ya que muchas veces hay desacuerdos en la toma de decisiones entre el gerente y los accionistas.

2.2.2 Liquidez

- Marco histórico

Según Tibúrcio & Zanolla (2017) nos mencionan de donde está vinculado la palabra liquidez en el tiempo:

La liquidez comenzó a definirse con la Teoría General de Keynes en la década de 1930. En el área contable, en 1868 Inglaterra exigió legalmente la separación del balance en capital de trabajo y capital fijo, es decir, una clasificación por orden de liquidez recomendada y utilizada en la preparación y divulgación de los balances generales corrientes (NEPOMUCENO, 2008).

Para Myers (1974) el cociente entre los activos corrientes y los pasivos corrientes es el indicador de liquidez más antiguo y popular, denominado liquidez corriente (LC). Por otro lado, la diferencia entre activo circulante y pasivo circulante también se utiliza para expresar liquidez, denominada capital de trabajo neto (CCL).

En los Estados Unidos, el concepto de CCL comenzó a utilizarse espontáneamente después de la adopción de la Junta de Principios de Contabilidad (APB) No. 3, Declaración de origen y aplicación de fondos, en la década de 1960. Sin embargo, fue regulada en marzo de 1971 edición del Consejo de Principios Contables (APB) n° 19, Estado de cambios en la situación financiera. Sin embargo, el concepto de CCL fue abandonado por el concepto de efectivo evidenciado por el Estado de flujo de efectivo, que se requirió por primera

vez en los Estados Unidos en 1987, a través del SFAS No. 95, que fomentaba su uso en otros países. (Párr. 24-26)

La palabra liquidez está vinculada con “dinero” por ello Torres, Riu & Ortiz (2014) en su trabajo de investigación “La Gestión de la Liquidez” mencionan:

Desde tiempos remotos el hombre ideó sistemas para dar valor a las cosas y poder intercambiarlas, primero se utilizó el trueque, después el intercambio y luego surgió el dinero. Las primeras monedas que se conocen, se acuñaron en Lidia, la actual Turquía en el Siglo VII A. de C., eran de electro aleación natural de oro y plata, ya que para todos los pueblos el oro era el metal más valioso seguido de la plata, patrón que se trasladó a la fabricación del dinero. (Pág. 5-6)

Franco (1998) menciona:

En Perú, el primer paso lo dio la CONASEV al emitir, el 11 de mayo de 1983, la Resolución No. 039-83-EF/94.10, mediante la cual se dictan normas adicionales de información para las empresas administradoras de fondos colectivos. Asimismo, se establece la obligación de estas entidades de presentar semestralmente al mencionado organismo, un estado de flujo de fondos del sistema debidamente examinado por auditores independientes.

Mediante la Resolución No. 39 del 14 de noviembre de 1986, la Junta de Decanos del X Congreso Nacional de Contadores Públicos del Perú autorizó a la Federación de Colegios de Contadores Públicos del Perú poner en vigencia las NIC's a partir de 1988, así como promover

su difusión y aplicación. La NIC No. 7 aprobada en 1977, "Estado de cambios en la situación financiera", establecía la obligatoriedad de su inclusión como estado financiero básico, en concordancia con los lineamientos establecidos en "Opinión No. 19" de la APB. La NIC No. 7 se actualiza en 1992, "Estado de flujo de efectivo", estando vigente su uso desde 1994.

Debido a la necesidad de implementar cambios en el enfoque e interpretación del nuevo estado financiero en Perú, el XI Congreso de Contadores Públicos del Perú (realizado en Cuzco, en 1988) acordó mediante la Resolución No. 52 encargar al Colegio de Contadores Públicos de Lima el estudio del SFAS No. 95, referido al nuevo estado financiero. Este último sustituía el "Estado de cambios en la situación. (Pág. 121-122)

- Marco Teórico

Según Wild, Subramanyam & Halsey (2007):

Es la capacidad de convertir activos en efectivo, o de obtener efectivo para cumplir con las obligaciones a corto plazo. De manera convencional, el corto plazo se considera como un periodo de hasta un año, aunque se le identifica con el ciclo normal de operación de una compañía.

[...] las mediciones de la liquidez revisten suma importancia en el análisis de una empresa. Si la compañía incumple sus obligaciones a corto plazo, la continuidad de su existencia se pone en duda. Desde este punto de vista, todas las demás mediciones de análisis son de importancia secundaria. (Pág. 500-501)

Podemos entender de esta cita de Wild, Subramanyam & Halsey que tan importante es mantener un equilibrio para cumplir con tus obligaciones y pagos de corto plazo a tiempo, esto quiere decir que una empresa en donde falle exactamente en pagar sus obligaciones más cortas está cometiendo un grave problema general porque estamos generando deudas que es imposible cumplirlas y en cierto tiempo futuro, sea corto o largo, la empresa no tendrá otra opción que cerrar o liquidar por la falta de liquidez. Quizás en el día a día no nos demos cuenta de que tanto podemos saber sobre si la empresa puede o no pueda pagar lo primordial con sus obligaciones a corto plazo, pero esto se puede medir sin necesidad de mandar a la empresa a un caso más de fracaso.

Según Biety (2003):

La liquidez se refiere a la habilidad de una institución de satisfacer la demanda de fondos. El manejo de liquidez significa asegurar que la institución mantenga suficiente efectivo y activos líquidos (1) para satisfacer la demanda por parte de los clientes de préstamos y retiros de ahorros y (2) pagar los gastos de la institución. El manejo de liquidez requiere un análisis diario y de un detallado cálculo aproximado de los montos y tiempos de los ingresos y egresos de efectivo de los días y las semanas futuras (Pág. 287)

Aquí encontramos que la liquidez es una habilidad de la empresa, esto quiere decir que para adquirir esa habilidad necesitas de información, empezando desde la información del día a día como la información mensualizada y anualizada del resumen de tus movimientos. No es fácil adquirir esta habilidad sin una buena gestión, pero el llegar al punto que la empresa pueda satisfacer sus necesidades de corto plazo por si sola, es la meta para decir que tenemos liquidez; entonces

solo si en ese caso podemos decir que la empresa ha adquirido la habilidad de liquidez.

Según Pastor & Stambaugh (2001) nos conceptualiza que: “La liquidez es la capacidad de negociar rápidamente grandes cantidades de activos, a bajo costo y sin que esto altere mucho el precio del activo.” (Pág. 1)

Podemos indicar que según Pastor & Stambaugh, mientras mayores activos tengas y mientras más rápido estos puedan realizarse, enajenarse, o utilizarse es que la empresa contiene liquidez; existen diferentes factores ya que para no todas las empresas tienen el mismo panorama y eso significa que como factor principal es no alterar de manera negativa el precio de nuestros activos, si no o bien mantenerlo como mínimo, o, aumentar su valor para obtener mejores recursos.

Según Panigrahi (2017) nos conceptualiza que: “La liquidez es un atributo que significa la capacidad de cumplir con las obligaciones financieras cuando sea necesario.” (Pág. 309)

Si bien es cierto la liquidez es la capacidad para cumplir con obligaciones propias de la empresa, Panigrahi, no lo toma como una necesidad primordial, ya que aumenta en su concepto “cuando sea necesario” pero si podemos notar que incumplir con las obligaciones nos causaría en el peor de los casos llevar al fracaso la empresa y nadie piensa en ello.

2.2.3 Marco legal

- Gestión financiera

Medinet SAC elabora sus estados financieros y notas a los Estados Financieros, según el manual para la formulación de los Estados Financieros de la Superintendencia de Mercado y Valores. El reglamento de información financiera y manual para la preparación de

la información financiera fue aprobado mediante la Resolución CONASEV N° 0103-1999 publicado el 26 de noviembre de 1999. Dicho reglamento entró en vigencia el 01 de enero del 2000.

Se apoya también en la “NIC 1: Presentación de Estados Financieros” para preparación y presentación de los estados financieros, la cual fue aprobada por la Resolución N° 016-99-EF/93.01 del Consejo Normativo de Contabilidad en 15 de julio de 1999. La NIC 1 rige para los Estados Financieros cuyo periodo inicie el 01 de enero del 2000.

Por último, “el Plan Contable General Empresarial”, el cuál es un catálogo de cuentas contables que busca estandarizar el registro de la información contable a nivel nacional. Se consideró para el periodo de estudio la versión modificada del Plan Contable General Empresarial aprobado por resolución N° 043-2010-EF/94 el 04 de mayo del 2010. Dicha resolución entró en vigencia a partir del 01 de enero del año 2011.

- Liquidez

Norma Internacional de Contabilidad 7 “Estado de Flujos de Efectivo” MEF. Precisa que la NIC N° 7, modificada en 1992 y oficializada por el Consejo Normativo de Contabilidad mediante Resolución N° 005-94-EF/93.01, se titula "Estados de Flujo de Efectivo" y sustituye la versión original del 30 de marzo de 1994 en la que se titulaba "Estados de Cambios en la Situación Financiera".

El párrafo 3 indica que:

Usuarios de los estados financieros están interesados en saber cómo la entidad genera y utiliza el efectivo y los equivalentes al efectivo. Esta necesidad es independiente de la naturaleza de las actividades de la entidad, incluso cuando el efectivo pueda ser considerado como el producto de la entidad en cuestión,

como puede ser el caso de las entidades financieras. Básicamente, las entidades necesitan efectivo por las mismas razones, por muy diferentes que sean las actividades que constituyen su principal fuente de ingresos. En efecto, todas ellas necesitan efectivo para llevar a cabo sus operaciones, pagar sus obligaciones y suministrar rendimientos a sus inversores. Por consiguiente, esta Norma requiere que todas las entidades presenten un estado de flujos de efectivo. (Pág. 1)

2.3 Conceptual

2.3.1 La Gestión Financiera

Según Soto, Guanuche, Solorzano, Sarmiento & Mite (2017) en su libro ANÁLISIS DE ESTADOS FINANCIEROS “La clave del equilibrio gerencial” da como concepto:

La gestión financiera está enmarcada dentro de las finanzas, y se enfoca en las actividades que realizan los encargados de la administración financiera en las empresas, es decir en el arte de manejar el dinero de un negocio, combinando dos ramas importantes, la contabilidad y el presupuesto, con el propósito de la adecuada toma de decisiones, para cumplir los objetivos empresariales de la maximización de la riqueza económica de la organización. (Pág. 10)

Según Fajardo & Soto (2018):

[...] la gestión es el conjunto de acciones que una persona efectúa con el fin de administrar un negocio o una empresa hacia un fin. Y a su vez, la gestión empresarial da lugar a las actividades que se realizan en las empresas luego del

planeamiento, convirtiendo en realidad los propósitos consignados en dichas organizaciones. (Pág. 45)

Según Delgado (2012) :

[...] la gestión financiera constituye un proceso de investigación administrativo que abarca la actividad financiera de la empresa en toda sus expresiones y en cada uno de los ámbitos de la organización, donde existen documentaciones que reflejan el análisis y utilización de los fondos financieros de la empresa, los cuales deben ser analizados exhaustivamente de acuerdo con su aporte en el beneficio del alcance de los objetivos y políticas empresariales, con el fin de orientar, monitorear y controlar el desenvolvimiento general y administrativo, especialmente en lo referente a sus finanzas. (Pág. 27)

La gestión financiera es el “cómo” los directores financieros o los gerentes financieros toman decisiones para la administración correcta de los recursos de la empresa, considerando la mejor administración del dinero al menor costo, obteniendo el mayor beneficio. La gestión financiera tiene diferentes etapas: desde la planificación financiera, donde se trazan objetivos que la empresa busca alcanzar utilizando la información histórica de la empresa y realizando proyecciones sobre la misma. Seguido de la puesta en acción del plan trazado, el director financiero o gerente financiero tiene como objetivo llevar a la compañía al objetivo trazado en la planificación. Usará herramientas financieras como los estados financieros intermedios y su posterior análisis de la información, esto con el fin de conocer cómo se va desarrollando el plan financiero. Por último, se evalúa los resultados de la gestión a modo de monitoreo, así también se plantean posibles mejoras en la gestión.

La gestión financiera centraliza la información de las diferentes áreas de la empresa (gestión de inventarios, área de créditos y cobranza, gestión

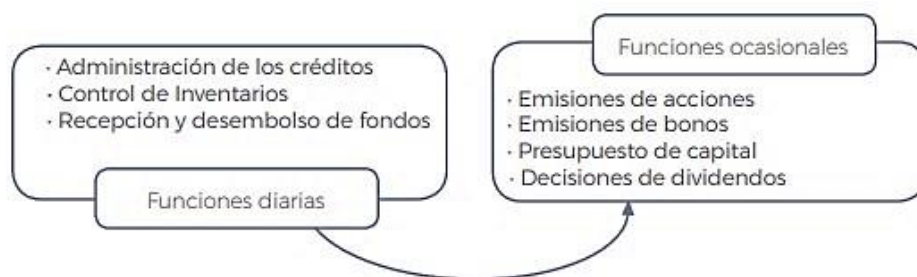
de cuentas por pagar, entre otras), a través del procesamiento de la información contable, podremos identificar posibles deficiencias de las áreas de la empresa y plantear soluciones o mejoras.

Funciones de la gestión financiera:

Según Fajardo y Soto (2018):

Las funciones de la gestión financiera; las cuales recaen en el administrador financiero, también conocido como el gestor financiero, quien tiene como una de sus responsabilidades la asignación de los recursos financieros a los diferentes departamentos de la empresa, buscando así la mejor combinación posible de financiamiento para los activos circulantes y los activos fijos con relación a los objetivos de la organización (Block, Hirt, & Danielsen, 2013) Dichas funciones se realizan todos los días y ocasionalmente. (Pág. 49)

Funciones de la gestión financiera



Fuente: Recuperado de “Gestión financiera empresarial”, de Fajardo, M.; Soto, C.; 2018, p. 24, Ecuador, Grupo Utmach.

Podemos observar de la imagen de funciones de la gestión financiera que el control de inventarios, administración de los créditos, así como la recepción y desembolso de fondos son funciones diarias que realiza el

gestor financiero. Deducimos de la imagen que la gestión financiera engloba a la gestión de cobranzas y la gestión de inventario.

Así también, la gestión financiera se encarga de:

- Gestión de cobranza

Ortigosa (2011) mencionó que:

La gestión de cobranza consiste en el desarrollo de actividades y estrategias para alcanzar el cobro de deudas. Una gestión de cobranza, para que sea efectiva, debe tomar en cuenta el contacto, la comunicación y el entorno de negocio. Estos aspectos producen información que debe ser bien administrada y rápidamente canalizada para producir efectividad en cada gestión que se emprende.

La gestión de cobranza tiene como objetivo “cobrar toda la deuda al menor tiempo posible”. La gestión de cobranzas la dividimos en 3 variables: la logística integral de cobranza, el análisis de todos y cada uno de los clientes, y la lectura del mercado. La función principal de la gestión de cobranzas es hacer seguimiento a las 3 variables mencionadas buscando implementar acciones correctivas. (Pág. 8)

La gestión de cobranza empieza en el momento que inicia el crédito. Una venta que se queda como una cuenta por cobrar pendiente, no resulta productivo para la compañía, incluso en una empresa comercial resultaría bajar el capital de trabajo. La gestión de cobranza es importante en la vida útil de las empresas ya que tiene un efecto significativo en la liquidez de cualquier empresa. Surgen dos posiciones en esta gestión: el cliente paga de buena voluntad y a tiempo, o el acreditado no cumple con las cuotas pactadas.

Morales y Morales (2014) también comentaron:

Cuando en un negocio sus actividades se enfocan principalmente a las ventas, se corre el riesgo de descuidar la tarea de la cobranza de los créditos otorgados a los clientes [...], lo que puede acarrear como consecuencia que la compañía presente posteriormente problemas de falta de liquidez y un gran atraso en el saldo de cuentas por cobrar. (Pág. 145)

La gestión de cobranza es muy importante. Cuando se logra hacer efectivo el cobro de una venta recién podemos referirnos a una realización de la venta por completo. Ya que lo posterior a la venta al crédito es la aparición de una cuenta por cobrar, y no logra hacerse efectivo hasta que el cliente cancele dicha cuenta.

Administración de las cuentas por cobrar:

Según Álvarez. Et. Al (2017) comentaron “El objetivo del crédito comercial es promover el incremento de las ventas.” (Pág. 47) No podemos hablar de gestión de cobranza, sin antes tener en cuenta las políticas para el otorgamiento de crédito, ya que una buena gestión de cobranzas tendrá reflejo positivo en la liquidez de la empresa, siempre y cuando el plazo de crédito se haya otorgado de manera adecuada.

Según Álvarez, Salazar, Cantos, Calle y Delgado (2017) también indicaron:

La política óptima de crédito depende de las condiciones operativas de la organización, una empresa con exceso de capacidad y costo de producción bajos puede extender créditos de forma más liberal que una empresa que no opere a toda capacidad y tenga un nivel de utilidades pequeño. (Pág. 48)

Debemos tener presente que al otorgar una venta al crédito, disminuyen los inventarios, aumentan las cuentas por cobrar y las ganancias por estas

ventas se percibe de a poco. Por lo que es necesario recuperar el dinero que los clientes manejan ahora. Es importante realizar un seguimiento adecuado a los clientes para el cobro de estas ventas, pero también resulta muy importante establecer políticas para el otorgamiento de crédito. Conocer la situación crediticia de cada cliente entre otros factores.

Fases de la cobranza

Morales y Morales (2014) dividieron en 4 fases la cobranza:

PREVENCIÓN: son las acciones encaminadas a evitar el incumplimiento del pago de un cliente, disminuir el riesgo de mora en los portafolios de las cuentas por cobrar y asegurar los elementos necesarios para actuar en caso de aumento de riesgo por el incremento de los clientes que no pagan [...] 2. **COBRANZA:** son las acciones encaminadas a recobrar adeudos en tempranas instancias de mora, donde aún la empresa desea continuar su relación de negocio con el cliente, dado que aún existe la posibilidad de hacer negocios de manera rentable. 3. **RECUPERACIÓN:** acciones encaminadas a recuperar adeudos de créditos en mora con bastante tiempo, probablemente la empresa no desea continuar la relación de negocio con el cliente, porque considera que no le pagarán los clientes los adeudos, [...] 4. **EXTINCIÓN:** son las acciones que encaminadas a registrar contablemente las cuentas por cobrar como saldadas cuando los clientes han pagado los adeudos correspondientes. (Pág. 146)

La prevención es la etapa clave para que una cuenta por cobrar sea pagada por el cliente, se debe empezar a hacer seguimiento al cliente considerando las cuentas por cobrar próximas a vencer. La etapa de cobranza es la etapa donde se inicia el seguimiento al cliente con un tiempo de adeudo corto, los clientes logran expresar los motivos por los

que aún no han pagado y en su mayoría terminan cancelado la cuenta por cobrar vencida. La etapa de recuperación es la etapa donde se aplican todas las maneras o formas de cobro intentando recuperar el dinero perdido. Muchas empresas realizan la venta de la deuda con el fin de que el gasto incurrido en el seguimiento al cliente lo haga un tercero, además de representar una forma de recuperar parte de la deuda. Y por último tenemos la etapa de extinción donde el cliente realiza el pago de la deuda y la empresa elimina la cuenta por cobrar en la contabilidad de la empresa.

Diseño del sistema general de cobranza

Morales y Morales (2014) llegaron a la conclusión que un diseño de cobro bien elaborado se centra en desarrollar dos puntos:

1. Clasificación de los clientes de acuerdo con su respuesta para pagar el crédito otorgado.
2. Creando un sistema que comprenda una serie de actividades que la empresa emprenda para que el cliente pague el crédito. (Pág 146)

Morales y Morales (2014) consideraron que los clientes deberían ser clasificados teniendo en cuenta sus compras históricas, cuál es su condición frente al pago, información proporcionada por el área de ventas, entre otras. Ellos dividieron a los clientes en 11 tipos. Estos son:

1. Clientes que honestamente malinterpretan las condiciones de venta. Este grupo no ofrece ningún problema real de cobro [...]
2. Clientes que pasan por alto sus cuentas por negligencia o métodos de trabajo deficientes. Un recordatorio de que la cuenta se ha vencido es todo lo que se necesita para estos clientes [...]
3. Clientes que descuidan las fechas de vencimiento por lo reducido de la cuenta. [...]

4. Clientes que temporalmente se atrasan, pero generalmente pagan a tiempo. Los clientes de este grupo pagan a tiempo cuando las fechas vencidas de las cuentas del acreedor coinciden con el auge de temporada de su propio negocio [...]
 5. Clientes que temporalmente se atrasan por las condiciones locales del negocio. Las condiciones locales — huelgas o desastres naturales— frecuentemente reducen la cobranza del comerciante impidiéndole cubrir sus propias obligaciones. [...]
 6. Clientes que siempre se atrasan [...] El gerente de cobranzas debe adoptar una política firme contra estos deudores, aun a riesgo de perderlos como clientes.
 7. Clientes que podrían pagar puntualmente pero descuidan las fechas de vencimiento porque piensan que es más provechoso para ellos utilizar el dinero del acreedor que su propio dinero. [...]
 8. Clientes que se han sobre extendido a sí mismos. Son honestos, pero optimistas, y hacen compras excesivas. [...]
 9. Clientes que tienen descuentos no ganados. Cada caso en este grupo es un problema de cobranza por separado.
 10. Clientes que están al borde de la insolvencia o que son en realidad insolventes. [...] Si no puede cobrar mediante letra de cambio, coloca la cuenta inmediatamente en manos de un abogado de cobranzas.
 11. Clientes que deliberadamente cometen fraude. [...] Debe informar a las agencias de coacción legales sobre cualquier cliente de quien se sospeche de fraude. Solamente a través de la vigilancia de los acreedores es posible que el deudor fraudulento quede fuera del negocio.
- (Pág. 148)

Los 11 tipos de clientes mencionados, van desde lo más leve a lo más grave. Una vez identificado el tipo de cliente al que nos hacemos frente, Morales y Morales (2014) nos hablan de un Sistema General de cobranzas. A continuación, presentaremos el cuadro elaborado por estos autores:

Sistema General de Cobranzas

Etapa del sistema	Medios de cobranza de que se dispone	Deudores implicados	Tipo de cliente
1. Exhortación impersonal	Avisos en los estados. Cartas de tipo recordatorio. (Nota: Esto se refiere solamente a los medios que se usan después de que expira el periodo de crédito).	Para los que esperan aviso, honestamente no les hacen casos, con dificultades financieras temporales, deudor descuidado o moroso.	1. Cliente que malinterpretan las condiciones. 2. Clientes que pasan por sus cuentas por negligencia o métodos de trabajo deficientes.
2. Exhortación impersonal	Modelos de carta de exhortación a: Tono "algo equivocado", Tono "cuéntenos su historia" Orgullo en la responsabilidad por el crédito. Sensación de proceder con lealtad. Se busca contestación del deudor: * Por teléfono *Por cartas especiales: - Certificadas - De entrega especial - Contestación de truco	Honestamente descuidado. Descuidado o moroso. Con dificultades temporales. Sobregirado. Accidente o infortunio. Cuenta objetada.	3. Cliente que descuidan las fechas de vencimiento por lo reducido de la cuenta. 4. Clientes que temporalmente se atrasan, pero generalmente pagan a tiempo. 5. Clientes que temporalmente se atrasan por las condiciones locales del negocio.
3. Exhortación personificada	Cobrador personal: * Por teléfono *Por entrevista personal *Cartas personales a: - El deudor - El patrón - La agencia de crédito.	Sobregirado. Eventualmente insolventes. Accidentes o infortunio. Fraudes - trata de no pagar. Cuenta objetada	6. Clientes que siempre se atrasan. 7. Clientes que podrían pagar puntualmente, pero descuidan las fechas de vencimiento porque piensan que es más provechoso para ellos utilizar el dinero del acreedor que el propio. 8. Clientes que se han sobre extendido a sí mismos.

			9. Clientes que tienen descuentos no ganados.
	Convenio de ampliación.		
	Arreglo de composición.		
	Asignación de cuentas por cobrar.		10. Clientes que están al borde de la insolvencia o que son en realidad insolventes.
4. Acción drástica o legal	Agencias de cobranzas.	Lo mismo que para los deudores que se presentan en la etapa de exhortación personalizada (todos deberían tener activos).	11. Clientes que deliberadamente cometen fraude.
	Embargo o asignación del salario. Reposición.		
	Abogado.		
	Juicio.		
	Otras acciones		

Fuente: Recuperado de “Créditos y Cobranza”, de Morales, A.; Morales, J.; 2014, p. 150, México, Grupo Editorial Patria.

En la etapa 1 (etapa de rutina impersonal) se comienza a clasificar a los clientes, mayormente es cuando empieza a presentar impuntualidad en sus pagos.

En la etapa 2 (etapa de exhortación impersonal) se comienza a usar un tono exhortativo con los clientes morosos que aún no cumplen con el pago, a pesar de haber sido advertidos en la etapa 1. Se utilizan cartas dirigida a los morosos, ya no de forma general sino personalizado.

En la etapa 3 (etapa de exhortación personalizada) se usan los penúltimos recursos de cobranzas, ya que el última es el legal. Se sigue utilizando las cartas, ya no es sólo una la que se envió, en dicha carta se detalla todo el seguimiento que se le ha venido dando desde el vencimiento de la deuda. En esta tercera etapa se envía la notificación de morosidad a la oficina del Buró de Crédito para que se refleje en su historial crediticio.

En la etapa 4 (Etapa de acción drástica o legal) en esta etapa se evalúa un posible embargo de bienes antes de iniciar el proceso legal. En Perú, sólo se judicializan las deudas cuando es por préstamo inmobiliario o se solicitó un crédito poniendo en garantía un activo. En los demás casos, lo

máximo a lo que se podría llegar es a registrarse como una persona no apta para otorgar créditos en Infocorp. (Diario Gestión, 2019)

Elementos que influyen en la cobranza

Morales y Morales (2014) consideraron como elementos que ayudan a la gestión de cobranza “Información, Tecnología: informática, Personal capacitado y entrenado, Estrategia: persuasión”. (Pág. 161)

El elemento de la información se refiere a la presentación de la información veraz, posible y oportuna de las cuentas por cobrar pendientes. Esto para que el gerente tenga las herramientas necesarias para la gestión sobre ellas mismas.

El elemento de la tecnología hoy en día es un elemento de gran ayuda, ya que permite analizar y controlar el área, ayudando a los colaboradores de la empresa que realizan esta gestión.

El elemento humano, personal capacitado y entrenado, un personal capacitado para realizar esta gestión es lo más conveniente para la compañía. También hay empresas que prefieren tercerizar este elemento antes de capacitar a su propio personal. Ya que se evitan el costo que implica este elemento.

El último elemento se trata de la estrategia. Habla sobre establecer los lineamientos que debe seguir el área. Se habla de políticas que se deben seguir de forma uniforme y conscientemente para todos los clientes.

Política de Cobranza:

Según Álvarez, Salazar, Cantos, Calle y Delgado (2017) comentaron que:

Está relacionada con los procedimientos que la empresa usa para cobrar las cuentas vencidas y no pagadas. Incluye el envío de cartas, llamadas telefónicas, entrega de las cuentas por cobrar a agencias externas de cobradores

(factoring) o por último entablar una demanda civil. Como se aprecia todo ello conlleva a un costo, por lo que se debe buscar un equilibrio entre los costos y los beneficios de las diferentes políticas de cobranza:

- Seguimiento del crédito.
 - Cobranza.
 - Instrumentos que se utilizan para comprobar la deuda
- (Pág. 42)

Los elementos como las condiciones de venta y los plazos de cobro son temas que se deben tomarse en cuenta a la hora de establecer políticas de cobranzas. También se debe evaluar los costos que incurría en el seguimiento de cobranza.

Normas de créditos:

Según Álvarez, Salazar, Cantos, Calle y Delgado (2017) consideran “1. Términos de créditos o condiciones de créditos. 2. Los términos de créditos especifican el período durante el cual se extiende el crédito y el descuento, si lo hay por pronto pago.” (Pág. 45)

➤ Rotación de cuentas por cobrar

Yancce (2017) comentó lo siguiente:

La rotación de cuentas por cobrar es un indicador que nos muestra el número de veces que la empresa debe esperar para disponer del efectivo es importante porque nos indica la eficiencia de la empresa en la recuperación de sus ventas a crédito. Se calcula mediante la división del monto de las ventas al crédito entre las cuentas por cobrar. (Pág. 20)

$$\text{Rotación de cuentas por cobrar} = \frac{\text{ventas al crédito}}{\text{cuentas por cobrar}}$$

Nolasco (2018) comentó “La Rotación de Cuentas por Cobrar muestra las veces que rotan las cuentas por cobrar en el año. Se calcula dividiendo las Ventas Netas entre el saldo de las Cuentas por Cobrar a corto plazo”. (Pág. 31)

$$\text{Rotación de cuentas por cobrar} = \frac{\text{ventas netas}}{\text{cuentas por cobrar}}$$

El indicador de rotación de cuentas por cobrar nos muestra cuantas veces las cuentas por cobrar se han convertido en efectivo durante el ejercicio.

➤ Periodo promedio de cobro

Yancce (2017) mencionó que “Es el número de días que la empresa debe esperar para contar con el efectivo disponible después de realizada la venta de un producto o servicio”. (Pág. 21)

$$\text{Periodo promedio de cobro} = \frac{\text{Cuentas por cobrar} * \text{días al año}}{\text{ventas al crédito}}$$

Ortiz (2013) lo definió como “números de días que, en promedio, se tarda en cobrar a los clientes. Será mejor cuanto menor sea el plazo, pues se reducirá el riesgo y la financiación”. (Pág. 20)

$$\text{Plazo medio de cobro a clientes} = \frac{\text{Saldo medio de derechos de cobro} * 365}{\text{Ventas del ejercicio}}$$

El periodo promedio de cobro es un ratio financiero que nos muestra la cantidad de días promedio de cobranza. Cuán menor sea, será más favorable para la compañía.

➤ Antigüedad de las cuentas por cobrar

Según Yancce (2017) “El uso de un calendario de vencimiento de las facturas que se encuentran pendientes de pago y próximas a vencer permitirá a la empresa tener un mayor control y seguimiento de las cuentas por cobrar para una adecuada administración”. (Pág. 22)

Según Nolasco (2018):

Un calendario de vencimiento clasifica las cuentas por cobrar en grupos según el momento en que se generaron. Por lo general, se realiza una clasificación mensual de los últimos tres o cuatro meses. El calendario resultante indica los porcentajes del saldo total de las cuentas por cobrar que han estado pendientes durante periodos específicos. El objetivo del calendario de vencimientos es permitir a la compañía detectar los problemas. (“Pág. 25)

El uso de este indicador nos permitirá conocer cuáles son las facturas que están vencidas y las que están próximas a vencer, cual es el tiempo que llevan vencidas; además de evaluar si se le debería conceder nuevamente una venta al crédito.

▪ Gestión de inventario

En su libro Contabilidad Financiera, Guajardo y Andrade (2008) indican:

Al analizar la cuenta de inventario en el estado de situación financiera es necesario identificar tres aspectos importantes:

- a) Los sistemas de registro.
- b) Los métodos de valuación.
- c) Los sistemas de estimación.

En seguida se analiza cada sistema y método con mayor detalle.

1. Sistemas de registro. Una empresa decide el momento en que debe registrarse la adquisición y el consumo del inventario. Dicho momento puede ser cuando se realiza cada transacción o al final del periodo. La decisión debe basarse principalmente en el tipo de empresa de que se trate. Para ello existen dos sistemas de registro, que se describen con profundidad en el capítulo 6 de este libro. Dichos sistemas son:

- a) Inventario perpetuo.
- b) Inventario periódico.

2. Métodos de valuación. Por lo general, los precios sufren variaciones en cada compra que se hace durante el periodo contable. El objetivo de los métodos de valuación es determinar el costo que será asignado a las mercancías vendidas y el costo de las mercancías disponibles al terminar el periodo. Se debe seleccionar el que brinde al negocio la mejor forma de medir la utilidad neta del periodo y el que sea más representativo de su actividad. Para ello existen varios métodos:

- b) PEPS (primeras entradas, primeras salidas).
- c) UEPS (últimas entradas, primeras salidas).
- d) Promedio ponderado.

De esta manera, un pequeño supermercado puede decidirse por valuar su inventario de acuerdo con el método de UEPS, registrarlo por periódico y optar por el método detallista ante algún imprevisto. Ello implica un adecuado control de calidad sobre la información que será la base para calcular el inventario final. (Pág. 368)

En su libro Gestión de inventarios, López (2014) indica:

Todos y cada uno de los modelos de gestión han sido ideados en su mayor parte porque proporcionan unos beneficios inequívocos al sistema empresarial. Estos son:

- Los modelos ayudan a automatizar la gestión, ya que se establecen pautas y mecanismo para cada situación a la que nos enfrentemos.
 - Los modelos simplifican la gestión, ya que se ha determinado la mejor solución a cada caso.
 - El uso de modelos permite obtener un funcionamiento estable.
 - El uso de modelos busca optimizar el trabajo para cada empresa.
 - Los modelos permiten diseñar sistemas físicos de almacenaje.
 - Los modelos permiten cuantificar el coste económico de las variaciones que salgan de lo planificado.
 - Los modelos permiten interpretar los resultados puntuales.
- Para reajustes eventuales, por ejemplo. (Pág. 26)

En el video didáctico, Sempere (2020) nos dice su definición de Gestión de Inventarios: “La gestión de inventarios tiene como objetivo determinar las cantidades de productos que debe tener la empresa, de forma que disponga en cada momento de los materiales necesarios con el menor coste posible.” (seg. 00:00:51)

Claramente lo que significa Gestión de Inventario es por la necesidad que necesitan las empresas para manejar de manera correcta su volumen y valor monetario de los inventarios que son propios de la empresa, no es fácil mantener un orden físicamente ni virtualmente sin antes aplicar métodos específicos que optimicen tanto las entradas, almacenamiento y salidas del inventario, más allá de saber la teoría no basta si no también hay que aplicarla, una buena gestión de inventario trae resultados positivos en la empresa porque de empresas de rubro comercio es que

depende completamente de sus inventarios y si estos no son llevados de manera correcta bajo una dirección rígida y benevolente caeremos en el margen de no satisfacer correctamente a los intereses de terceros.

Cabe decir que un sistema de gestión de inventario está aplicado a una mejor decisión de llevar a cabo los recursos realizables de la empresa porque llevarlo a cabo no es más que una decisión de gerencia para mejorar el rubro más importante de la liquidez de la empresa.

➤ Flujo de entrada y salida de inventarios

Según Quispe (2016) nos menciona que:

[...] el flujo de entrada es variando la frecuencia y el tamaño de los pedidos que se realicen a los proveedores.

La gestión de existencias ha de garantizar que siempre que un cliente solicite un producto, éste sea proporcionado. Lo ideal sería que el flujo de entrada fuese igual al de salida, pero esto no es materialmente posible, pues es necesario un tiempo para responder adecuadamente. Por lo tanto, se ha de intentar que el nivel de existencias sea mínimo, sin que se produzcan rupturas en la salida. (Pág. 37-38)

Según Romero (2019) nos menciona que:

Las entradas de inventario será la forma en la cual se digitaliza y se controlan los productos del inventario, de esta forma se podrá conocer de forma detallada las compras hechas a los proveedores.

Las salidas de inventario será la forma en la cual los artículos salen del inventario a través de la comercialización con los clientes. (Pág. 39)

El flujo de entrada y salida de inventario es saber con exactitud tanto física como virtualmente “que tanto entra y que tanto sale” con relación

a la mercadería, esto no es solo saberlo en cantidades, sino también en valor monetario, aquí entra a influenciar el método de valuación que se ha elegido sea en la empresa que se evalúe, es por ello que verificando la cantidad y valor de las entradas y salidas de inventario notaremos el flujo exacto que se necesita para llevar a cabo una buena gestión porque todo imparte aquí, ya sea sistematizado o manualmente, porque si conocer el flujo de entrada y salida, estaríamos yendo prácticamente como manejar un automóvil con los ojos vendados.

➤ Rotación de inventario

Según Romero (2015):

Permite indicar cuantas veces un inventario se convierte en dinero, es decir es la cantidad de veces que un inventario debe ser remplazado durante un periodo de tiempo, refleja la eficacia de la cadena de suministro desde el cliente hasta el proveedor. Es la proporción existente entre el costo de venta y el promedio de saldos de inventarios (saldo inicial más saldo final/ dos). (Pág. 9)

Según Villafuerte (2020) citando en su proyecto “Las ventas como factor determinante de la rotación de inventarios” citó:

Según Martinez, (2013), el índice de rotación de inventario es igual al costo de las mercancías vendidas durante un determinado período de tiempo, dividido para el inventario promedio durante el mismo período. La cifra promedio de inventario es igual el inventario inicial del periodo más el inventario al final, dividido para dos. (Pág. 25)

Según INEI (2018) menciona:

La rotación de inventarios o rotación de existencias es el indicador que permite conocer el número de veces en que el inventario es realizado en un periodo determinado. Es uno de los parámetros utilizados para el control de gestión de la función logística o del departamento comercial de la empresa. Se calcula de la división de los costos de mercaderías vendidas entre el promedio de existencias durante el periodo. La rotación de existencias indica cuantas veces se han renovado las existencias en un año. (Pág. 94)

La rotación de inventarios es la fórmula para poder obtener el factor que nos indique la cantidad de veces que el inventario es retirado de nuestro almacén con el fin de enajenar el inventario. La fórmula que encontramos es naturalmente usada con el costo de venta; pero también encontramos fórmula con las ventas; ambas son completamente correctas pero para tener una mayor exactitud sería mejor tocar el importe.

$$\text{Rotación de inventario} = \frac{\text{Ventas netas}}{\text{Existencias}}$$

➤ Periodo promedio de rotación de inventario

Según Guajardo & Andrade (2008): “Los días de inventario se calculan a partir de la rotación de inventarios y representan los días en que tarda el inventario en renovarse completamente.” (Pág. 383)

Según Arcoraci (s.f.) en su informe de CONTABILIDAD – Ratios Financieros nos conceptualiza que el periodo promedio de rotación de inventario: “Cuantifica el tiempo que demora la inversión en inventarios hasta convertirse en efectivo y permite saber el número de veces que esta inversión va al mercado, en un año y cuántas veces se repone.” (Pág. 4)

Según Acevedo (2014) “Este indicador muestra el número de días que pasa el inventario en bodegas, dicho cálculo se deriva de la estimación de rotación de inventarios.” (Pág. 15)

El periodo promedio de rotación de inventario es el ratio más fácil de entender, ya que su medición es en días porque lo que nos muestra es la cantidad de días que demora la mercadería en salir de tu almacén en un año. La fórmula es:

$$\text{Periodo promedio de rotación de inventario} = \frac{360}{\text{rotación de inventario}}$$

2.3.2 Liquidez

Según Andrade (2012):

El nivel de liquidez de un activo está relacionado con la rapidez con la que el activo puede ser convertido en dinero [...], de ahí que los activos corrientes se agrupan de acuerdo a su nivel de liquidez, desde el más líquido al menos líquido. (Párr. 4)

Según Tapia (1998):

Esta puede definirse a partir de la horquilla de precios y la profundidad. La horquilla de precios es la diferencia entre el precio de compra y el precio de venta de un activo y la profundidad es la cantidad de acciones que la contrapartida está dispuesta a intercambiar a esos precios. Esta multidimensionalidad resulta determinante para la obtención de una medida completa de la liquidez. (Pág. 15)

Según Posada (2014):

La liquidez puede concebirse como una posición financiera neta de un agente (monto de sus activos líquidos y casi líquidos menos monto de sus deudas de corto plazo) pero

también como un grado de calificación de un activo (entre 0, para la iliquidez absoluta, y 100%, para la liquidez total o perfecta). (Pág. 46)

La liquidez es una definición muy amplia. En este proyecto de investigación liquidez representa el valor que tenemos en nuestro activo para poder solventar todos nuestros pasivos. Este término plenamente contable nos da a entender que es muy necesario analizar cada rubro del activo, ya que cada uno de ellos nos está revelando información de la gestión que se está teniendo sobre los mismos. Se puede tener un buen ratio de liquidez general, pero quizá la prueba ácida o la prueba defensiva sea baja.

- Liquidez general

Según Franco (1998):

Se determina dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente. Esta razón nos muestra la capacidad de pago de la empresa en un momento dado. A medida que aumente la proporción de activos corrientes o pasivos corrientes, se contará con un capital de trabajo mayor para llevar a cabo las operaciones normales de la compañía. (Pág. 156)

Según Krolkowski (2010)

Este índice de naturaleza de la contabilidad busca comparar cuánto tiene la empresa de activos en relación a su deuda total, con el fin de verificar cómo es la base financiera de la empresa. Si el índice es mayor que 1, significa que la empresa podría pagar sus deudas en su totalidad y aún tendría una compensación o margen de seguridad si vendiera todos los activos al precio registrado en el balance general de activos y pasivos. Sin embargo, si el índice es menor a 1, no es necesariamente posible concluir que la

empresa estará en situación de insolvencia, ya que es necesario considerar las posibilidades de que parte de sus deudas solo vencen en el largo plazo. Por tanto, siempre que el índice sea menor a 1, la empresa dependerá de la generación futura de recursos para liquidar la deuda. (Pág. 41-42)

Según Aching (2005)

El activo corriente incluye básicamente las cuentas de caja, bancos, cuentas y letras por cobrar, valores de fácil negociación e inventarios. Este ratio es la principal medida de liquidez, muestra qué proporción de deudas de corto plazo son cubiertas por elementos del activo, cuya conversión en dinero corresponde aproximadamente al vencimiento de las deudas. (Pág. 5)

La liquidez general es un indicador que demuestra la capacidad que se tiene de activos frente a los pasivos; no se demuestra a través de una fórmula porque no existe un concepto específico, pero si podemos decir que la comparación de encontrar si existe una diferencia o un cociente entre los activos y pasivos es llamado liquidez general, porque ocupa de manera general los activos y pasivos del Estado de situación financiera.

➤ Estado de flujo de efectivo

Según Elliott, Horngren & Sundem (2000)

El estado de flujo de efectivo contiene todas las actividades del efectivo, tanto ingresos como desembolsos, de una empresa, durante un periodo determinado. Explica, además, las causas de los cambios en el efectivo, suministrando información sobre las actividades operativas, de financiamiento y de inversión. (Pág. 396)

Según Muñoz (2019):

Este estado financiero, denota los movimientos efectuados dentro de una empresa, tanto sus ingresos como sus gastos son demostrados, también se observa los movimientos de sus inventarios, y si se hizo uso de instrumentos financieros, ya que puede ser el uso por proyecciones de inversiones, además de mostrar si se hizo préstamos por parte de los socios o accionistas, cabe mencionar que posee una estructura por tipos de actividades; tenemos actividades de operación, actividades de inversión y actividades financieras. (Pág. 14)

Según Van & Wachowicz (2010)

El propósito del estado de flujos de efectivo es reportar los flujos de entrada y salida de efectivo en una empresa durante un periodo, clasificados en tres categorías: actividades operativas, de inversión y de financiamiento. (Pág. 176)

El Estado de flujo de efectivo es el elemento que nos muestra información sobre los cambios sucedidos en el Estado de Situación Financiera; todo eso convertido en efectivo separándolo en 3 tipos de actividades que desempeña la empresa: actividades de financiamiento, actividades de inversión y actividades de operación.

Este estado financiero nos ayuda a saber en qué ha sido utilizado el efectivo generado, si existió una fuente de financiamiento diferente, si hay cambios en los gastos o costos operativos y en que se invirtió el dinero.

➤ Flujo de caja

Según Rodríguez (2006) nos dice que el objetivo del flujo de caja es:

Permitir examinar detalladamente la información de los flujos de efectivo en un periodo de tiempo (diario, semanal, mensual, etcétera), para que los gerentes y directivos de las microempresas tengan un mejor análisis de la información, una organización financiera, un control del dinero y una ayuda en la toma de decisiones sobre factores económicos de la empresa. (Pág. 8)

El flujo de caja nos muestra el movimiento del efectivo, teniendo como principal y único protagonista al dinero. El flujo de caja nos ayuda a tener mejores decisiones sobre la administración del dinero en diferentes periodos de tiempos ya sean diarios, semanales, mensuales o anuales. Es de gran ayuda para el área de tesorería ya que le permite tener mejor gestión sobre los pagos, teniendo en cuenta el dinero con que cuenta.

➤ Ciclo de conversión de efectivo

Según Díaz (2009) en su artículo de revista “Procedimiento para la gestión de inventario en Copextel Las Tunas” nos da como concepto:

Es la parte integrante del ciclo operativo, su intervalo está comprendido entre el pago a proveedores y el cobro a clientes. Es un interés de toda empresa que este ciclo sea lo más corto posible para reducir sus necesidades de financiación.

Una mala gestión en la administración del ciclo de efectivo genera importantes tensiones financieras a las empresas, por lo que se deben implementar todas las medidas oportunas para que este ciclo sea lo más corto posible. La situación ideal es la de aquellas empresas que consiguen tener un ciclo de efectivo donde se

financian con creces las actividades de operación a partir de los fondos de proveedores y clientes. (Pág. 4)

Según Van & Wachowicz (2010) en su libro Fundamentos de Administración Financiera: “El tiempo desde el desembolso real de efectivo para compras hasta el cobro de las cuentas por cobrar que resultan de la venta de bienes y servicios; también se llama ciclo de conversión en efectivo.” (Pág. 146)

Tanaka (2005) comentó “Para el cálculo se toman los días de ingreso, el efectivo producto de una venta, medido desde el momento en que se pagaron estos productos en el inventario.” (Pág. 187)

La fórmula para su cálculo:

$$\text{Ciclo de efectivo} = \frac{\text{Rotación de inventario (días)} + \text{Rotación de cuentas por cobrar (días)} - \text{Rotación de las cuentas por pagar (días)}}{1}$$

El ciclo de efectivo es verificar que cantidad de días el dinero está estancado dentro de sus actividades de operación, es la medición para saber si tenemos o no el suficiente tiempo para poder solventar operaciones del día a día sin necesidad de recurrir a préstamos con operaciones bancarias u otras entidades.

➤ Rotación corriente

Según Betancourt, Herrera, Herrera, Vega & Vivanco (2016) mencionan en su artículo “RAZONES FINANCIERAS DE LIQUIDEZ EN LA GESTIÓN EMPRESARIAL PARA TOMA DE DECISIONES” de la revista QUIPUKAMAYOC de la Facultad de Ciencias Contables de UNMSM: “la agilidad que tiene una empresa para solventar sus obligaciones en un período menor a un año.” (Pág. 157)

Según Informativo Caballero Bustamante (2008):

Mide la reserva de fondos líquidos con respecto a las obligaciones a corto plazo disponibles como margen de seguridad frente a incertidumbres o sucesos [...]

1. Si el valor del Ratio es mayor que uno, el activo circulante supera el pasivo circulante y normalmente el activo transformado en liquidez será suficiente para atender el pago de las deudas que venzan a corto plazo.

2. Si es menor que uno, el activo circulante es menor que el pasivo circulante y puede haber problemas para pagar las deudas exigibles a corto plazo. Cuanto menor sea significará un valor mayor del endeudamiento a corto plazo.

3. Si el valor es demasiado alto puede significar un exceso de capitales inaplicados y por tanto una menor rentabilidad total, aunque la capacidad de pago sea elevada. (Pág. 1)

Según Soto, Valdez & Vela (2020):

La liquidez corriente nos proporciona una deuda de corto plazo que son cubiertas por el activo Con la finalidad de conversión en dinero que corresponde al vencimiento de las deudas, en donde calculamos dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente. [...] el ratio que permite determinar de manera general la capacidad que presenta la empresa para poder sumir sus obligaciones a corto plazo, esta es obtenida mediante la división del activo corriente, sobre el pasivo corriente, este puede ser interpretado según la cantidad determinada por la operación siendo la adecuada la que es mayor a la unidad. (Pág. 8)

La rotación corriente es la medición de cuantas veces el pasivo corriente puede ser afrontado con el activo corriente que cuenta la empresa, este ratio ayuda a controlar operaciones y saber que si se enfrenta a algún suceso no tendría por qué aplicar algún financiamiento. La fórmula es:

$$\text{Rotación corriente} = \frac{\text{activo corriente}}{\text{pasivo corriente}}$$

- **Liquidez inmediata**

Orellana (2020) comentó que:

El concepto de la liquidez inmediata se sustenta en diferenciar la capacidad de cubrir las obligaciones corrientes de la organización excluyendo en su cálculo el ciclo operativo y comercial que le toma al negocio generar su producto final (ciclo operativo) y venderlo incluyendo los plazos que se otorgan de crédito o financiamiento en sus ventas (ciclo comercial). (Párr. 2)

Orellana (2020) también indicó que:

Como veremos, durante la interpretación de la razón de liquidez inmediata lo que se pretende es analizar la capacidad de la empresa para cubrir sus deudas de corto plazo únicamente con su Efectivo (Caja/Bancos) y sus Inversiones que tiene capacidad de cobro o venta (cuentas por cobrar o inversiones corrientes disponibles para la venta o recuperación). (Párr. 3)

La liquidez inmediata busca que la empresa pueda medir de manera correcta cuanto es que sus obligaciones hacen frente al efectivo y sus activos más próximos a convertirse en efectivo. La Liquidez inmediata no considera en su cálculo a las existencias.

