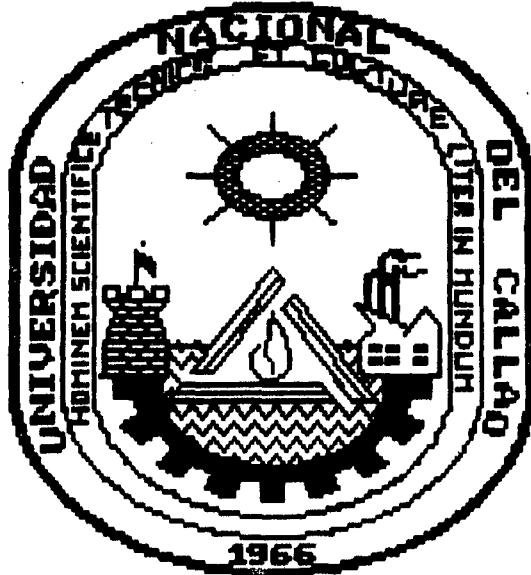


UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO

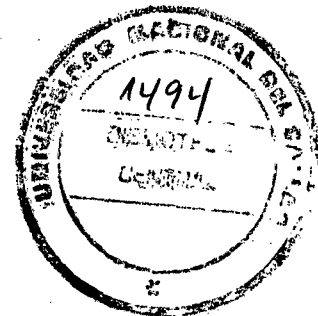
330
A46

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



M.F.N.: 0705



"INFLACIÓN EN EL PERÚ: AÑOS 1980-1985"

**TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
ECONOMISTA**

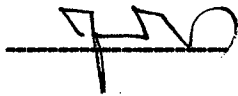
PRESENTADO POR:

CÉSAR HERNÁN ALZAMORA PADILLA

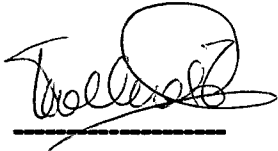
LIMA - PERÚ

**JURADO DE EVALUACION PROFESIONAL DE LA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS DE LA
UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO**

PRESIDENTE : Dr. JUAN NUNURA CHULLY.



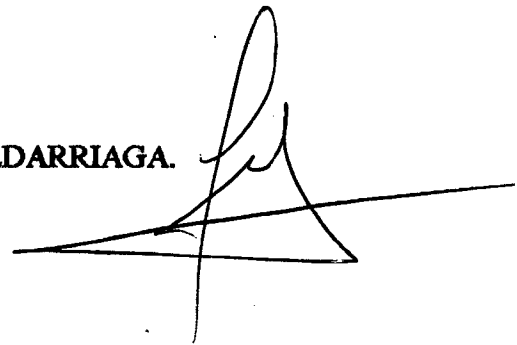
SECRETARIO : Econ. WALTER VIDAL TARAZONA.



VOCAL : Econ. VICTOR HOCES VARILLAS.



PATROCINADOR : Econ. CARLOS CHOQUEHUANCA SALDARRIAGA.



CALLAO 28 DE MARZO DE 1994

A:
Hernán y Rosa
mis padres.

A:
Andrea, mi hija
Cleofé, mi esposa

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	1
CAPITULO I	3
MARCO TEÓRICO E HISTÓRICO	3
1.1 <u>Definición de la Inflación</u>	3
1.2 <u>Teorías de la Inflación</u>	4
1.2.1 <u>Teorías Clásicas</u>	4
1.2.1.1 <u>Inflación de Demanda</u>	4
1.2.2.2 <u>Inflación de costos</u>	6
1.2.2 <u>Teoría Estructural</u>	7
1.3 <u>Consecuencias de la Inflación</u>	10
1.4 <u>Políticas antiinflacionarias</u>	12
1.5 <u>La Inflación en el Perú 1970-1979</u>	13
CAPITULO II	16
<u>LA SITUACIÓN MUNDIAL Y NACIONAL</u>	16
2.1 <u>La situación mundial</u>	16
2.2 <u>La situación nacional</u>	19
CAPITULO III	22
<u>LA INFLACIÓN EN EL PERÚ ENTRE 1980 y 1985</u>	22
3.1 <u>Introducción</u>	22
3.2 <u>La Economía peruana en el período 1980-85</u>	25
3.3 <u>La Inflación 1980-85</u>	27
CAPITULO IV	33
<u>ANÁLISIS ESTRUCTURAL DE LA INFLACIÓN EN EL PERÚ</u>	33
4.1 <u>Introducción</u>	33
4.2 <u>Los factores estructurales</u>	34
4.2.1 <u>La rigidez de la oferta de productos agropecuarios</u>	34
4.2.1.1 <u>La producción global del Sector Agrario</u>	34
4.2.1.2 <u>Producción agropecuaria por principales productos</u>	37

4.2.2 <u>La insuficiencia de los ahorros nacionales</u>	40
4.2.3 <u>La desfavorable relación de los términos de intercambio</u>	44
4.2.4 <u>La productividad</u>	46
4.3 <u>Los factores acumulativos</u>	51
4.3.1 <u>Las Huelgas</u>	51
4.3.2 <u>El lucro excesivo</u>	53
4.3.3 <u>Los Impuestos Indirectos</u>	55
4.4. <u>Los factores propagadores</u>	56
4.4.1 <u>El déficit fiscal</u>	56
4.4.2 <u>Aumento de los salarios</u>	57
CAPITULO V	59
<u>RESUMEN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES</u>	59
5.1 <u>Resumen</u>	59
5.2 <u>Conclusiones</u>	60
5.3 <u>Recomendaciones</u>	63

RELACIÓN DE CUADROS

CUADRO 1:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA Y VARIACIONES PORCENTUALES 1970-1979 (1979=100)	65
CUADRO 2:	ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR 1970-1979	66
CUADRO 3:	ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR GRUPOS DE CONSUMO (1970=100)	67
CUADRO 4:	PBI GLOBAL Y PERCAPITA 23	68
CUADRO 5:	INDICADORES ECONÓMICOS DE LOS PAÍSES DE LA OCDE 1981 - 1984	69
CUADRO 6:	INDICADORES ECONÓMICOS DE LA ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS DE NOROCCIDENTE AMÉRICA 1981 - 1985	70
CUADRO 7:	PRINCIPALES INDICADORES DE LA ECONOMÍA DE ALEMANIA Y JAPÓN 1981 - 1985	71
CUADRO 8:	INDICADORES ECONÓMICOS DE AMÉRICA LATINA 1981 - 1984	72
CUADRO 9:	FLUJO MACROECONÓMICO 1950-1984 (% DEL PBI)	73
CUADRO 10:	EVOLUCIÓN DE LA CUENTA AHORRO-INVERSIÓN (% DEL PBI) (1950-1984)	74
CUADRO 11:	PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS 1980 - 1985	75
CUADRO 12:	PRECIOS AL CONSUMIDOR 1979 -1985 (VARIACIÓN PORCENTUAL)	76
CUADRO 13:	PRECIOS CONTROLADOS Y NO CONTROLADOS (VARIACIÓN PORCENTUAL ACUMULADA) 1980 -1985	77
CUADRO 14:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1980) (1979=100)	78
CUADRO 14a:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1980) (1979=100)	79
CUADRO 15:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1981) (1979=100)	80
CUADRO 16:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1982) (1979=100)	81
CUADRO 17:	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES	

	SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1983) (1979=100)	82
CUADRO 18	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1984) (1979=100)	83
CUADRO 19	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGÚN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1985) (1979=100)	84
CUADRO 20	PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL PERÚ 1950 - 1985	85
CUADRO 21	PBI REAL POR SECTORES PRODUCTIVOS 1979 -1985	86
CUADRO 22	PBI PERCAPITA DEL SECTOR AGROPECUARIO 19702 - 1985	87
CUADRO 23	PRODUCCIÓN AGROPECUARIA POR PRINCIPALES PRODUCTOS 1979 - 1985	88
CUADRO 24	PRODUCCIÓN AGROPECUARIA PER-CAPITA DE LOS PRINCIPALES ASPECTOS DE CONSUMO 1979 - 1985 (KILOS)	89
CUADRO 25	EXPORTACIONES FOB POR PRINCIPALES PRODUCTOS 1979 - 1985	90
CUADRO 26	IMPORTACIONES FOB-CUODE Y POR SECTORES 1979 -1985	91
CUADRO 27	HECTÁREAS AVIADAS Y SEMBRADAS SEGÚN CAMPAÑA AGRÍCOLA	92
CUADRO 28	RENDIMIENTO DE LOS PRINCIPALES CULTIVOS A NIVEL NACIONAL	93
CUADRO 29	COEFICIENTE DE AHORRO - INVERSIÓN 1979 - 1985 (%)	94
CUADRO 30	PBI REAL POR TIPO DE GASTO 1979 - 1985	95
CUADRO 31	FLUJO DE LA DEUDA PÚBLICA EXTERNA 1979 - 1985	96
CUADRO 32	ÍNDICE DE COMERCIO EXTERIOR 1950 - 1981 (1970 = 100)	97
CUADRO 33	ÍNDICES DE COMERCIO EXTERIOR 1979-1985 (1978 = 100)	98
CUADRO 34	EFFECTOS PRECIOS SOBRE EL VALOR DE LAS EXPORTACIONES PRODUCTOS TRADICIONA- LES	99
CUADRO 35	COEFICIENTES DE EMPLEO Y PRODUCTIVIDADES 1970 - 1985	100
CUADRO 36	PERÚ: POBLACIÓN ECONÓMICAMENTE ACTIVA POR SECTOR ECONÓMICO 1979 - 1984	101
CUADRO 37	PRODUCTIVIDAD PREDIA DEL TRABAJO POR SECTOR PRODUCTIVO 1970 - 1984	102
CUADRO 38	RELACIÓN ENTRE PRODUCTIVIDADES SECTORIALES	103
CUADRO 39	PBI: POR CLASES DE ACTIVIDAD ECONÓMICA	104
CUADRO 40	PBI POR SECTORES DEL GASTO	105
CUADRO 41	EFFECTOS DE LAS HUELGAS EN LA MINERÍA	106
CUADRO 42	EFFECTO DE LAS HUELGAS EN LA CONSTRUCCIÓN	107
CUADRO 43	NUMERO DE HUELGAS, TRABAJADORES INVOLUCRADOS Y HORA-HOMBRE PERDIDOS, POR ACTIVIDAD ECONÓMICA	108
CUADRO 44	INGRESO NACIONAL 1970 - 1985	109
CUADRO 45	ESTRUCTURA DEL INGRESO NACIONAL 1970 - 1985 (%)	110
CUADRO 46	INGRESOS TRIBUTARIOS DEL GOBIERNO CENTRAL POR TIPO DE IMPUESTO 1973 - 1985 (% DEL PBI)	111
CUADRO 47	RESULTADO ECONÓMICO DEL SECTOR PÚBLICO NO FINANCIERO 1970 -1985 (% DEL PBI)	112
CUADRO 48	COEFICIENTES DEL SECTOR FISCAL (%) 1950 - 1985	113
CUADRO 49	BALANCE INGRESOS Y EGRESOS FISCALES DEL PERÚ 1950-1985	114
CUADRO 50	REMUNERACIONES EN LIMA METROPOLITANA	115
CUADRO 51	REMUNERACIONES GOBIERNO CENTRAL	115
CUADRO 52	REMUNERACIONES MÍNIMAS LEGALES	116
CUADRO 53	REMUNERACIÓN MÍNIMA LEGAL EN LIMA METROPOLITANA	117

RELACIÓN DE FIGURAS

FIGURA 1	EL EQUILIBRIO 5	118
FIGURA 2	NIVEL DE RENTA MONETARIO Y PRECIOS	119
FIGURA 3	INFLACIÓN DE COSTOS	120
FIGURA 4	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS	121
FIGURA 5	TASA DE INFLACIÓN ANUAL 1970 - 1979	122
FIGURA 6	ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS 1970 - 1985	123
FIGURA 7	TASA DE INFLACIÓN ANUAL 1970 - 1985	124

INTRODUCCION

Uno de los problemas de permanente actualidad mundial y nacional es el de la estabilidad económica. Estabilidad económica que supone una situación en la cual un país se encuentra sin inflación ni problemas de pagos con el exterior y además está produciendo lo máximo posible haciendo uso pleno y eficiente de sus recursos.

Cuando hace un año comenzamos a preocuparnos por el asunto de nuestra Tesis, pensamos que el tema de la inflación era de suma importancia y no nos equivocamos.

En efecto nos proponíamos estudiar este problema en el Perú, toda vez que hasta hoy las respuestas para entender este problema han sido en general insatisfactorias y las políticas adoptadas sólo han sido un paliativo, que una vez agotados sus efectos de corto plazo nos han hecho enfrentar una situación más grave aún que la que se quería corregir. En este sentido habíamos recogido los planteamientos del Dr. Carlos Capuffay Mimbela en el sentido de que las causas de la inflación podían entenderse mejor si se estudiaba el fenómeno bajo un enfoque estructuralista.

Y eso es lo que hemos hecho, centrándonos básicamente en el período 1980-85, pero ampliando la cobertura cada vez que hemos creído pertinente para mejor ilustración y

cada vez que hemos encontrado las cifras adecuadas a tal fin.

Los resultados de esta investigación los presentamos en las siguientes líneas.

En el Primer Capítulo presentamos el marco teórico e histórico de la inflación hasta 1979.

En el Capítulo Segundo hacemos un breve recuento de la situación mundial y nacional.

En el Capítulo tercero presentamos la evolución de la inflación en el Perú en el periodo 1980-85.

El Cuarto Capítulo está referido al análisis de los factores que según el enfoque estructuralista generan la inflación.

Y el Capítulo Quinto reúne las conclusiones y recomendaciones a que hemos arribado en la presente investigación.

Queremos agradecer a todas las personas que han hecho posible la culminación de este trabajo y particularmente el valioso aporte y dedicación permanente del Economista Carlos Choquehuanca, quien con toda entereza y hombría de bien, ha patrocinado mi Tesis.

CAPITULO I

MARCO TEORICO E HISTORICO

1.1 Definición de la Inflación

La inflación se define como un aumento continuo y persistente en el nivel de precios. El desarrollo de esta definición permite precisar tres aspectos importantes. El primero es que no se habla de un único ajuste en el nivel de precios, sino más bien de un cambio continuo y persistente. Esto implica distinguir claramente entre un aumento en el nivel de precios y un aumento continuo y constante de él. El segundo aspecto se refiere al nivel de los precios: es posible que algunos precios aumenten y otros bajen pero esto sólo puede implicar un cambio en los precios relativos pero no en la inflación. El tercer aspecto se refiere a que la inflación sólo habla de precios más no del nivel de vida. Es incorrecto decir que la inflación reduce el ingreso real de la población puesto que puede darse un aumento en el ingreso nacional que compense el aumento en los precios, de tal manera que el ingreso real llegue incluso a crecer. (Ver 1, págs.209-10)

Los índices más usuales que se utilizan para medir la variación de los precios son las de Paasche y de Laspeyres, así como el Deflactor Implícito del PBI. Todos ellos tienen sus ventajas y desventajas, sumadas a las limitaciones

generales de todo índice y se usan según las necesidades del análisis, según la posibilidad de obtenerlas oportunamente y el costo que implicaría cada uno de ellos. (Ver 2)

1.2 Teorías de la Inflación

Las teorías de la inflación se pueden agrupar en dos: las teorías clásicas que abordan la inflación como un problema de demanda excesiva o de variaciones de la oferta, y la teoría heterodoxa o estructural de la inflación. Veamos brevemente el significado de cada una de ellas.

1.2.1 Teorías Clásicas

1.2.1.1 Inflación de Demanda

En la figura 1, podemos ver la determinación del nivel de equilibrio de Y compatible con las funciones IS - LM, donde Y es el nivel de la renta. Llamemos Y_1 a ese nivel de renta. Imaginemos una sucesión de desplazamientos a la derecha de las funciones IS o LM o de ambos y estaremos describiendo niveles de demanda global cada vez más altos que nos dan una serie de niveles de equilibrio de Y sucesivamente más altos como en la figura 2.

Los aumentos de Y , de Y_1 a Y_3 van acompañados de un aumento de producción y de precios. Pasado Y_3 , los aumentos de Y no implican aumentos de la

producción, sino sólo de precios. Es que en Y3 la economía ha llegado a su máxima producción de pleno empleo y los aumentos de Y por encima de ese punto, originan lo que Keynes llama la inflación verdadera (3). El aumento más gradual del nivel de precios resultante de aumentos de la demanda de Y1 a Y3 es resultado de las escases, desequilibrios y aumento de los costos marginales al acercarse la producción al pleno empleo. En un caso o en otro la causa de la inflación se hallaría, suponiendo una función de oferta global dada, en las fuerzas constantes de los sucesivos desplazamientos a la derecha de las curvas IS - LM y que provoca así lo que resulta ser una tasa de crecimiento del nivel de renta monetaria demasiado rápida. Existen dos teorías para explicar la inflación de este tipo: la teoría cuantitativa y la teoría Keynesiana. La teoría cuantitativa destaca la cantidad de dinero como el determinante de la demanda y del nivel de la renta monetaria. La teoría Keynesiana asigna un papel pasivo al dinero y considera que los determinantes de la demanda y el nivel de la renta monetaria sólo pueden comprenderse en el marco de todo el conjunto complejo de determinantes de los gastos, de los cuales la oferta monetaria sólo es uno. (Ver 4, Págs. 595-613)

1.2.2.2 Inflación de costos

Este enfoque puede ilustrarse através de la Figura 3, similar a la figura 2, sólo que en lugar de una sola curva de oferta ahora existen varias.

Supongamos que partimos de una economía al nivel de pleno empleo en O_1 y el nivel de precios P_1 . Si ahora la función de oferta asciende de S_1 a S_2 , sin que cambie la demanda ni el nivel de renta monetaria, Y_1 , la producción bajará de O_1 a O_2 y el nivel de precios subirá de P_1 a P_2 . Si la función de oferta vuelve a subir a S_3 , la producción bajará a O_3 y los precios ascenderán a P_3 . El proceso continuará en la medida que tengan lugar posteriores desplazamientos ascendentes de la función de oferta.

En la medida en que tenga lugar un aumento inflacionario de precios de este tipo, la inflación puede describirse como inflación pura o de oferta o provocada por el empuje de los costos. Existen dos causas principales de desplazamientos inflacionarios de la función de oferta global, representando ambos la existencia de un poder de mercado por un grupo específico de la economía. Una es el alza de salarios conseguida por los sindicatos y otra el alza de precios conseguidos por las empresas de industrias monopolísticas u oligopolísticas. (Ver 4, Págs.613-629).

1.2.2 Teoría Estructural

Los exponentes más destacados de esta teoría son Raúl Prebisch, Jorge Ahumada, Oswaldo Sunkel y Aníbal Pinto. Este grupo de economistas representan una reacción ante los enfoques que se han hecho a las causas de la inflación y a las políticas adoptadas para combatirla. Dichos enfoques son esencialmente monetaristas, es decir, que atribuyen la inflación en América Latina sólo al crecimiento desmedido de los medios de pago respondiendo a los gastos excesivos del gobierno o a las políticas derrochadoras de ésta.

Los estructuralistas consideran que los monetaristas al formular la política antinflacionista se concretan a atacar los síntomas o las manifestaciones del mal, pero no se analiza los factores de fondo, es decir aquellos factores que subyacen en la estructura de la economía y que son precisamente los que determinan o generan la inflación. Estos factores serían de tres clases: estructurales, acumulativos y propagadores.

Los factores estructurales son los que determinan la elevación de los precios y están representados por:

a. La rigidez de la oferta de productos agropecuarios, debido a la reducida superficie cultivada de las mismas; al uso de implementos y de instrumentos de trabajo primitivo; a la carencia de abonos y

fertilizantes; a la deficiencia en el riego y en la selección de semillas, etc. Mientras no se combatan estos elementos, continuarán siendo reducida la oferta de los artículos de primera necesidad y de otros productos necesarios a la industria.

b. La insuficiencia de los ahorros nacionales, que no permiten en forma satisfactoria el financiamiento interno de la inversión, es decir del gasto destinado a acrecentar la capacidad productiva, manteniendo al país en estado de subdesarrollo con reducidos ingresos. Esta situación es causada por los módulos exagerados de consumo suntuario de las clases de altos ingresos.

c. La desfavorable relación de los términos de intercambio, ya que nuestros productos de exportación son vendidos a precios reducidos, en tanto que debemos pagar precios elevados por los artículos de importación, originando todo esto la reducción del valor de las exportaciones y, por consiguiente, el deterioro de la capacidad para importar, esto es, la disminución de disponibilidades de divisas con que se puede contar para cubrir la demanda de importaciones sin recurrir a la utilización de las reservas internacionales. La desfavorable relación de los términos de intercambio con todas sus consecuencias es pues, un escollo para el financiamiento de la inversión.

Los factores acumulativos son aquellos que acrecientan la tirantez entre la oferta y la demanda de bienes y servicios y están representados por:

a. Las huelgas cuyos efectos reducen la capacidad de producción.

Sin embargo, es necesario reconocer que ellos representan una reacción ante la desigual distribución de la renta y ante el proceso de inflación, precisamente.

b. El lucro excesivo de aquellos hombres de negocios que exigen una elevada tasa de beneficios sobre el costo de producción.

c. La imposición indirecta, es decir, por los impuestos al gasto, que acrecientan los costos y por lo tanto los precios de venta.

Los factores propagadores son los que difunden el mal o los efectos de la inflación y están representados por:

a. El déficit que es el resultado de la elevación de precios que obliga al estado a aumentar los gastos para poder atender las necesidades de la colectividad y con mayor razón si se mantienen rígidos los ingresos fiscales, lo que lleva al estado a recurrir al crédito del Banco Central para poder cumplir con la satisfacción de aquellos requerimientos. En consecuencia, mientras persista la elevación de los precios provocada por las deficiencias

estructurales de la economía, la reducción del gasto y la restricción de los créditos bancarios no podrán poner término al proceso de inflación y antes por el contrario provocarán situaciones deflacionarias que hundirán más, a un país, en el subdesarrollo. Lo que importa es combatir la inflación, es atacar los factores estructurales aumentando nuestras áreas de cultivo, creando alicientes a los ahorros y a la inversión, estableciendo la reforma agraria, impulsando la industria y exigiendo un pago más justo por nuestros artículos de exportación.

b. El aumento de los salarios que provean el aumento de los costos, aunque la verdad es que las demandas por mayores salarios obedece a las difíciles condiciones de vida originadas en los factores de orden estructural.

1.3 Consecuencias de la Inflación

Podemos puntualizar las siguientes implicancias de un proceso inflacionario:

1. El debilitamiento de las funciones de la moneda, así la moneda pierde su función de ser medio de pago y depósito de valor.

2. Al depreciarse el dinero se produce la fuga hacia los valores sustanciales (bienes raíces); las personas

tratan de convertir sus ahorros en bienes raíces, en joyas o cualquier otro objeto de alto valor.

3. Las personas de moderados ingresos tan luego perciben la retribución de su trabajo, la destinan a comprar los artículos de primera necesidad por temor a que suban los precios de los mismos.

4. Por la inflación se produce un trastorno en la distribución de la renta. Nos explicamos:

a. Los comerciantes e industriales y los que se dedican a las exportaciones son los sectores más beneficiados con la inflación porque aumentan su tasa de ganancia al aprovecharse de los precios en subida.

b. Otro de los grupos que se beneficia, aunque en menor medida, es el de los deudores, porque al reembolsar sus deudas lo hacen con un dinero depreciado cuyo poder adquisitivo se ha reducido, implicando para el deudor un menor sacrificio; en cambio el acreedor es afectado al recibir dinero devaluado.

c. El sector que percibe ingresos fijos como son los tenedores de bonos, los pensionistas, los empleados públicos son afectados por la inflación, en cambio los sectores salariales u obreros y los empleados sindicalizados pueden contrarrestar los efectos inflacionarios exigiendo en los contratos una escala móvil de salarios o en su defecto recurriendo a las huelgas y

exigiendo una mayor retribución por su trabajo.

