

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD



“LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, PERIODO 2018 - 2019”

TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PÚBLICO

ROSA CAROLINA BAZÁN FIGUEROA

RUTH ESPINOZA GUILLEN

ROSMERY ROSSY QUISPE CARHUAS

Callao, 2021

PERÚ

**“LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA
EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE
PIEDRA, PERIODO 2018 – 2019”**

ROSA CAROLINA BAZÁN FIGUEROA

RUTH ESPINOZA GUILLEN

ROSMERY ROSSY QUISPE CARHUAS

HOJA DE REFERENCIA DEL JURADO Y APROBACIÓN

MIEMBROS DEL JURADO

- Presidente: Mg. Guido Merma Molina
- secretario: Mg. Ronal Pezo Meléndez
- Vocal: Mg. Marco Antonio Reyes Zelada
- Suplente: Dr. José Balduino Sosa Ruiz

ASESOR: Mg. CPC. Juan Carlos E. Quiroz

Nº de Libro: 01

Nº de Folio: 52

Nº de Acta de sustentación: 002

Fecha de Aprobación de Tesis: 26 de abril del 2021

Nº de Resolución de Sustentación: 245-2018-CU

Fecha de Resolución para sustentación:

DEDICATORIA

A nuestros padres, por su constante apoyo incondicional en la realización de nuestros objetivos profesionales y personales Así mismo, a nuestros profesores por todos los conocimientos compartidos y a nuestra alma máter, la Universidad Nacional del Callao por acogernos en estos años de estudio.

AGRADECIMIENTO

A la Universidad Nacional del Callao, por acogernos todos los años de nuestra formación profesional.

A nuestros profesores, por compartir sus conocimientos y enseñarnos en todo el proceso de elaboración de nuestra tesis.

Agradecemos de manera especial a la Sra. Lari Castañón Andrea de la empresa Cia Industrial Lima SA por poder brindarnos la autorización y la información necesaria para la realización de nuestra tesis.

ÍNDICE

TABLA DE CONTENIDO	10
TABLA DE FIGURAS	12
TABLA DE CUADROS	14
RESUMEN	15
ABSTRACT	16
INTRODUCCIÓN	17
I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	18
1.1. Descripción de la realidad problemática	18
1.2. Formulación del problema	21
1.2.1 Problema general	21
1.2.2 Problemas específicos	21
1.3. Objetivos	21
1.3.1 Objetivo general	21
1.3.2 Objetivos específicos	21
1.4 Limitantes de la investigación	21
1.4.1 Teórica	21
1.4.2 Temporal	22
1.4.3 Espacial	22
II MARCO TEÓRICO	23
2.1 Antecedentes del estudio	23
2.1.1 Antecedentes internacionales	23
2.1.2 Antecedentes nacionales	25
2.2 Bases teóricas	28
2.2.1 Escisión	28
2.2.2 Estados financieros	36
2.3 Bases conceptuales	46
2.3.1 Escisión	46
2.3.2 Estados financieros	48
2.4 Definiciones de términos básicos	48
III HIPÓTESIS Y VARIABLES	51

3.1 Hipótesis _____	51
3.1.1 Hipótesis general _____	51
3.1.2 Hipótesis específicas _____	51
3.2 Definición conceptual de las variables _____	51
3.2.1 Operacionalización de las Variables _____	52
IV DISEÑO METODOLOGICO _____	54
4.1 Tipo y diseño de la Investigación _____	54
4.1.1 Tipo de investigación _____	54
4.1.2 Diseño de investigación _____	54
4.2 Método de investigación _____	55
4.3 Población y muestra _____	55
4.4 Lugar de estudio _____	55
4.5 Técnicas e instrumentos para la recolección de información _____	56
4.6 Análisis y procedimientos de datos _____	56
V RESULTADOS _____	58
5.1 Resultados descriptivos _____	58
5.2 Resultados Inferenciales _____	76
VI DISCUSIÓN DE RESULTADOS _____	83
6.1 Contrastación y demostración de la hipótesis con los resultados _____	83
6.2 Contrastación de los resultados con otros estudios similares _____	85
6.3 Responsabilidad ética de acuerdo a los reglamentos vigentes _____	87
CONCLUSIONES _____	88
RECOMENDACIONES _____	89
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS _____	90
ANEXOS _____	95
ANEXO 1: MATRIZ DE CONSISTENCIA _____	96
ANEXO 2: INSTRUMENTOS VALIDADOS _____	97
ANEXO 3: CONSENTIMIENTO INFORMADO EN CASO DE SER NECESARIO _____	100
ANEXO 4: BASE DE DATOS _____	101
OTROS ANEXOS NECESARIOS DE ACUERDO A LA NATURALEZA DEL PROBLEMA _____	103

TABLA DE CONTENIDO

TABLA 1	Variable independiente.....	52
TABLA 2	Variable dependiente.....	52
TABLA 3	Definición operacional de la variable	53
TABLA 4	Valor monetario del activo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA (en valor absoluto para el análisis).....	58
TABLA 5	Valor monetario del pasivo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA (en valor absoluto para el análisis).....	59
TABLA 6	Ratio de razón corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	60
TABLA 7	Ratio de prueba ácida en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA	62
TABLA 8	Valor porcentual de efectivo a activo corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	63
TABLA 9	Valor monetario del ratio de capital de trabajo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	64
TABLA 10	Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	65
TABLA 11	Valor porcentual del ratio de estructura de capital en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	66
TABLA 12	Valor porcentual del ratio de índice estructural en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	67
TABLA 13	Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar, en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA	68
TABLA 14	Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	70
TABLA 15	Valor monetario del patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA (en valor absoluto para el análisis).....	71

TABLA 16	Valor porcentual del ratio de rentabilidad de activos en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	72
TABLA 17	Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	73
TABLA 18	Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	74
TABLA 19	Prueba de normalidad de las variables: la escisión del activo y pasivo y del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	77
TABLA 20	Correlación de pearson de las variables: la escisión del activo y pasivo y del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	77
TABLA 21	Prueba de normalidad de las variables: la escisión del patrimonio y del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	79
TABLA 22	Correlación de pearson de las variables: la escisión del patrimonio y del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	80
TABLA 23	Prueba de normalidad de las variables: la escisión y los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	81
TABLA 24	Correlación de pearson de las variables: la escisión y los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima SA en los periodos 2018-2019.....	82

TABLA DE FIGURAS

FIGURA	1	Estados financieros	ámbito de estudio.....	37
FIGURA 2		Valor monetario del activo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		58
FIGURA 3		Valor monetario del pasivo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		60
FIGURA 4		Ratio de razón corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		61
FIGURA 5		Ratio de prueba ácida en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		62
FIGURA 6		Valor porcentual de efectivo a activo corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		63
FIGURA 7		Valor monetario del ratio capital de trabajo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		64
FIGURA 8		Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		66
FIGURA 9		Valor porcentual del ratio de estructura de capital en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		67
FIGURA 10		Valor porcentual del ratio de índice estructural en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		68
FIGURA 11		Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar, en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....		69

FIGURA 12 Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	70
FIGURA 13 Valor monetario del patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	71
FIGURA 14 Valor porcentual del ratio de rentabilidad de activos en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	72
FIGURA 15 Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	73
FIGURA 16 Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	74
FIGURA 17 Diferencia del activo, pasivo y patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	75

TABLA DE CUADROS

CUADRO 1 Cuadro resumen de las diferencias del activo, pasivo y patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima SA.....	75
---	-----------

RESUMEN

La presente tesis tuvo como objetivo principal analizar la mejora de la información económica - financiera en la presentación de los estados financieros en la empresa Cia Industrial Lima S.A tras el proceso de escisión. El tipo de investigación fue aplicada - explicativa - correlacional, se desarrolló bajo el diseño de investigación no experimental - longitudinal y el método de investigación utilizado fue inductivo - deductivo.

Para la recolección de datos, se aplicó las técnicas de análisis documental y análisis de contenido, tomando en cuenta la información recopilada de los estados financieros. Asimismo, para el análisis de datos se utilizó tablas y gráficos, y el procesamiento de datos se desarrolló por medio de cuadros en excel. Los resultados analizados demostraron que con la escisión se mejora la presentación de los estados financieros en la empresa Cia Industrial Lima S.A.

Se concluyó que, al realizar la escisión, se mejora la presentación de los estados financieros, es decir, se ha demostrado que, al realizarse la escisión la empresa puede presentar de manera más adecuada la presentación de los estados financieros.

Palabras clave: Escisión, estado de situación financiera, estado de resultado.

ABSTRACT

The main objective of this thesis was to analyze the improvement of the economic and financial information in the presentation of Financial Statements in the company Cia Industrial Lima S.A after the Spin-off process. The type of research was applied - explanatory - correlational, it was developed under the non - experimental - lengthwise research design and the research method used was inductive - deductive.

For the data collection, the techniques of documentary analysis and content analysis were applied, taking into account the information collected from the Financial Statements, also for the data analysis, tables and graphs were used, and data processing was developed by means of charts in excel. The analyzed results showed that the spin-off improves the presentation of the financial statements in the company Cia Industrial Lima S.A.

It was concluded that by conducting the spin-off, the presentation of the financial statements is improved, that is, it has been shown that, by conducting the Spin-off, the company can present the presentation of the financial statements in a more adequate manner.

Keywords: Spin-off, statement of financial position, statement of income.

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación se titula “La escisión y los estados financieros en la empresa Cia Industrial Lima S.A, distrito de Puente Piedra, periodo 2018 - 2019”

En la actualidad, existe muchas empresas medianas y grandes que manejan diferentes líneas de actividades de negocio, la cual permiten ofrecer diferentes tipos de servicios integrados a sus clientes como también generar ingresos de cada uno de los servicios brindados.

En este contexto, este estudio está orientado a determinar si la escisión es una forma de como empresas pequeñas, medianas y grandes de rubro familiar pueden tomar como opción el tema de reestructurar sus actividades de una sola empresa creando una o más empresas con rubros diferentes y se manejaran de forma independiente

Entonces, esta investigación se lleva a cabo con el objetivo general de analizar de qué manera la escisión tiene efecto en los estados financieros de la empresa mencionada.

Con el trabajo, se pondrá énfasis a la problemática de la investigación, la cual nos permitirá conocer la situación real de cómo al aplicar la escisión en una empresa para la mejora de la presentación de los estados financieros.

Esta investigación presenta los siguientes contenidos: Capítulo I. Planteamiento del problema; Capítulo II. Marco teórico; Capítulo III. Variables e hipótesis; Capítulo IV. Metodología; Capítulo V. Resultados; Capítulo VI. Discusión de resultados y finalmente, Conclusiones y Recomendaciones.

Finalmente, se concluye que la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción de la realidad problemática

La escisión de una sociedad fracciona su patrimonio en dos o más bloques para transferirlos íntegramente a otras sociedades o para conservar uno de ellos, cumpliendo los requisitos y las formalidades prescritas en el art 367 de la Ley General de Sociedades.

La especialización de los giros de negocios, obligan a las empresas realizar una reorganización empresarial al estar concentrada en varios giros, se les dificulta realizar informes ya sean económicos, contables, financieros, etc. Ejemplo de ello es la empresa HP Hewlett Packard Enterprise (más conocida como HP), de esta manera cada compañía trabaja en su respectiva especialidad.

En la empresa Cia Industrial Lima S.A con denominación comercial CILSA, cuenta con una fábrica ubicada en el distrito de Puente Piedra donde producen un lubricante de marca CILUBE, siendo un aceite re refinado debido a que el aceite que llega a las instalaciones, es de color negro y mediante un proceso químico, es transformado para que se convierta en un lubricante con alto índice de viscosidad para que sea utilizado en vehículos con motor oil, hidráulicos, de transmisión mecánica e industriales; por sus características, es un producto que contribuye al medio ambiente.

Para este proceso de re-refinación se requiere de la importación de insumos (aditivos), lo cual implica gastos financieros elevados. Adicionalmente la empresa CILSA cuenta otras actividades como la comercialización y servicio de transporte de residuos sólidos (EPS).

En este contexto, la empresa Cia Industrial Lima S.A – CILSA se dedica a producción de aceite re-refinado automotriz y en simultáneo brindan servicios de transporte de carga de residuos sólidos de diversas empresas y además distribuyen sus productos terminados.

Esta empresa constituye un negocio familiar que cuenta con 26 años en el mercado y esta operatividad les genera dificultades de información

económica-financiera, que les impide tener información idónea sobre la exactitud de los resultados de cada negocio por separado, es por ello que han tomado la decisión de realizar un proceso de escisión con la finalidad de tomar mejores decisiones.

De esta manera la empresa CILSA se especializará en la producción de aceite automotriz re-refinado y comercialización de sus productos y la otra empresa CILSA TRANSPORTES SAC se dedicará a la actividad de transporte.

La empresa está optando por una reorganización empresarial porque al tener concentrado dos giros de negocios les genera información económica - financiera inadecuada, lo cual les impide tomar adecuadas decisiones.

Consideramos que, al realizar el proceso de escisión, este tendrá repercusiones favorables en la empresa Cia Industrial Lima S.A por los siguientes motivos:

- Al separar de su bloque patrimonial, la parte conformada por camiones de transporte de residuos sólidos, se modificará los montos en los Estados Financieros, en el rubro de activos fijos.
- Esta escisión, permitirá realizar un aporte de dinero en efectivo por S/ 117,099.44 soles como capital inicial de las operaciones de la nueva empresa.
- Se prevé mejorar los flujos de procesos, tanto operativos como administrativos y con ello reducir costos y gastos.
- Se espera una mejor presentación en los estados financieros.

Para precisar información, indagamos por los aportes de los investigadores, así, **Laroza (s.f)**, refiere que la escisión de sociedades, como otras instituciones jurídicas de incorporación relativamente reciente al Derecho Mercantil, es el producto -moderno y no deseado- de la evolución del fenómeno de la concentración empresarial. La afirmación puede parecer extraña a primera vista, pero es certera. El progreso tecnológico y administrativo ha permitido un crecimiento acelerado de las empresas y una concentración de sus recursos y fuerzas en una sola empresa o en un solo

conjunto económico. El crecimiento, a su vez, ocasiona no pocas veces otros efectos colaterales inevitables. La centralización de la gestión origina deficiencias en la administración de la empresa o del grupo resultante de una gran concentración, así como también la falta de dinamismo en la conducción y la demora en la toma de decisiones. A raíz del crecimiento, la organización empresarial concentrada tiende a perder dinamismo y, con el tiempo, origina ineficiencia en la empresa (p.273).

Según **Iberley (2017)**, la escisión constituye el proceso inverso al de fusión, esto es, en lugar de una concentración empresarial, se trata de una disgregación de fuerzas económicas consistente en la separación del patrimonio de una sociedad mercantil inscrita en dos o más partes. En este proceso se persiguen objetivos como la descentralización o separación de actividades, consiguiendo estructura personal autónoma, con personalidad jurídica independiente. En ocasiones la escisión evita el crecimiento excesivo de una entidad, adaptándola así a particularidades sectoriales.

También es un método indirecto de solución de conflictos entre socios con criterios distintos sobre los medios a través de los cuales se quieren alcanzar los fines sociales. Se encuentra regulado, según se detalla desde el Art. 68 al Art. 80 de la Ley 3/2009 de 3 de abril.

Según **Chanduví (2019)**, la escisión es un procedimiento mediante el cual una sociedad decide transmitir todo o parte de su patrimonio a una o más sociedades nuevas o preexistentes, resulta gravitante determinar en qué consiste esta transmisión o transferencia patrimonial respecto de los participantes en dicho proceso y como se verán afectados por la escisión (p. 158).

En el presente trabajo de investigación se analizará los efectos del proceso de escisión, considerada como una estrategia empresarial que será adoptada por los directivos de la empresa Cia Industrial Lima SA para obtener mejor información de resultados con relación a los giros de los negocios; en consecuencia, ¿será a través de la escisión, que permita a la empresa Cia Industrial Lima S.A mejorar la información económica – financiera presentada en los estados financieros en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?

1.2. Formulación del problema

1.2.1 Problema general

PG: ¿Cómo la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?

1.2.2 Problemas específicos

PE1: ¿Cómo la escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?

PE2: ¿Cómo la escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?

1.3. Objetivos

1.3.1 Objetivo general

OG: Analizar de qué manera la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

1.3.2 Objetivos específicos

OE1: Analizar de qué manera la escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

OE2: Analizar de qué manera la escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

1.4 Limitantes de la investigación

1.4.1 Teórica

El trabajo de investigación se circunscribe a la teoría sobre la escisión y los estados financieros.

1.4.2 Temporal

El período que se efectuará la investigación será desde enero 2018 al mes de diciembre del 2019, comprendiendo el estudio de la información de los periodos del 2018 al 2019.

1.4.3 Espacial

El área geográfica comprende la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra.

II MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes del estudio

2.1.1 Antecedentes internacionales

Stenpim (2016) el estudio investiga la utilidad de los derivados financieros históricos y pro forma. Declaraciones sobre la capacidad del mercado para predecir las ganancias futuras de la empresa. De acuerdo con la Declaración de Conceptos de Contabilidad Financiera 8, el objetivo de la información financiera con propósito general es que la información financiera es capaz de marcar una diferencia en las decisiones si tienen valor predictivo, valor confirmatorio o ambos. El estudio evalúa si los estados financieros derivados son predictivos, confirmatorio o ambos. La diferencia de medias en la población fue significativa entre la utilidad neta histórica y pro forma, así como el cambio en capital contable y entre el capital contable histórico y el año 1. Diferencia significativa en la métrica de apalancamiento entre el índice de apalancamiento histórico y el año.

Hubo una diferencia significativa en la predictibilidad entre los pares grupo y las métricas de giro históricas. La investigación apoya la utilidad de la pro forma de información. La investigación no parece respaldar la utilidad de la información histórica. Por lo tanto, el estudio proporciona la primera evidencia empírica de que el spin-off los estados financieros brindan menos información al mercado.

Gómez (2015) tuvo como objetivo “analizar la escisión de sociedades anónimas tomando como fuente el derecho comparado, y de la misma manera establecer la positividad y necesidad de regularlo en el Código de Comercio” (p.12).

Gómez aporta un análisis jurídico de las sociedades irregulares que se crean mediante el proceso de escisión, es decir desde el acuerdo de junta de accionistas hasta que se formalice como persona jurídica son denominadas

sociedades irregulares, y la tesis brinda los pasos que hay que tener legalmente hasta su inscripción en los registros públicos.

Ramírez et al (2014) tuvieron como objetivo “El análisis de la transformación de las sociedades mercantiles que son estudiadas por la empresa para obtener beneficios, pero para que esto suceda el gobierno tiene que cooperar impulsando esta idea y para que las crisis económicas sean mejor llevadas”.

La idea de la transformación de las sociedades comerciales, es que se estudie la mejor manera, la que convenga, para que la empresa obtenga frutos, beneficios o pueda salir de una crisis, de acuerdo a las decisiones que tomen los socios, depende la participación que cada uno tiene conforme a la actividad económica que se ejecuta en la empresa (p.63).

La organización económica en las sociedades comerciales ha traído consigo diferentes modalidades de restructuración que coadyuven al cumplimiento de obligaciones adquiridas en los negocios jurídicos que se celebran en la empresa. lo que busca cada sociedad para que se asuma un nuevo papel y nuevos roles, pero sin dejar atrás las obligaciones que adquieren con los terceros, se establece la importancia por medio de estas figuras ya que pretende que la empresa comercial tenga un desarrollo equilibrado, asumiendo que las mismas pueden pasar por crisis sin necesidad de la liquidación de las sociedades mercantiles (p. 64).

Ramos (2013) en su trabajo de investigación tuvo como objetivo detallar todas las etapas del proceso de escisión hasta la fase contable de esta operación, haciendo el hincapié de cómo se debe de valorar una empresa. Posteriormente, aplicó la evaluación para corroborar mediante la prueba de normalidad, permitiendo contrastar con las variables de estudio, por lo cual la variable Estados Financieros fue analizada mediante el Análisis Financiero por medio de las ratios.

La escisión es una estrategia de crecimiento para obtener ventajas competitivas, unión comercial o productiva, o simplemente por aprovechar una oportunidad de inversión y que con el tiempo algunos negocios no han contribuido a la generación de los beneficios esperados. En estos

casos la decisión de escisión o segregación de la actividad que permita que el negocio se integre en un negocio similar o se gestione de forma eficiente en una empresa de nueva creación podría ser una solución alternativa a la del abandono del mismo (p. 482).