➤ Ratio de prueba ácida

Según Orellana (2020) “A partir de este cálculo podemos determinar el grado de dependencia de los Inventarios para la liquidez de la empresa y de igual modo el grado de dependencia de las Cuentas por Cobrar y el Efectivo para la liquidez del negocio”. (Párr. 5)

$$\text{Prueba ácida de Liquidez} = \frac{\text{Activo corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo corriente}}$$

El ratio de prueba ácida nos permite conocer la disponibilidad de nuestro activo líquido, sin contar con inventarios para poder responder a nuestras obligaciones

Ortiz (2013) indicó que “para evitar problemas de liquidez. Si es inferior a 0.8, indica inestabilidad financiera, y si es muy elevado, significa exceso de liquidez y es signo, por tanto, de activos sin rendimiento.” (Pág. 25)

$$\text{Ratio de Prueba Ácida} = \frac{(\text{Tesorería} + \text{Realizable})}{\text{Pasivo corriente}} > 0.8-1$$

El resultado conveniente es 0.8. Un resultado menor significa falta de liquidez y un resultado mayor significa que hay activos sin rendimientos.

Nolasco (2018) indicó:

Esta razón financiera es una medición más estricta de la liquidez. [...] La baja liquidez del inventario generalmente se debe a dos factores primordiales:

1. Muchos tipos de inventario no se pueden vender fácilmente porque son productos parcialmente

terminados, artículos con una finalidad especial o algo por el estilo.

2. El inventario se vende generalmente al crédito, lo que significa que se vuelve una cuenta por cobrar antes de convertirse en efectivo. [...] La suposición fundamental de la prueba ácida, es que las cuentas por cobrar de una empresa podrán convertirse en efectivo dentro del periodo “normal” de recuperación (y con poca “reducción”) o dentro del término en el que se otorgó originalmente el crédito. (Pág. 29)

El ratio de prueba ácida nos permite tener mejor claridad sobre la liquidez de la empresa, ya que al quitar los inventarios para el cálculo del indicador, si representa mucha diferencia, es un indicador de que algo está fallando en la gestión.

➤ Ratio de prueba defensiva

Según lo indicado por Aching (2005):

Permite medir la capacidad efectiva de la empresa en el corto plazo; considera únicamente los activos mantenidos en Caja Bancos y los valores negociables, descartando la influencia de la variable tiempo y la incertidumbre de los precios de las demás cuentas del activo corriente. Nos indica la capacidad de la empresa para operar con sus activos más líquidos, sin recurrir a sus flujos de venta. Calculamos este ratio dividiendo el total de los saldos de caja y bancos entre el pasivo corriente. (Pág. 17)

$$\text{Prueba defensiva} = \frac{\text{Caja bancos}}{\text{Pasivo corriente}} = \%$$

Interpretación: contamos con el x% de liquidez para operar sin recurrir a los flujos de venta.

Según lo indicado por Nolasco (2018):

Los activos más líquidos de una compañía son sus tenencias de efectivo y valores de fácil venta. Ésta es la razón por la cual los analistas también observan la razón de efectivo, que se calcula como el efectivo más los valores de corto plazo dividido entre el pasivo corriente. (Pág. 30)

$$\textit{Prueba defensiva} = \frac{\textit{Efectivo + Valores a corto plazo}}{\textit{Pasivo corriente}}$$

El ratio de la prueba defensiva mide en cuanto la compañía puede hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, teniendo en cuenta solo el efectivo. No se considera el activo realizable, ósea las cuentas por cobrar, ni el inventario.

2.4 Definición de términos básicos

1. Activo

El Activo es el conjunto de bienes, derechos y otros recursos controlados económicamente por la empresa, resultantes de sucesos pasados, de los que es probable que la empresa obtenga beneficios económicos en el futuro. (La Suma de Todos, s.f.)

2. Activo corriente

Forman parte del Activo Circulante o Corriente los elementos que se espera vender, consumir o realizar en el transcurso del ciclo normal de explotación, así como, con carácter general, aquellas partidas cuyo vencimiento, enajenación o realización, se espera que se produzca en un plazo máximo de un año contado a partir de la fecha de cierre del ejercicio. (La Suma de Todos, s.f.)

3. Buró de crédito

El buró de crédito es una empresa cuya finalidad es proporcionar información sobre el historial crediticio de terceros. Son también conocidas como centrales de riesgo y pueden ser instituciones o empresas de naturaleza pública o privada. (Anónimo, pág. Párr. 5)

En el Perú, el buró de crédito público se denomina Central de Riesgos de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP.

Sentinel, Equifax, Experian y Xchange son los burós de crédito que trabajan de forma privada.

4. Cuentas por cobrar comerciales

Incluye los documentos y cuentas por cobrar que representan los derechos exigibles provenientes de la venta de bienes y prestación de servicios de operaciones relacionadas con la actividad principal del negocio. (Rubina Granda, 2017)

5. Estado de Flujo de efectivo

Para poder llevar a cabo el estado es preciso establecer que es efectivo, para la norma el “Efectivo y equivalentes al efectivo” son aquellos valores que se utilizan para propósitos de cumplir los compromisos de pago a corto plazo. Para que una inversión financiera pueda ser calificada como equivalente al efectivo, debe poder ser fácilmente convertible en una cantidad determinada de efectivo y estar sujeta a un riesgo insignificante de cambios en su valor. (Vargas Soto, 2007)

6. Estado de Situación Financiera

La información financiera es el producto final de la contabilidad y proporciona “a la administración y a los terceros interesados, una visión concreta acerca de la rentabilidad y posición financiera de un negocio” por medio de reportes conocidos como estados financieros;

por ello se considera que la información financiera es el conjunto de estados financieros. (Catacora Carpio, 1997)

7. Gestión Financiera

La gestión financiera es aquella disciplina que se encarga de determinar el valor y tomar decisiones en la asignación de recursos, incluyendo adquirirlos, invertirlos y administrarlos. Es así como la gestión financiera se encarga de analizar las decisiones y acciones que tienen que ver con los medios financieros necesarios en las tareas de las organizaciones, incluyendo su logro, utilización y control. (Córdova Padilla, 2012)

8. Inventario

La NIC 2 define a inventarios como activos:

(a) mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación; son activos: (b) en proceso de producción con vistas a esa venta; o (c) en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios. (Pág. 2)

9. Kárdex

El kárdex es un documento, tarjeta o registro utilizado para mantener el control de la mercadería cuando se utiliza el método de permanencia en inventarios, con este registro podemos controlar las entradas y salidas de las mercaderías y conocer las existencias de todos los artículos que posee la empresa para la venta. (Hilario, 2017)

10. Liquidez

Cualidad de los activos para ser convertidos en dinero efectivo de forma inmediata sin pérdida significativa de su valor. (Real Academia Española, s.f.)

11. Ratios o indicadores financieros

Los ratios financieros, también llamados razones financieras, son cocientes que permiten comparar la situación financiera de la empresa con valores óptimos o promedios del sector. (Rus Arias, s.f.)

12. Riesgo de liquidez

Posibilidad de pérdidas por la venta anticipada o forzosa de activos a descuentos inusuales para hacer frente a obligaciones, así como por el hecho de no poder cerrar rápidamente posiciones abiertas o no cubrir posiciones en la cantidad suficiente y a un precio razonable. (Superintendencia De Banca, Seguro Y AFP, 2015)

III. HIPÓTESIS Y VARIABLES

3.1 Hipótesis

3.1.1 Hipótesis general

- ✓ La deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

3.1.2 Hipótesis específicas

- ✓ La deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.
- ✓ La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

3.2 Definición conceptual de las variables

- ✓ Variable independiente: La gestión financiera

La gestión financiera es el “cómo” los directores financieros o los gerentes financieros toman decisiones para la administración correcta de los recursos de la empresa, considerando la mejor administración del dinero al menor costo, obteniendo el mayor beneficio. La gestión financiera tiene diferentes etapas: desde la planificación financiera, donde se trazan objetivos que la empresa busca alcanzar utilizando la información histórica de la empresa y realizando proyecciones sobre la misma. Seguido de la puesta en acción del plan trazado, el director financiero o gerente financiero tiene como objetivo llevar a la compañía al objetivo trazado en la planificación. Usará herramientas financieras como los estados financieros intermedios y su posterior análisis de la información, esto con el fin de conocer cómo se va desarrollando el plan financiero. Por

último, se evalúa los resultados de la gestión a modo de monitoreo, así también se plantean posibles mejoras en la gestión.

La gestión financiera centraliza la información de las diferentes áreas de la empresa (gestión de inventarios, área de créditos y cobranza, gestión de cuentas por pagar, entre otras), a través del procesamiento de la información contable, podremos identificar posibles deficiencias de las áreas de la empresa y plantear soluciones o mejoras. *(Elaboración: Propia)*

✓ Variable dependiente: La liquidez

La liquidez tiene una definición muy amplia. En este proyecto de investigación liquidez representa el valor que tenemos en nuestro activo para poder solventar todos nuestros pasivos. Este término plenamente contable nos da a entender que es necesario analizar cada rubro del activo, ya que cada uno de ellos nos está revelando información de la gestión que se está teniendo sobre los mismos. *(Elaboración: Propia)*

3.2.1 Operacionalización de las variables

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	INDICES	MÉTODO	TÉCNICA
VARIABLE INDEPENDIENTE: La gestión financiera	Gestión de cobranzas	<ul style="list-style-type: none"> · Rotación de cuentas por cobrar · Periodo promedio de cobro · Antigüedad de las cuentas por cobrar 	<ul style="list-style-type: none"> · Valor en veces de la rotación de cuentas por cobrar · Valor en días del periodo promedio de cobro · Valor monetario de las cuentas por cobrar vencidas 	Analítico	Análisis documental
	Gestión de inventario	<ul style="list-style-type: none"> · Flujo de entrada y salida de inventario · Rotación de inventario · Periodo de rotación de inventario 	<ul style="list-style-type: none"> · Valor monetario de stock muerto y sobre stock · Valor en veces de la rotación de inventario · Valor en días del periodo de rotación de inventario 		
VARIABLE DEPENDIENTE: Liquidez	Liquidez general	<ul style="list-style-type: none"> · Ciclo de conversión del efectivo · Rotación corriente 	<ul style="list-style-type: none"> · Valor en días del ciclo de conversión del efectivo · Valor en veces de la rotación corriente 	Analítico	Análisis documental
	Liquidez inmediata	<ul style="list-style-type: none"> · Ratio de prueba ácida · Ratio de prueba defensiva 	<ul style="list-style-type: none"> · Valor en veces de la prueba ácida · Valor en veces de la prueba defensiva 		

IV. DISEÑO METODOLÓGICO

4.1 Tipo y diseño de la investigación

4.1.1 Tipo de investigación

Para el presente trabajo de investigación utilizamos el tipo de investigación aplicada y nivel explicativo.

Gómez (2006) comentó sobre la investigación aplicada “Su objetivo es utilizar los conocimientos, descubrimientos y conclusiones de la investigación básica, para solucionar un problema concreto”. (Pág. 15)

Se utilizó el tipo de investigación aplicada porque usamos las teorías y métodos ya existentes como solución al problema de investigación.

Como nivel de investigación utilizamos el explicativo.

Según Gómez (2006) la investigación de nivel explicativo “van más allá de la descripción de conceptos o fenómenos o del establecimiento de relaciones entre conceptos; están dirigidos a encontrar las causas de los eventos, sucesos y fenómenos físicos o sociales”. (Pág. 68)

El nivel de investigación a utilizar fue el explicativo porque nuestra investigación no se limitó solo a describir el problema, sino buscó una solución al problema de la investigación a través de la identificación de la causa del problema.

4.1.2 Diseño de la investigación

Para este proyecto de investigación elegiremos el diseño de investigación no experimental cuantitativo longitudinal.

Hernández, Fernández y Baptista (2006) definen la investigación no experimental cuantitativa como:

La investigación que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, se trata de estudios donde no hacemos variar en forma intencional las variables independientes para ver su efecto sobre otras variables. Lo que hacemos en la investigación no experimental es observar fenómenos tal como se dan en su contexto natural, para después analizarlos. (Pág. 205)

Las investigaciones no experimentales cuantitativas se dividen en dos tipos: Transeccional y longitudinal. Para nuestra investigación se utilizó el tipo longitudinal.

Los autores Hernández, Fernández y Baptista (2006) definen la investigación de tipo longitudinal como: “estudios que recaban datos en diferentes puntas del tiempo para realizar inferencias acerca del cambio, sus causas y sus efectos”. (Pág. 216)

La investigación se desarrolló bajo el diseño no experimental cuantitativo longitudinal.

Diseño no experimental porque no se manipuló la variable independiente gestión financiera, ni la variable dependiente liquidez. Cuantitativo porque se trabajó con información numérica, es decir la información financiera. De tipo longitudinal porque la investigación analizó la información de más de un periodo. Se analizó cinco años consecutivos, desde el 2015 al 2019.

4.2 Método de investigación

El método a utilizar en nuestra investigación es el analítico.

“El método analítico es un método de investigación que se desprende del método científico y es utilizado en las ciencias naturales y sociales para el diagnóstico de problemas y la generación de hipótesis que permiten resolverlos”. (Orellana Nirian, 2015)

Se utilizó el método analítico porque nuestra investigación descomprime nuestras variables independiente y dependiente en dimensiones con el fin de poner limitirlas y estudiarlas sin mayor complejidad. Además, intenta buscar la solución a un problema planteando hipótesis.

4.3 Población y muestra

4.3.1 Población

Según Fernández Collado, Hernández Sampieri, & Baptista Lucio (2014) “Una población es el conjunto de todos los casos que concuerdan con una serie de especificaciones”. (Pág. 174)

Para el presente estudio se tomó como población a los estados financieros históricos de la empresa Medinet SAC.

4.3.2 Muestra

Según Fernández Collado, Hernández Sampieri, & Baptista Lucio (2014) “La muestra es, en esencia, un subgrupo de la población. Digamos que es un subconjunto de elementos que pertenecen a ese conjunto definido en sus características al que llamamos población”. (Pág. 175)

Para nuestra investigación se consideró específicamente a los estados financieros del periodo 2015-2019 de la empresa Medinet SAC.

4.4 Lugar de estudio

El lugar del estudio se encuentra en la empresa Medinet SAC, cuya dirección fiscal es Av. Dionisio Derteano Nro. 184 Int. 903 Lima – Lima – San Isidro.

4.5 Técnicas e instrumentos para la recolección de la información

4.5.1 Técnicas para la recolección de la información

Según Pulido (2015) “El concepto de técnicas, en el ámbito de la investigación científica, hace referencia a los procedimientos y medios que hacen operativos los métodos” (Pág. 1143)

En la investigación se consideró las técnicas de observación y análisis documental.

➤ Análisis documental

Utilizamos la técnica de análisis documental porque procesamos la información financiera que fue extraída del software contable.

Según Castillo (2005) lo define como “es una operación intelectual que da lugar a un subproducto o documento secundario que actúa como intermediario o instrumento de búsqueda obligado entre el documento original y el usuario que solicita información.” (Pág. 1)

4.5.2 Instrumentos para la recolección de la información

Vilardy (2017) comentó sobre los instrumentos:

Las técnicas son de hecho, recursos o procedimientos de los que se vale el investigador para acercarse a los hechos y acceder a su conocimiento y se apoyan en instrumentos para guardar la información [...] elementos estrictamente indispensables para registrar lo observado durante el proceso de investigación. (Pág. 17)

Se utilizó el análisis de contenido. Con este instrumento se registró y proceso la información financiera para el desarrollo de nuestros resultados de la empresa Medinet SAC por el periodo 2015 – 2019.

Andréu (2000) dijo del análisis de contenido:

El análisis de contenido se basa en la lectura (textual o visual) como instrumento de recogida de información, lectura que a diferencia de la lectura común debe realizarse siguiendo el método científico, es decir, debe ser, sistemática, objetiva, replicable, y válida. (Pág. 2)

4.6 Análisis y procesamiento de datos

Los datos extraídos de los indicadores fueron procesados con el programa estadístico SPSS para los resultados inferenciales (se utilizó el método de correlación de Pearson) y Microsoft Excel para los resultados descriptivos. En estos programas procesamos los datos, obteniendo gráficos y cuadros estadísticos para después interpretarlos. Fueron herramientas de gran utilidad y fáciles de manejar que nos ayudaron a alcanzar nuestros objetivos trazados.

V. RESULTADOS

5.1 Resultados descriptivos

5.1.1. Hipótesis específica N°1:

La deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Para el análisis descriptivo de la hipótesis específica N°1, se realizó tablas y gráficos de los indicadores: rotación de cuentas por cobrar, periodo promedio de cobro, antigüedad de las cuentas por cobrar, ciclo de conversión de efectivo y la razón corriente.

La obtención de los ratios financieros están en el Anexo 7 (pág. 206 – 214).

A) Resultado sobre la rotación de cuentas por cobrar

Tabla 1

Rotación de las cuentas por cobrar en veces del periodo 2015 al 2019

Años	Rotación de cuentas por cobrar en veces	En % del total anual
2015	4.30	16.95%
2016	6.95	27.38%
2017	4.02	15.83%
2018	4.17	16.42%
2019	5.95	23.43%
TOTAL	25.40	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

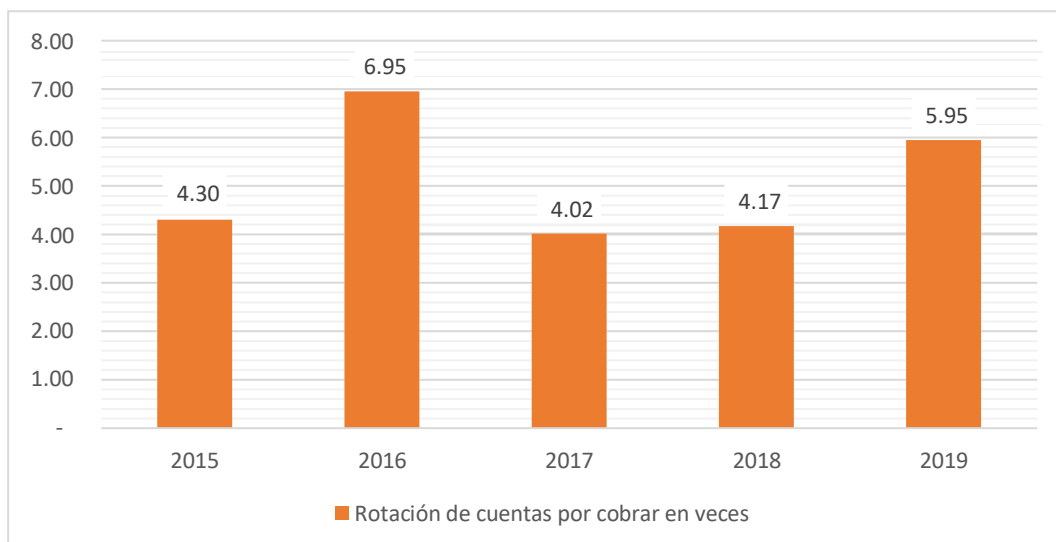


Gráfico 1: Variación de la rotación de cuentas por cobrar del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 1

De la tabla 1 y gráfico 1 observamos la variación del ratio de la rotación de cuentas por cobrar en el periodo 2015 - 2019. Este ratio se interpreta como el número de veces que las cuentas por cobrar de la empresa se convierten en efectivo. En el 2015, la rotación de cuentas por cobrar inicia con 4.30; en el 2016, el ratio subió a 6.95; en el 2017 y 2018, bajó a 4.02 y 4.17, respectivamente; y en el último año 2019, subió a 5.95. (Véase anexo 7.1, pág. 206)

B) Resultado sobre el periodo promedio de cobro

Tabla 2

Periodo promedio de cobro en días del periodo 2015 al 2019

Años	Periodo promedio de cobro en días	En % del total anual
2015	84	22.49%
2016	52	13.92%
2017	90	24.08%
2018	86	23.22%
2019	61	16.28%
TOTAL	372	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

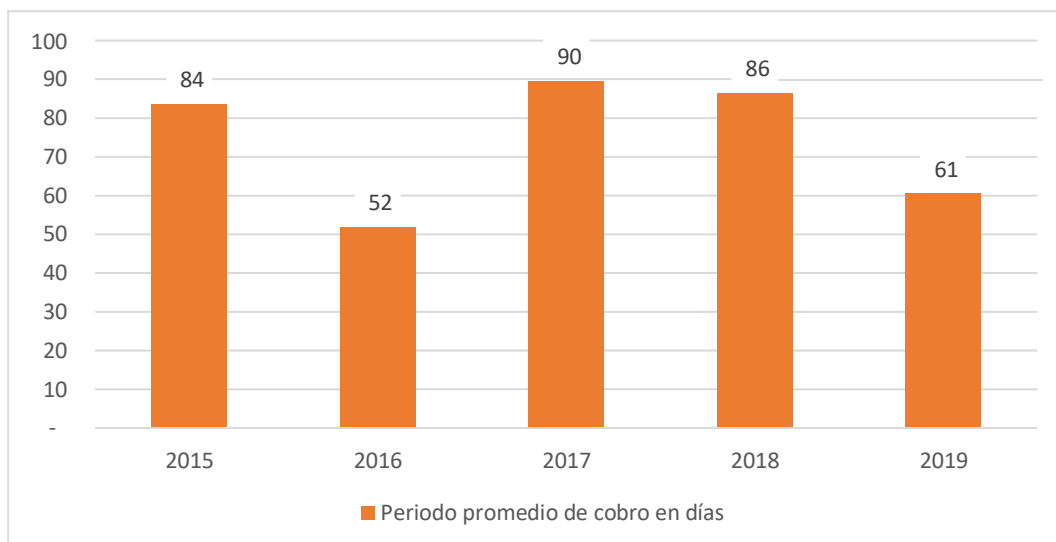


Gráfico 2: Variación del periodo promedio de cobro del 2015 al 2019.
Fuente: Tabla 2

De la tabla 2 y gráfico 2 observamos la variación del ratio periodo promedio de cobro en el periodo 2015 – 2019. Este ratio se interpreta como el promedio de días que demora la empresa en realizar sus cobros. En el 2015, el periodo promedio de cobro inicia en 84 días; en el 2016, el ratio bajó a 52 días; en el 2017 y 2018, subió a 90 y 86 respectivamente; en el último año 2019 bajo a 61 días. (Véase anexo 7.2, pág. 207)

C) Resultado sobre la antigüedad de las cuentas por cobrar

Tabla 3

Antigüedad de las cuentas por cobrar en soles del periodo 2015 al 2019

Años	Total general de cuentas por cobrar vencidas	En % del total anual
2015	558,088	7.31%
2016	1,426,668	18.68%
2017	2,074,420	27.15%
2018	2,283,405	29.89%
2019	1,296,776	16.97%
TOTAL	7,639,356	100.00%

Nota: Fuente: Detalle de las cuentas por cobrar de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

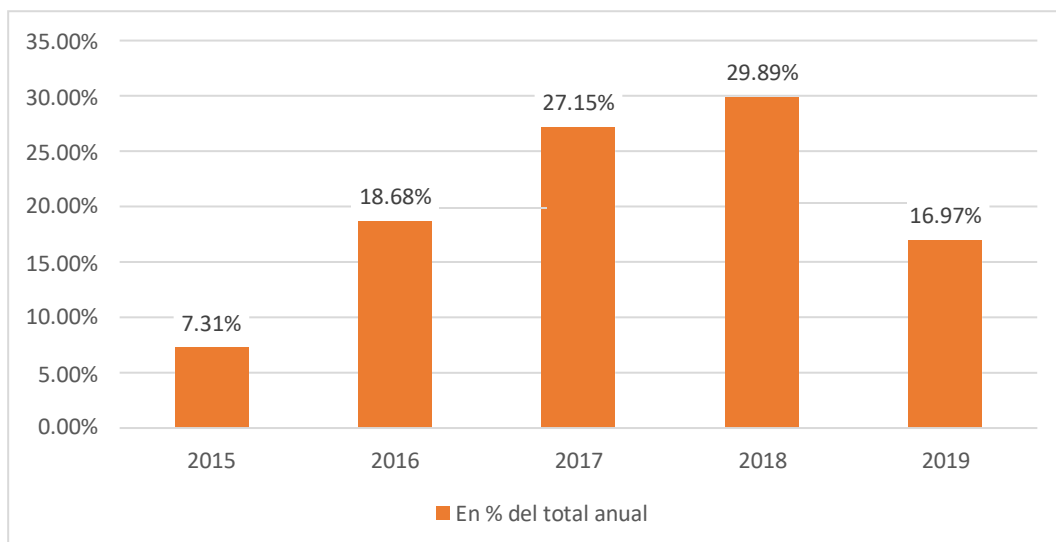


Gráfico 3: Variación de las cuentas por cobrar vencidas del 2015 al 2019.
Fuente: Tabla 3

De la tabla 3 y gráfico 3 observamos que las cuentas por cobrar vencidas en el 2015 llegaron a un 7% del total de cuentas por cobrar vencidas en el periodo 2015-2019, incrementando notablemente el porcentaje en los próximos años. En el 2019, se ve una disminución en el porcentaje de las cuentas por cobrar vencidas del periodo a 17% aproximadamente. El mayor valor monetario de las cuentas por cobrar vencidas se dio en el año 2018 y el menor en el 2015. (Véase anexo 3, pág. 136 - 143)

D) Resultado sobre el ciclo de conversión de efectivo

Tabla 4

Ciclo de conversión de efectivo en días del periodo 2015 al 2019

AÑOS	Ciclo de conversión del efectivo	En % del total anual
2015	230.70	19.62%
2016	248.17	21.10%
2017	252.26	21.45%
2018	251.56	21.39%
2019	193.26	16.43%
TOTAL	1175.95	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

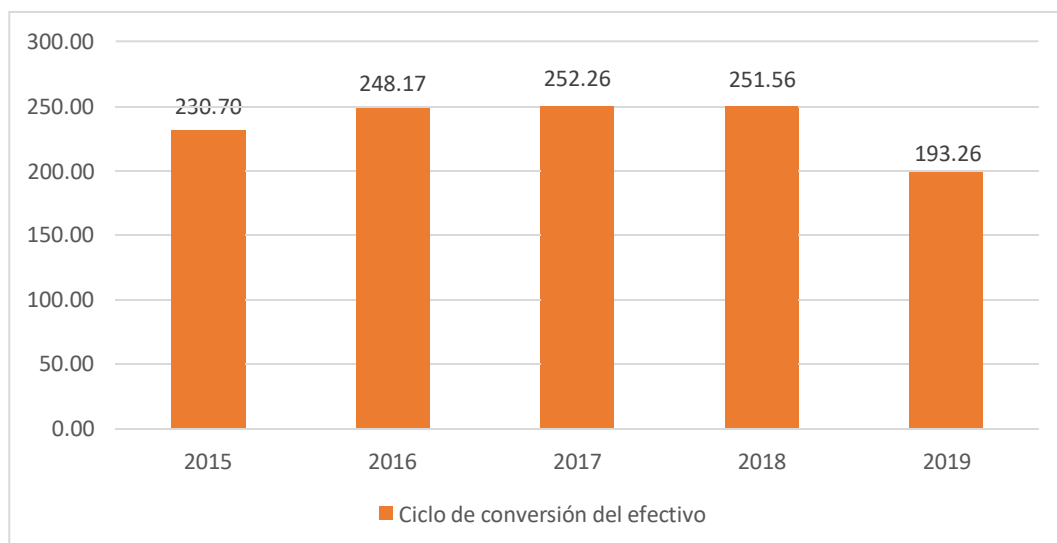


Gráfico 4: Variación del ciclo de conversión de efectivo del 2015 al 2019.
Fuente: Tabla 4

De la tabla 4 y gráfico 4 observamos que las mercaderías desde que fueron compradas hasta que se realizó el cobro de las ventas por el total de las mismas, en el 2015, se realizó en 231 días, hubo un leve incremento de días en los siguientes 3 años. En el 2019, se observa que el ciclo de conversión de efectivo demoró 193 días. El año en el que más demoró el ciclo de conversión del efectivo fue el año 2017 y 2018, con 252 días. El año con menos días fue el 2019. (Véase anexo 7.6, pág. 211)

E) Resultado sobre la razón corriente

Tabla 5

Razón corriente del periodo 2015 al 2019

Años	Razón corriente	En % del total anual
2015	1.17	19.21%
2016	1.32	21.65%
2017	1.20	19.68%
2018	1.14	18.75%
2019	1.26	20.70%
TOTAL	6.093	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

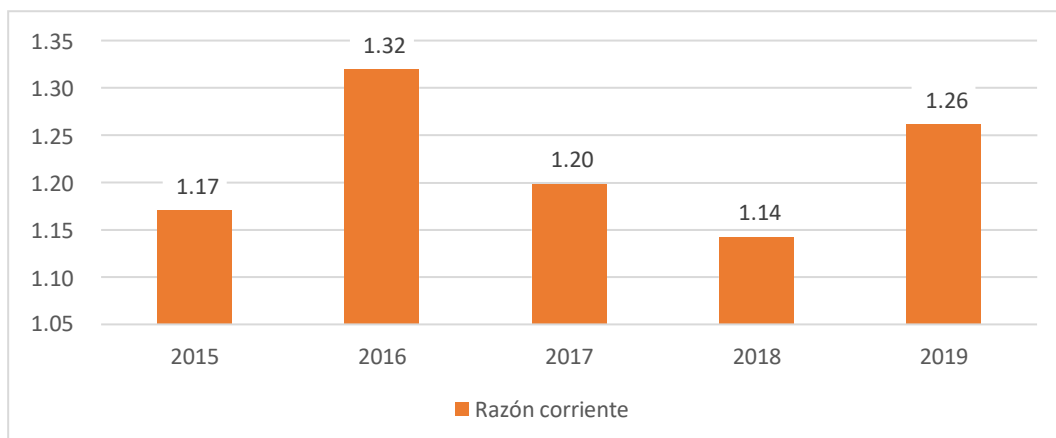


Gráfico 5: Variación de la razón corriente del 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 5

De la tabla 5 y gráfico 5 observamos la variación de la razón corriente en el periodo 2015 – 2019. Este ratio se interpreta: “por cada sol de deuda, Medinet SAC cuenta con “x” soles de activo”. En el año 2015, por cada sol de deuda a corto plazo, Medinet SAC tenía 1.17 soles de activo corriente. En el 2016, el ratio se incrementó a 1.32; en el 2017 y 2018, la razón corriente disminuyó a 1.20 y 1.14 soles, respectivamente; en el 2019, subió a 1.26. Se obtuvo la mayor razón corriente en el 2016 y la menor en el 2018. (Véase anexo 7.7, pág. 212)

F) Resultado sobre la rotación de cuentas por cobrar y el ciclo de conversión de efectivo

Tabla 6

Rotación de cuenta por cobrar y ciclo de conversión de efectivo del periodo 2015 al 2019

Años	Rotación de cuentas por cobrar en veces	Ciclo de conversión de efectivo en días
2015	4.30	176
2016	6.95	226
2017	4.02	227
2018	4.17	229
2019	5.95	174
TOTAL	25.40	1,033

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

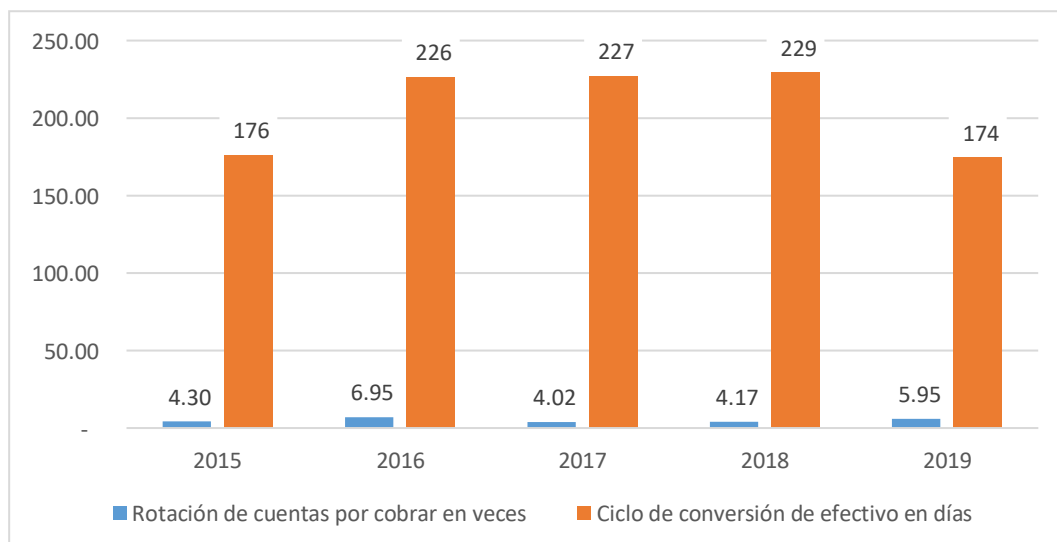


Gráfico 6: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y el ciclo de conversión del efectivo del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 6

De la tabla 6 y gráfico 6 observamos que, la rotación de cuentas por cobrar aumenta y el ciclo de conversión de efectivo también aumenta en los años 2015, 2016 y 2018 en comparación a los años anteriores. En los años 2017 y 2019, la rotación de cuentas por cobrar baja y el ciclo de conversión de efectivo sube y viceversa, en comparación a los años anteriores.

G) Resultado sobre las cuentas por cobrar y la razón corriente

Tabla 7

Rotación de cuentas por cobrar y razón corriente del periodo 2015 al 2019

Año	· Rotación de cuentas por cobrar en veces	· Razón corriente
2015	4.30	1.17
2016	6.95	1.32
2017	4.02	1.20
2018	4.17	1.14
2019	5.95	1.26
TOTAL	25.40	6.09

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019

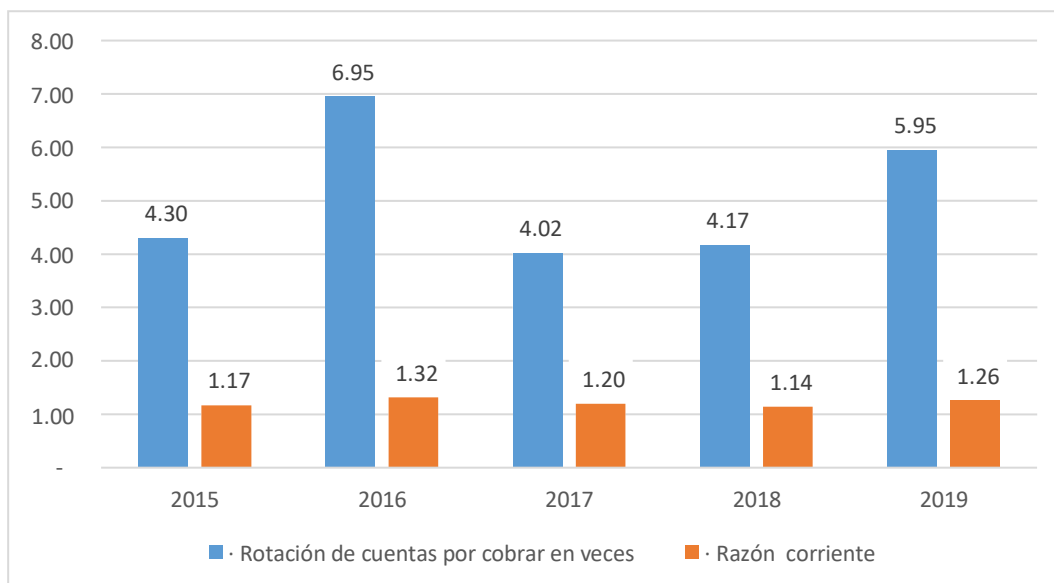


Gráfico 7: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 7

De la tabla 7 y gráfico 7 observamos que, la mayoría de años la rotación de las cuentas por cobrar aumenta y la razón corriente también aumenta. En el año 2018, se observa que la rotación de cuentas por cobrar aumenta y la razón corriente disminuye en comparación al año anterior.

H) Resultado sobre el periodo promedio de cobro y la razón corriente

Tabla 8

Periodo promedio de cobro y la razón corriente del periodo 2015 al 2019

Año	· Periodo promedio de cobro en días	· Razón corriente
2015	84	1.17
2016	52	1.32
2017	90	1.20
2018	86	1.14
2019	61	1.26
TOTAL	372	6.09

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019

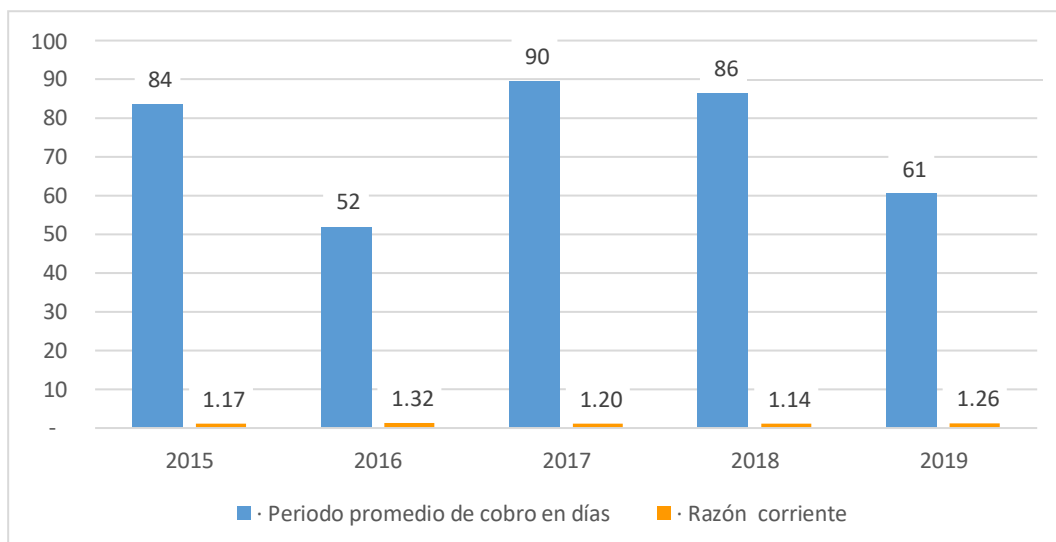


Gráfico 8: Variación del periodo promedio de cobro y la razón corriente del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 8

De la tabla 8 y gráfico 8 observamos que, el periodo promedio de cobro disminuye y la razón corriente aumenta en varios años del periodo. A excepción del año 2018, donde el periodo promedio de cobro y la razón corriente aumentan en comparación al año anterior.

5.1.2. Hipótesis específica N° 2:

La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Para el análisis descriptivo de la hipótesis específica N°2, se realizó tablas y gráficos de los indicadores: valor monetario de stock muerto, valor monetario del sobre stock, rotación de inventario en veces y días, prueba ácida y la prueba defensiva.

La obtención de los ratios financieros están en el Anexo 7 (pág. 199 – 207).

El detalle del stock muerto y sobre stock se obtuvo del flujo de entrada y salida de inventario. Se identificó cuáles son los ítem que no tuvieron ninguna entrada, no salida de almacén durante cada año. (Véase anexo 4.1, pág. 144 -185)

I) Resultado sobre el stock muerto

Tabla 9

Valor monetario de stock muerto

Años	Valor monetario stock muerto	En % del total anual
2015	594,700.56	17,72%
2016	618,411.52	18,42%
2017	667,573.83	19,89%
2018	415,607.71	12,38%
2019	1,060,115.54	31,58%
TOTAL	3,356,409.16	100,00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019

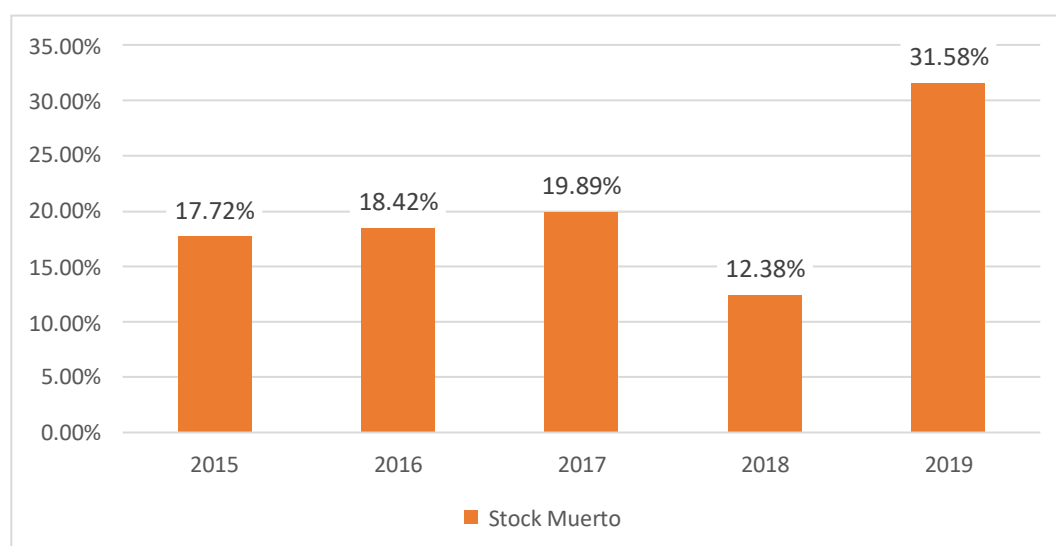


Gráfico 9: Variación del stock muerto del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 9

De la tabla 9 y gráfico 9 podemos observar que, el valor monetario de stock muerto en el 2015 llegó a 17.72% en comparación al total, incrementando el porcentaje en los próximos años menos en el año 2018. En el 2019, llegó al importe más significativo, con un valor del 31.58% en comparación al total. En el 2018, se ve una disminución en el porcentaje del stock muerto al 12% aproximadamente. (Véase anexo 4, pág. 144 - 185)

J) Resultado sobre el sobre stock

Tabla 10

Valor monetario de sobre stock

Años	Valor monetario sobre stock	En % del total anual
2015	579,191.41	32.81%
2016	183,970.23	10.42%
2017	215,562.85	12.21%
2018	344,037.72	19.49%
2019	442,604.05	25.07%
TOTAL	1,765,366.25	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

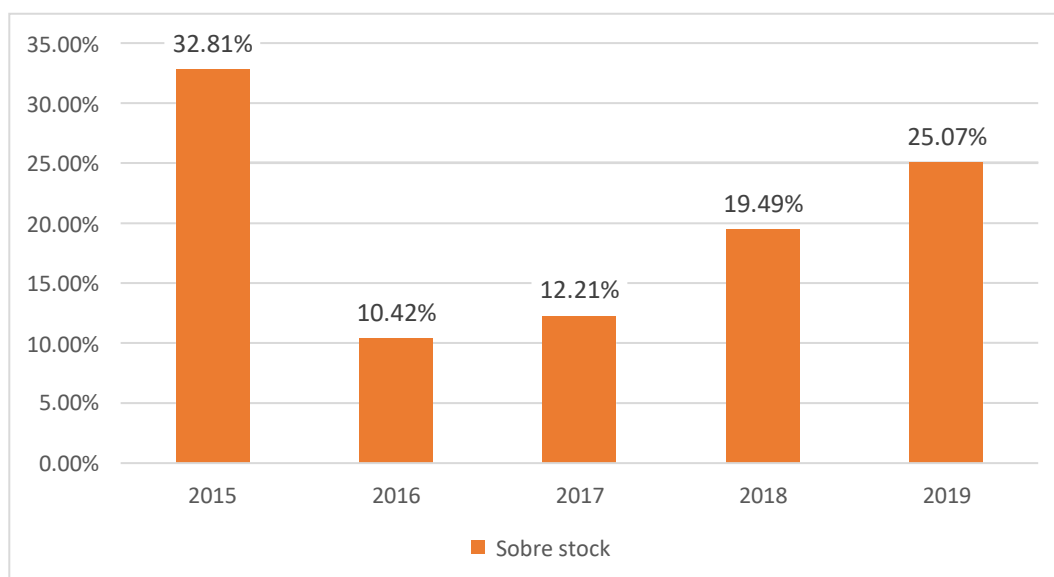


Gráfico 10: Variación del sobre stock del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 10

De la tabla 10 y gráfico 10 podemos observar que, el valor de sobre stock en el 2015 llegó a 32.81% en comparación al total del periodo 2015-2019, disminuyendo notablemente el porcentaje para el siguiente año 2016; sin embargo, en los siguientes años hubo un incremento notable hasta el 2019. El mayor valor monetario del sobre stock se dio en el año 2015 y el menor en el 2016. (Véase anexo 4, pág. 144 - 185)

K) Resultado sobre la rotación de inventario

Tabla 11

Valor en veces de rotación de inventario

Años	Valor en veces de la rotación de inventario	En % del total anual
2015	1.41	17.16%
2016	1.57	19.02%
2017	1.61	19.60%
2018	1.56	18.99%
2019	2.08	25.23%
TOTAL	8.24	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

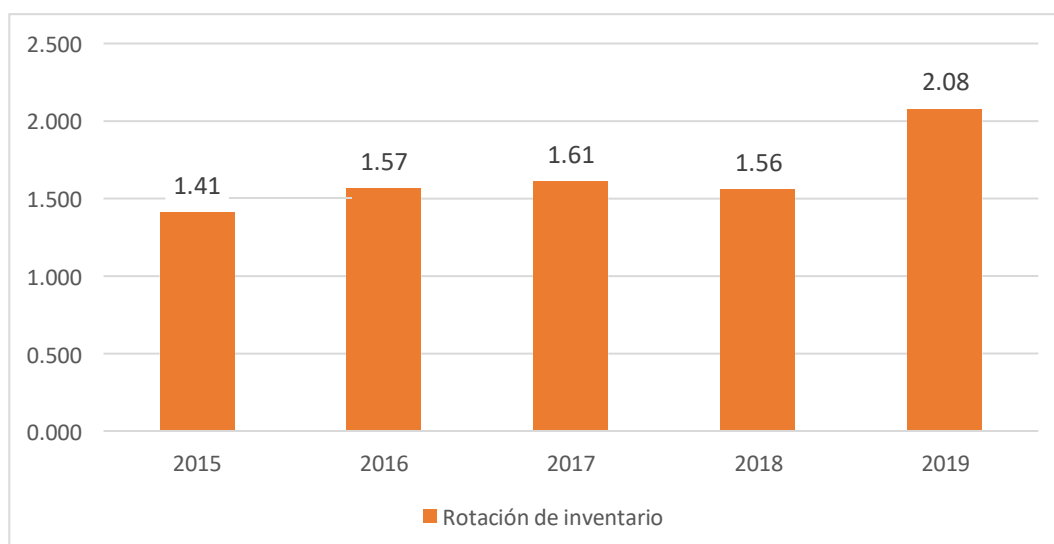


Gráfico 11: Variación de la rotación de inventario del periodo 2015 al 2019.
Fuente: Tabla 11

De la tabla 11 y gráfico 11 observamos la variación del ratio de rotación de inventario en el periodo 2015-2019. Este ratio se interpreta como el número de veces en que los inventarios salieron de almacén para ser vendidos. En el año 2015, la rotación de inventarios fue 1.4; en el 2016, el ratio incrementó a 1.57; en el 2017 y 2018, el ratio se mantuvo; en el 2019 hubo un aumento a 2.08. Se obtuvo la mayor razón corriente en el 2019 y la menor en el 2015. (Véase anexo 7.3, pág. 208)