1.4 Políticas antiinflacionarias

La política antiinflacionaria consiste en la utilización de diversos instrumentos para combatir la inflación. Estos instrumentos o medidas son de tres clases: monetarios, fiscales y no monetarios o de orden general.

Los instrumentos monetarios utilizados para prevenir o combatir la inflación son los siguientes:

- a. La tasa de descuento
- b. El encaje mínimo legal
- c. La política de mercado abierto
- d. El control selectivo del crédito
- e. La devaluación

Las medidas fiscales para combatir la inflación son las siguientes:

a. El establecimiento de impuestos o el incremento de las tasas de los impuestos directos a fin de retirar del público el dinero en exceso.

b. La contratación o celebración de empréstitos con el fin de reducir también el circulante.

c. La reducción del gasto público.

Las medidas no monetarias para combatir la inflación son las siguientes:

a. El establecimiento del control de precios o sea la

fijación de precios a las mercaderías que constituye lo que se llama el control de precios directo.

b. El racionamiento del consumo

c. El establecimiento de incentivos a la producción para tratar de aumentarla.

1.5 La Inflación en el Perú 1970-1979

En el cuadro 1 podemos ver la variación del Índice General de Precios al consumidor de Lima Metropolitana para el período 1970-1979, base 1979. Es evidente que hay un proceso creciente de aceleración de los precios año a año como se puede visualizar en la fig.4, que refleja un crecimiento creciente del Índice de Precios. Es claro también que la aceleración se acentúa a partir de 1975. En el cuadro 2, podemos ver la variación porcentual y acumulada del Índice de precios que nos permite observar que incluso hasta 1972 hubo meses en los cuales la variación mensual fue negativa. Así ocurrió con la variación mensual de febrero y mayo de 1970, de setiembre de 1971 y de abril, mayo y julio de 1972. De manera que el acumulado anual en esos años no llegó a las dos cifras y fue con promedio 5.7% muy similar al de 1969 (5.6%) y muy inferior al de 1968 (9.5%) y al de 1967 (19.1%). (Ver 6, pág. 111). Sin embargo, a partir de 1973, no sólo ya no hay variaciones negativas en los índices mensuales de

precios, sino que las variaciones positivas que se dan son cada vez mayores. Así en 1973 el Índice de Precios, llega a dos dígitos (13.7%) y a partir de entonces seguirá creciendo hasta 1978 en que alcanzó 73.7%. En el cuadro 3 aparecen los Índices de Precios desagregados por Grupos de Consumo donde podemos ver que en todo el periodo 70-90, el Índice para alimentos y bebidas es inferior al Índice General, por efecto del control de precios y los subsidios a los productos básicos. No obstante podemos señalar que hasta 1973 dicho Índice era alrededor del 86% del Índice General y a partir de 1974 comenzó a subir aproximadamente cada vez más al Índice General, llegando a 96% en 1978. Este cambio refleja los efectos de la crisis de 1973, que se haría evidente en los años siguientes obligando al gobierno a variar su política de control de precios y subsidios, que llevó al incremento de los precios de los productos básicos de la canasta familiar. Lo contrario ocurrió de el Índice de Vivienda y Mobiliario que fue perdiendo importancia, pasando de ser 44% superior al Índice General en 1970, a ser sólo 9% superior en 1978. El Índice de Indumentaria fue ligeramente superior al Índice General hasta 1976 y en 1977 y 1978 fue ligeramente inferior.

En cuanto al Índice de Diversos fue superior al Índice General en los años 70, 71, 72 y 78 e inferior en los

otros años.

En cuanto a la tasa de inflación promedio anual del período ha sido persistente y aunque hasta 1973 no llegó a los dos dígitos, a partir de 1974 comenzó a acelerarse lo que refleja los cambios en el nivel de precios que luce como una curva exponencial (Ver fig.4). Lógicamente la gráfica del Índice de Precios parece ajustar mejor a una forma funcional lo que es resultado de que los Índices se construyen en relación con un año base o de referencia, en cambio la inflación es un tipo de Índice en cadena que implica que las variaciones se refieren al período anterior. La figura 5 refleja no obstante una clara tendencia creciente en la inflación del período 1970-79.

CAPITULO II

LA SITUACION MUNDIAL Y NACIONAL

2.1. La situación mundial

La economía mundial de post-guerra se caracterizó por una extraordinaria expansión productiva, sin precedentes en la historia del desarrollo económico mundial. Este ciclo de expansión culmina con la crisis mundial de 1974, la llamada "crisis petrolera". Al respecto Nunura (11, pág.18) expresa que "el período que se abre a partir de 1973/1974 no sólo está caracterizado por el ingreso a un nuevo ciclo en el desarrollo de la economía mundial, con crecientes problemas de realización, sino también por el gran desafío planteado por la crisis energética que exige la racionalización del uso de los recursos productivos y un vasto movimiento de reciclaje de recursos financieros".

El cuadro 4 presenta las tasas de crecimiento del PIB y el per cápita de la economía mundial en comparación con la nacional para el período 1950-1985. En el largo plazo, los ritmos de expansión de la producción nacional corresponden a aquellos de la economía mundial, con la peculiaridad de que a partir de 1973 la crisis nacional es más profunda que la experimentada a nivel internacional. Al parecer,

el elemento adicional de deterioro de la economía nacional ha sido el elevado crecimiento demográfico que se refleja en el inferior nivel de crecimiento del PBI per cápita.

En el cuadro 5, podemos observar que luego de un comienzo alentador en la década del 80, se insinúa una recuperación en 1983 y 1984 en la economía de los países miembros de la OCDE, debido principalmente a la recuperación de las economías norteamericanas, británica y canadiense. Esta recuperación se dio en un contexto de inflación decreciente de estos países a costo del aumento en el desempleo (la típica relación inversa entre tasa de inflación y tasa de desempleo que grafica la curva de Philips).

El cuadro 6 nos muestra los principales indicadores de la economía norteamericana, donde destaca el elevadísimo crecimiento de la economía en 1984 (6.8%), superior a todos los pronósticos y facilitado por el comportamiento de una tasa de inflación declinante, aunque enmarcado en un creciente déficit fiscal y de balanza de pagos, pero con un ligero mejoramiento del nivel de empleo y un continuo fortalecimiento del dólar. Las economías de Alemania y Japón resultaron las principales beneficiarias de dicha fortaleza, lo que les permitió obtener importantes y crecientes superávits en su balanza en cuenta corriente y sostener su recuperación en base a sus

exportaciones al mercado norteamericano. Como se puede apreciar en el cuadro 7, ambos países han tenido el déficit fiscal bajo control y han tenido éxito en su lucha contra la inflación, aunque como en el resto de países de Europa, en Alemania el problema del desempleo sigue siendo importante.

En lo que se refiere a América Latina, el año 1983 marcó el punto más bajo de la crisis económica, como consecuencia en buena medida de la situación internacional que originó la caída de los precios internacionales de las principales exportaciones de la región, al mismo tiempo que subía aceleradamente la tasa de interés, se acentuaba el proteccionismo comercial y se cerraba bruscamente el crédito a la región. Estos hechos debilitaron mucho la balanza de pagos de los países de América Latina, creando dificultades para el pago de la deuda externa, lo que a su vez agudizó la retracción de capitales obligando a casi todos los países de la región a acudir al FMI y aplicar rigurosos programas de estabilización basados en la comprensión de la demanda interna a fin de ajustar aceleradamente sus economías al entorno internacional, lo cual ocasionó la caída del producto y el deterioro de las expectativas, lo que a su vez dificultó el control de la inflación que alcanzó niveles sin precedentes en la región. Si bien el año

1984 muestra una ligera recuperación del producto, basado principalmente en el aumento de las exportaciones, la inflación y la deuda externa continuaron aumentando durante ese año. (Ver cuadro 7).

Por otra parte, después de caer por primera vez en el periodo de post-guerra, el volumen del comercio en 1982 (-2.3%), se recuperó en el año 1983 (2.1%) y tuvo un espectacular crecimiento de 8.8% en el año 1984, como una muestra de la recuperación de los países industrializados que ya hemos comentado. El déficit de la balanza de pagos de EE.UU. ha sido una de los elementos que más ha estimulado durante 1983 y 1984 el inicio de la recuperación comercial y económica, tanto de los países industrializados como de algunos países de América Latina. Sin embargo, dicho déficit no puede financiarse indefinidamente sin afectar la estabilidad de la economía mundial y su recuperación.

2.2 La situación nacional

En el cuadro 9 presentamos los flujos macroeconómicos 1950-1984 donde se puede apreciar a grandes rasgos la evolución de la balanza de pagos (BP), el déficit fiscal y la brecha ahorro-inversión.

Es claro que a partir de 1970 el déficit en cuenta corriente de la BP ha tenido una tendencia creciente. La

principal razón para ello ha sido el pago de servicios financieros al exterior, vía intereses de la deuda externa y remisión de utilidades que del 70 al 84 han pasado de 2.2% del PBI al 6.0%. Para financiar este déficit se ha recurrido a capitales públicos (que pasaron de 2.4% del PBI en el periodo 1965-69 a 5.04% en el periodo 1980-84) así como el uso de los RIN

La situación fiscal se ha caracterizado por un persistente déficit del sector público. Luego de un superávit de 1.12% del PBI en el periodo 1950-54, el déficit ha pasado de 1.11% en el periodo 55-59 a -8.66% en el periodo 80-84. El origen de este déficit ha sido la mayor propensión al gasto y una presión tributaria de tendencia decreciente. La aceleración del ritmo de la inversión pública se hace ostensible a partir de 1970 como correlato lógico de una política económica que privilegió la participación directa del estado en la economía vía empresas públicas.

No obstante el sustancial incremento de la inversión, el ahorro interno ha mostrado una tendencia hacia la baja por el deterioro del ahorro público y privado lo que ha obligado a recurrir al financiamiento externo, como se puede ver en el cuadro 10.

De lo dicho se desprende que la economía peruana durante el periodo 1950-84 ha gastado más de lo que ha

producido. También podemos afirmar que a partir de 1965, el ahorro externo se ha orientado principalmente al financiamiento del sector público y que siendo insuficiente dicho ahorro, el sector público ha recurrido al exceso del ahorro sobre la inversión del sector privado para cubrirlo.



CAPITULO III

LA INFLACION EN EL PERU ENTRE 1980 y 1985

3.1 Introducción

La situación de la economía nacional que hacia 1979 parecía haber encontrado la reversión del ciclo crítico y se orientaba hacia el auge y la estabilidad económica, no mostró a lo largo de los años del gobierno del Arq. Belaúnde, síntomas de enrumbarse en el sentido indicado.

El BCRP, encabezado por Richard Webb, consideraba que la inflación se debía básicamente al déficit fiscal, a lo que se añadía:

- La inflación mundial que se traslada a nuestro país vía aumento de los productos importados.

- La abundancia de dólares que obligó a cambiarlos por soles para poder gastarlos en el país.

- El control de precios que generó un "embalse", es decir, una postergación en el aumento de los precios de algunos productos básicos.

- Las expectativas sobre la inflación que lleva a que todos traten de elevar sus precios para defenderse de la inflación futura.

En ese sentido consideraban la necesidad de un Programa de estabilización que convoque a los trabajadores, los empresarios y el estado (18, pág.9 y 10)

Dicho programa comprendió dos fases.

Una primera fase de "sinceramiento" de la economía y de ajuste en general a la política llevada por el gobierno anterior que terminó en marzo de 1981 y que incluyó las siguientes medidas:

- El "desembalse" o sea el reajuste de precios controlados
- La adecuación de la tasa de interés a niveles compatibles con la inflación.
- La apertura de las importaciones.
- La aprobación de normas para ordenar y promover la actividad productiva, dando prioridad al sector agrario; y
- La programación de la oferta monetaria a menores niveles de inflación esperada (17, pág.32)

Si bien estas medidas dieron lugar a un aumento de la inflación, se consideraba que esto era inevitable por la herencia dejada por el gobierno anterior.

La segunda fase del Programa cuyo objetivo era frenar la inflación incluía las siguiente medidas:

- Adecuar la oferta monetaria y su velocidad, es decir, adecuar la demanda agregada a la disponibilidad total de bienes y servicios, para lo cual se usaría tres instrumentos: El Programa Monetario, las tasas de interés y los encajes bancarios. Para evitar presiones por el lado del déficit fiscal, se incluía el aumento del nivel de

gasto público y un aumento de las remuneraciones del servidor público compatible con la tasa de inflación.

- Expandir la disponibilidad interna de bienes y servicios, favoreciendo la importación de maquinaria y equipo que requiere la inversión; reflotando la agricultura, promoviendo la integración sectorial a través del estímulo a la agroindustria y a la exportación de manufacturas de mayor valor agregado nacional; propiciando la capitalización y reinversión como fuentes principales de financiamiento de la inversión y alentando el surgimiento de actividades con capacidad para competir eficientemente en el extranjero, pero que no necesiten subsidios excesivos y que al contrario tengan rentabilidad que redunden en una contribución neta positiva al fisco.

- La intervención gubernamental en los precios y salarios. El control de precios debe ser moderado y ha de estar dirigido hacia aquellos productos que verdaderamente tengan incidencia gravitante en el consumo de los habitantes de estratos bajos de renta. En cuanto a la política salarial, el objetivo central del gobierno era reforzar la negociación colectiva reduciendo la intervención estatal y procurando un crecimiento real pero no inflacionario de los salarios. El principio a seguirse sería el de no permitir una pérdida mayor en la capacidad adquisitiva real del trabajador, así como limitar los

aumentos a una recuperación del poder adquisitivo en función de la rentabilidad y la mayor productividad de cada empresa.

- La reducción de las expectativas inflacionarias, basada en la coherencia del programa y del intento de lograr acuerdos de precios y salarios a través de la Comisión Tripartita. (Ver 17, pág.37)

3.2 La Economía peruana en el periodo 1980-85

A pesar del optimismo de los resultados que tendría el Plan de Estabilización, la verdad es que la situación de la economía transitó, durante el periodo 1980-85, por una senda llena de dificultades no sólo en relación con la inflación, de la que hablaremos más específicamente en el siguiente ítem.

En el cuadro 11 podemos ver los principales indicadores económicos 1979-85 de la economía peruana. Luego del importante crecimiento de 4.3% del PBI en 1979, superior a los alcanzados desde 1975; el año 1980 apenas fue de 2.9%; el año 1981 creció 3.1% y al año 1982 sólo 0.9% para luego caer estrepitosamente en 1983 al -12% lo que no pudo recuperarse lógicamente con el crecimiento de 4.7% en 1984 ni menos con el 1.9% de 1985. Todo esto se tradujo en una caída del PBI per cápita que durante la década del 70 y hasta 1982 se había mantenido alrededor de 19 intis (a

precios de 1970), pero que en el periodo 83-85 llegó a ser inferior a 17 intis.

Las exportaciones que habían venido creciendo a tasas muy altas desde 1977, tampoco escaparon a la crisis y volvieron a tener, a partir de 1980, un comportamiento similar al periodo 1970-76, es decir con tasas negativas y en algunos casos positivas, pero largamente inferiores a las tasas del periodo 77-79.

Las importaciones tienen una alta correlación con el crecimiento de una economía cuya industria es altamente dependiente de insumos, maquinaria y equipo importado, de ahí que a partir de 1982 registrara elevadísimas tasas de crecimiento negativas.

Todo esto se reflejó en una brecha externa negativa durante el periodo de 1980-84; y si bien el año 1985 tuvo un saldo positivo de US\$125 millones, se debió más a la disminución drástica ya señalada de las importaciones que al aumento de las exportaciones.

Igualmente la brecha interna que durante todo el periodo 80-84 fue negativa, sólo se volvió positiva en 1985 más por la contracción de las inversiones que por el incremento del ahorro.

El déficit del gobierno central que en 1979 se había reducido a menos del 1% del PBI, volvió a tomar forma hasta llegar a ser -8.9% sin contar el déficit acumulado

por las empresas públicas y las otras entidades del sector público.

Para cubrir estas brechas, el gobierno tuvo que recurrir al endeudamiento externo. Así la deuda pública externa de largo plazo pasó de US\$5,764 millones en 1979 a US\$10,462 millones. Es decir, casi se duplicó en el periodo, haciendo que el coeficiente de deuda pública externa de largo plazo/FBI que en 1979 era 41.3% en 1985 llegara al 73.8%.

3.3 La Inflación 1980-85

Dentro de esta crítica situación de la economía peruana, la inflación se mantuvo en el periodo como uno de los problemas básicos del país. En efecto, vamos a ver a través de la variación de los Índices de Lima Metropolitana esta evolución.

En el cuadro 12 vemos que la variación acumulada porcentual de los precios al consumidor no sólo se mantuvo en los primeros años alrededor del 70%, sino que llegó a los tres dígitos en 1983, manteniéndose así hasta 1985.

Para 1980, la inflación acumulada, medida a través del incremento en el Índice de Precios al Consumidor de Lima Metropolitana, alcanzó el 60.8%. Esta disminución en relación con el año anterior (66.7% para 1979), se debió al embalsamiento de los precios de los productos sujetos a

control en el primer semestre de 1980 que no obstante los ajustes del segundo semestre no llegaron a colocarse en su verdadero nivel, lo que obligó al gobierno a mantener importantes subsidios, principalmente el pan, arroz y el aceite. De otro lado, el mantenimiento de esos niveles de precios en 1980 se debió al incremento de 130% de las RIN (Cuadro 11) que contribuyó directamente al aumento de la liquidez nominal, al persistente déficit del SPNF que fue de -4.7% (Cuadro 11) lo que igualmente contribuyó a incrementar el nivel de la liquidez y las expectativas inflacionarias que incidieron particularmente en el incremento de los precios de los productos industriales (Ver 19, págs. 13 y 14).

Para 1981 la evolución de los precios registró un incremento del 72.7%. A mayo de 1981 la variación acumulada (anualizada) llegó a 82% por efecto del ajuste de los primeros meses en el precio de los principales productos controlados. La disminución del ritmo de variación de precios en el resto del año se debió a la mayor producción agropecuaria, así como al efecto de la política de apertura al comercio exterior. (Ver 20, pág. 14).

Para el año 1982, se mantuvo una variación acumulada de precios de 72.9%. El Índice de precios de productos controlados, si bien se mantuvo más cerca que en 1981 del

Indice General, siguió siendo mayor que él como resultado de sucesivos ajustes de precios motivados por el mayor Indice devaluatorio (Ver cuadro 11). Aún cuando los productos transables tuvieron una variación inferior al Indice general, los no transables fueron significativamente mayores por el alza en el rubro de alimentos y servicios (Ver cuadro 13). En cuanto a los alimentos se vieron afectados por los desajustes en los programas de producción especialmente de tubérculos, hortalizas y legumbres. En cuanto a los servicios, las variaciones de precios más saltantes fueron los de servicios médicos y los intensivos en mano de obra (Ver 21, págs.16 y 17).

Para el año 1983, la variación acumulada de los precios fue de 125%, superando largamente la barrera de los 3 dígitos. Como podemos apreciar en el cuadro 11, el año 1983 fue un año de profunda crisis económica y así lo reflejan los indicadores económicos. De manera que este salto a la inflación no era un hecho aislado, sino parte de la crisis que vivía en esos momentos el país. Las causas inmediatas de esta elevada inflación se encuentra en la aceleración del ritmo devaluatorio y en los desastres naturales que afectaron la producción y el normal abastecimiento de alimentos no transables, no obstante la menor variación de los precios de los productos transables, como textiles y calzado, que tuvieron

una variación menor que la inflación por efecto de la disminución de la demanda. En cuanto a los precios de los productos sujetos a control, el Congreso dispuso un aumento máximo de 3% mensual a la gasolina y otros combustibles y de 4% en el arroz, pan, la leche ENCI, las medicinas y los servicios de agua, electricidad y teléfono (Ver 22, págs.18 y 19).

Para el año 1984, los precios alcanzaron una variación acumulada de 111.5%. Entre enero y setiembre hubo un continuo descenso de la inflación anualizada, de 125.1% en diciembre de 1983 a 99.9% en setiembre de 1984. Tal recuperación se explicó por la recuperación de la oferta de alimentos y la vigencia hasta febrero de 1984 del sistema de preanuncio del tipo de cambio y de topes mensuales para algunos precios controlados. Sin embargo, por los problemas que enfrentaba el país en su cuentas externas y en las finanzas públicas, se dejó sin vigencia dichas medidas y en consecuencia aumentó el ritmo devaluatorio a partir del mes de marzo, acentuándose claramente en el último trimestre. Asimismo, se incrementaron los precios de los productos controlados, cuyo índice fue largamente superior al promedio. Estas medidas se dieron con el fin de recuperar la paridad cambiaria y apoyar a las empresas públicas. Precisamente en el rubro de productos controlados, el Índice de

Servicios Públicos fue de 205.7%. Los productos transables reflejaron de otro lado el aumento del ritmo devaluatorio, pues crecieron también a una tasa superior al promedio. En cuanto a los productos no transables, sus precios tuvieron un crecimiento inferior al promedio e inclusive inferior al año anterior, en virtud del buen nivel de cosechas de productos agrícolas y del consiguiente normal abastecimiento de la Capital (Ver 23, págs. 21 y 22).

Para el año 1985, la economía continuó siendo afectada por un proceso de inflación acelerada que en el periodo enero-julio había alcanzado un porcentaje acumulado de 107.1% (Ver cuadro 12), cifra que anualizada representaba una variación de 248% (Ver 10, pág.18). La puesta en marcha del Programa de Emergencia del nuevo gobierno a partir de agosto dio un vuelco a este acelerado proceso de inflación que permitió que la inflación acumulada a diciembre de 1985 fuera de 158.3%. A pesar de todo esta cifra representó un nuevo record.

El nuevo gobierno consideraba que la inflación respondía a presiones de costos y a una exacerbación de expectativas. En ese sentido, el Programa de Emergencia consideraba básico la reducción de los costos de las empresas a través de la disminución de la tasa de

interés, el IGV y otros; asimismo, para reducir los elementos especulativos fijó el tipo de cambio y estableció una política de control de precios y congeló todos los precios hasta el 31 de Diciembre de 1985. (Ver 10, págs.19-21).

Por otra parte, en los cuadros 14, 15, 16, 17 y 18 presentamos el Índice General de Precios al Consumidor de Lima Metropolitana por meses, según grandes grupos de consumo, con base 1979. Aquí podemos confirmar el proceso de hiperinflación sufrido por nuestro país en el periodo 1980-1985. En efecto el Índice pasó de 100 en 1979 (año base) a 5,368.19 en 1985. Es decir, 53.68 veces más en sólo 6 años.

Las figuras 6 y 7 ilustran la variación de Índice General de Precios 1970-1985 y de la inflación anual 1970-1985, respectivamente.

CAPITULO IV

ANALISIS ESTRUCTURAL DE LA INFLACION EN EL PERU

4.1 Introducción

En el Perú, se ha venido sosteniendo sistemática y alternadamente, según el gobierno de turno que hemos tenido, que la inflación es explicable por las teorías tradicionales. Según esto, la inflación era de exceso de demanda o era generada por presiones de costos. Y según el caso se aplicaba "ajustes" a la demanda o se controlaba artificialmente los costos para mantener eufemísticamente precios bajos. Para ello se contraía el gasto público, se comprimían los salarios, se bajaba los impuestos indirectos, se ponía restricciones a la emisión monetaria, etc.

Como vemos, en el cuadro 11, los resultados desde 1970 están a la vista. La inflación no ha cedido. En 15 años ha superado los dos y tres dígitos y no ha cesado de crecer sino eventualmente, la tendencia es para arriba como hemos visto en los capítulos anteriores.

En los siguientes puntos tratamos de verificar si las

causas de la inflación quedan mejor explicadas por el enfoque estructural de la inflación.