Villa (2012) en su trabajo de investigación tuvo como objetivo establecer bases legales para la escisión de sociedades en el transcurso de su evolución normativa ha sido implementada en varias legislaciones reconociendo a la escisión como una operación” que ha sido demostrado, por cuanto así lo requirieron por varios años; la figura de la escisión es una institución jurídica de reciente práctica y vigencia en el contexto del orden jurídico internacional y que primero aparece en campo tributario-fiscal.

La escisión se muestra como una forma de organización de la actividad económica de una o varias sociedades mediante, la adopción de una nueva organización jurídica que supone el desprendimiento patrimonial, y lo que busca siempre es conformar una nueva sociedad (p.12).

Villa menciona que la escisión es un instrumento moderno de reorganización societario tanto económico como jurídico, lo cual implica una restructuración patrimonial para la sociedad escidente como asimismo la (s) sociedad (es) beneficiaria (as) con dicha restructuración permitirá el mejor aprovechamiento, desarrollo y especialización de la empresa a las exigencias que establecen los parámetros del mercado (p.181).

2.1.2 Antecedentes nacionales

Rimarachin y Quispe (2019) tuvieron como objetivo “Analizar e interpretar los Estados Financieros para la toma de decisiones en la empresa Rectificaciones y Repuestos Tarapoto SAC” (p. 3). La metodología de investigación fue no experimental, aplicada y descriptiva, utilizando como técnicas el análisis de la recolección de datos, el cual tuvo como conclusión general:

El análisis de los estados financieros influye positivamente en la gestión de la empresa Rectificaciones y Repuestos Tarapoto SAC, estos instrumentos

permiten conocer lo situación de la empresa y por consiguiente a mejorar las decisiones (p. 71).

Esta investigación tuvo como resultado favorable al poder analizar e interpretar los Estados Financieros para que se pueda tener una mejor visión de la situación de la empresa y así poder tomar mejores decisiones con el objetivo de aumentar la rentabilidad de la empresa.

Mendoza (2017) tuvo como objetivo “Determinar de qué manera la escisión se relaciona con la rentabilidad de las empresas de transporte de carga en el Cercado de Callao, Año 2016” (p. 41). La metodología de investigación fue de tipo descriptivo-correlacional, utilizando como técnicas recolección de datos y cuestionario. Entre las conclusiones a las que llegó, destaca:

La escisión empresarial se relaciona con la rentabilidad en las empresas de transporte ya que al realizar la escisión es por una medida de estrategia o para la separación de las actividades económicas de la sociedad escindida como también para obtener beneficios tributarios, tiene una significancia relevante en la rentabilidad de una empresa, esto pueden aumentar contribuyendo a beneficios tributarios de la empresa como también puede pueden disminuir una parte patrimonial de la empresa, ya que existe una probabilidad de una mala gestión de reorganización empresarial (p. 90) .

El trabajo de investigación que se toma como antecedente menciona que la escisión es una estrategia económica que permite a la empresa poder mejorar su rentabilidad como también permite observar una mala gestión de organización empresarial.

García et al (2018) los autores tuvieron como objetivo “Determinar los efectos de la escisión empresarial en la rentabilidad a largo plazo de la empresa FIMA SA, periodo 2010-2014” (p. 12). La metodología de investigación fue descriptiva – correlacional y longitudinal, utilizando como técnicas de observación y análisis financieros. Siendo la conclusión general que:

El proceso de reestructuración empresarial llamado escisión tuvo un efecto favorable para la rentabilidad a largo plazo de la empresa FIMA

S.A., debido al incremento de las ventas y disminución de gastos como consecuencia de efectuar la escisión como estrategia empresarial (p. 94).

Así también el trabajo de investigación tuvo como resultado que el desprendimiento del bloque patrimonial de los activos, pasivos y patrimonios de la empresa en el proceso de escisión tuvo un efecto favorable con respecto a la rentabilidad de empresa.

Paredes (2017) el autor tuvo como objetivo “Determinar la influencia de la evaluación de estados financieros en la toma de decisiones de la Empresa Expreso Internacional Titicaca Bolivia S.R.L. Periodos 2014 - 2015” (p. 9). La metodología de investigación fue descriptiva – analítico, utilizando técnicas como recolección de datos y procesamiento de información. Entre sus conclusiones:

En la empresa de transportes expreso internacional Titicaca Bolivia S.R.L., analizando el estado de situación financiera se observa el aumento de la cuenta efectivo y equivalente de efectivo esto se debe a que los ingresos del año anterior no se invirtieron en activos fijos, por lo tanto, la empresa tiene dinero ocioso. Cuando se analiza su liquidez, la empresa tiene suficiente dinero para pagar sus deudas, lo que no es recomendable. En la evaluación del estado de resultados se observa que los ingresos por los servicios prestados en el último año han disminuido considerablemente, el costo de servicio de igual manera ha disminuido en la misma proporción a sus ingresos; el costo de servicios en los dos periodos tiene un porcentaje por encima de lo aceptable. La gestión de la empresa fue desfavorable.

En la empresa de transportes Expreso Internacional Titicaca Bolivia S.R.L., no se ha implementado la evaluación económica que permita medir las variaciones de los movimientos económicos que genera la empresa, en el análisis que se ha realizado se ha podido demostrar que se debe implementar un sistema adecuado de reducción de costos de servicio, en vista de que éste afecta las utilidades de la empresa y por ende la rentabilidad patrimonial, además de la liquidez de la misma (Paredes, p. 90-91).

Muchas veces, algunas empresas no establecen las políticas de ventas; si aún no cuenta con una, es de suma importancia implementar su estrategia, metas y políticas. Se tiene que examinar las perspectivas que tiene la gerencia para no entrar en contradicciones. En cuanto al costo de ventas se tiene que reducir mediante un adecuado manejo del sistema de costos. Otro de los temas de suma relevancia es; que la gerencia tiene que evaluar el crecimiento de la empresa frente a sus competidores.

Ruiz (2018) el autor tuvo como objetivo “Determinar si este proceso de reestructuración de Backus, es una escisión empresarial prevista en la ley general de sociedades, o se trata de la implementación de otras figuras legales, además evaluar la implicancia en el entorno laboral y empresarial del Perú” (p. 19). La metodología fue descriptiva no probabilística, entres sus conclusiones destaca:

En el proceso de escisión Backus por ABInBev, fue una Reorganización Simple. Esta figura legal está contenida en la segunda sección de la Ley 26887 o Ley General de Sociedades la misma que consta de cuatro títulos, uno para las transformaciones, un segundo título para las fusiones, un tercero para las escisiones y un cuarto denominado otras formas de reorganización, donde está contenido en el artículo 391 la Reorganización Simple (p. 112).

“En el proceso de Escisión de Backus, concluyó con la creación de dos nuevas empresas Backus Marcas y Patentes SAC y una segunda empresa con denominación Backus Servicios de Ventas SAC” (p.113).

Este trabajo de investigación tuvo como resultado ver la creación de dos empresas nuevas a través del proceso de escisión como ayuda este proceso para que las funciones de cada empresa tengan un manejo.

2.2 Bases teóricas

2.2.1 Escisión

Según Ramírez y Velarde (2015):

La escisión en sí es una institución jurídica, por lo que se remonta su antecedente legal en materia societaria en la Ley de Sociedades de

Francia de 1966. Como así mismo también en otros países como en los Estados Unidos, Argentina y España.

En el Perú el desarrollo de la actividad económica originó que las empresas y sociedades se adecuen a las condiciones de mercado y sean competitivas, pues de lo contrario podrían tender a quedar fuera de la carrera en el mercado nacional, con esta situación se promulgo el 9 de diciembre del 1997 en la ley general de sociedades vigente en nuestro país (ley 26887), y que rige desde el 1 de enero de 1998, el tema de la reorganización de sociedades, no sólo en el sentido de replantear la forma jurídica de la sociedad, sino concentrando o desagrupando los patrimonios para asignarlos a otras sociedades. Así como en el caso de la fusión y la escisión (p. 350).

Teoría del principio de la autonomía de la voluntad.

La teoría de este principio, señala que "las partes pueden celebrar las convenciones que deseen, aun cuando no estén expresamente reguladas en la ley, con la única condición de que éstas sean lícitas"; mediante la base a este principio, algunos tratadistas señalaban que la figura de la escisión de sociedades sí era posible que se diera en nuestro País, por el simple hecho de que esta figura estuviera contemplada de manera escasa en la Ley del Impuesto a la Renta y en la Ley del Impuesto General a las Ventas.

Los motivos económicos que llevan a una concentración de capitales, básicamente son la existencia de una relación de subordinación entre una sociedad matriz y otra u otras filiales de ellas, cuando aquélla decida absorber a alguna de éstas, para ahorrar gastos e impuestos o para hacerse cargo directo de la gestión de la empresa o de la sucursal; también la racionalización de actividades iguales o similares de varias empresas, evitando una competencia ruinosa entre ellas, y por último la maximización de la producción y la comercialización a través de la unión de diversas empresas.

Los requisitos de la convocatoria para el acuerdo de Escisión son establecidos en el **artículo 375 de la Ley de Sociedades:**

Desde la publicación del aviso de convocatoria, cada sociedad participante debe poner a disposición de sus socios, accionistas, obligacionistas y demás titulares de derechos de crédito o títulos especiales en su domicilio social los siguientes documentos:

- ✓ El proyecto de Escisión.
- ✓ Estados Financieros auditados del último ejercicio de las sociedades participantes. Aquella que se hubiesen constituido en el mismo ejercicio en que se acuerda la escisión presentan un Balance auditado cerrado al último día del mes previo al de aprobación del proyecto;
- ✓ El proyecto de modificación del pacto social y estatuto de la sociedad escindida; el proyecto de pacto social y estatuto de la nueva sociedad beneficiaria; o, si se trata de escisión por absorción, las modificaciones que se introduzcan en los de las sociedades beneficiarias de los bloques patrimoniales; y,
- ✓ La relación de los principales socios, de los directores y de los administradores de las sociedades participantes”

El acuerdo de Escisión se configura en el **artículo 376 de la Ley de Sociedades:**

“Previo informe de los administradores o directores sobre cualquier variación significativa experimentada por el patrimonio de las sociedades participantes desde la fecha en que se estableció la relación de canje en el proyecto de escisión, las juntas generales o asambleas de cada una de las sociedades participantes aprueban el proyecto de escisión en todo aquello que no sea expresamente modificado por todas ellas, y fija una fecha común de entrada en vigencia de la escisión.”

Los requisitos de los Balances de Escisión tienen que tener los requisitos contemplados en el **artículo 379 de la Ley de Sociedades:**

“Cada una de las sociedades participantes cierran su respectivo Balance de Escisión al día anterior al fijado como fecha de entrada en vigencia de la escisión, con excepción de las nuevas sociedades que se constituyen por razón de la escisión las que deben formular un Balance de apertura el

día fijado para la vigencia de la escisión. Los Balances de escisión deben formularse dentro de un plazo máximo de treinta días, contado a partir de la fecha de entrada en vigencia de la escisión. No se requiere la inserción de los Balances de escisión en la escritura pública correspondiente, pero deben ser aprobados por el respectivo directorio, y cuando éste no exista, por el gerente, y las sociedades participantes deben ponerlos a disposición de las personas mencionadas en el artículo 375º en el domicilio social por no menos de sesenta días, luego del plazo máximo para su preparación”.

La teoría científica de la escisión para nuestro país se encuentra en el Decreto Legislativo N° 845 “Ley de reestructuración patrimonial” que para el proceso de Reestructuración empresarial contemplaremos los artículos que están afectos con la Escisión:

Artículo 2.- AMBITO DE APLICACION Y APLICACION PREFERENTE DE LA LEY. - La Ley establece las normas aplicables a la reestructuración económica y financiera, disolución y liquidación, y quiebra de las empresas, así como al estado de insolvencia.

Artículo 3.- PATRIMONIO COMPRENDIDO EN LOS PROCEDIMIENTOS.- Para todos los efectos, el patrimonio empresarial sometido a los procedimientos derivados de la aplicación de la presente Ley incluye, además de los bienes del activo al capital social, las reservas legales, estatutarias y voluntarias, así como las cuentas "Participación Patrimonial del Trabajo" y "Capital Adicional", los excedentes de revaluación de activos, las cuentas del patrimonio neto resultante del ajuste por inflación y las utilidades no distribuidas o retenidas.

En el Perú, la reestructuración empresarial se dio a través del artículo 88 de la **Ley Procesal de Quiebras** (1932) autoriza al síndico para continuar efectivamente el giro del fallido, requiriendo la unanimidad de los acreedores, la que también podrían obtenerla, si se excluyen a los disidentes pagándole su cuota o asegurándole su pago.

Es en los años 70 que se dieron una serie de leyes que incidían sobre la situación patrimonial de las empresas declaradas en quiebra. El Decreto

Ley 19525 dispuso que a través de Resolución Suprema se podía disponer la continuación forzosa de la actividad industrial o comercial de una sociedad mercantil declarada en quiebra; los decretos leyes 20023, 20158 y 22972 permitieron que los trabajadores de empresas en quiebra pudieran solicitar la administración de las empresas, en algunos casos mediante acuerdos entre acreedores y la comunidad industrial.

El Decreto Ley N° 26116 denominada “Ley de reestructuración empresarial”, establece que cuando la Junta de Acreedores decida la continuación de las actividades de la empresa por ser viable, entrará en un proceso de reestructuración bajo el mismo régimen de administración o la administración por un banco (artículo 8); en este proceso de reestructuración se debe contar con el cronograma de pagos y el financiamiento de la inversión (artículo 9).

El artículo 46 del Decreto Legislativo 845 “Ley de Reestructuración Patrimonial”, dispone que la Junta de acreedores quedaba facultada a adoptar todos los acuerdos que resulten necesarios para la administración y funcionamiento de la empresa durante el proceso de reestructuración, inclusive aquellos referidos a la aprobación de balances, transformación, fusión, escisión, cambio de razón social, o cualquier otro acuerdo que importe la modificación de Estatutos o Escritura Social, distintos a aumentos de capital o capitalización de créditos.

En el Perú la escisión es contemplada por la Ley General de Sociedades N° 26887, referenciado en el LIBRO IV: Normas complementarias, Sección Segunda: Reorganización de Sociedades Título III: Escisión, definiéndose en el Artículo 367:

“Por la escisión una sociedad fracciona su patrimonio en dos o más bloques para transferirlos íntegramente a otras sociedades o para conservar uno de ellos, cumpliendo los requisitos y las formalidades prescritas por esta ley. Puede adoptar alguna de las formas siguientes:

1. La división de la totalidad del patrimonio de una sociedad en dos o más bloques patrimoniales, que son transferidos a nuevas sociedades o

absorbidos por sociedades ya existentes o ambas cosas a la vez. Esta forma de escisión produce la extinción de la sociedad escindida.

2. La segregación de uno o más bloques patrimoniales de una sociedad que no se extingue y que los transfiere a una o más sociedades nuevas, o son absorbidos por sociedades existentes o ambas cosas a la vez. La sociedad escindida ajusta su capital en el monto correspondiente.”

En cualquiera de la forma que adopte los socios o accionistas de las sociedades escindidas recibirán acciones o participaciones como accionistas o socios.

La Ley General de sociedades considera sobre las nuevas acciones o participaciones en el **artículo 368**:

“Las nuevas acciones o participaciones que se emitan como consecuencia de la escisión pertenecen a los socios o accionistas de la sociedad escindida, quienes las reciben en la misma proporción en que participan en el capital de está, salvo pacto en contrario. El pacto en contrario puede disponer que uno o más socios no reciban acciones o participaciones de alguna o algunas de las sociedades beneficiarias”

Los bloques patrimoniales son definidos en el artículo 369 de la Ley de Sociedades como:

“Para los efectos de este título, se entiende por bloque patrimonial:

1. Un activo o un conjunto de activos de la sociedad escindida;
2. El conjunto de uno o más activos y uno o más pasivos de la sociedad escindida; y,
3. Un fondo empresarial”.

Los requisitos del acuerdo de Escisión son definidos en el artículo 370 de la Ley de Sociedades como:

“La escisión se acuerda con los mismos requisitos establecidos por la ley y el estatuto de las sociedades participantes para la modificación de su pacto social y estatuto. No se requiere acordar la disolución de la sociedad o sociedades que se extinguen por la escisión.”

Según Roldán (2017):

Características de una escisión

- Ocurre cuando una sociedad divide sus activos, pasivos y capital social en dos o más partes que se aportan a otras sociedades (escindidas).
- Los socios de la sociedad original, son también de las sociedades tras la operación. En la operación se les entregan acciones de las sociedades beneficiarias a cambio de las **acciones** de la sociedad escidente.
- La sociedad original puede o no desaparecer.
- La sociedad original generalmente cambia de nombre o denominación.
- Las sociedades escindidas pueden ser nuevas o bien ya existentes.

Según Ramírez y Velarde (2015):

Razones para realizar una escisión:

- ✓ Buscar redistribuir las actividades de una empresa o especializar las actividades económicas en varias sociedades: en caso que existan empresas que se dediquen a varios giros de negocios sean compatibles o no generan un desorden administrativo, por ello realizar la escisión será un de las opciones favorables ya que permitirá toma mejores decisiones a los accionistas; también se especializará de acuerdo al rubro que ofrecen y tener mejor control de las partes productivas.
- ✓ Reducción del pago de impuestos: al realizar el proceso de escisión las nuevas empresas podrán acogerse a los diferentes regímenes tributarios uno de los ejemplos: régimen de la amazonia, MYPE, entre otros; todo ello dependerá del tamaño y la zona geográfica de la empresa.
- ✓ Descentralización geográfica: al extinguir los bloques patrimoniales se contará con empresas nuevas con ello habrá una nueva estructura administrativa ya que se nombrará a los nuevos gerentes distintos a la empresa matriz que se va a escindir.

Formas de escisión

Existen dos formas de escisión que son:

a) La escisión pura y simple o propia: es cuando una sociedad traslada el total de su activo, pasivo y capital; a una o más empresas extinguiéndose en su totalidad la principal.

b) La escisión impropia o por segregación: es cuando una sociedad transfiere de manera parcial su patrimonio a una o más empresas sin extinguirse por ello se mantiene como persona jurídica.

Dichas formas de escisión están normadas en la Ley General de Sociedades.

Según Rojas (2011):

Consecuencias de la escisión

- a. La desaparición de la sociedad escidente, la cual trae la pérdida de la personalidad jurídica de la sociedad que deja de existir.
- b. Los socios de la empresa escidente pasan a ser socios de las nuevas empresas escindidas.
- c. En la escisión total, al extinguirse la sociedad, ésta transfiere el total de su activo, pasivo y capital social a otras sociedades; en la escisión parcial también se transfiere lo anterior, pero parcialmente, a otra u otras sociedades.
- d. Cada sociedad que se constituyen por la escisión, tienen personalidad jurídica y pleno dominio del patrimonio que reciben.
- e. Las nuevas sociedades escindidas pueden adoptar la misma o diferente tipo de sociedad que la escidente según el artículo 1º de la Ley General de Sociedades Mercantiles.
- f. Los socios de las sociedades escindidas tendrán su misma proporción de participación que tenían la sociedad escidente (p. 813 - 814).

2.2.2 Estados financieros

Markowitz (2011) afirma:

Los Estados Financieros surge en 1494 por Fray Luca Paccioli en su obra titulada “Suma de Aritmética, Geometría, Proportioni e Proportionalità” impresa en Venecia; donde dedica 36 capítulos al Tratado de las cuentas de contabilidad siendo la partida doble con lo cual se dio inicio a lo que hoy se conoce como Contabilidad Moderna. En esta obra aconseja el uso de cuatro libros: Inventario y Balances, Borrador o comprobante, Diario y Mayor. En el libro de inventario y Balances debería contener: Al inicio del año o del negocio, el propietario del mismo tenía que realizar un inventario, listando sus activos y pasivos, de acuerdo con un principio de movilidad y valor, señalando así mismo, que el dinero debía ser el primero en la lista (p.356).