L) Resultado sobre el periodo de rotación de inventario

Tabla 12

Valor en días del periodo de rotación de inventario del periodo 2015 al 2019

Años	Periodo de rotación de inventario	En % del total anual
2015	255	22.93%
2016	230	20.69%
2017	223	20.07%
2018	230	20.72%
2019	173	15.59%
TOTAL	1,111	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

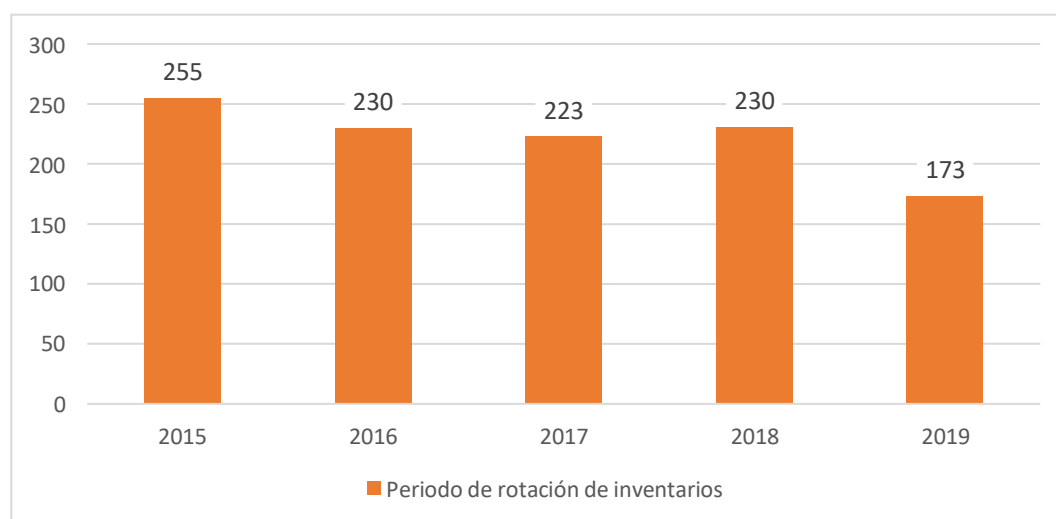


Gráfico 12: Variación del periodo de rotación de inventario del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 12

De la tabla 12 y gráfico 12 observamos en el año 2015 que la mercadería de Medinet ha sido enajenada cada 255 días de los 365 días del año. En el 2016, se observa una disminución a 230 días. En el 2017 y 2018 se mantuvo, luego a 173 días en el 2019; siendo el más bajo este último. El periodo más alto fue en el 2015. (Véase anexo 7.4, pág. 209)

M) Resultado sobre el ratio de prueba ácida

Tabla 13

Ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019

Años	Ratio de prueba ácida	En % del total anual
2015	0.48	18.61%
2016	0.50	19.23%
2017	0.52	20.20%
2018	0.49	18.87%
2019	0.60	23.10%
TOTAL	2.59	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019

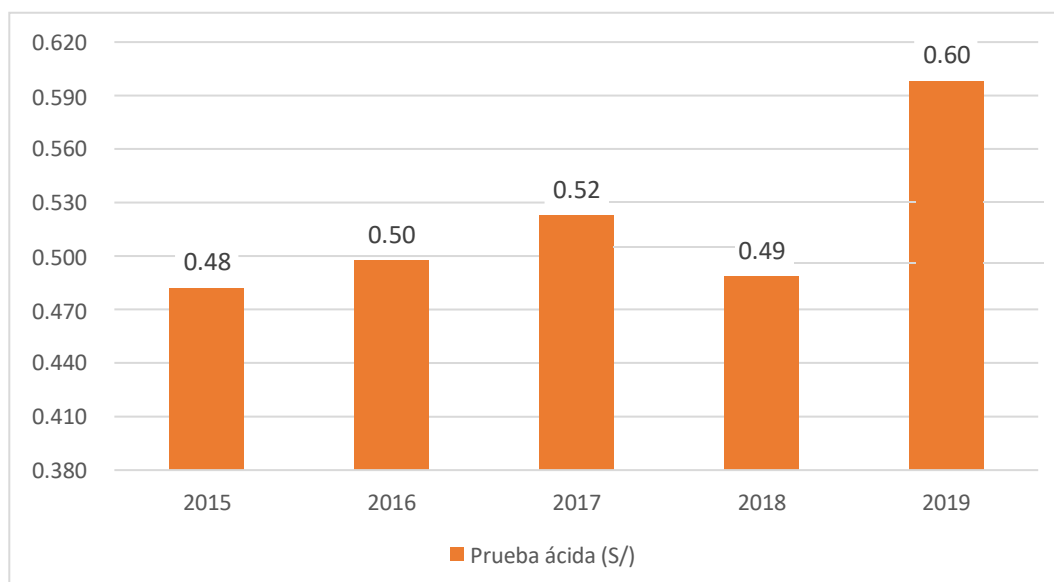


Gráfico 13: Variación del ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019.
Fuente: Tabla 13

De la tabla 13 y gráfico 13 observamos que, en el año 2015 por cada sol de deuda a corto plazo, Medinet SAC contaba con 0.48 soles en su activo corriente descontando el valor monetario de los inventarios. En el 2016, se observa un incremento a 0.50 soles. En el 2017 y 2018 el ratio de prueba ácida, aumenta a 0.52 soles y disminuye en 0.49 soles respectivamente; en el 2019 se observa un aumento a 0.60 soles. Se obtuvo la mayor razón corriente en el 2019 y la menor en el 2015. (Véase anexo 7.8, pág. 213)

N) Resultado sobre el ratio de prueba defensiva

Tabla 14

Ratio de prueba defensiva del periodo 2015 al 2019

Años	Ratio de prueba defensiva	En % del total anual
2015	0.02	9.42%
2016	0.06	37.74%
2017	0.01	3.91%
2018	0.02	11.42%
2019	0.06	37.51%
TOTAL	0.17	100.00%

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019

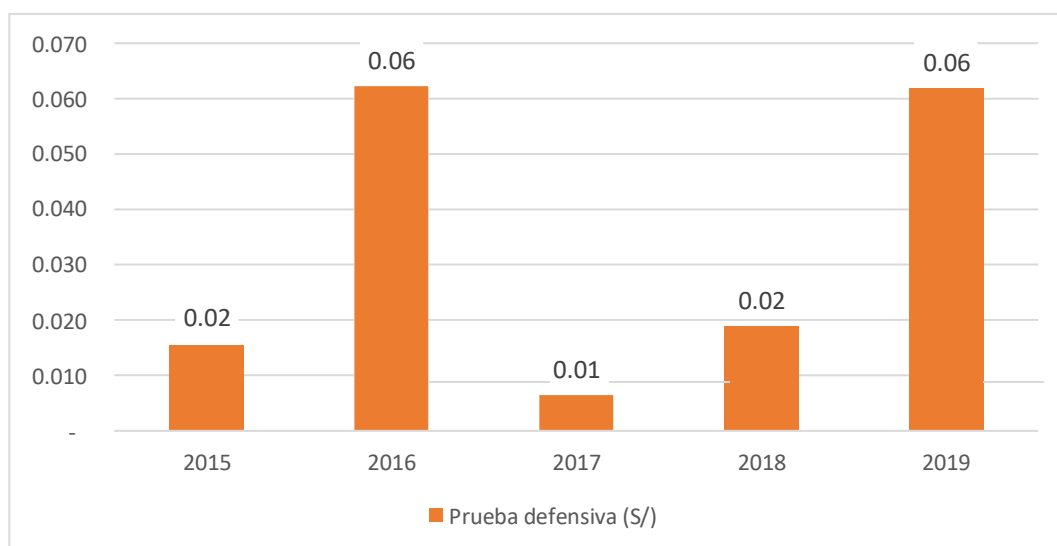


Gráfico 14: Variación del ratio de prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.

De la tabla 14 y gráfico 14 observamos que, en el año 2015 por cada sol de deuda a corto plazo, Medinet SAC contaba con 0.02 soles en su rubro de efectivo y equivalente de efectivo (caja y bancos). En el 2016, se observa un incremento a 0.06 soles. En el 2017 y 2018 el ratio de prueba defensiva, disminuye a 0.01 soles y aumenta a 0.02 soles respectivamente; en el 2019 se observa un aumento a 0.06 soles. Se obtuvo la mayor razón corriente en el 2019 y 2016 y la menor en el 2017. (Véase pág. 7.9, pág. 214)

O) Resultado de stock muerto y la prueba ácida

Tabla 15

Valor monetario de stock muerto (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019

Años	Valor monetario de stock muerto (expresado en millones de soles)	Ratio de prueba ácida
2015	0.60	0.48
2016	0.62	0.50
2017	0.67	0.52
2018	0.42	0.49
2019	1.06	0.60
TOTAL	3.36	2.59

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

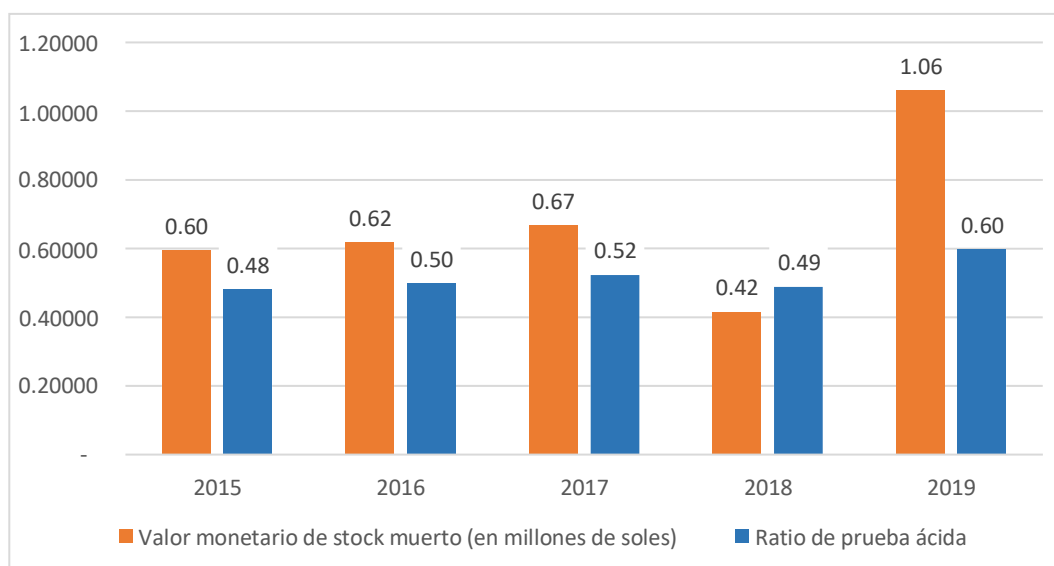


Gráfico 15: Variación del valor monetario de stock muerto (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 15

De la tabla 15 y gráfico 15 observamos que, aumenta el valor monetario de stock muerto y aumenta también el valor del ratio de prueba ácida, en todos los años. Se muestra también un gran aumento en el año 2019.

P) Resultado del sobre stock y el ratio de prueba ácida

Tabla 16

Valor monetario de sobre stock (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019

Años	Valor monetario de sobrestock (expresado en millones de soles)	Ratio de prueba ácida
2015	0.58	0.48
2016	0.18	0.50
2017	0.22	0.52
2018	0.34	0.49
2019	0.44	0.60
TOTAL	1.76	2.59

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

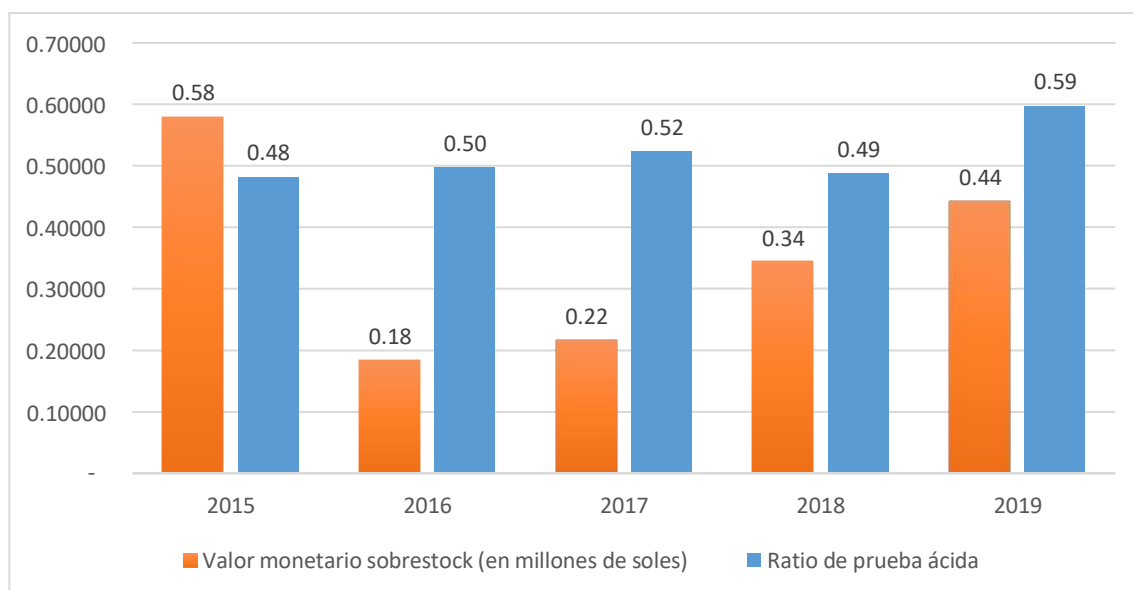


Gráfico 16: Variación del valor monetario de sobrestock (expresado en millones de soles) y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 16

De la tabla 16 y gráfico 16 observamos que, aumenta el valor monetario de sobre stock y aumenta también el valor del ratio de prueba ácida en los años 2016, 2017, 2018 y 2019. En el año 2015, se observa que el valor

monetario de sobre stock aumenta, pero el valor de ratio de prueba ácida disminuye.

Q) Resultado sobre la rotación de inventario y la prueba ácida

Tabla 17

Ratio de rotación de inventario y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019

Años	Ratio de rotación de inventario	Ratio de prueba ácida
2015	1.41	0.48
2016	1.57	0.50
2017	1.61	0.52
2018	1.56	0.49
2019	2.08	0.60
TOTAL	8.23	2.59

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

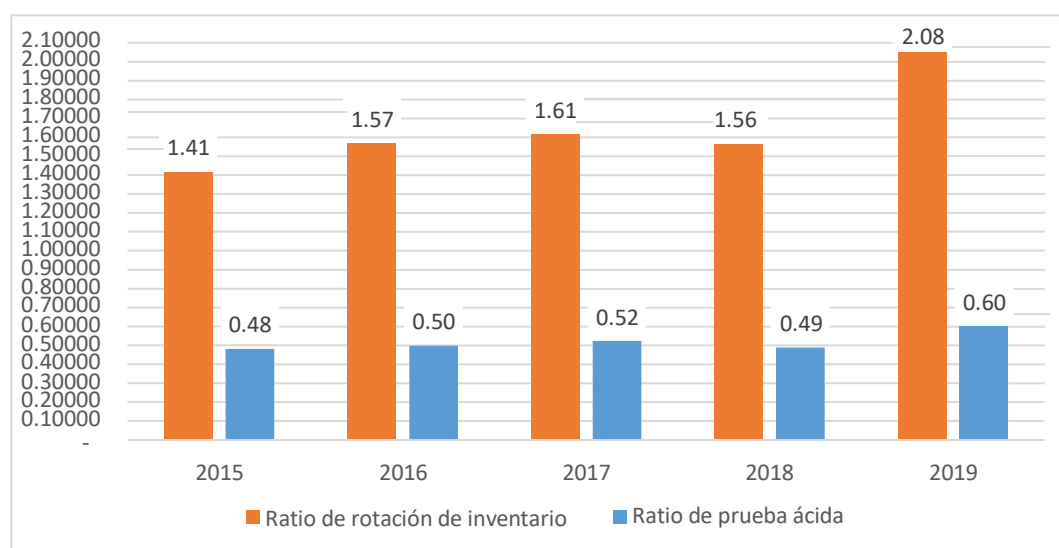


Gráfico 17: Variación ratio de rotación de inventario y ratio de prueba ácida del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 17

De la tabla 17 y gráfico 17 observamos que, mientras el valor del ratio de rotación de inventario aumenta, el ratio de prueba ácida también aumenta en todos los años. Siendo el de mayor valor en el año 2019.

5.1.3. Hipótesis general:

La deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

La obtención de los ratios financieros están en el Anexo 7 (pág. 199 – 207).

R) Resultado sobre la rotación de cuentas por cobrar y la razón de la prueba defensiva

Tabla 18

Rotación de cuentas por cobrar en veces y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019

Años	Rotación de cuentas por cobrar en veces	Razón de la prueba defensiva
2015	4.30	0.02
2016	6.95	0.06
2017	4.02	0.01
2018	4.17	0.02
2019	5.95	0.06
TOTAL	25.40	0.17

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

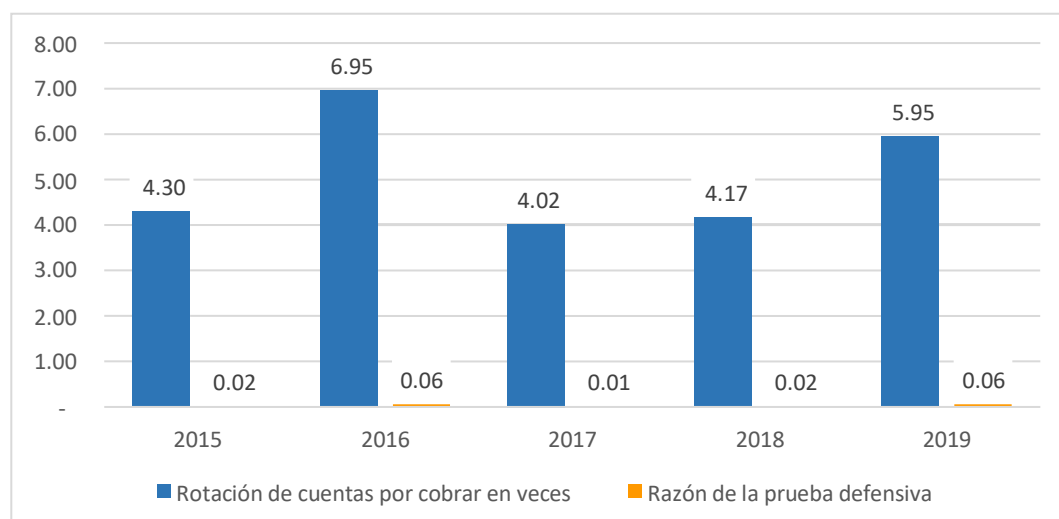


Gráfico 18: Variación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 18

De la tabla 18 y gráfico 18 observamos que, mientras la rotación de cuentas por cobrar aumentó, la prueba defensiva también aumentó en el periodo del 2015 al 2019. A excepción del año 2017, donde ambos indicadores disminuyen en comparación al año anterior.

S) Resultado sobre periodo promedio de cobro y la prueba defensiva

Tabla 19

Periodo promedio de cobro en días y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019

Años	Periodo promedio de cobro en días	Razón de la prueba defensiva
2015	84	0.02
2016	52	0.06
2017	90	0.01
2018	86	0.02
2019	61	0.06
TOTAL	372	0.17

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

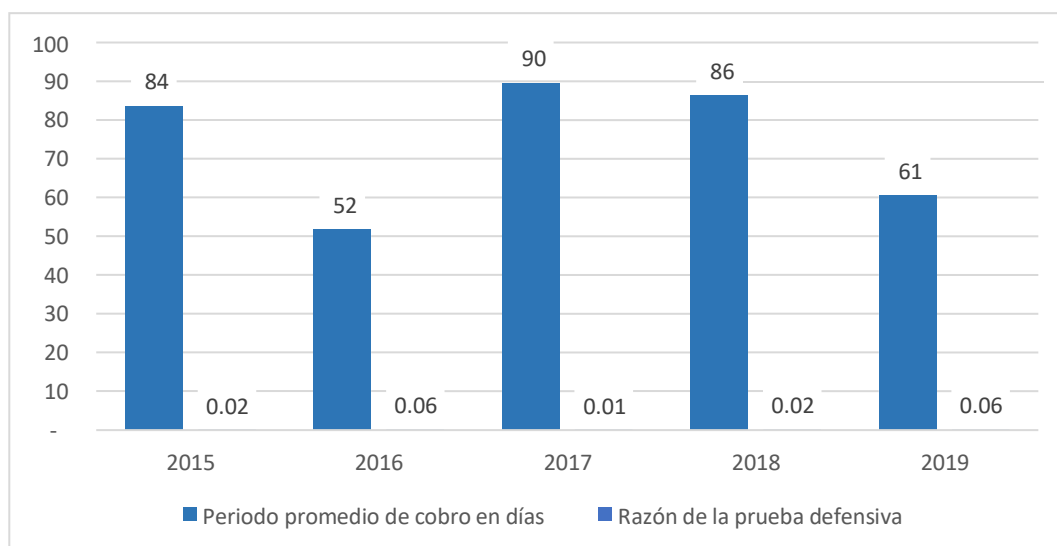


Gráfico 19: Variación del periodo promedio de cobro y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 19

De la tabla 19 y gráfico 19 observamos que, mientras el periodo promedio de cobro disminuyó, la prueba defensiva aumentó en la mayoría de años del periodo 2015 - 2019. A excepción del año 2017, donde el periodo promedio de cobro aumentó y la prueba defensiva disminuyó a comparación al año anterior.

T) Resultado sobre la rotación de inventario y la prueba defensiva

Tabla 20

Rotación de inventario en veces y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019

Años	Rotación de inventario en veces	Razón de la prueba defensiva
2015	1.41	0.02
2016	1.57	0.06
2017	1.61	0.01
2018	1.56	0.02
2019	2.08	0.06
TOTAL	8.24	0.17

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

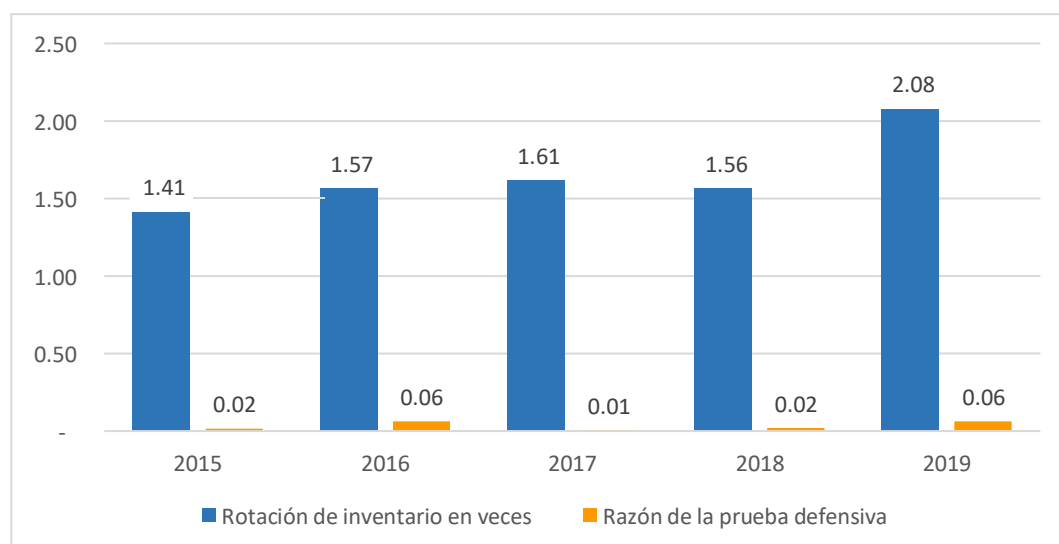


Gráfico 20: Variación la rotación de inventario y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 20

De la tabla 20 y gráfico 20 observamos que, la rotación de inventario aumentó y la prueba defensiva también aumentó en los años 2015, 2016 y 2019. En los años 2017 y 2018, se observó que la rotación de inventario aumentó y la prueba defensiva disminuyó y viceversa.

U) Resultado sobre la rotación de inventario y la razón de la prueba defensiva

Tabla 21

Periodo de rotación de inventario en días y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019

Años	Periodo de rotación de inventarios en días	Razón de la prueba defensiva
2015	255	0.02
2016	230	0.06
2017	223	0.01
2018	230	0.02
2019	173	0.06
TOTAL	1,111	0.17

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

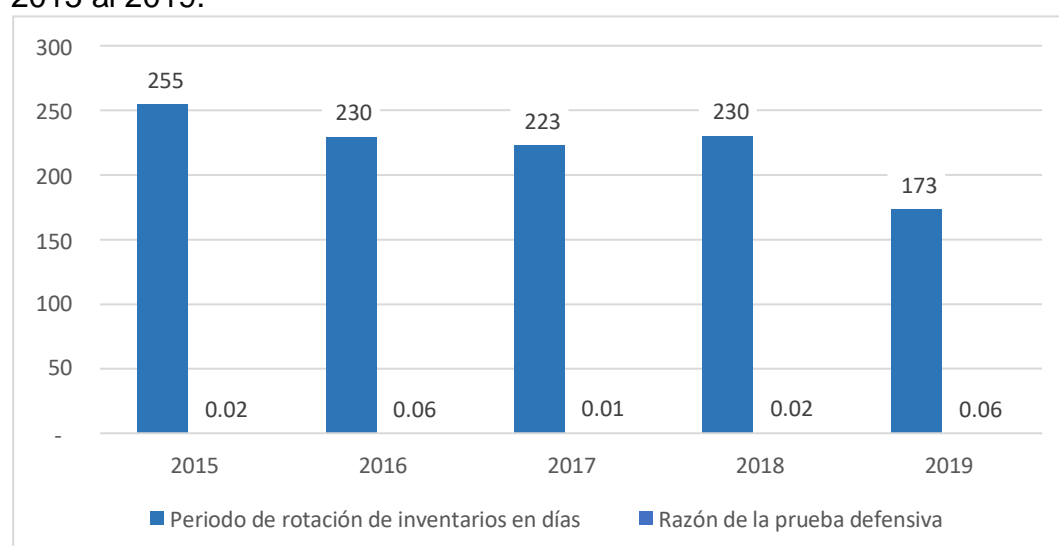


Gráfico 21: Variación del periodo de rotación de inventario y la razón de la prueba defensiva del periodo 2015 al 2019.

Fuente: Tabla 21

De la tabla 21 y gráfico 21 observamos que, el periodo de rotación de inventario disminuyó y la prueba defensiva aumentó en los años 2015, 2016 y 2019. En el año 2017, se observó que el periodo de rotación de inventario disminuyó y la prueba defensiva también disminuyó. En el 2018, se observó que el periodo de rotación de inventario aumentó y la prueba defensiva también aumentó.

5.2 Resultados inferenciales

5.2.1 Hipótesis específica N° 1

PASO 1: Formulación de las hipótesis estadísticas H_0 y H_1

H_0 : La deficiente gestión de cobranzas no tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

H_1 : La deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

PASO 2: Establecer el nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

PASO 3: Elección de estadístico de prueba

Tabla 22

Prueba de normalidad de la rotación de cuentas por cobrar y razón corriente

	Kolmogorov-Smirnov ^a		Shapiro-Wilk	
	Estadístico	Sig.	Estadístico	Sig.
Rotación de cuentas por cobrar	,324	,094	,830	,139
Razón corriente	,209	,200*	,950	,739

*. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 22, el P-valor de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente se muestran 0.139 y 0.739 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

PASO: 4: Regla de decisión

La prueba estadística a aplicar es la prueba paramétrica “CORRELACIÓN DE PEARSON”.

Tabla 23

Correlación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente

		Rotación de cuentas por cobrar	Razón corriente
Rotación de cuentas por cobrar	Correlación de Pearson	1	,946*
	Sig. (bilateral)		,015
	N	5	5
Razón corriente	Correlación de Pearson	,946*	1
	Sig. (bilateral)	,015	
	N	5	5

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 23, la correlación entre la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente es positiva muy alta.

Se observa que el P_valor (Sig. bilateral) es menor que el nivel de significancia (α).

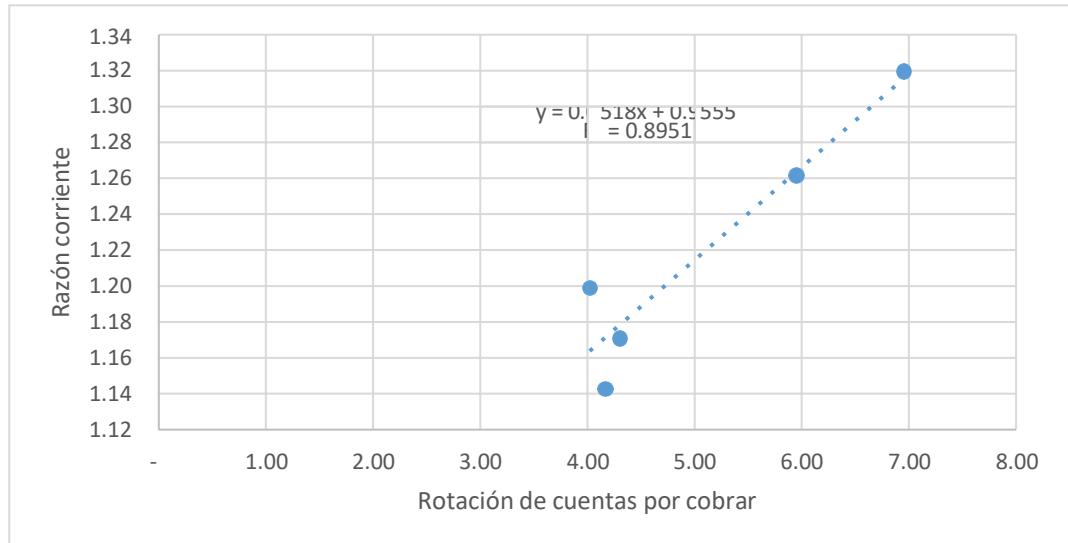


Gráfico 22: Relación de la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC. Fuente: Elaboración: Propia

Según el gráfico 22, se muestra que por cada unidad de la rotación de cuentas por cobrar, la razón corriente varía en 0.0518 unidades. También se observa el coeficiente de determinación ($R^2 = 0.8951$) que indica la variabilidad de la razón corriente es explicada en 89.51% respecto a la variabilidad de la rotación de las cuentas por cobrar.

Decisión: como el $P_valor = sig\ 0.015 \leq 0.05$ se rechaza H_0 y se acepta H_1 .

PASO 5: Conclusión

Al 95% de confianza se concluye que: la deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

5.2.2 Hipótesis específica N° 2

PASO 1: Formulación de las hipótesis estadísticas H_0 y H_1

H_0 : La deficiente gestión de inventario no tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

H₁: La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

PASO 2: Establecer el nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

PASO 3: Elección de estadístico de prueba

Tabla 24

Prueba de normalidad de la rotación de inventario y prueba ácida

	Kolmogorov-Smirnov ^a		Shapiro-Wilk	
	Estadístico	Sig.	Estadístico	Sig.
Rotación de inventario	,352	,042	,808	,095
Prueba ácida	,262	,200*	,811	,100

*. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 24, el P-valor de la rotación de inventario y la prueba ácida se muestran 0.095 y 0.100 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

PASO: 4: Regla de decisión

La prueba estadística a aplicar es la prueba paramétrica “CORRELACIÓN DE PEARSON”.

Tabla 25

Correlación de la rotación de inventario y la prueba ácida

		Rotación de inventario	Prueba ácida
Rotación de inventario	Correlación de Pearson	1	,977**
	Sig. (bilateral)		,004
	N	5	5
Prueba ácida	Correlación de Pearson	,977**	1
	Sig. (bilateral)	,004	
	N	5	5

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 25, la correlación entre la rotación de inventario y la prueba ácida es positiva muy alta.

Se observa que el P_valor (Sig. bilateral) es menor que el nivel de significancia (α).

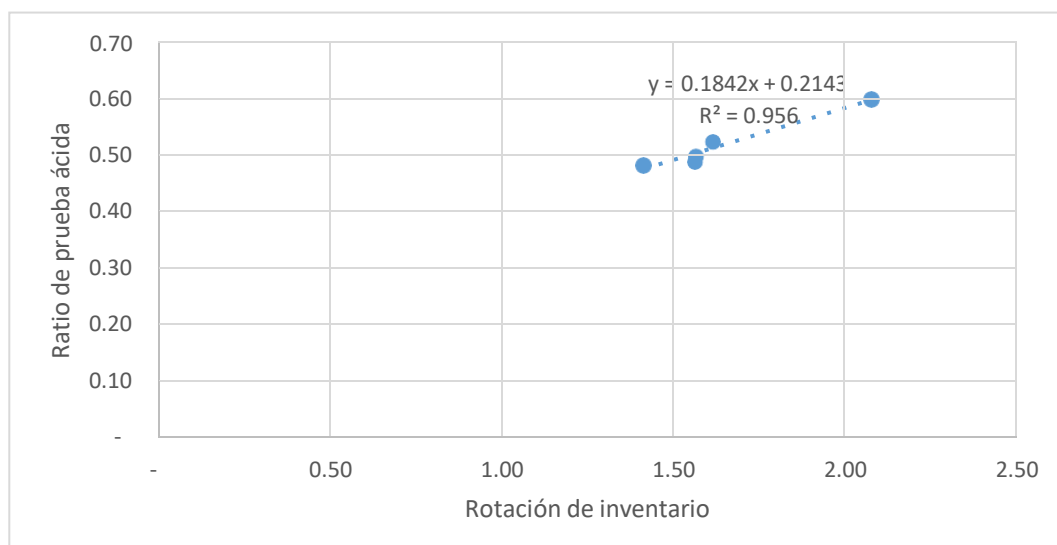


Gráfico 23: Relación de la rotación de inventario y el ratio de la prueba ácida, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC. Fuente: Elaboración: Propia

Según el gráfico 23, se muestra que por cada unidad de la rotación de inventario, la prueba ácida varía en 0.1842 unidades. También se observa el coeficiente de determinación ($R^2 = 0.956$) que indica la variabilidad de la

prueba ácida es explicada en 95.6% respecto a la variabilidad de la rotación de inventario.

Decisión: como el $P_valor = sig\ 0.004 \leq 0.05$ se rechaza H_0 y se acepta H_1 .

PASO 5: Conclusión

Al 95% de confianza se concluye que: La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

5.2.3 Hipótesis general

PASO 1: Formulación de las hipótesis estadísticas H_0 y H_1

H_0 : La deficiente gestión financiera no tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

H_1 : La deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

PASO 2: Establecer el nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

PASO 3: Elección de estadístico de prueba

Tabla 26

Prueba de normalidad de rotación de cuentas por cobrar y prueba defensiva

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Rotación de cuentas por cobrar	,324	5	,094	,830	5	,139
Prueba defensiva	,299	5	,166	,806	5	,091

a. Corrección de significación de Lilliefors

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 26, el P-valor de la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva se muestran 0.139 y 0.091 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

PASO: 4: Regla de decisión

La prueba estadística a aplicar es la prueba paramétrica “CORRELACIÓN DE PEARSON”.

Tabla 27

Correlación de la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva

		Rotación de cuentas por cobrar	Prueba defensiva
Rotación de cuentas por cobrar	Correlación de Pearson	1	,954*
	Sig. (bilateral)		,012
	N	5	5
Prueba defensiva	Correlación de Pearson	,954*	1
	Sig. (bilateral)	,012	
	N	5	5

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Fuente: Programa IBM SPSS

Elaboración: Propia

Según tabla 27, la correlación entre la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva es positiva muy alta.

Se observa que el P_valor (Sig. bilateral) es menor que el nivel de significancia (α).

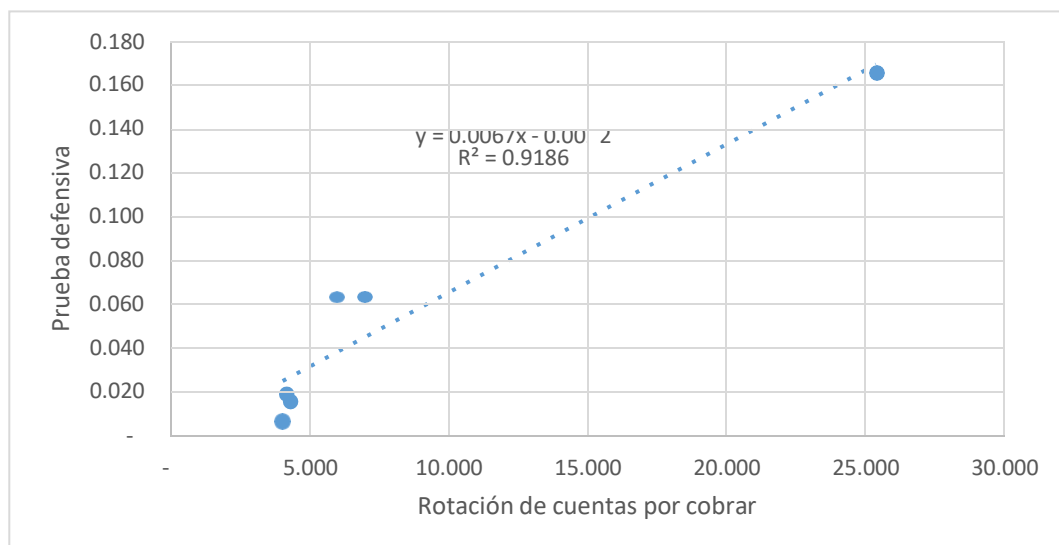


Gráfico 24: Relación de la rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva, datos obtenidos de los Estados Financieros del 2015 al 2019 de la empresa Medinet SAC. Fuente: Elaboración: Propia

Según el gráfico 24, se muestra que por cada unidad de la rotación de cuentas por cobrar, la prueba defensiva varía en 0.0067 unidades. También se observa el coeficiente de determinación ($R^2 = 0.9186$) que indica la variabilidad de la prueba defensiva es explicada en 91.86% respecto a la variabilidad de la rotación de las cuentas por cobrar.

Decisión: como el $P_valor = sig\ 0.012 \leq 0.05$ se rechaza H_0 y se acepta H_1 .

PASO 5: Conclusión

Al 95% de confianza se concluye que: la deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

5.3 Otro tipo de resultados, de acuerdo a la naturaleza del problema y la Hipótesis.

5.3.1 Hipótesis específica N° 1

La gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC porque según el anexo 6 (véase pág. 202 - 205)

nos damos cuenta que el valor en soles de las Cuentas por cobrar comerciales en valor histórico en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 fue 2 646 837, 2 008 844, 3 301 723, 3 913 229, 2 989 966 (véase anexo 6.1, pág. 202); mientras que aplicando una mejora en la política de cobranzas y recuperando el cobro de las cuentas vencidas el valor en soles de las cuentas por cobrar comerciales simuladas en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 sería 2 585 523, 1 894 891, 3 175 682, 3 768 369, 2 976 525 (véase anexo 6.2, pág. 203) disminuyendo en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 en 212 171, 589 348, 564 952, 650 112, 675 591 respectivamente.

De los estados financieros simulados (véase anexo 6.2 y 6.4, pág. 203 y 205) se halló los ratios financieros: Rotación de cuentas por cobrar y Razón corriente. (véase anexo 7.1 y 7.7, pág. 206 y 212).

Tabla 28

Variación del ratio de Rotación de cuentas por cobrar y razón corriente histórico y simulado.

Año	Rotación de cuentas por cobrar			Razón corriente		
	Datos históricos	Datos simulados	Variación	Datos históricos	Datos simulados	Variación
2015	4.30	5.61	1.31	1.17	1.27	0.1
2016	6.95	11.92	4.97	1.32	1.32	0
2017	4.02	5.94	1.92	1.20	1.23	0.03
2018	4.17	6.28	2.11	1.14	1.24	0.1
2019	5.95	8.85	2.9	1.26	1.32	0.06

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

En la tabla 28 se observa la variación entre el ratio de rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente histórico y simulado, de los cuáles los importes simulados son más atractivos a comparación de los datos históricos.

5.3.2 Hipótesis específica N° 2

La gestión de inventarios tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC porque según el anexo 6 (véase pág. 202 - 205) nos damos cuenta que el valor en soles del Inventario en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 fueron 4 258 193, 4 891 085, 5 034 574, 6 304 795, 5 288 585 (véase anexo 6.1, pág. 202); mientras que eliminando el stock muerto y ofreciendo remates por la mercadería en sobre stock, además de aplicar mejores políticas en las áreas involucradas, el valor en soles de los Inventarios en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 sería 3 663 493, 4 079 565, 4 129 203, 5 586 306, 3 771 155 (véase anexo 6.2, pág. 203).

De los estados financieros simulados (véase anexo 6.2 y 6.4, pág. 203 y 205) se halló los ratios financieros: Rotación de inventario y Prueba ácida. (Véase anexo 7.3 y 7.8, pág. 208 y 213)

Tabla 29

Variación del ratio de Rotación de inventario y la prueba ácida histórico y simulado.

Año	Rotación de inventario			Prueba ácida		
	Datos históricos	Datos simulados	Variación	Datos históricos	Datos simulados	Variación
2015	1.41	2.16	0.75	0.48	0.67	0.19
2016	1.57	2.48	0.91	0.50	0.74	0.24
2017	1.61	2.57	0.96	0.52	0.73	0.21
2018	1.56	2.39	0.83	0.49	0.71	0.22
2019	2.08	3.51	1.43	0.60	0.79	0.19

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

En la tabla 29 se observa la variación entre el ratio de rotación de inventario y la prueba ácida histórico y simulado, de los cuáles los importes simulados son más atractivos a comparación de los datos históricos. Por lo que demostramos que mejorando las deficiencias de la gestión de inventario, obtendremos un mejor ratio de prueba ácida.

5.3.3 Hipótesis general

La gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC porque según el anexo 6 (véase pág. 202 - 205) nos damos cuenta que el valor en soles de Efectivo y Equivalente de efectivo en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 fueron 95 984, 370 320, 48 020, 181 484, 492 959 (véase anexo 6.1, pág. 202); mientras que aplicando un caso específico de Venta por “remate” y recupero de las cuentas por cobrar vencidas, el valor en soles del rubro Efectivo y equivalente de efectivo en los años 2015, 2016, 2017, 2018, 2019 sería 2 983 510, 4 439 605, 4 143 357, 5 763 552, 4 337 680 (véase anexo 6.2, pág. 203).

De los estados financieros simulados (véase anexo 6.2 y 6.4, pág. 203 y 205) se halló el ratio financiero: Prueba defensiva. (Véase anexo 7.9, pág. 214).

Tabla 30

Variación del ratio de prueba defensiva histórico y simulado.

Prueba defensiva			
Año	Datos históricos	Datos simulados	Variación
2015	0.02	0.36	0.34
2016	0.06	0.51	0.45
2017	0.01	0.41	0.4
2018	0.02	0.42	0.4
2019	0.06	0.43	0.37

Nota: Fuente: Estados Financieros de la empresa Medinet SAC periodo 2015 al 2019.

En la tabla 30 se observa la variación entre la prueba defensiva histórico y simulado, de los cuáles los importes simulados son más atractivos a comparación de los datos históricos. Por lo que demostramos que mejorando las deficiencias de la gestión de inventario, obtendremos un mejor ratio de prueba ácida.

VI. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

6.1 Contrastación y demostración de la hipótesis con los resultados

Hipótesis general:

La deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Medinet SAC es una empresa en marcha con 20 años en el rubro comercial, sin embargo, a lo largo de los últimos años no ha sabido tener una eficiente gestión financiera.

Según la tabla 18 (véase pág. 99), los indicadores más relevantes son la rotación de cuentas por cobrar, el cual nos indica la cantidad de veces que demora las cuentas por cobrar en convertirse en efectivo; y, la razón de prueba defensiva que nos indica cuanto de efectivo y equivalente de efectivo tengo por cada sol de deuda a corto plazo. Estos valores son los siguientes según los años 2015, 2016, 2017, 2018 y 2019 (rotación de cuentas por cobrar) 4.30, 6.95, 4.02, 4.17 y 5.95 (véase pág. 81); (razón de la prueba defensiva) 0.02, 0.06, 0.01, 0.02 y 0.06 (véase pág. 95). Del gráfico 18 (véase pág. 99) observamos que, mientras la rotación de cuentas por cobrar aumentó, la prueba defensiva también aumentó en el periodo del 2015 al 2019. A excepción del año 2017, donde ambos indicadores disminuyen en comparación al año anterior.

La tabla 26 (véase pág.108) bajo la prueba de correlación de Pearson Sig < $\alpha = 0.05$, tenemos que se rechaza la hipótesis nula H_0 y se valida la hipótesis H_1 ; demostrándose con el 95% de confianza que: la deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Hipótesis específica 1:

La deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

De la Tabla 6 (véase pág. 86) y Gráfica 6 (véase pág. 87), se observó que a medida que la rotación de cuenta por cobrar aumenta, el ciclo de conversión de efectivo también aumenta, por lo cual ambos actúan en una relación directa. Así ocurre en la Tabla 7 (véase pág. 87) y Gráfico 7 (véase pág. 88) donde la rotación de cuentas por cobrar y la razón corriente del periodo aumentan y disminuyen a la par.

Esto se debe a que Medinet SAC no cuenta con un adecuado manejo de sus cuentas por cobrar por clientes, el área de cobranzas está operando de manera ineficiente, como por ejemplo: no existen políticas en el área para cumplir su función y no le dan la debida importancia a la comunicación con los clientes por el atraso de sus pagos con Medinet SAC; de esa manera nadie se hace responsable de los altos importes que existe por cobrar. Más allá del área es que no hay una elección comfortable de asignar crédito a empresa o personas bajo una evaluación exhaustiva de otorgamiento de crédito, si no más bien el otorgamiento de crédito es preferente hacia clientes conocidos o con un historial en ventas pasadas sin saber que este cliente cuente o no con riesgo crediticio en la actualidad. A lo mencionado se le suma las altísimas fechas de vencimiento que se encuentra en los comprobantes de pago de los clientes, que puede superar los 3 años inclusive, y bajo letras en cartera, de los cuales pasa el tiempo y no le dan seguimiento respectivo.

Claramente todo esto se refleja en números en los Estados financieros y ratios; como notamos en el caso del ratio de razón corriente, según tabla 5 (véase pág. 85) y gráfico 5 (véase pág. 86); donde en los años 2015, 2016, 2017, 2018 y 2019 tenemos 1.17, 1.32, 1.20, 1.14 y 1.26; con estos importes que son menores al ratio promedio de una empresa comercial, notamos que la deficiente gestión de cobranzas tuvo un efecto pernicioso en la liquidez general.

También en la Tabla 22 (véase pág. 103) y Tabla 23 (véase pág. 104) la $\text{Sig} < \alpha = 0.05$, entonces se rechaza la hipótesis nula H_0 y se valida la hipótesis H_1 ; demostrándose con el 5% de significancia, que la deficiente

gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. (véase anexo 3, pág. 136 – 143)

Hipótesis específica 2:

La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

De la Tabla 17 y Gráfico 17 (véase pág. 98) observamos que tanto la rotación de inventario como el ratio de prueba ácida muestran valores muy bajos, y que muestran una relación directa ya que en el año 2016, ambos aumentan a la par y en el año 2018, ambos disminuyen.

Un ejemplo claro es cuando la mercadería se encuentre en uno de los almacenes de Medinet SAC, el ingreso que se da en el sistema no es el más suntuoso, debido a 2 puntos claves; el primero es que existen piezas, repuestos y accesorios que no son ingresados por la falta de datos del proveedor y la inexperiencia del personal, esto quiere decir que no se muestra en cantidades reales la mercaderías en el sistema y por lo tanto se produce un descuadre al momento de solicitar y verificar en el almacén; el segundo punto son los obsequios, regalos o complementos a título gratuito que el proveedor entrega por alguna promoción o impulso de venta que a la vez, como en el primer punto, no es registrado y genera un sobrante físicamente. Estos 2 puntos tocados son clave porque es por donde empieza la empresa a cuantificar su valor máspreciado e importante de su rubro, que es el comercial, esto genera el sobre stock donde finalmente se concluye que al revisar en el sistema contable la cantidad que un cliente necesita para una potencial venta o reposición, este es comprado nuevamente sin darse cuenta que ese producto ya se encuentra físicamente en stock. Por otro lado, Medinet SAC no exprime el amplio mercado de sus 5 líneas de negocio, si no que al traer productos nuevos al mercado peruano estos no son mencionados al personal de ventas, por lo que un lote de equipos nuevos puede permanecer con poco movimiento de stock o como stock muerto por 1 año aproximadamente.