4.2 Los factores estructurales

4.2.1 La rigidez de la oferta de productos agropecuarios

4.2.1.1 La producción global del Sector Agrario

Los sectores más importantes del PBI han sido siempre los sectores agropecuarios, manufactura, minería y construcción, aunque las estadísticas a la mano, (Ver cuadro 20), muestra también que la importancia de cada una de ellos no ha sido la misma. En 1950, el sector agropecuario era el componente más importante del PBI con 23.7% de participación, seguido de manufactura con el 19%; minería con 7.6% y construcción con 5.9%. En 1960, el sector manufactura ya había desplazado del primer lugar al sector agropecuario. En efecto, manufactura participaba en 1960 con el 23.6% del PBI seguido del sector agropecuario con 17.1%, minería con 10.3% y construcción con el 5.9%. Desde entonces el sector manufactura, no obstante sus fluctuaciones, siempre se ha mantenido en el primer lugar y cada vez a mayor distancia de la participación de los otros sectores. El sector minero ha conseguido ubicarse en el segundo lugar desde 1978

relegando al sector agricultura el tercer lugar con una participación inferior al 12% y que inclusive en 1980 había caído al 9.9%.

En resumidas cuentas los últimos 45 años han visto declinar dramáticamente la participación relativa del sector agropecuario, asumir el liderazgo al sector manufacturero y consolidar la participación del sector minero.

Sin variar este orden de participación en el FBI, el sector agropecuario, sin embargo, ha venido lentamente incrementando su participación desde 9.9% en 1980 hasta 11.5% en 1985, lo que ha sido resultado de la reversión de la tasa de crecimiento promedio anual, mientras que el FBI creció -1.5% en el mismo periodo. Esto ocurrió por primera vez en 45 años, pues en el periodo 1950-56 el FBI creció 5.9% y el sector agropecuario 0.7%; en el periodo 1957-62 el FBI creció 6.1% y el sector agropecuario 4.7%; en el periodo 1963-68 el FBI creció 4.8% y el sector agropecuario 2.5%; en el periodo 1969-75 el FBI creció 5.1% y el sector agropecuario 1.9% y, finalmente, en el periodo 1976-1980, el FBI creció 2.7% y el sector agropecuario tuvo una tasa negativa de crecimiento de -0.9% (Ver 24, pág.4).

De esta performanse del sector agropecuario podemos deducir que hasta 1980 viniera perdiendo participación en el PBI y que muy poco se ha ganado de crecer un poco más que el PBI en un periodo en que el PBI ha estado declinando como ha sido el periodo 1981-1985.

Además debemos tener en cuenta que la tasa de crecimiento de la producción agropecuaria tenía que ser mayor que la tasa de crecimiento demográfico, cosa que tampoco ha ocurrido. Como consecuencia el PBI per cápita del sector agropecuario ha venido cayendo a una mayor tasa que el PBI per cápita del país. Si bien se observa una mejoría en los años 1981 y 1982 en el año 1983 vuelve a caer, la misma intermitencia ha ocurrido en 1984 y 1985 que sugieren que las recuperaciones son aisladas y que la tendencia es a que el PBI per cápita del Sector Agropecuario siga cayendo porque si no se logra una recuperación sostenida ni siquiera en los únicos 5 de los 45 años en que tuvo una tasa de crecimiento superior al del PBI, prácticamente ya no queda posibilidad de un punto de inflexión que cambie la tendencia a la caída del PBI per cápita del sector agropecuario.

4.2.1.2 Producción agropecuaria por principales productos

En el cuadro 23 podemos ver la producción agropecuaria desagregada por principales productos. Esta información nos permite evaluar que existe una gran inestabilidad de la producción de los diferentes productos. Por ejemplo; en cereales, la producción del arroz ha variado en el periodo 1980-85 entre 420.4 TM (miles) y 1,155.7 TM (miles); en frutales, el plátano por ejemplo entre 523 TM (miles) y 709.3 TM(miles) en hortalizas, por ejemplo la cebolla entre 108.4 TM (miles) y 135.2 TM (miles); en productos industriales, el algodón ha variado entre 105.1 TM (miles) y 290.6 TM (miles); la soya ha variado entre 1.7 TM (miles) y 14 TM (miles). El camote ha variado entre 100.1 TM (miles) y 165.7 TM (miles). La producción pecuaria en cambio, es un poco más estable aunque no exenta de variabilidad.

En razón de esta gran variabilidad de los niveles de producción es muy difícil establecer tendencias en la performance de los diferentes productos agropecuarios. Nos arriesgamos a indicar que, no obstante la gran variabilidad, podríamos decir que los únicos productos que parecen incrementar su producción en el período de análisis sería el arroz, el maíz, la carne de

ave y los huevos. El resto de productos han disminuido o se han mantenido en el mismo nivel de producción entre el año 1980 y 1985.

Esta situación ha implicado que a nivel per cápita las fluctuaciones sean también muy grandes. A nivel de productos de consumo directo de tipo agropecuario, podemos decir que el per cápita sólo ha tenido un significativo incremento en el arroz que ha pasado de 24 kilos en 1980 a 45 kilos en 1985, no debemos olvidar sin embargo, que en 1979 había sido 33 kilos (Ver cuadro 24); a nivel de la carne de ave ha habido un pequeño incremento de 8 kilos en 1980 a 10 kilos en 1985; en cambio a nivel de los huevos, si bien en 1980 fue 3 kilos y pasó a 4 kilos en 1985, la tendencia no es clara. En el resto de productos el per cápita ha disminuido o se ha mantenido.

Debemos tener en cuenta además que de la producción agropecuaria nacional una parte es dedicada a la exportación como es el caso de las exportaciones tradicionales de algodón, azúcar y café y de otras exportaciones no tradicionales que bajo el lema de "exportar o morir" se vienen promoviendo como la exportación de espárragos, carne de ave, etc. (ver cuadro 25).

Todo esto ha llevado a que el Perú tenga

que importar alimentos para cubrir la demanda interna de bienes de consumo. Como vemos en el cuadro 26, el Perú ha importado entre otros productos: trigo, maíz, sorgo, arroz, azúcar, lácteos, soya y carnes.

Para este evidente estancamiento de la producción agropecuaria que la ha llevado a la pérdida de participación en el PBI, se mencionan muchas razones y múltiples soluciones, todas ellas al parecer de mediano plazo pero que nunca llega a cristalizarse en el corto plazo o son de efímera efectividad.

Así en 1980, se consideraba que los problemas de escasez de agua, precios del out pont agrario, comercialización, elevados precios de los fertilizantes y crédito insuficiente, se resolvían adoptando una política de precios libres, subsidios y obras de inversión. (Ver 19 págs, 8 y 9)

Pero en los otros años, cuando no ha sido sequía, ha sido helada o ha sido inundaciones, pero en serio nunca se ha resuelto los problemas de crédito suficiente, de ampliación de frontera agrícola, de mejoramiento de la productividad, de ampliación efectiva de la infraestructura agraria y se ha motejado de elefantes blancos a importantes obras de irrigación. (Ver 20, págs.8 y 9 ; Ver 21, Págs.10 y 11; Ver 22 Págs.10 y 11; Ver 23 Pág,12 y 13 y Ver 10 Págs.10 y 11).

Como podemos ver en el cuadro 27, el mayor porcentaje de hectáreas aviadas corresponde a sólo dos productos: algodón y arroz y el hectariaje sembrado no varía significativamente y a veces disminuye.

El único caso en que parece haber un aumento significativo en el rendimiento por hectáreas, parece ser la papa que como menciona la Memoria del ECRP de 1985 se debió al uso de semillas mejoradas y calificadas (Pág.11). El resto de productos han mantenido sus niveles de rendimiento o han recuperado los que tenían. Las variaciones de rendimiento por hectárea se han debido casi exclusivamente a condiciones climatológicas (Ver cuadro 28)

En resumen, la producción agropecuaria se ha mantenido prácticamente estancada, lo que ha llevado a la disminución de la producción per cápita y ha obligado al país a incrementar el rubro de importación de alimentos.

4.2.2 La insuficiencia de los ahorros nacionales

Otro problema estructural de nuestra economía es la insuficiencia del ahorro nacional que permita financiar las necesidades de inversión indispensable no sólo para mantener el potencial de renta de la economía, sino incrementarla como requieren países como los nuestros que

vén caer inevitablemente la producción per cápita.

En efecto, la insuficiencia del ahorro nacional es crónica. En el cuadro 10 podemos ver, por quinquenios, cómo no obstante la existencia de una brecha A-I privada positiva a partir de 1965, las crecientes necesidades del sector público reflejadas en el déficit creciente, han ido absorbiendo al superávit privado y no obstante lo cual se ha tenido que recurrir al ahorro externo para cubrir dicha brecha fiscal.

En el cuadro 29, podemos observar los coeficientes de Ahorro-Inversión para el período 1979-1985 con información anual y actualizada que nos permiten ver que luego de un superávit en 1979, generado gracias a una situación especialmente favorable del sector externo en ese año, la brecha ahorro-inversión ha sido negativa durante todo el período 1980-1984 y sólo en 1985 obtuvo un pequeño superávit de 0.9% del PBI

Ello no obstante que el coeficiente I/PBI empezó a disminuir desde 1982 en que alcanzó 22.6% a sólo 13.9% en 1985. Es decir, en un período recesivo, los ahorros nacionales resultan insuficientes. No estamos hablando, pues, de un período expansivo con altas tasas de crecimiento del PBI y de la inversión en lo que el

ahorro sería eventualmente escaso, sino de un período de contracción de la inversión donde a pesar de todo el ahorro interno resulta insuficiente (Ver cuadro 30)

La salida que han escogido nuestros gobernantes para cubrir la brecha ahorro-inversión, ha sido sistemáticamente el endeudamiento externo, que si bien en un primer momento llevó a resolver las necesidades de financiamiento del país no garantizan el retorno correspondiente y a la larga han generado un problema de pagos para el país no sólo por las condiciones financieras de la deuda sino por el volumen extraordinario que fue adquiriendo ésta. Así la deuda pública externa que en 1979 era US\$5,764 millones, en 1985 alcanzó US\$10,462 millones; sin considerar los atrasos en que desde 1983 comenzó a incurrir el país por falta de capacidad de pago.

De tal manera que el remedio ha sido peor que la enfermedad y el país, como América Latina, se ha convertido en un transferidor neto de capital. Es decir, que en lugar de que nos financien hemos terminado financiando al exterior.

En el cuadro 31, podemos ver que no obstante los elevados montos de los desembalses entre 1979 y 1985, los elevados pagos por amortización de los préstamos dejaron

como flujo neto para el país cifras que en 1984 sólo fueron de US\$84 millones y en 1985 el flujo neto fue negativo: US\$-435 millones.

Pero no sólo se van los dólares por concepto de amortización, sino también por intereses que no son nada despreciables; durante el período 1980-1985 se pagó la suma de US\$3,786 millones tan sólo de intereses.

Bien, mientras por desembolsos llegaron al país US\$10,296 millones, por servicio de la deuda (amortización + intereses) se iban US\$11,352 millones. Es decir, un saldo neto desfavorable para el país de US\$-1,056 millones.

Pero esto no es todo: a pesar de todo este flujo de dólares en contra del país nuestra deuda no disminuyó, ni siquiera se estancó. Nuestra deuda pública externa aumentó en el período 1980-85, US\$4,698 millones, sin considerar el movimiento neto de atrasos en el pago del servicio de la deuda pública externa y sin considerar el costo financiero del servicio no atendido.

Es decir que a estas alturas de la evolución del sector externo, el financiamiento externo es un eufemismo pues no sólo cada vez enviamos más dólares de los que recibimos, sino que cada vez debemos más. O sea que los desembolsos no nos alcanzan ni para pagar el

servicio de la deuda.

En resumen, la insuficiencia del ahorro nacional ha llevado a la búsqueda de fuentes de financiamiento externas, que han llevado al país a la incapacidad de pagos y a convertirse en transferidor neto de divisas, agravando aún más las necesidades de financiamiento del desarrollo nacional.

4.2.3 La desfavorable relación de los términos de intercambio

La desfavorable relación de los términos de intercambio es un mito en el Perú. Un mito que se ha acuñado a fuerza de repetir argumentos especulativos y estadísticos, pero que no son una necesidad y que por lo tanto puede cambiar.

De hecho las estadísticas muestran que hasta la década del 60, los términos de intercambio han sido desfavorables par el Perú, porque el Índice de Precios de las importaciones siempre anduvo entre 1950y 1969 por encima del Índice de Precios de las exportaciones. Pero entre 1970 y 1980 han habido 5 años en que los términos de intercambio han sido desfavorables (1971, 1972, 1975, 1977 y 1978) y 5 en que han sido favorables, tomando como base 1970, como se puede ver en el cuadro 32. Remitiéndonos a nuestro período de estudio, los términos de

intercambio entre 1980 y 1984 han sido favorables y sólo en 1985 se han vuelto desfavorables (Ver cuadro 33). Esto confirma que en los 16 años que van de 1970 a 1985, los términos de intercambio han sido, en general favorables para el Perú y por lo tanto no han sido los desfavorables términos de intercambio un factor que generara inflación en un periodo tan castigado por ella. Más bien el periodo 1980-85 ha sido privilegiado por la elevada cotización de nuestros principales productos de exportación. En el cuadro 34 hemos calculado el efecto precio sobre el valor de las exportaciones de los principales productos tradicionales, tomando como base el año 1978. Ahí podemos apreciar que el efecto precio ha sido en promedio favorable en todo el periodo 1980-1985, de manera que en total se ha ganado US\$4,796 millones en esos años por el efecto de precio de las exportaciones. Ello no obstante el efecto negativo del precio de las exportaciones en los casos de harina de pescado, el algodón y el café.

Todo esto muestra más bien una gran incapacidad de nuestros gobernantes que no atinaron a otra cosa que adelantar los pagos del servicio de la deuda pública externa para "deshacerse de los dólares" que por un "exceso" podían generar una monetización de la economía. (Ver 19, pág.21).

No se puede pues, andar buscando excusas a la situación del país por los desfavorables precios de las exportaciones usando estadísticas a propósito para ello, como lo hace el BCRP, por ejemplo en la Memoria 1985, en que encuentra que por el efecto precio de las exportaciones se ha perdido en ese año US\$-234 millones, tomando como base los precios de 1984. Y en la Memoria 1984 muestra nuevamente pérdida para los años 1984, 1983 y 1982, pero ahora usando como precio los del año 1981. Es decir, va buscando un año de comparación "adecuado" para demostrar de todas maneras que el efecto precio de las exportaciones es negativo. (Ver 10, págs.42 y 43; Ver 20 Págs.45 y 46).

4.2.4 La productividad

En el Perú, hay una tendencia decreciente de la tasa de crecimiento poblacional; la PEA, sin embargo, ha tendido a estabilizar su crecimiento alrededor del 3%, superior a la tasa de crecimiento poblacional que se estima en 2.8% en la década del 70 y 2.6% en la década del 80 (Ver cuadro 35). Este desbalance entre el crecimiento de la PEA y la población ha llevado lógicamente a que la PEA sea una porción cada vez mayor de la población total. En efecto, la PEA que en el año 1970

era el 31.6% de la población total, en 1985 representaba ya el 33.3%.

Si observamos la evolución de la productividad media del trabajo, medida por la relación PBI/L , donde la L es la FEA ocupada, podemos reconocer claramente la correlación entre la productividad y los periodos de auge-crisis de la economía peruana. Así la productividad media pasó de 631 intis de 1979 a 702.5 intis entre 1970 a 1975, pero luego cayó en los años de crisis, llegando en 1978 a 669 intis; con la recuperación de la economía volvió a crecer la productividad hasta ser 706.1 en 1981 para caer a un punto más bajo en el año 1983 con 599 intis, año que como sabemos fue el de mayor caída del PBI y luego la productividad recomienza en 1984 y 1985 un lento proceso de recuperación (Ver cuadro 35).

Hasta 1983 la evolución de la productividad media del capital, medida por la relación $PBI/FBKF$, ha tendido un comportamiento exactamente inverso a la productividad media de trabajo y para los años de 1984 y 1985 ambas productividades han crecido en la misma dirección.

Todo eso se refleja en el comportamiento de la densidad de capital medido por la relación $FBKF/L$. Al menos hasta 1983, las variaciones de densidad de capital han acompañado en el mismo sentido las variaciones en la

productividad media del trabajo. Esto es lo que técnicamente debería esperarse, es decir, el rendimiento del trabajo es mayor en la medida en que está dotado de mejores máquinas equipos y herramientas; en la medida que tiene una mejor infraestructura para operar que es lo que en el fondo significa incrementar la densidad de capital. Esto „ sin embargo, sería contradictorio con las cifras de 1984 y 1985 en que la densidad de capital sigue disminuyendo cuando la productividad media del trabajo comenzó a crecer.

Nosotros creemos que la explicación está en que los niveles de productividad media de trabajo ya eran bajos para entonces: eran inferiores a los de 1970, en tanto que los niveles de productividad media del capital seguía siendo relativamente altos.

En resumen el período 1980-1985, podríamos decir, que desde 1981 ha habido una caída de la productividad media del trabajo muy grande, que la débil recuperación de 1984 y 1985 no han podido superar. Por el contrario desde 1981 ha habido un crecimiento de la productividad del capital que sin embargo no alcanza los niveles de los años 1970-1972 y finalmente que la densidad de capital ha decrecido desde 1981, propio de una economía en crisis donde la inversión se retrae.

El cuadro 36 contiene la PEA desagregada por sectores económicos. La relación PBI sectorial/PEA sectorial nos da una idea de la productividad del trabajo de los principales sectores productivos. En el cuadro 37 podemos ver como el rendimiento por hombre en el sector agropecuario, fluctuó en el periodo 1970-1984, entre 172 y 193 intis (a precios de 1979); en el sector minero el rendimiento fluctuó entre 2,655 y 4,422 intis; en el sector industria, entre 975 y 1,129 intis y en el sector construcción el rendimiento fluctuó entre 1,013 y 1,625 intis. Esto nos lleva al cuadro 38 donde podemos comparar los rendimientos de los sectores. Así vemos que los desniveles de productividad se agudizan a partir de 1978. En efecto, entre 1970 y 1977, el sector minero, que es el de mayor rendimiento, tiene un rendimiento entre 13.83 y 16.22 veces mayor que el sector agropecuario; entre 2.52 y 2.95 veces mayor que el sector industrial y entre 2.38 y 2.93 veces mayor que el sector construcción. Esta relación se hace abismal en el periodo 1978 - 1982; en efecto, el rendimiento en el sector minero es en ese periodo entre 21.22 y 24.92 veces mayor que en el sector agropecuario; entre 3.75 y 4.36 veces mayor que en el sector industria y entre 2.72 y 4.09 veces mayor que en el sector construcción.

Todo esto explica porque el sector minero que sólo absorbe una pequeñísima fracción de la PEA, tiene una participación en el PBI, similar a la del sector agropecuario en los últimos años. Es también importante señalar que mientras la productividad en el sector agropecuario se ha mantenido estancada, el sector minero en los años 80 a duplicado la productividad por hombre que tenía en la década del 70 y finalmente que en los sectores manufactura y construcción hay una productividad similar, con un ligero margen a favor de la construcción, la que está alrededor de 1,100 intis promedio, aunque con un alto grado de dispersión mientras que los valores de la productividad media del sector industria están más concentradas y alrededor de 1,000 Intis. Todo esto resulta más preocupante si tenemos en cuenta que el sector minero ha sido una de los que más ha sufrido la pérdida de horas-hombre por conflictos laborales en el periodo 1980-85 y lo que es más, por su carácter de industria exportadora que provee con la porción más importante de divisas, ha sufrido el problema de la inestabilidad de los precios internacionales. La situación de la minería llegó a ser tan difícil que fue declarada en emergencia y se le dieron concesiones especiales para evitar que quiebren.

La pregunta, entonces, surge sola ¿cuál sería la relación de productividades entre el sector minero y los

otros sectores productivos, si todos estos factores en contra no ocurrieran?

4.3. Los factores acumulativos

4.3.1 Las Huelgas

Las huelgas en el Perú son un lugar común. De manera que a la luz de las cifras que tenemos resulta indiscutible el efecto de las huelgas sobre la producción de los distintos sectores económicos, en el país, prácticamente no hay sector donde no se haya realizado una huelga.

A la huelga fueron ingresando desde los maestros primarios y secundarios hasta los profesores universitarios, los médicos y hasta quienes no tendrían "derecho" como el caso de las fuerzas policiales; y el sector que ha insurgido poderosamente ha sido la organización sindical de los empleados públicos cuyo "CITE" ya ha sido legalmente reconocido. Todo este oleaje de huelgas es naturalmente la reacción ante la pauperización de la clase media que se ha sumado a la lucha sindical de los obreros; y han ido radicalizando sus medidas en un proceso incontenible de polarización de las fuerzas políticas del país.

Así es que cuando se habla del panorama económico nacional no se puede dejar de hablar de los conflictos laborales, que con mayor o menor intensidad afecta la actividad económica. Una revisión de las Memorias del BCRP del período 1980-85 nos permite observar que dichas referencias son inevitables. La Memoria 1980, por ejemplo, menciona las huelgas en el sector minero en sus páginas 9 y 18 al analizar el comportamiento de la producción sectorial y las exportaciones. La Memoria 1981 en la página 9 alude a los conflictos laborales en el sector pesquero y en la página 10 en el sector minero y construcción. Igualmente la Memoria 1982 hace referencia a las huelgas del sector minero (pags.11 y 12) y el sector construcción (pág.14). La Memoria 1983 refiere en la pág.10 que las huelgas en ese año han hecho que el FBI disminuya en 0.7%, alrededor de 2.5 miles de millones a precios de 1970 y luego hace mención más detallada de las huelgas en PESCA PERU (pag.12), sector minero (pág,12) y sector construcción (Pág,15). La Memoria 1984 menciona también conflictos en el sector minero (pág.14) y el sector construcción (pág.17). Y finalmente la Memoria 1985 reseña los conflictos laborales en el sector pesquero (pág,12) y el sector minero (pág.13). Y que no se diga de las Reseñas Económicas publicadas trimestralmente por el BCRP. Precisamente de la lectura de estas publicaciones

oficiales se desprende que el sector más golpeado es el sector minero. En este sentido hemos elaborado el cuadro 41 donde indicamos el número de huelgas, número de trabajadores afectados y número de horas-hombre perdidos en el sector minero entre 1980 y 1985; y en el cuadro 42 recogemos información similar sobre el sector construcción. Esto sólo para hablar de los sectores más afectados, pero como hemos dicho, los conflictos laborales atraviezan todos los sectores económicos. A manera de ilustración presentamos el cuadro 43 donde vemos los mismos rubros de los cuadros anteriores, pero para todos los sectores económicos.

4.3.2 El lucro excesivo

El ingreso nacional o Renta Nacional es el conjunto de ingresos percibidos por los agentes económicos por su participación en el proceso productivo y que de acuerdo a las estadísticas publicadas por el BCRP se desagrega en Remuneraciones (de obreros y empleados), Independientes, Renta Predial, Utilidad de Empresas e Intereses Netos.

Precisamente en el cuadro 44 se presenta el ingreso nacional desagregado de esa manera para el período 1970-1985. El cuadro 45 presenta la misma desagregación, pero en forma porcentual. Es decir, el cuadro 45 muestra

la evolución del grado de participación que han tenido en el Ingreso Nacional sus distintos componentes.

La primera constatación que salta a la vista es que los componentes más importantes del Ingreso Nacional son las Remuneraciones Independientes y la Utilidad de las Empresas. Sin embargo, la importancia de cada uno de estos componentes no ha sido la misma a través del tiempo.

Las remuneraciones han ido perdiendo importancia de tal manera que han pasado del 46.7% en 1970 a 31.8% en 1985. En estos 16 años han habido fluctuaciones. Podemos ver, por ejemplo, como su participación entre 1970-1972 pasó de 46.7% a 51.2%. A partir de 1973, comienza un lento proceso de disminución de la importancia de las Remuneraciones en el Ingreso Nacional, con excepción del año 1975, llegando a ser en 1979, sólo el 35.9%. El cambio de gobierno trajo consigo un proceso de recuperación de la participación de este rubro, recuperación que se mantuvo hasta 1983, para luego caer nuevamente y esta vez en forma aún más brusca en los años 1984 y 1985, de tal manera que se llegó al 31.8% ya señalado.