Objetivos de los estados financieros

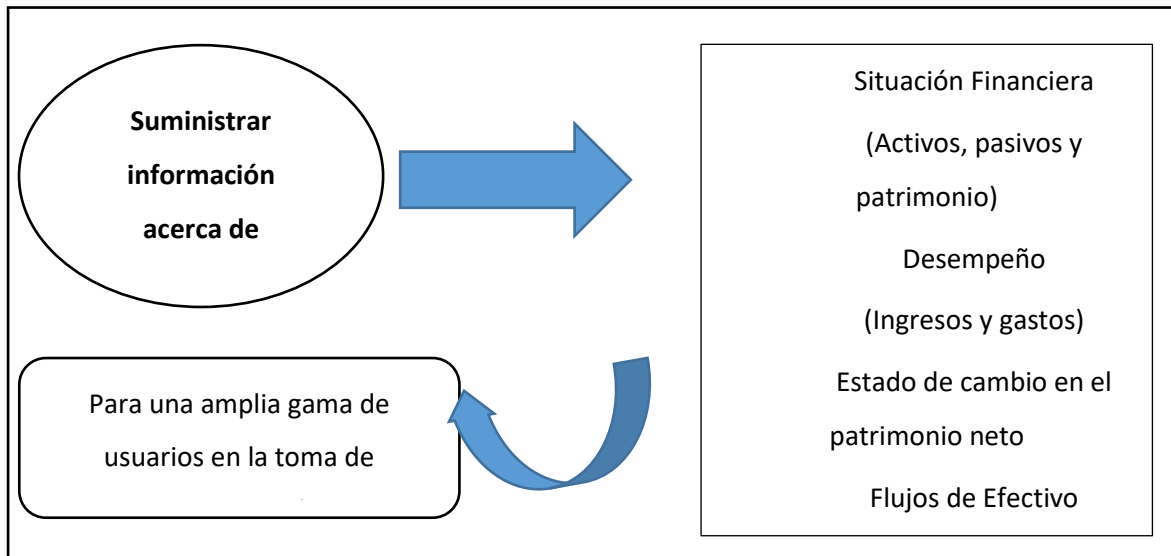
Apaza (2011), señala:

El objetivo de esta Norma consiste en establecer las bases de la presentación de los estados financieros con propósitos de información general, a fin de asegurar que los mismos sean comparables, tanto con los estados financieros de la misma entidad de ejercicios anteriores como los de otras entidades diferentes. Para alcanzar dicho objetivo, la Norma establece, en primer lugar, requisitos generales para la presentación de los estados financieros y, a continuación, ofrece directrices para determinar su estructura, a la vez que fija los requisitos mínimos sobre su contenido. Tanto el reconocimiento como la valoración y la información a revelar sobre determinadas transacciones y otros eventos, se abordan en otras Normas e Interpretaciones.

Esta Norma se aplicará a todo tipo de estados financieros con propósitos de información general, que sean elaborados y presentados conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) (p.11).

Figura 1

Estados financieros ámbito de estudio



Nota: Apaza (2011) estados financieros

Cualidades de los estados financieros

Zans, (2009) señala:

La información que se presenta en los Estados Financieros debe cumplir ciertos requisitos para ser útil y confiable. Reglamento de información financiera de CONASEV, en armonía con el Marco Conceptual para la Preparación y Presentación de Información Financiera, nos ilustra al respecto, siendo lo siguiente de este reglamento:

1. Comprensibilidad, debiendo ser la información clara y entendible por usuarios con conocimiento razonable sobre negocios y actividades económicas.
2. Relevancia, con información útil, oportuna y de fácil acceso en el proceso de toma de decisiones de los usuarios que no estén en posición de obtener información a la medida de sus necesidades. La información es relevante cuando incluye en las decisiones económicas de los usuarios al asistirlos en la evaluación de eventos presentes, pasados o futuros, o confirmando o corrigiendo sus evaluaciones pasadas.
3. Confiabilidad, para lo cual la información debe ser:

- a) Fidedigna, que represente de modo razonable los resultados y la situación financiera de la empresa, siendo posible su confirmación mediante demostraciones que la acreditan y confirman.
- b) Presentada reflejando la sustancia y realidad económica de las transacciones y otros eventos económicos, independientemente de su forma legal.
- c) Neutral u Objetiva, es decir, libre de error significativo, parcialidad por subordinación a condiciones particulares de la empresa.
- d) Prudente, es decir, cuando existe incertidumbre para estimar los efectos de ciertos eventos y circunstancias, debe optarse por la alternativa que tenga menos probabilidades de sobre estimar los activos y los ingresos, y de subestimar los pasivos y los gastos.
- e) Completa, debiendo informar todo aquello que es significativo y necesario para comprender, evaluar e interpretar correctamente la situación financiera de la empresa, los cambios que esta hubiera experimentado, los recursos de las operaciones y la capacidad para generar flujos de efectivo.

4. Comparabilidad, la información de una empresa es comparable a largo del tiempo, lo cual se logra a través de la preparación de los estados financieros sobre la base uniforme.

Naturaleza de los estados financieros

La naturaleza de los estados Financieros de acuerdo a lo manifestado por Zambrano (2017), es que la elaboración de estos es responsabilidad de la gerencia de la entidad, y muestran cuantitativamente en forma total o parcial el origen y la aplicación de los recursos empleados en los actos de comercio y sus resultados, a su vez, el desarrollo y la situación que presenta el ente en un determinado momento. La información de los estados debe ser comprensible para todos aquellos que tengan conocimientos económicos y empresariales normales y estén dispuestos a poner un esfuerzo razonable en su interpretación.

Según IFRS Foundation (2018), en la NIC 1:

A. Finalidad de los estados financieros

Los estados financieros constituyen una representación estructurada de la situación financiera y del rendimiento financiero de una entidad. El objetivo de los estados financieros es suministrar información acerca de la situación financiera, del rendimiento financiero y de los flujos de efectivo de una entidad, que sea útil a una amplia variedad de usuarios para tomar decisiones económicas. Los estados financieros también muestran los resultados de la gestión realizada por los administradores con los recursos que les han sido confiados. Para cumplir este objetivo, los estados financieros suministrarán información acerca de los siguientes elementos de una entidad:

- a. Activos
- b. Pasivos
- c. Patrimonio
- d. Ingresos y gastos, en los que se incluye las ganancias y pérdidas
- e. Aportaciones de los propietarios y distribuciones a los mismos en su condición de tales
- f. Flujos de efectivo

Esta información, junto con la contenida en las notas, ayuda a los usuarios a predecir los flujos de efectivo futuros de la entidad y, en particular, su distribución temporal y su grado de certidumbre.

B. Conjunto completo de estados financieros

Un juego completo de Estados Financieros comprende:

1. Estado de situación financiera

Información a presentar:

El estado de situación financiera incluirá partidas que presenten los siguientes importes:

- a. Propiedades, planta y equipo
- b. Propiedades de inversión
- c. Activos intangibles

- d. Activos financieros
- e. inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación
- f. activos biológicos dentro del alcance de la NIC 41 Agricultura
- g. inventarios
- h. deudores comerciales y otras cuentas por cobrar
- i. efectivo y equivalentes al efectivo
- j. el total de activos clasificados como mantenidos para la venta y los activos incluidos en grupos de activos para su disposición, que se hayan clasificado como mantenidos para la venta de acuerdo con la NIIF 5 Activos No corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuadas.
- k. acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.
- l. Provisiones
- m. pasivos financieros [excluyendo los importes mencionados en los apartados (k) y (l)]
- (m) grupos de contratos dentro del alcance de la NIIF 17 que son pasivos, desglosados como requiere el párrafo 78 de la NIIF 17
- (n) pasivos y activos por impuestos corrientes, según se definen en la NIC 12 Impuesto a las Ganancias
- (o) pasivos y activos por impuestos diferidos, según se definen en la NIC 12
- (p) pasivos incluidos en los grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta de acuerdo con la NIIF 5
- (q) participaciones no controladoras, presentadas dentro del patrimonio
- (r) capital emitido y reservas atribuibles a los propietarios de la controladora.

2. Estado de resultado

Según Caballero módulo 10 estados financieros (p.10):

1. Generalidades

Este estado financiero también conocido como Estado de Rendimientos, teóricamente representa para Patón el lazo de unión entre las utilidades no distribuidas, existentes al principio y al final de un ejercicio o período

dado. Por lo tanto, se puede decir que es un resumen del resultado obtenido en un período determinado por un ente, que mide el éxito o fracaso del mismo mediante la comparación de los ingresos relacionados con un período y los gastos asociados a éstos; que incrementa o disminuye el patrimonio de un ente. El Estado de Ganancias y Pérdidas, mide el desempeño de operación de una entidad en un período determinado de tiempo, igualando sus logros (ingresos) y sus esfuerzos (costo de artículos vendidos y otros gastos), detallando los cambios que ocurren en una de las cuentas del Balance General, Resultados Acumulados, por ello se dice que su resultado se incorpora al balance a través de su inclusión en las cuentas del patrimonio.

2. Composición

La información acerca del desempeño de una empresa se encuentra compuesta por los siguientes elementos relacionados con la medida del desempeño: (i) ingresos, y (ii) gastos; las cuales se imputarán al periodo sobre la base contable de acumulación (o devengo) atendiendo a lo dispuesto en las NIIF. Conforme con el párrafo 78 de la NIC 1 (Modificada en 2003) todas las partidas de ingreso o de gasto reconocidas en el periodo, se incluirán en el resultado del mismo, a menos que una norma o interpretación establezca o contrario. Asimismo, no serán objeto de compensación ingresos con gastos, salvo que dicha compensación sea requerida o esté permitida por alguna norma o interpretación anteriormente se acostumbraba distinguir entre aquellas partidas de ingresos y gastos que surgen en el curso de las actividades ordinarias de la entidad y aquellas que no, ahora según lo dispuesto por el párrafo 85 de la NIC 1 (Modificada en 2003) la entidad no presentará en el estado de resultados ni en las notas, ninguna partida de ingresos o gastos con la consideración de partidas extraordinarias.

3. Información a revelar en el Estado de Ganancias y Pérdidas

El párrafo 81 de la NIC 1 (Modificada en 2003) requiere que se incluya como mínimo en el estado de resultados, las siguientes rúbricas con sus importes correspondientes: a) Ingresos ordinarios (o de operación). b)

Costos financieros. c) Participación en el resultado del periodo de las asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen según el método de la participación. d) Impuesto a la Renta. e) Un único importe que comprenda el total de: (i) el resultado después de impuestos procedentes de las actividades discontinuadas, y (ii) el resultado después de impuestos que se haya reconocido por la medida a valor razonable menos los costos de venta o por causa de la venta o disposición por otra vía de los activos o grupos en desapropiación de elementos que constituyan la actividad en discontinuación; y f) Resultado del periodo. Como distribuciones del resultado del ejercicio, el párrafo 82 de la NIC 1 (Modificada en 2003) requiere que se revele en el estado de resultados del periodo: – El resultado del periodo atribuido a los intereses minoritarios. – El resultado del periodo atribuido a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la controladora.

4. Métodos de Presentación del Estado de Ganancias y Pérdidas

El Estado de Ganancias y Pérdidas de acuerdo al párrafo 88 de la NIC 1 (Modificada en 2003) tiene dos formas de presentación atendiendo al desglose de los gastos, utilizando una clasificación basada en la naturaleza de los mismos o en la función que cumplan dentro de la entidad. La entidad debe presentar aquella que proporcione una información más fiable y relevante; considerando que los gastos se presentarán con la subclasificación pertinente a fin de poner de manifiesto los componentes relativos al desempeño financiero, que puedan ser diferentes en cuanto a su frecuencia, potencial de pérdidas o ganancias y capacidad de predicción. Ambos métodos de presentación tienen ventajas para tipos distintos de entidades, por lo que el método de elección de la forma dependerá tanto de factores históricos como del sector industrial donde se enmarque la entidad, así como de la propia naturaleza de la misma. Por dicha razón la gerencia según la NIC 1 deberá seleccionar la presentación que considere más relevante y fiable.

Finalidad de los estados financieros

Álvarez (2017) nos menciona que en el párrafo 9 de la NIC 1 señala que los estados financieros constituyen una representación estructurada de la situación financiera y del rendimiento financiero de una entidad. La finalidad de los estados financieros consiste en:

- Suministrar información acerca de la situación financiera, los resultados o rendimientos financieros y los flujos de efectivo de la entidad que sea útil para una amplia gama de usuarios;
- Suministrar información para fines predictivos y proyectados (programación y flujos económicos y financieros);
- Suministrar información útil para toma de decisión;
- Constituir un medio para la rendición de cuentas y evaluación de desempeño de la dirección respecto de los recursos invertidos y que han sido confiados.

Formulación de los estados financieros

La formulación de los estados financieros es el proceso contable, sistemático y secuencial, que tiene como propósito preparar el resumen final de la historia financiera y económica de la entidad; además, contiene las reglas de juego, las normas y los procedimientos que se deben desarrollar y observar en la formulación y presentación de la información financiera, con el fin de revelar e informar a los usuarios los resultados obtenidos de la gestión económica financiera llevado a cabo durante un periodo.

Marco normativo para la elaboración de los estados financieros

Artículo 223.- Preparación y presentación de estados financieros Los estados financieros se preparan y presentan de conformidad con las disposiciones legales sobre la materia y con principios de contabilidad generalmente aceptados en el país. Ley general de sociedad

Artículo 2 ° Principios de contabilidad generalmente aceptados

Los estados financieros deben ser preparados y presentados de acuerdo con los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, normas

contables establecidas por los Órganos de Supervisión y Control y las normas del presente Reglamento.

Los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados están contenidos en las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) oficializadas y vigentes en el Perú y comprenden también los pronunciamientos técnicos emitidos por la profesión contable en el Perú. En aquellas circunstancias que determinados procedimientos operativos contables no estén específicamente normados en alguna de las NIC, deberá aplicarse los criterios expuestos en el marco conceptual de dichas normas, pudiéndose apoyar en procedimientos similares o específicos considerados en los Principios de Contabilidad aplicados en los Estados Unidos de Norteamérica.

Métodos de análisis e interpretación de estados financieros

Zans (2011) es un proceso que busca evaluar la situación financiera de la empresa, con el fin de efectuar estimaciones para el futuro; Que ayudarán a la mejorara económica de la empresa

Métodos de Análisis de estados financieros

- a) **Método de análisis vertical:** también llamado método de porcentaje; la cual nos permite determinar la estructura del estado de situación financiera y estado de resultados calculando porcentajes de cada componente
- b) **Método de análisis horizontal:** así mismo también llamado método de tendencia en este acaso se hace un análisis de los estados financieros de periodos consecutivos para identificar los cambios o variaciones que han sufrido las partidas.
- c) **Métodos de ratios, índices o razones financieras**

Zans (2011) nos menciona que también es conocida como método de relaciones financieras. Los ratios financieros son razones o coeficientes de medida y comparación.

- I. **Ratios, índices o razones de liquidez:** este indicador mide el nivel de solvencia financiera que cuenta la empresa para el corto plazo entre ellos tenemos:

Liquidez general: se determina dividiendo el activo entre las obligaciones corrientes, cuando mayor sea el valor de este índice mayor será la capacidad de empresa para pagar sus deudas corrientes

Prueba ácida: resulta de la división de los activos más líquidos entre las deudas corrientes, igualmente cuanto más elevado sea el valor de este índice mayor será la capacidad de la empresa para atender sus obligaciones

Prueba defensiva: Solamente considera las partidas líquidas de la empresa que es el efectivo y equivalente de efectivo más inversiones financieras que sean liquidez entre el pasivo corriente; cuanto mayor sea este ratio la empresa tiene la capacidad de pagar inmediatamente sus obligaciones de corto plazo.

Capital de trabajo: es un valor monetario que resulta de restar activo corriente y pasivo corriente también llamado fondo de maniobra es la cantidad de recurso que cuenta la empresa para invertir sin comprometer su capacidad para pagar sus obligaciones corrientes.

II. **Ratios, índices o razones de gestión:**

Rotación de cuentas por cobrar: Mide la velocidad con que la empresa recupera los créditos que conceden. Por lo tanto, es un buen indicador de la eficacia de políticas de créditos y cobranzas.

Plazo promedio de cobranza: este ratio nos indica el número de días que, en promedio demora la empresa en cobrar un crédito

III. **Ratios, índices o razones de solvencia a largo plazo o endeudamiento:**

Apalancamiento financiero: este indicador mide la solvencia de la empresa, un mayor valor de esta ratio indica un mayor

apalancamiento, lo cual, en buena cuenta, indica un mayor financiamiento con los recursos propios.

IV. Ratios, índices o razones de rentabilidad:

Según instituto nacional de contadores públicos Colombia:

Rentabilidad sobre activos: Mide la rentabilidad de los activos de una empresa, estableciendo para ello una relación entre los beneficios netos y los activos totales de la sociedad.

Margen de utilidad neta: Es la relación que existe de las utilidades después de ingresos y egresos no operacionales e impuestos, que pueden contribuir o restar capacidad para producir rentabilidad sobre las ventas.

Margen de utilidad operativa: mide que, por cada sol vendido, cuánto se genera para cubrir los gastos operacionales y no operacionales.

2.3 Bases conceptuales

2.3.1 Escisión

El término escindir se origina en latín SCINDERE, que significa cortar, dividir, separar, existiendo escisión en las siguientes situaciones:

León (2013) en su publicación sostiene que las reestructuraciones empresariales:

Permiten adecuar la organización a las necesidades empresariales y hacen posible la materialización y el aprovechamiento de los valores inmateriales de la empresa. La manera de hacerlo y las finalidades que se persiguen en cada caso son bastante heterogéneas. En conexión con las situaciones de crisis económica de la empresa, las reestructuraciones empresariales constituyen una vía para resolver la situación de dificultades económicas alternativa a la liquidación de la quiebra o a los convenios tradicionales de aplazamiento o de reducción del pasivo. A través de la integración en una empresa solvente o mediante la transmisión separada de las diferentes unidades económicas se puede llegar a una solución con apoyo en la realización de los valores

inmateriales de la empresa que se ajuste mejor a los intereses del deudor y de sus acreedores y a los de la entidad adquirente (p.30).

Otaegui, 1981 (citado por Ramírez y Velarde, 2015) indica que una escisión consiste en que una sociedad desdobla su patrimonio en nuevas sociedades jurídicas, pudiendo subsistir o extinguirse la persona jurídica inicial, según se trate de una división.

Al propósito, se habla de sociedad excorporante cuando esta transfiere sólo una parte de su patrimonio a favor de una sociedad excorporada o beneficiaria.

Código fiscal de la federación “nos menciona que la escisión de sociedades es la transmisión de la totalidad o parte de los activos, pasivos y capital de una sociedad, a la cual se le denominará escidente, a las otra u otras sociedades se denominan escindidas” (Artículo 15-A).

Ley número 222 (1995) “es una reforma estatutaria por medio de la cual una sociedad (escidente) traspasa parte de sus activos y/o pasivos en bloque, a una o varias sociedades ya constituidas o a una o varias que se constituyen llamadas beneficiarias” (Artículo 3).

Sala, 1988 (citado por Ramírez y Velarde, 2015) en su afán de buscar un concepto claro de cómo podría ser definida la escisión dentro de nuestro ordenamiento nacional, lo hace señalando que:

La escisión es una figura jurídica por la cual una sociedad separa una parte o divide la totalidad de su patrimonio para transferirlo a una o varias sociedades preexistentes o que han de constituirse, atribuyendo directamente a los accionistas de la sociedad escidente, como contraprestación a dicho aporte, acciones o participaciones de la o las sociedades escisionarias, convirtiéndose por lo menos uno de los socios de la o las sociedades escidentes en socio de la o las sociedades beneficiarias (p. 350).

2.3.2 Estados financieros

Morales (2005) manifiesta que:

Los estados financieros son los que presentan los recursos generados o utilidades en la operación, los principales cambios ocurridos en la estructura financiera de la entidad y su reflejo final en el efectivo e inversiones temporales a través de un periodo determinado (p. 70).

Houston (2005) llega a la conclusión que:

“Los estados financieros son el reflejo de la realidad económica de las empresas mediante el registro de sus diversas operaciones en la organización. Esta información es muy útil para la toma decisiones de los funcionarios financieros” (p. 36).

2.4 Definiciones de términos básicos

1. Escisión

La escisión la define la Ley General de Sociedades Mercantiles en su artículo 228 como sigue: Se da la escisión cuando una sociedad denominada escidente decide extinguirse y divide la totalidad o parte de su activo, pasivo y capital social en dos o más partes que son aportadas en bloque a otras sociedades de nueva creación denominadas escindidas; o cuando la escidente, sin extinguirse, aporta en bloque parte de su activo, pasivo y capital social a otra u otras sociedades de nueva creación.