La presencia de sobre stock y stock muerto hace que la rotación de inventario sea lenta.

Los valores obtenidos de la Tabla 12 (véase pág. 93) representa el periodo de rotación de inventario, la cantidad de veces que se demora en venderse la mercadería en un año, este valor es presentado en días y se obtienen los siguientes datos: para los años 2015, 2016, 2017, 2018 y 2019 los valores fueron los siguientes: 255, 230, 223, 230 y 173 días que se demoró la mercadería en rotar, en ser vendida o en enajenarse. Esto quiere decir que prácticamente un solo producto se vende menos de 2 veces al año y no es para nada óptimo cuando estamos hablando de una empresa comercial; por lo que se entiende que la deficiente gestión de inventarios tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata.

Por otro lado, en la Tabla 24 (véase pág. 106) y Tabla 25 (véase pág. 107) la Sig $< \alpha = 0.05$, entonces se rechaza la hipótesis nula H_0 y se valida la hipótesis H_1 ; demostrándose con el 5% de significancia, que la deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. (véase anexo 4, pág. 144 - 186)

6.2 Contrastación de los resultados con otros estudios similares

A partir de los resultados hallados, aceptamos la hipótesis alterna general la cual determina que la deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. Nuestros resultados descriptivos nos mostraron la relación directa que existe entre nuestros indicadores de rotación de cuentas por cobrar y la prueba defensiva. (Véase pág. 99 - 102) Nuestros resultados inferenciales comprueban que existe una correlación entre los indicadores mencionados. (Véase pág. 108 - 110)

Nuestros resultados guardan relación con lo que sostiene Ojeda (2016), él concluye en su investigación que “La Estación de Servicios “San Miguel”, presenta un inadecuado modelo de gestión financiera, que está

incidiendo en la liquidez de la empresa”. (Véase pág. 16) De igual manera, Cerna y Palma (2016) concluyeron en su investigación que “la gestión financiera que desarrolla la empresa Blue Group Proyectos SAC no es la adecuada y por ende está afectando la liquidez de la empresa”. (Véase pág. 20) Estos autores expresan que la gestión financiera tiene un efecto en la liquidez; cuando la gestión financiera presenta deficiencias, una consecuencia es la baja liquidez de las empresas. Nuestros resultados van acorde a las conclusiones de las investigaciones de estos otros autores mencionados.

En relación a nuestra hipótesis específica N° 1, se acepta la hipótesis alterna, la cual establece que la deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. (Véase pág. 81 – 89, 103 - 105 y anexo 3, 136 - 143)

Nuestros resultados obtenidos en la hipótesis específica N°1 guarda relación con lo establecido por Mera (2017), quien en su investigación concluyó que “el nivel de antigüedad de las cuentas por cobrar a clientes afecta la liquidez y rentabilidad de la compañía Medic&Services S.A”. (Véase pág. 17) Así mismo, Puente (2018) concluye en su investigación que existe una relación positiva moderada entre la Gestión de Cobranza y la Liquidez. También, se infiere que al desarrollar actividades y estrategias, optimizaran el cobro de las deudas y por ende se obtendrá rápidamente liquidez en una empresa. (Véase pág.24 y 25) En ambas investigaciones se concluye que existe un efecto significativo entre la gestión de cobranzas y la liquidez. Podemos mencionar que existe similitud entre nuestros resultados y las investigaciones mencionadas.

Por último, en relación a la hipótesis específica N° 2, también se acepta la hipótesis alterna, la cual establece que la deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019. (Véase pág. 89 – 98, 105 - 108 y anexo 4, 144 - 186)

Dichos resultados obtenidos en la hipótesis específica N° 2 guardan relación con lo establecido por Ortega y Torres (2018), quienes concluyeron en su investigación que al reducir el riesgo de la falta de stock de mercadería, hay un impacto positivo en la gestión del inventario, lo que a su vez influye en el mejoramiento de la rentabilidad y la liquidez de IMPORFARMA S.A. (Véase pág. 17) Conforme a nuestra investigación y la de Ortega y Torres (2018), tener un stock adecuado en almacén mejoraría la gestión de inventario, lo que termina influyendo en la liquidez de las empresas. Por lo mencionado, podemos decir que nuestros resultados van acorde a la investigación mencionada.

6.3 Responsabilidad ética de acuerdo a los reglamentos vigentes

La presente tesis titulada: “La gestión financiera y la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019” ha sido preparado con únicamente información autorizada por el gerente general de la empresa Medinet SAC, tomando como base la directiva N° 13-2018-R “Directiva de protocolos de proyecto e informe final de Investigación de Pregrado, Posgrado, Docentes, equipos, centros e Institutos de Investigación de la Universidad Nacional del Callao”, manteniendo en estricto orden las divisiones numéricas y los formatos requeridos por la directiva, a la vez también las disposiciones generales como tipo, tamaño y redacción de la letra. Con esto damos también completamente expresado la ética profesional que no hemos dejado de lado en ningún momento. También tomamos en cuenta el código de ética de investigación de la Universidad Nacional del Callao, aprobada por resolución del Consejo Universitario N°210–2017-CU. tomando en cuenta los principios como como el compromiso, la transparencia y la objetividad con el fin de elaborar un correcto trabajo de investigación.

En tal sentido, adjuntamos (anexo 2, pág. 128), constancia de autorización para el empleo de la información para esta investigación, con lo cual nos hacemos responsables como autores intelectuales del contenido de la presente tesis.

Normas APA Sexta Edición

El presente trabajo de investigación se ha elaborado en base a las normas APA 6ta edición para las citas, cuadros, gráficos y referencias bibliográficas.

CONCLUSIONES

En el presente trabajo de investigación concluimos que:

- A. La gestión de cobranzas fue deficiente ya que no cuenta con procedimientos, ni políticas de cobranza definidos, lo cual genera que las facturas y boletas de venta no sean cobradas en su totalidad; es decir, genera escasez de liquidez para la empresa. Se demostró a través de los bajos ratios financieros de rotación de cobranza y liquidez general de Medinet SAC en el periodo 2015 – 2019, y los resultados inferenciales que evidenciaron que existe una relación positiva muy alta entre la gestión de cobranzas y la liquidez general de Medinet SAC que: la deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de Medinet SAC en el periodo 2015 – 2019.
- B. La gestión de inventario fue deficiente debido a la falta de control interno en el área que permita tener el conocimiento sobre la cantidad necesaria de stock. Se demostró con el reporte de flujo de entrada y salida de inventario que existe mercadería con muy poca rotación en porcentaje, y con una rotación de inventario en días mayor a 360 días. Esta mercadería muerta generó dinero muerto, es decir que haya poca liquidez en Medinet SAC en el periodo 2015 – 2019. Además, los resultados inferenciales demostraron que existe una relación positiva muy alta entre la gestión de inventario y la prueba ácida de Medinet SAC, periodo 2015 - 2019.
- C. Se determinó que la deficiente gestión financiera tuvo un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC en el periodo 2015 – 2019. Se midió la gestión financiera a través de ratios financieros aplicados a las cuentas por cobrar, inventario y efectivo y equivalente de efectivo. La gerencia no ha estado analizando de manera adecuada la información financiera de estos rubros y por ende no ha tomado las mejores decisiones en el periodo de estudio. Además, se comprobó por el método de correlación de Pearson que la gestión financiera tiene un efecto significativo en la liquidez de la empresa Medinet SAC.

RECOMENDACIONES

En el presente trabajo de investigación damos las siguientes recomendaciones:

- A. La gestión del área de cobranzas debe empezar generando políticas de cobranzas que ayuden a mejorar la labor y gestión del área dando un adecuado seguimiento a las cuentas por cobrar. La empresa debería empezar por contratar un servicio que conste en la revisión del historial crediticio de los clientes históricos como los potenciales clientes (entre las empresas más conocidas que prestan el servicio son Sentinel, Equifax, etc.); segundo, reducir a medio año la otorgación de créditos a clientes antiguos o nuevos, motivando así las ventas al contado. Contemplar en la política de venta que los costos, para finalizar una venta, deben ser asumidos completamente por el comprador.
- B. Para cambiar la gestión del área de inventario es necesario plantear una capacitación al personal y mantener una uniforme comunicación en cuanto a las diferentes operaciones que conlleva la adquisición como la venta de la mercadería, aquí es pieza clave que el personal afectado en las operaciones de compra y venta de mercadería sigan al pie de la letra las indicaciones de la orden de compra y la orden de venta (las áreas afectadas son: área de importaciones, área de almacén, área de despacho y área de soporte técnico), realizar toma de inventario físico en intervalos de tiempo menores al año.
- C. La gerencia debe analizar mejor la información financiera, realizando una gestión financiera en base a metas que se midan mediante los ratios financieros planteados y procesos en los cuáles se llegue a resolver diferentes situaciones de la empresa. Como recomendación final la empresa debe de plantearse mejorar su nivel de liquidez a corto plazo, efectuando mayor cantidad de ventas con una mejora en la rotación de inventario y con ventas más atractivas; esto se obtiene gracias a los remates. Bajo un análisis de los Estados financieros estudiados nos podemos percatar que su porcentaje de utilidad bruta es

aproximadamente 40%, y realizando el remate de mercadería, la utilidad bruta baja en un 20%, la mercadería rotará más rápido en un periodo y el nivel de liquidez aumenta, solo con la capacidad de que al rebajar los precios de venta el cliente pague el total o la mayor parte de la venta al contado, y siendo posible, por los bajos precios que la empresa Medinet SAC pondría en el mercado.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Acevedo Yopez, E. (2014). *Herramienta para la gestión de inventarios según distribución ABC basado en ventas a proyectar para el Supermercado Cocot*. Costa Rica. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://www.kerwa.ucr.ac.cr/bitstream/handle/10669/28889/VERSION%20FNL%20-%20REVISADO%20Eduardo%20Acevedo-%20Imprimir.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Aching Guzmán, C. (2005). *Ratios financieros y matemáticas de la mercadotecnia*. Lima, Perú: Prociencia y cultura.
- Álvarez Pincay, Á. W., Salazar Ponce, E. G., Cantos Figueroa, M., Calle García, J. S., & Delgado Solis, H. P. (2017). *Gestión financiera*. Manabí - Ecuador: Compas Editorial.
- Andrade Pinelo, A. (2012). *Interprete los ratios de liquidez*. Contadores y Empresas. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://hdl.handle.net/10757/604387>
- Andréu Abela, J. (2000). *Las técnicas de Análisis de Contenido*. Granada. Recuperado el 28 de Enero de 2021, de <http://mastor.cl/blog/wp-content/uploads/2018/02/Andreu.-analisis-de-contenido.-34-pags-pdf.pdf>
- Anónimo. (s.f.). *RebajaTusCuentas.com*. Recuperado el 29 de Enero de 2021, de [RebajaTusCuentas.com: https://rebajatuscuentas.com/pe/blog/que-es-el-buro-de-credito/](https://rebajatuscuentas.com/pe/blog/que-es-el-buro-de-credito/)
- Arcoraci, E. (s.f.). *CONTABILIDAD - Ratios Financieros*. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://www.utntyh.com/wp-content/uploads/2013/09/Apunte-Unidad-3-Ratios-Financieros.pdf>
- Biety, M. (2003). *woccu.org*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de [http://www.woccu.org/documents/Tool4\(sp\)](http://www.woccu.org/documents/Tool4(sp))
- Boulangger Nieves, P. E., Mora Seijo, R. C., & Lauriano Capra, C. M. (2017). *LA GESTION FINANCIERA DEL ACTIVO CORRIENTE Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA ELEKTRA DEL PERU S.A. PERIODO*

2014-2016. Callao. Recuperado el 29 de Enero de 2021, de <http://repositorio.unac.edu.pe/handle/UNAC/2210>

Cardona Gómez, D., & Cano, A. J. (2017). *Análisis del ciclo de liquidez, ciclo de caja y el capital de trabajo neto operativo en el Hospital Marco Fidel Suárez de Bello*. Medellín-Colombia. doi:10.21501/25007858.2579

Casas Tragodara, C. (17 de Setiembre de 2012). *Diario gestión*. Recuperado el 02 de Febrero de 2021, de <https://gestion.pe/empresa/gestion-financiera-peruano-20426-noticia/?ref=gesr>

Castillo, L. (29 de Diciembre de 2005). Recuperado el 25 de Febrero de 2021, de Biblioteconomía: <https://www.uv.es/macac/T5.pdf>

Catacora Carpio, F. (1997). *Sistemas y procedimientos contables*. Caracas, Venezuela: McGraw-Hill.

Cerna Quezada, G., & Palma Cabrera, G. (2016). *ANALISIS DE LOS RESULTADOS DE LA GESTION FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA BLUE GROUP PROYECTOS SAC PERIODO 2015*. Callao. Recuperado el 29 de Enero de 2021, de <http://repositorio.unac.edu.pe/handle/UNAC/2223>

Chao, J. E. (OCTUBRE de 2019). *EL ASESOR FINANCIERO*. Obtenido de <https://elasesorfinanciero.com/el-cisi-celebra-el-dia-mundial-de-la-planificacion-financiera/>

Córdova Padilla, M. (2012). *Gestión Financiera*. Bogotá, Colombia: Ecoe Ediciones.

Delgado, B. (2012). *GESTIÓN FINANCIERA Y FLUJO DE EFECTIVO EN LOS POSTGRADOS DE LAS UNIVERSIDADES PUBLICAS DEL ESTADO ZULIA*. Maracaibo, Venezuela. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://virtual.urbe.edu/tesispub/0092561/cap02.pdf>

Diario Gestión. (16 de 07 de 2019). Recuperado el 29 de Enero de 2021, de Diario Gestión: <https://gestion.pe/tu-dinero/pagar-deuda-peru-peor-pasarle-nnda-nnlt-273069->

- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2006). *Metodología de la investigación - Cuarta Edición*. Monterrey, México: McGRAW - HILL.
- Herrera Freire, A. G., Betancourt Gonzaga, V. A., Herrera Freire, A. H., Vega Rodriguez, S. R., & Vivanco Granda, E. C. (2016). RAZONES FINANCIERAS DE LIQUIDEZ EN LA GESTIÓN EMPRESARIAL PARA TOMA DE DECISIONES. *QUIPUKAMAYOC*, 151-160. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de https://www.academia.edu/download/56665440/13249-45984-1-PB_1.pdf
- Hilario, W. (6 de Marzo de 2017). Recuperado el 25 de Enero de 2021, de ES DSIG PERU: <https://excelservicios.com/blog/kardex-valorizado-fisico/#:~:text=El%20kardex%20es%20un%20documento,la%20empresa%20para%20la%20venta.>
- Horngren, C. T., Sundem, G. L., & Elliott, J. A. (2000). *INTRODUCCION A LA CONTABILIDAD FINANCIERA*. Naucalpan de Juarez. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://books.google.com.do/books?id=-BJyun6IDP8C&printsec=frontcover#v=onepage&q=flujo%20de%20efectivo&f=false>
- Informativo Caballero Bustamante. (2008). Ratios Financieros (Primera Parte). *REVISTA DE ASESORÍA ESPECIALIZADA*, E1-E3. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de https://www.academia.edu/download/56452746/1_lectura_ratios_1.pdf
- Instituto Nacional De Estadística e Informática. (2018). *Perú: Características Económicas y Financieras de las Empresas Comerciales*. Lima. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1590/libro.pdf
- Krolikowski Massuchetti, T. (2010). *ANÁLISE DA CONDIÇÃO FINANCEIRA PARA CRESCIMIENTO SUSTENTADO DA EMPRESA ALFA*. Porto

Alegre. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://lume.ufrgs.br/handle/10183/29637>

La Suma de Todos. (s.f.). *madrid.org*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de http://www.madrid.org/cs/StaticFiles/Emprendedores/GuiaEmprendedor/tema8/F50_8.1_CONCEPTOS_BASICOS.pdf

López Montes, J. (2014). *GESTIÓN DE INVENTARIOS*. España: EDITORIAL ELEARNING SL. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://books.google.com.pe/books?id=DHpXDwAAQBAJ&printsec=frontcover&hl=es#v=onepage&q&f=false>

Mera Rivera, J. M. (2017). *Cartera de créditos y cobranzas y su impacto en la liquidez y rentabilidad de la empresa Medic&Services SA*. Guayaquil. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/bitstream/44000/1948/1/T-ULVR-1754.pdf>

Morales Castro, A., & Morales Castro, J. A. (2014). *Crédito y cobranza*. Ciudad de México, México: Grupo Editorial Patria.

Muchoz Salazar, F. E. (2019). *La administración de inventarios y el estado de flujo de efectivo en la empresa Cocina Trujillana S.A.C., en el distrito de Miraflores – 2018*. Lima. Recuperado el Febrero 8 de 2021, de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/46658>

Nolasco Morales, K. S. (2018). *Gestión de Cobranzas y Liquidez de la Empresa Centro Técnico automotriz Hersa SRL Ventanilla 2017*. Lima, Perú. Recuperado el Febrero 9 de 2021, de <http://repositorio.ucv.edu.pe/handle/UCV/23646>

Ojeda Murillo, N. G. (2016). *LA GESTIÓN FINANCIERA Y LA LIQUIDEZ DE LA ESTACIÓN DE SERVICIOS SAN MIGUEL DE LA PARROQUIA HUAMBALÓ DEL CANTÓN PELILEO EN EL AÑO 2015*. Ambato, Ecuador. Recuperado el Febrero 9 de 2021, de <https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/23970/1/T3778ig.pdf>

- Orellana Nirian, P. (28 de Junio de 2015). Recuperado el 25 de Enero de 2021, de Economipedia: <https://economipedia.com/definiciones/metodo-analitico.html>
- Orellana, W. (10 de febrero de 2020). *SOMOS FINANZAS*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de Blog Especializado en Finanzas Corporativas: <https://www.somosfinanzas.site/razones-financieras/liquidez-inmediata>
- Ortega Chilán, G. N., & Torres Granados, G. C. (2018). *GESTIÓN DEL INVENTARIO Y SU IMPACTO EN LA RENTABILIDAD Y LIQUIDEZ DE IMPORFARMA SA*. Ecuador. Recuperado el 25 de Febrero de 2021, de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/30212/1/TESIS-GENESIS-TORRES-GEOVANNA-ORTEGA-20-FEB-2018.pdf>
- Ortigosa Mencos, J. R. (2011). *IMPLEMENTACIÓN DE UNA METODOLOGÍA DE COBRANZA*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle/UNCP/1431/APLICACI%C3%93N%20DE%20LA%20METODOLOG%C3%8DA%20SCRUM.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ortiz, J. (2013). *Gestión Financiera*. Madrid, España: Gráficas Muriel.
- Panigrahi, A. (2017). *Relationship of Working Capital with Liquidity, Profitability and Solvency: A Case Study of ACC Limited* (Vol. IV). Bombay, Maharashtra, India: ASIAN JOURNAL OF MANAGEMENT RESEARCH. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://ssrn.com/abstract=2379986>
- Pastor, L., & Stambaugh, R. (2001). *Liquidity Risk and Expected Stock Returns*. Chicago: University of Chicago Graduate School of Business. Recuperado el 8 de Febrero de 2021, de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=279804
- Pimenta, C., & Pessoa, M. (2015). *Capítulo 1: La gestión financiera pública en América Latina: la clave de la eficiencia y la transparencia*. Lima, Perú: Banco Interamericano de Desarrollo.

- Posada P., C. E. (15 de Mayo de 2014). *Ensayos sobre Políticas Economicas*. Recuperado el 8 de Febrero de 2021, de elsevier.es: <https://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/6507/espe.pdf>
- Puente Tello, A. E. (2018). *GESTIÓN DE COBRANZAS Y LA LIQUIDEZ EN LA EMPRESA SERVICIOS GENERALES SATURNO S.A., DISTRITO PUCUSANA, LIMA 2018*. Recuperado el 8 de Febrero de 2021, de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/24655>
- Pulido Polo, M. (2015). *Ceremonial y protocolo: métodos y técnicas de investigación científica*. Maracaibo, Venezuela: Opción. Recuperado el 9 de Febrero de 2021, de <https://www.redalyc.org/pdf/310/31043005061.pdf>
- Quispe Quispe, S. (2016). *GESTIÓN DE LOS INVENTARIOS Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA GRIFO LATINO S.A.C DISTRITO DE WANCHAQ PERIODO 2015*. Cusco. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://repositorio.uandina.edu.pe/handle/UAC/589>
- Real Acedemia Española. (s.f.). Recuperado el 29 de Enero de 2021, de DEJ Panhispánico: <https://dpej.rae.es/lema/liquidez>
- Rodríguez Rocha, J. F. (2006). Flujo de caja: Herramienta clave para la toma de decisiones. *Panorama*. Recuperado el 12 de 05 de 2021, de <file:///C:/Users/olenk/Downloads/Dialnet-FlujoDeCajaHerramientaClaveParaLaTomaDeDecisionesE-4780127.pdf>
- Romero Luyo, M. R. (2015). *ROTACIÓN DE INVENTARIOS Y SUS EFECTOS EN EL SECTOR EMPRESARIAL METAL MECÁNICO DE LA CIUDAD DE LIMA EN EL AÑO 2013*. Bellavista. Recuperado el 26 de Febrero de 2021, de <http://repositorio.unac.edu.pe/handle/UNAC/1111>
- Romero, E. M. (2019). *Diseño e implementación de sistema de inventarios para el almacén de pinturas y ferretería Ferrecolor*. Villavicencio. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://hdl.handle.net/20.500.12494/8557>

- Rubina Granda, R. R. (2017). *GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES E INCOBRABLES Y SU INCIDENCIA EN EL PROCEDIMIENTO DE CRÉDITOS Y COBRANZA DEL AÑO 2016 DE LA EMPRESA COMERCIALIZADORA DE PRODUCTOS DE SALUD BUCAL, UBICADA EN ATE*. Lima. Recuperado el 26 de Febrero de 2021, de <http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/bitstream/handle/upa/212/GESTI%C3%93N%20DE%20CUENTAS%20POR%20COBRAR%20COMERCIALES%20E%20INCOBRABLES%20Y%20SU%20INCIDENCIA%20EN%20EL%20PROCEDIMIENTO%20DE%20CR%C3%89DITOS%20Y%20COBRANZA%20DEL%20A%C3%91O%202016%20DE%20L>
- Rus Arias, E. (s.f.). *Economipedia*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de Economipedia: <https://economipedia.com/definiciones/ratios-financieros.html>
- Sánchez Idrogo , E. (07 de noviembre de 2019). *Andina - Agencia peruana de noticias*. Recuperado el 9 de Febrero de 2021, de <https://andina.pe/agencia/noticia-sistema-financiero-peruano-es-resistente-ante-shocks-liquidez-772310.aspx>
- Sempere Ripoll, M. F. (4 de Mayo de 2020). *Gestion de inventario: etapas básicas*. Valencia, Valencia, España. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://polimedia.upv.es/visor/?id=766b58d0-7007-11ea-8c87-2ba15c40d192>
- Soto González, C., Guanuche, R. R., Solorzano González, A., Sarmiento Chugcho, C., & Mite Alban, M. (2017). *ANALISIS DE ESTADOS FINANCIEROS "La clave del equilibrio gerencial"*. Guayaquil: Grupo Compás. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://142.93.18.15:8080/jspui/bitstream/123456789/80/1/LIBRO%20AN%C3%81LISIS%20DE%20ESTADOS%20FINANCIEROS.pdf>

- Soto Rojas, R. L., Valdes Dávila, L., & Vela Trigoso, J. P. (2020). *Análisis de Ratios de Liquidez en las Empresas*. Lima. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <https://repositorio.upeu.edu.pe/handle/UPEU/4025>
- Superintendencia De Banca, Seguro Y AFP. (2015). Glosario de terminos e indicadores financieros. *Terminos e indicadores financieros*. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <https://intranet2.sbs.gob.pe/estadistica/financiera/2015/Setiembre/SF-0002-se2015.PDF>
- Tanaka Nakasone, G. (2005). *Análisis de estados financieros para la toma de decisiones*. Lima, Perú: Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Tapia Torres, M. (1998). Liquidez: Un enfoque metodológico. *La Revista de Bolsa de Madrid*, 14-17. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://hdl.handle.net/10016/793>
- Torres Velat., T., Riu Paül, R., & Ortiz Arias, A. (2014). *LA GESTION DE LA LIQUIDEZ*. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <https://www.bsm.upf.edu/documents/Tesina-La-gestion-de-la-liquidez.pdf>
- Van Horne, J. C., & Wachowicz Jr., J. M. (2010). *Fundamentos de Administración Financiera*. Naucalpan de Juárez: PEARSON EDUCACIÓN. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <https://catedrafinancierags.files.wordpress.com/2014/09/fundamentos-de-administracion-financiera-13-van-horne.pdf>
- Vargas Soto, R. (2007). *ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO*. Ciudad Universitaria Carlos Monge Alfaro: InterSedes: Revista de las Sedes Regionales. Recuperado el 25 de Febrero de 2021, de <https://www.redalyc.org/pdf/666/66615071009.pdf>
- Vega Flores, M. R. (2018). *GESTIÓN FINANCIERA*. Lima. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://hdl.handle.net/11537/23223>
- Verástegui Mattos, L. E. (2020). *EL CONTROL INTERNO Y LA GESTIÓN DE INVENTARIOS EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE FERRETERÍA*

NAVAL. Recuperado el 26 de Enero de 2021, de <http://repositorio.unac.edu.pe/handle/UNAC/5345>

Verdezoto Reinoso, M., Ramón Guanuche, R., & Soto González, C. (2018). *Fundamentos de la gestión financiera*. Machala, Ecuador: Editorial UTMACH.

Vilardy Vega, S. (2017). *INFORME PARA APLICACIÓN DE INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN EN EL PROYECTO: MODELO DIDÁCTICO PARA LA FORMACIÓN ÉTICA DE LOS ESTUDIANTES DE CONTADURÍA PÚBLICA*. SANTA MARTA. Recuperado el Febrero 25 de 2021, de https://repository.ucc.edu.co/bitstream/20.500.12494/14416/1/2017_aplicacion_instrumentos_investigacion.pdf

Villafuerte Espin, C. (2020). *Las ventas como factor determinante de la rotación de inventarios*. Ambato. Recuperado el 25 de Febrero de 2021, de <https://repositorio.uta.edu.ec/handle/123456789/31304>

Wild, J., Subramanyam, K., & Halsey, R. (2007). *ANÁLISIS DE ESTADOS FINANCIEROS*. McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V. Recuperado el 11 de Febrero de 2021, de <http://fullseguridad.net/wp-content/uploads/2016/11/An%C3%A1lisis-de-estados-financieros-9na-Edici%C3%B3n-John-J.-Wild.pdf>

Yancce Alegria, M. (2017). *Gestión de cobranza y su influencia en la liquidez en la empresa Bisagras Peruanas SAC, distrito de Ate 2014-2016*. Lima, Perú. Recuperado el Febrero 8 de 2021, de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/21957>

Zanolla, E., & Tibúrcio Silva, C. (Ene/Abr de 2017). O VALOR DA LIQUIDEZ: UM ESTUDO EXPLORATÓRIO NAS EMPRESAS BRASILEIRAS DO SETOR DE ENERGIA ELÉTRICA. Porto Alegre, Brasil. Recuperado el 9 de Febrero de 2021, de <https://doi.org/10.1590/1413-2311.041.57359>

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de consistencia

LA GESTIÓN FINANCIERA Y LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA MEDINET SAC, PERIODO 2015-2019

Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variables	Dimensiones	Indicadores	Metodología
¿Qué efecto tiene la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015 al 2019?	Determinar el efecto de la gestión financiera en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.	La deficiente gestión financiera tiene un efecto pernicioso en la liquidez de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.	Variable independiente: La Gestión Financiera	- La gestión de cobranzas	- Rotación de cuentas por cobrar - Periodo promedio de cobro - Antigüedad de las cuentas por cobrar	Tipo de investigación: Aplicada, cuantitativo, explicativa Diseño:
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Especificas		- Flujo de entrada y salidas de inventario	No experimental, longitudinal	
¿Qué efecto tiene la gestión de cobranzas en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019?	Determinar el efecto de la gestión de cobranzas en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.	La deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.		- La gestión de inventario	- Rotación de inventario - Periodo de rotación de inventarios	Método: Analítico
¿Qué efecto tiene la gestión de inventario en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019?	Determinar el efecto de la gestión de inventario en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.	La deficiente gestión de inventario tiene un efecto pernicioso en la liquidez inmediata de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.	Variable dependiente: La Liquidez	- Liquidez General	- Ciclo de conversión de efectivo	Técnicas de recolección de datos: Observación, análisis documental
				- Liquidez Inmediata	- Razón corriente - Prueba ácida - Ratio de prueba defensiva	Instrumentos: Ficha de observación, Análisis de contenido

Anexo 2: Consentimiento informado



San Isidro, 09 de febrero de 2021

Señores:

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO

Atención: a quien corresponda

De mi mayor consideración

Por la presente, quien suscribe, Hugo Enrique Alarcón Fernández con DNI 07263010, Gerente General de la empresa MEDINET S.A.C., identificado con número de RUC 20502811674 y con domicilio fiscal en Av. Dionisio Derteano 184 Int. 903 San Isidro – Lima.

Otorgo a los señores Montoya Torres Winder Alonso y Perez Saldivar Melanny Olenka, el permiso de realizar el proyecto de investigación relacionado con la empresa MEDINET S.A.C.

Asimismo, mencionar que se les facilitará la información de la empresa que sea requerida por ellos.

Agradeciendo la atención a la presente, me despido

Atentamente

Anexo 3: Base de datos para la demostración de la hipótesis específica 1

La empresa Medinet SAC no aplica una correcta política de cobranzas, ni un adecuado seguimiento de las cuentas por cobrar vencidas y por vencer.

Por ejemplo: el cliente HOSPITAL NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRION a la fecha 31/03/2016, realizó la compra de una variedad de equipos oftálmicos valorizados en S/ 351,433.22 soles más IGV. Dicha venta corresponde a la factura 002-0011676 (véase anexo 3.2), la cuál se emitió con la condición de pago al contado por tratarse de una entidad Estatal. Sin embargo, dicha factura no fue cancelada en su totalidad por lo que Medinet SAC envió una carta notarial el 23/07/2017 (véase anexo 3.3) y por el estado de cuenta de ese cliente al 31/12/2019 aún tiene un saldo pendiente de cobro (véase anexo 3.1).

Notamos que la falta de liquidez se ve afectado porque Medinet SAC no realizó la cobranza de manera efectiva, solicitando constantemente préstamos a la entidad financiera: Banco BBVA Perú. (Véase anexo 3.4)

ANEXO 3.1


Estado de cuenta del cliente Hospital Daniel Alcides Carrión al 31/12/2019

Antigüedad de saldos de clientes													
Moneda		Socio de negocios		Fecha de vencimiento: 31/12/2019								Vencimiento por Fecha de vencimiento	
#	Código de cliente	Nombre del cliente	Fecha de vencimiento	Número de referencia del SN	Cantidad de días pendientes	Importe original	Saldo vencido	Abono futuro	Código de método de pago	0 - 30	31 - 60		
1	▼ C20174943924	➔ HOSPITAL NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRION								SOL (427,749.10)			
2													
3			09/01/2015	0002-0007781	1817	SOL 2,260.00	SOL 2,260.00						
4			31/03/2016	0002-0011676	1370	SOL 414,691.20	SOL 414,691.20						
5			21/07/2016	0003-0001465	1258	SOL 10,797.90	SOL 10,797.90						
6			31/12/2019			SOL (427,749.10)	SOL (427,749.10)			SOL (427,749.10)			

Podemos notar que al cierre del periodo año 2019, esa misma factura, incluyendo 2 más, aún siguen pendiente de cobro, dando un importe por cobrar al cliente de S/ 427,749.10 soles.

ANEXO 3.2:

Factura de venta 002-0011676



MediNet
Equipos e Insumos Oftalmológicos y Ópticos.

CARGO
MEDINET S.A.C.

Av. Del Parque Norte N° 600 Dpto. 101, San Isidro - Lima - Línea
Tel. / Fax: +51 1 476 1745
E-Mail: informes@medinetperu.com - ventas@medinetperu.com
central@medinetperu.com - soporte@medinetperu.com
Línea Gratuita - Asistencia Técnica : 0800-104-10
www.medinetperu.com

R.U.C. N° 20502811674

FACTURA

N° 002 -0011676


Fecha de Emisión: 31/03/2015 Código de vendedor: 0002 FT 002-0011676

Destinatarios:
I.C.: **REGION CALLAO - HOSPITAL DANIEL A. CARRION**
DCC: **20174943924**
Dirección: **AV. GUARDIA CHALACA 2175 - BELLAVISTA - PROV. CONSTITUCIONAL CALLAO**
Telefono: **HOSPITAL DANIEL A. CARRION**

Orden de Compra: **OC 4791**
Guía de Remisión: **GS 002-9253**
Cond. De Pago: **CONTADO 15 DIAS**
Fecha de Vcto.: **15/04/2015**

IDIGO	CANTIDAD	DESCRIPCION	% DSCTO	P UNITARIO	IMPORTE
	04	EQUIPO DE OFTALMOLOGIA NIDEK NI N° 094-2015 -HNDAC /D T 00F CONTRATO 156.2015 HND DESTINO SERVICIO DE OFTALMOLOGIA GARANTIA : 37 MESES UNIDAD OFTALMOLOGICA (PROYECTOR DE OPTOTIPOS, SILLON OFTALMOLOGICO Y FROOPTERO)		1.438.40	285.763.20
	01	YAG LASER - NIDEK EQUIPO YAG LASER MODELO YG 1800		128.987.60	128.987.60

ORDEN DE COMPRA: 4791
TIPO DE PROCESO : LP- N°0013-2015-HNDAC



MediNet
Equipos e Insumos Oftalmológicos y Ópticos.

GOBIERNO REGIONAL DEL CALLAO
HOSPITAL N.º DANIEL ALCIDES CARRION
UNIDAD DE ALMACEN

13 ABR 2015

RECEPCIÓN

Hora:..... Firma:.....

* Una vez salida la mercadería, con sus componentes y accesorios, completos el sello y/o firma es señal de conformidad y es responsabilidad del cliente cualquier falla de tipo físico o inadecuada manipulación sin derecho a reclamo y/o devolución con conocimiento de sus términos de garantía.
* Las facturas y/o boletas no abonadas en término, devengan en intereses legales y moratorias.

SON: CUATROCIENTOS CATORCE MIL SEISCIENTOS NOVENTA Y UNO CON 20/100 SOLES

Efectivo _____

Cheque N° _____

Banco _____

Letra N° _____

CANCELADO

Lima, _____ de _____ del _____

VALOR VENTA

IG V. S. 351.453.20

TOTAL: S. 53.257.80

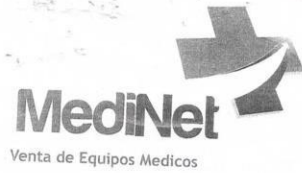
CONTROL ADMINISTRATIVO

p.MEDINET S.A.C.

COPIA NO VALIDA PARA EFECTOS TRIBUTARIOS

ANEXO 3.3

Carta notarial por la factura 002-00011676 de Hospital Daniel Alcides Carrión



011774
CARGO

DOCUMENTO NO
REDACTADO EN ESTA NOTARIA

NOTARIA GERMAN NUÑEZ
RUC: 20502811674
RECIBIDO
26 JUN. 2017
LA RECEPCION NO IMPLICA ACEPTACION
HORA:
FIRMA:

Lima, 23 de Junio del 2017

Señores:
HOSPITAL NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRION
Av. Guardia Chalaca 2176 – Bellavista-Callao
Callao.-

Atención : **Dra. María Elena Aguilar Del Águila – Director General**

Asunto : **Deuda Pendiente de pago s/. 427,749.10**

Referencia : a) ASP N° 2936 –2016 HNDAC - OC N° 2768 – S/ 10,797.90
b) LP N° 0013 - 2015-HNDAC - OC N° 4791 – S/414,691.20
c) ASP N° 5304 –2014 HNDAC - OC N° 4782 – S/ 2,260.00

De nuestra consideración:

Tengo el agrado de dirigirme a usted por conducto notarial con la finalidad de reiterar nuestra cobranza realizada con diversas llamadas y visitas requiriendo el pago por la suma de **S/. CUATROCIENTOS VEINTISIETE MIL SETECIENTOS CUARENTA Y NUEVE CON 10/100 NUEVOS SOLES** monto que No incluye los intereses por deuda vencida, según lo establecido en la Cláusula Quinta del Contrato N° 156-2015-HNDAC párrafo Cuarto dice: "En caso de retraso en el pago el Contratista tendrá derecho a pago de intereses conforme a lo establecido en el artículo N° 48 de la Ley de Contrataciones del Estado, contando desde la oportunidad en el que el pago debió efectuarse."; por tanto estas se calcularán a la fecha del pago de las siguientes facturas emitidas en base a la referencia: a)+b)+c)

DOCUMENTO	FECH. EMISION	FECH. VENC.	IMPORTE	N° OC	FECHA OC
FT-0030001465	14/07/2016	21/07/2016	S/. 10,797.90	0002708	27.06.16
FT-0020011676	31/03/2016	15/04/2016	S/. 414,691.20	0004791	02.12.15
FT-0020007781	08/01/2015	09/01/2015	S/. 2,260.00	0001902	26.11.14
TOTAL DEUDA VENCIDA Y PENDIENTE:			S/. 427,749.10		

El pago podrá realizarse mediante recojo de cheque o depósito bancario en nuestras cuentas corrientes - SOLES:

GOBIERNO REGIONAL LIMA
HOSPITAL NAC. DANIEL ALCIDES CARRION
TRAMITE DOCUMENTOS
M
P
P
06 JUL 2017
RECEPCION
Hora: 9:30
Firma: [Firma] HJR:

Banco BBVA Continental: 0011-0380-01-00012607 / CCI 011-380-000100012607-36
Banco de Crédito – BCP : 191-1401284-0-83 / CCI 002-191-001401284083-52

Este requerimiento se realiza en atención a que ha transcurrido más de 895 días desde que surgió su obligación sin que se haya realizado el pago ni amortización

MEDINET S.A.C.
Av. Del Parque Norte N°605 Ofic. 101 - San Isidro / Telef.: (+511) 475-0328 Fax: (+511) 475-1745
Línea Gratuita de Soporte Técnico: 0800-104-10
E-mail: ventas@medinetperu.com informes@medinetperu.com central@medinetperu.com
www.medinetperu.com

COPIA DE CARTA NOTARIAL No. 420-12

EL NOTARIO NO ASUME RESPONSABILIDAD SOBRE EL CONTENIDO DE LA PRESENTE CARTA NOTARIAL, NI DE LA FIRMA, IDENTIFICACION O REPRESENTACION DEL REMITENTE. SE CERTIFICA ÚNICAMENTE EL DHECHO Y EL HECHO DE LA NOTIFICACION EN LA DIRECCION DEL NOTARIO (ART. 1061 DEL C.O.C.).

ANEXO 3.4

Estado de cuenta de Medinet SAC de junio 2017

BBVA Continental
MOVIMIENTO Y SALDO A LA FECHA
 CUENTA CORRIENTE

TITULARES:
 MEDINET SAC
 AV. DEL PARQUE NORTE 605 101
 URB CORPAC
 L-327 SAN ISIDRO LIMA, LIMA
 PERU 0910

SU EJECUTIVO DE CUENTA ES:
 PABLO MANUEL QUEZADA ZARAGOZA
 Teléfono:

MONEDA: DOLARES US RUC 20502811674

FECHA OPER.	FECHA VALOR	DESCRIPCION	OFICINA	CAN.	N°OPER.	CARGO/ABONO	ITF	SALDO CONTABLE
		SALDO ANTERIOR						17,346.55
01-06	01-06	COMISION SECC ELECTRONICO CTA CTE	BCA. INTERNET	BIE	23441	0.20-		17,346.35
01-06	02-06	DEP OB 002 N.09915538 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23442	1,500.00	0.05	18,846.30
01-06	01-06	DS.DESEMB 9101520223	BE SAN ISIDRO	VEN	23444	3,147.51	0.15	21,993.86
01-06	01-06	DS.DESEMB 9101520231	BE SAN ISIDRO	VEN	23446	2,474.80	0.10	24,468.16
02-06	02-06	*A/ PROVEEDO.INS OFTALMOLOGICOS ESPECI	BCA. INTERNET	BIE	23448	1,980.00	0.05	26,448.11
02-06	02-06	INTICOMPOR CARTERA			23450	177.81-		26,277.30
03-06	03-06	PAGO FACTURAS MEDINET	BCA. INTERNET	BIE	23451	1,200.00	0.05	27,477.25
03-06	03-06	DEPOS. EN CTA. 001103800100012615	CHICLAYO	VEN	23453	1,000.00	0.05	28,477.20
05-06	05-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF. LA RAMBLA	VEN	23455	850.00		29,327.20
06-06	06-06	GUIAS DE REMISION	BCA. INTERNET	BIE	23456	147.00-		29,180.20
06-06	06-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF.EL TAMBO	VEN	23457	300.00		29,480.20
06-06	06-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF SAN ISIDRO	VEN	23458	2.50-		29,477.70
06-06	07-06	DEP OB 009 N.34873038 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23459	230.00		29,707.70
06-06	06-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23460	1,200.00	0.05	30,907.65
06-06	06-06	*A/ PROVEEDO.MACULA D & T SRL	BCA. INTERNET	BIE	23462	297.00		31,204.65
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°-000002719			23463	3,763.01-	0.15	27,441.49
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°-000002720			23465	2,943.23-	0.10	24,498.16
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°-000002721			23467	500.00		23,998.16
07-06	07-06	PAGO COMPRA DE TONOMETROS	BCA. INTERNET	BIE	23468	4,500.00	0.20	28,497.96
08-06	08-06	2055189 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23470	47,040.00		75,537.96
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ.4256574	BE SAN ISIDRO	VEN	23471	19,000.00-	0.05	56,537.91
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ.4256574	BE SAN ISIDRO	VEN	23473	92.50-		56,445.51
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ.4256647	BE SAN ISIDRO	VEN	23474	14,250.00-	0.70	42,195.81
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ.4256647	BE SAN ISIDRO	VEN	23476	80.63-		42,115.18
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ.4256703	BE SAN ISIDRO	VEN	23477	13,790.00-	0.65	28,325.53
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ.4256703	BE SAN ISIDRO	VEN	23479	79.48-		28,246.05
08-06	08-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23480	350.00		28,596.05
09-06	09-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23481	1,225.00	0.05	29,821.00
09-06	09-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23483	6.12-		29,814.88
09-06	09-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23484	900.00		30,714.88
09-06	12-06	DEP OB 009 N.34873043 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23485	165.00		30,879.88
12-06	12-06	*A/ PROVEEDO.LASER VISION CENTER & ASO	BCA. INTERNET	BIE	23486	1,100.00	0.05	31,979.83
12-06	12-06	INGRESO EN EFECTIVO	SAN BORJA	VEN	23488	200.00		32,179.83
12-06	12-06	CHEQ.PAGADOR N°-000002722	LAS BEGONIAS	VEN	23489	6,633.50-	0.30	25,546.33
12-06	12-06	CIRONES	RICARDO PALMA	VEN	23491	300.00		25,846.33
12-06	12-06	VISION CARE EIRL	RICARDO PALMA	VEN	23492	700.00		26,546.33
13-06	13-06	CHEQ.PAGADOR N°-000002724	PETIT THOUJARS	VEN	23493	913.12-		25,633.21
13-06	13-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF REAL PZA C	VEN	23494	600.00		26,233.21
13-06	13-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF REAL PZA C	VEN	23495	3.00-		26,230.21
13-06	13-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF REAL PZA C	VEN	23496	1,448.00	0.05	27,678.26
13-06	13-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF REAL PZA C	VEN	23498	7.20-		27,671.06
13-06	13-06	P.P.: 00110910779600397464	BE SAN ISIDRO	VEN	23499	90,000.00	4.50	117,655.16
13-06	13-06	PP.GO:00110910779600397464	BE SAN ISIDRO	VEN	23501	180.00-		117,475.16
13-06	13-06	1051170 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23502	92,816.43-		24,658.73
13-06	13-06	20510102054-OPERO-ECRL	OF.CORRESPOND	VEN	20500	1,000.00	0.05	25,658.68
14-06	14-06	CHQ.REC.CANJE N°-000002725			23505	1,619.91-	0.05	24,038.72
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23507	100.00		24,138.72
14-06	14-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23508	2.50-		24,136.22
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23509	40.00		24,176.22
14-06	14-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23510	2.50-		24,173.72
14-06	14-06	2067951 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23511	16,871.17-		7,502.55
14-06	14-06	TIN038 MEDINET SAC			23512	50,000.00		57,502.55
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO	PARDO	VEN	23513	850.00		58,352.55
15-06	15-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF. LA PLANIC	VEN	23514	1,500.00	0.05	59,852.50
15-06	15-06	SALDO GUIAS REMISION MEDINET	BCA. INTERNET	BIE	23516	147.00-		59,705.50
15-06	15-06	*TRANSF. AL EXT LIQ.4294592	BCA. INTERNET	BIE	23517	4,165.21-	0.20	55,540.29
15-06	15-06	*COM. Y GASTOS LIQ.4294592	BCA. INTERNET	BIE	23519	70.00-		55,470.29
15-06	16-06	EXILASER SAC	OF SAN ISIDRO	VEN	23520	80.00		55,550.09
15-06	16-06	EXILASER SAC	OF SAN ISIDRO	VEN	23521	1,500.00	0.05	57,050.04

CODIGO CUENTA INTERBANCARIO (CCI) 011 380 000100012615 39 BANCA POR TELEFONO: 595-0000 BANCA POR INTERNET: www.bbvacontinental.pe

SALDO A NUESTRO FAVOR SALDO A SU FAVOR

EN CASO DE RECLAMOS SOBRE OPERACIONES Y SERVICIOS, EL CLIENTE PODRA RECURRIR, INDISTINTAMENTE, A LAS SIGUIENTES INSTANCIAS:
 1) A NUESTRA RED DE OFICINAS 2) BANCA POR TELEFONO 595-0000(LIMA) Y (01)595-0000(PROVINCIAS) 3) DEFENSORIA DEL CLIENTE FINANCIERO DE ASBANC
 4) PLATAFORMA DE ATENCION AL USUARIO DE LA SUPERINTENDENCIA DE BANCA, SEGUROS Y AFP O 5) INDECOPI"

SOLICITA TUS CHEQUERAS DESDE NET CASH, UN CANAL AGIL Y SEGURO CON EL CUAL AHORRARAS TIEMPO, PARA MAYOR INFORMACION SOBRE NET CASH COMUNIQUESE AL (01) 595-1200.

ROGAMOS VERIFIQUE LA INFORMACION CONTENIDA EN ESTE ESTADO DE CUENTA, SI TUVIESE ALGUNA OBSERVACION AL RESPECTO, LE SOLICITAMOS SE PONGA EN CONTACTO CON NOSOTROS DENTRO DE LOS 30 DIAS CALENDARIO SIGUIENTE S A LA RECEPCION DE ESTE DOCUMENTO. EN CASO CONTRARIO, DAREMOS POR CONFORMES LOS CARGOS Y ABONOS, ADEMAS DE APROBADO EL SALDO INDICADO.