Las utilidades de las empresas tuvieron una evolución inversa a las de Remuneraciones. En efecto, pasaron de 19.8% en 1970 a 38.8% en 1985, observándose

movimientos que permiten establecer una correlación negativa casi perfecta entre la participación de las Remuneraciones y la de las Utilidades de las Empresas en el período 1970-1985.

Aún cuando los Independientes han disminuido su participación como las Remuneraciones, la variación no ha sido muy grande, habiendo pasado de 27.4% en 1970 a 24.9% en 1985.

En cuanto a los otros rubros, podemos ver que la Renta Predial pasó de 4.5% en 1970 a 2.8% en 1985 y los Intereses Netos pasaron de 1.6% en 1970 a 2.4% en 1985.

Podemos concluir entonces, que la mayor participación del rubro Utilidades de Empresas en el Ingreso Nacional ha sido a costa principalmente de la participación de las Remuneraciones y en menor medida de la participación de Independientes y de la Renta Predial.

4.3.3 Los Impuestos Indirectos

Lo que son los impuestos indirectos aparecen en las Memorias del BCRP desagregados como impuestos a la producción y consumo e impuestos a las importaciones.

En el cuadro 46 podemos ver los ingresos tributarios del gobierno central por tipo de impuesto expresados como % del PBI. No obstante la fluctuaciones del período de 1973-1985, podemos observar que los

ingresos generales por impuestos a las importaciones tienen una tendencia creciente. Lo mismo podemos decir de los impuestos a la producción y al consumo. De tal manera que los ingresos por impuestos indirectos han pasado de 8.1% del PIB en 1973 a 13.1 del PIB en 1985.

4.4. Los factores propagadores

4.4.1 El déficit fiscal

En el cuadro 9 vemos, entre otras informaciones el déficit del sector público por quinquenios 1950-1984. Podemos constatar que luego del superavit fiscal en el quinquenio 1950-1954, todos los otros quinquenios han sido deficitarios y lo que es más, con una tendencia creciente.

En el cuadro 49 presentamos una información similar y actualizada para el periodo 1950-85, año por año. En él podemos ver que entre 1950-1963 el SPNF tuvo un ahorro en cuenta corriente; esta situación cambió entre 1964-1968 en que el ahorro corriente se volvió negativo; en el periodo 1969-75, el ahorro en cuenta corriente volvió a ser positivo. Estos dos últimos periodos corresponden al primer gobierno del Arq. Belaunde y a la primera fase del gobierno militar. Luego vendrían 3 años de ahorro negativo y entre 1979-1985, el único

año de desahorro en cuenta corriente fue 1982.

Es decir que en 36 años sólo 9 años ha habido desahorro en cuenta corriente. Y en realidad dichos saldos negativos son relativamente pequeños. La razón, entonces, de la tendencia deficitaria no está en los gastos corrientes, sino en los gastos de capital. Prácticamente no hay ingresos de capital, así que los ignoramos, de manera que el ahorro en cuenta corriente sólo alcanzó a cubrir los crecientes gastos de capital en 7 de los 36 años, 4 de ellos en la década del 50 y los tres restantes en la década del 60. De manera que desde 1969 no ha vuelto haber un solo año en que haya habido superávit fiscal. En el cuadro 48 vemos como la participación de la Inversión Pública ha sido cada vez mayor en el conjunto de la inversión total.

Todos estos resultados han llevado a la situación deficitaria que se expresa en el cuadro 47.

De manera, pues, que el déficit fiscal en el Perú tiene ya una larga tradición.

4.4.2 Aumento de los salarios

Como ya hemos visto al analizar el excesivo lucro de los empresarios del país, este se ha dado a costa de la disminución de la participación de los trabajadores dependientes principalmente. Si bien han habido

incrementos colosales de salarios en términos nominales el elevado proceso de inflación ha hecho que las remuneraciones reales hayan disminuido en realidad. Así lo muestran los cuadros 50, 51 y 52.

En el cuadro 50 vemos que el Índice Real de Remuneraciones en Lima Metropolitana (1973=100) fue sólo 60.0 en 1984 para los salarios, y 50.5 para los sueldos. Es decir que los sueldos habían perdido desde 1973 49.5% de un poder de compra y los salarios el 40%.

En el caso de las Remuneraciones del Gobierno Central, la cosa es aún más dramática, pues, sus sueldos han perdido de 1973 a 1984 el 71% de su poder de compra (Ver cuadro 51).

Asimismo, las Remuneraciones Mínimas Legales habían perdido 49% de su poder de compra entre 1973 y 1984 y el 22% entre 1979 y 1984 (ver cuadro 52).

No obstante la Remuneración Mínima Legal pasó de S/6,900 en enero de 1979 a S/252,720 en diciembre de 1984. Es decir, que en 5 años la RML creció 36.63 veces (ver cuadro 40)

CAPITULO V

RESUMEN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Resumen

Luego de referir el marco teórico e histórico en el que se ha presentado las diversas teorías de la inflación y un rápido recuento de la inflación en el Perú en el periodo 1970-79, hemos abordado en el capítulo 2, la situación mundial y nacional en que nos encontrábamos en el primer quinquenio de la década del 80.

En seguida (capítulo 3) hemos repasado la evolución de la inflación en el Perú entre 1980 y 1985 y las opiniones de los gobernantes en relación con las causas de la inflación que han fluctuado, sin escapar de la concepción tradicional de la inflación, entre si era inflación de demanda o de costos.

Finalmente hemos ido verificando una a una las causas que según la teoría estructural estaría en la base de la inflación, es decir, los llamados factores estructurales, así como los factores acumulativos y propagadores.

En este sentido, vamos a exponer las principales conclusiones de esta investigación convencidos de que la teoría estructural de la inflación explica mejor que las

otras teorías las causas de la inflación en el Perú, aunque como toda teoría con pretensiones de generalidad siempre va perdiendo validez en los detalles, que no son por supuesto lo esencial.

5.2 Conclusiones

1ra.- La producción agropecuaria se ha mantenido prácticamente estancada, lo que ha llevado a la disminución de su producción per cápita obligando al país al aumento de importaciones de productos alimenticios.

2da.- La insuficiencia del ahorro nacional ha llevado a la búsqueda de fuentes de financiamiento externos que han llevado al país a la incapacidad de pagos y a convertirse en transferidor neto de divisas, agravando aún más la necesidad de financiamiento del país, pues no obstante dicha transferencia de capitales nuestra deuda ha continuado creciendo.

3ra.- Si bien entre 1950 y 1969, los términos de intercambio fueron desfavorables para el país persistentemente, a partir de 1970 se ha intercalado años favorables con años desfavorables y el período 1979-84 ha sido privilegiado por la elevada cotización de nuestros principales productos de exportación. Efectivamente, y no

obstante que el año 1985 registró términos de intercambio desfavorables y a pesar de los bajos precios de la harina de pescado, el algodón, y el café, el efecto precio de las exportaciones en el período 1980-85, tomando como base 1978=100, han sido favorables, obteniéndose una ganancia de US\$4,796 millones.

4ta.- En el período 1980-1985 podríamos decir que desde 1981 ha habido una caída muy grande de la productividad media del trabajo, que la débil recuperación de 1984 y 1985 no ha podido superar. Por el contrario desde 1981 ha habido un crecimiento de la productividad del capital que sin embargo no alcanza los niveles de los años 1970-1972.

5ta.- Las huelgas en el Perú se han generalizado incorporándose a ella la clase media que junto a los trabajadores han visto empeorar su situación económica, de manera que las huelgas se dan en todos los sectores productivos y sociales y en toda la administración pública, siendo los más afectados desde el punto de vista de la producción los sectores minero y construcción.

6ta.- Entre los componentes del Ingreso Nacional, ha venido aumentando tendencialmente la participación de las utilidades de las Empresas a costa de la participación de las Remuneraciones de obreros y empleados que han visto

caer su participación desde 46.7% en 1970 a 31.8% en 1985, mientras que la participación de las empresas crecía de 19.8% en 1970 a 38.8% en 1985.

7ma.- No obstante las fluctuaciones observadas en el periodo 1973-85; los impuestos indirectos (es decir, a la producción y al consumo y a las importaciones) han tenido una tendencia creciente pasando de 8.1% del FBI en 1973 a 13.1% del FBI en 1985.

8va.- Entre 1950-1985, el único quinquenio en que ha habido superávit promedio anual ha sido el quinquenio 1950-1954. Desde entonces se ha pasado una situación deficitaria y lo que es más con un promedio creciente. Estos déficit se han generado porque el ingreso corriente del SFNF apenas alcanza para cubrir sus gastos corrientes no obstante lo cual, los diferentes gobiernos se han ido embarcando en cuantiosas inversiones. Así vemos que la participación de la inversión pública que en 1950 era de 6.6% de la inversión total pasó a 34.9% en 1985.

9na.- No obstante que las Remuneraciones de los trabajadores ha perdido importancia en el ingreso nacional y que sus Remuneraciones Reales han venido decayendo persistentemente, sus ingresos nominales han tenido un

incremento impresionante por efecto del envilecimiento de la moneda.

10ma.- En resumen, el análisis de la información disponible nos permite verificar que los factores estructurales de la inflación, a que alude el enfoque heterodoxo, están básicamente presentes en el Perú. Es decir, rigidez en la oferta de productos agropecuarios, insuficiencia de ahorro nacional, desfavorable relación de términos de intercambio con las acotaciones hechas y baja productividad. También están presentes en el Perú con toda nitidez los factores acumulativos, es decir, las huelgas, el lucro y también los factores propagadores o sea el persistente déficit fiscal y el aumento de salarios nominales.

5.3. Recomendaciones

Habiéndose verificado nitidamente la teoría heterodoxa de la inflación, no queda más que aplicarla; desechando la teoría tradicional (de demanda o de costos) que hasta hoy ha sido un completo fracaso.

En ese sentido, cabe especial atención al sector agropecuario para que salga de su estancamiento; también la fijación de metas de crecimiento compatibles con nuestra capacidad de ahorros que impida el endeudamiento

externo así como un manejo eficiente de nuestros RIN.

Asimismo, cabe también una mayor atención al lucro excesivo del sector empresarial que permite mejorar la situación de los trabajadores y disminuir la tributación indirecta, que permite una distribución menos desigual de la riqueza del país.

Y sin perjuicio del rol que le cabe cumplir al estado, debe eliminar el persistente déficit fiscal haciendo compatible sus gastos operativos y de inversión con sus posibilidades de recaudación.

CUADRO 1: INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA
Y VARIACIONES PORCENTUALES 1970-1979 (1979=100)

MESES	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979
ENERO	11.10	11.70	12.62	13.21	15.16	18.40	23.53	32.96	45.31	77.46
FEBRERO	11.06	11.76	12.74	13.35	15.51	18.90	24.02	33.46	47.58	81.51
MARZO	11.13	11.86	13.26	13.61	15.74	19.16	24.41	34.18	48.76	85.55
ABRIL	11.18	11.88	12.90	13.74	15.98	19.55	24.57	34.71	49.94	89.76
MAYO	11.15	11.93	12.78	14.03	16.38	19.84	24.72	35.33	56.57	92.97
JUNIO	11.27	11.98	12.96	14.00	16.76	20.17	24.86	37.91	59.19	95.77
JULIO	11.30	12.17	12.87	14.36	16.89	21.16	28.27	38.99	61.48	103.02
AGOSTO	11.34	12.26	12.92	14.47	16.95	21.46	29.37	40.07	64.20	106.14
SETIEMBRE	11.44	12.19	13.06	14.69	17.16	21.67	30.38	40.68	67.45	110.79
OCTUBRE	11.33	12.29	13.14	14.76	17.18	21.88	31.07	41.11	70.12	115.20
NOVIEMBRE	11.57	12.40	13.04	14.87	17.50	21.96	31.36	41.71	71.72	119.75
DICIEMBRE	11.65	12.55	13.09	14.89	17.74	22.00	31.84	42.16	73.24	122.08
PROMEDIO	11.31	12.08	12.95	14.18	16.58	20.50	27.36	37.77	59.63	100.00

Fuente: "Cuentas Nacionales del Perú 1950-1980"

CUADRO 2: INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR 1970 - 1979
(VARIACION PORCENTUAL, MENSUAL Y ACUMULADO)

MESES	1970		1971		1972		1973		1974		1975		1976		1977		1978		1979	
	MENS.	ACUMU.	M	A	M	A	M	A	M	A	M	A	M	A	M	A	M	A	M	A
ENERO	0.6	0.6	0.4	0.4	0.6	0.6	0.9	0.9	1.8	1.8	2.8	2.8	6.9	6.9	3.5	3.5	7.5	7.5	5.8	5.8
FEBRERO	-0.4	0.3	0.5	0.9	0.9	1.5	1.1	2.0	2.3	4.1	3.6	6.5	2.1	9.2	1.5	5.1	5.0	12.8	5.2	11.3
MARZO	0.6	0.8	0.8	1.7	4.3	5.8	1.9	4.0	1.5	5.7	1.4	8.0	1.6	10.9	2.1	7.4	2.5	15.6	5.0	16.3
ABRIL	0.4	1.2	0.2	1.9	-2.9	2.8	0.9	4.9	1.5	7.3	2.0	10.2	0.7	11.7	1.6	9.0	2.4	18.4	4.9	22.3
MAYO	-0.2	1.0	0.4	2.3	-0.9	1.9	2.1	7.2	2.5	10.0	1.5	11.8	0.6	12.3	1.8	11.0	13.3	34.2	3.6	26.3
JUNIO	1.1	2.1	0.5	2.8	1.4	3.3	1.3	8.6	2.3	12.5	1.7	13.7	0.6	13.0	7.3	19.1	4.6	40.4	3.0	30.3
JULIO	0.2	2.3	1.6	4.4	-0.7	2.6	1.0	9.7	0.8	13.4	4.9	19.2	13.7	28.5	2.9	22.5	3.9	45.8	7.6	40.7
AGOSTO	0.4	2.7	0.7	5.1	0.3	2.9	0.8	10.6	0.4	13.8	1.4	20.9	3.9	33.5	2.8	25.9	4.4	52.3	3.0	44.9
SEPTIEMBRE	0.9	3.6	-0.6	4.5	1.1	4.1	1.5	12.2	1.2	15.2	1.0	22.1	3.4	38.1	1.5	27.8	5.1	60.0	4.4	51.3
OCTUBRE	0.8	4.4	0.8	5.3	0.6	4.7	0.5	12.8	0.1	15.3	1.0	23.3	2.3	41.2	1.1	29.1	4.0	66.3	4.0	57.3
NOVIEMBRE	0.4	4.8	0.9	6.2	0.7	4.0	0.8	13.6	1.9	17.5	0.4	23.7	0.9	42.5	1.5	31.0	2.3	70.1	4.0	63.5
DICIEMBRE	0.7	5.6	1.2	7.4	0.3	4.3	0.1	13.7	1.4	19.1	0.2	24.0	1.5	44.7	1.1	32.4	2.1	73.7	2.0	66.7

Fuente: Memoria 1972 BCRP Pag. 129 (Para los años 1970 a 1971)
 Memoria 1976 BCRP Pag. 186 (Para los años 1972 a 1975)
 Memoria 1985 BCRP Pág. 120 (Para los años 1976 a 1979)

CUADRO 3: INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA
POR GRUPOS DE CONSUMO (1970 - 100)

A Ñ O S	INDICE	ALIMENTOS Y BEBIDAS	VIVIENDA Y MOBILIARIO	INDUMEN- TARIA	DIVERSOS
1970	11.31	9.74	16.12	11.98	11.69
1971	12.08	10.40	17.17	13.14	12.31
1972	12.95	11.17	18.43	14.59	12.73
1973	14.18	12.30	20.33	16.00	13.53
1974	16.58	14.61	23.90	18.67	14.83
1975	20.50	19.40	27.80	22.13	17.44
1976	27.36	25.63	34.43	27.82	26.28
1977	37.78	35.94	43.37	36.64	38.24
1978	59.63	57.40	65.16	55.79	61.75
1979	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

Fuente: "Cuentas Nacionales del Peru 1950-1980"
INE, Mayo 1981, Pag. 127

CUADRO 4: PBI GLOBAL Y PERCAPITA (TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)
1950 - 1985

	1950-73	1973-78	1950-78	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1979-85
PBI GLOBAL											
- Economía Mundial	5.2	3.3	4.8	3.3	2.0	1.6	0.5	2.6	4.4	3.1	2.5
- Peru	5.3	2.0	4.7	4.3	2.9	3.1	0.9	-12.0	4.7	1.9	0.8
PBI PERCAPITA											
- Economía Mundial	3.5	1.4	3.1	S.i.	S.i.	S.i.	S.i.	S.i.	S.i.	S.i.	S.i.
- Peru	2.6	-0.8	2.0	1.6	0.2	0.4	-1.7	-14.3	2.1	-0.65	-1.76

Fuente: Nunura Chully, Juan y Portocarrero Maisch, Felix: "Industria y Crisis (la década de los 70)". Lima, Abril 1984, pag. 19.

BCRP: Memoria 1987, pag. 134 y 141.

CEDAL: "Actualidad Económica del Perú", Año IX, Especial Internacional N°1, Dic. 1986, Cuadro 1.

CUADRO 5: INDICADORES ECONOMICOS DE LOS PAISES DE LA OCDE 1981-1984

	1981	1982	1983	1984
CRECIMIENTO PNB REAL	1.6%	-0.2%	2.6%	4.9%
TASA DE INFLACION	8.7%	7.2%	4.9%	4.1%
TASA DE DESEMPLEO	6.7%	8.2%	8.7%	8.2%

Fuente: "Bases para la Formulación de un Plan de Desarrollo Industrial en el Perú". Lima, MICITI/CAP, 1985. Pág. 5

CUADRO 6: Indicadores Económicos de la Economía de los Estados Unidos
de Norteamérica 1981-1985

	1981	1982	1983	1984	1985
Crecimiento PBN Real	2.5 %	-2.1 %	3.7 %	6.8 %	2.1 %
Tasa de Inflación	9.8 %	6.0 %	3.8 %	3.8 %	4.4 %
Tasa de Desempleo	7.6 %	9.7 %	9.6 %	7.5 %	7.2 %
Balanza Comercial (Billones de US \$)	-28.1	-36.4	-63.5	-114.1	-124.4
Balanza en Cta. Cte. (Billones de US \$)	6.3	-9.2	-41.6	-101.6	-117.7
Déficit Fiscal/PNB (Gobierno Central)	-2.5 %	-4.3 %	-5.8 %	-5.0 %	-5.0 %

HORTALIZAS

FUENTE: "Bases para la Formulación de un Plan de Desarrollo Industrial en el Perú". Lima, abril 1984. pág. 6 (Hasta 1984, para Balanza Comercial sólo hasta 1983). MICTI/CAP.

"Actualidad Económica" Año VIII, No 82, Setiembre de 1982. pág. Estadística y pág. 32.

"Actualidad Económica" Año IX, No. 91, junio de 1987. Suplemento Especial. pág 6 (desempleo de 1985)

CUADRO 7: Principales Indicadores de la Economía de Alemania y Japón

	1981-1985.				
	1981	1982	1983	1984	1985
ALEMANIA					
Crecimiento PBN Real	0.2 %	-1.1 %	1.3 %	2.6 %	3.0 %
Tasa de Inflación	4.2 %	4.7 %	3.2 %	1.9 %	
Tasa de Desempleo	4.9 %	6.8 %	8.2 %	8.1 %	8.2 %
Balanza en Cta.Cte. (Billones de US \$)	-5.8	3.6	6.3	13.3	-124.4
Déficit Fiscal/PBI (Gobierno Central)	-2.2 %	-1.9 %	-2.0 %	-1.6 %	-1.1 %
JAPON					
Crecimiento PBN Real	4.0 %	3.3 %	3.4 %	5.8 %	4.7 %
Tasa de Inflación	2.7 %	1.7 %	0.7 %	0.5 %	
Tasa de Desempleo	2.2 %	2.4 %	2.7 %	2.7 %	2.6 %
Balanza en Cta.Cte. (Billones de US \$)	4.8	6.9	20.8	35.0	49.2
Déficit Fiscal/PBI (Gobierno Central)	-6.0 %	-6.0 %	-5.8 %	-5.6 %	-4.1 %

Fuente: "Bases para la Formulación de un Plan de Desarrollo Industrial en el Perú". Lima, MICTI/CAP, 1985. pág. 7 (Hasta 1984)

CUADRO 8: Indicadores Económicos de América Latina 1981 - 1984.

1981-1985.

	1981	1982	1983	1984
Crecimiento PBN Real	1.7 %	-1.0 %	-3.1 %	2.6 %
Tasa de Inflación	56.8 %	84.5 %	130.8 %	175.4 %
Relación de Precios de Intercambio	-8.4 %	-9.0 %	-6.2 %	0.2 %
Valor de Exportación de Bienes y Servicios				
Tasa de Crecimiento	7.3 %	-7.9 %	-0.2 %	9.3 %
Valor de Importación de Bienes y Servicios				
Tasa de Crecimiento	7.8 %	-19.9 %	-28.6 %	4.4 %
Pagos Netos de Utilidades e Intereses (Billones de US\$)	27.7	37.6	34.5	37.3
Balanza en Cta.Cte. (Billones de US \$)	-40.6	-40.6	-9.0	-3.1
Balanza de Capitales (Billones de US \$)	37.8	19.2	4.4	10.6
Deuda Externa Bruta (Billones de US \$)	275.4	315.3	340.9	360.2

Fuente: "Bases para la Formulación de un Plan de Desarrollo Industrial en el Perú". Lima, MICTI/CAP, 1985. pág. 8.