2. Estado de situación financiera

Catacora (2012) menciona que:

El estado de situación financiera, como el que muestra la situación económica de una entidad a una fecha determinada, por medio del estado de situación financiera presenta la información de los activos, pasivos, y patrimonio. La presentación de este se realiza siguiendo el esquema de la ecuación contable, la cual determina la forma en que se disponen las partidas en los estados financieros (p. 219).

3. Costo de operación

Tong, (2016), sostiene:

Gasto incurrido en la conducción de las actividades principales ordinarias de una empresa, de los cuales usualmente se excluyen los gastos “ajenos a las operaciones”, o deducciones de los ingresos (p. 64).

4. Estados financieros

Flores (2013) señala:

Que los estados financieros tienen el objetivo fundamental de suministrar información a un amplio conjunto de posibles usuarios o destinatarios de dicha información para ayudarles a tomar decisiones. Para cumplir con esta finalidad, el sistema contable genera unos documentos conocidos como estados financieros o estados contables (p. 12).

5. Estado de resultado

Flores (2013) menciona:

“Es un informe que da la posibilidad de evaluar la rentabilidad que obtuvo un negocio durante un periodo determinado. El estado de resultado está conformado por los ingresos, costos y gastos de una empresa en un periodo determinado” (p. 23).

6. Ingresos realizados

Matteucci (2012) menciona que:

Aquellas personas que no están obligadas a llevar contabilidad, deben reconocer los ingresos cuando se reciben efectivamente en dinero o en especie, en forma que equivalga legalmente a un pago, o cuando el derecho a exigirlos se extingue por cualquier otro modo legal distinto al pago, esto según el artículo 27 de la Ley (p.43).

7. Utilidad bruta

Flores (2013) manifestó que:

“La utilidad bruta es igual a las ventas menos el costo de ventas de los viene vendidos” (p. 17).

8. Gastos operativos

Zans (2012), manifestó que:

“Los gastos operativos son desembolsos monetarios relacionados con la parte administrativa de la empresa y la comercialización del producto o del servicio.” (p.16).

9. Gastos de venta

Flores (2013) manifestó que:

“...son aquellos gastos que están relacionados directamente con la promoción, realización y desarrollo del volumen de las ventas” (p.45).

10. Gastos administrativos

Matteucci (2012) define:

“Son todos los rubros en que se incurre en las funciones de administración de la compañía. En ella se encuentran erogaciones tales como los costos de la gerencia general y la depreciación de los activos fijos requeridos en dichas funciones” (p. 68).

11. Estructura de capital

Abor (2008) define:

“Como la combinación específica de deuda y patrimonio propio que una empresa utiliza para financiar sus operaciones” (p.3).

12. Información Financiera

Álvarez (2017) menciona que:

“Es la información que se genera a partir de los hechos económicos o sucesos que generan flujos financieros, que acontecen en una empresa en un periodo determinado para el control y toma de decisión” (p. 15).

III HIPÓTESIS Y VARIABLES

3.1 Hipótesis

3.1.1 Hipótesis general

HG: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

3.1.2 Hipótesis específicas

HE1: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

HE2: La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

3.2 Definición conceptual de las variables

Variable independiente: escisión

Reyes (2000) manifiesta que la escisión es:

La división de su patrimonio social en dos o más partes, a fin de traspasar en bloque una, varias o la totalidad de estas partes resultantes de la división de una o varias sociedades preexistentes o constituidas a raíz de esta operación, recibiendo los accionistas de la sociedad escindida acciones o participaciones de las sociedades beneficiarias en contraprestación a esta aportación (p.179).

Variable dependiente: estados financieros

Chapi (2005) señala que:

Los estados financieros son documentos o informes contables que demuestran la situación económica y financiera y de resultados de una empresa del sector público o privado a una fecha determinada. Los Estados Financieros deben ser elaborados por el departamento de

contabilidad de la empresa cuya responsabilidad se encuentra a cargo de un contador público (p. 133).

3.2.1 Operacionalización de las Variables

Tabla 1

Variable independiente

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	ÍNDICES
VARIABLE INDEPENDIENTE (X): ESCISIÓN		Activo	Valor monetario del activo
		Pasivo	Valor monetario del pasivo
		Patrimonio	Valor monetario del patrimonio

Tabla 2

Variable dependiente

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	ÍNDICES
VARIABLE DEPENDIENTE (Y): ESTADOS FINANCIEROS	Y1: Estado de situación financiera	Ratio de razón corriente	Valor monetario del ratio de razón corriente
		Ratio de prueba ácida	Valor monetario del ratio de prueba ácida
		Ratio de efectivo a activo corriente	Valor porcentual del ratio de efectivo a activo corriente
		Ratio capital de trabajo	Valor monetario del ratio capital de trabajo
		Ratio de apalancamiento financiero	Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero
		Ratio estructura de capital	Valor porcentual del ratio estructura de capital
		Ratio índice estructural	Valor porcentual del ratio índice estructural
		Ratio de rotación de cuentas por cobrar	Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar
		Ratio periodo promedio de cuentas por cobrar	Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar
	Y2: Estado de resultado	Ratio de rentabilidad de activos	Valor porcentual del ratio rentabilidad de activos
		Ratio de margen de utilidad neta	Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta
		Ratio de margen de utilidad operativa	Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa

Tabla 3

Definición operacional de la variable

OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES					
VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	ÍNDICES	MÉTODO	TÉCNICA
VARIABLE INDEPENDIENTE (X): ESCISIÓN		Activo	Valor monetario del activo	Descriptivo no probabilístico	Observación y registro
		Pasivo	Valor monetario del pasivo		
		Patrimonio	Valor monetario del patrimonio		
VARIABLE DEPENDIENTE (Y): ESTADOS FINANCIEROS	Y1: Estado de situación financiera	Ratio de razón corriente	Valor monetario del ratio de razón corriente		
		Ratio de prueba ácida	Valor monetario del ratio de prueba ácida		
		Ratio de efectivo a activo corriente	Valor porcentual del ratio de efectivo a activo corriente		
		Ratio capital de trabajo	Valor monetario del ratio capital de trabajo		
		Ratio de apalancamiento financiero	Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero		
		Ratio estructura de capital	Valor porcentual del ratio estructura de capital		
		Ratio índice estructural	Valor porcentual del ratio índice estructural		
	Y2: Estado de resultado	Ratio de rotación de cuentas por cobrar	Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar		
		Ratio periodo promedio de cuentas por cobrar	Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar		
		Ratio de rentabilidad de activos	Valor porcentual del ratio rentabilidad de activos		
		Ratio de margen de utilidad neta	Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta		
		Ratio de margen de utilidad operativa	Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa		

IV DISEÑO METODOLOGICO

4.1 Tipo y diseño de la Investigación

4.1.1 Tipo de investigación

El objetivo de esta investigación fue evaluar cómo la escisión mejora la presentación de los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A (CILSA), por lo que se aplicó el tipo de investigación aplicada - explicativa - correlacional.

Según Vargas (2009), se trata de una investigación aplicada porque “busca la aplicación o utilización de los conocimientos adquiridos, a la vez que se adquieren otros, después de implementar y sistematizar la práctica basada en investigación” (p.159).

Mientras que Hernández et al (2006), nos dice que una investigación explicativa “su interés se centra en explicar por qué ocurre un fenómeno y en qué condiciones se manifiesta, o por qué se relacionan dos o más variables” (p. 108).

Por tanto, la presente investigación de tipo aplicada se basa en la aplicación de los ratios financieros en los estados financieros; explicativa porque busca el efecto que genera la aplicación de la escisión a la información económica - financiera de la empresa y correlacional porque existe una relación entre variables la escisión y estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A (CILSA).

4.1.2 Diseño de investigación

El diseño de la investigación es no experimental, porque no se manipuló deliberadamente las variables de estudio. Es longitudinal porque el estudio se realizó en una línea de tiempo, comprendido entre el periodo 2018 al 2019.

Según Hernández et al. (2014), una investigación es no experimental porque se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, se trata de investigación donde no hacemos variar intencionalmente las variables independientes, lo que hacemos es observar fenómenos tal y como se dan en su contexto natural, para después analizarlos (p. 153).

A su vez es de diseño longitudinal, el cual recolecta datos en diferentes momentos o periodos para hacer inferencias respecto al cambio, sus determinantes y consecuencias (p.159).

4.2 Método de investigación

El método aplicado fue el inductivo porque el objetivo fue analizar que la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A.

Al respecto, Gómez (2012) define como método inductivo “el procedimiento que va de una premisa individual a lo general, además de ser un procedimiento de sistematización que; a partir de resultados particulares, intenta encontrar posibles relaciones generales que la fundamenten” (p.14).

En tanto, el enfoque de la investigación es cuantitativo, porque permitió medir el efecto de la escisión y los estados financieros a través de la estadística y las pruebas de hipótesis.

4.3 Población y muestra

4.3.1 Población

Hernández et al (2018) señala que “la población es un conjunto de todos los casos que concuerdan con una serie de especificaciones” (p. 195).

Por lo tanto, la población de estudio está constituida por la Información Financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A.

4.3.2 Muestra

Hernández et al (2018), señala que “la muestra no probabilística es un subgrupo de la población en la que la elección de los elementos no depende de la probabilidad sino de las características de la investigación” (p.200).

La muestra son los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A (CILSA) de los periodos 2018 y 2019.

4.4 Lugar de estudio

El lugar de estudio fue la empresa Cia Industrial Lima S.A (CILSA) ubicada en el distrito de Puente Piedra.

4.5 Técnicas e instrumentos para la recolección de información

Según Arias (2012), “las técnicas e instrumentos de recolección de datos pertinentes permite verificar las hipótesis o responder las interrogantes formuladas. Todo en correspondencia con el problema, los objetivos y el diseño de investigación” (p.67).

Para el desarrollo de este trabajo de investigación se utilizó las siguientes:

Técnicas

a) Análisis documentario: Se refiere al estudio de un documento que está soportado en papel, de forma electrónica o un audio. Por medio de esta técnica se realizó el análisis de la información recopilada donde se comprobó su fiabilidad y validez.

b) Análisis de contenido: Consiste en analizar la información para la realización de operaciones, con la finalidad de obtener conclusiones y tomar acciones a implementar. Por medio de esta técnica se realizó la interpretación de los resultados descriptivos donde se plasma los datos obtenidos para la contrastación de las hipótesis.

Instrumentos

Los instrumentos que se utilizaron fueron la guía de observación y la guía de análisis documental:

- Guía de Observación

Campos y Lule (2012) menciona que la guía de observación es el “instrumento que permite al observador situarse de manera sistemática en aquello que realmente es objeto de estudio para la investigación; también es el medio que conduce la recolección y obtención de datos e información de un hecho o fenómeno” (p. 56).

- Guía de análisis documental

La guía de análisis documental se emplea para el proceso de interpretación y análisis de la información que luego es sintetizada.

4.6 Análisis y procedimientos de datos

Para poder desarrollar el procesamiento estadístico de los datos y luego realizar el análisis, se hizo lo siguiente:

Primero, se procedió a la elaboración de la base de datos; conforme lo requería la investigación, tomando en cuenta la matriz de operacionalización planteada para nuestra investigación. Puesto que se ubicaron las variables, dimensiones, indicadores e índices que nos guiaron con la información necesaria y requerida.

Segundo, se procesó la base de datos haciendo uso de los programas estadísticos SPSS versión 25, además se usó el programa excel con el fin de obtener resultados necesarios y explícitos, que representan los resultados descriptivos e inferenciales.

Tercero, hemos organizado todos los resultados; utilizando cuadros y gráficos de barras, que fueron interpretados para responder a las preguntas que se formularon en la investigación y finalmente, se realizaron las pruebas inferenciales que permitieron probar las hipótesis de la investigación.

V RESULTADOS

El desarrollo de la presente investigación, realizada a la empresa Cia Industrial Lima S.A en el periodo 2018 – 2019, para determinar la influencia de la escisión en la presentación de la información económica-financiera y los resultados son los siguientes:

5.1 Resultados descriptivos

Hipótesis específica 1

La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

Tabla 4

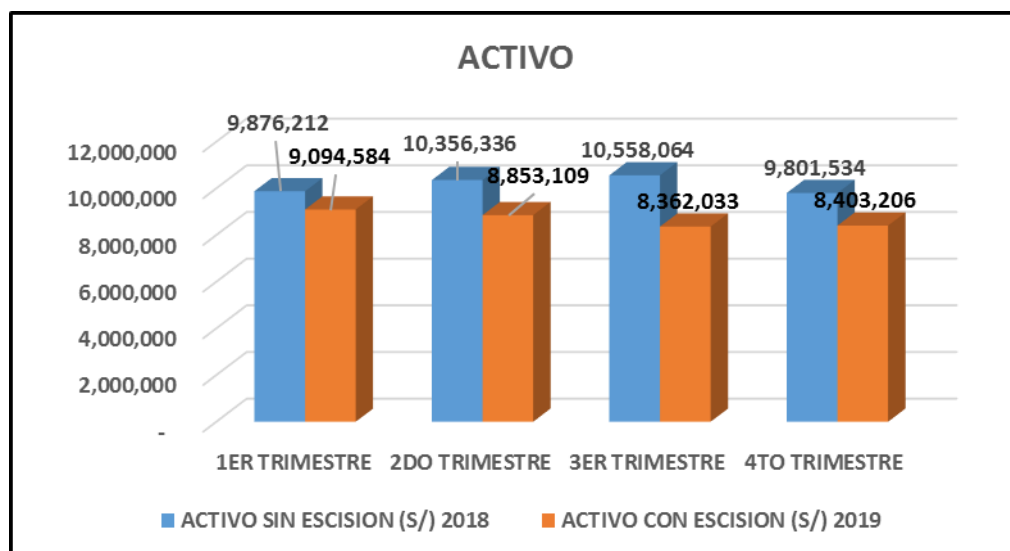
Valor monetario del activo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A (en valor absoluto para el análisis)

PERIODO	ACTIVO		DIFERENCIA DEL ACTIVO SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (S/) 2018	CON ESCISION (S/) 2019	
1ER TRIMESTRE	9,876,212	9,094,584	781,628
2DO TRIMESTRE	10,356,336	8,853,109	1,503,228
3ER TRIMESTRE	10,558,064	8,362,033	2,196,031
4TO TRIMESTRE	9,801,534	8,403,206	1,398,328
TOTAL	40,592,146	34,712,932	5,879,214

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 2

Valor monetario del activo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 4 y figura 2, se muestra la variación del valor monetario del activo 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el primer trimestre la variación es menor con un valor de 781,628 soles, mientras que en el tercer trimestre la variación es la mayor con 2, 196,031 soles, lo que queda expresado en sus activos con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 5

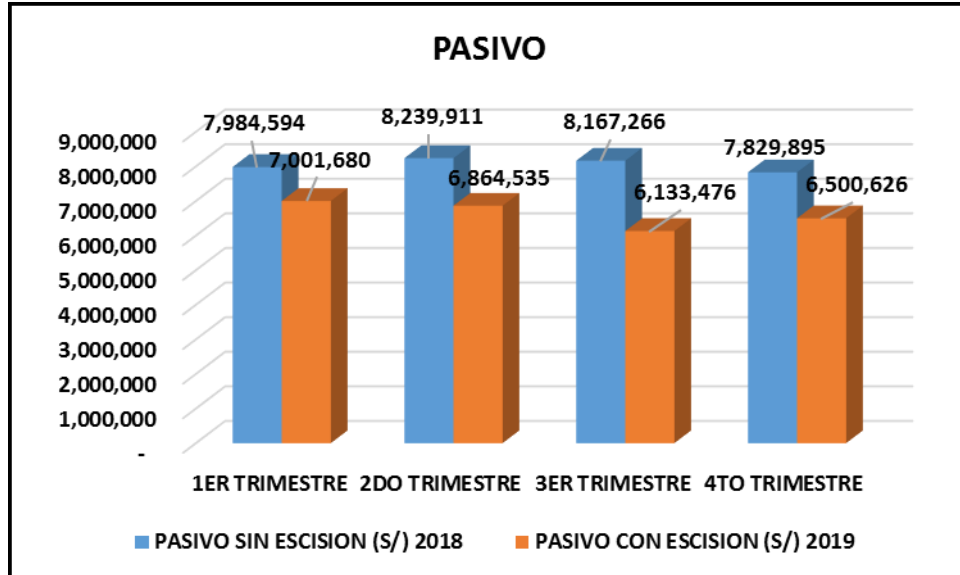
Valor monetario del pasivo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A (en valor absoluto para el análisis)

PERIODO	PASIVO		DIFERENCIA DEL PASIVO SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (S/) 2018	CON ESCISION (S/) 2019	
1ER TRIMESTRE	7,984,594	7,001,680	982,914
2DO TRIMESTRE	8,239,911	6,864,535	1,375,375
3ER TRIMESTRE	8,167,266	6,133,476	2,033,790
4TO TRIMESTRE	7,829,895	6,500,626	1,329,269
TOTAL	32,221,665	26,500,317	5,721,349

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 3

Valor monetario del pasivo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 5 y figura 3, se muestra la variación del valor monetario del pasivo del año 2018 sin escisión y del año 2019, con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el primer trimestre la variación es menor con un valor de 982,914 soles, mientras que en el tercer trimestre la variación es mayor por el monto de 2,033,790 soles, lo que queda expresado en sus pasivos con solo el giro de producción que es el aceite automotriz.

Tabla 6

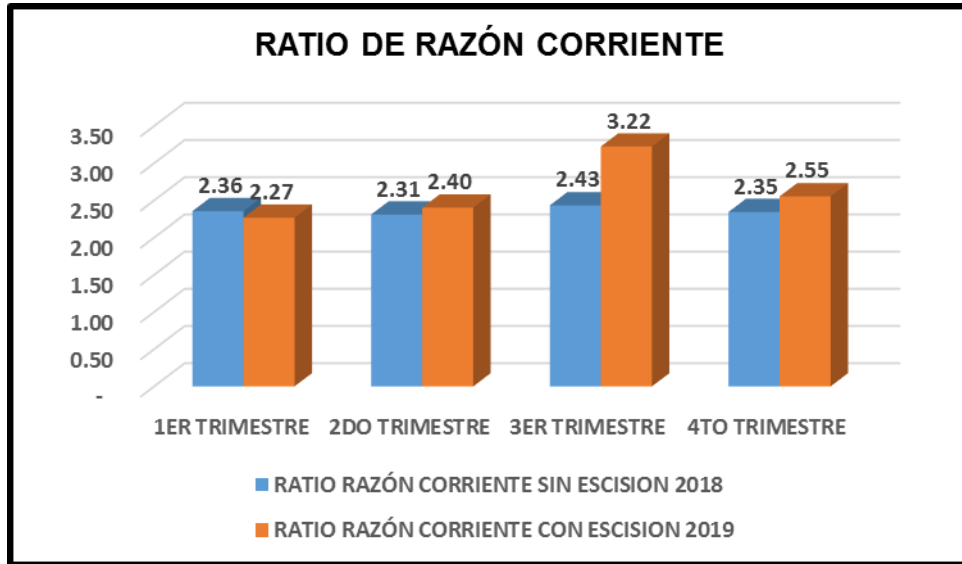
Valor monetario del ratio de razón corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	RATIO RAZÓN CORRIENTE		DIFERENCIA DEL RATIO RAZON CORRIENTE SIN /CON ESCISION
	SIN ESCISION 2018	CON ESCISION 2019	
1ER TRIMESTRE	2.36	2.27	-0.09
2DO TRIMESTRE	2.31	2.40	0.09
3ER TRIMESTRE	2.43	3.22	0.79
4TO TRIMESTRE	2.35	2.55	0.21
TOTAL	9.45	10.45	1.00

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 4

Valor monetario del ratio de razón corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 6 y figura 4, se muestra la variación del valor del ratio de razón corriente en el año 2018 sin escisión y del año 2019, con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el tercer trimestre la variación es mayor con un valor de 0.79 a favor del periodo 2019, esto se debe a que hubo un mayor incremento de efectivo en ese tercer trimestre en comparación del año 2018, mientras que en el primer trimestre la variación es la menor con - 0.09, lo que nos indica que es la capacidad que tendría la empresa para poder cumplir con sus obligaciones de corto plazo con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 7