OFICINA: BE SAN ISIDRO FECHA: 30-06-2017

CODIGO DE CUENTA CLIENTE: ENTIDAD: 0011 OFICINA: 0380 CUENTA: 0100012615 D.C.: 39

HOJA: 1

Luego de notarse que al no contar con la liquidez necesaria para sus

obligaciones con proveedores como la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria, que con términos de pago al contado y de importes muy elevados como:

**DECLARACION UNICA DE IMPORTACION (A1)
REGIMEN 10 - IMPORTACION DEFINITIVA**

2. REGISTRO DE ADUANAS					
DECLARACION :	235-2018-10-104238-00	FECHA NUMERACION :	22/06/2018	SUJETO A :	VERDE
1. IDENTIFICACION :					
1.1. ADUANA :	AEREA Y POSTAL EX-IAAC	235	1.2.- DECLARANTE :	AIROCEAN ADUANAS S.A.C	5884
1.3. IMPORTADOR :	4-20502811674	MEDINET S.A.C.	1.5.- DIRECCION :	AV. DIONISIO DERTEANO NRO. 184 INT. 903 LIMA - LIMA - SAN ISIDRO	
3. TRANSACCION					
3.1. MONEDA :	0:	3.2.- FORMA DE PAGO :	2:PAGO A CREDITO	3.3. PLAZO :	90
3.4. ENT.FINANC.:	000:	3.2.- FEC.CARTA CRED.:		3.6. EXONERACION C.I.:	
4. TRANSPORTE					
4.1. MANIFIESTO :	2018-18828	4.2 MODO : 0	4.3. EMPRESA : ABX AIR INC. SUCURSAL DEL PERUGB	4.4. FEC.LLEGADA :	20/06/2018
5. ALMACENAMIENTO Y OTROS					
5.1. TERMINAL :	SHOHIN S.A.	3071			
5.5. TOTAL PESO NETO (KG) :	640.87	5.6. TOTAL PESO BRUTO(KG) :	674.60		
5.7. TOTAL CANTIDAD BULTOS :	4.00	5.8. TOTAL UNIDADES FISICAS :	31.00		
5.9. UNIDADES COMERCIALES :	31.00	5.10 RES.EXO.NUM. :	0-		
5.12 TOTAL SERIES :	5	5.13 TIPO TRATAMIENTO :	NORMAL 1		
6. BASE IMPONIBLE		MONEDA TRANSACCION	TOTAL DOLARES (US\$)		
6.1. FOB	0.00	58,020.00			
6.2. FLETE		5,346.90			
6.4. SEGURO		1,147.85			
6.5. CIF		64,514.75			
LIQUIDACION DEL ADEUDO					
CONCEPTO	LIQUIDACION \$	LIBERACION \$	CANTIDAD A PAGAR \$		
3.1. AD/VALOREM	333.00	0.00	333.00		
3.2. DERECHO ESPECIFICO	0.00	0.00	0.00		
3.3. IMP. SELECTIVO CONSUMO	0.00	0.00	0.00		
3.4. IMP. PROMOCION MUNICIPAL	1,297.00	0.00	1,297.00		
3.5. IMP. GENERAL A LA VENTA	10,376.00	0.00	10,376.00		
3.6. DERECHO ANTIDUMPING	0.00	0.00	0.00		
3.7. TASA SERVICIO DESPACHO	0.00	0.00	0.00		
3.8. RECARGO NUMERACION	0.00	0.00	0.00		
3.9. SOBRETASA ADICIONAL	0.00	0.00	0.00		
3.11 TOTAL LIQUIDACION			12,006.00		
ULTIMO DIA DE PAGO :	22/06/2018	FECHA CANCELACION :	25/06/2018	BANCO DE CANCELACION :	011BANCO CONTINENTAL

SERIE	PUERTO EMBARQUE	GUIA AEREA O B/L	FEC.EMB.	DECL.PREC.	ITEM	FEC.VCTO	CERT.ORIGEN	ESTADO
	CANT. BULTOS	CLASE	UNIDADES FISICAS U.F.	PESO NETO (KG)	PESO BRUTO (KG)	MONEDA TRANSC.	FOB US \$	

**DECLARACION UNICA DE IMPORTACION (A1)
REGIMEN 10 - IMPORTACION DEFINITIVA**

2. REGISTRO DE ADUANAS					
DECLARACION :	235-2018-10-167397-00	FECHA NUMERACION :	03/10/2018	SUJETO A :	VERDE
1. IDENTIFICACION :					
1.1. ADUANA :	AEREA Y POSTAL EX-IAAC	235	1.2.- DECLARANTE :	AIROCEAN ADUANAS S.A.C	5884
1.3. IMPORTADOR :	4-20502811674	MEDINET S.A.C.	1.5.- DIRECCION :	AV. DIONISIO DERTEANO NRO. 184 INT. 903 LIMA - LIMA - SAN ISIDRO	
3. TRANSACCION					
3.1. MONEDA :	0:	3.2.- FORMA DE PAGO :	2:PAGO A CREDITO	3.3. PLAZO :	60
3.4. ENT.FINANC.:	000:	3.2.- FEC.CARTA CRED:		3.6. EXONERACION C.I. :	
4. TRANSPORTE					
4.1. MANIFIESTO :	2018-6800	4.2 MODO : 0	4.3. EMPRESA : IBERIAIB	4.4. FEC.LLEGADA :	18/09/2018
5. ALMACENAMIENTO Y OTROS					
5.1. TERMINAL :	DHL EXPRESS PERÚ S.A.C.	4038			
5.5. TOTAL PESO NETO (KG) :	12.00	5.6. TOTAL PESO BRUTO(KG) :	18.75		
5.7. TOTAL CANTIDAD BULTOS :	1.00	5.8. TOTAL UNIDADES FISICAS :	403.00		
5.9. UNIDADES COMERCIALES :	403.00	5.10 RES.EXO.NUM. :	0-		
5.12 TOTAL SERIES :	63	5.13 TIPO TRATAMIENTO :	NORMAL 1		
6. BASE IMPONIBLE	MONEDA TRANSACCION	TOTAL DOLARES (US\$)			
6.1. FOB	0.00	76,912.88			
6.2. FLETE		148.63			
6.4. SEGURO		1,538.25			
6.5. CIF		78,599.76			
LIQUIDACION DEL ADEUDO					
CONCEPTO	LIQUIDACION \$	LIBERACION \$	CANTIDAD A PAGAR \$		
3.1. AD/VALOREM	4,716.00	0.00	4,716.00		
3.2. DERECHO ESPECIFICO	0.00	0.00	0.00		
3.3. IMP. SELECTIVO CONSUMO	0.00	0.00	0.00		
3.4. IMP. PROMOCION MUNICIPAL	1,666.00	0.00	1,666.00		
3.5. IMP. GENERAL A LA VENTA	13,331.00	0.00	13,331.00		
3.6. DERECHO ANTIDUMPING	0.00	0.00	0.00		
3.7. TASA SERVICIO DESPACHO	0.00	0.00	0.00		
3.8. RECARGO NUMERACION	0.00	0.00	0.00		
3.9. SOBRETASA ADICIONAL	0.00	0.00	0.00		
3.11 TOTAL LIQUIDACION			19,713.00		
ULTIMO DIA DE PAGO :	03/10/2018	FECHA CANCELACION :	19/10/2018	BANCO DE CANCELACION :	011BANCO CONTINENTAL

SERIE	PUERTO EMBARQUE	GUIA AEREA O B/L	FEC.EMB.	DECL.PREC.	ITEM	FEC.VCTO	CERT.ORIGEN	ESTADO
	CANT. BULTOS	CLASE	UNIDADES FISICAS U.F.	PESO NETO (KG)	PESO BRUTO (KG)	MONEDA TRANSC.	FOB US \$	
	FLETE	SEGURO	ADV \$	IGV \$	IPM \$	ISC \$		
	PAIS ORIGEN	PAIS ADQUISICION	TRATO PREF.INT.	TRATO PREF. NAC.	COD. LIBER.			

La empresa Medinet SAC tuvo que recurrir a solicitar préstamos tras préstamo, inclusive solicitando préstamos para pagar otros préstamos.

**MOVIMIENTO Y SALDO A LA FECHA
CUENTA CORRIENTE**

TITULARES:
MEDINET SAC
AV. DEL PARQUE NORTE 605 101
URB CORPAC
L-027 SAN ISIDRO LIMA LIMA
PERU 0910

SU EJECUTIVO DE CUENTA ES:
PABLO MANUEL QUEZADA ZARAGOZA
Teléfono:

MONEDA: DOLARES US RUC 20502811674

FECHA OPER.	FECHA VALOR	DESCRIPCION	OFICINA	CAN.	N°OPER.	CARGO/ABONO	ITF	SALDO CONTABLE
		SALDO ANTERIOR						17,346.55
01-06	01-06	COMISION EEOC ELECTRONICO CTA CTE	BCA. INTERNET	BIE	23441	0.20-		17,346.35
01-06	02-06	DEP OB 002 N.09915526 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23442	1,500.00	0.05	18,846.30
01-06	01-06	DS.DESEMB 9101520223	BE SAN ISIDRO	VEN	23444	3,147.51	0.15	21,993.86
01-06	01-06	DS.DESEMB 9101520231	BE SAN ISIDRO	VEN	23446	2,474.60	0.10	24,468.16
02-06	02-06	*A/ PROVEEDOR.INS OFTALMOLOGICOS ESPECI	BCA. INTERNET	BIE	23448	1,980.00	0.05	26,448.11
02-06	02-06	INT/COMPOR CARTERA			23450	170.81-		26,277.30
03-06	03-06	PAGO FACTURAS MEDINET	BCA. INTERNET	BIE	23451	1,200.00	0.05	27,477.25
03-06	03-06	DEPOS. EN CTA. 001103800100012615	CHICLAYO	VEN	23453	1,000.00	0.05	28,477.20
05-06	05-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF. LA RAMBLA	VEN	23455	850.00		29,327.20
06-06	06-06	GUIAS DE REMISION	BCA. INTERNET	BIE	23456	147.00-		29,180.20
06-06	06-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF.EL TAMBO	VEN	23457	300.00		29,480.20
06-06	06-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF.EL TAMBO	VEN	23458	2.50-		29,477.70
06-06	07-06	DEP OB 009 N.34873038 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23459	230.00		29,707.70
06-06	06-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23460	1,200.00	0.05	30,907.55
06-06	06-06	*A/ PROVEEDOR.MACULA D & T SRL	BCA. INTERNET	BIE	23462	297.00		31,204.55
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°:0000027219			23463	3,763.01-	0.15	27,441.49
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°:000002720			23465	2,943.23-	0.10	24,498.16
07-06	07-06	CHQ.REC.CANJE N°:000002721			23467	500.00-		23,998.16
07-06	07-06	PAGO COMPRA DE TONOMETROS	BCA. INTERNET	BIE	23468	4,500.00	0.20	28,497.96
08-06	08-06	2056188 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23470	47,040.00		75,537.96
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ:4256574	BE SAN ISIDRO	VEN	23471	19,000.00-	0.95	56,537.01
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ:4256574	BE SAN ISIDRO	VEN	23473	92.50-		56,444.51
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ:4256647	BE SAN ISIDRO	VEN	23474	14,250.00-	0.70	42,193.81
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ:4256647	BE SAN ISIDRO	VEN	23476	80.63-		42,113.18
08-06	08-06	TRANSF. AL EXT LIQ:4256703	BE SAN ISIDRO	VEN	23477	13,790.00-	0.65	28,322.53
08-06	08-06	COM. Y GASTOS LIQ:4256703	BE SAN ISIDRO	VEN	23479	79.48-		28,243.05
08-06	08-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23480	350.00		28,593.05
09-06	09-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23481	1,225.00	0.05	29,818.00
09-06	09-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23483	6.12-		29,811.88
09-06	09-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	23484	900.00		30,711.88
09-06	12-06	DEP OB 009 N.34873043 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	23485	165.00		30,876.88
12-06	12-06	*A/ PROVEEDOR.LASER VISION CENTER & ASO	BCA. INTERNET	BIE	23486	1,100.00	0.05	31,976.83
12-06	12-06	INGRESO EN EFECTIVO	SAN BORJA	VEN	23488	200.00		32,176.83
12-06	12-06	CHEQ.PAGADOR N°:000002722	LAS BEGONIAS	VEN	23489	6,633.50-	0.30	25,543.03
12-06	12-06	CRONES	RICARDO PALMA	VEN	23491	300.00		25,243.03
12-06	12-06	VISION CARE EIRL	RICARDO PALMA	VEN	23492	700.00		25,543.03
13-06	13-06	CHEQ.PAGADOR N°:000002724	PETTIT THOUARS	VEN	23493	913.12-		25,629.91
13-06	13-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF. REAL PZA C	VEN	23494	600.00		26,229.91
13-06	13-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF. REAL PZA C	VEN	23495	3.00-		26,226.91
13-06	13-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	OF. REAL PZA C	VEN	23496	1,440.00	0.05	27,666.86
13-06	13-06	COMISION DEPOSITO O/P	OF. REAL PZA C	VEN	23498	7.20-		27,659.66
13-06	13-06	P.P.: 00110910779600397464	BE SAN ISIDRO	VEN	23499	90,000.00	4.50	117,659.16
13-06	13-06	PP.GD:00110910779600397464	BE SAN ISIDRO	VEN	23501	180.00-		117,479.16
13-06	13-06	1851170 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23502	92,616.43-		24,862.73
13-06	13-06	20510189664 OPERO SCRL	OF.CC.RISSO	VEN	23503	1,000.00	0.05	25,862.68
14-06	14-06	CHQ.REC.CANJE N°:000002725			23505	1,619.91-	0.05	24,238.72
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23507	100.00		24,338.72
14-06	14-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23508	2.50-		24,336.22
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23509	40.00		24,376.22
14-06	14-06	COMISION DEPOSITO O/P	SERPOST TRUJI	VEN	23510	2.50-		24,373.72
14-06	14-06	2067951 0 MERC	CORRESPONDENT	VEN	23511	16,871.17-		7,502.55
14-06	14-06	TIN038 MEDINET SAC			23512	50,000.00		57,502.55
14-06	14-06	INGRESO EN EFECTIVO	PARDO	VEN	23513	850.00		58,352.55
15-06	15-06	INGRESO EN EFECTIVO	OF. LA PLANIC	VEN	23514	1,500.00	0.05	59,852.50
15-06	15-06	SALDO GUIAS REMISION MEDINET	BCA. INTERNET	BIE	23516	147.00-		59,705.50
15-06	15-06	*TRANSF. AL EXT LIQ:4294592	BCA. INTERNET	BIE	23517	4,165.21-	0.20	55,540.09
15-06	15-06	*COM. Y GASTOS LIQ:4294592	BCA. INTERNET	BIE	23519	70.00-		55,470.09
15-06	16-06	EXILASER SAC	OF SAN ISIDRO	VEN	23520	80.00		55,550.09
15-06	16-06	EXILASER SAC	OF SAN ISIDRO	VEN	23521	1,500.00	0.05	57,050.04

CODIGO CUENTA INTERBANCARIO (CCI)
011 380 000100012615 39

BANCA POR TELEFONO: 595-0000
BANCA POR INTERNET:
www.bbvacontinental.pe

SALDO A NUESTRO FAVOR

SALDO A SU FAVOR

* EN CASO DE RECLAMOS SOBRE OPERACIONES Y SERVICIOS, EL CLIENTE PODRA RECURRIR, INDISTINTAMENTE, A LAS SIGUIENTES INSTANCIAS:
1) A NUESTRA RED DE OFICINAS 2) BANCA POR TELEFONO 595-0000(LIMA) Y (011595-0000(PROVINCIAS)) 3) DEFENSORIA DEL CLIENTE FINANCIERO DE ASBANC
4) PLATAFORMA DE ATENCION AL USUARIO DE LA SUPERINTENDENCIA DE BANCA, SEGUROS Y AFP O 5) INDECOPI*

SOLICITA TUS CHEQUERAS DESDE NET CASH, UN CANAL AGIL Y SEGURO CON EL CUAL AHORRARAS TIEMPO, PARA MAYOR INFORMACION SOBRE NET CASH COMUNIQUESE AL (01) 595-1200.

ROGAMOS VERIFIQUE LA INFORMACION CONTENIDA EN ESTE ESTADO DE CUENTA, SI TUVIESE ALGUNA OBSERVACION AL RESPECTO, LE SOLICITAMOS SE PONGA EN CONTACTO CON NOSOTROS DENTRO DE LOS 30 DIAS CALENDARIO SIGUIENTE S A LA RECEPCION DE ESTE DOCUMENTO. EN CASO CONTRARIO, DAREMOS POR CONFORMES LOS CARGOS Y ABONOS, ADEMAS DE APROBADO EL SALDO INDICADO.

OFICINA
BE SAN ISIDRO

FECHA
30-06-2017

CODIGO DE CUENTA CLIENTE
ENTIDAD OFICINA CUENTA D.C.
0011 0380 0100012615 39

HOJA
1

Es por ello que la deficiente gestión de cobranzas tiene un efecto pernicioso en la liquidez general de la empresa Medinet SAC, periodo 2015-2019.

Anexo 4: Base de datos para la demostración de la hipótesis específica 2

ANEXO 4.1

Base de datos de stock muerto del año 2019

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	300100006	GENTLELASE PRO UPGRADABLE R.: GLASE PRO-U	1	-	-	1	119,799.79	-	-	119,799.79
2019	300100007	Sistema de Ultrasonido ULTRAFORMER III	1	-	-	1	68,448.96	-	-	68,448.96
2019	300100005	VELASHAPE II System 230 V Ref.: FG70311	1	-	-	1	48,722.30	-	-	48,722.30
2019	100100040	TOPOGRAFO "ANALIZADOR CORNEAL" OPD SCAN III	1	-	-	1	26,542.67	-	-	26,542.67
2019	100100067	AUTOREFRACTOMETRO PEDIATRICO A09	1	-	-	1	16,940.24	-	-	16,940.24
2019	100100002	UNIDAD 4SIGHT 24-8000	1	-	-	1	14,485.73	-	-	14,485.73
2019	300120025	Pack de Higiene Interna (5 unds) R.: KT76616	10	-	-	10	12,614.70	-	-	12,614.70
2019	100120139	ESPEJO G6 R: 16006G006	3	-	-	3	10,826.19	-	-	10,826.19
2019	300120021	CARTUCHO DE PROFUNDIDAD 9mm P/ ULTRAFORMER III	3	-	-	3	10,684.98	-	-	10,684.98
2019	200110070	CUCHILLAS ML7050 PLANO, Unidad	116	-	-	116	10,680.12	-	-	10,680.12
2019	200100367	LIO LITEFIT 6.00 17.00	424	-	-	424	9,959.76	-	-	9,959.76
2019	200100368	LIO LITEFIT 6.00 18.00	417	-	-	417	9,799.50	-	-	9,799.50
2019	100120551	PIEZA DE MANO M00G PARA FACO CV R: 182411600	1	-	-	1	9,619.21	-	-	9,619.21
2019	100110081	TEST DE ISHIHARA 24 PLATE R: 2613	11	-	-	11	9,383.22	-	-	9,383.22
2019	100100082	AUTOKERATOREFRACTOMETRO PRK-9000	1	-	-	1	8,874.72	-	-	8,874.72
2019	200100271	LIO FINEVISION TORICO +19.0D 1.50D	4	-	-	4	8,670.64	-	-	8,670.64

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110045	MALETIN Y ESTATIVO P/ HANDYREF R.: 30621-7001	2	-	-	2	8,435.40	-	-	8,435.40
2019	300110009	APLICADOR TINY COOLTECH R.: 510186	1	-	-	1	8,268.72	-	-	8,268.72
2019	100120301	TRAZADOR PARA BISELADORA REF.: 43401-4000	1	-	-	1	6,707.83	-	-	6,707.83
2019	100100063	MESA ELECTRICA DUAL MOTORIZADA R.: TB0013	1	-	-	1	6,682.57	-	-	6,682.57
2019	100100050	MESA ELECTRICA COS-456	3	-	-	3	6,588.42	-	-	6,588.42
2019	200100211	LIO FINEVISION TORICO +18.5D 1.50D	2	-	-	2	6,455.22	-	-	6,455.22
2019	100100085	PROYECTOR PACP-6000	1	-	-	1	6,333.99	-	-	6,333.99
2019	200100261	LIO FINEVISION TORICO +24.5D 2.25D	3	-	-	3	6,090.24	-	-	6,090.24
2019	100110075	APPLE IMAC 21.5 REF.: 05460808	1	-	-	1	6,086.74	-	-	6,086.74
2019	300120012	COBERTOR REEMPLAZABLE PEQUEÑO Cajax5und (4Hrs) REF.:KT75061	16	-	-	16	5,835.52	-	-	5,835.52
2019	200100270	LIO FINEVISION TORICO +18.5D 3.00D	3	-	-	3	5,699.55	-	-	5,699.55
2019	200110066	CUCHILLAS ML7090 MINUS 20	50	-	-	50	5,651.00	-	-	5,651.00
2019	200110068	CUCHILLAS ML7100 MINUS 10	50	-	-	50	5,651.00	-	-	5,651.00
2019	200110108	INTERFAZ DEL PACIENTE P/INTRALASE (AMO) R:590023-005	220	-	-	220	5,557.20	-	-	5,557.20
2019	200100250	LIO FINEVISION TORICO +18.0D 3.00D	3	-	-	3	5,531.82	-	-	5,531.82
2019	200110062	CUCHILLAS ML7061S PLUS 10, Unidad	50	-	-	50	5,529.50	-	-	5,529.50
2019	100120525	KIT DE REPUESTOS P/ M220 R.: 10747696	5	-	-	5	5,402.35	-	-	5,402.35
2019	100110195	Camara HD Ref.: TTI-HD	1	-	-	1	5,348.35	-	-	5,348.35
2019	200110069	CUCHILLAS ML7100 PLUS 10	50	-	-	50	5,215.50	-	-	5,215.50
2019	200100370	LIO LITEFIT 6.00 19.00	207	-	-	207	4,955.58	-	-	4,955.58
2019	100120536	MAIN PCB R.: A-EY000-D08	5	-	-	5	4,863.90	-	-	4,863.90

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100100090	MESA ELECTRICA PARA IMAC R.: 37580	1	-	-	1	4,778.86	-	-	4,778.86
2019	100110027	ADAPTADOR MANUAL DE VIDEO F=70 R: 10448362	1	-	-	1	4,719.30	-	-	4,719.30
2019	200100371	LIO LITEFIT 6.00 20.00	197	-	-	197	4,631.47	-	-	4,631.47
2019	100120356	IMPRESORA TERMICA P/PRK-6000 REF.: A-ASL0-B35	9	-	-	9	4,579.92	-	-	4,579.92
2019	100120141	ESPEJO G9 R: 16006G009	2	-	-	2	4,576.40	-	-	4,576.40
2019	200100209	LIO FINEVISION TORICO +18.0D 1.50D	2	-	-	2	4,450.36	-	-	4,450.36
2019	100100083	PROYECTOR DE OPTOTIPOS ACP-9000	2	-	-	2	4,296.56	-	-	4,296.56
2019	200100227	LIO FINEVISION TORICO +23.5D 1.50D	2	-	-	2	4,157.70	-	-	4,157.70
2019	200100230	LIO FINEVISION TORICO +24.0D 1.50D	2	-	-	2	4,157.70	-	-	4,157.70
2019	200100233	LIO FINEVISION TORICO +24.5D 1.50D	2	-	-	2	4,157.70	-	-	4,157.70
2019	200100238	LIO FINEVISION TORICO +25.5D 1.50D	2	-	-	2	4,157.70	-	-	4,157.70
2019	100120372	PCB ASSY R.: R1A-EY00-B41	5	-	-	5	4,140.20	-	-	4,140.20
2019	100120025	FOCOS PARA OFTALMOSCOPIO INDIRECTO 1012-P-7003	11	-	-	11	4,091.89	-	-	4,091.89
2019	100100017	MESA ELECTRICA ATLAS U BASE S4OPTIK CODE: 8250	2	-	-	2	4,057.72	-	-	4,057.72
2019	100100005	SONDA P/ A-SCAN R: 24-4001	2	-	-	2	3,875.98	-	-	3,875.98
2019	200100366	LIO LITEFIT 6.00 16.00	165	-	-	165	3,875.85	-	-	3,875.85
2019	200100228	LIO FINEVISION TORICO +23.5D 2.25D	2	-	-	2	3,865.06	-	-	3,865.06
2019	200110024	TAPON DE PUNTO LACRIMAL SMALL 0.7MM LACRIPRO R.:1835	33	-	-	33	3,790.71	-	-	3,790.71
2019	200110006	CUCHILLETE DESCARTABLE 2.4MM R:AB-ASL24	241	-	-	241	3,742.73	-	-	3,742.73
2019	300130019	FLASH LAMP R.: 9908-17-0408	2	-	-	2	3,732.18	-	-	3,732.18
2019	100100049	MESA ELECTRICA COS-1300	1	-	-	1	3,685.02	-	-	3,685.02

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120544	PANTALLA 12" P/HFA R: 1203726	5	-	-	5	3,614.75	-	-	3,614.75
2019	100100003	SONDA A-SCAN 24-8000A	1	-	-	1	3,612.30	-	-	3,612.30
2019	100120355	IMPRESORA TERMICA P/PRK-5000 R: A-ATL0-004	11	-	-	11	3,557.73	-	-	3,557.73
2019	200120163	SET DE IMPLATE ARTIFLEX REF: OF150	1	-	-	1	3,462.02	-	-	3,462.02
2019	100120033	CABLE ANGULADO DE CONEXIÓN 5M R.: 10743986	1	-	-	1	3,457.44	-	-	3,457.44
2019	100100091	TONOMETRO DE APLANACION Z-800 PARA SL-1800 R:34530M811	1	-	-	1	3,451.05	-	-	3,451.05
2019	100100046	PROYECTOR LCD CHART PLC-7000	1	-	-	1	3,417.25	-	-	3,417.25
2019	100120470	CABLE DE VIDEO R: VRHC8S-10P (PRESCOTT´S)	2	-	-	2	3,335.40	-	-	3,335.40
2019	100120398	TARJETA MAINBOARD P/PRK-6000 R: A-EY00-B41	2	-	-	2	3,331.44	-	-	3,331.44
2019	200100210	LIO FINEVISION TORICO +18.0D 2.25D	2	-	-	2	3,306.64	-	-	3,306.64
2019	100110032	LAMP CONTROLLER R.:10712922	1	-	-	1	3,255.08	-	-	3,255.08
2019	100120406	ILUMINADOR EXTERNO P/LAMPARA REF.: 20201	9	-	-	9	3,253.50	-	-	3,253.50
2019	200110089	ANILLO INTRAESTROMAL AS5-330 200/300	2	-	-	2	3,186.68	-	-	3,186.68
2019	100120513	FUENTE DE PODER PARA HFAR: 57974 Rev.C	2	-	-	2	3,168.38	-	-	3,168.38
2019	100120143	ESTUCHE DE TRANSPORTE P/OFTALMOSCOPIO IND1761400000	1	-	-	1	3,168.05	-	-	3,168.05
2019	100120142	ESPEJO REAR CAVITY P/EC-5000 R: 16007G952	1	-	-	1	3,134.25	-	-	3,134.25
2019	200100158	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 9.00	5	-	-	5	3,056.50	-	-	3,056.50
2019	100120245	SAFETY BEVELING ASSY R.: 45701-6000	1	-	-	1	3,055.95	-	-	3,055.95
2019	200100162	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -11.00	5	-	-	5	3,039.70	-	-	3,039.70
2019	100120352	FUENTE DE ALIMENTACIÓN R.: A-EB00-A01	9	-	-	9	3,032.37	-	-	3,032.37
2019	200110063	CUCHILLAS ML7030 MINUS 20	30	-	-	30	3,028.20	-	-	3,028.20

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200110064	CUCHILLAS ML7050 MINUS 10	30	-	-	30	3,028.20	-	-	3,028.20
2019	200110065	CUCHILLAS ML7050 MINUS 20	30	-	-	30	3,028.20	-	-	3,028.20
2019	200100141	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 6.50	5	-	-	5	2,984.10	-	-	2,984.10
2019	200100143	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 8.50	5	-	-	5	2,983.05	-	-	2,983.05
2019	100110197	KIT DE SOFTWARE CONTIENE (CD CON USB) - STIMULI CVT	1	-	-	1	2,906.10	-	-	2,906.10
2019	100120009	TABLERO P/EVIDENCE PLUS	1	-	-	1	2,875.11	-	-	2,875.11
2019	100120353	FUENTE DE PODER R: A-EB00-004	6	-	-	6	2,834.76	-	-	2,834.76
2019	100120559	Printer Head R.: A-XAX0-D38	5	-	-	5	2,792.25	-	-	2,792.25
2019	200110009	CUCHILLETE DESCARTABLE 2.85MM R:AB-ASL285	179	-	-	179	2,779.87	-	-	2,779.87
2019	100120529	LCD module R.: A-EB00-D29	8	-	-	8	2,766.96	-	-	2,766.96
2019	100120591	TOUCH SENSOR CALIBRATION JIG REF.: 44570-0020	1	-	-	1	2,751.36	-	-	2,751.36
2019	200110020	ESPONJA DE SILICONA 5.0MM (ESTILO 505) R: S1982-5	16	-	-	16	2,744.64	-	-	2,744.64
2019	300130041	Power Wizard, 250 Watts Maximum REF.: PW-250	1	-	-	1	2,698.13	-	-	2,698.13
2019	100120597	US TIP 23G STRAIGHT, 30 DEGREES, FL F/CV (SET) R.:182540935	3	-	-	3	2,688.78	-	-	2,688.78
2019	100120569	SMPS R.: A-XAX0-D28	6	-	-	6	2,680.56	-	-	2,680.56
2019	100120137	ESPEJO G4 P/EC-5000 R: 16006G004	3	-	-	3	2,679.27	-	-	2,679.27
2019	100120526	KIT ELECTRICO DE TARJETAS P/ EVIDENCE	2	-	-	2	2,674.86	-	-	2,674.86
2019	100120412	ADAPTADOR DE VIDEO ACCUBEAM	1	-	-	1	2,634.30	-	-	2,634.30
2019	100120557	Printer assembly R.: B-XAX9-B30	5	-	-	5	2,576.05	-	-	2,576.05
2019	100120147	FGX/ SENSOR BOARD R.: 18601BA05	1	-	-	1	2,573.63	-	-	2,573.63
2019	100120066	VITREOUS CUTTER 23G, 5pcs/set, REF.: 186016530	1	-	-	1	2,558.00	-	-	2,558.00

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120012	CABEZA DE BEBE P/RETCAM	1	-	-	1	2,554.05	-	-	2,554.05
2019	100100027	TONOMETRO DE APLANACION D-KAT TIPO T 2414-P-2032	1	-	-	1	2,545.57	-	-	2,545.57
2019	200120149	PINZA ECKARDT END-GRIPPING, 23GA R: 12-410-23	2	-	-	2	2,483.06	-	-	2,483.06
2019	200110080	ANILLO DE TENSION CAPSULAR RINGJECT 12/10 R.:375BT1G	17	-	-	17	2,469.93	-	-	2,469.93
2019	300120006	COBERTOR P/ CABEZAL VELASMOOTH VELASHAPE II REF.: KT73481	1	-	-	1	2,450.52	-	-	2,450.52
2019	200100160	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -10.00	4	-	-	4	2,446.32	-	-	2,446.32
2019	200100114	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 7.50	4	-	-	4	2,418.84	-	-	2,418.84
2019	200120013	SET ARTISAN - 3 PINZAS	1	-	-	1	2,375.70	-	-	2,375.70
2019	100110009	BEAM SPLITTER M500 50/50% R: 10446482	1	-	-	1	2,353.89	-	-	2,353.89
2019	100120511	FUENTE DE PODER P/HARK 599 R: 36252	1	-	-	1	2,325.58	-	-	2,325.58
2019	200100234	LIO FINEVISION TORICO +24.5D 3.00D	1	-	-	1	2,225.18	-	-	2,225.18
2019	100100077	MESA ELECTRICA OT-36D	1	-	-	1	2,170.78	-	-	2,170.78
2019	100110067	US TIP 23G ANGLED 30 DEGREES, FLARED FOR CV REF.: 182530937	3	-	-	3	2,167.77	-	-	2,167.77
2019	200100193	LIO FINEVISION TORICO +20.0D 3.00D	1	-	-	1	2,156.03	-	-	2,156.03
2019	100120548	PCD ODROID - Main PCB R.: E-EB00-B07	5	-	-	5	2,143.70	-	-	2,143.70
2019	300130070	KTP 13*13*3 MM R.: 8020-00-2001	1	-	-	1	2,136.10	-	-	2,136.10
2019	100110175	PC RACK R: 107401202	1	-	-	1	2,084.04	-	-	2,084.04
2019	200100237	LIO FINEVISION TORICO +25.0D 3.00D	1	-	-	1	2,078.85	-	-	2,078.85
2019	200100194	LIO FINEVISION TORICO +26.0D 1.50D	1	-	-	1	2,078.85	-	-	2,078.85
2019	200100195	LIO FINEVISION TORICO +26.0D 3.00D	1	-	-	1	2,078.85	-	-	2,078.85
2019	100120233	RELAY BOX R:34085-03A0	1	-	-	1	2,069.69	-	-	2,069.69

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120462	CABEZAL MODELO LM-2 VIS DE COHERENT(LASEROPTICS)330936000	1	-	-	1	2,039.57	-	-	2,039.57
2019	200100221	LIO FINEVISION TORICO +21.5D 3.00D	1	-	-	1	2,006.63	-	-	2,006.63
2019	200100224	LIO FINEVISION TORICO +22.5D 2.25D	1	-	-	1	2,006.63	-	-	2,006.63
2019	100120138	ESPEJO G5 REF.: 16006-G005	2	-	-	2	1,958.32	-	-	1,958.32
2019	300130048	ASSY, ASE MIRROR R.: 7122-00-9887	1	-	-	1	1,929.53	-	-	1,929.53
2019	100120507	FOCO LED P/ OFTALMOSCOPIO ALL PUPIL II R.: 1012-P-7008	2	-	-	2	1,899.86	-	-	1,899.86
2019	100120554	POLYGON SCANNER ASSY REF.: 10701-1150	1	-	-	1	1,897.57	-	-	1,897.57
2019	100110073	US TIP 23G ANGLED, 30 DEGREES, FL F/CV (UND) REF.:182540937	13	-	-	13	1,886.43	-	-	1,886.43
2019	100120478	CAMARA CCD 1/3" CCD 20006	3	-	-	3	1,861.32	-	-	1,861.32
2019	200110102	CUCHILLETE 20 GAUGE VITRECTOMIA R: 71-2061	60	-	-	60	1,860.60	-	-	1,860.60
2019	200120118	LUPA 66D MAXFIELD R.: OI-66M	2	-	-	2	1,851.34	-	-	1,851.34
2019	200100354	LIO ARTISAN TORICO S -7.0 x C -6.5 x 0°	1	-	-	1	1,847.95	-	-	1,847.95
2019	100120582	TARJETA ELECTRONICA PCBA FRAME GRABBER 2 300-3065M P/GDX	1	-	-	1	1,803.77	-	-	1,803.77
2019	100120469	CABLE DE VIDEO CON FERRITH R: 1333-968	1	-	-	1	1,799.09	-	-	1,799.09
2019	200100144	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -11.50	3	-	-	3	1,768.11	-	-	1,768.11
2019	200120006	LENTE GONIOPRISMA DE POSNER R.:OPDSG-3	2	-	-	2	1,767.12	-	-	1,767.12
2019	100100009	SONDA PAQUIMETRO 24-8000P	1	-	-	1	1,756.85	-	-	1,756.85
2019	100120339	CABEZAL DE IMPRESORA P/ PRK-6000 R: A-EB00-B06	4	-	-	4	1,733.08	-	-	1,733.08
2019	100120534	MAIN BOARD DE LASER P/ MICROSCOPIO	1	-	-	1	1,626.51	-	-	1,626.51
2019	300130007	ENSAMBLE DIODO LASER R:SAS833350	1	-	-	1	1,613.14	-	-	1,613.14
2019	100120125	DESLIZADORES HORIZONTALES PARA TRAZADOR R: 40340M822	3	-	-	3	1,574.10	-	-	1,574.10

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120286	TEST CHAMBER FAKO R.:18084M012	26	-	-	26	1,547.78	-	-	1,547.78
2019	100120521	Interface PCB R.: A-EY00-C07	5	-	-	5	1,477.15	-	-	1,477.15
2019	100110198	M220 SWING ARM W/O CABLE R.:10716866	1	-	-	1	1,458.19	-	-	1,458.19
2019	100120360	JOYSTICK ASSEMBLY R.: A-ASL0-C34	5	-	-	5	1,431.05	-	-	1,431.05
2019	200100053	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +9.50	2	-	-	2	1,405.26	-	-	1,405.26
2019	100100054	MESA ELECTRICA LATERAL TB-S700	1	-	-	1	1,401.45	-	-	1,401.45
2019	200120168	TIJERA CURVA SUBRETINAL R.: 12-209-23	1	-	-	1	1,374.55	-	-	1,374.55
2019	100120363	JOYSTICK PRK-5000 R: A-ATL0-003	3	-	-	3	1,363.38	-	-	1,363.38
2019	300130005	KIT DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO R.: 8901-00-9403	1	-	-	1	1,356.02	-	-	1,356.02
2019	200120162	SET ARTISAN - 4 PINZAS	1	-	-	1	1,354.71	-	-	1,354.71
2019	100120331	TARJETA PWR R.: 025698011001	1	-	-	1	1,347.48	-	-	1,347.48
2019	100120598	UV assembly R.: B-XAX9-B5	3	-	-	3	1,340.28	-	-	1,340.28
2019	100120039	MAIN BOARD FOR MORIA M2 EVOLUTION II	1	-	-	1	1,325.25	-	-	1,325.25
2019	200120044	TIJERA VERTICAL VITREORETINAL, 70" 23GA	1	-	-	1	1,303.89	-	-	1,303.89
2019	100110128	LAPTOP DELL INSPIRON 14 3442	1	-	-	1	1,287.46	-	-	1,287.46
2019	300130002	BLWS PUMP 3/4" MTR R.:3414-00-0190	1	-	-	1	1,285.84	-	-	1,285.84
2019	300130075	SCANNER ENSAMBLE MOTO R: DP2-02-063	1	-	-	1	1,267.46	-	-	1,267.46
2019	100120329	TARJETA ELECTRONICA DE CAMARA CCD P/CENTERFIELD	2	-	-	2	1,263.56	-	-	1,263.56
2019	100120194	MAIN BOARD P/ARK-30 R: 32725BA01	1	-	-	1	1,221.38	-	-	1,221.38
2019	200100066	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +10.50	2	-	-	2	1,213.96	-	-	1,213.96
2019	200100067	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +11.00	2	-	-	2	1,213.96	-	-	1,213.96

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100068	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -2.00	2	-	-	2	1,213.96	-	-	1,213.96
2019	200100069	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -3.50	2	-	-	2	1,206.58	-	-	1,206.58
2019	100120103	CAMARA CCD R.: 32186-E003	1	-	-	1	1,206.43	-	-	1,206.43
2019	200100115	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -14.00	2	-	-	2	1,193.00	-	-	1,193.00
2019	200100070	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -4.00	2	-	-	2	1,192.64	-	-	1,192.64
2019	200100071	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -4.50	2	-	-	2	1,192.64	-	-	1,192.64
2019	200110107	FUNDUS ADVANCED globo con imagen retinal R.:OPHT-FDS-ADV (BI)	1	-	-	1	1,190.79	-	-	1,190.79
2019	200100348	LIO ARTISAN MYOPIA -12.00	2	-	-	2	1,181.30	-	-	1,181.30
2019	200100093	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 7.00	2	-	-	2	1,179.54	-	-	1,179.54
2019	200120152	PINZA ROWEN TIPO COCODRILO PARA LENTES PLEGABLES R.:4-2150	1	-	-	1	1,173.31	-	-	1,173.31
2019	200120046	BACKFLUSH DE ASPIRACION PASIVA TITANIO R: 12-6010	2	-	-	2	1,162.66	-	-	1,162.66
2019	200100439	LIO FINEVISION +35.00	1	-	-	1	1,159.47	-	-	1,159.47
2019	100120140	ESPEJO G8 P/EC-5000 R: 16006G008	1	-	-	1	1,147.87	-	-	1,147.87
2019	200120137	PINZA DE CAPSULORHEXIS LESIEUR CON REGLA R.:4-03742	1	-	-	1	1,122.15	-	-	1,122.15
2019	100120378	PRINTER ASSY R.:LA-ATL0-004	5	-	-	5	1,116.05	-	-	1,116.05
2019	100120354	HEADREST ASSEMBLY R.: A-ATL-B06	1	-	-	1	1,111.67	-	-	1,111.67
2019	100120129	EJE PARA RUEDA DE ESMERIL DE LE-9000 403810300	1	-	-	1	1,108.67	-	-	1,108.67
2019	100100084	PROYECTOR DE OPTOTIPOS CP-300B OPTEK	1	-	-	1	1,105.78	-	-	1,105.78
2019	100120005	REGULADOR PARA CAMILLA APM3 GII	7	-	-	7	1,102.85	-	-	1,102.85
2019	100110200	CABEZAL DESCARTABLE P/M2 130 MICRAS REF: 19334/130 (MORIA)	8	-	-	8	1,083.44	-	-	1,083.44
2019	100120518	ILUMINADOR EXTERNO P/LAMPARA	1	-	-	1	1,082.65	-	-	1,082.65

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100100051	MESA ELECTRICA COS-930B	1	-	-	1	1,082.11	-	-	1,082.11
2019	200100196	LIO FINEVISION TORICO +27.0D 1.50D	1	-	-	1	1,081.47	-	-	1,081.47
2019	100120494	ESTABILIZADOR MONOFASICO 1KVA +/-4%	6	-	-	6	1,080.00	-	-	1,080.00
2019	100120198	MONITOR LCD DE 2.5 P/ARK-30 R: 32700E002	2	-	-	2	1,078.30	-	-	1,078.30
2019	400100336	MONTURA TONY HAWK 014	12	-	-	12	1,073.04	-	-	1,073.04
2019	400100337	MONTURA TONY HAWK 016	12	-	-	12	1,073.04	-	-	1,073.04
2019	100110002	COPA DE INMERSION P/ A-SCAN R.: 24-4100	3	-	-	3	1,066.83	-	-	1,066.83
2019	300130046	ASSEMBLY HR, PICO SEED R.: 7122-00-9875	1	-	-	1	1,065.71	-	-	1,065.71
2019	400100124	MONTURA OPPOSIT 065	9	-	-	9	1,060.11	-	-	1,060.11
2019	400100125	MONTURA OPPOSIT 068	9	-	-	9	1,060.11	-	-	1,060.11
2019	200110059	CUCHILLAS ML7061S MINUS 10, Unidad	10	-	-	10	1,051.10	-	-	1,051.10
2019	100110170	MESA ELECTRICA LUX VISION CENTRAL	1	-	-	1	1,048.44	-	-	1,048.44
2019	100120361	JOYSTICK COMPLETO P/PRK-6000 R: A-ASL0-B40	2	-	-	2	1,045.10	-	-	1,045.10
2019	100120562	RUEDA DE PULIDO 100/17.5/20 (QIDONG LANZUAN)	3	-	-	3	1,036.41	-	-	1,036.41
2019	400100121	MONTURA OPPOSIT 057	9	-	-	9	1,011.15	-	-	1,011.15
2019	400100122	MONTURA OPPOSIT 058	9	-	-	9	1,011.15	-	-	1,011.15
2019	200110060	CUCHILLAS ML7070 MINUS 20	10	-	-	10	1,009.40	-	-	1,009.40
2019	200110061	CUCHILLAS ML7070 MINUS 30	10	-	-	10	1,009.40	-	-	1,009.40
2019	100120304	TUBOS DE SUCCION PARA MK-2000 R: R: 200014200	15	-	-	15	994.05	-	-	994.05
2019	200120135	PINZA DE CAPSULORHEXIS KAWAI R.: 4-03771	1	-	-	1	992.54	-	-	992.54
2019	300130047	ASSEMBLY PR, PICO SEED R.: 7122-00-9876	1	-	-	1	981.21	-	-	981.21

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200120167	TIJERA CURVA SUBRETINAL - Und R.:12-209-23D	4	-	-	4	978.76	-	-	978.76
2019	100120499	FILTRO DE AIRE COMPRESOR R:01-101652S	3	-	-	3	975.87	-	-	975.87
2019	100120415	Lentes F55 Ref.: 8103	1	-	-	1	962.09	-	-	962.09
2019	100120243	RUEDA DE DESBASTE PARA RESINA R: 41091M073	1	-	-	1	959.45	-	-	959.45
2019	100120068	VITREOUS CUTTER 23G, (und) REF.: 186016530	2	-	-	2	959.02	-	-	959.02
2019	100110068	US TIP 23G ANGLED, 30 DEGREES, FL F/CV (SET) REF.: 182540937	1	-	-	1	948.51	-	-	948.51
2019	200120120	LUPA ULTRA MAG INDIRECTA R: OI-UM	2	-	-	2	927.68	-	-	927.68
2019	100110043	LENTE PROTECCION P/LASER GYC 1000 R:12021-M016[ACZ-121] NID	3	-	-	3	918.96	-	-	918.96
2019	100120340	CABEZAL DE IMPRESORA TERMAL PRK-5000 REF: A-EB00-010	3	-	-	3	904.41	-	-	904.41
2019	100110062	SONDA DE ENDOFOTOCOAGULACION 20 G - Unidad R.11143610	4	-	-	4	902.00	-	-	902.00
2019	100120116	CONECTOR 7MT P/CP-RT REF.: 33411E4172	3	-	-	3	889.53	-	-	889.53
2019	100120042	FUENTE DE ALIMENTACIÓN P/ EVOLUTION II REF.: 19352	1	-	-	1	879.95	-	-	879.95
2019	100120212	PCI Express USB 3.0 R.:10747-1500	1	-	-	1	872.82	-	-	872.82
2019	300130052	ASSY, SEED FIBER LENS R.: 7122-00-9906	1	-	-	1	868.53	-	-	868.53
2019	100110072	SILICONE SLEEVE TYPE XS 5pcs/set REF.: 182413095	6	-	-	6	867.24	-	-	867.24
2019	200120081	ESPECULO SAUER, NIÑO 8MM R.:14-030	6	-	-	6	860.64	-	-	860.64
2019	100120362	JOYSTICK P/PRK-6000 R: A-ASLO-B37	3	-	-	3	858.63	-	-	858.63
2019	200110095	ANILLO INTRAESTROMAL SI5- 210°-200u	2	-	-	2	857.04	-	-	857.04
2019	300130069	HD BEAMSPLITTER, NOPOL, WEDGED R.: 8055-00-0322	1	-	-	1	856.79	-	-	856.79
2019	300130072	MIRROR, 1064/532nm 1 dia x 0.25, 45 DEGREE R.: 8015-00-1238	4	-	-	4	854.40	-	-	854.40
2019	200120132	PINZA DE ANUDAR MCPHERSON ANGULADA R: 4-173T	2	-	-	2	851.18	-	-	851.18

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110131	PEGATINA UNIVERSAL 15MM R.:33131070 (3T MALL)	9	-	-	9	849.42	-	-	849.42
2019	200100050	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +8.00	1	-	-	1	849.35	-	-	849.35
2019	100120183	Lector de Tarjeta Magnetica R.: 14631-E001	2	-	-	2	842.84	-	-	842.84
2019	100120560	RELE HF115 HONGFA CON TARJETAS	1	-	-	1	828.84	-	-	828.84
2019	100120593	TRANSFORMADOR SIZEI TT80/48	1	-	-	1	828.84	-	-	828.84
2019	300110005	APLICADOR P/ PRIMELASE R.:510193	1	-	-	1	823.99	-	-	823.99
2019	100120488	DISCO DURO PARA CAMPIMETRO HFA2 R:58-981	1	-	-	1	822.90	-	-	822.90
2019	200120125	MARCADOR AXIS CASABLANCA ANGULADO R.: 3-193	1	-	-	1	815.18	-	-	815.18
2019	200120033	PINZA CAPSULORHEXIS, ESTILO INAMURA, CURVA 10MM R.:4-0391S	1	-	-	1	802.48	-	-	802.48
2019	200100385	LIO LITEFIT A 19.00	34	-	-	34	798.66	-	-	798.66
2019	100100053	MESA ELECTRICA LATERAL AT-22	1	-	-	1	790.19	-	-	790.19
2019	100120535	MAIN BOARD R.: 34801-BA11	1	-	-	1	778.03	-	-	778.03
2019	100120566	SemiAuto motor R.: A-MBX0-D02	3	-	-	3	756.60	-	-	756.60
2019	200100384	LIO LITEFIT A 18.00	32	-	-	32	751.68	-	-	751.68
2019	400100302	MONTURA TONY HAWK 003	8	-	-	8	750.64	-	-	750.64
2019	400100303	MONTURA TONY HAWK 010	8	-	-	8	750.64	-	-	750.64
2019	400110106	GAFA DE SOL OPPOSIT 517	6	-	-	6	750.24	-	-	750.24
2019	200120105	CANULA I&A R.: 21-R5623	3	-	-	3	737.25	-	-	737.25
2019	200120157	PINZA VITREORETINAL CON AGARRE, 25GA - Und R.12-304-23D	3	-	-	3	734.07	-	-	734.07
2019	100120583	TARJETA MADRE P/ KM-500 R:31511BA01	1	-	-	1	719.10	-	-	719.10
2019	400100131	MONTURA LA MARTINA 0230	10	-	-	10	718.20	-	-	718.20