CUADRO 9: FLUJO MACROECONOMICOS 1950 -1984 (% DEL PBI)

	1950-54	1955-59	1960-64	1965-69	1970-74	1975-79	1980-84
A. BALANZA DE PAGOS							
I. Balanza en Cta. Cte.	-1.36	-5.66	-0.62	-2.86	-2.40	-3.98	-5.52
1. Balanza Comercial	1.31	-1.32	3.45	1.46	0.82	-0.20	0.94
2. Pago de Facturas	-1.29	-2.26	-2.43	-2.96	-2.16	-4.22	-6.24
3. Otros Serv. y Transf.	-1.36	-2.08	-1.64	-1.36	-1.06	0.44	-0.22
II. Balanza de Capitales	1.48	5.48	1.71	2.14	3.84	3.76	5.84
4. Capitales Privados	1.33	4.57	0.94	0.10	0.45	-0.76	0.80
5. Capitales Publicos	0.15	0.91	0.77	2.04	3.39	4.52	5.04
III. Saldo de Balanza de Pagos - RIN	0.12	-0.18	1.09	-0.72	1.44	-0.22	0.32
B. SECTOR PUBLICO							
I. Gobierno Central							
6. Saldo en Cta.Cte.	2.86	1.23	1.77	-12.00	1.47	-0.72	1.22
7. Ingresos	13.93	13.68	16.44	17.24	15.59	15.70	17.12
8. Gastos	11.07	12.45	14.67	17.36	14.12	16.42	18.34
II. Resto del Sector Publico							
9. Resultado en Cta.Cte.	-.-	-.-	-.-	0.08	-.-	0.92	2.02
III.							
10. Ahorro Cta.Cte. Sect.Pub.	2.86	1.23	1.77	-0.04	1.47	0.20	0.82
11. Menos:Inv.Bruta Fija	1.74	2.34	1.82	3.84	7.36	7.52	9.48
12. Otros Gastos de Capital	-.-	-.-	-.-	-.-	-.-	-.-	-.-
IV.							
13. Deficit Global del Sec.Pub.	1.12	1.11	-0.05	-3.52	-5.89	-7.32	-8.66
14. Financ. Externo Neto	0.15	0.91	0.77	2.04	3.39	3.22	5.46
15. Financ. Interno Neto	0.97	0.20	-0.82	1.48	2.50	4.10	3.20
C. AHORRO INVERSION							
I.							
16. Inversion Bruta Fija	18.93	21.92	18.93	17.14	14.17	15.38	17.24
17. Inversion Publica	1.74	2.34	3.48	3.48	7.36	7.52	9.48
18. Inversion Privada	17.19	19.52	13.66	13.66	6.81	7.86	7.76
II.							
19. Ahorro	18.93	21.92	18.93	17.14	14.17	15.38	17.24
20. Ahorro Externo	1.36	5.66	0.62	2.86	2.40	3.98	5.52
21. Ahorro Interno	17.57	16.26	18.31	14.28	11.77	11.40	11.72
22. Sector Publico	2.86	1.23	1.70	-0.04	1.47	0.20	0.82
23. Sector Privado	14.71	15.03	16.58	14.32	10.30	11.20	10.90

Fuente: "Bases para la Financiacion de un Plan de Desarrollo Industrial en el Peru"
Lima, MICTI/CAP, 1985. Pags. 23 y 24

CUADRO 10: EVOLUCION DE LA CUENTA AHORRO-INVERSION (% DEL PBI)
(1950 - 1984)

	BRECHA A-I PRIVADO	DEFICIT ECONOMICO DEL SECTOR PUBLICO	AHORRO EXTERNO
1950 - 1954	-2.48	1.12	-1.36
1955 - 1959	-4.55	-1.11	-5.66
1960 - 1964	-0.57	-0.05	-0.62
1965 - 1969	0.66	-3.52	-2.86
1970 - 1974	3.49	-5.98	-2.40
1975 - 1979	3.34	-7.32	-3.98
1980 - 1984	3.14	8.66	-5.52

Fuente: "Base para la formulación de un Plan de Desarrollo Industrial en el Perú"
Lima, MICTI/CAP, 1985. Pág. 22

CUADRO 11: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS 1980-1985

ANOS	PBI (1)	C (2)	I (3)	X (4)	M (5)	T (6)	BRECHA EXT. 4/ (7)	? PBI (8)	RIN (9)	I././\$ (10)	DEUDA (11)	11/PBI (12)	PBI/ POB. 2/ (13)	PBI (14)	DEFICIT DEL G.C. (15)	DEFICIT DEL SPNF (16)	BRECHA INT/PBI (17)	TASA DE D.ACUM. (18)
1979	4.3	-1.3	12.1	28.6	5.3	67.7	953	6.9	553.9	0.23	5764	41.3	19.50	328527	-0.6	-1.1	6.8	
1980	2.9	6.6	30.4	-7.0	45.0	59.2	-102	-0.6	1276.2	0.29	6043	35.1	19.54	337979	-2.8	-4.7	-0.6	36.6
1981	3.1	2.3	27.9	-2.7	19.6	75.4	-1729	-0.6	771.4	0.42	6127	30.4	19.62	348319	-4.9	-8.4	-8.5	48.4
1982	0.9	-0.3	-4.5	9.9	-2.7	65.5	-1609	-7.9	869.2	0.70	6825	33.6	19.28	351422	-3.9	-9.3	-7.9	90.7
1983	-12.0	-9.7	-33.2	-11.5	-25.0	111.1	-871	-5.4	855.9	1.63	6256	51.2	16.53	309317	-8.9	-12.1	-5.4	135.5
1984	4.7	0.6	0.9	5.2	-20.1	110.2	-221	-1.5	1102.9	3.47	9648	57.0	16.88	323958	-5.1	-7.6	-1.3	132.7
1985	1.9	2.2	13.7	5.9	-9.9	163.4	125	0.5	1382.6	10.98	10462	73.8	16.77	330272	-2.6	-3.0	0.9	168.1

1/ Deuda pública externa de largo plazo (US.\$ Millones)

2/ PBI per cápita en miles de I/. de 1970

3/ PBI en miles I/. de 1970

4/ Brecha Externa en US.\$ Millones

Fuente: BCR. Memoria 1980. Pag. 26 (Devaluación 1980)

Memoria 1981. Pag. 22 (Devaluación 1981)

Memoria 1983. Pag. 37 (Devaluación 1982 y 1983)

Memoria 1984. Pag. 60 (Devaluación 1984)

Memoria 1985. Pag. 56 (Devaluación 1985)

Memoria 1987. Pag. 134, 141, 147, 150, 166, 171, 177 y 179

CUADRO 12

Precios al Consumidor 1979-1985 (Variación Forcentual)

MESES	1979		1980		1981		1982		1983		1984		1985	
	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.	MEN- SUAL	ACUM.
Enero	5.8	5.8	6.0	6.0	11.7	11.7	4.5	4.5	7.6	7.6	7.3	7.3	13.9	13.9
Febrero	5.2	11.3	3.9	10.2	4.7	16.9	3.8	8.5	7.8	16.0	8.3	16.2	9.5	24.7
Marzo	5.0	16.8	3.4	13.9	6.4	24.5	6.4	15.5	9.9	27.5	6.9	24.3	8.1	34.9
Abril	4.9	22.6	2.6	16.8	3.9	29.4	4.3	20.5	7.8	37.5	5.6	31.3	12.2	51.4
Mayo	3.6	26.9	2.4	19.6	4.4	33.1	3.1	24.3	5.3	44.8	6.1	39.3	10.9	67.9
Junio	3.0	30.8	3.2	23.4	3.1	39.3	4.5	29.9	7.8	56.1	6.0	47.6	11.8	87.7
Julio	7.6	40.7	4.1	28.4	3.7	44.5	4.2	35.5	8.2	68.8	4.6	54.4	10.3	107.1
Agosto	3.0	44.9	4.4	34.1	3.6	49.6	4.4	41.5	8.8	83.7	7.7	66.3	10.8	129.4
Setiembre	4.4	51.3	7.8	44.6	3.0	54.3	4.7	48.1	6.8	96.3	4.8	74.3	3.5	137.5
Octubre	4.0	57.3	3.8	50.1	4.3	61.0	6.9	58.4	4.9	105.8	5.6	84.0	3.0	144.6
Noviembre	4.0	63.5	4.2	56.4	3.8	67.1	4.5	65.6	4.6	115.3	7.0	96.8	2.7	151.2
Diciembre	2.0	66.7	2.8	60.8	3.3	72.7	4.5	72.9	4.5	125.1	7.4	111.5	2.8	158.3

Fuente: Memoria 1985, B.C.R.P. Pag. 120

	PONDERACION	VARIACION ANUAL					
		1980	1981	1982	1983	1984	1985
INDICE GENERAL	100.00	60.8	72.7	72.9	123.1	111.5	156.3
1. Productos Controlados	21.97	33.4	99.2	77.6	160.5	129.0	148.6
Alimentos	9.92	29.6	99.2	63.0	160.8	110.9	136.7
Combustible	4.31	22.0	130.0	117.8	213.8	116.6	144.2
Transporte	5.64	43.9	78.9	68.8	122.4	152.6	182.6
Servicio Publico	2.10	47.7	96.8	8.0	115.5	205.7	133.6
2. Productos no Controlados	78.03	68.2	67.0	71.7	113.8	105.9	161.7
2.1 Productos transportables	31.69	72.8	61.9	59.6	123.3	122.9	160.9
Alimentos	12.97	72.8	64.6	62.9	133.3	126.4	145.3
Textil y Calzado	7.20	78.7	47.7	46.4	76.6	122.0	172.6
Aparatos Electrodomesticos	2.46	58.0	54.7	53.0	125.9	105.5	160.0
Otros Transables	9.06	72.2	71.7	65.8	139.8	122.0	176.8
2.2 Productos no Transables	46.34	64.9	70.8	80.2	111.1	94.8	162.2
Alimentos	13.44	61.4	53.2	88.0	122.5	70.6	164.0
Comida fuera del hogar	8.69	70.9	87.2	80.9	120.1	94.3	165.6
Servicios	4.42	105.8	110.8	86.4	92.6	121.1	157.4
Alquileres	10.87	45.3	47.5	53.2	67.1	66.5	98.0
Otros	8.92	66.3	78.1	87.1	129.9	123.1	164.8

Fuente: Memoria 1983. BCRP. Pag 18 (años 1980, 1981, 1982 y 1983)

Memoria 1985. BCRP. Pag 20 (años 1984 y 1985)

CUADRO 14:

INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA
POR MESES SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1980) (1979=100)

GRANDES GRUPOS DE CONSUMO	PONDERAC.	NUMEROS			INDICES					
		ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOST.	SET.
INDICE GENERAL	100.00	129.43	134.52	139.05	142.63	146.02	150.68	156.82	163.73	176.52
1.- Alimentos, Bebidas y Tabaco	38.09	132.34	138.17	143.13	145.22	147.05	150.15	153.01	160.45	174.01
2.- Vestidos y Calzado	7.33	134.56	140.20	148.57	155.23	162.03	170.27	179.87	197.20	208.23
3.- Alq.Vivien., Combust. y Elec.	15.57	118.60	120.69	122.93	123.80	127.43	131.52	142.61	146.52	150.04
4.- Mueb. Ens. Mant. del hogar	6.98	131.46	137.69	144.37	151.43	157.97	168.12	183.90	191.41	206.54
5.- Gastos en cuidados médicos y conserv. de la salud	2.64	136.86	140.12	145.80	149.46	153.22	160.68	169.94	174.45	183.95
6.- Transporte y Comunicación	9.83	117.31	120.72	122.26	123.49	124.24	125.19	127.48	128.84	153.39
7.- Recreo, Diversión y Servicio de enseñanza	7.40	129.94	137.27	140.70	147.17	150.78	161.87	165.20	173.28	184.02
8.- Otros Bienes y Servicios	12.16	137.80	143.82	149.21	157.22	163.27	166.65	173.24	180.05	194.46

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices

CUADRO No 14

INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA

POR MESES SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO (1980) (1979=100)

GRANDES GRUPOS DE CONSUMO	OCT.	NOV.	DIC.	PROMEDIO
INDICE GENERAL	183.25	190.96	196.34	159.16
1.- Alimentos, Bebidas y Tabaco	179.33	188.23	194.73	158.82
2.- Vestidos y Calzado	215.37	223.77	228.61	180.33
3.- Alq.Vivien., Combust. y Elec.	156.29	160.63	164.69	138.81
4.- Mueb. Ens. Mant. del hogar	218.20	226.96	234.43	179.37
5.- Gastos en cuidados médicos y conserv. de la salud	190.52	201.07	213.55	168.30
6.- Transporte y Comunicación	156.29	157.73	158.36	134.61
7.- Recreo, Diversión y Servicio de enseñanza	192.94	203.37	209.81	166.36
8.- Otros Bienes y Servicios	204.96	215.00	219.33	175.42

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices

CUADRO 15: INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO 1981 (1979 = 100)

GRANDES GRUPOS DE CONSUMO	PONDE- RACION	I N D I C E S										PROMEDIO		
		ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	N U M E R O S		AGOSTO	SEPTBRE	OCTUBRE		NOVEMBRE	DICIEMBRE
INDICE GENERAL	100.00	219.4	229.3	244.4	254.0	265.3	273.6	283.8	294.1	303.1	316.2	328.1	339.0	279.2
1. Alimentos, Bebidas y Tabaco	38.09	229.1	238.7	253.7	257.6	269.9	276.1	286.5	295.6	299.8	307.1	320.1	327.6	280.2
2. Vestidos y Calzados	7.33	237.8	244.5	260.4	271.4	283.8	293.2	300.2	307.9	317.1	323.5	334.8	343.4	293.2
3. Alq. de Vivienda, Combustible	15.57	176.5	183.6	198.1	208.0	213.3	220.6	230.9	241.1	247.7	259.2	266.3	279.6	227.1
4. Muebles, Enseres y Mantenim.	6.98	250.0	266.0	286.5	299.4	315.6	330.1	343.0	358.6	383.6	404.1	422.0	439.7	341.6
5. Cuidado, Cons. de la Salud	2.64	233.0	250.4	262.2	268.9	282.8	300.9	314.5	323.6	340.2	359.4	377.4	388.0	308.4
6. Transportes y Comunicaciones	9.83	174.4	177.7	195.1	209.4	211.8	214.7	222.4	236.3	243.7	275.6	277.7	285.0	227.0
7. Esparc. Divers., Serv., Cultura	7.40	223.6	241.6	255.2	273.5	290.2	301.1	307.8	313.6	325.3	336.7	350.4	364.4	298.6
8. Otros Bienes y Servicios	12.16	245.3	260.2	270.0	286.2	301.3	314.2	327.2	340.6	355.7	373.8	391.1	408.2	322.8

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices.

CUADRO 16: INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES
SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO 1982 (1979 = 100)

	PONDE- RACION	N U M E R O S												PROME- DIO
		ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOS.	SET.	OCT.	NOV.	DIC.	
INDICE GENERAL	100.00	354.3	367.9	391.6	408.6	421.4	440.5	459.2	479.6	502.3	537.0	561.3	586.3	459.2
1. Aliment. Bebida y Tab	38.09	335.2	346.2	373.4	384.3	390.7	403.6	416.2	435.0	460.1	497.6	533.7	563.8	428.3
2. Vestidos y Calzado	7.33	358.6	367.6	382.6	393.5	410.4	423.3	437.6	447.3	460.5	476.6	492.5	507.3	429.8
3. Alq. Combustible	15.57	289.9	299.6	313.3	331.0	352.8	371.4	395.2	412.6	427.6	455.4	475.0	485.8	384.1
4. Mueb. Enser., Mant.	6.98	473.4	486.5	506.7	525.7	547.4	564.3	590.7	613.1	637.0	661.0	680.2	713.0	583.3
5. Cuid. Conc. Salud	2.64	413.1	452.4	475.1	488.5	505.4	525.1	546.2	589.6	615.9	646.3	665.7	698.8	551.8
6. Transport. y comunic.	9.83	293.3	316.8	344.8	356.6	364.7	396.2	424.9	436.9	449.4	489.2	498.0	511.2	406.8
7. Esp. Divers. Cultura	7.40	393.3	401.2	436.4	476.3	487.7	505.0	522.4	543.0	560.3	594.6	612.2	628.9	513.4
8. Otros Bienes y Servic	12.16	438.0	458.0	480.7	509.4	527.3	562.3	583.9	620.3	660.6	710.1	728.8	770.5	587.5

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices.

CUADRO 17: INDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES
SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO 1983 (1979 = 100)

	PONDE- RACION	I N D I C E S												PROME- DIO
		ENERO	FEBR.	MARZO	ABRIL	M A Y O	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SET.	OCT.	NOV.	DIC.	
INDICE GENERAL	100.00	631.1	680.0	747.6	805.9	848.9	915.0	989.8	1077.0	1150.6	1206.5	1262.5	1319.6	969.53
1. Alimentos, Bebidas y Tabac	38.09	603.5	658.3	759.7	792.6	814.3	898.9	990.0	1100.0	1175.2	1211.9	1263.8	1329.3	368.12
2. Vestido y Calzados	7.33	524.8	540.9	558.3	577.7	606.6	630.6	661.2	691.0	720.6	777.1	837.0	893.5	48.98
3. Alq. Vivienda y combust.	15.57	534.7	597.2	637.7	708.6	787.1	848.0	893.9	975.2	1026.4	1049.9	1075.2	1095.7	132.72
4. Muebles y Enseres, Mantenn	6.98	756.0	788.8	831.3	889.0	957.8	1017.6	1085.3	1148.8	1242.0	1337.1	1431.3	1508.8	75.57
5. Cuidado Conserv. de la Sal	2.64	752.9	826.1	909.2	1033.9	1121.1	1169.0	1321.1	1373.9	1471.2	1621.7	1733.7	1849.3	33.40
6. Transporte y Comunicacione	9.33	572.1	603.5	642.3	719.3	761.0	816.8	880.2	956.6	1024.9	1095.5	1125.3	1158.1	84.82
7. Esparc. y Diversión S. Cul	7.40	674.3	708.7	791.3	902.6	946.3	987.7	1071.9	1140.3	1216.7	1294.2	1359.1	1409.1	77.09
8. Otros Bienes y Servicios	12.16	828.1	888.3	939.9	1023.9	1072.7	1144.0	1222.2	1321.0	1430.7	1520.3	1607.1	1685.5	148.79

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices.

CUADRO 18: INDICE ANUAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO 1984
(1979=100)

	PONDE- RACION	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SETBRE	OCTUBRE	NOVRE	DICBRE	PROMEDI
INDICE GENERAL	100.00	1413.9	1533.7	1640.2	1732.1	1838.5	1948.5	2037.6	2194.9	2298.8	2427.5	2597.6	2790.4	2038.04
1. Alimen. Bebidas y Tabaco	38.09	1441.2	1564.6	1648.6	1711.7	1814.5	1920.1	1998.8	2123.4	2206.0	2327.4	2482.2	2686.7	1993.93
2. Vest. y calzados	7.33	340.9	994.8	1056.6	1118.0	1190.5	1275.0	1377.0	1472.5	1549.7	1693.2	1792.2	1985.9	1370.53
3. Alq. de Viv. Combust.	15.57	1149.0	1281.6	1381.9	1503.7	1591.8	1683.3	1774.7	1884.8	1968.5	2086.2	2192.5	2317.4	1734.62
4. Mueb. Enser. Mant.	6.98	1597.7	1731.2	1848.6	1954.2	2080.8	2223.2	2338.1	2494.2	2644.1	2821.0	3014.3	3257.2	2333.72
5. Cuid. Cons. de Salud	2.64	2023.2	2118.5	2260.5	2436.8	2619.5	2795.4	2897.1	3206.9	3481.7	3679.9	3853.8	4256.0	2969.53
6. Transpor. y Comunicaciones	9.83	1237.1	1373.6	1501.1	1571.5	1688.8	1775.3	1843.0	2170.2	2252.4	2296.1	2574.8	2766.3	1920.83
7. Esp. Div. Serv. Cultura	7.40	1506.6	1592.2	1826.2	1994.5	2098.7	2237.5	2377.5	2589.4	2704.1	2852.9	3050.5	3265.8	2341.33
8. Otros bienes y servicios	12.16	1817.0	1937.9	2041.8	2148.1	2274.5	2403.9	2485.7	2640.0	2807.7	2970.3	3193.9	3349.7	2316.34

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices.

CUADRO 19: INDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LIMA METROPOLITANA POR MESES SEGUN GRANDES GRUPOS DE CONSUMO 1965 (1979=100)

	PONDE- RACION	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SETBRE	OCTUBRE	NOVRE	DICBRE	PROMEDIO
INDICE GENERAL	100.00	3179.1	3480.7	3764.3	4223.7	4684.2	5236.5	5777.9	6401.9	6627.7	6825.2	7010.7	7206.4	68.19
1. ALIMENT.BEB.TABACO	38.09	3080.2	3288.5	3486.8	305.3	4305.5	4877.2	5368.2	5799.4	5997.7	6296.4	65580.6	6816.2	4983.50
2. VESTIDOS Y CALZADOS	7.33	2120.3	2327.2	2569.1	2968.4	3375.7	3814.1	4194.5	4626.3	4862.4	5022.6	5151.2	5392.2	3868.67
3. ALQ.VIVIENDA, COMBUST.	15.57	2654.3	2923.2	3154.3	3534.9	3886.2	4269.9	4596.9	4946.2	4987.8	4898.0	4821.8	4831.5	4125.46
4. MUEB. ENS. Y MANT.	6.98	3703.6	4215.2	4638.6	5143.2	5735.2	6523.2	7196.9	7841.1	8254.3	8532.3	8705.5	8922.0	6617.59
5. CUIDADO CONSERV. DE SALUD	2.64	4676.5	5172.3	5596.3	6365.8	7069.5	7704.2	8522.8	9597.9	9878.6	10045.7	10281.3	10506.5	7951.45
6. TRANSPORTE Y COMUNICACAC.	9.83	3283.3	3701.0	3993.5	4461.9	5179.8	5578.5	6267.1	7760.5	7926.1	8026.9	8095.0	8182.6	6038.02
7. ESP.DIVERS.SERV.CULT.	7.40	3732.0	4241.8	4812.8	5594.3	5960.8	6567.3	7309.6	8029.1	8481.8	8659.2	8867.1	9111.1	6775.08
8. OTROS BICHES Y SERV.	12.16	3752.3	4061.9	4412.3	4876.7	5382.7	6096.2	6989.7	7614.8	7947.6	8272.3	8592.1	8973.8	6409.42

Fuente: Dirección General de Indicadores Económicos y Sociales del INE. Dirección de Indices.

CUADRO 20: PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL PERU 1950-1985
(Estructura Porcentual)

	1950	1960	1970	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
PBI	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
AGRICULTURA	23.7	17.1	14.2	11.0	9.9	10.4	10.6	10.9	11.5	11.5
PESCA	0.2	1.0	1.0	0.6	0.5	0.5	0.6	0.5	0.7	0.8
MINERIA	7.6	10.3	9.1	13.2	12.9	11.9	12.0	12.4	12.4	12.6
MANUFACTURA	19.0	23.6	24.9	23.5	23.8	22.9	22.6	21.2	21.6	22.1
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0.3	0.5	0.6	1.0	1.1	1.1	1.2	1.1	1.1	1.1
CONSTRUCCION	5.9	5.4	5.3	5.2	5.5	5.4	6.0	5.4	5.2	4.6
VIVIENDA	4.1	3.3	2.6	2.4	2.4	2.4	2.4	2.8	2.7	2.7
GOBIERNO	5.9	5.5	5.7	6.1	6.4	6.3	6.3	7.7	7.9	7.8
OTROS	31.2	30.9	32.1	34.7	34.7	34.9	34.9	35.7	34.7	34.9
DERECHO DE IMPORTACION	2.0	2.5	3.3	2.2	2.8	3.2	3.2	2.3	2.2	1.9

Fuente: "A.E. del Peru". CEDAL, Especial Nro. 12, Mayo 1988, pag. 7.