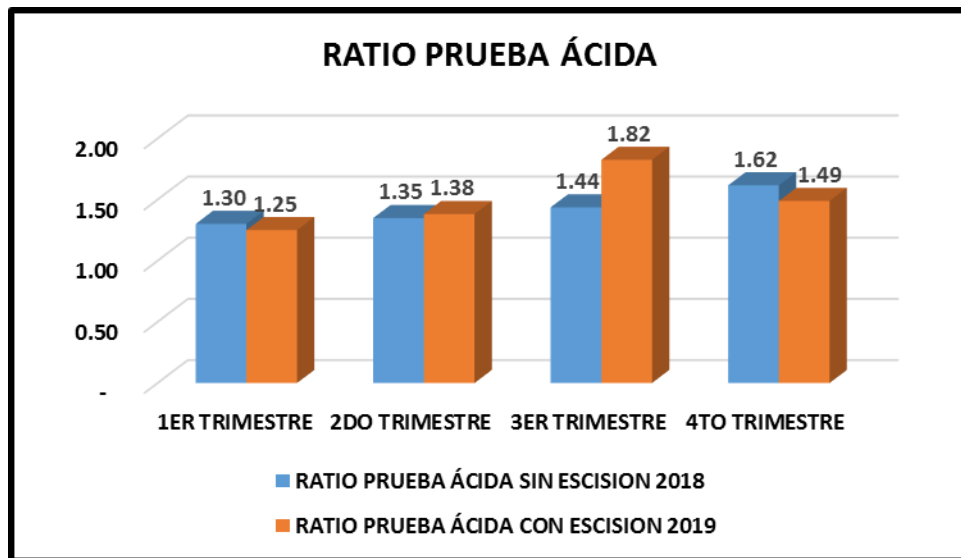
Valor monetario del ratio de prueba ácida en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	RATIO PRUEBA ÁCIDA		DIFERENCIA PRUEBA ÁCIDA SIN /CON ESCISION
	SIN ESCISION 2018	CON ESCISION 2019	
1ER TRIMESTRE	1.30	1.25	- 0.05
2DO TRIMESTRE	1.35	1.38	0.03
3ER TRIMESTRE	1.44	1.82	0.39
4TO TRIMESTRE	1.62	1.49	-0.13
TOTAL	5.70	5.94	0.24

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 5

Valor monetario del ratio de prueba ácida en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 7 y figura 5, se muestra la variación del valor monetario del ratio de prueba ácida 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el cuarto trimestre la variación es menor con un valor de - 0.13 mientras que en el tercer trimestre la variación es la mayor con 0.39 por lo cual la empresa tendría la capacidad de hacer frente a

las deudas a corto plazo de manera inmediata sin necesidad de hacer uso de su inventario con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 8

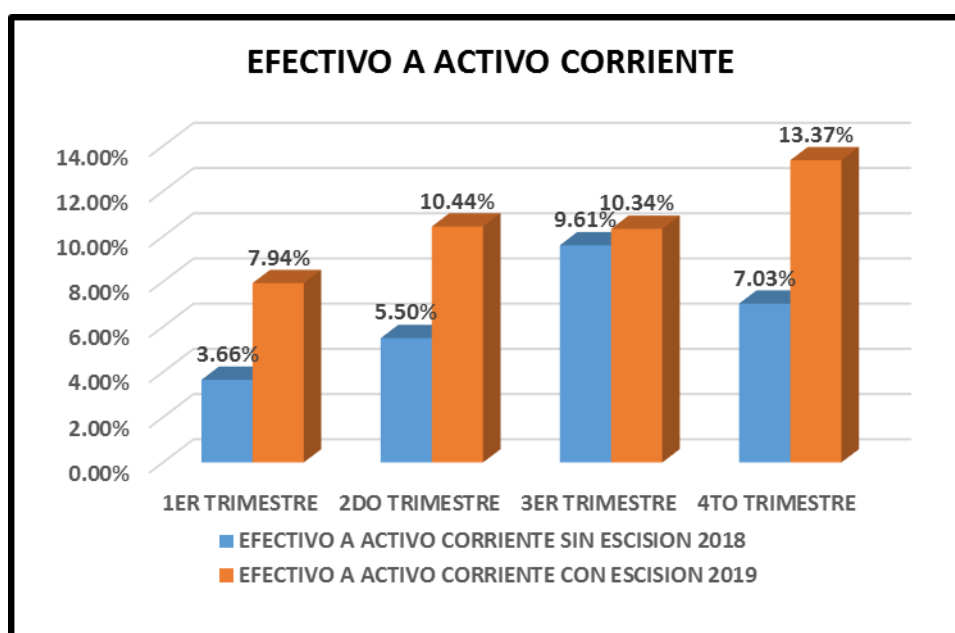
Valor porcentual de efectivo a activo corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	EFECTIVO A ACTIVO CORRIENTE		EFECTIVO A ACTIVO CORRIENTE SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION 2018	CON ESCISION 2019	
1ER TRIMESTRE	3.66%	7.94%	4.28%
2DO TRIMESTRE	5.50%	10.44%	4.94%
3ER TRIMESTRE	9.61%	10.34%	0.72%
4TO TRIMESTRE	7.03%	13.37%	6.34%
TOTAL	25.80%	42.09%	16.29%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 6

Valor porcentual de efectivo a activo corriente en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 8 y figura 6, se muestra la variación del valor porcentual del ratio de efectivo a activo corriente 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la

escisión de manera trimestral. Se puede observar en el tercer trimestre la variación es menor con un valor de 0.72% mientras que en el cuarto trimestre la variación es la mayor con 6.34% por lo cual la empresa tiene un porcentaje óptimo de efectivo en sus activos circulantes y eso sirve para que pueda solventar sus deudas a corto plazo con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 9

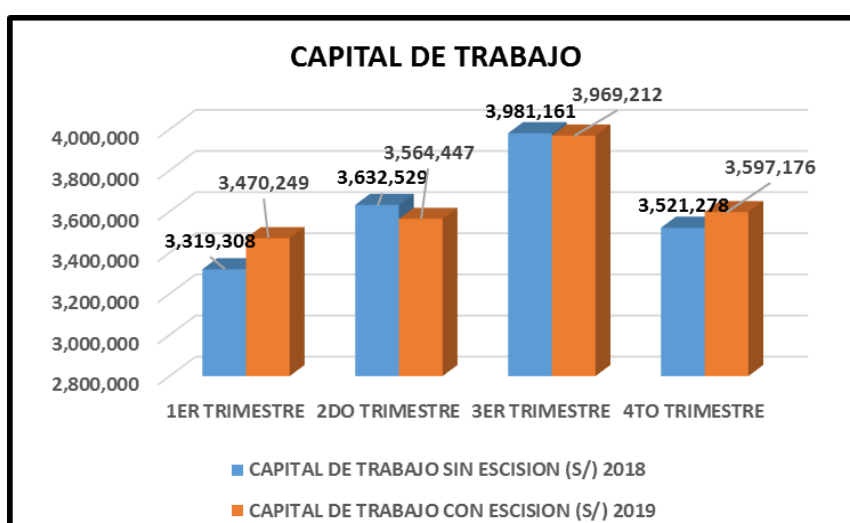
Valor monetario del ratio de capital de trabajo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	CAPITAL DE TRABAJO		CAPITAL DE TRABAJO SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (S/) 2018	CON ESCISION (S/) 2019	
1ER TRIMESTRE	3,319,308	3,470,249	150,941
2DO TRIMESTRE	3,632,529	3,564,447	-68,083
3ER TRIMESTRE	3,981,161	3,969,212	-11,949
4TO TRIMESTRE	3,521,278	3,597,176	75,898
TOTAL	14,454,276	14,601,084	146,807

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 7

Valor monetario del ratio capital de trabajo en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 9 y figura 7, se muestra la variación del valor monetario del ratio capital se puede ver qué tanto el primer trimestre del 2018 y el 2019 tienen un ratio de capital de trabajo positivo debido a que en ambos años tienen aún efectivo después de haber pagado las deudas inmediatas de corto plazo, lo que le permite a la empresa operar con normalidad. Así también, se puede observar que hay una variación de 150,941 en el primer trimestre a favor del periodo 2019 esto se debe a que existe una mayor concentración de dinero, así también tienen una mayor capacidad para pagar deudas a corto plazo y seguir con sus actividades con normalidad a comparación del 2018.

Además, se puede observar que en el segundo trimestre hay una variación de -68,083 a favor del periodo 2018 esto se debe a que existe una mayor concentración de dinero, así también tienen una mayor capacidad para pagar deudas a corto plazo y seguir con sus actividades con normalidad a comparación del 2019 pero con el fondo de otro rubro.

Tabla 10

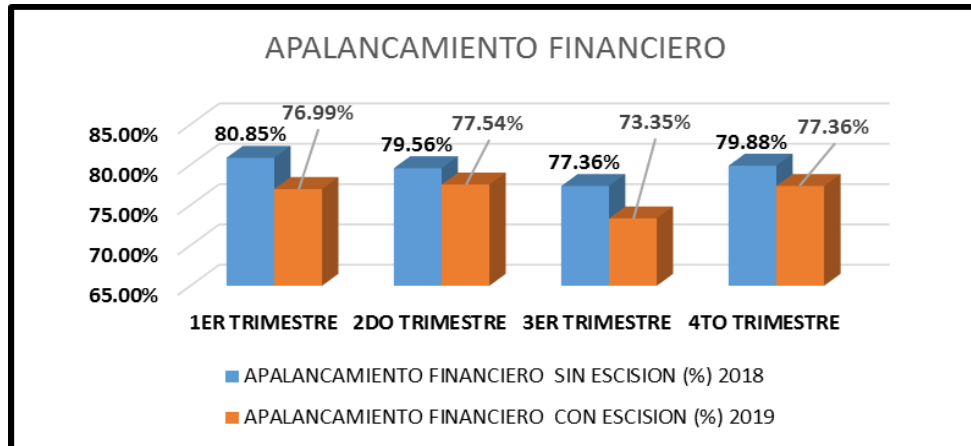
Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	APALANCAMIENTO FINANCIERO		APALANCAMIENTO FINANCIERO SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	80.85%	76.99%	-3.86%
2DO TRIMESTRE	79.56%	77.54%	-2.03%
3ER TRIMESTRE	77.36%	73.35%	-4.01%
4TO TRIMESTRE	79.88%	77.36%	-2.53%
TOTAL	318%	305%	-4.70%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 8

Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 10 y figura 8, se muestra la variación del valor porcentual del ratio apalancamiento financiero 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el segundo trimestre se observa una menor variación de - 2.03 % con el periodo 2018 y en el cuarto trimestre es la mayor variación de -4.01%, pero en ambos años tienen aún efectivo después de haber pagado las deudas inmediatas a corto plazo lo que le permite a la empresa operar con normalidad; con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 11

Valor porcentual del ratio de estructura de capital en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

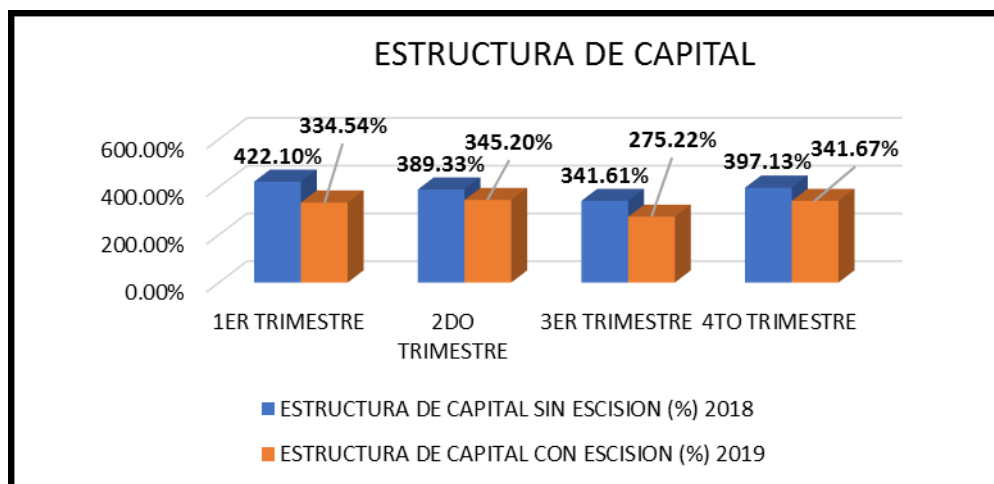
PERIODO	ESTRUCTURA DE CAPITAL		ESTRUCTURA DE CAPITAL SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	422.10%	334.54%	-87.56%
2DO TRIMESTRE	389.33%	345.20%	-44.13%
3ER TRIMESTRE	341.61%	275.22%	-66.39%

4TO TRIMESTRE	397.13%	341.67%	-55.45%
TOTAL	1550%	1297%	-78%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 9

Valor porcentual del ratio de estructura de capital en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 11 y figura 9, se muestra la variación del valor porcentual del ratio estructura de capital 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el segundo trimestre la variación es menor con un valor de -44.13% mientras que en el primer trimestre la variación es la mayor con -87.56%; este ratio indica el porcentaje de los recursos de la empresa que son financiados mediante deuda el cual mide el nivel de endeudamiento de la empresa respecto a su patrimonio neto con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 12

Valor porcentual del ratio de índice estructural en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

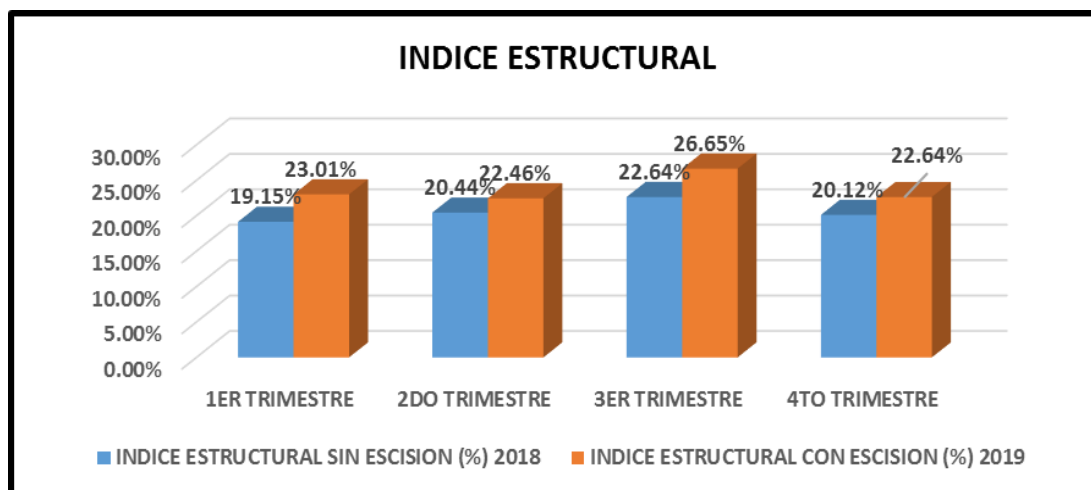
PERIODO	INDICE ESTRUCTURAL		INDICE ESTRUCTURAL SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	19.15%	23.01%	3.86%
2DO TRIMESTRE	20.44%	22.46%	2.03%

3ER TRIMESTRE	22.64%	26.65%	4.01%
4TO TRIMESTRE	20.12%	22.64%	2.53%
TOTAL	82.35%	94.77%	4.70%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 10

Valor porcentual del ratio de índice estructural en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 12 y figura 10, se muestra la variación del valor porcentual del ratio de índice estructural 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral. Se puede observar que en el segundo trimestre, la variación es menor con un valor de 2.03% mientras que en el tercer trimestre la variación es la mayor con 4.01%; este ratio indica el porcentaje de los recursos de la empresa que son financiados mediante deuda el cual indica el nivel de activos que son financiados mediante el patrimonio neto con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Tabla 13

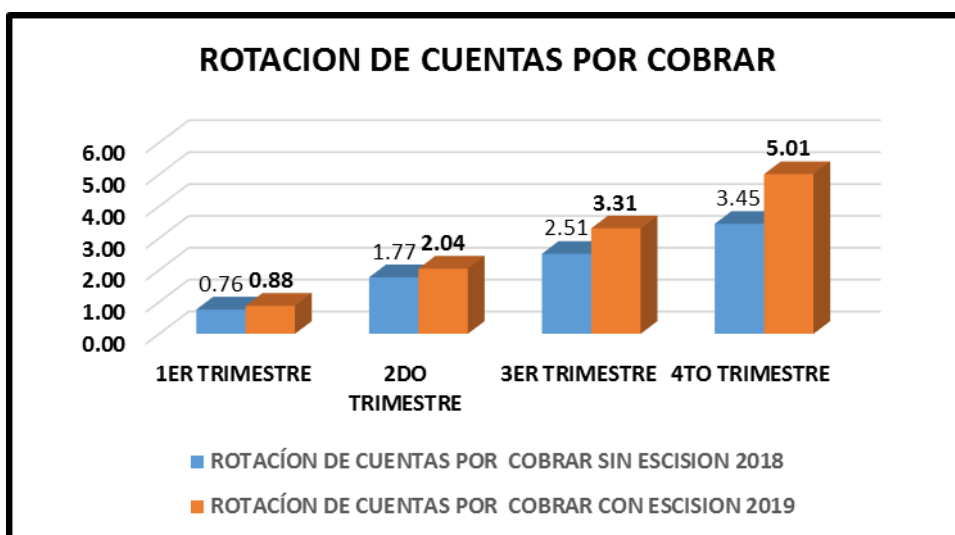
Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar, en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR		ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION 2018	CON ESCISION 2019	
1ER TRIMESTRE	0.76	0.88	0.12
2DO TRIMESTRE	1.77	2.04	0.27
3ER TRIMESTRE	2.51	3.31	0.80
4TO TRIMESTRE	3.45	5.01	1.56
TOTAL	8.49	11.24	2.51

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 11

Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar, en los periodos 2018 - 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 13 y figura 11, se muestra la variación del valor porcentual del ratio cuentas por cobrar 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral, se puede observar que en el primer trimestre la variación es menor con un valor de 0.12 mientras que en el cuarto trimestre la variación es la mayor con 1.56; este ratio indica el porcentaje de los recursos de la empresa que son financiados mediante deuda, este ratio muestra el número de veces que las cuentas por cobrar de la empresa Cia Industrial Lima SA se vuelven efectivo.

Tabla 14

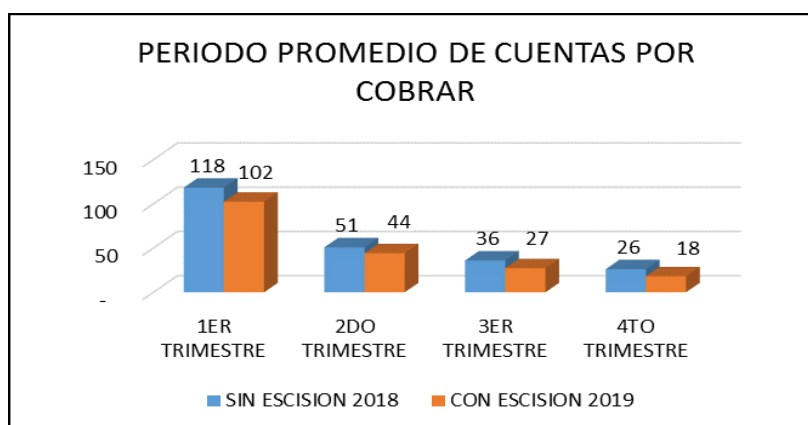
Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	PERIODO PROMEDIO DE CUENTAS POR COBRAR		PERIODO PROMEDIO DE CUENTAS POR COBRAR SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION 2018	CON ESCISION 2019	
1ER TRIMESTRE	118	102	16
2DO TRIMESTRE	51	44	-7
3ER TRIMESTRE	36	27	-9
4TO TRIMESTRE	26	18	-8
TOTAL	231	192	-8

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 12

Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 14 y figura 12, podemos apreciar las variaciones del promedio de la rotación de cuentas por cobrar el cual nos indica el plazo promedio en número de días que la compañía espera para recibir efectivo por sus ventas de la empresa Cia Industrial Lima SA; en consecuencia, se puede observar que en el cuarto trimestre hay reducción de 8 días para poder cobrar.

Hipótesis específica 2

La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 - 2019.