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400100297	MONTURA NEW BALANCE 127	8	-	-	8	715.36	-	-	715.36
2019	400100304	MONTURA TONY HAWK 013	8	-	-	8	715.36	-	-	715.36
2019	400100305	MONTURA TONY HAWK 015	8	-	-	8	715.36	-	-	715.36
2019	200120158	PORTAAGUJA BARRAQUER PUNTA STANDAR R: 8-031T	1	-	-	1	702.89	-	-	702.89
2019	200120136	PINZA DE CAPSULORHEXIS KERSHNER ONE-PINCH R.:4-03741	1	-	-	1	700.73	-	-	700.73
2019	200110106	ESPONJA DE SILICONA N°505	4	-	-	4	688.48	-	-	688.48
2019	200120016	BANDEJA DE ESTERILIZACIÓN 190 x 101 x 19mm R:18-303	3	-	-	3	687.51	-	-	687.51
2019	100120151	FILTRO HALOGENO P/ EXCIMER LASER R: 16007M951	1	-	-	1	687.50	-	-	687.50
2019	100120413	ADAPTADOR DIVISOR DE HAZ	1	-	-	1	687.21	-	-	687.21
2019	100120512	FUENTE DE PODER P/PACP 7000L R: C-EX00-C01	7	-	-	7	680.89	-	-	680.89
2019	200110018	TIRA DE SILICONA 7.0MM (ESTILO 276) R: S 2999	12	-	-	12	676.92	-	-	676.92
2019	400100084	MONTURA OPPOSIT 062	6	-	-	6	674.10	-	-	674.10
2019	400100083	MONTURA OPPOSIT 056	6	-	-	6	673.32	-	-	673.32
2019	100110164	IMPRESORA EPSON L395	1	-	-	1	671.97	-	-	671.97
2019	400100085	MONTURA OPPOSIT 063	6	-	-	6	669.54	-	-	669.54
2019	200100128	LIO ARTISAN AFAQUICO 15.50	2	-	-	2	668.66	-	-	668.66
2019	100110165	JOINT JIG R.: 32558-1120	1	-	-	1	660.43	-	-	660.43
2019	100120599	YUGO P/ PANTALLA DE 12 PULGADAS P/ MONITOR R:30087	3	-	-	3	656.55	-	-	656.55
2019	200120039	PINZA VITREORETINAL CON AGARRE, 25GA R.:12-304-23	1	-	-	1	655.47	-	-	655.47
2019	100120561	RUEDA DE MATAcantos R:40341M688	1	-	-	1	652.27	-	-	652.27
2019	100120150	FILTRO DE AIRE PQTE X 10 MK-2000 R: 200014400	3	-	-	3	651.33	-	-	651.33

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120437	SET CAPUCHAS x 6 SILICONA MICROSCOPIO R: 305810-9001-000	4	-	-	4	650.64	-	-	650.64
2019	100110156	CONTROL REMOTO P/ PROYECTOR LCD-3200	1	-	-	1	647.04	-	-	647.04
2019	100120402	THERMAL PRINTER HEAD R:SMP-620:SEM	1	-	-	1	631.08	-	-	631.08
2019	100110124	ESTABILIZADOR MONOFASICO 3.5 KVA	1	-	-	1	629.76	-	-	629.76
2019	100120539	MICA DE LA BOTONERA DEL PANEL DE CONTROL	2	-	-	2	627.72	-	-	627.72
2019	100120574	SUPPORT, MAIN R: 0070-0303	1	-	-	1	622.33	-	-	622.33
2019	200100044	MUESTRA LIO MEDIFLEX	36	-	-	36	613.08	-	-	613.08
2019	200100055	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +11.50	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100046	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +6.00	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100049	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +7.50	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100052	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +9.00	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100057	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM - 1.00	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100058	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -2.50	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100059	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -3.00	1	-	-	1	606.98	-	-	606.98
2019	200100399	LIO PLEGABLE MINIFLEX +13.00 C/ INYECTOR	4	-	-	4	606.04	-	-	606.04
2019	100120029	LENTE PLANO P/ OFTALMOSCOPIO R.: EP39-53748	8	-	-	8	604.56	-	-	604.56
2019	200100120	LIO ARTISAN MIOPIA 6MM -15.50	1	-	-	1	601.19	-	-	601.19
2019	200110022	TAPON DE PUNTO LACRIMAL LARGE 0.9MM LACRIPRO R.: 1839	5	-	-	5	600.35	-	-	600.35
2019	200100054	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +10.00	1	-	-	1	594.94	-	-	594.94
2019	200100056	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +12.00	1	-	-	1	594.94	-	-	594.94
2019	200100045	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +5.00	1	-	-	1	594.94	-	-	594.94

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100051	LIO ARTISAN HIPERMETROPIA +8.50	1	-	-	1	594.94	-	-	594.94
2019	200100353	LIO ARTISAN MYOPIA -5.50	1	-	-	1	591.09	-	-	591.09
2019	200100352	LIO ARTISAN MYOPIA -5.0	1	-	-	1	590.94	-	-	590.94
2019	200120130	PINZA CORNEAL COLIBRI R: 4-053T	1	-	-	1	590.36	-	-	590.36
2019	200100347	LIO ARTISAN MYOPIA -10.5	1	-	-	1	585.01	-	-	585.01
2019	100120449	DISCO DURO R: VL-PLD3200HD - LED-3200	1	-	-	1	584.95	-	-	584.95
2019	400100070	MONTURA OPPOSIT 067	5	-	-	5	584.95	-	-	584.95
2019	100110059	SOFTWARE IOL STATION P/OPD (CD) R: 321790100	1	-	-	1	583.04	-	-	583.04
2019	300130049	ASSY, HOMOGENIZER LENS, 1064nm R.: 7122-00-9882	1	-	-	1	579.78	-	-	579.78
2019	300130050	ASSY, HOMOGENIZER LENS, 532nm R.: 7122-00-9884	1	-	-	1	579.78	-	-	579.78
2019	200100351	LIO ARTISAN MYOPIA -13.50	1	-	-	1	579.16	-	-	579.16
2019	100120122	CUP HOLDER FOR LENSEDGER REF.: 440311200	4	-	-	4	575.24	-	-	575.24
2019	200120015	ANILLO DE FIJACION CON SWIVEL FINE/THORNTON R.:16-0341T	1	-	-	1	574.29	-	-	574.29
2019	200100350	LIO ARTISAN MYOPIA -13.00	1	-	-	1	573.97	-	-	573.97
2019	100120114	CODIFICADOR ROTATORIO R: 40340E052	1	-	-	1	573.82	-	-	573.82
2019	100120256	SONDA P/ ENDOFOTOCOAGULACION 23G ANGULADA R.:11141-4000 (NID)	1	-	-	1	570.83	-	-	570.83
2019	200100349	LIO ARTISAN MYOPIA -12.5	1	-	-	1	568.60	-	-	568.60
2019	100110191	SOPORTE DE MESA P/ SC-1600 R.: 34605-2540	2	-	-	2	566.78	-	-	566.78
2019	100120490	DISCO IMAGEN PARA VISUCAM NM FA R:1419-684	1	-	-	1	559.25	-	-	559.25
2019	100120213	PERILLA 16006M627	6	-	-	6	553.50	-	-	553.50
2019	100110125	IMPRESORA EPSON L380	1	-	-	1	548.24	-	-	548.24

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110035	MONTAJE-C R.: 10715525	1	-	-	1	545.33	-	-	545.33
2019	100110001	ClearScan Probe Covers CS200 R.: 24-6350	1	-	-	1	538.83	-	-	538.83
2019	400100213	MONTURA BENETTON 283	15	-	-	15	536.40	-	-	536.40
2019	400100214	MONTURA BENETTON 323	15	-	-	15	536.40	-	-	536.40
2019	400110101	GAFA DE SOL MISSONI 866	2	-	-	2	529.34	-	-	529.34
2019	400110085	GAFA DE SOL VIVIENNE WESTWOOD 958	2	-	-	2	529.34	-	-	529.34
2019	200120098	BANDEJA DE ESTERILIZACIÓN CON SILICONA R.: 18-312	1	-	-	1	528.72	-	-	528.72
2019	100120144	FASTENER R.: 45330-M003	11	-	-	11	528.44	-	-	528.44
2019	200120067	PINZA P/CORNEA BONN R: 4-058T	1	-	-	1	527.26	-	-	527.26
2019	100110144	TRANSFORMADOR DE AISLAMIENTO MONOFÁSICO 1KVA	1	-	-	1	526.61	-	-	526.61
2019	200120147	PINZA DRESSING RECTA CON ASERRADO DELICADO R:4-070S	2	-	-	2	521.72	-	-	521.72
2019	200120026	ESPATULA DOBLE, ANCHO DE 0.50MM AND 1.00 R.:13-031	2	-	-	2	518.06	-	-	518.06
2019	100120132	END MILL 1.2mm. 10pcs/pack for ME-1000/AHM-REF.:40360M101	1	-	-	1	515.55	-	-	515.55
2019	200100382	LIO LITEFIT A 16.00	20	-	-	20	503.00	-	-	503.00
2019	100120486	DESLIZADOR VERTICAL PARA TRAZADOR R: 40340M832	2	-	-	2	502.42	-	-	502.42
2019	100110069	US TIP 23G, 30 DEGREES, FLARED, TYPE FOR CV REF.: 182530935	1	-	-	1	502.19	-	-	502.19
2019	300130016	BRAZO ARTICULABLE PICOWAY R.: 7123-00-0027	1	-	-	1	501.00	-	-	501.00
2019	100120048	ADHESIVO X100UND. P/NANO CUP R: 44031M093	500	-	-	500	500.00	-	-	500.00
2019	300130055	BEAM COMBINER R1064 R.: 8055-00-0314	1	-	-	1	481.21	-	-	481.21
2019	300130064	FIBER FOCUS LENS R.: 8050-00-0010	2	-	-	2	469.46	-	-	469.46
2019	300130076	SW, FLOW, 0.5GPM, BARB FITTINGS R.:5112-00-0100	2	-	-	2	469.46	-	-	469.46

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120595	TRIAL LENS D CAMPIMETRO R: 1134-436	1	-	-	1	468.32	-	-	468.32
2019	200110003	CUCHILLETE DESCARTABLE 2.0MM R:AB-ASL20	30	-	-	30	467.70	-	-	467.70
2019	200110007	CUCHILLETE DESCARTABLE 2.65MM R:AB-ASL26	30	-	-	30	467.70	-	-	467.70
2019	200120031	MANIPULADOR KANSAS-ALFONSO TRISECTOR R: 7-0311	1	-	-	1	465.26	-	-	465.26
2019	200100417	LIO PLEGABLE MINIFLEX +25.50 C/ INYECTOR	3	-	-	3	460.77	-	-	460.77
2019	200100398	LIO PLEGABLE MINIFLEX +12.50 C/ INYECTOR	3	-	-	3	457.65	-	-	457.65
2019	200100397	LIO PLEGABLE MINIFLEX +12.00 C/ INYECTOR	3	-	-	3	456.96	-	-	456.96
2019	400100042	MONTURA OPPOSIT 051	3	-	-	3	456.66	-	-	456.66
2019	100120546	PANTALLA TOUCH SCREEM P/HFA 1023-269	1	-	-	1	454.07	-	-	454.07
2019	200120036	PINZA RECTUS OSHER SUPERIOR R: 4-136S	1	-	-	1	452.76	-	-	452.76
2019	100120432	FOCO PARA OFTALMOSCOPIO WELCH ALLYN R: 08200	5	-	-	5	452.35	-	-	452.35
2019	100120102	CAMARA CCD PARA AR-600/700	3	-	-	3	450.75	-	-	450.75
2019	200100401	LIO PLEGABLE MINIFLEX +14.00 C/ INYECTOR	3	-	-	3	447.06	-	-	447.06
2019	100110187	SILICONE SLEEVE TYPE SSC 5pcs/set REF.: 182413085	3	-	-	3	442.71	-	-	442.71
2019	100120380	RODILLO DE IMPRESORA P/PRK-5000 R: A-EB00-014	14	-	-	14	436.10	-	-	436.10
2019	400100196	MONTURA BENETTON 0738	10	-	-	10	431.70	-	-	431.70
2019	100110171	MICROSOFT OFFICE 2016 - ESPAÑOL	1	-	-	1	430.06	-	-	430.06
2019	200120146	PINZA DE SUTURA CASTROVIEJO R.:4-0601S	1	-	-	1	429.76	-	-	429.76
2019	400100206	MONTURA BENETTON 302	12	-	-	12	429.12	-	-	429.12
2019	100120190	LLAVE REMOTA PARA GYC 1000 R:17164-EA12	2	-	-	2	428.42	-	-	428.42
2019	200120128	PINZA CAPSULORHEXIS RECTA - Und R.:4-0311D	6	-	-	6	426.24	-	-	426.24

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200120151	PINZA RECTA DE SUTURA - Und R.: 4-0600D	6	-	-	6	426.24	-	-	426.24
2019	100120302	TUBERIA FACO NIDEK R: 18235-7511	1	-	-	1	424.55	-	-	424.55
2019	400110021	GAFA DE SOL MOSCHINO 815	2	-	-	2	424.06	-	-	424.06
2019	100120374	PIN DE FIJACIÓN DE MENTONERA	10	-	-	10	419.90	-	-	419.90
2019	100120333	CABEZAL OPTICO P/PRK-9000 (PICHINA)	2	-	-	2	419.40	-	-	419.40
2019	100120075	CABLE 3M CONECTOR CP-670 CON RT-3100 R: 33423E4664	2	-	-	2	417.98	-	-	417.98
2019	200120131	PINZA DE ANUDAR KELMAN - MCPHERSON R: 4-092T	1	-	-	1	415.78	-	-	415.78
2019	100120131	END MILL 1.0mm. 10pcs/pack for ME-1000/AHM- REF.: 40360M103	1	-	-	1	411.40	-	-	411.40
2019	200120133	PINZA DE ANUDAR TENNANT, CURVA R.: 4-186S	1	-	-	1	409.29	-	-	409.29
2019	400110053	GAFA DE SOL OPPOSIT 033	3	-	-	3	402.30	-	-	402.30
2019	300120008	COBERTOR DESECHABLE P/ APLICADOR PEQUEÑO (PACKx5) VELASHAPE III	2	-	-	2	395.98	-	-	395.98
2019	300130057	BEAMSPLITTER R1064 T755 R.: 8055-00-0317	1	-	-	1	394.35	-	-	394.35
2019	400110013	GAFA DE SOL WILL I AM 520	1	-	-	1	392.65	-	-	392.65
2019	100120481	CODERA DE MADERA P/LASER FOTOCOAGULADOR	1	-	-	1	390.35	-	-	390.35
2019	200110019	BANDA CIRCULAR 2.0MM (ESTILO 40) R: S 2969	13	-	-	13	389.09	-	-	389.09
2019	200110075	CUCHILLAS MORIA M2	3	-	-	3	387.87	-	-	387.87
2019	100120403	BASE DE METAL P/LAMPARA DE HENDIDURA	1	-	-	1	384.65	-	-	384.65
2019	100120589	TONOMETRO DE SCHIOTZ	1	-	-	1	383.64	-	-	383.64
2019	100120492	END MILL DIAM 0.8mm - 10pcs R.: 40350-M372	1	-	-	1	383.50	-	-	383.50
2019	300130073	MIRROR, 755nm 1dia x 0.25, 45 DEGREE R.:8015-00-1237 (CANDEL	1	-	-	1	382.61	-	-	382.61
2019	400110031	GAFA DE SOL WILL I AM 527	1	-	-	1	382.37	-	-	382.37

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110157	DISCO DURO 3TB, USB 3.0, SEAGATE	1	-	-	1	379.62	-	-	379.62
2019	300130059	BEAMSPLITTER, PUMP, 755nm R.:8055-00-0312	1	-	-	1	377.93	-	-	377.93
2019	100110161	FILTRO SOLAR AMBER MEDIANO R: TAE-27102	3	-	-	3	377.91	-	-	377.91
2019	100110162	FILTRO SOLAR NARANJA MEDIANO R: TAE-27104	3	-	-	3	377.91	-	-	377.91
2019	300130065	FIBER FOCUS LENS R.: 8050-00-1275	1	-	-	1	375.57	-	-	375.57
2019	200120042	TIJERA DE IRIS CURVA R: 4-102S	1	-	-	1	374.19	-	-	374.19
2019	100120371	PCB ASSEMBLY R.: A-EY00-C55	7	-	-	7	372.68	-	-	372.68
2019	400110015	GAFA DE SOL WILL I AM 535	1	-	-	1	367.88	-	-	367.88
2019	100120457	BASE DE MESA ELECTRICA TB-S700	1	-	-	1	367.29	-	-	367.29
2019	100120527	LAPIZ PARA DIATERMIA 20G, RECTA R.: 18241-M868	1	-	-	1	364.86	-	-	364.86
2019	100110099	PAPEL TERMICO PARA CAMPIMETRO	41	-	-	41	362.44	-	-	362.44
2019	200110099	ANILLO O SEGMENTO CORNEANO CORNEALRING SC-155° 250u	1	-	-	1	360.91	-	-	360.91
2019	200120134	PINZA DE ANUDAR TENNANT, RECTA R.: 4-185T	1	-	-	1	358.13	-	-	358.13
2019	400100197	MONTURA BENETTON 228	10	-	-	10	357.60	-	-	357.60
2019	400100199	MONTURA BENETTON 271	10	-	-	10	357.60	-	-	357.60
2019	400100200	MONTURA BENETTON 292	10	-	-	10	357.60	-	-	357.60
2019	100120497	FAJA PARA EQUIPOS	6	-	-	6	357.54	-	-	357.54
2019	400110055	GAFA DE SOL OPPOSIT 557	3	-	-	3	351.99	-	-	351.99
2019	200120092	ANILLO DE FIJACION THORNTON CON GIRO R.: 16-036T	1	-	-	1	349.46	-	-	349.46
2019	200120153	PINZA TYING ANGULADA - Und R.: 4-174D	5	-	-	5	346.25	-	-	346.25
2019	100120528	LCD control PCB R.: A-EY00-D06	3	-	-	3	345.87	-	-	345.87

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200120126	MARCADOR DE GRADO MENDEZ, CON 4 SURCOS R.:2-033T	1	-	-	1	345.53	-	-	345.53
2019	300130011	VBEAM 5MM DISTANCE GAUGE R.: 7122-00-3581	1	-	-	1	342.05	-	-	342.05
2019	300130012	VBEAM 7MM DISTANCE GAUGE R.: 7122-00-7557	1	-	-	1	342.05	-	-	342.05
2019	100120498	FAJA SINCR0 340 DIENTES 0.25 ANCHO 40DP R: 43042-340	16	-	-	16	339.52	-	-	339.52
2019	100120400	TARJETA PRINCIPAL R.: A-EY00-A01	1	-	-	1	338.96	-	-	338.96
2019	100120461	BUTTON ASSY P/CLM-3100P (HUVITZ)	1	-	-	1	330.69	-	-	330.69
2019	100120052	AR BOARD REF.: 32725-BA02	1	-	-	1	330.07	-	-	330.07
2019	100120335	BASE INFERIOR P/ PRK-5000 REF.: A-MPF6-036	4	-	-	4	329.08	-	-	329.08
2019	200100072	LIO ARTISAN AFAQUICO 6.00	1	-	-	1	327.08	-	-	327.08
2019	100120484	CUP REMOVER CON 20 ADHESIVOS P/BISELADORA	1	-	-	1	325.29	-	-	325.29
2019	100120225	POTENCIOMETRO PARA ARK	1	-	-	1	325.29	-	-	325.29
2019	200120142	PINZA DE COAGULACION BIPOLAR (DIATERNIA) R:12-1085	1	-	-	1	325.20	-	-	325.20
2019	200120048	ESPECULO SAUER, RECIEN NACIDO 5MM R.:14-031T	2	-	-	2	323.68	-	-	323.68
2019	400100187	MONTURA BENETTON 1310	9	-	-	9	321.84	-	-	321.84
2019	400100188	MONTURA BENETTON 244	9	-	-	9	321.84	-	-	321.84
2019	400100201	MONTURA BENETTON 297	9	-	-	9	321.84	-	-	321.84
2019	400110057	GAFA DE SOL OPPOSIT 565	3	-	-	3	320.76	-	-	320.76
2019	100120451	FOCO P/VISUCAM LITE 8V 20W R: 0409-306	2	-	-	2	317.54	-	-	317.54
2019	400110069	GAFA DE SOL OPPOSIT 551	4	-	-	4	311.68	-	-	311.68
2019	100120409	OCULARES P/LAMPARA DE HENDIDURA 2 MAGNIF.	2	-	-	2	311.58	-	-	311.58
2019	100110031	ARM REST R.:10127	1	-	-	1	310.24	-	-	310.24

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100395	LIO PLEGABLE MINIFLEX +11.00 C/ INYECTOR	2	-	-	2	307.94	-	-	307.94
2019	200100423	LIO PLEGABLE MINIFLEX +28.50 C/INYECTOR	2	-	-	2	307.60	-	-	307.60
2019	100120073	BRAZO "ARM" R: 40341M615	2	-	-	2	307.10	-	-	307.10
2019	200100421	LIO PLEGABLE MINIFLEX +27.50 C/INYECTOR	2	-	-	2	306.86	-	-	306.86
2019	200120129	PINZA COMPRESORA DE PARPADOS R.: 4-1913T	1	-	-	1	304.34	-	-	304.34
2019	200100393	LIO PLEGABLE MINIFLEX +10.00 C/ INYECTOR	2	-	-	2	301.92	-	-	301.92
2019	100120487	DIODO INFRARROJO CON CABLE R: 47267	2	-	-	2	301.02	-	-	301.02
2019	100120023	DEPRESOR ESCLERAL TIPO LAPIZ P/ OFTALMOSCOPIO R.:1201-P-6076	1	-	-	1	300.43	-	-	300.43
2019	200120032	MANIPULADOR KANSAS-ALFONSO VECTIS R: 7-0411	1	-	-	1	300.12	-	-	300.12
2019	200100414	LIO PLEGABLE MINIFLEX +22.00 C/ INYECTOR	2	-	-	2	299.34	-	-	299.34
2019	200110111	OKULO ANTERIOR SEG. Brown-8mm R.: OPHT-OKU-AS-BR8 (BIONIKO)	1	-	-	1	297.70	-	-	297.70
2019	200120096	BANDEJA DE ESTERILIZACION CON SILICONA R.: 18-310	1	-	-	1	296.95	-	-	296.95
2019	100120208	PALPADORES DEL LENTE LADO IZQUIERDO R: 40340M983	4	-	-	4	295.04	-	-	295.04
2019	200100412	LIO PLEGABLE MINIFLEX +20.00 C/ INYECTOR	2	-	-	2	294.64	-	-	294.64
2019	200120165	SONDA LACRIMAL PIGTAIL R.: 9-031	1	-	-	1	293.33	-	-	293.33
2019	100120030	PARCHE OCULAR DE GOMA P/ OFTALMOSCOPIO R.: EP39-53799	5	-	-	5	289.70	-	-	289.70
2019	100120390	TARJETA DE TECLADO (KEY RUN) R: A-EY00-009	7	-	-	7	289.45	-	-	289.45
2019	200120097	BANDEJA DE ESTERILIZACIÓN CON SILICONA R.: 18-311	1	-	-	1	287.90	-	-	287.90
2019	200120028	GANCHO SMALL PUPIL SNAPPER & MICRO FINGER R: 7-077	1	-	-	1	287.06	-	-	287.06
2019	100120127	DRIVER BOARD REF.: 32725-BA06	1	-	-	1	286.72	-	-	286.72
2019	100120047	RT-600 R:33861M2023	1	-	-	1	279.24	-	-	279.24

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400100077	MONTURA LOVE MOSCHINO 050	2	-	-	2	278.48	-	-	278.48
2019	100120300	TRAP PARA MK-2000 PQTE X2 R: 200014300	2	-	-	2	277.62	-	-	277.62
2019	100120592	TRACKING BOARD R.: 30611-BA02	1	-	-	1	277.41	-	-	277.41
2019	400110145	GAFA DE SOL OPPOSIT 510	11	-	-	11	275.22	-	-	275.22
2019	200120114	ESPATULA DOBLE, ANCHO DE 0.30MM AND 0.50 R.:13-032	1	-	-	1	271.48	-	-	271.48
2019	100110174	PAPEL DE LIMPIEZA X 1000 R:16026-M006	4	-	-	4	269.92	-	-	269.92
2019	300130056	BEAM COMBINER R1064 T650 R.: 8055-00-0316	1	-	-	1	267.62	-	-	267.62
2019	100120085	CABLE BASE / EXT SUB P/RS-3000 R: 10770EA01	1	-	-	1	266.90	-	-	266.90
2019	200110001	CUCHILLETE DESCARTABLE 1.0 MM R:AB-ASL10	17	-	-	17	264.01	-	-	264.01
2019	400110176	GAFA DE SOL SPY DOOM	1	-	-	1	263.09	-	-	263.09
2019	100120299	TRANSFORMADOR P/ARK-30 R: 32700E502	2	-	-	2	261.90	-	-	261.90
2019	100120156	FOCO 12V 50W P/ YC-1600 R: 64440	1	-	-	1	261.57	-	-	261.57
2019	100120275	SUJETADOR DE SOPORTE R: 403703200	4	-	-	4	260.68	-	-	260.68
2019	100120064	BEARING PLATE R.:34530-M810	4	-	-	4	258.24	-	-	258.24
2019	300130071	LENS, PL/CX, 25.4mm R.: 8050-00-9028	1	-	-	1	253.51	-	-	253.51
2019	100120514	FUNDA PARA OCT 52607	3	-	-	3	253.47	-	-	253.47
2019	400100178	MONTURA BENETTON 1300	7	-	-	7	250.32	-	-	250.32
2019	400100179	MONTURA BENETTON 227	7	-	-	7	250.32	-	-	250.32
2019	400110016	GAFA DE SOL BENETTON 921	2	-	-	2	248.60	-	-	248.60
2019	400110012	GAFA DE SOL RH+ 885	1	-	-	1	248.57	-	-	248.57
2019	100120411	Rieles para Lámpara de Hendidura G300M	10	-	-	10	246.70	-	-	246.70

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120015	SLIT LAMP ARM LOCKING HANDLE - FRONT R.:CS4RG100-059 (INNOVA	3	-	-	3	245.04	-	-	245.04
2019	100120460	BOARD ASSY R: 40340BA11	1	-	-	1	244.11	-	-	244.11
2019	100120496	FAJA PARA AUTOREFRACOMETRO ACUITUS	11	-	-	11	241.45	-	-	241.45
2019	100120600	LLAVES PARA TIPS DE FAKO 3005 FDS R: 3004.WD000 (DORC)	12	-	-	12	241.32	-	-	241.32
2019	100120532	Lens marker assembly R.: B-XAX9-B25	3	-	-	3	237.78	-	-	237.78
2019	100120533	LLAVE METALICA OPOMTWL	1	-	-	1	237.68	-	-	237.68
2019	100120167	INNER SLEEVE P/SL-1800 REF.: 34530-M767-A	3	-	-	3	236.67	-	-	236.67
2019	200100359	LIO LITEFIT 5.25 19.50	10	-	-	10	234.90	-	-	234.90
2019	200120116	ESPECULO SLADE-MURDOCH R.: 14-052T	1	-	-	1	232.46	-	-	232.46
2019	300130042	INTERRUPTOR DE PIE R.: AS85431R	1	-	-	1	232.45	-	-	232.45
2019	400110024	GAFA DE SOL OPPOSIT 507	2	-	-	2	228.34	-	-	228.34
2019	200100383	LIO LITEFIT A 17.00	9	-	-	9	227.70	-	-	227.70
2019	400110136	GAFA DE SOL OPPOSIT 516	9	-	-	9	225.18	-	-	225.18
2019	400100167	MONTURA BENETTON 334	2	-	-	2	224.94	-	-	224.94
2019	100120495	FAJA DE 295 DIENTES Y 0.25 PULGADAS DE ANCHO R:43042	5	-	-	5	221.85	-	-	221.85
2019	100120229	PROTECTOR G1 R:34085G001	6	-	-	6	221.58	-	-	221.58
2019	100110046	MARCADOR PARA LENTE COLOR ROJO R:310013361	3	-	-	3	219.27	-	-	219.27
2019	100120466	CABLE DE COMUNICACIÓN P/ LAMPARA S350S	2	-	-	2	217.20	-	-	217.20
2019	400100215	MONTURA BENETTON 287	6	-	-	6	216.42	-	-	216.42
2019	400100175	MONTURA BENETTON 1178	6	-	-	6	214.56	-	-	214.56
2019	400100033	MONTURA LA MARTINA 034	3	-	-	3	214.56	-	-	214.56

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400100034	MONTURA LA MARTINA 039	3	-	-	3	214.56	-	-	214.56
2019	400100036	MONTURA LA MARTINA 072	3	-	-	3	214.56	-	-	214.56
2019	400110020	GAFA DE SOL MISSONI 849	2	-	-	2	214.50	-	-	214.50
2019	200120021	CANULA DOBLE VIDAURRI LASIK 25G R: 15-371-25	1	-	-	1	213.37	-	-	213.37
2019	100120318	WHEEL REMOVAL JIG	1	-	-	1	213.10	-	-	213.10
2019	200100386	LIO LITEFIT A 20.00	9	-	-	9	211.41	-	-	211.41
2019	300130040	TRANSISTOR DE CONTROL DE CORRIENTE IXYS R.:C-TRM00005	5	-	-	5	211.20	-	-	211.20
2019	100110133	PRESENTADOR/PUNTERO LASER KESINTONG	1	-	-	1	207.63	-	-	207.63
2019	200120122	MANIPULADOR DE LENTE LESTER, ANGULADO - Und R:5-0331D	4	-	-	4	200.72	-	-	200.72
2019	100120517	I/A TIP 23G, RECTA, DIA. 0.3MM R.: 18085	1	-	-	1	198.99	-	-	198.99
2019	100110158	DVD DE SERVICIO PARA IOL MASTER 1354-701	1	-	-	1	197.48	-	-	197.48
2019	100120431	FOCO PARA LAMPARA HENDIDURA 6V 30W (OSRAM)	1	-	-	1	195.17	-	-	195.17
2019	100120550	Penholder assembly R.: B-XAX9-B52	3	-	-	3	194.55	-	-	194.55
2019	400100055	MONTURA MMISSONI 150	1	-	-	1	193.36	-	-	193.36
2019	400110177	GAFA DE SOL SPY MARSHALL	1	-	-	1	191.34	-	-	191.34
2019	100120045	ADAPTADOR ASSY P/BISELADORA R: 440011910	2	-	-	2	191.20	-	-	191.20
2019	400100257	MONTURA NEW BALANCE 505	2	-	-	2	190.28	-	-	190.28
2019	100120238	RL BOARD R:32700-BA03	1	-	-	1	188.40	-	-	188.40
2019	100120556	PORTALENTE "LENSHOLDER" P/CENTERFIELD R:085695012000	1	-	-	1	187.03	-	-	187.03
2019	100120508	FOCO P/ OFTALMOSCOPIO INDIRECTO 6V A.P.I R:1012P7003	1	-	-	1	185.99	-	-	185.99
2019	100110143	TONER SAMSUNG MLT-D111L	1	-	-	1	185.59	-	-	185.59

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110074	SILICONE SLEEVE TYPE XS / und REF.: 182413095	7	-	-	7	184.38	-	-	184.38
2019	400100008	MONTURA LA MARTINA 069	1	-	-	1	183.50	-	-	183.50
2019	100120375	PLACA ADAPTADOR P/ IMPRESORA R: A-EY00-B30	3	-	-	3	182.94	-	-	182.94
2019	200100356	LIO LITEFIT 5.25 18.00	7	-	-	7	181.51	-	-	181.51
2019	100120175	JIG WRENCH F/ OCT R.: 10770-M442	3	-	-	3	179.64	-	-	179.64
2019	400100170	MONTURA BENETTON 285	5	-	-	5	178.80	-	-	178.80
2019	400100015	MONTURA BENETTON 388	2	-	-	2	178.76	-	-	178.76
2019	100120227	PRINTER PARA AR-600/700	1	-	-	1	175.50	-	-	175.50
2019	100120010	FOCOS PARA LAMPARA DE HENDIDURA	2	-	-	2	174.08	-	-	174.08
2019	100120084	CABLE ASSY R: 40340CA38	3	-	-	3	173.22	-	-	173.22
2019	400100427	MONTURA CROCS 6020	3	-	-	3	173.19	-	-	173.19
2019	100120503	FOCO DE PROYECCION PARA OCT Y HFA 30323	1	-	-	1	172.36	-	-	172.36
2019	100120230	PROTECTOR G2 R: 34085G002	6	-	-	6	171.84	-	-	171.84
2019	100120414	ANILLO DE MONTAJE "C"	1	-	-	1	171.80	-	-	171.80
2019	100120224	POLAROID FILM REF.: 16007-M999	3	-	-	3	171.12	-	-	171.12
2019	200100040	LIO MEDIFLEX +19.50 C/ INYECTOR	1	-	-	1	170.82	-	-	170.82
2019	200100043	LIO MEDIFLEX +24.50 C/ INYECTOR	1	-	-	1	170.74	-	-	170.74
2019	200100035	LIO MEDIFLEX +20.50 C/ INYECTOR	1	-	-	1	170.58	-	-	170.58
2019	200100018	LIO MEDIFLEX +30.00 C/ INYECTOR	1	-	-	1	170.27	-	-	170.27
2019	100120366	LCD ASSEMBLY R.: A-ATL0-008	1	-	-	1	169.86	-	-	169.86
2019	100120520	IMPRESORA TERMICA P/PRK-9000	4	-	-	4	167.80	-	-	167.80

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400110174	GAFA DE SOL SPY ACE	1	-	-	1	167.42	-	-	167.42
2019	200100015	LIO MEDIFLEX +26.00 C/ INYECTOR	1	-	-	1	166.51	-	-	166.51
2019	200120040	RETRACTOR LAGRIMAL TIPO KNAPP 4x8MM R:10-014	1	-	-	1	164.98	-	-	164.98
2019	400100168	MONTURA BENETTON 316	3	-	-	3	164.79	-	-	164.79
2019	100120202	NEAR CHART REF: 34085-3400	1	-	-	1	163.69	-	-	163.69
2019	100120578	TARJETA CONECTORA EXTCIS R.: B-EV00-B22A	1	-	-	1	162.80	-	-	162.80
2019	100120579	TARJETA CPLD (PLM2x-CIS) R.: B-EV00-B21A	1	-	-	1	162.80	-	-	162.80
2019	100120584	TARJETA PRINCIPAL R.: B-EV00-B02A	1	-	-	1	162.80	-	-	162.80
2019	100120429	FOCO P/ LUZ DE FIJACION	1	-	-	1	162.66	-	-	162.66
2019	100120067	BOLSAS DE DRENAGE FACO R:18084M027P	69	-	-	69	162.15	-	-	162.15
2019	100120195	MEASUREMENT TRACING CHECK JIG R.: 40396-M021	1	-	-	1	158.11	-	-	158.11
2019	100120271	SPRING BALANCE R.: 41141-M146	1	-	-	1	158.11	-	-	158.11
2019	100120594	TRES VIAS CONECTORAS DE AIRE FLUIDO R: 1250.E (DORC)	1	-	-	1	156.58	-	-	156.58
2019	400100069	MONTURA MMISSONI 200	1	-	-	1	155.85	-	-	155.85
2019	400100058	MONTURA MMISSONI 201	1	-	-	1	155.85	-	-	155.85
2019	100120483	CUBIERTA FRONTAL PARA AR-20 R:32700M211	2	-	-	2	155.64	-	-	155.64
2019	400110175	GAFA DE SOL SPY DEGA	1	-	-	1	155.57	-	-	155.57
2019	200100425	LIO PLEGABLE MINIFLEX +29.50 C/ INYECTOR	1	-	-	1	155.04	-	-	155.04
2019	200100426	LIO PLEGABLE MINIFLEX +30.00 C/ INYECTOR	1	-	-	1	155.04	-	-	155.04
2019	200100431	LIO PLEGABLE MINIFLEX 21.50 R: MF-5 C/INYECTOR	1	-	-	1	152.43	-	-	152.43
2019	200100434	LIO PLEGABLE MINIFLEX 24.50 R: MF-5 C/INYECTOR	1	-	-	1	152.43	-	-	152.43

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100419	LIO PLEGABLE MINIFLEX +26.50 C/ INYECTOR	1	-	-	1	151.34	-	-	151.34
2019	200100405	LIO PLEGABLE MINIFLEX +16.00 C/ INYECTOR	1	-	-	1	151.33	-	-	151.33
2019	100120538	Main S/W assembly R.: B-XAX9-B32	3	-	-	3	151.32	-	-	151.32
2019	200110101	BANDA DE SILICONA 4.0MM (ESTILO 42) R: S 2971	5	-	-	5	151.30	-	-	151.30
2019	100120345	COBERTOR DE JOYSTICK P/ PRK-5000 R: A-MMPO-057	10	-	-	10	150.70	-	-	150.70
2019	200100407	LIO PLEGABLE MINIFLEX +17.00 C/ INYECTOR	1	-	-	1	150.49	-	-	150.49
2019	100120426	FOCO DICROICO 127V 75W PARA UNIDAD OFT (BRASFORT)	1	-	-	1	150.00	-	-	150.00
2019	100120465	CABLE DE ALIMENTACION HEAD-BASE R: 51107	1	-	-	1	148.96	-	-	148.96
2019	200100424	LIO PLEGABLE MINIFLEX +29.00 C/INYECTOR	1	-	-	1	147.17	-	-	147.17
2019	100120211	PATCH SEAL R: 40370M092	1	-	-	1	146.67	-	-	146.67
2019	200100430	LIO PLEGABLE MINIFLEX 21.00 R: MF-5 C/INYECTOR	1	-	-	1	144.76	-	-	144.76
2019	100120421	DISCO DURO PARA OCT RS-3000 (INCL. WINDOWS XP Y NAVIS-EX)	1	-	-	1	141.13	-	-	141.13
2019	100120581	TARJETA ELECTRONICA "MAIN PCB" P/ACP-9000	2	-	-	2	139.82	-	-	139.82
2019	100120117	CONECTOR P/BISELADORA R: 44030M103	2	-	-	2	138.56	-	-	138.56
2019	100120555	PORTABILLA OCT3 R: 50970	3	-	-	3	138.24	-	-	138.24
2019	100120115	COMPUESTO LIMPIAR RUEDA DE PULIDO P/BISELADORA R: 403801700	1	-	-	1	138.19	-	-	138.19
2019	400110002	GAFA DE SOL BENETTON 936	1	-	-	1	138.12	-	-	138.12
2019	100120476	CABLE VENTILADOR DE LAMPARA R: 52980	1	-	-	1	135.31	-	-	135.31
2019	300130022	MIRROR, 1 DIAM, 1/8" THK R.:8015-00-1190	2	-	-	2	135.08	-	-	135.08
2019	100120491	DISCO IMAGEN PARA VISUCAM PRO NM R:1361-183	1	-	-	1	134.08	-	-	134.08
2019	200120024	CURETA DE CHALAZION MEYERHOEFFER 2-2.00mm R:16-065	1	-	-	1	132.19	-	-	132.19

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400110105	GAFA DE SOL OPPOSIT 032	6	-	-	6	128.70	-	-	128.70
2019	100120423	FOCO 24V 70W R: 153092 (ANGENIEUX)	2	-	-	2	127.88	-	-	127.88
2019	100120097	CABLE PLANO SUMICARD P/ARK-30 R: 32700E047	5	-	-	5	126.55	-	-	126.55
2019	100110103	RACK PARA MONITOR 10'' a 24''	1	-	-	1	126.21	-	-	126.21
2019	100120232	REAL COVER R:32700-M325	2	-	-	2	126.00	-	-	126.00
2019	100110100	PAPEL TERMICO PARA EXCIMER LASER	84	-	-	84	122.64	-	-	122.64
2019	400100003	MONTURA BENETTON 411	1	-	-	1	122.33	-	-	122.33
2019	100120187	LENTE RETAINER PARA LE R: 403703100	2	-	-	2	122.18	-	-	122.18
2019	400110023	GAFA DE SOL MOSCHINO 831	1	-	-	1	120.12	-	-	120.12
2019	100120334	BALL BEARING R.: A-MBX0-301	10	-	-	10	117.00	-	-	117.00
2019	400100087	MONTURA BENETTON 403	1	-	-	1	116.68	-	-	116.68
2019	200110079	TAPON DE PUNTO LACRIMAL SMALL 0.7MM R: 6613 (OASIS)	2	-	-	2	115.54	-	-	115.54
2019	300130054	BASE I/O DE LA PLACA DE CIRCUITO IMPRESO R.:AS76039	1	-	-	1	114.55	-	-	114.55
2019	300130062	CPU MODULE ASSY P/ CO2RE R.: AS77682	1	-	-	1	114.55	-	-	114.55
2019	100120540	MODULO DE SEÑAL P/ EASYFIELD	1	-	-	1	114.48	-	-	114.48
2019	100120370	PANTALLA TACTIL R.: B-EB-00-052	1	-	-	1	112.78	-	-	112.78
2019	300120024	COOL PAD Tiny - Caja x 20unds R.: SUB00322	1	-	-	1	111.68	-	-	111.68
2019	100120325	OJO DE PRUEBA P/ PENTACAM AXL	1	-	-	1	110.20	-	-	110.20
2019	100120341	CABEZAL OPTICO P/PRK-5000 R: A-ATLO-001	1	-	-	1	110.04	-	-	110.04
2019	200110100	BANDA DE SILICONA 276	2	-	-	2	108.70	-	-	108.70
2019	400100029	MONTURA BENETTON 385	2	-	-	2	108.62	-	-	108.62

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400100102	MONTURA BENETTON 4820	2	-	-	2	108.62	-	-	108.62
2019	400100173	MONTURA BENETTON 329	3	-	-	3	108.21	-	-	108.21
2019	400100184	MONTURA BENETTON 269	3	-	-	3	107.88	-	-	107.88
2019	100120394	TARJETA HUB R: A-EY00-B35	1	-	-	1	107.60	-	-	107.60
2019	100120112	COBERTOR DE OJO DERECHO P/ARK-30 R: 32700M316	4	-	-	4	105.24	-	-	105.24
2019	100120113	COBERTOR DE OJO IZQUIERDO P/ARK-30 R: 32700M317	4	-	-	4	105.24	-	-	105.24
2019	100120276	TAPA DE TORRETA DE ILUMINACION R:34136M7040 P/SL	1	-	-	1	104.89	-	-	104.89
2019	300120001	SOLVENTE REF.: 7121-00-2860	1	-	-	1	104.83	-	-	104.83
2019	300130008	TESTED R.: 7122-20-3671	1	-	-	1	104.83	-	-	104.83
2019	200120014	ADAPTADOR FLUSHING PARA VITREORETINA R: 12-000T	1	-	-	1	104.40	-	-	104.40
2019	300130014	ASSY PICO ZOOM HANDPIECE R.: 7122-00-4052	1	-	-	1	103.94	-	-	103.94
2019	100120278	TARJETA CCD PD P/AR-310A R: 15601BA08	1	-	-	1	103.08	-	-	103.08
2019	100120219	PLACA DE GUIA P/HRUBY LENS DE SL-450 R: 34101M552	1	-	-	1	102.60	-	-	102.60
2019	100120253	SHAFT:WHEEL P/ SL-1800 REF.: 34530-M765-A	1	-	-	1	100.69	-	-	100.69
2019	200110014	ACEITE SILICONA ALA SIL 1000 FRASCO R.: 111001	1	-	-	1	100.16	-	-	100.16
2019	100120452	ACCESORIOS P/ TONOMETRO APLANATICO YZ30	1	-	-	1	100.00	-	-	100.00
2019	100120424	FOCO 6V 25W (WOTAN)	1	-	-	1	100.00	-	-	100.00
2019	200120035	PINZA JOYERO #7, CURVADA R.:4-115T	1	-	-	1	98.96	-	-	98.96
2019	100120489	DISCO IMAGEN PARA VISUCAM LITE/C V03 (XP) R:1279-883	1	-	-	1	95.78	-	-	95.78
2019	100120161	GRIP R: 13704M347	2	-	-	2	93.62	-	-	93.62
2019	100120395	TARJETA LCD INVERSOR R: A-EB00-B02	1	-	-	1	92.07	-	-	92.07

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120077	CABLE ASSEMBLY R.:40390-CA01	1	-	-	1	91.98	-	-	91.98
2019	200120111	DILATADOR LAGRIMAL DOBLE EXTREMO CASTROVIEJO R: 9-060T	1	-	-	1	88.00	-	-	88.00
2019	100120350	FOCO 6V 20W P/PROYECTOR PACP 6100 R: 20H/G4	6	-	-	6	86.40	-	-	86.40
2019	100120459	BILLA OCT3 R: 38488	3	-	-	3	84.87	-	-	84.87
2019	100120509	FOCO PARA MICROSCOPIO OMX-90 64634	2	-	-	2	84.74	-	-	84.74
2019	300130061	CONSOLA P/ CO2RE R.: AS76217R	1	-	-	1	84.51	-	-	84.51
2019	100120063	BEARING P/BISELADORA R: 820120306B	4	-	-	4	84.24	-	-	84.24
2019	100120234	REPOSACABEZAS R: 34090M211	12	-	-	12	82.32	-	-	82.32
2019	100120016	SLIT LAMP ARM LOCKING HANDLE - REAR R.: CS4RG108-081 (INNOVA	1	-	-	1	81.68	-	-	81.68
2019	100120095	CABLE PARA BATERIA DE AR-20 R:32700EA85	1	-	-	1	81.48	-	-	81.48
2019	100120065	BOARD ASSY O TARJETA P/BISELADORA R: 40340BA06	1	-	-	1	81.26	-	-	81.26
2019	100120385	SWITCH BRACKET R.: A-MMP0-060	10	-	-	10	81.00	-	-	81.00
2019	100110092	INFUSION TUBE 1 PZA for CV	19	-	-	19	79.23	-	-	79.23
2019	200120100	BANDEJA DE ESTERILIZACION R.: 18-308	1	-	-	1	77.86	-	-	77.86
2019	400100004	MONTURA BENETTON 412	1	-	-	1	76.98	-	-	76.98
2019	200110078	TAPON HYDROGEL FORM FIT R: 6303 (OASIS)	1	-	-	1	76.43	-	-	76.43
2019	100120197	MICRO-INTERRUPTOR P/PEDAL DE MK-2000 R: 20001E032	4	-	-	4	76.36	-	-	76.36
2019	100120206	PALPADORES DE TRAZADOR (PANTOGRAFO) R: 40340M474	1	-	-	1	76.06	-	-	76.06
2019	100120092	CABLE FLAT P/ARK-30 R: 32700E048	3	-	-	3	75.99	-	-	75.99
2019	100120203	NEAR POINT CARD RT R: 33501M7592	1	-	-	1	75.66	-	-	75.66
2019	100120101	CALIBRATION JIG R.: 44670-M001	1	-	-	1	75.62	-	-	75.62