CUADRO 21: PBI REAL POR SECTORES PRODUCTIVOS 1979-1985
(Miles de Intis de 1970)

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
AGROPECUARIO	40219	38530	43269	44740	41222	44886	45905
PESCA	4292	4073	3572	3500	2099	4028	4332
MINERIA	32807	31330	29822	32303	29910	33773	33773
MANUFACTURA	78634	82802	82719	80486	66601	71257	71257
CONSTRUCCION	14503	17230	19126	19566	15368	13560	13560
GOBIERNO	25033	25420	26015	26535	27066	26931	26931
OTROS	133039	138594	143796	144292	127051	134514	134514
PBI	328527	337979	348319	351422	309317	323958	330272

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pag. 133

CUADRO 22: PBI PERCAPITA DEL SECTOR AGROPECUARIO 1970-1985
(A PRECIOS DE 1970)

	PBI REAL DEL S. AGROPECUARIO (MILES DE I/.) (1)	POBLACION (MILES) (2)	PBI REAL PERCAPITA DEL S.AGROPECUARIO (I/. 1970) (3)	PBI PERCAPITA (I/. 1970) (4)
1970	36,247.00	13,193.00	2.75	18.24
1971	37,334.00	13,568.00	2.75	18.65
1972	37,633.00	13,955.00	2.70	19.19
1973	38,536.00	14,350.00	2.69	19.82
1974	39,422.00	14,753.00	2.67	20.60
1975	39,106.00	15,161.00	2.58	20.52
1976	40,241.00	15,573.00	2.58	20.64
1977	40,684.00	15,990.00	2.54	20.05
1978	38,934.00	16,414.00	2.37	19.19
1979	40,219.00	16,849.00	2.39	19.50
1980	38,530.00	17,295.00	2.23	19.54
1981	43,269.00	17,755.00	2.44	19.62
1982	44,740.00	18,226.00	2.45	19.28
1983	41,222.00	18,707.00	2.20	16.53
1984	44,886.00	19,198.00	2.34	16.88
1985	45,905.00	19,698.00	2.33	16.77

Fuente: BCRP. Memoria 1980. Pag. 127 (PBI años 1970 al 1974)
 Memoria 1984. Pag. 119 (PBI años 1975 al 1977)
 Memoria 1987. Pag. 133 (PBI años 1978 al 1985)
 Pag. 134 (Para las Columnas (2) y (4))

CUADRO 23: PRODUCCION AGROPECUARIA POR PRINCIPALES PRODUCTOS 1979-1985
(Miles de TM)

	1979	1980	1981	1982	1983†	1984†	1985†
I. PRODUCCION AGRICOLA							
CEREALES							
Arroz (En cascara)	560.4	420.4	712.1	775.5	797.6	1155.7	878.3
Maiz (1)	621.4	452.7	586.7	631.3	584.6	775.8	702.4
Sorgo Grano	54.7	35.0	44.3	38.3	11.7	43.6	23.1
Trigo	102.1	77.1	110.6	100.8	75.8	83.5	92.2
FRUTALES							
Limón	74.5	71.6	75.3	73.4	49.2	91.9	71.9
Mango	79.9	58.6	80.3	63.0	53.0	93.3	80.4
Manzana	77.4	78.9	86.6	92.5	86.4	99.1	72.4
Naranja	144.3	126.0	139.7	138.2	149.0	144.1	145.6
Palta	60.5	55.6	56.9	57.4	48.7	49.1	n.d.
Plátano	794.9	709.3	660.3	688.0	618.9	551.3	523.0
HORTALIZAS							
Cebolla	146.9	128.5	125.8	135.2	121.6	114.1	108.4
Choclo	129.0	116.8	124.3	144.8	117.2	129.5	n.d.
Tomate	62.4	66.7	65.3	96.4	104.8	55.5	60.8
INDUSTRIALES							
Algodón (En rama)	243.9	256.4	285.8	256.1	105.1	202.6	290.6
Café	105.5	95.0	95.0	90.0	90.8	90.9	90.6
Caña de Azúcar	7034.2	5598.1	5125.9	6508.6	6380.5	6988.4	7329.3
MENESTRAS							
Frijol	47.7	39.3	43.6	43.3	35.2	45.2	46.2
OLEAGINOSAS							
Soya	7.3	10.7	14.0	8.2	2.1	1.7	2.1
TUBERCULOS Y RAICES							
Camote	149.3	142.4	155.3	155.1	156.7	165.7	100.1
Papa	1651.1	1379.6	1705.0	1759.6	1199.8	1462.6	1556.8
Yuca	402.6	554.8	486.4	513.5	509.7	534.7	343.8
II. PRODUCCION PECUARIA							
CARNES							
Alpaca	8.0	7.7	8.1	7.0	7.8	6.2	6.6
Ave	108.4	143.5	182.6	204.8	106.3	181.6	201.0
Caprino	9.2	9.1	9.2	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Ovino	22.7	20.7	18.8	20.4	21.1	18.9	17.2
Porcino	52.5	55.0	59.2	58.7	57.6	54.5	53.5
Vacuno	86.6	83.8	90.1	91.3	110.7	103.1	101.4
Huevos	55.3	60.0	63.8	64.6	68.0	65.1	77.9
Leche (Vacuno)	824.0	780.0	784.9	805.0	752.2	780.4	808.8
Lana (Ovino)	10.9	10.5	11.9	12.0	11.4	11.0	11.3
Fibra (Alpaca)	2.5	2.6	3.3	3.4	3.0	2.7	2.9

† Preliminar

(1) Maiz amarillo duro y maiz amiláceo

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pág. 135

CUADRO 24: PRODUCCION AGROPECUARIA PER CAPITA DE LOS PRINCIPALES ASPECTOS
DE CONSUMO. 1979-1985 (Kilos)

	1979	1980	1981	1982	1983†	1984†	1985†
Población (Miles)	16,849	17,295	17,755	18,226	18,707	19,198	19,698
Arroz (Kilos)	33.0	24.0	40.0	43.0	43.0	60.0	45.0
Trigo (Kilos)	6.0	4.0	6.0	6.0	4.0	4.0	5.0
Limón (Kilos)	4.0	4.0	4.0	4.0	3.0	5.0	4.0
Mango (Kilos)	5.0	3.0	5.0	3.0	3.0	5.0	4.0
Manzana (Kilos)	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	4.0
Naranja (Kilos)	9.0	7.0	8.0	8.0	8.0	8.0	7.0
Palta (Kilos)	4.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	n.d.
Plátano (Kilos)	47.0	41.0	37.0	38.0	33.0	34.0	27.0
Cebolla (Kilos)	9.0	7.0	7.0	7.0	6.0	6.0	6.0
Choclo (Kilos)	8.0	7.0	7.0	8.0	6.0	7.0	n.d.
Tomate (Kilos)	4.0	4.0	4.0	5.0	6.0	3.0	3.0
Café (Kilos)	6.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Caña de Azúcar (Kls.)	417.0	324.0	289.0	357.0	341.0	364.0	372.0
Frijol (Kilos)	3.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0
Soya (Kilos)	0.4	0.6	0.8	0.4	0.1	0.0	0.1
Canote (Kilos)	9.0	8.0	9.0	9.0	8.0	9.0	5.0
Papa (Kilos)	98.0	78.0	96.0	97.0	64.0	76.0	79.0
Yuca (Kilos)	24.0	32.0	27.0	28.0	27.0	28.0	17.0
Ave (Kilos)	6.0	8.0	10.0	11.0	11.0	9.0	10.0
Ovino (Kilos)	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0
Porcino (Kilos)	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0
Vacuno (Kilos)	5.0	5.0	5.0	5.0	6.0	5.0	5.0
Huevos (Kilos)	3.0	3.0	4.0	4.0	4.0	3.0	4.0
Leche (Vacuno)	49.0	45.0	44.0	44.0	40.0	41.0	41.0

Fuente: Apartir del cuadro 23

CUADRO 25: EXPORTACIONES FOB POR PRINCIPALES PRODUCTOS 1979-1985
(Millones de US. \$)

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
I. TRADICIONALES	2866	3071	2548	2531	2460	2421	2264
1. Harina de Pescado	256	195	141	202	80	137	118
Vol. (Miles TM)	657	417	315	616	285	401	508
Precio (US.\$ TM)	389.7	469.4	448.0	328.5	366.7	342.4	232.6
2. Algodón	49	72	63	85	44	23	51
Vol. (Miles qq)	434	702	685	1287	670	246	624
Precio (US.\$ qq)	113.7	101.8	92.8	66.1	66.4	92.5	82.6
3. Azúcar	34	13	--	20	35	49	23
Vol. (Miles TM)	181	53	--	59	89	116	64
Precio (US.\$ qq)	8.7	11.4	--	15.9	17.9	19.4	16.8
4. Café	245	140	106	114	116	126	151
Vol. (Miles TM)	69	44	46	43	55	52	60
Precio (US.\$ qq)	162.1	146.9	107.4	118.4	96.8	112.7	115.9
5. Cobre	693	750	529	466	442	442	446
Vol. (Miles TM)	377	350	324	292	337	337	363
Precio (c/u \$ 16)	835	97.4	74.1	68.8	59.3	59.3	59.3
6. Hierro	85	95	93	75	50	50	76
Vol. (Mill.TLN)	5.7	5.8	5.3	4.3	4.2	5.2	4.2
Precio (US.\$/TLN)	148	16.5	17.7	17.5	13.9	14.61	14.4
7. Oro	13	40	74	69	67	67	43
Vol. (Miles Oz.Tr.)	49	65	157	164	183	183	135
Precio (US.\$/TR)	265.2	616.5	472.7	420.8	366.7	366.7	320.6
8. Plata Refinada	222	315	312	205	395	227	140
Vol.(Mill.Oz.Tr.)	23.8	16.0	28.0	26.0	32.7	26.8	22.3
Precio (c/u \$/lb)	9.3	19.7	11.1	7.9	11.0	8.5	6.3
9. Plomo (1)	330	384	218	215	294	234	202
Vol.(Mill. TM)	156	152	146	177	191	181	174
Precio (c/u \$/lb)	962	114.4	68.6	55.2	69.6	58.7	52.7
10. Zinc	174	211	267	268	307	340	268
Vol. (Mill. TM)	422	468	477	491	522	511	459
Precio (c/u \$/lb)	18.6	20.4	25.4	24.8	26.7	30.2	26.4
11. Petróleo Crudo y Derivados	652	792	690	719	544	618	645
Vol. (Mill.)	24.1	22.4	19.5	228	20.5	23.5	27.1
Precio (US.\$/b)	27.1	35.2	34.6	31.6	26.6	26.3	23.9
12. Otros (2)	113	64	54	79	63	100	71
II. NO TRADICIONALES	810	845	701	762	555	726	714
III. VALOR TOTAL (I + II)	3676	3916	3249	3293	3015	3147	2978

(1) Incluye contenido de plata

(2) Incluye metales menores principales

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pág. 166

CUADRO 26

Importaciones FOB-CUODE (1) y por sectores 1979-1985 (Millones de US \$)

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
I. BS. de CONSUMO	135	372	538	443	335	240	312
Sect. Publico	44	108	169	28	62	23	11
Sect. Privado	91	264	369	417	253	217	101
II. INSUMOS	921	1,172	1,404	1,321	1,025	949	841
Sect. Publico	275	420	448	395	441	325	296
Sect. Privado	646	752	953	926	584	624	545
III. BS. DE CAPITAL	625	1,087	1,434	1,411	900	771	538
Sect. Publico	257	426	511	518	457	400	169
Sect. Privado	368	661	943	893	443	371	369
IV. DIVERSOS Y AJUSTES	273	459	388	545	462	180	295
Sect. Publico	210	318	324	480	362	110	227
Sect. Privado	63	61	65	65	100	70	68
V. TOTAL	1,954	3,090	3,802	3,722	2,722	2,140	1,806
Sect. Publico	786	1,352	1,452	1,421	1,342	858	703
Sect. Privado	1,168	1,798	2,350	2,301	1,380	1,282	1,103
PRINCP. ALIMENTOS	223	423	503	371	431	295	204
Trigo	136	141	167	156	151	143	104
Maiz y/o Sorgo	18	65	50	55	61	18	32
Arroz	110	93	60	17	40	11	--
Azucar	--	32	99	--	63	34	--
Lacteos	15	44	55	60	39	29	22
Soya	14	35	44	39	55	39	33
Carnes	--	13	28	44	22	21	13

(1) Clasificación por uso o destino económico

Fuente: Memoria 1987. BCRP Pag. 161

CUADRO 27: HECTAREAS AVIADAS Y SEMBRADAS SEGUN CAMPAÑA AGRICOLA (MILES DE HAS.)

	1980-1981		1981-1982			1982-1983			1983-1984			1984-1985			1985-1986		
	HAS. SEMB.	%	HAS. AVIADAS	HAS. SEMB.	%	HAS. AVIADAS	HAS. SEMB.	%	HAS. AVIADAS	HAS. SEMB.	%	HAS. AVIADAS	HAS. SEMB.	%	HAS. AVIADAS	HAS. SEMB.	%
ALGODON			104	135	77	89	105	85	98	98	100	129	159	81	151	173	87
ARROZ			163	170	96	162	208	78	197	248	79	180	220	82	179	188	95
MAIZ			79	361	22	69	389	18	79	381	21	68	396	17	149	437	34
PAPA			43	221	19	44	207	21	58	174	33	42	197	21	94	210	45
TRIGO			3	83	4	1	87	1	1	80	1	3	81	4	21	100	21
FRIJOL			15	55	27	10	56	18	9	59	15	11	63	17	22	72	31
				1025			1051			1040			1016			1180	

Fuente: Memoria 1984. BCRP. Pág. 12 (Para la Campaña 1981-1982)
 Memoria 1985. BCRP. Pág. 10 (Para la Campaña 1982-1983)
 Memoria 1986. BCRP. Pág. 16 (Para las Campañas 1983-1984, 1984-1985 y 1985-1986)

CUADRO 28: RENDIMIENTO DE LOS PRINCIPALES CULTIVOS A NIVEL NACIONAL (TM/Ha.)

	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
PAPA	6.5	6.8	7.0	7.1	8.5	8.3	7.7	8.5	8.5
ARROZ	4.4	4.1	4.3	4.4	4.7	4.6	4.1	4.6	4.5
ALGODON	1.6	1.7	1.8	1.7	1.8	1.9	1.2	2.0	1.9
MAIZ DURO	3.0	2.8	2.6	2.5	2.7	2.7	2.5	2.9	2.9
CANA DE AZUCAR	158.7	148.2	130.5						
MAIZ AMARILLO	1.0	1.0	1.0						
FRIJOL	0.8	0.8	0.8						
TRIGO	1.0	1.0	1.1						

Fuente: BCRP. Memoria 1983. Pag. 11 (años 1977, 1978 y 1979; todos los productos)
 Memoria 1984. Pag. 13 (años 1980, 1981, 1982 y 1983; solo papa, arroz, algodón y maíz duro)
 Memoria 1987. Pág. 13 (años 1984 y 1985; sólo para papa, arroz, algodón y maíz duro)

CUADRO 29: COEFICIENTE DE AHORRO - INVERSION * 1979 - 1985 (%)

	AHORRO INTERNO/PBI	INVERSION/PBI	A-I/PBI
A Ñ O S	(I)	(II)	(III)=(I-II)
	%	%	%
1979	21.1	14.3	6.8
1980	16.1	17.7	-0.6
1981	13.6	22.1	-8.5
1982	14.7	22.6	-7.9
1983	11.6	17.0	-5.4
1984	14.8	16.1	-1.3
1985	14.8	13.9	0.9

* Preliminar

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pág. 141

CUADRO 30

PBI Real por tipo de gasto 1979-1985* (Miles de Intis de 1970)

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Gastos de Consumo Privado	224,999	232,764	239,887	234,824	211,541	218,656	222,979
Gastos de Consumo Publico	33,569	42,892	42,199	46,275	42,344	37,176	38,548
- Gobierno	26,242	32,593	31,354	34,019	30,209	28,856	31,594
- Otras instituciones	7,327	10,299	10,845	12,256	12,135	10,320	6,954
Inversion Bruta Interna	43,961	57,339	73,318	70,034	4,677	47,174	40,699
- Inversion Bruta Fija	43,261	55,039	66,918	67,034	50,257	48,174	40,599
- Publica	18,230	24,979	31,141	32,890	29,095	26,498	21,936
- Gobierno(1)	9,950	12,352	14,519	12,407	9,900	11,578	9,548
- Otras instituciones(2)	8,570	12,627	16,622	20,483	19,195	16,920	11,305
- Privada	24,741	30,060	35,777	34,144	21,162	19,676	18,663
- Variacion de Existencias	700	2,300	6,400	(3,000)	(3,500)	(1,000)	100
Demanda Interna	302,529	332,995	355,404	300,642	303,006	303,006	302,226
Exportacion de Bs. y Ss.	62,953	58,551	56,977	62,622	55,400	58,270	61,683
Importacion de Bs. y Ss.	36,955	53,567	64,062	62,333	46,725	37,318	33,637
PBI	328,527	337,979	348,319	351,422	309,317	323,958	330,272
PBI-DI	25,998	4,984	(7,085)	289	8,675	20,952	28,046

* Preliminar

(1) Comprende: Gobierno Central y Gobiernos Locales.

(2) Incluye: Empresas Publicas, Beneficencia, IPSS y otras instituciones Publicas

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pag. 132

CUADRO 31: FLUJO DE LA DEUDA PUBLICA EXTERNA 1979-1985 (MILLONES DE US.\$) 1/

AÑOS	DESEMBOLSOS 2/	SERVICIO 2/		TOTAL (4)=(2)+(3)	FLUJO NETO (5)=(1)-(2)	ADEUDADO (6)	OTROS CAPITALES (7)
	(1)	AMORTIZAC. (2)	INTERESES (3)				
1979	1,623	980	384	1,364	643	5,764	0
1980	1,580	1,203	492	1,695	377	6,043	0
1981	1,700	1,394	525	1,919 3/	306	6,127	0
1982	2,043	1,054	551	1,605	989	6,825	0
1983*	2,554	1,145	646	1,791	1,409	8,256	22
1984*	1,525	1,441	834	2,275	84	9,648	1,308
1985*	894	1,329	738	2,067	-435	10,462	1,249

* Preliminar

1/ De mediano y largo plazo, excluye la del BCRP.

2/ Incluye los alivios por negociación de la deuda pública 1978-1979 y 1985-1985

3/ Incluye pre pagos a la banca internacional por US \$ 377 millones.

4/ Registra el movimiento neto de atrasos en el pago del servicio de la deuda externa
No incluye costo financiero del servicio no atendido.

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pág. 167

CUADRO 32: INDICE DE COMERCIO EXTERIOR 1950-1981 (1970=100)

	Indice de Precios de las exportaciones 2/	Indice de Precios de las importaciones	Indice de términos de Intercambio
1950	24.0	33.2	72.3
1951	30.0	37.1	80.9
1952	27.0	39.5	68.4
1953	25.7	40.7	63.1
1954	29.7	46.5	63.9
1955	30.1	46.4	64.9
1956	31.6	48.2	65.6
1957	32.2	49.3	65.3
1958	34.2	61.1	56.0
1959	39.1	72.2	54.2
1960	41.4	71.7	57.7
1961	40.4	71.2	56.7
1962	41.5	70.2	59.1
1963	43.6	69.2	63.0
1964	49.3	68.3	72.2
1965	49.0	69.9	70.1
1966	57.1	72.0	79.3
1967	62.6	78.1	80.2
1968	80.2	98.2	81.7
1969	88.7	98.6	90.0
1970	100.0	100.0	100.0
1971	89.5	107.2	83.5
1972	91.1	117.4	77.6
1973	147.3	136.5	107.9
1974	180.1	142.9	126.0
1975	152.7	167.8	91.0
1976	181.7	171.7	105.8
1977	183.4	189.3	96.9
1978	182.3	216.8	84.1
1979	292.2	240.9	121.3
1980	365.8	269.2	135.9
1981	311.6	273.1	114.1

2/De 1950 a 1969 se refiere a las exportaciones totales. De 1970 a 1981 se refiere sólo a las exportaciones tradicionales.

Fuente: Diario "La Prensa": "Raíces de las Crisis" 2a. ed. pág. 35 y 36:

CUADRO 33: INDICES DE COMERCIO EXTERIOR 1979 - 1985 (1978 = 100)

A Ñ O S	INDICE DE PRECIOS DE EXPORTACIONES TRADICIONALES 1/ (I)	INDICE DE VOLUM. DE EXPORTACIONES TRADICIONALES 1/ (II)	INDICE DE PRECIOS EXTERNOS DE IMPORTACION 2/ (III)	INDICE DE TERMINOS DE INTERCAMBIO 3/ (IV = I/III)
1979	149.1	117.3	111.0	134.3
1980	189.5	100.9	124.2	152.5
1981	160.4	98.8	128.4	124.9
1982	133.0	117.3	129.1	103.0
1983	146.0	104.3	132.0	110.6
1984	134.6	109.8	133.3	100.9
1985	118.2	118.1	130.5	90.6

1/ Ponderado de acuerdo a la estructura de exportación de cada año.

2/ Inflación externa relevante para el Perú.

3/ Calculado en base al índice de precios de exportación deflactado por el índice de inflación externa.

CUADRO 34: Efectos Precios Sobre el Valor de las Exportaciones Productos

Tradicional (Millones de US \$) (1978 =100)

	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1980 - 1985 *
1.- Harina de Pescado	--	-10	26	13	-48	-3	-26	-88	-126
Precio (US \$ TM)	405.3								
2.- Algodón	--	7	4	-3	-39	-21	-1	-9	-69
Precio (US \$qq)	96.5								
3.- Azúcar	--	2	4	-.-	10	19	28	12	73
Precio (US \$qq)	8.1								
4.- Café	--	25	0	-39	-23	-59	-39	-40	-200
Precio (US \$qq)	144.6								
5.- Cobre	--	233	323	134	52	86	31	33	659
Precio (c/US \$lb)	55.3								
6.- Hierro	--	-3	+5	11	20	8	-7	-5	32
Precio (US \$/TLN)	K.s.								
7.- Oro	--	4	28	44	27	38	32	27	196
Precio (US \$/Oz.Tr.)	191.6								
8.- Plata refinada	--	96	230	164	67	217	85	22	785
Precio (US\$/Oz.Tr.)	5.3								
9.- Plomo 1/	--	175	233	73	39	104	64	29	542
Precio (c/US \$lb)	45.1								
10.- Zinc	--	44	67	120	116	131	149	167	750
Precio (c/US \$lb)	14.0								
11.- Petróleo crudo y derivados	--	324	487	419	409	265	298	276	2154
Precio (US \$/B)	13.6								
T O T A L		897	1,402	936	630	785	614	424	4796

Fuente: Cálculos a partir del cuadro 25.

CUADRO 35

COEFICIENTES DE EMPLEO Y PRODUCTIVIDADES 1970-1985

	PEA Ver %	POBLA. VER %	PEA ----X100 POBLA.	PBI --- L(1)	PBI ----- FBKF (2)	FBKF ---- L(3)	PBI/L VER %	PBI/FBKF VER %	FBKF/L VER %	PEA TOTAL (MILES)
1970	3.2	2.8	31.6	631.0	7.2	87.1	2.1	-6.4	8.2	4,167.3
1971	2.7	2.8	31.6	639.6	7.0	91.5	1.4	-2.8	5.0	4,281.0
1972	2.8	2.8	31.5	640.6	6.9	92.5	0.2	-1.4	1.1	4,401.7
1973	3.0	2.8	31.6	655.6	5.7	113.4	2.3	-17.4	24.7	4,534.3
1974	3.1	2.8	31.7	693.7	4.7	147.4	5.8	-2.1	27.7	4,672.9
1975	3.1	2.8	31.8	702.5	4.6	152.9	1.3	19.6	3.7	4,817.5
1976	3.1	2.7	31.9	697.1	5.5	125.9	-0.8	-20.0	-17.7	4,968.0
1977	3.2	2.7	32.0	683.0	6.6	102.7	-2.0	21.2	-18.4	5,124.7
1978	3.1	2.7	32.2	669.0	6.0	83.2	-2.1	-40.0	-19.0	5,283.4
1979	3.0	2.6	32.3	690.5	4.8	143.2	3.2	-14.6	72.1	5,441.9
1980	3.0	2.7	32.4	698.5	4.1	168.9	1.2	-9.8	16.0	5,605.2
1981	3.1	2.7	32.6	706.1	3.7	189.9	1.0	2.7	12.4	5,779.0
1982	3.1	2.7	32.7	689.0	3.6	181.1	-2.4	21.1	-4.6	5,958.0
1983	3.0	2.6	32.8	599.0	4.6	127.5	-13.1	13.0	-29.6	6,136.7
1984	3.0	2.6	32.8	619.5	5.2	118.1	3.4	13.5	-7.4	6,320.8
1985	3.7	2.6	32.9	621.7	5.9	104.9	0.3		-11.2	6,555.5

FUENTE: A partir de los cuadros 35 y 40

(1) Productividad media del trabajo

(2) Productividad media del capital

(3) Densidad de capital

(4) FBKF: Forma bruta de capital fijo

(5) L: PEA ocupada.