Tabla 15

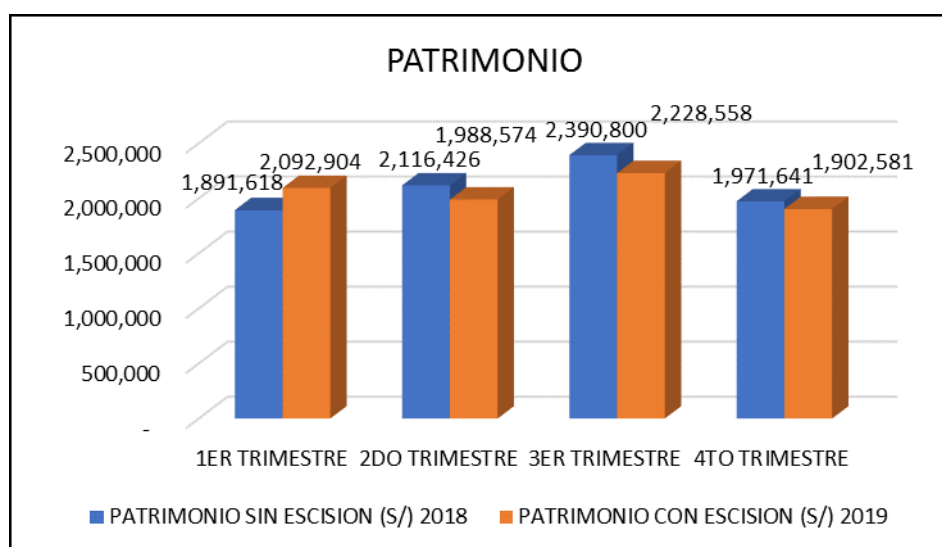
Valor monetario del patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A (en valor absoluto para el análisis)

PERIODO	PATRIMONIO		DIFERENCIA DEL PATRIMONIO SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (S/) 2018	CON ESCISION (S/) 2019	
1ER TRIMESTRE	1,891,618	2,092,904	-201,286
2DO TRIMESTRE	2,116,426	1,988,574	127,852
3ER TRIMESTRE	2,390,800	2,228,558	162,242
4TO TRIMESTRE	1,971,641	1,902,581	69,060
TOTAL	8,370,486	8,212,618	157,868

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 13

Valor monetario del patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 15 y figura 13, se muestra la variación del valor monetario del patrimonio 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral, se puede observar que en el primer trimestre la variación es menor con un valor monetario de -201,286, mientras que en el tercer trimestre la

variación es la mayor con 162,242; lo que queda expresado en su patrimonio con solo el giro de producción de aceite automotriz.

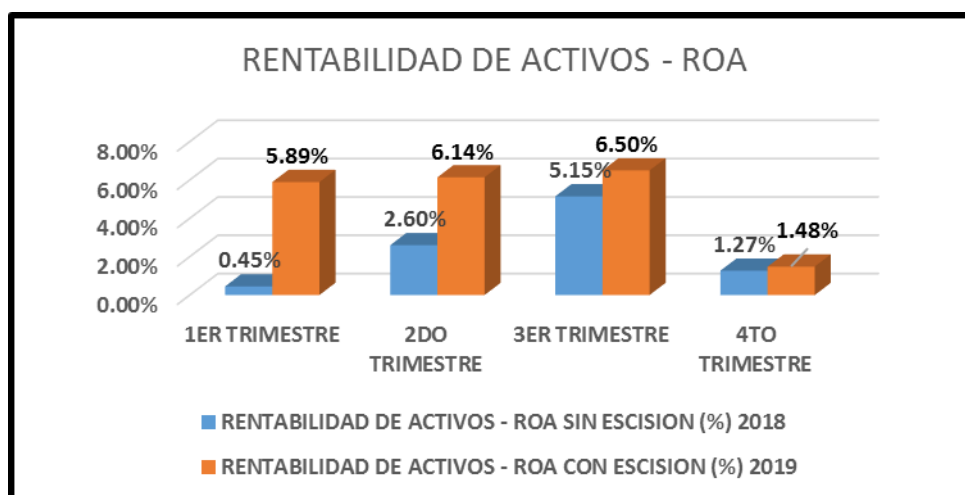
Tabla 16

Valor porcentual del ratio de rentabilidad de activos en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 14

Valor porcentual del ratio de rentabilidad de activos en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 16 y figura 14, se muestra la variación del valor porcentual del ratio de la rentabilidad de activos 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral, se puede observar que en el primer trimestre la

PERIODO	RENTABILIDAD DE ACTIVOS - ROA		RENTABILIDAD DE ACTIVOS - ROA SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	0.45%	5.89%	5.44%
2DO TRIMESTRE	2.60%	6.14%	3.54%
3ER TRIMESTRE	5.15%	6.50%	1.35%
4TO TRIMESTRE	1.27%	1.48%	0.21%
TOTAL	9.47%	20.02%	10.55%

variación es mayor con un valor de 5.44% mientras que en el cuarto trimestre la

variación es la menor con 0.21%; este ratio muestra que la empresa está empleando eficientemente sus recursos.

Tabla 17

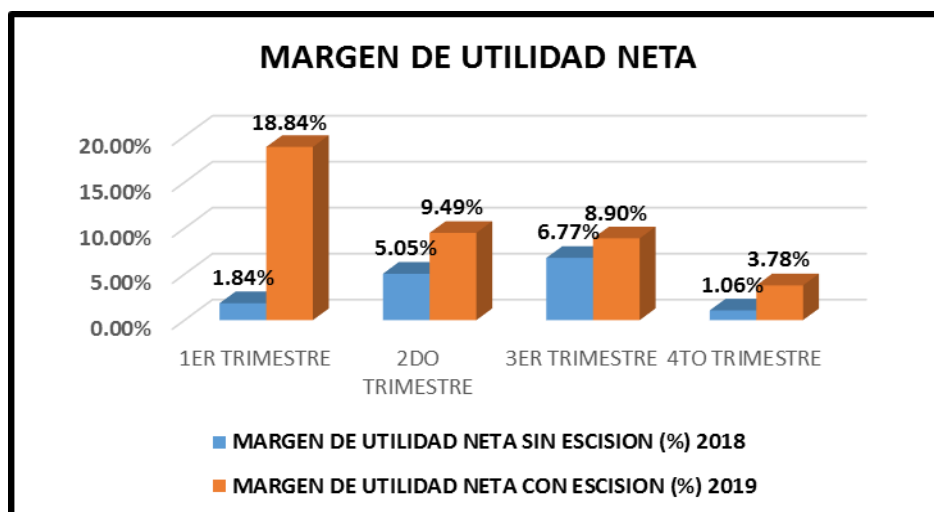
Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	MARGEN DE UTILIDAD NETA		MARGEN DE UTILIDAD NETA SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	1.84%	18.84%	17.00%
2DO TRIMESTRE	5.05%	9.49%	4.44%
3ER TRIMESTRE	6.77%	8.90%	2.13%
4TO TRIMESTRE	1.06%	3.78%	2.73%
TOTAL	14.71%	41.01%	26.30%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 15

Valor porcentual del ratio margen de utilidad neta en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 17 y figura 15, se muestra la variación del valor ratio de margen de utilidad neta 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de manera trimestral, se puede observar que en el primer trimestre la variación es mayor

con un valor de 17.00% mientras que en el tercer trimestre la variación es menor con 2.13%.

Tabla 18

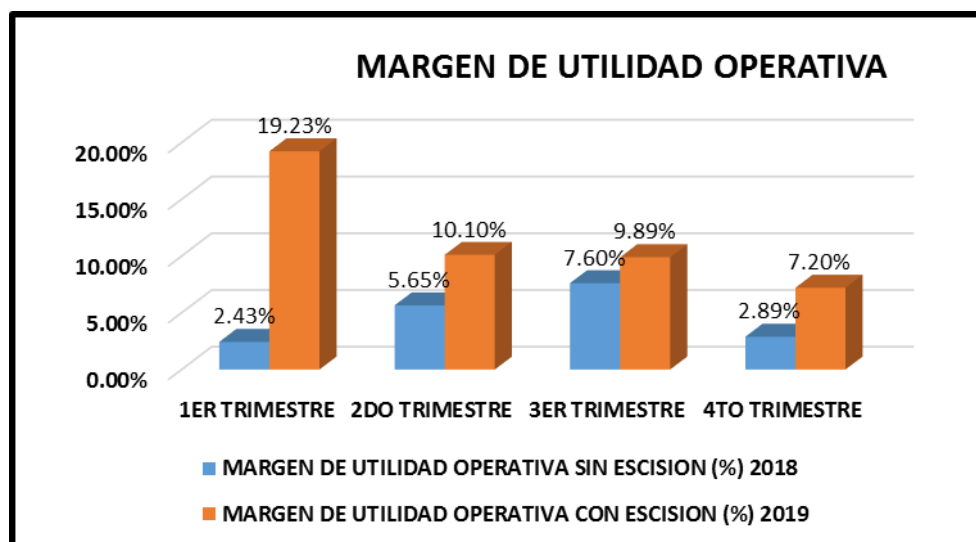
Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	MARGEN DE UTILIDAD OPERATIVA		MARGEN DE UTILIDAD OPERATIVA SIN/CON ESCISION
	SIN ESCISION (%) 2018	CON ESCISION (%) 2019	
1ER TRIMESTRE	2.43%	19.23%	16.80%
2DO TRIMESTRE	5.65%	10.10%	4.45%
3ER TRIMESTRE	7.60%	9.89%	2.29%
4TO TRIMESTRE	2.89%	7.20%	4.32%
TOTAL	18.57%	46.43%	27.85%

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 16

Valor porcentual del ratio margen de utilidad operativa en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

INTERPRETACIÓN:

En la tabla 18 y figura 16, se muestra la variación del valor ratio de margen de utilidad operativa 2018 sin escisión y del 2019 con el análisis de la escisión de

manera trimestral. Se puede observar que en el primer trimestre la variación es mayor con un valor de 16.80% mientras que en el tercer trimestre la variación que es la menor con 2.29%, con solo el giro de negocio de producción, que es el aceite automotriz.

Hipótesis General

La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

Cuadro 1

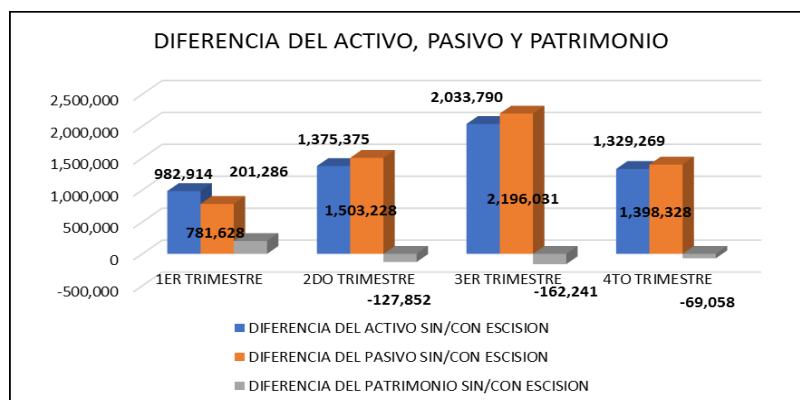
Cuadro resumen de las diferencias del activo, pasivo y patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A

PERIODO	DIFERENCIA DEL ACTIVO SIN/CON ESCISION (S/)	DIFERENCIA DEL PASIVO SIN/CON ESCISION (S/)	DIFERENCIA DEL PATRIMONIO SIN/CON ESCISION (S/)
1ER TRIMESTRE	781,628	982,914	-201,286
2DO TRIMESTRE	1,503,228	1,375,375	127,852
3ER TRIMESTRE	2,196,031	2,033,790	162,242
4TO TRIMESTRE	1,398,328	1,329,269	69,060
TOTAL	5,879,214	5,721,349	157,868

Nota: Cia Industrial Lima S.A

Figura 17

Diferencia del activo, pasivo y patrimonio en los periodos 2018 – 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A



Nota: Cia Industrial Lima S.A

5.2 Resultados Inferenciales

El procesamiento estadístico tiene como finalidad demostrar y comprobar las hipótesis, específicas y general. La estadística, cuando es empleada adecuadamente, hace más eficiente los resultados de la investigación, el papel de la estadística nos permite diseñar la investigación, efectuar el análisis de los datos, extraer conclusiones a partir de ellos y poder efectuar deducciones y proyecciones.

Para poder demostrar y comprobar las hipótesis, aplicaremos el estadístico no paramétrico Coeficiente de Contingencia de Pearson, a través del programa estadístico informático SPSS en su versión 25.0.

5.2.1 Hipótesis específica 1

La contrastación estadística de la hipótesis se presenta, porque existen razones para suponer que la hipótesis nula podría ser cierta, si existiera suficiente evidencia en su contra la rechazamos y asumimos que la hipótesis alterna es verdadera.

H₀: La escisión del activo y pasivo no mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

H₁: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

- **Prueba de normalidad.**

Esta prueba estadística nos va a permitir determinar si las variables materia de la investigación están relacionadas.

Con la prueba estadística de Shapiro – Wilk lo que se va a tratar de mostrar es que las variables están relacionadas.

El nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

Tabla 19

Prueba de normalidad de las variables: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Escisión: Activo	0.175	8	,200*	0.919	8	0.418
Estado de situación financiera: Efectivo a activo corriente	0.142	8	,200*	0.982	8	0.973

Nota: *. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

De lo expresado en la tabla 19, estamos demostrando que las variables materia de estudio están relacionadas y se concluye que existe relación entre ellas. El P-valor de escisión y el estado de situación financiera se muestran 0.418 y 0.973 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

- **Prueba de significancia.**

Esta prueba estadística permite generalizar a toda la población lo que se cumple en la muestra.

Tabla 20

Correlación de Pearson de las variables: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

		Activo	Efectivo a activo corriente
Escisión: Activo	Correlación de Pearson	1	-0.656
	Sig. (bilateral)		0.077
	N	8	8
Estado de situación financiera: Efectivo a activo corriente	Correlación de Pearson	-0.656	1
	Sig. (bilateral)	0.077	
	N	8	8

Nivel de significancia. $\alpha=0.05=5\%$ de margen máximo de error

Regla de decisión: $p \geq \alpha$ Se acepta la hipótesis nula H_0

$p < \alpha$ Se acepta la hipótesis alterna H_1

Regla de decisión

De lo anterior, se probó que las variables están correlacionadas cuya significación es de $p=0.077$, por lo tanto, la muestra de $p > 0.05$, lo que permite señalar que se acepta la hipótesis nula, ya que existe una relación inversa moderada 0.07% , en consecuencia, se rechaza la hipótesis alterna (H_1).

Conclusión

Con el 95% de confianza, se concluye que la escisión del activo y pasivo no mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

5.2.2 Hipótesis específica 2

La contrastación estadística de la hipótesis se presenta, porque existen razones para suponer que la hipótesis nula podría ser cierta, si existiera suficiente evidencia en su contra la rechazamos y asumimos que la hipótesis alterna es verdadera.

H_0 : La escisión del patrimonio no mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

H_1 : La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

- **Prueba de normalidad.**

Esta prueba estadística nos va a permitir determinar si las variables materia de la investigación están relacionadas.

Con la prueba estadística de Shapiro – Wilk lo que se va a tratar de mostrar es que las variables están relacionadas.

El nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

Tabla 21

Prueba de normalidad de las variables: La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Escisión: Patrimonio	0.188	8	,200*	0.921	8	0.436
Estado de resultado: Ratio apalancamiento financiero	0.228	8	,200*	0.909	8	0.348

Nota: *. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

De lo expresado en la tabla 21, estamos demostrando que las variables materia de estudio están relacionadas y se concluye que existe relación entre ellas. El P-valor de escisión y el estado de situación financiera se muestran 0.436 y 0.348 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

- **Prueba de significancia.**

Esta prueba estadística permite generalizar a toda la población lo que se cumple en la muestra.

Tabla 22

Correlación de Pearson de las variables: La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

		Patrimonio	Ratio apalancamiento financiero
Escisión: Patrimonio	Correlación de Pearson	1	-0.516
	Sig. (bilateral)		0.191
	N	8	8
Estado de resultado: Ratio apalancamiento financiero	Correlación de Pearson	-0.516	1
	Sig. (bilateral)	0.191	
	N	8	8

Nivel de significancia. $\alpha=0.05=5\%$ de margen máximo de error

Regla de decisión: $p \geq \alpha$ Se acepta la hipótesis nula H_0

$p < \alpha$ Se acepta la hipótesis alterna H_1

Regla de decisión

La significancia de $p=0.191$ muestra que $p > 0.05$, lo que permite señalar que se acepta la hipótesis nula ya que existe una relación inversa moderada de 19% y, en consecuencia, se rechaza la hipótesis alterna (H_1).

Conclusión

Con el 95% de confianza, se concluye que la escisión del patrimonio no mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

5.2.3 Hipótesis general

La contrastación estadística de la hipótesis se presenta, porque existen razones para suponer que la hipótesis nula podría ser cierta, si existiera suficiente evidencia en su contra la rechazamos y asumimos que la hipótesis alterna es verdadera.

H_0 : La escisión no mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

H_1 : La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

- **Prueba de normalidad.**

Esta prueba estadística nos va a permitir determinar si las variables materia de la investigación están relacionadas.

Con la prueba estadística de Shapiro – Wilk lo que se va a tratar de mostrar es que las variables están relacionadas.

El nivel de significancia

$$\alpha = 0,05$$

Tabla 23

Prueba de normalidad de las variables: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

	Kolmogorov-Smirnov ^a		Shapiro-Wilk			
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Escisión: Patrimonio	0.188	8	,200*	0.921	8	0.436
Estados Financieros: Ratio capital de trabajo	0.249	8	0.155	0.890	8	0.233

Nota: *. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

De lo expresado en la tabla 23, estamos demostrando que las variables materia de estudio están relacionadas y se concluye que existe relación entre ellas. El P-valor de escisión y los estados financieros se muestran 0.436y 0.233 respectivamente, dichos valores son mayores que el nivel de significancia (0.05), por lo que los datos provienen de una distribución normal.

- **Prueba de significancia.**

Esta prueba estadística permite generalizar a toda la población lo que se cumple en la muestra.

Tabla 24

Correlación de Pearson de las variables: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

		Patrimonio	Ratio capital de trabajo
Escisión: Patrimonio	Correlación de Pearson	1	,858**
	Sig. (bilateral)		0.006
	N	8	8
Estados financieros: Ratio capital de trabajo	Correlación de Pearson	,858**	1
	Sig. (bilateral)	0.006	
	N	8	8

Nota: **. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nivel de significancia. $\alpha=0.05=5\%$ de margen máximo de error

Regla de decisión: $p \geq \alpha$ Se acepta la hipótesis nula H_0

$p < \alpha$ Se acepta la hipótesis alterna H_1

Regla de decisión

La significancia de $p=0.006$ muestra que $p < 0.05$, lo que permite señalar que se rechaza la hipótesis nula y, en consecuencia, se acepta la hipótesis alterna (HG).

Conclusión

Con el 95% de confianza, se concluye que la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

VI DISCUSIÓN DE RESULTADOS

6.1 Contrastación y demostración de la hipótesis con los resultados

Hipótesis específica 1

H₁: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019

Para poder estudiar el estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A hemos analizado, una comparación trimestral en valor monetario de los activos y pasivos del año 2018 (sin escisión) y del año 2019 (con escisión), tal como se observa en las tablas 4 y 5 ; donde se aprecia que el estado de situación financiera en el 2019 refleja la adecuada distribución de los componentes del estado de situación financiera, puesto que, solo refleja los valores monetarios de un solo giro de negocio que es la producción de aceite automotriz rerefinado.

Del mismo modo, mediante el análisis trimestral de las principales ratios financieros como razón corriente, ratio de prueba ácida, efectivo a activo corriente, capital de trabajo, apalancamiento financiero, estructura de capital, índice estructural, rotación de cuentas por cobrar, periodo de días del promedio de las cuentas por cobrar. En el ratio de razón corriente se muestra que, en comparación con el año 2018, a partir del segundo trimestre del periodo 2019, la empresa tiene mayor capacidad de pago frente a sus obligaciones a corto plazo; en el ratio prueba ácida se muestra que, en el año 2019 la empresa tiene mayor liquidez para enfrentar a sus obligaciones; en el ratio de efectivo a activo circulante se muestra que, comprando los dos años, se tienen que el año 2019 cuanta con mayor efectivo circulante para solventar sus deudas a corto plazo solo con el giro de producción de aceite automotriz rerefinado; en el ratio de capital de trabajo se tiene que, en el año 2018 durante el segundo y tercer trimestre se tuvo mayor capital de trabajo luego de hacer frente a sus obligaciones y en el año 2019 en el primer y cuarto trimestre se tuvo mayor liquidez luego de haber pagado sus obligaciones corrientes; dentro de los ratios de gestión los que tienen mayor significancia son el ratio de apalancamiento

financiero puesto que, según la figura 7, el año 2019 tiene menor apalancamiento lo que permite a empresa operar con normalidad con el giro de producción de aceite automotriz rerefinado ya que su endeudamiento es menor en comparación con el año 2018 y el ratio de estructura de capital, también se muestra en la figura 8 que, el año 2019 es menor con relación al año 2018, ya que el endeudamiento que compromete al patrimonio neto de la empresa es menor.