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100355	LIO IOFLEX 23.50 (MEDIPHACOS) PALPADORES DEL LENTE LADO DERECHO R: 40340M984	1	-	-	1	75.21	-	-	75.21
2019	100120542	NO US	1	-	-	1	73.07	-	-	73.07
2019	200120166	SONDA LAGRIMAL MALEABLE N.00-0 R: 9-011S	1	-	-	1	72.99	-	-	72.99
2019	400110007	GAFA DE SOL LA MARTINA 562	1	-	-	1	72.42	-	-	72.42
2019	400100017	MONTURA LA MARTINA 029	1	-	-	1	72.42	-	-	72.42
2019	400100018	MONTURA LA MARTINA 067	1	-	-	1	72.42	-	-	72.42
2019	400100035	MONTURA LA MARTINA 071	1	-	-	1	72.42	-	-	72.42
2019	400100009	MONTURA LA MARTINA 552	1	-	-	1	72.42	-	-	72.42
2019	100120215	PIEZA LIMITANTE DEL TRAZADOR (PALPADOR) R: 40340M837	7	-	-	7	70.91	-	-	70.91
2019	100120401	TECLADO P/ PRK-5000 REF.: A-EZ00-015	2	-	-	2	69.06	-	-	69.06
2019	100120505	FOCO HALOGENO 6V 20W PHILIPS R:7388	4	-	-	4	67.80	-	-	67.80
2019	100120332	TARJETA SENSOR HALL R.: 025690011007	1	-	-	1	66.76	-	-	66.76
2019	100120430	FOCO P/ MICROSCOPIO 12V 100W R: 409850 PHILIPS	4	-	-	4	65.20	-	-	65.20
2019	100120530	LED DE FIJACION	1	-	-	1	65.06	-	-	65.06
2019	100120071	BOQUILLA O NOZZLE P/SL R: 40340M974	1	-	-	1	65.02	-	-	65.02
2019	100120303	TUBERIA P/SL R: 40340M987	1	-	-	1	65.02	-	-	65.02
2019	100120552	PIEZA MUELLE R: 337	1	-	-	1	64.58	-	-	64.58
2019	100120307	TUERCA P/BISELADORA R: 44030M105	2	-	-	2	63.96	-	-	63.96
2019	100120422	FOCO 24V 150W R: 163508 (ANGENIEUX)	1	-	-	1	63.94	-	-	63.94
2019	100120433	FOCO TUNGSTENO P/ LENSOMETRO 130V 50W (EIKO)	1	-	-	1	63.94	-	-	63.94
2019	100120458	BASE DE TONOMETRO P/ SLM-2ER	3	-	-	3	63.48	-	-	63.48

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120246	SCALE R.: 43970-M001	1	-	-	1	62.62	-	-	62.62
2019	100110039	HEAD BELT R.:10126-M001	1	-	-	1	62.04	-	-	62.04
2019	400100165	MONTURA BENETTON 325	1	-	-	1	61.63	-	-	61.63
2019	100120178	KNOB P/GYC R: 820452118A	2	-	-	2	60.30	-	-	60.30
2019	100120179	KNOB R.:33501-M7578	2	-	-	2	59.54	-	-	59.54
2019	200120041	SONDA LAGRIMAL MALEABLE N.1-2 R: 9-012S	1	-	-	1	59.49	-	-	59.49
2019	300130017	CER DISK, CALPORT, SCLERO LP R.:1301-00-7496	2	-	-	2	58.80	-	-	58.80
2019	300130023	O Ring End Plate, Inner R.: 3160-01-0123	2	-	-	2	58.80	-	-	58.80
2019	300130024	O Ring End Plate, Outer R.: 3160-02-0127	2	-	-	2	58.80	-	-	58.80
2019	300130025	O Ring R.: 3160-01-0011	2	-	-	2	58.80	-	-	58.80
2019	300130026	O Ring, Close Coupled Mount R.: 3160-05-0111	2	-	-	2	58.80	-	-	58.80
2019	200100392	LIO LITEFLEX 29.50	1	-	-	1	57.79	-	-	57.79
2019	100120349	FIXING PIN R.: A-MMP0-B28	8	-	-	8	57.60	-	-	57.60
2019	100120531	LED P/ACP-9000 "CHART LED"	1	-	-	1	55.92	-	-	55.92
2019	100120580	TARJETA DE INTERFACE P/PRK-9000	2	-	-	2	55.92	-	-	55.92
2019	100120455	BANDA GOFRADE DE GOMA PARA OCT R: 38275	10	-	-	10	55.60	-	-	55.60
2019	100120014	REVERSE S-L ARM - INNER CABLE REPLAC R.:CS4BS201-030 (INNOVA	1	-	-	1	55.33	-	-	55.33
2019	100120468	CABLE DE DATOS HEAD - BASE R: 51108	1	-	-	1	55.28	-	-	55.28
2019	400110006	GAFA DE SOL BENETTON 998	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	400100046	MONTURA BENETTON 251	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	400100066	MONTURA BENETTON 338	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	400100048	MONTURA BENETTON 340	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	400100001	MONTURA BENETTON 386	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	400100049	MONTURA BENETTON 402	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	400100016	MONTURA BENETTON 405	1	-	-	1	54.31	-	-	54.31
2019	100120367	LED HOUSING CAP R.: A-MMR0-274	5	-	-	5	54.00	-	-	54.00
2019	100120237	RETAINER: SHAFT P/ SL-1800 REF.: 34530-M766-A	1	-	-	1	53.88	-	-	53.88
2019	100120473	CABLE SLD DETECTOR (ALIMENTACION) R: 50951	1	-	-	1	53.77	-	-	53.77
2019	100120474	CABLE SLD DETECTOR (DATOS) R: 50952	1	-	-	1	53.60	-	-	53.60
2019	100120191	L-SL DISK INDEX R.:33861-M2017]	2	-	-	2	53.08	-	-	53.08
2019	100120081	CABLE ASSY DE INTERFASE R: 40340CA16	1	-	-	1	51.00	-	-	51.00
2019	100120003	PALANCA MTM 3/8 x 25 GRIS R.: 303	2	-	-	2	50.78	-	-	50.78
2019	100120079	CABLE ASSY DE INTERFASE DE SENSOR R: 40340CA17	1	-	-	1	50.57	-	-	50.57
2019	200100389	LIO LITEFIT A 25.00	1	-	-	1	50.36	-	-	50.36
2019	200100390	LIO LITEFIT A 26.00	1	-	-	1	50.36	-	-	50.36
2019	200100379	LIO LITEFIT A 11.00	1	-	-	1	50.35	-	-	50.35
2019	200100391	LIO LITEFIT A 28.00	1	-	-	1	50.35	-	-	50.35
2019	100120343	CABLE CONECTOR REF: A-EZ00-017	1	-	-	1	48.06	-	-	48.06
2019	200100361	LIO LITEFIT 5.25 20.50	2	-	-	2	46.96	-	-	46.96
2019	300130001	ATV UNIVERSAL WINDOW R.: 8010-00-7023	1	-	-	1	46.65	-	-	46.65
2019	300130063	ETIQUETAS R: PK-938	5	-	-	5	46.05	-	-	46.05
2019	100120293	TORNILLO DE RETENSION PARA LE-9000403416290	1	-	-	1	45.99	-	-	45.99

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100110070	DRAINAGE BAG REF.: 18603M120P	2	-	-	2	45.02	-	-	45.02
2019	100120099	CABLE PLANO SUMICARD P/ARK-30 R: 32700E045	6	-	-	6	44.58	-	-	44.58
2019	100120062	BEARING P/BISELADORA R: 820110509A	3	-	-	3	44.22	-	-	44.22
2019	100120078	CABLE ASSEMBLY R.:41268-E001	1	-	-	1	43.21	-	-	43.21
2019	100120454	ADHESIVO PARA TABLERO R.: 1138	1	-	-	1	43.09	-	-	43.09
2019	100120475	CABLE SLD DETECTOR (DIGITAL) R: 50950	1	-	-	1	42.93	-	-	42.93
2019	400110025	GAFA DE SOL OPPOSIT 552	2	-	-	2	42.90	-	-	42.90
2019	100120180	LAMINA PANEL (EXP) R: 40341M244	1	-	-	1	42.87	-	-	42.87
2019	100120471	CABLE PARA AR-20 R: 82001WR003 X METRO	1	-	-	1	42.32	-	-	42.32
2019	300130035	CABLEADO MOSFET 0 P11 R.:C-CAB00036	1	-	-	1	42.25	-	-	42.25
2019	300130036	CABLEADO MOSFET 1 P14 R.:C-CAB00037	1	-	-	1	42.25	-	-	42.25
2019	300130037	CABLEADO MOSFET 2 P22 R.:C-CAB00038	1	-	-	1	42.25	-	-	42.25
2019	300130038	CABLEADO MOSFET 3 P24 R.:C-CAB00035	1	-	-	1	42.25	-	-	42.25
2019	300130039	CONJUNTO CPU 3497 PULSOS R.:C-MOC00010	1	-	-	1	42.25	-	-	42.25
2019	100120164	HOLDER: BEARING o SOPORTE R: 40341M629	2	-	-	2	41.88	-	-	41.88
2019	100120500	FILTRO P/OCT R: 57-170	5	-	-	5	41.05	-	-	41.05
2019	100120279	TARJETA DE EXTENSION P/RS-3000 R: 10770BA90	1	-	-	1	41.04	-	-	41.04
2019	100120365	JOYSTICK R.: A-MMP0-C37	5	-	-	5	40.50	-	-	40.50
2019	100120056	AUXILIARY LENS INDEX R.: 33861-M2015	2	-	-	2	40.14	-	-	40.14
2019	100120168	INTERRUPTOR P/BISELADORA LE-9000 Exp R: 8040900161	1	-	-	1	39.84	-	-	39.84
2019	100120261	SOPORTE DELENTE P/BISELADORA R: 40370M061 (BLANCO) NIDEK	18	-	-	18	38.34	-	-	38.34

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120098	CABLE PLANO SUMICARD P/ARK-30 R: 32700E037	6	-	-	6	38.22	-	-	38.22
2019	100120090	CABLE FLAT P/ARK-30 R: 32700E038	4	-	-	4	37.84	-	-	37.84
2019	100120315	WASHER P/BISELADORA R: 40340M273	3	-	-	3	37.68	-	-	37.68
2019	200100377	LIO LITEFIT 6.00 27.50	1	-	-	1	37.59	-	-	37.59
2019	100110112	CABLE DVI	1	-	-	1	37.53	-	-	37.53
2019	100120501	FILTRO PARA DETECTOR DE BRILLO CCD R: 08098	1	-	-	1	37.50	-	-	37.50
2019	100120407	Jebes de los Oculares para L.de Hendidura G300M	6	-	-	6	37.02	-	-	37.02
2019	200100378	LIO LITEFIT 6.00 29.00	1	-	-	1	36.96	-	-	36.96
2019	100120082	CABLE ASSY P/BISELADORA R: 40340CA31	1	-	-	1	36.89	-	-	36.89
2019	400100169	MONTURA BENETTON 209	1	-	-	1	36.21	-	-	36.21
2019	400100166	MONTURA BENETTON 326	1	-	-	1	36.21	-	-	36.21
2019	100120523	Joystick body R.: A-MMP0-D03	5	-	-	5	36.00	-	-	36.00
2019	400100164	MONTURA BENETTON 296	1	-	-	1	35.76	-	-	35.76
2019	100120358	JEBE DE JOYSTICK P/PRK-5000 R: A-MMR0-064	2	-	-	2	35.44	-	-	35.44
2019	300130074	PF1 FILTER BLKG RG850 R.: 8025-01-0011	1	-	-	1	35.20	-	-	35.20
2019	100120128	EJE P/BISELADORA R: 40340M256	2	-	-	2	35.06	-	-	35.06
2019	100120388	TARJETA CONECTORA P/PRK R: A-EY00-B03	1	-	-	1	34.67	-	-	34.67
2019	100120347	DUST COVER R.: A-MXP0-300	1	-	-	1	34.53	-	-	34.53
2019	100120386	SWITCH GUIDE R.: A-MXP0-279	1	-	-	1	34.53	-	-	34.53
2019	100120438	TARJETA DE CONTROL DE MANDO PARA ATRAZADOR R: 40340BA02	1	-	-	1	33.56	-	-	33.56
2019	100120384	SUBSHELL P/PRK-6000 R: A-MMP0-B09	5	-	-	5	33.50	-	-	33.50

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100365	LIO LITEFIT 5.25 40.00	1	-	-	1	33.24	-	-	33.24
2019	100120188	LEVER P/BISELADORA R: 40340M270	1	-	-	1	32.99	-	-	32.99
2019	100120152	FILTRO INFRAROJO R: 32700M011	5	-	-	5	32.95	-	-	32.95
2019	200100387	LIO LITEFIT A 22.00	1	-	-	1	32.07	-	-	32.07
2019	100120549	PEGATINA 3M - Set*100unds R.: 40370-M087	1	-	-	1	32.02	-	-	32.02
2019	100120453	ADAPTADOR DE FUENTE A CAMARA NIKON P/ SLM	1	-	-	1	31.99	-	-	31.99
2019	100120342	CABLE CONECTOR R: A-EZ00-006	1	-	-	1	31.75	-	-	31.75
2019	100120239	RODAJE P/EJE DE RANURADORA R: 820110816A	4	-	-	4	30.64	-	-	30.64
2019	200100380	LIO LITEFIT A 14.00	1	-	-	1	30.41	-	-	30.41
2019	100120083	CABLE ASSY R: 40340CA33	1	-	-	1	30.25	-	-	30.25
2019	100120258	SOPORTE DE LAMPARA P/CP-670 R: 8042700028	1	-	-	1	29.43	-	-	29.43
2019	100120218	PLACA BASE: RECEPTACLE P/CP-670 R: 33135M008	2	-	-	2	29.42	-	-	29.42
2019	300130010	VBEAM 12MM DISTANCE GAUGE R.: 7122-00-3578	1	-	-	1	29.40	-	-	29.40
2019	200100369	LIO LITEFIT 6.00 18.50	1	-	-	1	29.16	-	-	29.16
2019	100120104	CAP FOR NT R: 18535M634	3	-	-	3	28.23	-	-	28.23
2019	100120383	SUBSHELL P/PRK-5000 R: A-MMP0-050	4	-	-	4	26.80	-	-	26.80
2019	200100373	LIO LITEFIT 6.00 21.50	1	-	-	1	25.88	-	-	25.88
2019	200100375	LIO LITEFIT 6.00 22.50	1	-	-	1	25.82	-	-	25.82
2019	100120348	FAJA P/PRK R: A-MBX0-091	4	-	-	4	25.40	-	-	25.40
2019	200100376	LIO LITEFIT 6.00 23.00	1	-	-	1	25.35	-	-	25.35
2019	100110183	RACK FIJO PARA TV	1	-	-	1	25.34	-	-	25.34

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	200100364	LIO LITEFIT 5.25 24.50	1	-	-	1	25.21	-	-	25.21
2019	100120515	GANCHO P/BISELADORA R: 40372M014	1	-	-	1	25.19	-	-	25.19
2019	200100362	LIO LITEFIT 5.25 21.00	1	-	-	1	25.12	-	-	25.12
2019	200100118	INYECTOR & CARTUCHO VISCOJECTECO 2.7 R: VE2700 (MEDICEL)	1	-	-	1	23.90	-	-	23.90
2019	200100374	LIO LITEFIT 6.00 22.00	1	-	-	1	23.87	-	-	23.87
2019	100120268	SPACERS P/BISELADORA R: 42203M515	3	-	-	3	23.85	-	-	23.85
2019	100120482	CUBIERTA DE RIEL P/ LAMPARA DE HENDIDURA -Pack 2un	2	-	-	2	23.76	-	-	23.76
2019	200100363	LIO LITEFIT 5.25 21.50	1	-	-	1	23.67	-	-	23.67
2019	200100360	LIO LITEFIT 5.25 20.00	1	-	-	1	23.58	-	-	23.58
2019	100120091	CABLE FLAT P/ARK-30 R: 32700E043	4	-	-	4	22.40	-	-	22.40
2019	100120080	CABLE ASSY DE INTERFASE R: 40340CA15	1	-	-	1	21.92	-	-	21.92
2019	100120572	Subshell R.: A-MMP0-D04	3	-	-	3	21.60	-	-	21.60
2019	100120260	SOPORTE DE LENTE P/ BISELADORA R: 40370M066 (CELESTE) NIDEK	4	-	-	4	18.80	-	-	18.80
2019	100120262	SOPORTE DURO (ROJO) P/BISELADORA R:40370M062	3	-	-	3	18.72	-	-	18.72
2019	100120174	JEBE SUPERIOR RUBBER A P/DC-3300 R: 17160M014	10	-	-	10	18.20	-	-	18.20
2019	100120425	FOCO BIPIN HALOGENO 12V 20W EIKO/ GERMANY R: 64425	2	-	-	2	18.00	-	-	18.00
2019	100120504	FOCO HALOGENO 12V 20W PHILIPS	1	-	-	1	16.95	-	-	16.95
2019	100120445	PATCH CORD 2MT LANPRO	1	-	-	1	16.95	-	-	16.95
2019	100120573	SUJETADOR DE CORDON R: 327005040	1	-	-	1	16.31	-	-	16.31
2019	100120357	INSERT "A" R.: A-MGB0-310	5	-	-	5	16.20	-	-	16.20
2019	100120135	ESPACIADOR R: 40340M849	1	-	-	1	15.95	-	-	15.95

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120089	CABLE FLAT P/ARK-30 R: 32700E036	2	-	-	2	15.04	-	-	15.04
2019	100120344	CABLE DE VIDEO P/PRK-5000 R: A-EZ00-014	2	-	-	2	14.70	-	-	14.70
2019	100120119	COVER GLASS P/BISELADORA R: 33510G001	1	-	-	1	14.68	-	-	14.68
2019	100120479	CAPUCHON PARA SUJETADOR DE ARMAZON DEL TRAZADOR R:40340M328	6	-	-	6	13.98	-	-	13.98
2019	100120312	WACHA P/BISELADORA R: 40340M193	2	-	-	2	13.86	-	-	13.86
2019	100120221	PLATE SLIDING R: 32906M004	2	-	-	2	13.36	-	-	13.36
2019	100120086	CABLE CA33 R: 44001CA33	1	-	-	1	12.94	-	-	12.94
2019	100120072	BOTON DE JOSTICK R: 18535M132	6	-	-	6	12.72	-	-	12.72
2019	100120305	TUERCA O NUT P/BISELADORA R: 40370M008	6	-	-	6	12.12	-	-	12.12
2019	100120376	PLACA PCB MATCH REF: A-EY00-010	1	-	-	1	12.04	-	-	12.04
2019	100120477	CAJA DE PODER PARA SLM-3ER-E	1	-	-	1	11.88	-	-	11.88
2019	100120106	CAP P/GYC R: 820461705F	2	-	-	2	11.76	-	-	11.76
2019	100120313	WACHA P/BISELADORA R: 40340M280	2	-	-	2	11.72	-	-	11.72
2019	100120235	RESORTE O SPRING R: 40340M284	1	-	-	1	10.13	-	-	10.13
2019	100120298	TORNILLO TG 2x2 R: 84000TG22B	12	-	-	12	10.08	-	-	10.08
2019	100120269	SPRING A-L R.:33861-M316A	1	-	-	1	9.87	-	-	9.87
2019	100120270	SPRING A-R R.: 33861-M312A	1	-	-	1	9.87	-	-	9.87
2019	100120060	BASE DE METAL P/GYC R: 17164M001	2	-	-	2	8.82	-	-	8.82
2019	100120287	TORNILLO ALLEN R: 40340M813	4	-	-	4	8.80	-	-	8.80
2019	100120201	MOTOR MOUNT P/BISELADORA R: 42203M517	1	-	-	1	8.35	-	-	8.35
2019	100120001	CABLE P/IMPRESORA P/PAQUIMETRO ACCUPACH V	1	-	-	1	7.89	-	-	7.89

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120145	FASTENER R.:45301-M003	3	-	-	3	7.86	-	-	7.86
2019	100120272	SPRING B-L R.:33861-M316B	1	-	-	1	7.15	-	-	7.15
2019	100120273	SPRING B-R R.: 33861-M312B	1	-	-	1	7.15	-	-	7.15
2019	100120165	HUACHA DE PRESION PRA BISELADORA R: 40340M257	2	-	-	2	6.48	-	-	6.48
2019	100120296	TORNILLO P/BISELADORA R: 82053CB02A	12	-	-	12	6.36	-	-	6.36
2019	100120222	PLUG O ACOUPLE P/SL R: 40340M977	1	-	-	1	5.33	-	-	5.33
2019	100120163	HOLDER P/BISELADORA R: 40340M260	1	-	-	1	5.21	-	-	5.21
2019	100120506	FOCO HALOGENO HALOPAR 16 ALU	1	-	-	1	5.08	-	-	5.08
2019	100120216	PIN P/BISELADORA R: 40340M266	1	-	-	1	4.77	-	-	4.77
2019	100120105	CAP P/BISELADORA R: 40340M281	1	-	-	1	4.37	-	-	4.37
2019	100120316	WASHER P/BISELADORA R: 40340M285	1	-	-	1	4.37	-	-	4.37
2019	100120288	TORNILLO ALLEN R: 40340M839	4	-	-	4	4.20	-	-	4.20
2019	100120294	TORNILLO FK 2x2 CR P/BISELADORA R: 84000FK22C	12	-	-	12	4.20	-	-	4.20
2019	100120160	PIN P/ MENTONERA R.: 18505M202	1	-	-	1	4.16	-	-	4.16
2019	100120154	FILTRO INFRAROJO R:32700M508	1	-	-	1	4.07	-	-	4.07
2019	100120120	COVER P/BISELADORA R: 40340M835	1	-	-	1	3.86	-	-	3.86
2019	100120134	ESPACIADOR O HUACHA P/BISELADORA R:40340M113	2	-	-	2	3.20	-	-	3.20
2019	100120314	WASHER P/BISELADORA R: 40340M267	1	-	-	1	3.18	-	-	3.18
2019	100120254	SLEEVE P/BISELADORA R: 40340M271	1	-	-	1	3.02	-	-	3.02
2019	100120285	TECLA "KEY" R: 40340M206	5	-	-	5	2.95	-	-	2.95
2019	100120493	ESPACIADOR PARA SISTEMA DE RANURADO R: 40340M610	1	-	-	1	2.76	-	-	2.76

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120053	ARANDELA R:T-3PW3-ZNBR3	8	-	-	8	2.56	-	-	2.56
2019	100120292	TORNILLO CK 2x5 CR R: 84000CK25C	12	-	-	12	2.28	-	-	2.28
2019	100120290	TORNILLO BS 4x6 R.: T-BS4X6-ZNBR3	8	-	-	8	2.08	-	-	2.08
2019	100120130	EMPAQUETADURA PLASTICA P/RANURADORA BISELE-9000 R: 40341M658	1	-	-	1	1.26	-	-	1.26
2019	100120590	TORNILLO OCT3 R: 28293-10	4	-	-	4	1.24	-	-	1.24
2019	100120306	TUERCA P/BISELADORA R: 40340M299	2	-	-	2	1.16	-	-	1.16
2019	100120588	TOMA CORRIENTE P/ MESA ELCTRICA	2	-	-	2	1.00	-	-	1.00
2019	100120297	TORNILLO PT 2x5 R.:T-PT2X5-ZNBR3	8	-	-	8	0.96	-	-	0.96
2019	100120249	SCREW SB2x12 R.: T-SB2X12-ZNBR3	1	-	-	1	0.83	-	-	0.83
2019	100120291	TORNILLO CK 2x4 R: 84000CK24B	8	-	-	8	0.80	-	-	0.80
2019	100120317	WASHER PW 2	8	-	-	8	0.80	-	-	0.80
2019	100120587	TECLADO P/ LE-9000 R: 34021M003	1	-	-	1	0.54	-	-	0.54
2019	100120289	TORNILLO BS 3x8 R.:T-BS3X8-ZNC3	8	-	-	8	0.48	-	-	0.48
2019	100120248	SCREW HH3x6 R.: T-HH3X6-ZNBR3	1	-	-	1	0.38	-	-	0.38
2019	200110110	KIT DE INYECCION PARA MINIFLEX 1.8MM (MUESTRAS)	10	-	-	10	0.30	-	-	0.30
2019	100120267	SPACER R.:45301-M005	7	-	-	7	0.21	-	-	0.21
2019	100120311	VALVULA DE ALIVIO DE PRESION R.: 16006-M726	1	-	-	1	0.13	-	-	0.13
2019	200110109	KIT DE INYECCION PARA IOFLEX 2.8MM (MUESTRAS)	4	-	-	4	0.12	-	-	0.12
2019	100120308	UNIDAD DE AJUSTE P/ LT-1200 R.:40601-7000	3	-	-	3	0.09	-	-	0.09
2019	100120043	FUSIBLE PARA MICROQUERATOMO (MORIA)	4	-	-	4	0.08	-	-	0.08
2019	100120442	CABLE CONECTOR P/ TW-8090A	2	-	-	2	0.06	-	-	0.06

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120467	CABLE DE CONEXIÓN A CAMARA NIKON P/ SLM KIT DE PC CAPTURE BOARD DRIVER FOR NAVIS EX R:107300901 (NID)	2	-	-	2	0.06	-	-	0.06
2019	100120176	PANTALLA LCD P/ARK-500A RUEDA DIAMANTADA PARA ACABADO PULIDO R: SD3000J125ML12	3	-	-	3	0.06	-	-	0.06
2019	100120545	SCRAPER R.:45301-4010 EMPTY BAG LENS Capsula vacía R.:OPHT-OKU-LNS-EB (BIONIKO)	2	-	-	2	0.06	-	-	0.06
2019	100120247	APLICADOR VCONTOUR (PEQUEÑO) P/ VELASHAPE III	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120054	ASIENTO DE OT-1400	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120456	BASE BOARD R.: 18536-BA05 BIOMETRO OPTICO AL-SCAN IMPORT TEMPORAL R:141010A40	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100100070	CABLE P. S. OUTPUT R.: 18536-CA51	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120472	CABLE RELÉ R.:15201-CA28	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120100	CABLE: CHIN REST R.: 15601-EA54 COBERTOR TRASERO DEL CABEZAL P/PRK-5000 REF.: A- ASL0-259	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120346	CONJUNTO CPU 3408	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	300130060	CUERPO DE ILUMINACIÓN SLM-3ER-E	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120155	FIRMWARE OPD SCAN NAVIS EX R: 321869200	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120510	FRONT R/L SENSOR BOARD R.:18536-BA25	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	300130066	FUENTE DE ALIMENTACIÓN 300W 12V R.: SPV-300-12	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	300130004	GAFAS, POLY, 532/785/1064 R.: 8095-00-0487	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120516	GUIDE R.: LE021-M341	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03

AÑO	CODIGO	DESCRIPCION	STOCK EN UNIDADES				STOCK VALORIZADO			
			SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL	SALDO ANTERIOR	INGRESO	SALIDA	SALDO FINAL
2019	100120519	IMPRESORA R.: 30611-E002	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120171	IOL STATION UPDATE KIT NAVIS EX R: 321793000	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120028	KIT REPUESTOS P/ LAMPARA DE HENDIDURA LED R. 3020-P-7021	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120185	LENS MEASURING ASSY R.: 45701-4000	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120038	LIMPIADOR ULTRASONICO 220 V, ML7 R.: UC2201	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120543	PANEL DE CONTROL R.: 15201-BA02	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120002	PARLANTE O SPEAKER P/A-SCAN	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120228	PRINTER R.:8060600020	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120242	RUEDA DE DESBASTE PARA CRISTALES R: 41091M022	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120255	SOLENOID ASSY R.: 18536-5300	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120274	SPRING R.:45301-M413	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120391	TARJETA ELECTRONICA (ARTIGO) P/PLC-7000 R: E-EB00-A02	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120283	TARJETA PRINCIPAL NT-510 R.:18536-BA01	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
2019	100120596	U/D UNIT CABLE R.: 15201-CA05	1	-	-	1	0.03	-	-	0.03
TOTAL AÑO 2019:			5,734	-	-	5,734	1,060,115.54	-	-	1,060,115.54

El anexo 4.1 fue extraído del reporte de Flujo de entrada y salida de inventario del periodo 2019. Consideramos para el cálculo del stock muerto aquellos productos que no tuvieron ninguna entrada, ni salida de inventario en almacén. Los ítem de inventario que cumplieron con esa condición llegaron al total de 1,060,115.54 soles sólo en el año 2019. El mismo criterio se utilizó para los años 2015, 2016, 2017 y 2018. Tener mercadería que no se vende en periodos mayores a 1 año no genera liquidez, ni rentabilidad, y esto lo evidenciamos en los préstamos financieros que realiza la empresa constantemente. (Véase anexo 4.2)

ANEXO 4.2

Estado de cuenta de Medinet de mayo 2018



MOVIMIENTO Y SALDO A LA FECHA
CUENTA CORRIENTE

TITULARES:
MEDINET SAC
AV. DEL PARQUE NORTE 605 101
URB CORPAC
L-027 SAN ISIDRO LIMA LIMA
PERU 0910

SU EJECUTIVO DE CUENTA ES:
PABLO MANUEL QUEZADA ZARAGOZA
Teléfono:

MONEDA: SOLES RUC 20502811674

FECHA OPER.	FECHA VALOR	DESCRIPCION	OFICINA	CAN.	N°OPER.	CARGO/ABONO	ITF	SALDO CONTABLE
18-05	18-05	IMP.OP. USD 2,300.00 T.C: 3.2600						
18-05	18-05	*SAFETYPAY SOLES	BCA. INTERNET	BIE	22775	7,687.32-	0.35	3,887.68
18-05	18-05	TRANSF ENTRE CTAS	BCA. INTERNET	BIE	22777	3,255.50		7,123.18
18-05	18-05	IMP.OP. USD 1,000.00 T.C: 3.2555						
18-05	18-05	PG235181008140601500	RECAUDACIONES	VEN	22778	7,072.00-	0.35	50.83
18-05	18-05	R20131257750SEGURO SOCIAL DE SALUD ESSAL	BCA.AUTOMATIC	BBV	22780	3,841.20	0.15	3,891.88
18-05	18-05	AV.9800361928 2018-05-18			22782	103.50-		3,788.38
18-05	18-05	AV.9800361936 2018-05-18			22783	103.50-		3,684.88
18-05	18-05	AV.9800361944 2018-05-18			22784	103.50-		3,581.38
18-05	18-05	AV.9800361952 2018-05-18			22785	103.50-		3,477.88
18-05	18-05	P.P.: 001109109600406811 - 1			22786	3,477.73-	0.15	0.00
21-05	21-05	INGRESO EN EFECTIVO	OFICINA ANGAM	VEN	22788	1.30		1.30
21-05	21-05	AV.9800366369 2018-05-21			22789	1.30-		0.00
22-05	22-05	AV.9800366369 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22790	102.24-		102.24-
22-05	22-05	AV.9800366393 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22791	103.54-		205.78-
22-05	22-05	AV.9800366415 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22792	103.54-		309.32-
22-05	22-05	AV.9800366377 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22793	103.54-		412.86-
22-05	22-05	AV.9800366385 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22794	103.54-		516.40-
22-05	22-05	AV.9800366407 2018-05-21	BE SAN ISIDRO	VEN	22795	103.54-		619.94-
23-05	23-05	2520460 MERC	INTERNATIONAL	VEN	22796	190,827.00-		190,207.06-
23-05	23-05	P.P.: 001109109600406811 - 1			22797	183,709.73-	9.15	6,488.18
24-05	24-05	TRANSF.INTERBANCAARIA.CCE 004137809	BCA. INTERNET	BIE	22799	554.60-		5,933.58
24-05	24-05	COMIS.EMISION TRANSF.CCE 004137809	BCA. INTERNET	BIE	22800	3.30-		5,930.28
24-05	24-05	TRANSF A SOLES	BCA. INTERNET	BIE	22801	1,132.08		7,062.36
24-05	24-05	IMP.OP. USD 350.00 T.C: 3.2345						
24-05	25-05	DEP OB 003 N.83673224 DISP 02	OF SAN ISIDRO	VEN	22802	796.80		7,859.16
24-05	24-05	MARLENE FACHING LOJA	BCA. INTERNET	BIE	22803	1,500.00	0.05	9,359.11
24-05	24-05	PG235181008547801000	RECAUDACIONES	VEN	22805	8,436.00-	0.40	922.71
25-05	25-05	FIGE001-143	OF SAN ISIDRO	VEN	22807	150.00-		1,072.71
25-05	25-05	INGRESO EN EFECTIVO	OF SAN ISIDRO	VEN	22808	36.30		1,109.01
25-05	25-05	FIA-1151559407-0850	OPERACIONES	VEN	22809	234,863.31	11.70	235,960.62
25-05	25-05	25242000 MERC	INTERNATIONAL	VEN	22811	234,900.00-		1,060.62
25-05	25-05	00720654 FAC.E001-144	LEASING Y FIN	VEN	22812	1,434,484.50	71.70	1,435,473.42
25-05	25-05	DEVOLUCION PRESTAMO	BCA. INTERNET	BIE	22814	1,500.00-	0.05	1,433,973.37
25-05	25-05	PG235181008246301200	RECAUDACIONES	VEN	22816	2,683.00-	0.10	1,431,290.27
25-05	25-05	PG235181008246325101	RECAUDACIONES	VEN	22818	619.00-		1,430,671.27
25-05	25-05	PG235181008270601200	RECAUDACIONES	VEN	22819	6,357.00-	0.30	1,424,313.97
25-05	25-05	PG235181008270625101	RECAUDACIONES	VEN	22821	10.00-		1,424,303.97
25-05	25-05	PG235181008496001300	RECAUDACIONES	VEN	22822	3,199.00-	0.15	1,421,104.82
25-05	25-05	PG235181008496001600	RECAUDACIONES	VEN	22824	5,297.00-	0.25	1,415,807.57
25-05	25-05	PG235181008496025301	RECAUDACIONES	VEN	22826	1,217.00-	0.05	1,414,590.52
25-05	25-05	*MP: 20502811674S SUNAT IMPUESTOS PRICO	REC Y DOMICIL	VEN	22828	11,730.00-	0.55	1,402,859.97
25-05	25-05	*PAGO DE SERV. C 00-1995927063 MAY2018	BCA. INTERNET	BIE	22830	149.90-		1,402,710.07
25-05	25-05	*PAGO DE SERV. C 00-1998369737 MAY2018	BCA. INTERNET	BIE	22831	494.90-		1,402,215.17
25-05	25-05	*PAGO DE SERV. T 00-4750328 MAY2018	BCA. INTERNET	BIE	22832	314.35-		1,401,900.82
25-05	25-05	*C/PHSOB			22833	3,629.30-	0.15	1,398,271.37
25-05	25-05	*ICOMIS.TRASPASO OTRO BANCO-BXI			22835	1.00-		1,398,270.37
25-05	25-05	*PAGO DE SERV. T 00-2256508 MAY2018	BCA. INTERNET	BIE	22836	401.40-		1,397,868.97
25-05	25-05	*PAGO DE SERV. T 00-4751356 MAY2018	BCA. INTERNET	BIE	22837	246.60-		1,397,622.37
28-05	28-05	*COMIS. TOKEN CNC (2018-05)	BCA. INTERNET	BIE	22838	60.00-		1,397,562.37
28-05	28-05	CHEQ.PAGADOR N°:000003562	MIRAFLORES	VEN	22839	1,000.00-	0.05	1,396,562.32
28-05	28-05	CHEQ.PAGADOR N°:000003560	OF SAN ISIDRO	VEN	22841	1,040.00-	0.05	1,395,522.27
28-05	28-05	CHEQ.PAGADOR N°:000003570	OF SAN ISIDRO	VEN	22843	1,803.20-	0.05	1,393,719.02
28-05	28-05	CHEQ.PAGADOR N°:000003561	OF SAN ISIDRO	VEN	22845	2,498.00-	0.10	1,391,220.92
28-05	28-05	*MP: 20502811674S SUNAT DETRACCIONES	REC Y DOMICIL	VEN	22847	394.00-		1,390,726.92
28-05	28-05	*MP: 20502811674S COM SUNAT DETRACCIONE	REC Y DOMICIL	VEN	22848	3.50-		1,390,723.42
28-05	28-05	*MP: 20502811674S SUNAT DETRACCIONES	REC Y DOMICIL	VEN	22849	88.00-		1,390,635.42
28-05	28-05	*MP: 20502811674S COM SUNAT DETRACCIONE	REC Y DOMICIL	VEN	22850	3.50-		1,390,631.92
28-05	28-05	*MP: 20502811674S SUNAT DETRACCIONES	REC Y DOMICIL	VEN	22851	2,957.00-	0.10	1,387,674.82
28-05	28-05	*MP: 20502811674S COM SUNAT DETRACCIONE	REC Y DOMICIL	VEN	22853	3.50-		1,387,671.32

CODIGO CUENTA INTERBANCAARIO (CCI) 011 380 000100012607 36
BANCA POR TELEFONO: 595-0000
BANCA POR INTERNET:
www.bbvacontinental.pe

SALDO A NUESTRO FAVOR

SALDO A SU FAVOR

*. EN CASO DE RECLAMOS SOBRE OPERACIONES Y SERVICIOS, EL CLIENTE PODRA RECURRIR, INDISTINTAMENTE, A LAS SIGUIENTES INSTANCIAS:
1) A NUESTRA RED DE OFICINAS 2) BANCO POR TELEFONO 595-0000(LIMA) Y (01)595-0000(PROVINCIAS) 3) DEFENSORIA DEL CLIENTE FINANCIERO DE ASBANC
4) PLATAFORMA DE ATENCION AL USUARIO DE LA SUPERINTENDENCIA DE BANCA, SEGUROS Y AFP O 5) INDECOPI*

ROGAMOS VERIFIQUE LA INFORMACION CONTENIDA EN ESTE ESTADO DE CUENTA, SI TUVIESE ALGUNA OBSERVACION AL RESPECTO, LE SOLICITAMOS SE PONGA EN CONTACTO CON NOSOTROS DENTRO DE LOS 30 DIAS CALENDARIO SIGUIENTE S A LA RECEPCION DE ESTE DOCUMENTO. EN CASO CONTRARIO, DAREMOS POR CONFORMES LOS CARGOS Y ABONOS, ADEMÁS DE APROBADO EL SALDO INDICADO.

OFICINA
BE SAN ISIDRO

FECHA
31-05-2018

CODIGO DE CUENTA CLIENTE
ENTIDAD OFICINA CUENTA D.C.
0011 0380 0100012607 36

HOJA
2

Anexo 5: Estados Financieros de MEDINET SAC del periodo 2015-2019

MEDINET SAC

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

*EXPRESADO EN SOLES *

ACTIVO			PASIVO		
ACTIVO CORRIENTE			PASIVO CORRIENTE		
Caja y Bancos	492,958.98	4%	Sobregiros Bancarios	12,411.53	0%
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	2,989,965.60	26%	Tributos por Pagar	747,703.31	6%
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	338,453.95	3%	Remuneraciones por Pagar	321,757.38	3%
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	187,227.46	2%	Cuentas por Pagar Comerciales	1,236,102.44	11%
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	749,566.20	6%	Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	11,686.11	0%
Mercaderias Equipos Oftalmicos	2,042,298.37	18%	Obligaciones Financieras Corto Plazo	4,770,893.01	41%
Mercaderia Insumos OX	1,863,061.94	14%	Cuentas por Pagar Diversas	317,161.24	3%
Mercaderia Equipos Dermatoesteticos	507,783.17	4%	Provisiones	237,718.93	2%
Mercaderia Monturas	418,743.15	4%	Ventas Diferidas	318,069.35	3%
Mercaderia Lentes de contacto	82,808.61	1%	TOTAL PASIVO CORRIENTE	7,973,503.30	68%
Suministros Diversos	0.00	0%	PASIVO NO CORRIENTE		
Existencias por Recibir	573,889.80	5%	Obligaciones Financieras Largo Plazo		0%
Credito Impuestos	11,221.15	0%	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE		0%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	10,057,978.33	84%	TOTAL PASIVO	7,973,503.30	68%
ACTIVO FIJO NETO			PATRIMONIO		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	2,937,601.42	35%	Capital	1,600,800.00	14%
Intangibles	151,433.93	1%	Reservas	320,160.00	3%
Depreciacion, Amortizacion Acumulados	(2,085,260.96)	(18%)	Resultados Acumulados	751,705.62	6%
Otros Activos	484,547.64	4%	Resultado del Ejercicio	1,020,875.39	9%
Impto a la renta y Participacion diferida	120,743.97	1%	TOTAL PATRIMONIO	3,693,541.01	32%
ACTIVO FIJO NETO	1,609,065.98	14%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	11,667,044.31	100%
TOTAL ACTIVO	11,667,044.31	100%			

MediNet S.A.C.

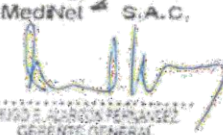
HUGO E. ALARCÓN FERNÁNDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

*EXPRESADO EN SOLES *

ACTIVO			PASIVO		
ACTIVO CORRIENTE			PASIVO CORRIENTE		
Caja y Bancos	181,484.26	1%	Sobregiros Bancarios	41,825.02	0%
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	3,913,229.46	31%	Tributos por Pagar	253,936.10	2%
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	220,069.08	2%	Remuneraciones por Pagar	288,497.01	2%
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	174,341.75	1%	Cuentas por Pagar Comerciales	1,779,629.29	14%
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	215,653.28	2%	Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	27,523.37	0%
Mercaderías Equipos Oftalmicos	2,163,960.71	17%	Obligaciones Financieras Corto Plazo	5,519,384.48	43%
Mercaderías Insumos Qx	1,936,562.26	15%	Cuentas por Pagar Diversas	354,085.33	3%
Mercadería Equipos Dermatoesteticos	1,072,439.41	8%	Provisiones	297,763.90	2%
Mercadería Monturas	521,263.85	4%	Ventas Diferidas	1,074,578.13	8%
Mercadería Lentes de contacto	0.00	0%	TOTAL PASIVO CORRIENTE	9,637,222.63	76%
Suministros Diversos	0.00	0%	PASIVO NO CORRIENTE		
Existencias por Recibir	630,563.99	5%	Obligaciones Financieras Largo Plazo	31,360.62	0%
Credito Impuestos	2,326.00	0%	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	31,360.62	0%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	11,011,898.99	87%	TOTAL PASIVO	9,668,583.25	76%
ACTIVO FIJO NETO			PATRIMONIO		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	291,054.51	2%	Capital	1,600,800.00	13%
Intangibles	113,788.43	1%	Reservas	320,160.00	3%
Depreciación, Amortización Acumulados	(92,287.13)	-1%	Resultados Acumulados	173,292.58	1%
Otros Activos	539,122.08	4%	Resultado del Ejercicio	960,093.55	8%
Imppto a la renta y Participación diferida	70,484.48	1%	TOTAL PATRIMONIO	3,054,346.13	24%
ACTIVO FIJO NETO	1,711,030.39	13%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	12,722,929.38	100%
TOTAL ACTIVO	12,722,929.38	100%			

MediNet S.A.C.

 HUGO E. ALVARADO PERLAS
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

*EXPRESADO EN SOLES *

ACTIVO			PASIVO		
ACTIVO CORRIENTE			PASIVO CORRIENTE		
Caja y Bancos	48,020.29	0%	Sobregiros Bancarios	119,473.28	1%
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	3,301,723.22	33%	Tributos por Pagar	317,994.37	3%
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	196,183.08	2%	Remuneraciones por Pagar	230,135.79	2%
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	88,261.81	1%	Cuentas por Pagar Comerciales	1,361,198.22	13%
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	183,663.39	2%	Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	207,768.13	2%
Mercaderias Equipos Oftalmicos	2,009,464.78	20%	Obligaciones Financieras Corto Plazo	4,615,377.36	45%
Mercaderias Insumos Qx	1,773,103.15	17%	Cuentas por Pagar Diversas	55,367.02	1%
Mercaderia Equipos Dermatoesteticos	285,771.02	3%	Provisiones	204,846.95	2%
Mercaderia Monturas	448,760.70	4%	Ventas Diferidas	335,149.62	3%
Mercaderia Lentes de contacto	0.00	0%	TOTAL PASIVO CORRIENTE	7,447,310.74	73%
Suministros Diversos	0.00	0%	PASIVO NO-CORRIENTE		
Existencias por Recibir	567,474.55	6%	Obligaciones Financieras Largo Plazo	178,917.91	2%
Credito Impuestos	75,635.00	1%	TOTAL PASIVO NO-CORRIENTE	178,917.91	2%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	8,928,560.99		TOTAL PASIVO	7,627,228.65	75%
ACTIVO FIJO NETO			PATRIMONIO		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	2,168,905.96	21%	Capital	1,600,800.00	16%
Intangibles	1,068,731.71	1%	Reservas	320,160.00	3%
Depreciación, Amortización Acumulados	(1,704,882.78)	(17%)	Resultados Acumulados	225,981.49	2%
Otros Activos	608,767.89	6%	Resultado del Ejercicio	377,670.08	4%
Impto a la renta y Participación diferida	39,016.45	0%	TOTAL PATRIMONIO	2,524,611.57	25%
ACTIVO FIJO NETO	1,218,279.23	12%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	10,146,840.22	100%
TOTAL ACTIVO	10,146,840.22	100%			

MediNet S.A.C.

RUSSE BLANCA FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016

EXPRESADO EN SOLES

ACTIVO			PASIVO		
ACTIVO CORRIENTE			PASIVO CORRIENTE		
Caja y Bancos	370,320.20	4%	Sobregiros Bancarios	9,101.93	0%
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	2,008,844.32	22%	Tributos por Pagar	233,037.83	3%
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	298,668.18	3%	Rémuneraciones por Pagar	248,675.77	3%
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	18,086.08	0%	Cuentas por Pagar Comerciales	711,366.58	8%
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	204,113.18	2%	Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	27,426.56	0%
Mercaderías Equipos Oftalmicos	2,382,164.69	26%	Obligaciones Financieras Corto Plazo	3,738,565.93	41%
Mercaderías Insumos Qx	1,573,623.99	17%	Cuentas por Pagar Diversas	67,496.16	1%
Mercadería Equipos Dermatoesteticos	219,215.94	2%	Provisiones	270,158.46	3%
Mercadería Monturas	167,348.35	2%	Ventas Diferidas	647,241.20	7%
Mercadería Lentes de contacto	0.00	0%	TOTAL PASIVO CORRIENTE	5,953,070.42	65%
Suministros Diversos	101,893.52	1%	PASIVO NO CORRIENTE		
Existencias por Recibir	466,839.03	5%	Obligaciones Financieras Largo Plazo	243,282.64	3%
Credito Impuestos	63,028.00	1%	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	243,282.64	3%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,854,143.28	86%	TOTAL PASIVO	6,196,353.06	68%
ACTIVO FIJO NETO			PATRIMONIO		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	2,944,844.32	32%	Capital	1,600,800.00	18%
Intangibles	106,871.71	1%	Reservas	320,160.00	4%
Depreciación, Amortización Acumulados	(1,517,546.21)	(17%)	Resultados Acumulados	175,288.95	2%
Otros Activos	615,582.55	7%	Resultado del Ejercicio	848,408.23	9%
Impto a la renta y Participación diferida	37,316.59	0%	TOTAL PATRIMONIO	2,944,657.18	32%
ACTIVO FIJO NETO	1,286,866.96	14%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	9,141,010.24	100%
TOTAL ACTIVO	9,141,010.24	100%			

MedNet S.A.C.

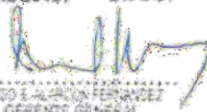
[Firma]
 HUSO E. SUAREZ TERPANGEL
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015


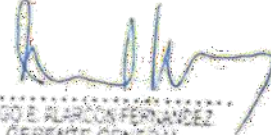
EXPRESADO EN SOLES

ACTIVO				PASIVO			
ACTIVO CORRIENTE				PASIVO CORRIENTE			
Caja y Bancos	95,984.06	1%	Sobregiros Bancarios	35,848.85	0%		
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	2,646,837.25	31%	Tributos por Pagar	79,097.13	1%		
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	23,152.11	0%	Remuneraciones por Pagar	169,056.23	2%		
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	9,975.20	0%	Cuentas por Pagar Comerciales	1,799,784.18	21%		
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	123,424.44	1%	Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	164,861.54	2%		
Mercaderías Equipos Oftalmicos	2,361,969.20	28%	Obligaciones Financieras Corto Plazo	3,021,843.61	35%		
Mercaderías Insumos Cx	910,117.55	11%	Cuentas por Pagar Diversas	134,956.53	2%		
Mercadería Equipos Dermatoesteticos	21,520.58	0%	Provisiones	212,761.40	2%		
Mercadería Mohturas	0.00	0%	Ventas Diferidas	561,755.53	7%		
Mercadería Lentes de contacto.	0.00	0%	TOTAL PASIVO CORRIENTE	6,179,965.00	72%		
Suministros Diversos	54,153.25	1%	PASIVO NO CORRIENTE				
Existencias por Recibir	910,232.06	11%	Obligaciones Financieras Largo Plazo	0.00	0%		
Credito impuestos	77,467.85	1%	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	0.00	0%		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,235,034.58	84%	TOTAL PASIVO	6,179,965.00	72%		
ACTIVO FIJO NETO				PATRIMONIO			
Immuebles, Maquinaria y Equipo	1,770,243.14	21%	Capital	1,600,800.00	19%		
Intangibles	106,871.71	1%	Reservas	320,160.00	4%		
Depreciación, Amortización Acumulados	1,307,780.89	-15%	Resultados Acumulados	189,629.46	2%		
Otros Activos	716,821.79	8%	Resultado del Ejercicio	276,280.48	3%		
Impto a la renta y Participación diferida	45,644.65	1%	TOTAL PATRIMONIO	2,386,869.94	28%		
ACTIVO FIJO NETO	1,331,800.40	16%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	8,566,834.94	100%		
TOTAL ACTIVO	8,566,834.95	100%					

MediNet S.A.C.