CUADRO 36: PERU: POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA POR SECTOR ECONOMICO 1970-1984
(En Miles de Personas y %)

AÑOS	AGROPECUARIO		MINERIA		INDUSTRIA		CONSTRUCCION		COMERCIO		SERVICIOS		ASPIRANTES 1/		TOTAL
	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	ABSOLUTO	TASA	
1970	1879.5	45.1	79.2	1.9	604.2	14.5	120.9	2.9	458.4	11.0	887.6	21.3	137.5	3.3	4167.3
1971	1900.9	44.4	81.3	1.9	629.5	14.7	137.0	3.2	475.0	11.1	920.4	21.5	137.0	3.2	4282.0
1972	1919.1	43.6	83.6	1.9	651.5	14.9	149.9	3.4	492.9	11.2	955.2	21.7	149.7	3.4	4401.0
1973	1936.1	42.7	86.2	1.9	680.1	15.0	163.2	3.6	517.2	11.4	997.4	22.0	154.1	3.4	4401.7
1974	1948.6	41.7	84.1	1.8	719.6	15.4	182.2	3.9	537.4	11.5	1056.1	22.6	144.9	3.1	4534.3
1975	1955.9	40.6	86.7	1.8	761.2	15.8	192.7	4.0	563.5	11.7	1093.6	22.7	163.8	3.4	4672.9
1976	1977.3	39.8	89.4	1.8	775.0	15.6	196.7	4.0	596.2	12.0	1152.6	23.2	179.8	3.6	4817.5
1977	2003.8	39.1	97.4	1.9	794.3	15.5	184.5	3.8	630.3	12.3	1224.8	23.9	189.6	3.7	4968.0
1978	2026.0	38.3	100.4	1.9	807.5	15.3	170.2	3.8	669.4	12.7	1275.8	24.1	234.1	4.4	5124.7
1979	2042.0	37.5	104.6	1.9	814.4	15.0	140.5	3.5	717.4	13.2	1359.0	25.0	264.0	4.9	5283.4
1980	2052.2	36.6	106.0	1.9	820.5	14.6	124.5	3.2	777.9	13.9	1414.1	25.2	310.1	5.5	5441.9
1981	2072.7	35.8	108.3	1.9	795.6	13.8	130.7	3.0	832.6	14.4	1462.7	25.3	316.0	5.5	5605.2
1982	2097.2	35.0	108.3	1.8	755.4	12.8	221.7	3.7	867.8	14.6	1549.1	26.0	348.3	5.8	5779.0
1983	2118.2	34.5	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	6136.7
1984	2139.4	33.8	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	6320.8

1/ Incluye aspirantes (Buscan trabajo por primera vez) y no especificados

Fuente: "Peru: Indicadores Salariales". Lima, BCRP, Junio de 1986. Pag. 55

CUADRO 37: PRODUCTIVIDAD PREDIA DEL TRABAJO POR SECTOR PRODUCTIVO 1970-1984
(Intis de 1979)

AÑOS	AGROPECUARIO	MINERIA	INDUSTRIA	CONSTRUCCION
1970	191	2902	1037	1100
1971	192	2655	1052	1061
1972	186	2344	1338	1074
1973	185	2762	1059	1080
1974	190	2989	1085	1163
1975	190	2674	1058	1123
1976	190	2748	1077	1090
1977	188	3049	1033	1042
1978	183	3884	975	1013
1979	189	4389	1007	1291
1980	177	4422	1056	1625
1981	191	4187	1097	1180
1982	193	4238	1129	1035
1983	172	n.d.	n.d.	n.d.
1984	188	n.d.	n.d.	n.d.
1985	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: A partir de los cuadros 36 y 39

CUADRO 38: RELACION ENTRE PRODUCTIVIDADES SECTORIALES

A Ñ O S	MINERIA AGROPECUARIO	PMe MINERIA PMe INDUSTRIAL	PMe MINERIA PMe CONSTRUCCION
1970	15.19	2.80	2.64
1971	13.83	2.52	2.50
1972	14.75	2.64	2.55
1973	14.93	2.61	2.56
1974	15.73	2.75	2.57
1975	14.07	2.53	2.38
1976	14.46	2.55	2.52
1977	16.22	2.95	2.93
1978	21.22	3.98	3.83
1979	23.22	4.36	3.40
1980	24.98	4.19	2.72
1981	21.92	3.82	3.55
1982	21.96	3.75	4.09
1983	n.d.	n.d.	n.d.
1984	n.d.	n.d.	n.d.
1985	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: A partir del Cuadro 37

CUADRO 39: PBI: POR CLASES DE ACTIVIDAD ECONOMICA (VALORES DE COMPRADOR A PRECIOS CONSTANTE DE 1979)
(Miles de Intis)

AÑOS	AGRICUL- TURA	PESCA	MINERIA	MANUFAC- TURA	ELECTR. GAS AGUA	CONSTRUC CION	VIVIEN- DA	PRODUC.DE SERVIC. GUBERNAM.	OTROS	DERECH. DE IMPORT.	PBI A PRECIO DE COMPRADOR
1970	358105	47249	229847	626743	15091	133044	64925	144405	815909	83277	2518595
1971	365267	32602	215890	662420	16742	145313	67380	151157	981463	85641	2623875
1972	356501	17344	229413	676132	18226	160933	70157	162053	924569	83894	2699222
1973	357927	12557	238093	720142	20308	176287	73442	169623	982213	93753	2844345
1974	371170	17542	251344	780823	22202	211932	77108	177760	1076455	121051	3107387
1975	371046	15560	231844	805204	23918	216428	79483	191107	1164932	113547	3213039
1976	376612	18330	245683	834351	27179	216586	81102	204453	1169200	102578	3276074
1977	376235	16002	296960	820261	30646	192241	82180	213285	1158603	102923	3289336
1978	370592	20211	389931	787149	31945	172442	83034	213253	1158221	71816	3298594
1979	385045	22656	459112	819787	34265	181436	84149	214513	1210945	78227	3490145
1980	362630	18882	468692	866763	39024	202294	88582	233486	1264536	102748	3646637
1981	395416	20597	454283	872612	41873	224994	90611	239791	1339122	128416	3807715
1982	404160	24186	459870	863870	45288	229500	92181	241732	1332595	123884	3817266
1983	365230	17001	414736	709010	38038	181687	93183	257944	1193341	75744	3345914
1984	402811	24427	432952	736473	45708	183402	94551	272524	1217024	68472	3478344
1985	414092	25012	450714	763015	47121	164877	97007	277157	1235617	51628	3526240

Fuente: "Cuentas Nacionales del Peru 1950-1985 (Tablas de Insumo-Producto)".
INE. Lima, Setiembre 1986. Pag.61.

CUADRO 40: PBI POR SECTORES DEL GASTO (Millones de Intis de 1979)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
1. GASTO DE CONSUMO FINAL	2255.3	2364.2	2506.5	2680.0	2907.4	2998.2	3073.2	3191.9	2952.3	2431.4	2604.2	2717.8	2786.6	2553.7	2566.1	2603.9
1.1. Privado	1993.0	2022.9	2139.9	2285.7	2463.7	2500.0	2554.2	2598.1	2433.1	2130.7	2236.4	2355.8	2376.4	2179.5	2209.0	2244.7
1.2 Gobierno Central	322.3	341.2	365.5	394.3	443.6	498.2	519.0	593.8	519.1	300.7	367.8	362.0	410.2	374.2	357.1	359.2
2. FORMACION BRUTA DE CAPITAL	359.7	411.7	285.4	534.3	775.8	724.4	624.3	467.5	392.6	756.8	1030.8	1242.2	1153.0	694.8	645.5	547.6
2.1 FBKF	347.8	375.3	389.9	500.8	660.3	699.2	591.7	494.7	410.1	723.6	882.0	1024.1	1003.4	712.1	668.2	606.2
2.1.1 Construccion	165.8	185.0	205.5	237.2	301.3	322.3	292.9	264.0	229.2	412.6	463.1	524.7	533.6	423.4	424.5	377.9
2.1.2 Equipo	182.0	190.3	184.4	263.6	359.0	377.0	298.9	230.6	180.9	311.0	418.9	499.4	469.8	288.7	243.6	228.5
2.2 Variacion de Existencia	11.9	36.3	-104.5	33.6	115.5	25.1	33.6	-27.1	-17.5	33.2	148.9	218.2	149.6	-17.3	-22.7	-58.8
3. EXPORTACIONES	612.8	577.4	621.8	428.4	455.2	457.3	452.2	506.5	565.4	968.2	879.3	853.5	905.7	820.7	886.1	930.2
4. IMPORTACIONES	709.2	729.4	714.5	798.5	1030.9	966.8	873.6	876.5	811.6	866.2	867.7	1078.0	1028.0	723.4	591.8	487.1
T O T A L :	2518.6	2623.9	2699.2	2844.3	3107.4	3213.0	3276.1	3289.3	3298.6	3490.1	3646.6	3817.3	3817.3	3345.9	3505.9	3594.6

fuente: 3. pág. 5.

CUADRO 11:

EFECTOS DE LAS HUELGAS EN LA MINERIA

	1980	1981	1982	1983	1984	1985‡
Nro. DE HUELGAS	123	156	129	144	110	43
Nro. DE TRABAJADORES AFECTADOS	63,800	90,300	61,000	84,000	93,000	16,000
Nro. DE HORAS-HOMBRE PERDIDOS (MILLONES)	2,800,000	5,700,000	3,000,000	7,500,000	4,200,000	1,000,000

‡ Solo el primer semestre

Fuente: Reseña Económica. BCRP. Marzo 1982. Pag. 12 (años 1980-1981)
 Reseña Económica. BCRP. Marzo 1983. Pag. 10 (año 1982)
 Reseña Económica. BCRP. Junio 1984. Pag. 18 (año 1983)
 Reseña Económica. BCRP. Marzo 1985. Pag. 30 (año 1984)
 Reseña Económica. BCRP. Diciembre 1985. Pag. 30 (año 1985)

CUADRO 42: EFECTO DE LAS HUELGAS EN LA CONSTRUCCION

	1981	1982	1983	1984
Nro. DE HUELGAS	19	82	52	n.d.
Nro.DE TRABAJADORES AFECTADOS	5,100	154,609	31,900	n.d.
Nro.DE HORAS HOMBRE PERDIDOS	201,000	7,548,000	1,507,000	617,870

Fuente: Reseña Económica. BCRP. Marzo 1983. Pag. 15 (1981)
 Memoria 1982. BCRP. Pag. 14 (1982)
 Memoria 1983. BCRP. Pag. 15 (1983)
 Memoria 1984. BCRP. Pag. 17 (1984)

CUADRO 43: NUMERO DE HUELGAS, TRABAJADORES INVOLUCRADOS Y HORA-HOMBRE PERDIDOS,
POR ACTIVIDAD ECONOMICA

ACTIVIDAD ECONOMICA	I TRIMESTRE 1983			I TRIMESTRE 1984		
	Nro. DE HUELGAS	TRABAJAD. INVOLUC.	HRS./HOMB. PERDIDOS	Nro. DE HUELGAS	TRABAJAD. INVOLUCR.	HRS/HOMB. PERDIDOS
AGRICULTURA, PESCA	5	8,086	183,968	1	320	12,800
MINERIA	53	44,825	3,710,877	30	45,497	611,250
IND.MANUFACTURERA	75	12,091	1,161,331	47	8,754	403,491
ENERGIA	3	3,531	31,208	4	6,302	495,864
CONSTRUCCION	20	9,371	370,463	10	4,302	264,472
COM., REST. Y HOTELES	13	4,273	288,656	8	1,927	45,706
TRANSP.,ALMACEN, COMIDA	8	9,674	688,134	9	21,754	729,699
EST.FINANC.,SEG., B/I						
SERV. PRESTADO A EMP	8	1,101	3,824	10	24,983	356,443
SERV.COMUN. SOC. PERSON.	11	7,923	223,188	6	305	26,640
NO DETERMINADO	2	301,621	2,412,968	4	299,207	2,406,552
TOTAL	198	402,496	9,074,617	129	413,351	5,352,917

Fuente: "Reporte Económico Social". CAES. Junio 1984, Nro. 5, pág. 32

CUADRO 44: INGRESO NACIONAL 1970-1985 (Miles de Intis)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
REMUNERACIONES	93456	108692	125810	149605	181254	226542	306750	412339	580295	927954	1609262	2796060	4569496	8458245	16232516	39678585
OBREROS	44039	51933	60712	74101	91982	116505	159219	218926	314159	511451	887879	1504067	2417036	4415925	8165045	13536373
EMPLERADOS	49419	56759	65098	75504	89272	110037	147531	193413	266136	416503	721383	1291993	2152460	4042320	8086471	20122212
INDEPENDIENTES	54805	57653	62636	73343	93086	119308	162937	217847	338752	607044	1017406	1627260	2943716	5363450	11912322	30137922
RENTA PREDIAL	9005	9915	10860	12315	14801	17498	21163	27512	36517	67020	96971	154090	2481240	545880	1169493	3552335
UTILIDAD DE EMPR.	39578	40222	42929	68221	91640	100857	151219	223419	391207	947017	1370134	2092432	3469444	6414017	17036181	48317862
INTERESES NETOS	3152	3136	3239	2221	5441	5269	7190	9655	17930	39137	70446	176115	343424	672980	1491346	3037671
TOTAL :	199997	219618	245496	305711	386222	469473	649259	890772	1366701	2598172	4164219	7045957	11574320	21453672	47842738	124754575

Fuente: Memoria 1980. BCRF. Pág. 132 (Años 1970, 1971, 1972 y 1973)
 Memoria 1983. BCRF. Pág. 117 (Años 1974, 1975, 1976 y 1977)
 Memoria 1987. BCRF. Pág. 139 (Para los otros años)

CUADRO 45: ESTRUCTURA DEL INGRESO NACIONAL 1970 - 1985 (2)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
REMUNERACIONES	46.7	49.5	51.2	48.8	46.9	48.2	47.2	46.3	42.5	35.9	38.6	39.7	39.5	39.4	33.9	31.8
- Obreros	22.0	23.6	24.7	24.2	23.8	24.8	24.5	24.6	23.0	19.8	21.3	21.3	20.9	20.6	17.1	15.7
- Empleados	24.7	25.8	26.5	24.7	23.1	23.4	22.7	21.7	19.5	16.1	17.3	18.3	18.6	18.8	16.4	16.1
INDEPENDIENTES	27.4	26.3	25.5	24.0	24.1	25.4	25.1	24.5	24.8	23.5	24.4	25.9	25.4	25.0	24.9	24.9
RENTA FUNDIAL	4.5	4.5	4.4	4.0	3.8	3.7	3.3	3.1	2.8	2.6	2.3	2.2	2.1	2.5	2.4	2.8
UTIL. DE EMPRESAS	19.8	18.3	17.5	22.3	23.7	21.5	23.3	25.1	28.6	36.6	32.9	29.7	30.0	30.0	35.6	38.8
INTERESES NETOS	1.6	1.4	1.3	0.7	1.4	1.1	1.1	1.1	1.3	1.5	1.7	2.5	3.0	3.1	3.1	2.4
T O T A L :	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: A partir del Cuadro

CUADRO 46: INGRESOS TRIBUTARIOS DEL GOBIERNO CENTRAL POR TIPO DE IMPUESTO 1973-1985
(% DEL PBI)

	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
1. IMPUESTOS A LA RENTA	4.2	4.5	4.4	3.0	2.9	2.6	3.0	6.0	3.5	3.4	2.5	2.4	2.2
2. IMPUESTOS AL PATRIMONIO	0.6	0.9	0.7	0.7	0.9	0.7	0.6	0.7	0.7	0.7	0.5	0.5	0.4
3. IMPUESTOS A LAS IMPORTACIONES	2.5	2.2	3.2	2.4	1.9	2.3	2.2	3.2	3.8	3.3	2.7	3.0	3.5
4. IMPUESTOS A LAS EXPORTACIONES	-.-	0.4	0.4	0.8	1.5	1.9	2.8	2.5	1.4	0.8	0.4	0.1	0.4
5. IMPUESTOS A LA PRODUC. Y CONS.	5.6	5.4	5.8	6.1	6.3	7.2	7.3	7.6	7.4	8.3	7.3	7.7	9.6
6. OTROS INGRESOS TRIBUTARIOS	0.3	-.-	0.4	0.4	0.3	0.7	0.4	0.6	0.6	0.6	0.5	0.9	0.7
T O T A L :	13.2	13.4	14.9	13.4	13.8	15.4	17.1	20.6	17.4	17.1	13.9	14.6	16.8
IMPUESTOS INDIRECTOS (3+5)	8.1	7.6	9.0	8.5	8.2	9.5	9.3	10.8	11.2	11.6	10.0	10.7	13.1

Fuente: Memoria 1983. BCRP. Pág. 145 (años 1973, 1974, 1975, 1976 y 1977)
Memoria 1986. BCRP. Pág. 189 (Para los otros años)

CUADRO 47: RESULTADO ECONOMICO DEL SECTOR PUBLICO NO FINANCIERO 1970-1985
(% DEL PBI)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
GOBIERNO CENTRAL	-1.4	-3.1	-3.7	-3.9	-3.2	-5.6	-6.3	-7.5	-5.1	-0.6	-2.8	-4.9	-3.9	-8.9	-5.1	-2.6
EMPRESAS PUBLICAS	-0.5	1.0	0.1	-0.8	-4.7	-5.3	-4.2	-2.7	-1.4	-0.6	-2.2	-3.4	-5.1	-2.7	-2.4	-0.6
RESTO DEL GOBIERNO CENTRAL	1.0	0.6	0.7	0.2	1.0	1.1	0.4	0.5	0.4	0.1	0.3	-0.1	-0.3	-0.5	-0.1	0.2
T O T A L :	-0.9	-1.5	-2.8	-4.5	-6.9	-9.8	-10.1	-9.7	-6.1	-1.1	-4.7	-8.4	-9.3	-12.1	-7.6	-3.0

Fuente: Memoria 1987. BCRP. Pág. 177, 179, 186 (años 1978 a 1985)
 Memoria 1983. BCRP. Pág. 141 (Para el total (años 1973 a 1977))
 Pág. 143 (Para el Gobierno Central (años 1973 a 1977))
 Pág. 150, 154 (Para las Empresas Públicas y Resto Gobierno Central (años 1973 a 1977))
 Memoria 1980. BCRP. Pág. 152 (Para el SPNF (años 1970-1972))
 Pág. 153 (Para el Gobierno Central (años 1970-1972))
 Pág. 157. (Para las EE.PP. (años 1970-1972))
 Pág. 162 (para el resto del G.C. (años 1970-1972))
 Pág. 125 (Para el PBI(años 1970-1972))

CUADRO 48:

COEFICIENTES DEL SECTOR FISCAL (%) 1950-1985

	Ingresos Tributarios/PBI	Tot.Gastos Corrientes/PBI	Inversión Pública/IBF Total
1950	9.4	8.5	6.6
1951	10.0	8.8	5.3
1952	10.2	8.8	10.5
1953	10.2	9.5	8.5
1954	9.9	8.9	8.7
1955	10.2	9.3	16.4
1956	10.5	10.9	10.2
1957	10.1	10.5	7.8
1958	9.2	10.4	10.3
1959	9.9	11.1	9.2
1960	10.9	10.4	7.4
1961	11.6	11.4	10.3
1962	11.4	11.7	10.7
1963	12.1	13.7	6.8
1964	12.4	14.9	11.1
1965	12.5	15.7	13.9
1966	12.2	15.4	15.2
1967	12.3	15.9	12.9
1968	12.6	15.6	11.3
1969	13.0	14.2	10.9
1970	12.6	16.1	28.2
1971	12.0	18.2	27.1
1972	12.0	22.8	28.9
1973	12.1	27.8	26.8
1974	12.0	30.2	33.1
1975	12.4	30.2	33.8
1976	11.7	32.1	39.5
1977	11.8	36.8	37.5
1978	13.0	36.9	38.9
1979	14.3	37.3	23.2
1980	15.9	42.7	25.0
1981	13.1	38.1	26.9
1982	12.7	39.2	31.5
1983	10.5	45.2	39.0
1984	11.1	37.8	39.0
1985	12.9	40.1	34.9

Fuente: A.E. del Perú. Año IX, Especial Estadístico Nº11, julio 1987. Pág.8 y 9.

CUADRO 49: Balance de Ingresos y egresos fiscales del Perú 1950-1985.

(En millones de intis de 1979)

	Ingresos Corrientes	Gastos corrientes	Ahoros en cta.cte.	Gastos de capital
1950	96.8	73.9	22.9	8.4
1951	104.4	82.8	21.6	9.0
1952	112.5	87.1	25.4	20.8
1953	117.3	99.8	17.5	18.4
1954	125.7	99.4	26.3	14.7
1955	133.7	108.9	24.7	32.7
1956	146.7	133.2	13.4	26.4
1957	148.9	136.2	12.7	21.9
1958	138.2	143.5	3.7	24.7
1959	157.4	148.3	9.1	16.8
1960	190.1	156.5	33.7	14.7
1961	217.3	183.8	33.5	26.4
1962	233.6	204.4	29.1	31.5
1963	264.5	248.6	15.9	19.2
1964	285.0	287.6	-2.7	30.6
1965	311.7	317.9	-6.2	46.4
1966	332.2	338.9	-6.7	58.2
1967	343.4	363.4	-20.1	46.3
1968	349.1	356.9	-7.8	34.2
1969	379.2	338.2	40.9	33.7
1970	502.9	405.8	97.2	127.7
1971	553.5	476.5	77.0	125.3
1972	673.2	614.8	58.3	133.9
1973	834.1	791.2	42.9	161.3
1974	1009.6	938.1	71.6	263.7
1975	971.4	969.9	1.5	262.4
1976	1022.3	1052.4	-30.0	261.9
1977	1129.5	1210.8	-81.3	204.7
1978	1197.1	1217.9	-20.8	166.6
1979	1456.0	1302.0	154.0	188.0
1980	1649.7	1557.4	92.3	255.4
1981	1467.6	1450.1	17.5	299.4
1982	1493.3	1495.2	-1.9	320.7
1983	1438.6	1512.2	73.6	282.1
1984	1357.8	1336.9	30.9	267.4
1985	1552.8	1440.0	112.8	217.2

Fuente: "AE. del Perú", Año IX, Especial Nº 11, julio 1987. pág. 8 y 9.

CUADRO.50

REMUNERACIONES EN LIMA METROPOLITANA.

	Indice Reales (1,973 = 100)														
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
Indice de Sueldos Reales	81.0	86.5	93.2	100.0	90.9	88.0	75.7	65.8	56.5	51.6	59.1	58.9	64.3	53.2	50.5
Indice de Salarios Reales	73.2	80.0	86.5	100.0	93.7	84.4	86.2	72.9	65.6	65.6	72.6	71.3	72.9	59.5	60.0

Fuente: Ministerio de Trabajo y Promoci?n Social. Encuesta de Empresas de 10 y m?s Trabajadores

CUADRO.51

REMUNERACIONES GOBIERNO CENTRAL

	Indice Reales (1973 = 100)											
	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
Indice de Sueldos Reales	100.0	84.0	80.5	66.1	59.0	45.8	36.5	43.0	40.8	35.9	30.5	29.0 (73 = 100)
	274.0	230.1	220.5	181.1	161.6	125.5	100.0	117.8	111.8	98.4	83.6	79.5 (79 = 100)

Fuente: INE. Hasta 1980, 1981 y siguientes elaborados por ANALISIS LABORALES

CUADRO. 52

REMUNERACIONES MINIMAS LEGALES

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
Indice de Remuneraciones	97.2	96.9	101.5	100.0	101.6	94.3	86.8	76.3	58.5	65.4	82.1	61.1	67.7	58.0	51.0 (73 = 100)
Reales.	148.6	148.2	155.2	152.9	155.4	144.2	132.7	116.7	89.4	100.0	125.5	94.2	103.5	88.7	78.0 (79 = 100)

() Estimado a mediados de cada año.