Finalmente, en los resultados inferenciales se llega a la conclusión que la escisión de activo y pasivo no mejora la presentación del estado de situación financiera puesto que, en la Tabla 20 (Coeficiente de correlación de Pearson de las variables) el análisis estadístico da cuenta que la significancia de $p=0.077$ muestra que p es mayor que 0.05, lo que permite señalar que acepta la hipótesis nula y, en consecuencia, se rechaza la hipótesis alterna (H1) llegando a la conclusión que al 95% de confianza, se tiene que: La escisión del activo y pasivo no mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

Hipótesis específica 2

H₂: La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

Para poder analizar el estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, se determinó las diferencias a valor monetario del patrimonio mostradas en la tabla 15 de los periodos 2018 (sin escisión) y 2019 (con escisión) en ello se puede apreciar que en el periodo 2019 se refleja una disminución debido a que parte del patrimonio pasa a la nueva empresa (servicio de transportes) y en dicho periodo solo se refleja lo que pertenece a la producción de aceite automotriz de la empresa Cia Industrial Lima S.A.

Así mismo, se hicieron los cálculos de las ratios más importantes como: ratio de rentabilidad de activos (tabla 16) donde se puede apreciar las variaciones trimestrales favorable para el año 2019, donde se observa que, la empresa está empleando eficientemente sus recursos; también se analizó el ratio de margen de utilidad neta (tabla 17), en ello se determina que la escisión en el año mejora

el margen de utilidad neta de la empresa puesto que tiene una variación significativa de 26.30%.

Finalmente, en los resultados inferenciales (Tabla 22) Los resultados del análisis estadístico dan cuenta la significancia de $p=0.191$ muestra que p es mayor que 0.05, lo que permite señalar que se acepta la hipótesis nula y, en consecuencia, se rechaza la hipótesis alterna (H_2), con ello se llega a la conclusión que al 95% de confianza, se tiene que: La escisión del patrimonio no mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A ubicada en el distrito de Puente Piedra, período 2018-2019.

Hipótesis general

H: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

Al realizar las comparaciones necesarias del periodo 2018 (sin escisión) y 2019 (con escisión) de los ratios financieros y los valores monetarios de los activos, pasivos y patrimonios de la empresa Cia Industrial Lima SA se puede reflejar que la escisión mejora la presentación de los estados financieros; del mismo modo aplicando los resultados inferenciales (tabla 24), los resultados del análisis estadístico dan cuenta de la existencia de una relación $r=58.00\%$ entre las variables: La escisión y los estados financieros existe una relación positiva y con un nivel de correlación media moderada.

La significancia de $p=0.006$ muestra que p es menor que 0.05, lo que permite señalar que se rechaza la hipótesis nula y, en consecuencia, se acepta la hipótesis alterna (H_G), llegando a la conclusión que al 95% de confianza, se tiene que: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.

6.2 Contrastación de los resultados con otros estudios similares

Contrastación de los resultados con estudios similares N° 1:

Según Mendoza (2017), en los resultados de su investigación se encuentra que la empresa de transporte de carga no tiene una adecuada

reorganización empresarial dentro del área de contabilidad; ya que no tienen un adecuado manejo contable y tributario. Por lo que han demostrado que la escisión empresarial es una forma de reorganización que se relaciona con la rentabilidad de la empresa, ya que esta estrategia ayuda a obtener beneficios tributarios y poder disminuir su parte patrimonial, lo que estos resultados coinciden con nuestros resultados descriptivos donde se ve en los gráficos hay un incremento en la rentabilidad de la empresa del rubro principal. Sin embargo, se tiene que evaluar algunos aspectos de la escisión de manera que impacte y contribuya en generar más rentabilidad en un período determinado de las empresas.

Contrastación de los resultados con estudios similares n° 2:

Según García et al (2018), en su tesis de investigación muestra el impacto de la escisión empresarial en la rentabilidad a largo plazo de la empresa FIMA S.A en sus resultados obtenidos se visualiza que la empresa decidió crear una empresa que sólo se dedique a servicios y otra empresa de rubro industrial; donde se refleja al desprender de una parte de su activo, pasivo y patrimonio tuvo aspectos positivos en la empresa FIMA SA, así mismo se visualizó reducción de costo de ventas, gastos administrativos, incremento en las utilidades, incremento en las ventas y , incidencia tributaria favorables. Estos resultados se asemejan con los de nuestra investigación; ya que se demostró que al separar las dos actividades que tiene la empresa Cia Industrial Lima S.A, se verán las ventas y gastos de forma individual de cada rubro; así como también las mejoras en las cuentas de activo y pasivo del rubro principal.

Contrastación de los resultados con estudios similares n° 3:

Según Ruiz (2018), tuvo como resultado hacer una reorganización de simple escisión en las empresas Backus; por un lado, constituyeron el negocio de las marcas y patentes; y el otro lo conforma el negocio de tele ventas que incluye vehículos. Estas nuevas empresas están empleando contratos de tercerización laboral y con proveedores de servicios de mantenimiento de estructuras,

máquinas y edificios que ayuda reducir gastos laborales y operativos; lo que coincide con nuestra investigación puesto que nuestros resultados han sido similares ya que cada empresa creada realiza su propio manejo de información económica – financiera, por ende, la presentación de los estados de situación financiera y de resultado se realiza de forma separada y mejor organizada.

6.3 Responsabilidad ética de acuerdo a los reglamentos vigentes

El trabajo de investigación se ha desarrollado respetando los reglamentos vigentes y normas establecidas que dan validez a la confiabilidad transparencia y originalidad de este trabajo de investigación. En consecuencia, se ha respetado

- Código de Ética del Estudiante
- Código de Ética de Investigación
- Código de Ética de la Junta de Decanos del Colegio de Contadores del Perú, el Contador Público colegiado, deberá cumplir obligatoriamente los Principios Fundamentales siguientes: Integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad.
- Directiva N° 013-2018-R “Directiva de Protocolos de Proyecto e Informe Final de Investigación de Pregrado, Postgrado, Docentes, Equipos, Centros e Institutos de Investigación”.
- La información contable que ha sido materia de estudio en la presente investigación cuenta con la autorización de la empresa Cia Industrial Lima SA, por el periodo 2018 – 2019.
- Se declara que se está cumpliendo con el Código de Ética del Contador.

CONCLUSIONES

Los resultados obtenidos bajo las condiciones en las que se realizó la presente investigación permitió concluir en lo siguiente:

- A. Los resultados arrojaron, que la escisión permitió mejorar la información económica-financiera, presentada en los Estados Financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, periodos 2018 – 2019. Para tal efecto, en la aplicación del procedimiento estadístico para determinar la normalidad de las variables, se utilizó Shapiro-Wilk y coeficiente de correlación de Pearson, cuyos resultados nos permitieron concluir que tanto la normalidad y correlación de nuestras variables, nos señalan que la escisión como estrategia de reestructuración empresarial permitió mejorar la información de la empresa, materia de investigación.

- B. Los resultados descriptivos, demostraron que el análisis de la escisión del activo y pasivo permitió mejorar la presentación del estado de situación financiera de los periodos 2018 y 2019 de la empresa Cia Industrial Lima S.A, se puede apreciar en el año 2019 existe un ligero incremento en los ratios de liquidez, con los valores monetarios del activo y pasivo que la empresa principal cuenta al hacer el proceso de escisión.

- C. Los resultados descriptivos, permitieron analizar que la escisión del patrimonio logró mejorar la presentación del estado de resultado, para ello se analizó de manera trimestral los ratios de rentabilidad de la empresa Cia Industrial Lima de los periodos 2018-2019, en ello se observó el aumento de la utilidad de manera positiva.

RECOMENDACIONES

Luego de los resultados obtenidos y las conclusiones de nuestro trabajo de investigación de naturaleza explicativa – correlacional - longitudinal formulamos la siguiente:

- A. Nuestra recomendación sería, en lo referente que las empresas puedan aplicar las estrategias de reestructuración empresarial como es la escisión, con la finalidad de mejorar la información económica – financiera, tal como se pudo apreciar en esta investigación a la empresa Cia Industrial Lima S.A, periodos 2018 – 2019.

- B. Se recomienda, a la gerencia aplicar la escisión del activo y pasivo, permitiéndole demostrar los montos con los que cuenta cada giro de negocio, como se pudo apreciar en el estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A donde solo se muestra el rubro de producción de aceite automotriz re-refinado.

- C. Se recomienda, a los directivos de la empresa Cia Industrial Lima S.A, optar por la escisión ya que, en la presentación del estado de resultado podrá evidenciar mayor utilidad del ejercicio, puesto que, al aplicar la escisión se ve reflejado una mayor eficiencia en sus niveles de ventas y costos por cada giro de negocio, con la finalidad de obtener una mayor rentabilidad de manera independiente.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Abor, J (2008). *Determinants of the capital structure of Ghanaian firms*.
<file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/RP176.pdf>.
- Álvarez, J (2017). *Estrategias para la formulación de estados financieros, análisis contable y tributario*. Editorial Instituto Pacifico SAC.
- Apaza, M (2011). *Estados Financieros. Formulación, Análisis, Interpretación*. Editorial Instituto Pacífico.
- Arias, F (2012). *El proyecto de Investigación*. Editorial Espiteme.
- Campos, G y Lule, N (2012). *La observación, un método para el estudio de la realidad*.
[file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Dialnet-LaObservacionUnMetodoParaElEstudioDeLaRealidad-3979972%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Dialnet-LaObservacionUnMetodoParaElEstudioDeLaRealidad-3979972%20(1).pdf).
- Chanduví, V (2019). *Derecho Societario*. Editorial UPAO.
- Chapi, P (2005). *Contabilidad General y los Estados Financieros*. Editorial FECAT.
- Caballero (2019). *Estado financieros Módulo 10*. Ediciones Caballero Bustamante.
- Catacora, F. (2012). *Contabilidad*. Red Contable Publicaciones.
- Código Fiscal de la Federación. [Congreso de los Estados Unidos Mexicanos]. Artículo 15-A. 31 de diciembre de 1981 (México).
<https://mexico.iustia.com/federales/codigos/codigo-fiscal-de-la-federacion/titulo-primer/capitulo-i/#articulo-15-a>.
- Decreto Legislativo 845 de 1996. [Congreso de la Republica] “Ley de reestructuración patrimonial”. 21 de setiembre de 1996. Artículos 2, 3, 46.
<https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/1193274/decretolegislativo845.pdf>.
- Decreto Ley 26116 de 1992. [Congreso de la Republica] “Ley de reestructuración empresarial”. 30 de diciembre de 1992. Artículos 8, 9.
https://repositorio.indecopi.gob.pe/bitstream/handle/11724/4879/1307_C

[CO Decreto Ley 26116 1992.pdf?sequence=1&isAllowed=y#:~:text=%2D%20El%20presente%20Decreto%20Ley%20establece,extrajudicial%20y%20quiebra%20de%20empresas.](#)

Flores, J (2013). *Flujo de Caja: Estados Financieros Proyectados*. Pacífico Editores.

García et al (2018). *La escisión empresarial y la rentabilidad a largo plazo de la empresa FIMA SA, periodo 2010-2014*. [Tesis para optar el título profesional de Contador Público, Universidad Nacional del Callao]. <http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/UNAC/5476/GARCIA%2c%20BILBAO%2c%20TERRONES%20FCC%20TITULO%20PROF%2018.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.

Gómez, S (2012). *Metodología de la investigación*. Red Tercer Milenio SC.

Gómez de León, K (2015). *Escisión de sociedades anónimas y su regulación en Guatemala*. [Tesis para optar al título de Abogado en la Universidad Rafael Landívar – Guatemala]. <http://recursosbiblio.url.edu.gt/tesisicem/2015/07/01/Gomez-Karolina.pdf>.

Hernández et al (2014). *Metodología de la investigación*. Editorial Mc Graw – Hill.

Hernández et al (2018). *Metodología de la investigación las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. Editorial Mc Graw – Hill.

Houston, J (2005). *Fundamentos de Administración Financiera*.

Iberley. (22 de noviembre de 2017). *La escisión de sociedades*. <https://www.iberley.es/temas/escision-sociedades-40991>.

IFRS Foundation. (2018). *IFRS.ORG*. (15 de noviembre de 2020). http://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/nic/SpanishRed2020IAS01GVT.pdf.

Instituto nacional de contadores públicos Colombia [INCP]. <https://incp.org.co/Site/2012/agenda/7-if.pdf>.

Laroza, E (s.f). *La escisión de sociedades*. [file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Dialnet-LaEscisionDeSociedades-5109715%20\(3\).pdf](file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Dialnet-LaEscisionDeSociedades-5109715%20(3).pdf). (p. 274 - 275).

- León, F (2013). *La reestructuración empresarial como solución a la insolvencia*, Huelva.
- Ley General de Sociedades [Ley N° 26887]. Artículos 367, 368, 369, 370, 375, 376, 379. 05 de diciembre de 1997 (Perú).
- Ley General de Sociedades Mercantiles. Artículo 228. 04 de agosto de 1934 (México).
https://www.oas.org/juridico/spanish/mesicic3_mex_ley_soc_merc.pdf.
- Matteucci, M (2012). *Análisis Práctico del Impuesto General a las Ventas*. Instituto Pacífico SAC.
- Markowitz, H (2011). *Introducción a las Finanzas*.
- Mendoza, E (2017). *Escisión empresarial y su relación en la rentabilidad de las empresas de transporte de carga en el Cercado de Callao, año 2016*. [Tesis para obtener el Título Profesional De Contador Público, Universidad César Vallejo].
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/15448/mendoza_hee.pdf?sequence=1&isallowed=y.
- Morales, A. (2005). *Finanzas Básicas DF – México*. Editorial Limusa.
- NIIF 1, Adopción por primera vez de las NIIF.01 de julio de 2009).
- Paredes, M (2017). *Los Estados Financieros y su influencia en la toma de decisiones de Empresa Expreso Internacional Titicaca Bolivia S.R.L., periodos 2014 – 2015*. [Tesis para optar al título profesional de Contador Público. Universidad Nacional del Antiplano, Puno].
http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/4441/Paredes_Choque_Medardo.pdf?sequence=1&isAllowed=y.
- Ramírez, P et al (2014). *Efectos de la transformación, fusión y escisión de las sociedades comerciales en Colombia (1990-2012)*. [Tesis para optar al título de abogado de la Universidad Libre, Colombia].
<https://repository.unilibre.edu.co/bitstream/handle/10901/7723/RamirezTorresPaolaAndrea2014.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ramírez, J y Velarde, L (2015). *La Escisión: sus aspectos societarios y tributarios*. Advocatus, (025). <file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/402->

[Texto%20del%20art%C3%ADculo-1183-1-10-20150811%20\(4\).pdf](#).(p. 350-354)

Ramos, S (2013). *Escisión de sociedades: Estudio económico – financiero y regulación mercantil, contable y fiscal*. [Tesis para optar al grado de Doctora en Economía de la Universidad Valladolid, España]. <https://uvadoc.uva.es/bitstream/handle/10324/3628/TESIS375-131002.PDF;jsessionid=215B5D7646C63D964B807A58751721E8?sequence=1>.

Reyes, F (2000). *Transformación, fusión y escisión de sociedades*. Temis.

Rimarachin, M y Quispe, W (2019). *Análisis e interpretación de los estados financieros para la toma de decisiones en la Empresa Rectificaciones y Repuestos Tarapoto SAC, Periodo, 2016-2017*. [Tesis para optar el título profesional de Contador Público, Universidad Nacional de San Martín, Tarapoto]. <http://repositorio.unsm.edu.pe/bitstream/handle/11458/3466/CONTABILIDAD%20Melissa%20Rimarachin%20Mondrag%C3%B3n%20%26%20Wilver%20Quispe%20Tapia%20.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.

Roldán, P (01 de mayo de 2017). *Escisión*. <https://economipedia.com/definiciones/escision.html>.

Rojas, A (2011). *Escisión de Sociedades mercantiles*. Alegatos. <http://revistastmp.azc.uam.mx/alegatos/index.php/ra/article/viewFile/318/309>. (p. 813 - 814).

Ruiz, A (2018). *Reestructuración de Backus por escisión y su efecto en el entorno laboral y empresarial del Perú*. [Tesis para optar al título de abogado de la Universidad de Huánuco]. <http://repositorio.udh.edu.pe/bitstream/handle/123456789/949/RUIZ%20APONTE%2c%20ALEJANDRO.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.

Stenpim, N (2016), “*The Impact of Financial Statements For SEC Spin Off Entities On The Mark The Market's Ability T s Ability To Anticipate F o Anticipate Future Earnings e Earnings*”. Dissertation.

https://scholarworks.gsu.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1072&context=bus_admin_diss.

Tong, J (2016). *Finanzas Empresariales*. Editorial Universidad del Pacífico.

Vargas, Z (2009). *La investigación aplicada: Una forma de conocer*. Revista Educación (33).

Villa, L (2012). *Bases Legales para que la escisión como forma de crear nuevas sociedades se incorpore al Código de Comercio*. [Tesis para optar la licenciatura en Derecho de la Universidad Mayor de San Andrés, La Paz].
<https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/19981/T3799.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.

Zambrano, A (2017). *Estados financieros*. Editora y librería jurídica Grijley.

Zans, W (2009). *Estados Financieros: formulación, análisis e interpretación*. Editorial San Marcos.

Zans, W (2012). *Principios y fundamentos de contabilidad*. Editorial San Marcos.

ANEXOS

Anexo 1: MATRIZ DE CONSISTENCIA

LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, PERIODO 2018 - 2019

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPOTESIS	VARIABLES E INDICADORES			METODOLOGIA
PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPOTESIS GENERAL	VARIABLE X: ESCISION			1. Tipo de investigación: aplicada y explicativa
			DIMENSIONES	INDICADORES	INDICES	
PG: ¿Como la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?	OG: Analizar de qué manera la escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.	HG: La escisión mejora la información económica-financiera, presentada en los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.		Activo	Valor monetario del activo	2. Diseño de investigación: no experimental y longitudinal
				Pasivo	Valor monetario del pasivo	
				Patrimonio	Valor monetario del patrimonio	3. Método de la investigación: inductivo - correlacional
PROBLEMAS ESPECIFICOS	OBJETIVOS ESPECIFICOS	HIPOTESIS ESPECIFICAS	VARIABLE Y: ESTADOS FINANCIEROS			
			DIMENSIONES	INDICADORES	INDICES	
PE1: ¿Cómo la escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?	OE1: Analizar de qué manera la escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.	HE1: La escisión del activo y pasivo mejora la presentación del estado de situación financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.	Estado de Situación Financiera	Ratio de razón corriente	Valor monetario del ratio de razón corriente	4. Enfoque de la investigación: Cuantitativo
				Ratio de prueba ácida	Valor monetario del ratio de prueba ácida	
				Ratio de efectivo a activo corriente	Valor porcentual del ratio de efectivo a activo corriente	5. Población: Información financiera de la empresa Cia Industrial Lima S.A
				Ratio capital de trabajo	Valor monetario del ratio capital de trabajo	
				Ratio de apalancamiento financiero	Valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero	6. Muestra: Los estados financieros de la empresa Cia Industrial Lima S.A de los periodos 2018 -2019
				Ratio estructura de capital	Valor porcentual del ratio estructura de capital	
				Ratio índice estructural	Valor porcentual del ratio índice estructural	
				Ratio de rotación de cuentas por cobrar	Valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar	
Ratio periodo promedio de cuentas por cobrar	Periodo de días del promedio de cuentas por cobrar					
PE2: ¿Cómo la escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019?	OE2: Analizar de qué manera la escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.	HE2: La escisión del patrimonio mejora la presentación del estado de resultado de la empresa Cia Industrial Lima S.A, en el distrito de Puente Piedra, periodo 2018 -2019.	Estado de Resultado	Ratio de rentabilidad de activos	Valor porcentual rentabilidad de activos	7. Técnicas: Análisis documental y análisis de contenido
				Ratio de margen de utilidad neta	Valor porcentual margen de utilidad neta	8. Instrumentos: guía de observación y guía de análisis documental
				Ratio de margen de utilidad operativa	Valor porcentual margen de utilidad operativa	

ANEXO 2: INSTRUMENTOS VALIDADOS

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE "LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, PERIODO 2018 - 2019"

N°	Dimensión/Indicador/índice	Pertinencia ¹	Relevancia ²	Claridad ³	Sugerencias
1	Activo	x	x	x	
	Valor monetario del Activo	x	x	x	
	Pasivo	x	x	x	
	Valor monetario del Pasivo	x	x	x	
	Patrimonio	x	x	x	
	Valor monetario del Patrimonio	x	x	x	
2	Estado de Situación Financiera	x	x	x	
	Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en veces del Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Ratio periodo promedio de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en días del ratio de Periodo Promedio de las Cuentas por Cobrar	x	x	x	
3	Estado de Resultado	x	x	x	
	Ratio de Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Valor porcentual Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	

Aplicable [x]

Aplicable después de corregir []

No aplicable []

Observaciones: Precisar si hay suficiencia: HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: EL INSTRUMENTO CUMPLE CON LOS REQUISITOS TEMÁTICOS Y METODOLÓGICOS PARA SU APLICACIÓN: SI APLICA

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. / Mgtr. / Lic. JUAN ECA PERICHE DNI: 25605703

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO

Callao, 03 de marzo del 2021

¹Pertinencia: El indicador corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El indicador es apropiado para representar al componente específico del constructo.