 WILDMR ALARCÓN FERNÁNDEZ
 GERENTE GENERAL


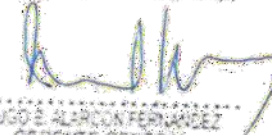
MEDINET SAC
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019
*** SOLES ***

VENTAS:		
Ventas Equipos Oftálmicos	13,020,510.84	73%
Ventas Insumos Quirúrgicos	2,413,867.58	14%
Venta de Equipos Dermatoestéticos	1,318,743.94	7%
Venta Monturas	504,821.40	3%
Venta Lentes de contacto	146,601.41	1%
Servicios	383,875.29	2%
Descuentos, rebajas y bonificaciones	-	0%
Ventas netas	17,788,420.46	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas Equipos Oftálmicos	-8,118,565.53	-46%
Costo de Venta Insumos Quirúrgicos	-1,624,396.46	-9%
Costo de Ventas Equipos Dermatoestéticos	-829,331.49	-5%
Costo de Venta Monturas	-345,367.81	-2%
Costo de Venta Lentes de contacto	-72,228.23	0%
Total costo de ventas	-10,989,889.52	-62%
UTILIDAD BRUTA	6,798,530.94	38%
Gastos Administrativos	-1,630,555.03	-9%
Gastos de Ventas	-3,431,314.48	-19%
UTILIDAD DE OPERACION	1,736,661.43	10%
Otros ingresos	459,419.87	3%
Otros Egresos	-222,388.03	-1%
Ingresos Financieros	231,101.87	1%
Gastos Financieros	-688,139.17	-4%
Diferencia de Cambio	42,171.42	0%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	1,558,827.39	9%
Participación de los trabajadores	-53,795.00	-3%
Impuesto a la Renta Diferido	101,331.00	1%
Impuesto a la Renta Corriente	-639,283.00	-4%
RESULTADO DEL EJERCICIO	1,020,875.39	6%


MediNet S.A.C.

HUGO E. ALARCÓN FERNÁNDEZ
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018
*** SOLES ***

VENTAS:		
Ventas Equipos Oftalmicos	12,596,177.79	77%
Ventas Insumos Quirurgicos	2,245,633.54	14%
Venta de Equipos Dermatoesteticos	1,084,317.55	7%
Venta Monturas	129,396.67	1%
Venta Lentes de contacto		
Servicios	259,381.35	2%
Descuentos ,rebajas y bonificaciones	-	0%
Ventas netas	16,314,906.90	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	-7,803,167.35	-48%
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	-1,403,954.78	-9%
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetico	-562,962.53	-3%
Costo de Venta Monturas	-90,303.66	-1%
Costo de Venta Lentes de contacto		
Total costo de ventas	-9,860,388.32	-60%
UTILIDAD BRUTA	6,454,518.58	40%
Gastos Administrativos	-2,286,251.45	-14%
Gastos de Ventas	-2,421,521.98	-15%
UTILIDAD DE OPERACION	1,746,745.15	11%
Otros Ingresos	6,051.32	0%
Otros Egresos	-	0%
Ingresos Financieros	351,743.14	2%
Gastos Financieros	-604,369.19	-4%
Diferencia de Cambio	-93,047.00	-1%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	1,407,123.42	9%
Participacion de los trabajadores	-150,272.00	-1%
Impuesto a la Renta Diferido	62,767.13	0%
Impuesto a la renta Corriente	-509,797.00	-3%
RESULTADO DEL EJERCICIO	960,093.55	7%



HUGO B. ALARCON FERNANDEZ
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
 * SOLES *


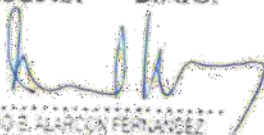
VENTAS:		
Ventas Equipos Oftalmicos	9,357,007.13	70%
Ventas Insumos Quirurgicos	1,666,820.79	13%
Venta de Equipos Dermatoesteticos	1,773,571.03	13%
Venta Monturas	144,486.24	1%
Venta Lentes de contacto		
Servicios	333,656.72	3%
Descuentos, rebajas y bonificaciones		0%
Ventas netas	13,275,541.91	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	5,777,563.61	44%
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	1,086,106.59	8%
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetico	1,144,831.87	9%
Costo de Venta Monturas	118,276.40	1%
Costo de Venta Lentes de contacto		
Total costo de ventas	-8,126,778.47	-61%
UTILIDAD BRUTA	5,148,763.44	39%
Gastos Administrativos	-2,197,223.92	-17%
Gastos de Ventas	-2,231,967.41	-17%
UTILIDAD DE OPERACION	719,572.11	5%
Otros ingresos	114,894.48	1%
Otros Egresos		0%
Ingresos Financieros	205,266.07	3%
Gastos Financieros	-530,847.82	-4%
Diferencia de Cambio	192,158.29	1%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	701,043.13	5%
Participacion de los trabajadores	-105,710.00	-1%
Impuesto a la Renta Diferido	35,249.95	0%
Impuesto a la renta Corriente	-358,623.00	-3%
RESULTADO DEL EJERCICIO	377,670.08	3%

MediNet S.A.C.

[Handwritten Signature]
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016
*** SOLES ***

VENTAS:		
Ventas Equipos Oftalmicos	11,776,292.07	84%
Ventas Insumos Quirurgicos	1,492,521.94	11%
Venta de Equipos Dermatoesteticos	460,441.94	3%
Venta Monturas	23,347.72	0%
Venta Lentes de contacto		
Servicios	216,054.34	2%
Descuentos ,rebajas y bonificaciones	-	0%
Ventas netas	13,968,658.01	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	-6,458,347.27	-46%
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	-938,133.93	-7%
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetico	-246,470.30	-2%
Costo de Venta Monturas	-18,472.18	0%
Costo de Venta Lentes de contacto		
Total costo de ventas	-7,661,423.68	-55%
UTILIDAD BRUTA	6,307,234.33	45%
Gastos Administrativos	-2,209,085.62	-16%
Gastos de Ventas	-2,417,040.25	-17%
UTILIDAD DE OPERACION	1,681,108.46	12%
Otros ingresos	2,998.80	0%
Otros Egresos	-	0%
Ingresos Financieros	198,096.98	1%
Gastos Financieros	-462,199.93	-3%
Diferencia de Cambio	-158,375.93	-1%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	1,261,628.38	9%
Participacion de los trabajadores	-138358.00	-1%
Impuesto a la Renta Diferido	32292.85	0%
Impuesto a la renta Corriente	-445513.00	-3%
RESULTADO DEL EJERCICIO	848,408.23	6%

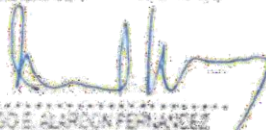

MediNet S.A.C.

HUGO E. ALARCON FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015
*** SOLES ***

2015

VENTAS:		
Ventas Equipos Oftalmicos	8822550.00	77%
Ventas Insumos Quirurgicos	1456285.00	13%
Venta de Equipos Dermatoesteticos	918219.00	8%
Venta Monturas	-	0%
Venta Lentes de contacto		
Servicios	196204.00	2%
Descuentos ,rebajas y bonificaciones	-	0%
Ventas netas	11,393,258.00	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	-4558621.00	-40%
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	-906392.00	-8%
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetic	-552676.00	-5%
Costo de Venta Monturas	-	0%
Costo de Venta Lentes de contacto		
Total costo de ventas	-6,017,689.00	-53%
UTILIDAD BRUTA	5,375,569.00	47%
Gastos Administrativos	-2166789.00	-19%
Gastos de Ventas	-2414977.00	-21%
UTILIDAD DE OPERACION	793,803.00	7%
Otros ingresos	55.00	0%
Otros Egresos	0.00	0%
Ingresos Financieros	251065.00	2%
Gastos Financieros	-374871.00	-3%
Diferencia de Cambio	-130004.00	-1%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	540,048.00	5%
Participacion de los trabajadores	-73320.00	-1%
Impuesto a la Renta Diferido	45645.00	-2%
Impuesto a la renta Corriente	-236092.00	0%
RESULTADO DEL EJERCICIO	276,281.00	2%

MediNet S.A.C.


 HUGO E. ALARCON FERNANDEZ
 GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
R.U.C. 20502811674
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
DEL 01 de Enero AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019
* S O L E S *



1100 ACTIVIDADES DE OPERACION		
1101	Cobranza (entradas) por:	0.00
1102	OFTAMICOS	10,717,773.54
1103	QUIRURGICOS	2,126,151.45
1104	DERMATOESTETICA	5,034.47
1109	SS TECNICO	386,398.65
1110	OTROS COBROS DE EFECTIVO	310,871.48
1111	LETRAS EN DESCUENTO	1,589,660.08
1199		15,135,889.67
1200 Menos pagos (salidas) por:		
1201	PROVEEDORES EXTERIOR	7,356,744.15
1202	GASTOS DE IMPORTACION	1,947,469.43
1203	TRIBUTOS	1,257,425.05
1204	HABERES PERSONAL	2,005,790.39
1205	RENDICIONES / VIATICOS	366,387.29
1206	GASTOS VARIABLES	1,140,207.95
1208	GASTOS FIJOS	677,544.51
1209	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	0.00
1299		14,751,568.77
1301	Aumto (Disim.) del Efect. Proveniente de Activid. de Operacion	384,320.90
1301F	1199,1299	
1400 ACTIVIDADES DE INVERSION		
1401	Cobranza (entradas) por:	0.00
1402	Venta de valores e inversiones permanentes	0.00
1403	Venta de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1404	Venta de activos intangibles	0.00
1409	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	0.00
1499		0.00
1500 Menos pagos (salidas) por:		
1501	Compra de valores e inversiones permanentes	0.00
1502	Compra de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1503	Compra y desarrollo de activos intangibles	0.00
1509	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad Inversion	0.00
1599		0.00
1601	Aumto (Disim.) del Efect. Proveniente de Activid. de Inversion	0.00
1601F	1499,1599	
1700 ACTIVIDADES DE FINANCIACION		
1701	Cobranza (entradas) por:	0.00
1702	Aumento de sobregiros bancarios	0.00
1703	Aumento de prestamos bancarios	10,357,297.42
1704	Emision de acciones o nuevos aportes	0.00
1705	Venta de acciones en tesoreria	0.00
1706	Recursos obtenid por emision valores u otras obligac.larg pl	0.00
1709	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	259,159.68
1799		10,616,457.10
1800 Menos pagos (salidas) por:		
1801	Amortizacion o pago de sobregiros bancarios	0.00
1802	Amortizacion o pago de prestamos bancarios	10,464,038.40
1803	Amortizacion o canc de valores u otras obligaciones larg pla	0.00
1804	Recompra de acciones propias (acciones en tesoreria)	0.00
1805	Intereses y rendimientos	0.00
1806	Dividendos	0.00
1809	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	225,264.88
1899		10,689,303.28
1901	Aumto (Disim.) del Efect. Proveniente de Activid. de Financi	-72,846.18
1901F	1799,1899	
2001	Aumento (Disminucion) Neto de Efectivo y Equivalente de Efect	311,474.72
2001F	1301,1601,1901	
2101B	Saldo Efect y Equiv. Efectivo al Inicio del Ejerc. 1101	181,484.26
2201G	Resultado por Expos. a Inflacion Ejercicio 1625	
2999	Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al finalizar el Eje	492,958.98
2999F	2001,2101B,2201C	

MediNet S.A.C.

[Handwritten Signature]
FUSCO ALBERTO FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
R.U.C. 20502811674
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
DEL 01 de Enero AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018
* SOLES *



1100 ACTIVIDADES DE OPERACION		
1101	Cobranza (entradas) por:	0.00
1102	OFTAMICOS	12,239,386.45
1103	QUIRURGICOS	2,000,415.95
1104	DERMATOESTETICA	319.27
1109	SS TECNICO	755,712.62
1110	OTROS COBROS DE EFECTIVO	319,459.40
1111	LETRAS EN DESCUENTO	1,915,238.33
1199		17,230,532.02
1200 Menos pagos (salidas) por:		
1201	PROVEEDORES EXTERIOR	7,624,307.79
1202	GASTOS DE IMPORTACION	2,977,851.59
1203	TRIBUTOS	1,340,085.52
1204	HABERES PERSONAL	2,541,673.76
1205	RENDICIONES / VIATICOS	510,021.48
1206	GASTOS VARIABLES	1,548,506.13
1208	GASTOS FIJOS	709,362.68
1209	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	0.00
1299		17,251,808.95
1301	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activ. de Operacion	-21,276.93
1301F	1199,1299	
1400 ACTIVIDADES DE INVERSION		
1401	Cobranza (entradas) por:	0.00
1402	Venta de valores e inversiones permanentes	0.00
1403	Venta de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1404	Venta de activos intangibles	0.00
1409	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	0.00
1499		0.00
1500 Menos pagos (salidas) por:		
1501	Compra de valores e inversiones permanentes	0.00
1502	Compra de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1503	Compra y desarrollo de activos intangibles	0.00
1509	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad Inversion	0.00
1599		0.00
1601	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activ. de Inversion	0.00
1601F	1499,1599	
1700 ACTIVIDADES DE FINANCIACION		
1701	Cobranza (entradas) por:	0.00
1702	Aumento de sobregiros bancarios	-0.00
1703	Aumento de prestamos bancarios	13,017,376.35
1704	Emission de acciones o nuevos aportes	0.00
1705	Venta de acciones en tesoreria	0.00
1706	Recursos obtenid por emision valores u otras obligac.larg pl	0.00
1709	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	93,743.27
1799		12,923,633.08
1800 Menos pagos (salidas) por:		
1801	Amortizacion o pago de sobregiros bancarios	0.00
1802	Amortizacion o pago de prestamos bancarios	12,663,132.49
1803	Amortizacion o cancl de valores u otras obligaciones larg pla	0.00
1804	Recompra de acciones propias (acciones en tesoreria)	0.00
1805	Intereses y rendimientos	0.00
1806	Dividendos	0.00
1809	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	105,759.69
1899		12,768,892.18
1901	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activ. de Financi	154,740.90
1901F	1799,1899	
2001	Aumento (Disminucion) Neto de Efectivo y Equivalente de Efect	133,463.97
2001F	1301,1601,1901	
2101B	Saldo Efect y Equiv. Efectivo al Inicio del Ejerc. 1101	48,020.29
2201G	Resultado por Expos. a Inflacion Ejercicio 1625	
2999	Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al finalizar el Eje	181,484.26
2999F	2001,2101B,2201C	

MediNet S.A.C.

HUGO E. ALVARADO FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
R.U.C. 20502811674
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
DEL 01 de Enero AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
* SOLES *



1100	ACTIVIDADES DE OPERACION		
1101	Cobranza (entradas) por:		0.00
1102	OFTAMICOS		7,602,780.69
1103	QUIRURGICOS		1,884,052.38
1104	DERMATOESTETICA		0.00
1109	SS TECNICO		1,354,983.00
1110	OTROS COBROS DE EFECTIVO		358,845.15
1111	LETRAS EN DESCUENTO		2,412,590.84
1199			13,613,252.06
1200	Menos pagos (salidas) por:		
1201	PROVEEDORES EXTERIOR		7,311,973.60
1202	GASTOS DE IMPORTACION		1,539,587.16
1203	TRIBUTOS		1,059,957.41
1204	HABERES PERSONAL		2,803,812.40
1205	RENDICIONES / VIATICOS		492,056.63
1206	GASTOS VARIABLES		981,596.97
1208	GASTOS FIJOS		562,937.12
1209	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad		0.00
1299			14,751,921.29
1301	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Operacion		-1,138,669.23
1301F	1199,1299		
1400	ACTIVIDADES DE INVERSION		
1401	Cobranza (entradas) por:		0.00
1402	Venta de valores e inversiones permanentes		0.00
1403	Venta de inmuebles, maquinaria y equipo		0.00
1404	Venta de activos intangibles		0.00
1409	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad		0.00
1499			0.00
1500	Menos pagos (salidas) por:		
1501	Compra de valores e inversiones permanentes		0.00
1502	Compra de inmuebles, maquinaria y equipo		0.00
1503	Compra y desarrollo de activos intangibles		0.00
1509	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad inversion		0.00
1599			0.00
1601	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Inversion		0.00
1601F	1499,1599		
1700	ACTIVIDADES DE FINANCIACION		
1701	Cobranza (entradas) por:		0.00
1702	Aumento de sobregiros bancarios		0.00
1703	Aumento de prestamos bancarios		10,837,847.77
1704	Emision de acciones o nuevos aportes		0.00
1705	Venta de acciones en tesoreria		0.00
1706	Recursos obtenid por emision valores u otras obligac.larg pl		0.00
1709	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad		68,621.32
1799			10,906,469.09
1800	Menos pagos (salidas) por:		
1801	Amortizacion o pago de sobregiros bancarios		0.00
1802	Amortizacion o pago de prestamos bancarios		9,958,777.85
1803	Amortizacion o cano de valores u otras obligaciones larg.pla		0.00
1804	Recompra de acciones propias (acciones en tesoreria)		0.00
1805	Intereses y rendimientos		0.00
1806	Dividendos		0.00
1809	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad		131,322.72
1899			10,090,099.77
1901	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Financi		816,369.32
1901F	1799,1899		
2001	Aumento (Disminucion) Neto de Efectivo y Equivalente de Efect		-322,299.91
2001F	1301,1601,1901		
2101B	Saldo Efect y Equiv. Efectivo al Inicio del Ejerc.	1101	370,320.20
2201G	Resultado por Expos. a Inflacion Ejercicio	1625	
2999	Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al finalizar el Eje		48,020.29
2999F	2001,2101B,2201C		

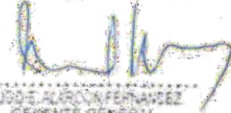
MediNet S.A.C.

HUGO ALARCÓN FERNÁNDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
R.U.C. 20502811674
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
DEL 01 de Enero AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016
* S O L E S *



1100 ACTIVIDADES DE OPERACION		
1101 Cobranza (entradas) por:		0.00
1102 OFTAMICOS		11,680,703.23
1103 QUIRURGICOS		1,498,332.20
1104 DERMATOESTETICA		0.00
1109 SS TECNICO		854,224.33
1110 OTROS COBROS DE EFECTIVO		171,296.29
1111 LETRAS EN DESCUENTO		3,289,050.65
1199		17,493,606.70
1200 Menos pagos (salidas) por:		
1201 PROVEEDORES EXTERIOR		9,040,445.28
1202 GASTOS DE IMPORTACION		2,410,910.71
1203 TRIBUTOS		976,749.67
1204 HABERES PERSONAL		2,675,480.21
1205 RENDICIONES / VIATICOS		367,957.25
1206 GASTOS VARIABLES		1,044,064.06
1208 GASTOS FIJOS		776,773.86
1209 Otros pagos de efectivo relativos a la actividad		0.00
1299		17,292,381.04
1301 Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Operacion		201,225.66
1301F	1199,1299	
1400 ACTIVIDADES DE INVERSION		
1401 Cobranza (entradas) por:		0.00
1402 Venta de valores e inversiones permanentes		0.00
1403 Venta de inmuebles, maquinaria y equipo		0.00
1404 Venta de activos intangibles		0.00
1409 Otros cobros de efectivo relativos a la actividad		0.00
1499		0.00
1500 Menos pagos (salidas) por:		
1501 Compra de valores e inversiones permanentes		0.00
1502 Compra de inmuebles, maquinaria y equipo		0.00
1503 Compra y desarrollo de activos intangibles		0.00
1509 Otros pagos de efectivo relativos a la actividad Inversion		0.00
1599		0.00
1601 Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Inversion		0.00
1601F	1499,1599	
1700 ACTIVIDADES DE FINANCIACION		
1701 Cobranza (entradas) por:		0.00
1702 Aumento de sobregiros bancarios		0.00
1703 Aumento de prestamos bancarios		5,231,079.39
1704 Emision de acciones o nuevos aportes		0.00
1705 Venta de acciones en tesoreria		0.00
1706 Recursos obtenid por emision valores u otras obligac.larg pl		0.00
1709 Otros cobros de efectivo relativos a la actividad		2,173.69
1799		5,233,253.08
1800 Menos pagos (salidas) por:		
1801 Amortizacion o pago de sobregiros bancarios		0.00
1802 Amortizacion o pago de prestamos bancarios		4,776,010.63
1803 Amortizacion o cano de valores u otras obligaciones larg pla		0.00
1804 Recompra de acciones propias (acciones en tesoreria)		0.00
1805 Intereses y rendimientos		0.00
1806 Dividendos		0.00
1809 Otros pagos de efectivo relativos a la actividad		384,131.97
1899		5,160,142.60
1901 Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Financi		73,110.48
1901F	1799,1899	
2001 Aumento (Disminucion) Neto de Efectivo y Equivalente de Efect		274,336.14
2001F	1301,1601,1901	
2101B Saldo Efect y Equiv. Efectivo al Inicio del Ejerc.	1101	95,984.06
2201G Resultado por Expos. a Inflacion Ejercicio	1625	
2999 Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al finalizar el Eje		370,320.20
2999F	2001,2101B,2201C	

MediNet S.A.C.

HUGO E. ALARCON FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

MEDINET SAC
R.U.C. 20502811674
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
DEL 01 de Enero AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016
* SOLES *



1100 ACTIVIDADES DE OPERACION		
1101	Cobranza (entradas) por:	0.00
1102	OFTAMICOS	11,680,703.23
1103	QUIRURGICOS	1,498,332.20
1104	DERMATOESTETICA	0.00
1109	SS TECNICO	854,224.33
1110	OTROS COBROS DE EFECTIVO	171,296.29
1111	LETRAS EN DESCUENTO	3,289,050.65
1199		17,493,606.70
1200 Menos pagos (salidas) por:		
1201	PROVEEDORES EXTERIOR	9,040,445.28
1202	GASTOS DE IMPORTACION	2,410,910.71
1203	TRIBUTOS	976,749.67
1204	HABERES PERSONAL	2,675,480.21
1205	RENDICIONES / VIATICOS	367,957.25
1206	GASTOS VARIABLES	1,044,064.06
1208	GASTOS FIJOS	776,773.86
1209	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	0.00
1299		17,292,381.04
1301	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Operacion	201,225.66
1301F	1199,1299	
1400 ACTIVIDADES DE INVERSION		
1401	Cobranza (entradas) por:	0.00
1402	Venta de valores e inversiones permanentes	0.00
1403	Venta de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1404	Venta de activos intangibles	0.00
1409	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	0.00
1499		0.00
1500 Menos pagos (salidas) por:		
1501	Compra de valores e inversiones permanentes	0.00
1502	Compra de inmuebles, maquinaria y equipo	0.00
1503	Compra y desarrollo de activos intangibles	0.00
1509	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad Inversion	0.00
1599		0.00
1601	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Inversion	0.00
1601F	1499,1599	
1700 ACTIVIDADES DE FINANCIACION		
1701	Cobranza (entradas) por:	0.00
1702	Aumento de sobregiros bancarios	0.00
1703	Aumento de prestamos bancarios	5,231,079.39
1704	Emission de acciones o nuevos aportes	0.00
1705	Venta de acciones en tesoreria	0.00
1706	Recursos obtenid por emision valores u otras obligac.larg.pl	0.00
1709	Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	2,173.69
1799		5,233,253.08
1800 Menos pagos (salidas) por:		
1801	Amortizacion o pago de sobregiros bancarios	0.00
1802	Amortizacion o pago de prestamos bancarios	4,776,010.63
1803	Amortizacion o canc de valores u otras obligaciones larg.pla	0.00
1804	Recompra de acciones propias (acciones en tesoreria)	0.00
1805	Intereses y rendimientos	0.00
1806	Dividendos	0.00
1809	Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	384,131.97
1899		5,160,142.60
1901	Aumto (Dism.) del Efect. Proveniente de Activid. de Financi	73,110.48
1901F	1799,1899	
2001	Aumento (Disminucion) Neto de Efectivo y Equivalente de Efect	274,336.14
2001F	1301,1601,1901	
2101B	Saldo Efect y Equiv. Efectivo al Inicio del Ejerc. 1101	95,984.06
2201G	Resultado por Expos. a Inflacion Ejercicio 1625	
2999	Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al finalizar el Eje	370,320.20
2999F	2001,2101B,2201C	

MediNet S.A.C.

HUGO E. ALARCON FERNANDEZ
GERENTE GENERAL

Anexo 6: Estados financieros históricos y simulados de MEDINET SAC periodo 2015 – 2019

ANEXO 6.1

Estado de situación financiera histórico del periodo 2015 – 2019

MEDINET SAC					
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA HISTÓRICO					
*EXPRESADO EN SOLES *					
ACTIVO					
ACTIVO CORRIENTE	2015	2016	2017	2018	2019
	DEFICIENTE	DEFICIENTE	DEFICIENTE	DEFICIENTE	DEFICIENTE
Caja y Bancos	95,984.06	370,320.20	48,020.29	181,484.26	492,958.98
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	2,646,837	2,008,844	3,301,723	3,913,229	2,989,966
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	23,152.11	298,668.18	196,183.08	220,069.08	338,453.95
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	9,975.20	18,086.08	88,761.81	174,341.75	187,227.46
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	123,424.44	204,113.18	183,663.39	215,653.28	749,566.20
Mercaderías Equipos Oftalmicos	2,361,969.70	2,362,164.69	2,009,464.78	2,163,960.71	2,042,298.32
Mercaderías Insumos Qx	910,317.55	1,573,623.99	1,723,103.15	1,936,567.26	1,663,061.94
Mercadería Equipos Dermatoesteticos	21,520.58	219,215.94	285,771.02	1,072,439.41	507,783.17
Mercadería Monturas	0.00	167,348.15	448,760.70	521,263.85	418,743.15
Mercadería Lentes de contacto	0.00	0.00	0.00	0.00	82,808.61
Suministros Diversos	54,153.75	101,893.52	0.00	0.00	0.00
Existencias por Recibir	910,232.06	466,839.03	567,474.55	610,563.93	573,889.80
Credito Impuestos	77,467.85	63,026.00	75,635.00	2,326.00	11,221.15

TOTAL ACTIVO CORRIENTE	7,235,034.55	7,854,143.28	8,928,560.99	11,011,898.99	10,057,978.33
ACTIVO FIJO NETO					
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	1,770,243.14	2,044,644.32	2,168,505.96	2,910,513.51	2,937,601.42
Intangibles	106,871.71	106,871.71	106,871.71	113,788.43	151,433.93
Depreciación, Amortización Acumulados	-1,307,780.89	-1,517,548.21	-1,704,882.78	-1,922,878.11	2,085,260.98
Otros Activos	716,821.79	615,582.55	608,767.89	539,122.08	484,547.64
Impto a la renta y Participación diferida	45,644.65	37,316.59	39,016.45	70,484.48	120,743.97

ACTIVO FIJO NETO	1,331,800.40	1,286,866.96	1,218,279.23	1,711,030.39	1,609,065.98

TOTAL ACTIVO	8,566,834.95	9,141,010.24	10,146,840.22	12,722,929.38	11,667,044.31
PASIVO					
PASIVO CORRIENTE	2015	2016	2017	2018	2019
Sobregiros Bancarios	35,848.85	9,101.93	119,473.28	41,825.02	12,411.53
Tributos por Pagar	79,097.13	233,037.83	317,994.37	253,936.10	747,703.31
Remuneraciones por Pagar	169,056.23	248,675.77	230,135.79	288,497.01	321,757.38
Cuentas por Pagar Comerciales	1,799,784.18	711,366.58	1,361,198.22	1,779,629.29	1,236,102.44
Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	164,861.54	27,426.56	207,768.13	27,523.37	11,686.11
Obligaciones Financieras Corto Plazo	3,021,843.61	3,738,565.93	4,615,377.36	5,519,384.48	4,770,893.01
Cuentas por Pagar Diversas	134,956.53	67,496.16	55,367.02	354,085.33	317,161.24
Provisiones	212,761.40	270,158.46	204,846.95	297,763.90	237,718.93
Ventas Diferidas	561,755.53	647,241.20	335,149.62	1,074,578.13	318,069.35

TOTAL PASIVO CORRIENTE	6,179,965.00	5,953,070.42	7,447,310.74	9,637,222.63	7,973,503.30
PASIVO NO CORRIENTE					
Obligaciones Financieras Largo Plazo	0.00	243,282.64	174,917.91	31,360.62	-

TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	0.00	243,282.64	174,917.91	31,360.62	-

TOTAL PASIVO	6,179,965.00	6,196,353.06	7,622,228.65	9,668,583.25	7,973,503.30
PATRIMONIO					
Capital	1,600,800.00	1,600,800.00	1,600,800.00	1,600,800.00	1,600,800.00
Reservas	320,160.00	320,160.00	320,160.00	320,160.00	320,160.00
Resultados Acumulados	189,629.46	175,288.95	225,981.49	173,292.58	751,705.62
Resultado del Ejercicio	276,280.48	848,408.23	377,670.08	960,093.55	1,020,875.39

TOTAL PATRIMONIO	2,386,869.94	2,944,657.18	2,524,611.57	3,054,346.13	3,693,541.01

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	8,566,834.94	9,141,010.24	10,146,840.22	12,722,929.38	11,667,044.31

Fuente: Estado Financieros de la empresa Medinet SAC del periodo 2015-2019
Elaboración: Propia

ANEXO 6.2

Estado de situación financiera simulado del periodo 2015 - 2019

MEDINET SAC
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA SIMULADO
*EXPRESADO EN SOLES *

ACTIVO					
ACTIVO CORRIENTE	2015	2016	2017	2018	2019
	EFICIENTE	EFICIENTE	EFICIENTE	EFICIENTE	EFICIENTE
Caja y Bancos	2,983,510	4,439,605	4,143,357	5,763,552	4,337,680
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	2,434,667	1,419,497	2,736,771	3,263,117	2,314,375
Cuentas por Cobrar Accionistas y Personal	23,152	298,668	196,183	220,069	338,454
Cuentas por Cobrar Diversas Terceros	9,975	18,086	88,762	174,342	187,227
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	123,424	204,113	183,663	215,653	749,566
Mercaderías Equipos Oftalmicos	1,935,514	1,918,669	1,602,196	1,890,915	1,384,982
Mercaderías Insumos Qx	745,959	1,278,177	1,373,873	1,692,214	1,127,804
Mercadería Equipos Dermatoesteticos	17,635	178,058	227,852	937,121	344,353
Mercadería Monturas	0	135,929	357,808	455,492	283,970
Mercadería Lentes de contacto	0	0	0	0	56,157
Suministros Diversos	54,154	101,894	0	0	-
Existencias por Recibir	910,232	466,839	567,475	610,564	573,890
Credito Impuestos	77,468	63,026	75,635	2,326	11,221
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	9,315,689	10,522,560	11,553,575	15,225,365	11,709,678
ACTIVO FIJO NETO					
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	1,770,243	2,044,644	2,168,506	2,910,514	2,937,601
Intangibles	106,872	106,872	106,872	113,788	151,434
Depreciación, Amortización Acumulados	-1,307,781	-1,517,548	-1,704,883	-1,922,878	2,085,261
Otros Activos	716,822	615,583	608,768	539,122	484,548
Imppto a la renta y Participación diferida	45,645	37,317	39,016	70,484	120,744
ACTIVO FIJO NETO	1,331,800	1,286,867	1,218,279	1,711,030	1,609,066
TOTAL ACTIVO	10,647,490	11,809,427	12,771,854	16,936,395	13,318,744
PASIVO					
PASIVO CORRIENTE					
Sobregiros Bancarios	35,849	9,102	119,473	41,825	12,412
Tributos por Pagar	405,606	805,587	799,614	1,082,266	1,345,104
Remuneraciones por Pagar	219,760	360,543	308,605	443,957	440,852
Cuentas por Pagar Comerciales	3,639,783	2,802,839	3,568,516	4,811,786	2,614,429
Cuentas por Pagar Accionistas Corto Plazo	164,862	27,427	207,768	27,523	11,686
Obligaciones Financieras Corto Plazo	3,021,844	3,738,566	4,615,377	5,519,384	4,770,893
Cuentas por Pagar Diversas	134,957	67,496	55,367	354,085	317,161
Provisiones	212,761	270,158	204,847	297,764	237,719
Ventas Diferidas	561,756	647,241	335,150	1,074,578	318,069
TOTAL PASIVO CORRIENTE	8,397,177	8,728,960	10,214,717	13,653,169	10,068,325
PASIVO NO CORRIENTE					
Obligaciones Financieras Largo Plazo	0	243,283	174,918	31,361	-
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	0	243,283	174,918	31,361	-
TOTAL PASIVO	8,397,177	8,972,242	10,389,634	13,684,530	10,068,325
PATRIMONIO					
Capital	1,600,800	1,600,800	1,600,800	1,600,800	1,600,800
Reservas	320,160	320,160	320,160	320,160	320,160
Resultados Acumulados	189,629	175,289	225,981	173,293	751,706
Resultado del Ejercicio	139,723	740,935	235,278	1,157,613	577,753
TOTAL PATRIMONIO	2,250,313	2,837,184	2,382,220	3,251,865	3,250,419
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	10,647,490	11,809,427	12,771,854	16,936,395	13,318,744

Fuente: Estado Financieros de la empresa Medinet SAC del periodo 2015-2019

Elaboración: Propia

ANEXO 6.3

Estado de resultados histórico del periodo 2015 – 2019

MEDINET SAC
ESTADO DE RESULTADOS HISTÓRICOS
*EXPRESADO EN SOLES *

	2015	2016	2017	2018	2019
VENTAS:					
Ventas Equipos Oftalmicos	8,822,550.00	11,776,292.07	9,357,007.13	12,596,177.79	13,020,510.84
Ventas Insumos Quirurgicos	1,456,285.00	1,492,521.94	1,666,820.79	2,245,633.54	2,413,867.58
Venta de Equipos Dermatoesteticos	918,219.00	460,441.94	1,773,571.03	1,084,317.55	1,318,743.94
Venta Monturas	-	23,347.72	144,486.24	129,396.67	504,821.40
Venta Lentes de contacto					146,601.41
Servicios	196,204.00	216,054.34	333,656.72	259,381.35	383,875.29
Descuentos ,rebajas y bonificaciones	-	-	-	-	-
Ventas netas	11,393,258.00	13,968,658.01	13,275,541.91	16,314,906.90	17,788,420.46
COSTO DE VENTAS:					
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	- 4,558,621.00	- 6,458,347.27	- 5,777,563.61	- 7,803,167.35	- 8,118,565.53
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	- 906,392.00	- 938,133.93	- 1,086,106.59	- 1,403,954.78	- 1,624,396.46
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetic	- 552,676.00	- 246,470.30	- 1,144,831.87	- 562,962.53	- 829,331.49
Costo de Venta Monturas	- -	- 18,472.18	- 118,276.40	- 90,303.66	- 345,367.81
Costo de Venta Lentes de contacto					- 72,228.23
Total costo de ventas	- 6,017,689.00	- 7,661,423.68	- 8,126,778.47	- 9,860,388.32	- 10,989,889.52
UTILIDAD BRUTA	5,375,569.00	6,307,234.33	5,148,763.44	6,454,518.58	6,798,530.94
Gastos Administrativos	- 2,166,789.00	- 2,209,085.62	- 2,197,223.92	- 2,286,251.45	- 1,630,555.03
Gastos de Ventas	- 2,414,977.00	- 2,417,040.25	- 2,231,967.41	- 2,421,521.98	- 3,431,314.48
UTILIDAD DE OPERACION	793,803.00	1,681,108.46	719,572.11	1,746,745.15	1,736,661.43
Otros ingresos	55.00	2,998.80	114,894.48	6,051.32	459,419.87
Otros Egresos	-	-	-	-	222,388.03
Ingresos Financieros	251,065.00	198,096.98	205,266.07	351,743.14	231,101.87
Gastos Financieros	- 374,871.00	- 462,199.93	- 530,847.82	- 604,369.19	- 688,139.17
Diferencia de Cambio	- 130,004.00	- 158,375.93	- 192,158.29	- 93,047.00	- 42,171.42
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENT	540,048.00	1,261,628.38	701,043.13	1,407,123.42	1,558,827.39
Participacion de los trabajadores	- 73,320.00	- 138,358.00	- 105,710.00	- 150,272.00	- 537,952.00
Impuesto a la Renta Diferido	45,645.00	32,292.85	35,249.95	62,767.13	101,331.00
Impuesto a la renta Corriente	- 236,092.00	- 445,513.00	- 358,623.00	- 509,797.00	- 639,283.00
RESULTADO DEL EJERCICIO	276,281.00	848,408.23	377,670.08	960,093.55	1,020,875.39

Fuente: Estado Financieros de la empresa Medinet SAC del periodo 2015-2019
Elaboración: Propia

ANEXO 6.4

Estado de resultados simulado del periodo 2015 – 2019

MEDINET SAC
ESTADO DE RESULTADOS SIMULADO
*EXPRESADO EN SOLES *

	2015	2016	2017	2018	2019
VENTAS:					
Ventas Equipos Oftalmicos	10,448,381	13,387,974	10,702,852	14,184,547	14,183,896
Ventas Insumos Quirurgicos	2,082,890	2,566,190	2,820,874	3,667,093	3,361,223
Venta de Equipos Dermatoesteticos	933,032	610,011	1,964,967	1,871,499	1,608,000
Venta Monturas	-	137,528	445,045	512,010	743,356
Venta Lentes de contacto					193,773
Servicios	196,204	216,054	333,657	259,381	383,875
Descuentos ,rebajas y bonificaciones	-	-	-	-	-
Ventas netas	13,660,508	16,917,757	16,267,394	20,494,530	20,474,124
COSTO DE VENTAS:					
Costo de Ventas Equipos Oftalmicos	- 5,913,480 -	7,801,416 -	6,899,101 -	9,126,808 -	9,088,053
Costo de Venta Insumos Quirurgicos	- 1,428,563 -	1,832,857 -	2,047,817 -	2,588,505 -	2,413,859
Costo de Ventas Equipos Dermatoestetic	- 565,021 -	371,111 -	1,304,328 -	1,218,947 -	1,070,378
Costo de Venta Monturas	- -	113,622 -	368,742 -	409,148 -	544,147
Costo de Venta Lentes de contacto					111,538
Total costo de ventas	- 7,907,064 -	10,119,006 -	10,619,988 -	13,343,408 -	13,227,975
UTILIDAD BRUTA	5,753,444	6,798,751	5,647,405	7,151,122	7,246,148
Gastos Administrativos	- 2,232,666 -	2,274,963 -	2,263,101 -	2,352,128 -	1,696,432
Gastos de Ventas	- 2,414,977 -	2,417,040 -	2,231,967 -	2,421,522 -	3,431,314
UTILIDAD DE OPERACION	1,105,801	2,106,748	1,152,337	2,377,472	2,118,402
Otros ingresos	55	2,999	114,894	6,051	459,420
Otros Egresos	- 594,701 -	618,412 -	667,574 -	415,608 -	1,282,504
Ingresos Financieros	251,065	198,097	205,266	351,743	231,102
Gastos Financieros	- 374,871 -	462,200 -	530,848 -	604,369 -	688,139
Diferencia de Cambio	- 130,004 -	158,376	192,158 -	93,047	42,171
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENT	257,345	1,068,856	466,234	1,622,243	880,452
Participacion de los trabajadores	- 50,704 -	111,868 -	78,469 -	155,460 -	119,095
Impuesto a la Renta Diferido	45,645	32,293	35,250	62,767	101,331
Impuesto a la renta Corriente	- 163,267 -	360,214 -	266,206 -	527,397 -	404,030
RESULTADO DEL EJERCICIO	139,723	740,935	235,278	1,157,613	577,753

Fuente: Estado Financieros de la empresa Medinet SAC del periodo 2015-2019
Elaboración: Propia

Anexo 7: Indicadores financieros de MEDINET SAC periodo 2015 - 2019

Medinet SAC

RATIOS FINANCIEROS

PERIODO 2015-2016-2017-2018-2019

VARIABLE INDEPENDIENTE: GESTIÓN FINANCIERA

DIMENSIÓN

- GESTIÓN DE COBRANZAS

ANEXO 7.1

Rotación de las cuentas por cobrar en veces

$\frac{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}{\text{cobrar}} = \frac{\text{ventas}}{\text{cuentas por cobrar}}$

Datos históricos

Año	Ventas netas	Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	Rotación de cuentas por cobrar
2015	11,393,258	2,646,837	4.30
2016	13,968,658	2,008,844	6.95
2017	13,275,542	3,301,723	4.02
2018	16,314,907	3,913,229	4.17
2019	17,788,420	2,989,966	5.95

Datos simulados

Año	Ventas netas	Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	Rotación de cuentas por cobrar
2015	13,660,508	2,434,667	5.61
2016	16,917,757	1,419,497	11.92
2017	16,267,394	2,736,771	5.94
2018	20,494,530	3,263,117	6.28
2019	20,474,124	2,314,375	8.85

ANEXO 7.2

Periodo promedio de cobro en días

$\text{Periodo promedio de cobro} = \frac{\text{Cuentas por cobrar} * 360}{\text{ventas}}$
--

Datos históricos

Año	Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	Ventas netas	Periodo promedio de cobro
2015	2,646,837	11,393,258	83.63
2016	2,008,844	13,968,658	51.77
2017	3,301,723	13,275,542	89.53
2018	3,913,229	16,314,907	86.35
2019	2,989,966	17,788,420	60.51

Datos simulados

Año	Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	Ventas netas	Periodo promedio de cobro
2015	2,434,667	13,660,508	64.16
2016	1,419,497	16,917,757	30.21
2017	2,736,771	16,267,394	60.57
2018	3,263,117	20,494,530	57.32
2019	2,314,375	20,474,124	40.69

- GESTIÓN DE INVENTARIO

ANEXO 7.3

Rotación de inventario en veces

$$\text{Rotación de inventario} = \frac{\text{Costo de ventas}}{\text{Existencias}}$$

Datos históricos

Años	Costo de venta	Existencia	Rotación de inventario
2015	6,017,689	4,258,194	1.41
2016	7,661,424	4,891,085	1.57
2017	8,126,778	5,034,574	1.61
2018	9,860,388	6,304,795	1.56
2019	10,989,890	5,288,585	2.08

Datos simulados

Años	Costo de venta	Existencia	Rotación de inventario
2015	7,907,064.09	3663493.08	2.16
2016	10,119,006.23	4079564.769	2.48
2017	10,619,988.37	4129202.977	2.57
2018	13,343,407.52	5586305.642	2.39
2019	13,227,975.40	3771155.348	3.51

ANEXO 7.4

Periodo promedio de rotación de inventario en días

$$\text{Periodo promedio de rotación de inventario} = \frac{\text{Existencia} * 360}{\text{Costo de venta}}$$

Datos históricos

Años	Existencia	Costo de venta	Periodo promedio de rotación de inventario
2015	4,258,194	6,017,689	254.74
2016	4,891,085	7,661,424	229.83
2017	5,034,574	8,126,778	223.02
2018	6,304,795	9,860,388	230.19
2019	5,288,585	10,989,890	173.24

Datos simulados

Años	Existencia	Costo de venta	Periodo promedio de rotación de inventario
2015	3663493.08	7,907,064.09	166.79
2016	4079564.769	10,119,006.23	145.14
2017	4129202.977	10,619,988.37	139.97
2018	5586305.642	13,343,407.52	150.72
2019	3771155.348	13,227,975.40	102.63

VARIABLE DEPENDIENTE: LIQUIDEZ

DIMENSIÓN

- LIQUIDEZ GENERAL

ANEXO 7.5

Periodo promedio de pago en días

Periodo promedio de pago	=	$\frac{\text{Cuentas por pagar comerciales} * 360}{\text{Costo de ventas}}$
--------------------------	---	---

Datos históricos

Año	Cuentas por pagar comerciales	Costo de venta	Periodo promedio de pago
2015	1,799,784	6,017,689	107.67
2016	711,367	7,661,424	33.43
2017	1,361,198	8,126,778	60.30
2018	1,779,629	9,860,388	64.97
2019	1,236,102	10,989,890	40.49

Datos simulados

Año	Cuentas por pagar comerciales	Costo de venta	Periodo promedio de pago
2015	3,639,783	7,907,064	165.72
2016	2,802,839	10,119,006	99.72
2017	3,568,516	10,619,988	120.97
2018	4,811,786	13,343,408	129.82
2019	2,614,429	13,227,975	71.15

ANEXO 7.6

Ciclo de conversión del efectivo en días

Ciclo de conversión del efectivo (días)	$\text{Periodo promedio de rotación de inventario (días)} + \text{Periodo promedio de cobro (días)} - \text{Periodo promedio de pago (días)}.$
---	--

Datos históricos

Año	Periodo promedio de rotación de inventarios	Periodo promedio de cobro	Periodo promedio de pago	Ciclo de conversión del efectivo
2015	254.74	83.63	107.67	230.70
2016	229.83	51.77	33.43	248.17
2017	223.02	89.53	60.30	252.26
2018	230.19	86.35	64.97	251.56
2019	173.24	60.51	40.49	193.26

Datos simulados

Año	Periodo promedio de rotación de inventarios	Periodo promedio de cobro	Periodo promedio de pago	Ciclo de conversión del efectivo
2015	166.79	64.16	165.72	65.23
2016	145.14	30.21	99.72	75.63
2017	139.97	60.57	120.97	79.57
2018	150.72	57.32	129.82	78.22
2019	102.63	40.69	71.15	72.17

ANEXO 7.7

Razón corriente

$$\text{Rotación corriente} = \frac{\text{activo corriente}}{\text{pasivo corriente}}$$

Datos históricos

Años	Activo corriente	Pasivo corriente	Razón corriente
2015	7,235,034.55	6,179,965.00	1.17
2016	7,854,143.28	5,953,070.42	1.32
2017	8,928,560.99	7,447,310.74	1.20
2018	11,011,898.99	9,637,222.63	1.14
2019	10,057,978.33	7,973,503.30	1.26

Datos simulados

Años	Activo corriente	Pasivo corriente	Razón corriente
2015	9,315,689	8,397,177	1.27
2016	10,522,560	8,728,960	1.32
2017	11,553,575	10,214,717	1.23
2018	15,225,365	13,653,169	1.24
2019	11,709,678	10,068,325	1.32

- LIQUIDEZ INMEDIATA

ANEXO 7.8

Prueba ácida

Prueba ácida de Liquidez	=	$\frac{\text{Activo corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo corriente}}$
-----------------------------	---	--

Datos históricos

Años	Activo corriente	Inventario	Pasivo corriente	Prueba ácida
2015	7,235,035	4,258,194	6,179,965	0.48
2016	7,854,143	4,891,085	5,953,070	0.50
2017	8,928,561	5,034,574	7,447,311	0.52
2018	11,011,899	6,304,795	9,637,223	0.49
2019	10,057,978	5,288,585	7,973,503	0.60

Datos simulados

Años	Activo corriente	Inventario	Pasivo corriente	Prueba ácida
2015	9,315,689	3,663,493	8,397,177	0.67
2016	10,522,560	4,079,565	8,728,960	0.74
2017	11,553,575	4,129,203	10,214,717	0.73
2018	15,225,365	5,586,306	13,653,169	0.71
2019	11,709,678	3,771,155	10,068,325	0.79

ANEXO 7.9

Prueba defensiva

Prueba defensiva	=	$\frac{\text{Caja bancos}}{\text{Pasivo corriente}}$
------------------	---	--

Datos históricos

Años	Caja y bancos	Pasivo corriente	Prueba defensiva
2015	95984.06	6,179,965	0.02
2016	370320.2	5,953,070	0.06
2017	48020.29	7,447,311	0.01
2018	181484.26	9,637,223	0.02
2019	492958.98	7,973,503	0.06

Datos simulados

Años	Caja y bancos	Pasivo corriente	Prueba defensiva
2015	2,983,510	8,397,177	0.36
2016	4,439,605	8,728,960	0.51
2017	4,143,357	10,214,717	0.41
2018	5,763,552	13,653,169	0.42
2019	4,337,680	10,068,325	0.43