Fuente: Diario EL Peruano elaborado por ANALISIS LABORALES

CUADRO 53: REMUNERACION MINIMA LEGAL EN LIMA METROPOLITANA (CIFRAS NOMINALES EN MILES DE SOLES) INDICES REALES 1979=100

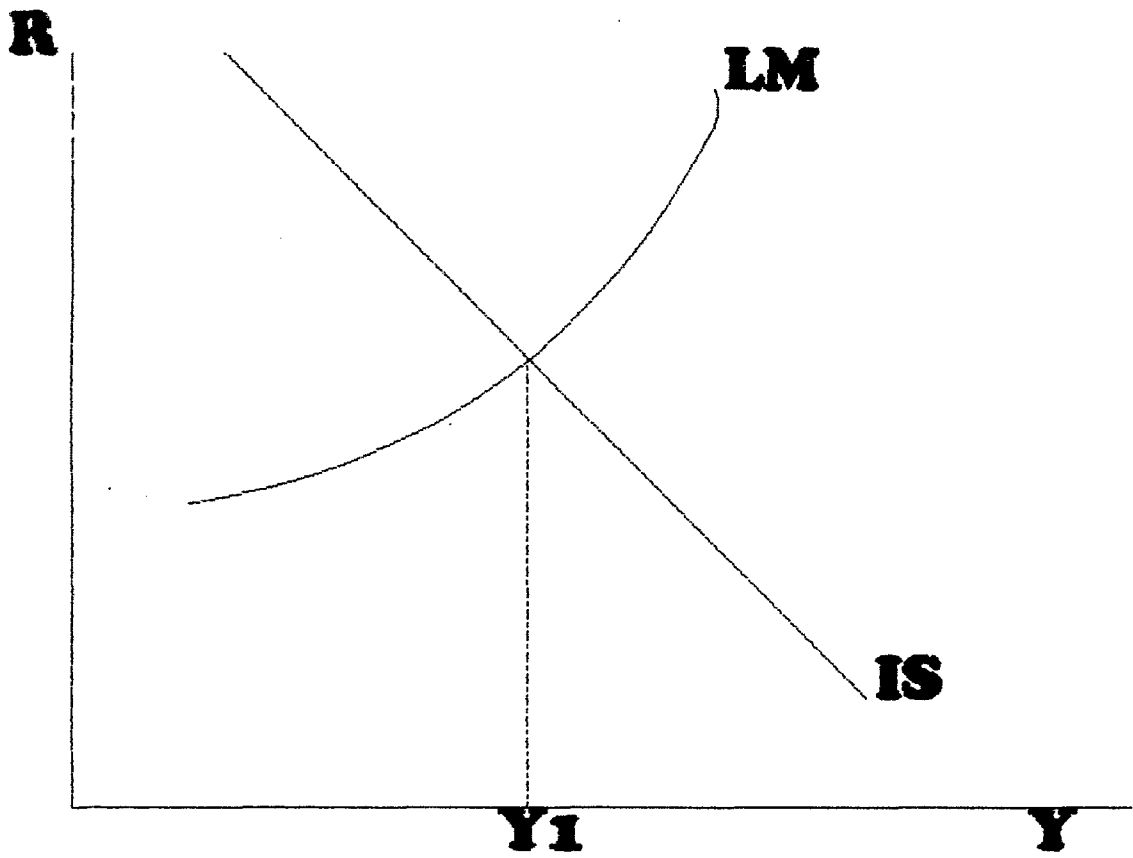
	1979		1980		1981		1982		1983		1984	
	IND.		IND.		IND.		IND.		IND.		IND.	
ENERO	6900.0	80.5	18000.0	125.7	27390.0	112.9	40860.0	104.3	60000.0	85.9	135000.0	86.2
FEBRERO	8970.0	99.5	18000.0	121.0	27390.0	107.8	40860.0	100.4	72000.0	95.7	135000.0	79.6
MARZO	8970.0	94.8	18000.0	117.0	27390.0	101.3	40860.0	94.3	96000.0	116.1	135000.0	74.4
ABRIL	8970.0	90.3	18000.0	114.1	30690.0	109.2	45780.0	101.3	96000.0	107.7	135000.0	70.5
MAYO	8970.0	87.2	22020.0	136.3	30690.0	104.6	45780.0	98.2	96000.0	102.2	135000.0	66.4
JUNIO	8970.0	84.7	22020.0	132.1	30690.0	101.4	45780.0	93.9	114000.0	112.6	175500.0	81.4
JULIO	12000.0	105.3	22020.0	126.9	33750.0	107.5	50370.0	99.1	114000.0	104.1	175500.0	77.9
AGOSTO	12000.0	102.2	22020.0	121.6	33750.0	103.7	50370.0	94.9	114000.0	95.7	175500.0	72.3
SETIEMBRE	12000.0	97.9	25350.0	129.8	33750.0	100.7	50370.0	90.7	125100.0	98.3	210600.0	82.8
OCTUBRE	15000.0	117.7	25350.0	125.0	37140.0	106.2	60000.0	101.0	125100.0	93.7	210600.0	78.4
NOVIEMBRE	15000.0	113.2	25350.0	120.0	37140.0	102.3	60000.0	96.6	135000.0	96.7	210600.0	73.3
DICIEMBRE	15000.0	11.1	25350.0	116.7	37140.0	99.0	60000.0	92.5	135000.0	92.5	252720.0	81.9
PROMEDIO ANUAL	11063.0	100.0	21790.0	123.8	32243.0	104.4	49253.0	97.0	106850.0	99.6	173835.0	77.1

Fuente: 2, Pág. 41

Fuente: "Perú: Indicadores Sociales". BCRP. Lima, Junio 1986. Pág. 41

FIG. 1

EL EQUILIBRIO



*FIG. 2 NIVEL DE RENTA
MONETARIO Y
PRECIOS*

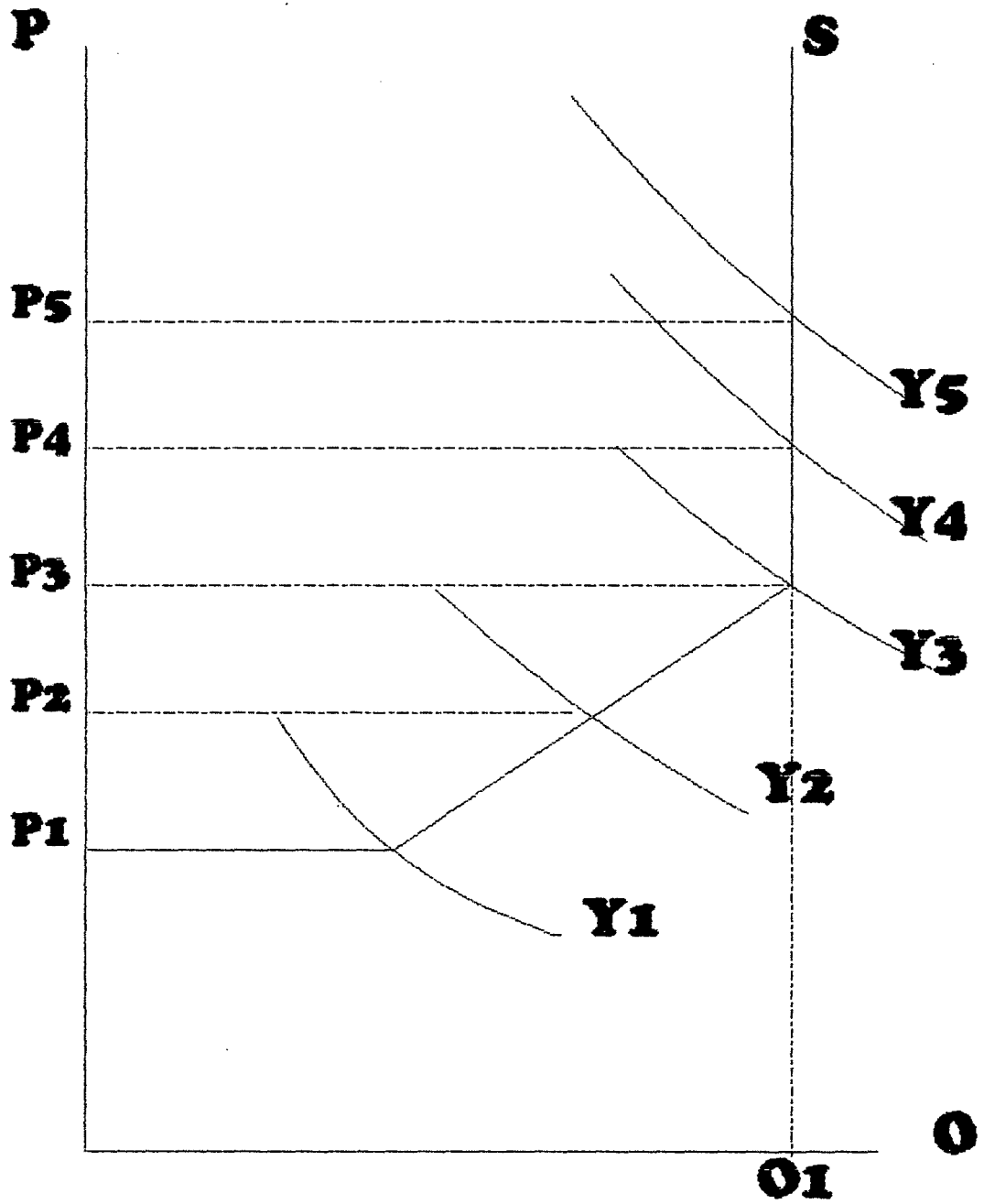


FIG. 3 INFLACION DE COSTOS

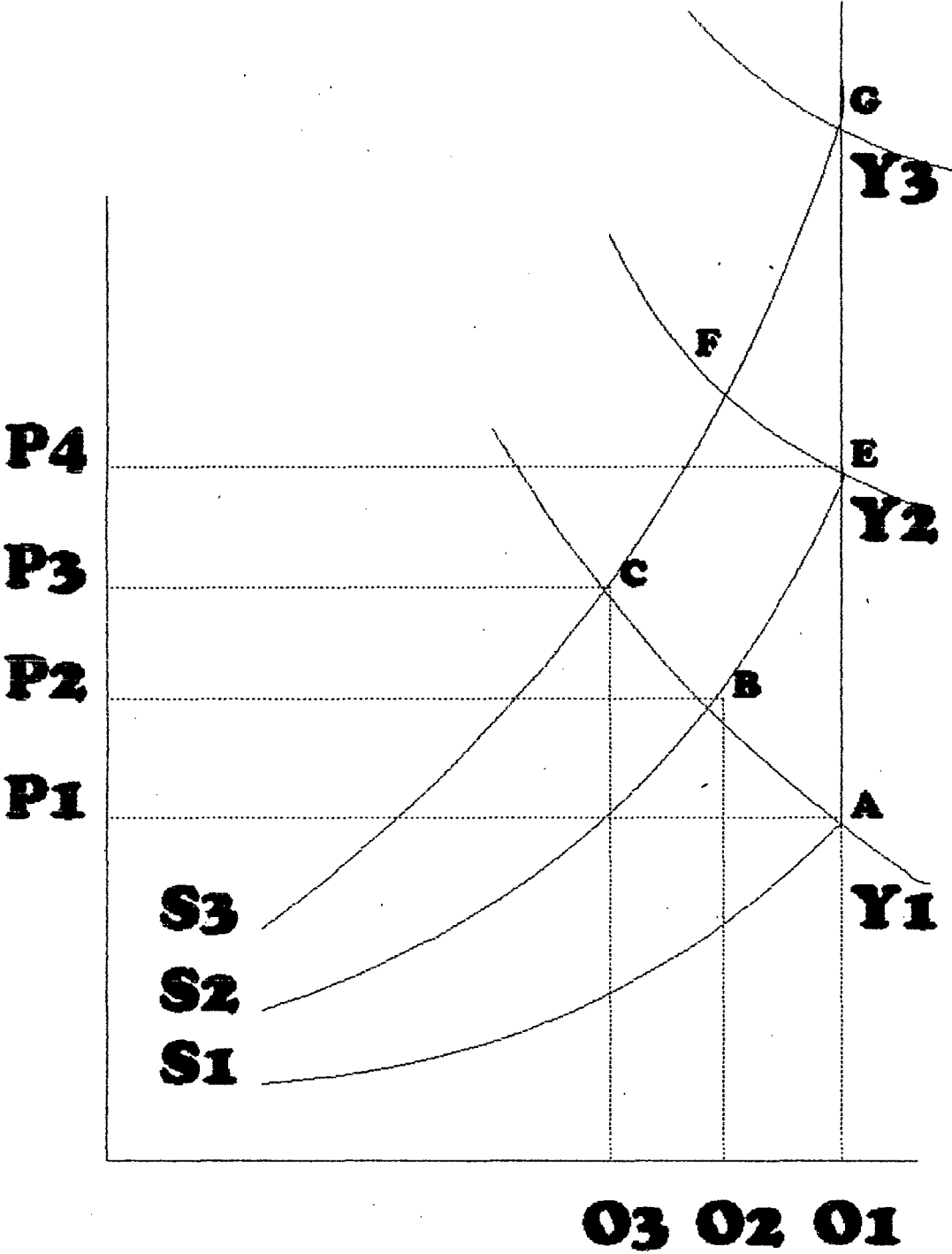


FIG. 4 INDICE GENERAL DE
INDICES PRECIOS 1970-1979

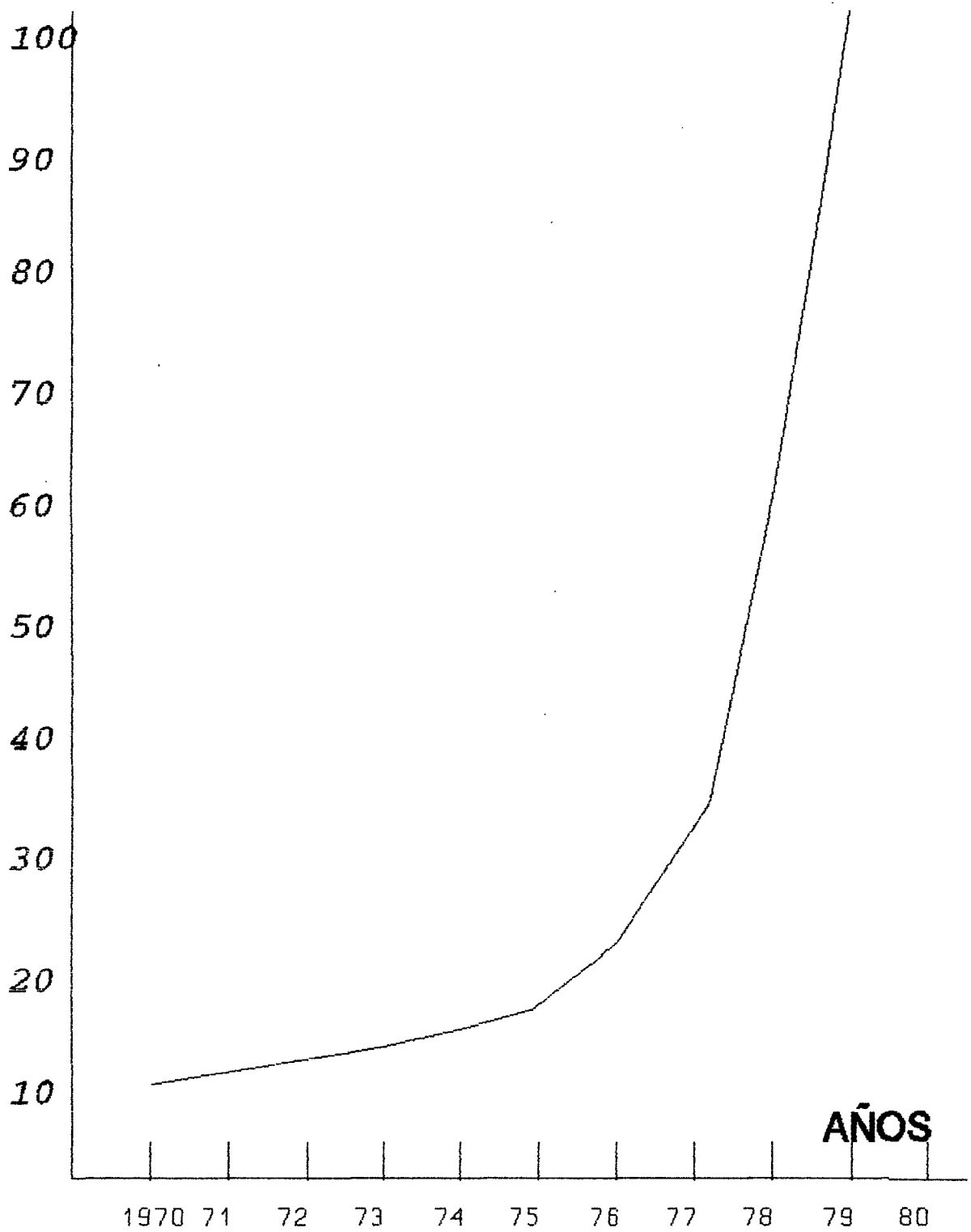


FIG. 5

TASA DE INFLACION ANUAL
1970 - 1979

TASA DE
INFLACION

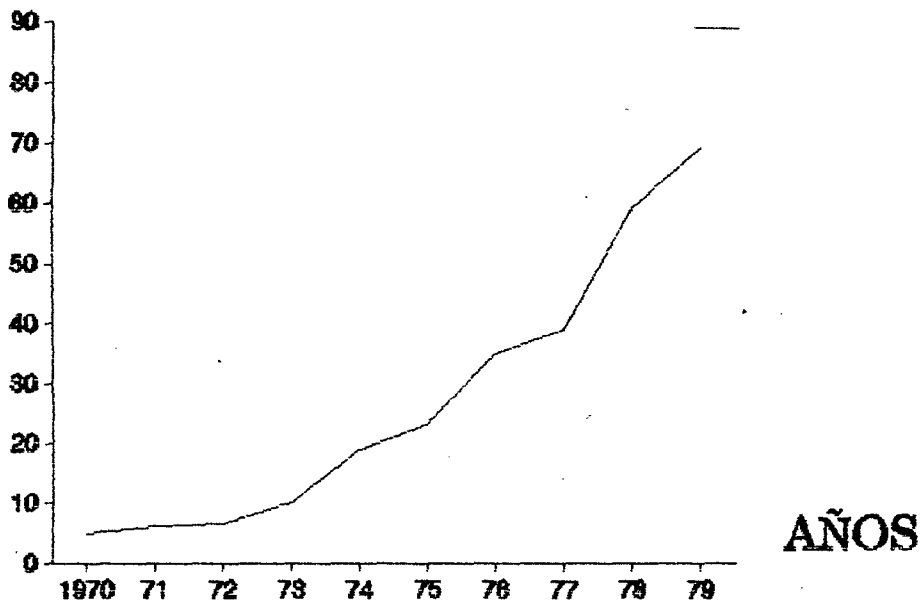


FIG. 6 INDICE GENERAL DE PRECIOS

1970 - 1985

INDICE DE
PRECIOS X 10³

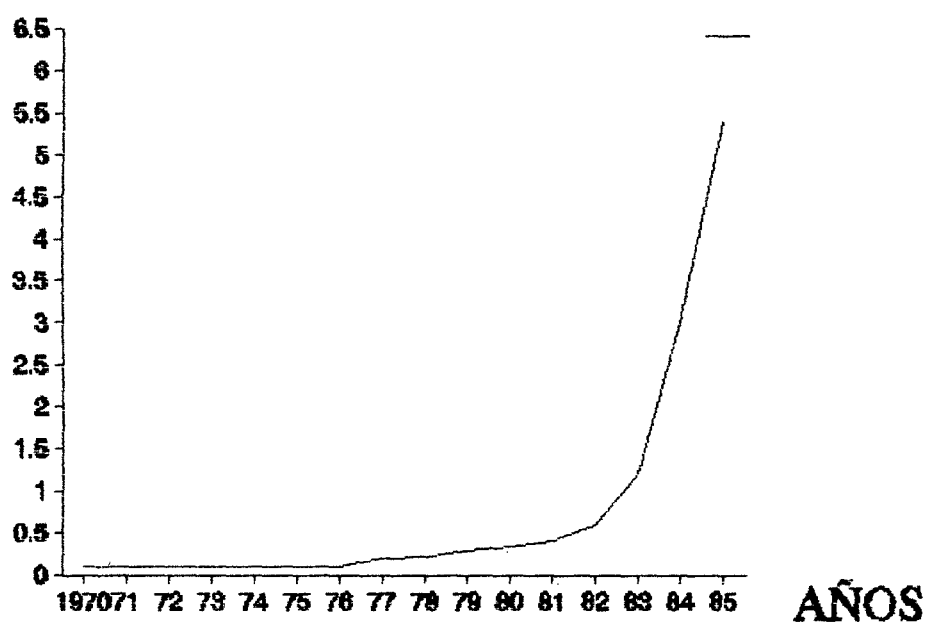
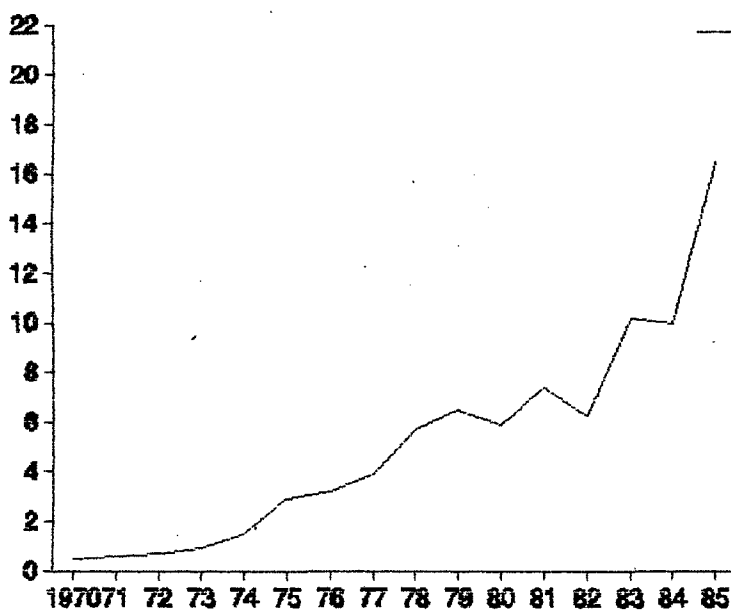


FIG. 7 TASA DE INFLACION ANUAL

1970 - 1985

INFLACION ANUAL X 10



AÑOS

BIBLIOGRAFÍA

- 1.- Banco Central de Reserva del Perú. La Lucha Contra la Inflación. Lima, febrero de 1982.
- 2.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1972.
- 3.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1976.
- 4.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1980.
- 5.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1981.
- 6.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1982.
- 7.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1983.
- 8.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1984.
- 9.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1985.
- 10.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1986.
- 11.- Banco Central de Reserva del Perú. Memoria 1987.
- 12.- Banco Central de Reserva del Perú. Perú: Indicadores Sociales. Lima, junio de 1986.
- 13.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, julio de 1981.
- 14.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, marzo de 1982.
- 15.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, marzo de 1983.
- 16.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, junio de 1984.
- 17.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, marzo de 1985.
- 18.- Banco Central de Reserva del Perú. Reseñas Económicas. Lima, diciembre de 1985.
- 19.- CAES. Reparto Económico Social. Lima, Nº 5, jun. 1984.
- 20.- Capuñay M., Carlos Rivas G., Victor. Curso de Economía Monetaria y Bancaria. Lima, U.N.M.S.M., 1966.
- 21.- CEDAL. Actualidad Económica del Perú. Año VIII, Nº 82, setiembre de 1982.
- 22.- CEDAL. Actualidad Económica del Perú. Especial Internacional. Año IX, Nº 1, diciembre de 1986.
- 23.- CEDAL. Actualidad Económica del Perú. Año IX, Nº 91, junio de 1987.
- 24.- CEDAL. Actualidad Económica del Perú. Año X, Especial Nº 12, mayo de 1988.
- 25.- Raíces de la Crisis. En Diario la Prensa. 2da. Edición. Lima, 22 de diciembre de 1982.
- 26.- Instituto Nacional de Estadística. Cuentas Nacionales del Perú 1950 - 1980. Lima, 1981.
- 27.- Kafka, Folke. Análisis Económico. Lima, CIUP, 1981.
- 28.- Keynes M., Jhon. Teoría General del Empleo, El Interés y el Dinero. México. F.C.E., 1984.
- 29.- MICTI/CAP. Bases para la Formulación de un plan de Desarrollo Industrial en el Perú. Lima, 1985.
- 30.- Nunura Chully, Juan y Portocarrero Maisch, Félix. Industria y Crisis (Década de los 70). Lima, DESCO, abril de 1984.
- 31.- Nuñez del Prado, Arturo. Estadística Básica para Planificación. México, Editorial Siglo XXI, 1971.
- 32.- Rojas Rojas, Cecilia. Inflación y Distribución de Ingresos en Lima Metropolitana, 1980 - 1985. Tesis de Grado. U.N.A.C.. Facultad de Economía. 1988.
- 33.- Shapiro, Edward. Análisis Macroeconómico. Ediciones ICE. Madrid, 1975.