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del indicador


 MG. CPC JUAN ECA PERICHE
 DOCENTE UNAC
 25605703
 CODIGO: 1711

Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO
 FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES
 ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE "LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, PERIODO 2018 - 2019"

N°	Dimensión/Indicador/índice	Pertinencia ¹	Relevancia ²	Claridad ³	Sugerencias
1					
	Activo	x	x	x	
	Valor monetario del Activo	x	x	x	
	Pasivo	x	x	x	
	Valor monetario del Pasivo	x	x	x	
	Patrimonio	x	x	x	
	Valor monetario del Patrimonio	x	x	x	
2	Estado de Situación Financiera	x	x	x	
	Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en veces del Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Ratio periodo promedio de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en días del ratio de Periodo Promedio de las Cuentas por Cobrar	x	x	x	
3	Estado de Resultado	x	x	x	
	Ratio de Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Valor porcentual Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	

Aplicable [x]

Aplicable después de corregir []

No aplicable []

Observaciones: Precisar si hay suficiencia: HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: EL INSTRUMENTO CUMPLE CON LOS REQUISITOS TEMÁTICOS Y METODOLÓGICOS PARA SU APLICACIÓN:SI APLICA

Apellidos y nombres del juez validador: MG. CPC. Walter Victor Huertas Niquen DNI: 06189783

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO

Callao, 03 de marzo del 2021

¹Pertinencia: El indicador corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El indicador es apropiado para representar al componente específico del constructo.

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del indicador

Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE "LA ESCISIÓN Y LOS ESTADOS FINANCIEROS EN LA EMPRESA CIA INDUSTRIAL LIMA S.A, DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, PERIODO 2018 - 2019"

N°	Dimensión/Indicador/índice	Pertinencia ¹	Relevancia ²	Claridad ³	Sugerencias
1	Activo	x	x	x	
	Valor monetario del Activo	x	x	x	
	Pasivo	x	x	x	
	Valor monetario del Pasivo	x	x	x	
	Patrimonio	x	x	x	
	Valor monetario del Patrimonio	x	x	x	
2	Estado de Situación Financiera	x	x	x	
	Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Razón Corriente	x	x	x	
	Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio de Prueba Ácida	x	x	x	
	Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de a Efectivo a Activo Corriente	x	x	x	
	Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Valor monetario del Ratio Capital de Trabajo	x	x	x	
	Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio de Apalancamiento Financiero	x	x	x	
	Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Estructura de Capital	x	x	x	
	Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Valor porcentual del Ratio Índice Estructural	x	x	x	
	Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en veces del Ratio de Rotación de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Ratio periodo promedio de Cuentas por Cobrar	x	x	x	
	Valor en días del ratio de Periodo Promedio de las Cuentas por Cobrar	x	x	x	
3	Estado de Resultado	x	x	x	
	Ratio de Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Valor porcentual Rentabilidad de Activos	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Neta	x	x	x	
	Ratio de Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	
	Valor porcentual Margen de Utilidad Operativa	x	x	x	

Aplicable [x]

Aplicable después de corregir []

No aplicable []

Observaciones: Precisar si hay suficiencia: HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: EL INSTRUMENTO CUMPLE CON LOS REQUISITOS TEMÁTICOS Y METODOLÓGICOS PARA SU APLICACIÓN:SI APLICA

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. / Mgtr. / Lic. LUCY EMILIA TORRES CARRERA DNI: 08732270

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO

Callao, 03 de marzo del 2021

¹Pertinencia: El indicador corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El indicador es apropiado para representar al componente específico del constructo.

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del indicador



Mg. CPC. Lucy E. Torres Carrera
Firma del Experto Informante

ANEXO 3: CONSENTIMIENTO INFORMADO EN CASO DE SER NECESARIO



GESTIÓN AMBIENTAL,
LUBRICANTES ECOLÓGICOS,
GRASAS Y ADITIVOS
www.cilsaperu.com

Lima, 30 de julio del 2020

Señores,

UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO - UNAC

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES.

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD.

De nuestra consideración;

COMPañA INDUSTRIAL LIMA SOCIEDAD ANONIMA - CILSA, identificado con RUC N° 20100814324, con domicilio fiscal en la Av. Primavera Cdra. 7 SN - Zona Tarapacá - Sector El Gramadal, Distrito de Puente Piedra, Provincia y Departamento de Lima, debidamente representado por el Señor Gerente General, Don CÉSAR AUGUSTO LARI DUNCKER, identificado con DNI N° 07745280, según poderes inscritos en la partida electrónica N° 11009779 del Registro de Personas Jurídicas de Lima de la SUNARP, a Usted con el debido respeto me presento y digo:

De extender un cordial saludo y a la vez comunicarles que por parte de nuestra representada es dar nuestro consentimiento, permiso o autorización de facilitar la información necesaria para su proyecto de investigación a desarrollar su Tesis a las siguientes Srtas. Egresadas de la Universidad Nacional del Callao.

APELLIDOS Y NOMBRES	DNI N°	Código
BAZAN FIGUEROA ROSA CAROLINA	47550139	1221110132
ESPINOZA GUILLEN RUTH	48031868	1221130101
QUISPE CARHUAS ROSMERY ROSSY	47790836	1221110203

Se otorga la presente para los fines que se lleve a cabo con las formalidades que se considere conveniente.

Atentamente,

Cia. Industrial Lima S.A
"CILSA"

CESAR A. LARI DUNCKER
GERENTE GENERAL



ANEXO 4: BASE DE DATOS

	ESCISIÓN (X)			ESTADOS FINANCIEROS (Y)						
				Estado de situación financiera						
	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ratios de liquidez				Ratios de endeudamiento		
	Cuadros comparativos antes y después de la escisión			ratio de razón corriente	prueba ácida	efectivo a activo corriente	capital de trabajo	apalancamiento financiero	estructura de capital	índice estructural
	valor monetario del activo	valor monetario del pasivo	valor monetario del patrimonio	valor monetario del ratio de razón corriente	valor monetario del ratio prueba ácida	valor porcentual del ratio de efectivo a activo corriente	valor monetario del ratio capital de trabajo	valor porcentual del ratio de apalancamiento financiero	valor porcentual del ratio de estructura de capital	valor porcentual del ratio de índice estructural
1ER T 2018	9,876,212	7,984,594	1,891,618	2.36	1.30	3.66%	3,319,308	80.85%	422.10%	19.15%
2DO T 2018	10,356,336	8,239,911	2,116,426	2.31	1.35	5.50%	3,632,529	79.56%	389.33%	20.44%
3ER T 2018	10,558,064	8,167,266	2,390,798	2.43	1.44	9.61%	3,981,161	77.36%	341.61%	22.64%
4TO T 2018	9,801,536	7,829,895	1,971,641	2.35	1.62	7.03%	3,521,278	79.88%	397.13%	20.12%
1ER T 2019	9,094,584	7,001,680	2,092,904	2.27	1.25	7.94%	3,470,249	76.99%	334.54%	23.01%
2DO T 2019	8,853,109	6,864,535	1,988,574	2.40	1.38	10.44%	3,564,447	77.54%	345.20%	22.46%
3ER T 2019	8,362,033	6,133,476	2,228,557	3.22	1.82	10.34%	3,969,212	73.35%	275.22%	26.65%
4TO T 2019	8,403,207	6,500,626	1,902,581	2.55	1.49	13.37%	3,597,176	77.36%	341.67%	22.64%

ESTADOS FINANCIEROS (Y)					
	Estado de situación financiera		Estado de resultado		
	Ratios de gestión		Ratios de rentabilidad		
	rotación de cuentas por cobrar	periodo promedio de cuentas por cobrar	rentabilidad de activos (ROA)	margen de utilidad neta	margen de utilidad operativa
	valor del índice de gestión, ratio de rotación de cuentas por cobrar	periodo de días del promedio de cuentas por cobrar	valor porcentual del ratio de rentabilidad de activos	valor porcentual del ratio de margen de utilidad neta	valor porcentual del ratio de margen de utilidad operativa
1ER T 2018	0.76	118	0.45%	1.84%	2.43%
2DO T 2018	1.77	51	2.60%	5.05%	5.65%
3ER T 2018	2.51	36	5.15%	6.77%	7.60%
4TO T 2018	3.45	26	1.27%	1.06%	2.89%
1ER T 2019	0.88	102	5.89%	18.84%	19.23%
2DO T 2019	2.04	44	6.14%	9.49%	10.10%
3ER T 2019	3.31	27	6.50%	8.90%	9.89%
4TO T 2019	5.01	18	1.48%	3.78%	7.20%

OTROS ANEXOS NECESARIOS DE ACUERDO A LA NATURALEZA DEL PROBLEMA

ANEXO 5

Estado de situación financiera Cia Industrial Lima SA 2018 antes del proceso de escisión

CIA INDUSTRIAL LIMA SA
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018
EXPRESADO EN NUEVOS SOLES

ACTIVOS			PASIVOS Y PATRIMONIO		
ACTIVOS CORRIENTES		%	PASIVOS CORRIENTES		%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	431,396.99	4.40%	Sobregiros Bancarios	11.62	0.00%
Cuentas por Cobrar Comerciales	3,642,407.04	37.16%	Obligaciones Financieras	642,908.58	6.56%
Otras Cuentas por Cobrar	71,342.78	0.73%	Cuentas por Pagar Comerciales	1,954,144.90	19.94%
Existencias	1,907,612.82	19.46%	Impuesto a la Renta y Participaciones Co	-22,568.08	-0.23%
Gastos Contratados por Anticipado	39,561.93	0.40%	Otras Cuentas por Pagar	42,925.18	0.44%
Otros Activos	46,381.28	0.47%		-----	
	-----		TOTAL PASIVOS CORRIENTES	2,617,422.20	26.70%
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	6,138,702.84	62.63%			
ACTIVOS NO CORRIENTES			PASIVOS NO CORRIENTES		
Otras Cuentas por Cobrar	7,898.00	0.08%	Obligaciones Financieras	92,508.76	0.94%
Inversiones Inmobiliarias	4,403,992.82	44.93%	Otras Cuentas por Pagar	5,119,963.96	52.24%
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	-833,054.16	-8.50%		-----	
		0.00%	TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	5,212,472.72	53.18%
Activos Intangibles	83,996.42	0.86%			0.00%
	-----		PATRIMONIO NETO		
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	3,662,833.08	37.37%	Capital	1,027,391.00	10.48%
			Capital Adicional	500,214.00	5.10%
			Reservas Legales	271,342.90	2.77%
			Resultados Acumulados	48,190.00	0.49%
			RESULTADO DEL EJERCICIO	124,503.10	1.27%

			Total Patrimonio Neto	1,971,641.00	20.12%

TOTAL ACTIVOS	9,801,535.92	100%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	9,801,535.92	100%

Anexo 6

Estado de situación financiera Cia Industrial Lima SA 2019 después del proceso de escisión

CIA INDUSTRIAL LIMA SA
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019
EXPRESADO EN NUEVOS SOLES

ACTIVOS			PASIVOS Y PATRIMONIO		
ACTIVOS CORRIENTES		%	PASIVOS CORRIENTES		%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	790,467.56	9.41%	Sobregiros Bancarios	11.62	0.00%
Cuentas por Cobrar Comerciales	2,286,080.88	27.20%	Obligaciones Financieras	298,727.01	3.55%
Otras Cuentas por Cobrar a Partes Relaci	185,495.11	2.21%	Cuentas por Pagar Comerciales	2,001,814.25	23.82%
Otras Cuentas por Cobrar	109,457.09	1.30%	Impuesto a la Renta y Participaciones Co	13,968.67	0.17%
Existencias	2,467,720.48	29.37%		-----	
Gastos Contratados por Anticipado	28,876.89	0.34%	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	2,314,521.55	27.54%
Otros Activos	43,600.42	0.52%			
	-----		PASIVOS NO CORRIENTES		
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	5,911,698.43	70.35%	Pasivos por Impuesto a la Renta y Partici	28,977.40	0.34%
ACTIVOS NO CORRIENTES			Otras Cuentas por Pagar	4,157,126.59	49.47%
Otras Cuentas por Cobrar	1,064.52	0.01%		-----	
Inversiones Inmobiliarias	4,447,492.66	52.93%	TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	4,186,103.99	49.82%
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	-2,048,491.86	-24.38%	PATRIMONIO NETO		
Activos Intangibles	91,443.21	1.09%	Capital	612,788.22	7.29%
	-----		Capital Adicional	500,214.00	5.95%
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	2,491,508.53	29.65%	Reservas Legales	331,981.20	3.95%
			Resultados Acumulados	12.86	0.00%
			RESULTADO DEL EJERCICIO	457,585.14	5.45%

			Total Patrimonio Neto	1,902,581.42	22.64%

TOTAL ACTIVOS	8,403,206.96	100%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	8,403,206.96	100%

Anexo 7

Estado de resultado Cia Industrial Lima SA 2018, antes del proceso de escisión

CIA INDUSTRIAL LIMA SA
ESTADO DE RESULTADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018
EXPRESADO EN SOLES

INGRESOS OPERACIONALES:		%
Ventas Netas (Ingresos Operacionales)	11,800,356.12	91.42%
Otros Ingresos Operacionales	1,108,166.66	8.58%
Total Ingresos Brutos	12,908,522.78	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas (Operacionales)	-8,734,550.37	-67.66%
Otros Costos Operacionales	-1,598,366.16	-12.38%
Total Costos Operacionales	-10,332,916.53	-80.05%
UTILIDAD BRUTA	2,575,606.25	19.95%
Gastos de Ventas	-781,872.75	-6.06%
Gastos de Administración	-1,732,006.10	-13.42%
Ganancia (Pérdida) por Venta de Activos	-	0.00%
Otros Ingresos	285,004.09	2.21%
Otros Gastos	-5,893.45	-0.05%
UTILIDAD OPERATIVA	340,838.04	2.64%
Ingresos Financieros	58,987.95	0.46%
Gastos Financieros	-152,596.89	-1.18%
Participación en los Resultados	-	0.00%
Ganancia (Pérdida) por Inst.Financieros	-	0.00%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	247,229.10	1.92%
Participación de los Trabajadores	-122,726.00	-0.95%
Impuesto a la Renta	-	0.00%
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DE ACT. CONT.	124,503.10	0.96%
Ingreso (Gasto) Neto de Oper. Discot.	-	0.00%
UTILIDAD (PERDIDA) DEL EJERCICIO	124,503.10	0.96%

Anexo 8

Estado de resultado Cia Industrial Lima SA 2019, después del proceso de escisión

CIA INDUSTRIAL LIMA SA		
ESTADO DE RESULTADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019		
EXPRESADO EN SOLES		
INGRESOS OPERACIONALES:		
Ventas Netas (Ingresos Operacionales)	12,091,234.68	93.67%
Otros Ingresos Operacionales	-53,027.61	-0.41%
Total Ingresos Brutos	12,038,207.07	100%
COSTO DE VENTAS:		
Costo de Ventas (Operacionales)	-7,694,772.83	-59.61%
Otros Costos Operacionales	-1,946,524.14	-15.08%
Total Costos Operacionales	-9,641,296.97	-74.69%
UTILIDAD BRUTA	2,396,910.10	18.57%
Gastos de Ventas	-916,042.97	-7.10%
Gastos de Administración	-1,014,890.29	-7.86%
Ganancia (Pérdida) por Venta de Activos	-	0.00%
Otros Ingresos	180,024.08	1.39%
Otros Gastos	-7,081.33	-0.05%
UTILIDAD OPERATIVA	638,919.59	4.95%
Ingresos Financieros	63,128.52	0.49%
Gastos Financieros	-159,808.90	-1.24%
Participación en los Resultados	-	0.00%
Ganancia (Pérdida) por Inst. Financieros	-	0.00%
RESULTADO ANTES DE IMPTO RENTA	542,239.21	4.20%
Participación de los Trabajadores	-84,654.07	-0.66%
Impuesto a la Renta	-	0.00%
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DE ACT. CONT.	457,585.14	3.54%
Ingreso (Gasto) Neto de Oper. Discont.	-	0.00%
UTILIDAD (PERDIDA) DEL EJERCICIO	457,585.14	3.54%

Anexo 9

Estado de situación financiera de la nueva empresa Cilsa Transportes SAC 2019

CILSA TRANSPORTES SAC EXPRESADO EN SOLES

ACTIVOS			PASIVOS Y PATRIMONIO		
ACTIVOS CORRIENTES		%	PASIVOS CORRIENTES		%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	117,099.44	8%	PASIVOS NO CORRIENTES		
Cuentas por Cobrar Comerciales	707,083.70	48%	Otras Cuentas por Pagar	1,047,801.40	72%
	-----			-----	
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	824,183.14	56%	TOTAL PASIVOS NO CORRIENTE	1,047,801.40	72%
ACTIVOS NO CORRIENTES			PATRIMONIO NETO		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	638,221.04	44%	Capital	414,602.78	28%
	-----			-----	
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTE	638,221.04	44%	Total Patrimonio Neto	414,602.78	28%
	-----			-----	
TOTAL ACTIVOS	1,462,404.18	100%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	1,462,404.18	100%

Anexo 10

Detalle de activos de la empresa Cia Industrial Lima SA, expresado en soles

<i>CUENTA</i>	<i>ACTIVOS</i>	<i>MONTO ACTIVOS</i>	<i>MONTO DEPRECIACION</i>
322401 .	EQUIPO DE TRANSPORTE EN ARRENDAMIENTO FI	1,429,315.73	
332111 .	COSTO DE ADQUISICION O CONSTRUCCION-EDIF	1,998,924.58	
332211 .	COSTO DE ADQUISICION O CONSTRUCCION-ALMA	378,026.43	
333111 .	COSTO DE ADQUISICION O CONSTRUCCION-MAQU	2,027,041.81	
334111 .	COSTO VEHICULOS MOTORIZADOS	3,319,989.66	
335111 .	COSTO MUEBLES	127,011.35	
336111 .	COSTO EQUIPO COMPUTO	40,892.97	
336911 .	COSTO OTROS EQUIPOS	538,137.69	
337111 .	COSTO HERRAMIENTAS	2,219.34	
341211 .	LICENCIAS DE PROGRAMAS	83,996.42	
391211 .	DEPRECIACION INVERSIONES INMOBILIARIA ED		524,319.13
391241 .	DEPRECIACION TRANSPORTE. ADQ ARREND FINA		313,293.60
391321 .	DEPRECIACION MAQUINARIAS Y EQUIPOS EXPLO		1,435,456.80
391331 .	DEPRECIACION EQUIPO DE TRANSPORTE - COST		3,797,790.75
391341 .	DEPRECIACION MUEBLES Y ENSERES - COSTO		69,854.19
391351 .	DEPRECIACION EQUIPOS DIVERSOS - COSTO		290,704.65
391361 .	DEPRECIACION HERRAMIENTAS Y UNIDADES REE		501.81
392211 .	AMORTIZACION LICENCIAS		20,321.17
	TOTALES	9,945,555.98	6,452,242.10